

Yritysmaailma

Tavoittaa alueesi yrityspäättäjät   

Pohjois-Karjala

Maaliskuu 2023

www.yritma.fi



KOKOUS

SAUNA

CATERING

PELIT

Laadukas
äänentoistojärjestelmä

Omat virvokkeet sallittu



Tilaisuuden tullen... juhlhumut.fi | 0400 304 944 | Aspitie 33, Joensuu

KOTONA

JOENSUU
22.-23.4.2023
RAKENTAMINEN
REMONTOINTI
SISUSTAMINEN

Piha & puutarha -teema

Huuto-kauppa-keisari

Uutta! Design & Lifestyle -alue

Vapaa sisään-pääsy

Käsityöpajoja

Remppa-corner

TERVETULOA!

Lue lisää: rohkievents.fi

Vihdoin Kotona -messut Joensuun Areenalla 22-23.4.2023 klo 10-16

Rakentaminen – Remontointi – Sisustaminen

UUDISTUNEET KOTONA -MESSUT rakentuvat areenalle tauon jälkeen. Tänä vuonna tapahtumaan on vapaa sisäänpääsy, joka takuulla saa ihmiset liikkeelle. Messuilla nähdään piha & puutarha -teema ja onhan sesonki jo ihan nurkan takana. Tapahtumaa on uudistettu niin sisälön kuin ulkoisen ilmeen näkökulmasta ja nyt ollaan vahvasti tässä ajassa. Messuilla tullaan näkemään laaja kirjo yrityksiä rakentamisen ja remontoinnin saralta. Lisäksi design & lifestyle -alue tuo kaivattua sisältöä tapahtumaan, unohtamatta monipuolisia työpajoja ja työnäytöksiä. Remppacorerissa nähdään tv:stä tutut **Kirsi Laamanen** ja **Ari Lahti**. Tänä vuonna ruoka on myös tärkeä osa tapahtumaa ja kävijöiden makuhermoja hemmottelee Ravintola Sulo.

LAVALLA TULLAAN NÄKEMÄÄN mielenkiintoisia ja ajankohtaisia tietoiskuja. Varmasti jokainen kävijä löytää itselleen kiinnostavan aiheen. Huuto-kauppa-keisari **Aki Palsamäen** johdolla pidetään Hyväntekeväisyyshuuto-kauppa, jonka tuotto lahjoitetaan Joensuun Pelastakaa lapset ry:lle. Yritykset voivat lahjoittaa tuotteitaan ja olla mukana tekemässä hyvää. Tähän voi osallistua riippumatta siitä,

onko mukana messuilla näytteilleasettajan roolissa ja saada näkyvyyttä näin tapahtumassa.

MESSUT OVAT LOISTAVA PAIKKA tavata asiakkaita, tuoda yritystä esille, luoda kontakteja ja tehdä puhdasta myyntiä. Lisäksi mukanaolo on imagomarkkinointia parhaimmillaan! Messuille osallistumisella on positiiviset ja kauaskantoiset vaikutukset. Kävijät etsivät erityisesti uutuuksia, tuotteita, palveluja ja tietysti tarjouksia. Myös lapsille löytyy tekemistä ja näille messuille tullaankin viettämään aikaa koko perheen kera.

OSASTOAIKAT TAPAHTUMAAN ovat lähes loppuunmyyty ja iloksemme tänä vuonna mukana myös paljon uusia näytteilleasettajia. Mikäli messuosasto kiinnostaa, niin hajapaikkoja on vielä saatavilla.



www.rohkievents.fi

Suuria tunteita ja pukuloistoa Joensuun kaupunginteatterin keväässä

Teatteri tekee asiakastutkimusta

Valtapelin, juonittelun, rakkauden ja intohimon kyllästämä pukudraama **Vaarallisia suhteita** esitetään parasta aikaa Joensuun kaupunginteatterin suurella näyttämöllä.

Näytelmä sijoittuu 1700-luvun Pariisiin, jolloin aatelisto eli vielä yltäkylläisyydessään joutilaisuuden ja tunne-myrskyjen vuosisataa.

Intohimoinen ihmissuhdepiirileikki alkaa, kun petoksen virtuoosi markiisitar de Merteuil suunnittelee kostoa hänet tylästi hyljänneelle rakastajalleen Bastidelle.

Näytelmän teksti perustuu Choderlos de Laclos'n klassikkoromaaniin *Les Liaisons Dangereuses*, josta on aikojen saatossa tehty muun muassa oopperaa, balettia, elokuvia ja tv-sarjoja.

Sopivat näyttelijät löytyivät Joensuusta

Joensuun kaupunginteatterin näyttämölle draaman ohjaa teatterinjohtaja **Iristiina Varilo**. Hän haaveili Vaarallisten suhteiden ohjaamisesta vuosia, mutta ei löytänyt päärooleihin sopivia näyttelijöitä.

– Muutama vuosi sitten heräsin huomaamaan, että Joensuussa on molemmat sekä markiisitar että Valmont. Kun muu näyttelijäkaarti istui vielä loistavasti näytelmän muihin rooleihin, päätös oli valmis, ohjaaja Varilo kertoo.

Päärooleissa näyttelevät **Anna Ojanne** (markiisitar de Merteuil),



Vaarallisia suhteita -näytelmän päärooleissa ovat Anna Ojanne (markiisitar de Merteuil), Jaakko Tohkanen (kreivi de Valmont). Kuva: Riikka Hurri

Jaakko Tohkanen (kreivi de Valmont) ja **Kirsi Kärnä** (rouva de Tourvel).

Joensuun teatteriin tullaan kauempaakin

Teatterin yhteistyökumppaneina on niin matkanjärjestäjiä, majoituspalveluita kuin ravintoloitakin.

Vaarallisia suhteita –esitys on pake-toitu Huoneistohotelli Lietsun kanssa ”Viettelysten Joensuu”-majoituspaket-tiin. Se sisältää hotellimajoituksen ja teatteriliput kahdelle hengelle.

Pohjolan Matkat on puolestaan pake-toinut esityksen osaksi päiväretkeään, johon sisältyy myös Teatteriravintolas-

sa ruokailu, shoppailua Taitokorttelissa sekä käynti museossa tai Botaniassa.

Teatterin asiakastutkimus käynnissä

Joensuun kaupunginteatteri tekee parasta aikaa asiakastutkimusta.

– Kehitämme teatterissa jatkuvasti toimintojamme voidaksemme entistä paremmin ottaa huomioon asiakkaidemme tarpeet ja toiveet, Varilo sanoo.

Tutkimuksessa selvittää muun muassa teatterin alueelliset talousvaikutukset. Kysely on avoinna huhtikuun alkuun asti teatterin verkkosivuilla joensuun-teatteri.fi.

Joensuun kaupunginteatterin kevät 2023:

- **Vaarallisia suhteita** -pukudraama 20.5. saakka
- **My Fair Lady** -musikaali 25.3. saakka
- **Iso Paha Susi** –koko perheen näytelmä 29.4.–1.6.
- **Aleksis Kivi** –Red Nose Companyn vierailuesitys 21.–22.4.
- **Anjan lähes erinomainen elämä** –monologi 21.4.–6.5.
- **Hirvimetsä** -draama 20.5. saakka



Ylenpalttisissa ja leveissä puvuissa toistuvat värikkäät kukkakuosit. Puku- ja lavastussuunnitelman **Vaarallisia suhteita** -esitykseen on tehnyt Kaisa Koponen.

Kuva: Riikka Hurri



Näyttämöllä käydään miekkataisteluita, joiden ko-reo-grafiat on tehnyt Arvo Jean-Michael Saarinen.

Kuva: Riikka Hurri

Vaalivuosi vilkastuttaa Pohjois-Karjalan kauppakamarin edunvalvontaa

Pohjois-Karjalan kauppakamarin uusi strategia vuosille 2023–2025 on nimeltään ”Ylpeänä vahvuuksiaan kehittävä Pohjois-Karjala”. Strategia tähtää kestävällä tavalla elinvoimaiseen ja itseensä luottavaan maakuntaan.

Pohjois-Karjalan keskuskauppakamarin toimitusjohtaja **Antti Toivanen** toteaa, että edunvalvonta korostuu eduskuntavaalikeväänä ja vaalien jälkeen hallitusohjelmaa työstettäessä. Edunvalvonnan tärkeitä osa-alueita ovat maakunnan saavutettavuus sekä osaavan työvoiman saatavuus.

– Vaalikampanjan aikana pidämme ehdokkaille esillä maakunnan saavutettavuuden varmistamista ja työvoimatilannetta. Valituilta edustajilta odotamme sitoutumista ennen vaaleja turuilla ja toreilla annettuihin lupauksiin. Pohjois-Karjalan kauppakamarin ja yrittäjäjärjestön yhteinen vaalitulaisuus järjestettiin 16. maaliskuuta.

– Parannamme Pohjois-Karjalan yritysten menestymisen edellytyksiä vaikuttamalla hallitusohjelmaan ja sen jälkeen valtion vuoden 2024 budjettiin.

Lentoyhteys Helsinkiin on turvattava

Antti Toivasen mukaan lentoyhteys Joensuun ja Helsingin välillä on saavutettavuuden kannalta äärimmäisen tärkeä.

– Tiedustelemme kansanedustajaehdokailta, kannattavatko he maakuntien lentoliikenteen turvaamista. Toivomme maakuntalentojen turvaamista hallitusohjelmaan.

Hallituksen 2.2.2023 julkistamassa lisätalousarvioesityksessä on varattu rahoitus maakuntien ja Helsingin väliselle lentoliikenteelle 28.4.2024 saakka.

– Haaste on siinä, miten lentoliikenne saataisiin jatkossa kaupalliseksi toiminnaksi, Toivanen mainitsee.

Perusväylät kuntoon

Toinen akuutti seikka saavutettavuuden kannalta on tiestön kunnan parantaminen. Tuoreessa kauppakamarin saavutettavuuskyselyssä peräti 73,8 % pohjoiskarjalaisista yrityksistä pitää tavarakuljetustensa tärkeimpänä osatekijänä perusväylänpitoa.

– Maakunnan yritysten tuotteiden maailmalle viennin kannalta tärkeimmät tieyhteydet ovat Vt 23 eli Varkaudentie sekä Vt 6. Näille perusväylille tulisi saada rakenteellisia parannuksia, ettei hyppyytys ajaessa olisi kuin pomppulinnassa, kuvailee Antti Toivanen.

– Saimaan kanava on nyt kiinni, joten maanteillä liikkuu aiempaa enemmän raskaita kuormia, mikä entisestään pahentaa väylien kuntoa. Tiestön kunnossapitoon tulee joka vuosi uutta korjausvelkaa 40 miljoonaa euroa.

– Toivomme investointeja myös itärataan alikulkujen ja ohitusraiteiden rakentamiseksi, jotta radan enimmäisnopeutta voitaisiin nostaa, Toivanen lisää.

Työvoimapula kahlitsee yrityksiä

Maakunnan yritysten kasvun ja kehittä-

misen suurimpana esteenä on edelleen pulamattaitoisesta työvoimasta.

– Viime vuoden lopulla tehdyn kyselyn mukaan 72 % pohjoiskarjalaisista yrityksistä toteaa näin. Tämä prosenttiosuus on meillä merkittävästi suurempi kuin muualla maassa, Antti Toivanen painottaa.

– Meillä on alueella laadukas ja monipuolinen koulutusjärjestelmä, joka tuottaa hyviä ammattilaisia, mutta ei riittävästi. Vaikka opiskelijoita on yli 20 000, ja vaikka maakuntaan jää Riveriasta valmistuneista yli 90 % ja Karelia-ammattikorkeakoulustakin yli 70 %, emme saa näillä valmistumismäärillä täytettyä yrityksissä avoimina olevia paikkoja.

Antti Toivanen huomauttaa, että peruskoulunkin tuloksellisuudessa on kehittämisen varaa: ammatilliset opinnot aloittavalla nuorella tulisi olla esimerkiksi riittävä luku- ja laskutaito.

– Koulutuksen kehittäminen on yksi painopisteistämme hallitusohjelmaan. Tavoitteena on keventää oppilaitosten sääntelyä, jotta ne pystyisivät reagoimaan nopeammin työelämän tarpeisiin. Myös kansainvälisten tutkintojen määrää tulisi lisätä.

Maahanmuuttajia tarvitaan

Työvoiman saatavuuden turvaamiseksi valtio on asettanut tavoitteeksi työperäisen maahanmuuton kaksinkertaistamisen vuoteen 2030 mennessä. Tavoitteeseen pääsemistä edistäisivät kauppakamarin mielestä saatavuusharkinnan poistaminen sekä oleskelulupien käsittelyn nopeuttaminen ja digitalisointi.

– Suomen ja Pohjois-Karjalan väestön ikäjakama alkaa olla sellainen, että suurin muuttoliike tapahtuu tällä hetkellä tuonilmaisii. Meidän pitäisi markkinoida maakuntaa ja saada tänne nuorta voimaa maahanmuuttajina, toteaa Antti Toivanen.

Tulevaisuus vetytaloudessa?

Pohjois-Karjalan kauppakamarin uutta strategiaa läpileikkaa yritysten kestävästä kilpailukykyyn edistäminen.

Vihreään siirtymään ja vetytalouteen on yritys kentällä olemassa lupaavia suunnitelmia, ja ensimmäiset investoinnit on jo tehty.

– Meillä on selkeä intressi saada Fingridiltä 400 kW:n siirtokaapeli tuulivoimaa varten. Eniten potentiaalia Itä-Suomessa tuulivoiman rakentamiseen ja sitä kautta vetyvoiman tuotantoon on nimenomaan Pohjois-Karjalassa, jos vain tuulivoimalat saisivat lupia. Kaiken kaikkiaan Itä-Suomessa voisi olla näkyvissä 55 miljardin euron investointiputki tuulivoimaan ja vetytalouteen, Antti Toivanen kertoo.

Osana EU:n vihreää siirtymää unioni tarjoaa JTF-rahoitusta (oikeudenmukaisen siirtymän rahasto), jota Pohjois-Karjalassa

voidaan käyttää elinkeinotoiminnan uudistamiseen ja monipuolistamiseen sekä niitä edistävään tutkimukseen, kehittämiseen ja innovaatiotoimintaan, uudelleen koulutukseen sekä turvetuotannosta poistuvien alueiden ennallistamiseen ja jälkikäyttöön.

– Kestävä kehitys, vastuullisuus ja digitaalisuus ovat tänä päivänä tärkeitä kilpailutekijöitä. Näillä sektoreilla tapahtuu parhaillaan paljon.

Kauppakamarin tapahtumat kiinnostavat yrityksiä

Tapahtumien osalta Pohjois-Karjalan kauppakamarin vuosi 2023 on alkanut vauhdikkaasti. Kyberturvallisuusteemainen kauppakamarilounas, Viisaasti varautuva Pohjois-Karjala -seminaari sekä yhdessä kumppaneiden kanssa järjestetyt Itäsuomalaiset Teollisuustreffit olivat onnistuneita ja runsaasti osallistujia keränneitä tapahtumia tammikuussa.

Helmikuun alkupuolella Itä-Suomen yliopiston ja Karelia-ammattikorkeakoulun rehtorit valaisivat insinöörikoulutuksen positiivisia näkymiä, ja Kansainvälisen kauppakamarin (ICC) maajohtaja Lenita Toivakka kävi kertomassa kansainvälisiin muutoksiin varautumisesta. Tilaisuudessa oli puhumassa myös Tšekin suurlähettiläs.

Helmikuun 15. päivän tapahtuman otsikko oli ”Japanin elintarviketeollisuuden ja viennin ajankohtaiset näkymät”. Paikalla oli vieraita Japanista. Maa on viime aikoina kasvatannut elintarviketuontiaan 30–40 %.

– Maaliskuussa meiltä lähtee delegaatio Japanin suurimmille elintarvikealan messuille edustamaan 20:tä alan yritystä ja edistämään pääsyä sikäläisille markkinoille, Toivanen kertoo.

Maaliskuun 23. päivänä on Monimuotoisuus kilpailutekijänä -seminaari, ja seuraava kauppakamarilounas järjestetään 29.3.2023. Isäntänä on Riveria ja teemana ”Ammattiosaajia koulutus- ja työperäisellä maahanmuutolla”.

Hankkeet ja koulutukset pyörivät täyttä höyryä

Pohjois-Karjalan kauppakamarin hankkeet ja koulutukset ovat vahvassa myötätulessa. Tuorein hanke on helmikuun alussa käynnistynyt selvityshanke globaalin kauppakamariverkoston mahdollisuuksista erityisesti pohjoiskarjalaisten digitaalisuutta ja tekoälyä soveltavien yritysten osaamisen ke-



Pohjois-Karjalan kauppakamarin toimitusjohtaja Antti Toivanen.

hittämisessä ja viennin edistämisessä.

Työnantajat koulutuksen tukena -hankkeessa yritykset auditoivat jo Riverian, ja seuraavana on vuorossa Karelia-amk:n opintokokonaisuuksien auditointi yritysten rekrytoinnin näkökulmasta.

Myös Hallitukset töihin Pohjois-Karjalassa -hanke on saavuttanut hyviä tuloksia. Hankkeessa on tehty jo yli 60 analyysiä yritysten spesifeistä tarpeista hallitusten jäsenien osaamiselle. Hallituksissa kaivataan esimerkiksi kansainvälistymisen tietämystä.

Yritysten kansainvälistymiseen opastavat Global Steps® -kehittämisen- ja valmennusohjelmat rullaavat nekin mukavasti eteenpäin. Viime lokakuussa alkanut Global Steps® päättyy toukokuussa 2023, ja seuraava valmennus alkaa jälleen ensi syksynä.

Antti Toivanen kertoo, että myös HHJ®-koulutuksille on kovasti kysyntää, joten niitä järjestetään tänä vuonna totuttua enemmän, neljä kertaa.

– Olemme kiitollisia siitä, että yritykset näkevät Pohjois-Karjalan kauppakamarin roolin tärkeänä. Uusia jäsenyrityksiä tulee mukaan koko ajan. Työtämme esimerkiksi koronapandemian ja Venäjän hyökkäyssodan aiheuttamiin haasteisiin vastaamisessa arvostetaan.

POHJOIS-KARJALAN KAUPPAKAMARI

pohjoiskarjalankauppakamari.fi



Yritysmailma

JULKAISIJA:

Joensuun Kustannus Oy
YRITYSMAAILMA
Telitie 1D, 80100 Joensuu
info@yritma.fi | www.yritma.fi

PÄÄTOIMITTAJA/

TOIMITUSJOHTAJA:

Markku Oikarinen,
puh. 050 374 6280
markku.oikarinen@yritma.fi

SIVUNVALMISTUS:

Joensuun Kustannus Oy, Yritysmailma
Annika Käyhkö, ilmoitus.annika@yritma.fi

PAINO:

Suomalainen
Lehtipaino Oy, Kajaani

TOIMITTAJAT:

Eini Kettunen puh. 050 374 6294
Toni Valha puh. 050 531 4745
Pasi Liimatta puh. 050 408 8457
Virpi Kylmä puh. 045 200 5441

ILMOITUKSET:

Rauno Härkönen puh. 050 374 6278
Jukka Suppola puh. 050 374 6284
Mauri Ronkainen puh. 050 467 4132

OSOITELÄHDE:

Joensuun Kustannus Oy Yritysmailma, markkinointirekisteri, puh. 050 374 6284

Jätä juttuvinkki nettisivuillamme:

www.yritma.fi



© Koskee Yritysmailma-lehden valmistamaa aineistoa.

Räätälöity kuvapankki tuo viestintään **KAIVATTUA POTKUA**

Yritysmailmassa kamppaillaan jatkuvasti paremman näkyvyyden puolesta ja visuaalinen viestintä korostuu yritysten markkinoinnin välineenä. Tässä kilpailussa voittajiksi nousevat ne, jotka onnistuvat tuomaan itsensä aidosti esiin.

Minulle valokuva on tapa nähdä maailmaa, koskettaa ja tulla nähdyksi. Kukaan ei pysty tekemään juuri niin kuin sinä teet, eikä näin ollen myöskään näyttämään samalta kuin sinun yrityksesi. Yksi kuva voi kertoa enemmän kuin tuhat sanaa on etenkin tänä päivänä paikkansa pitävä vanha viisaus. Yrittäjien kannattaisikin muistaa, että yrityksen oman kuvapankin avulla voit erottautua kilpailijoista juuri niin uniikilla tavalla kuin olet, kiteyttää pitkän linjan ammattivalokuvaaja **Salla Seeslahti**.

Digitalisaation sekä markkinointikanavien lisääntymisen myötä yrityksillä on yhä kasvavampi tarve erottautua kilpailijoistaan. Tänä päivänä ei riitä kuukausittainen, suurimmalla osalla sähköpostin syövereihin hukkuva uutiskirje. Nykyisin yrityksillä on myös vahva halu tuoda oma tarina julki. Kuvan avulla voidaan välittää viesti halutulle kohderyhmälle yksinkertaisesti sekä tehokkaasti ja monesti kuva toimii jopa videota paremmin informaation lähteenä.

Kun visuaaliseen ilmeeseen kiinnitetään huomiota, saadaan sillä kaivattua lisäpotkua mihin tahansa markkinointikanavaan kertoo Seeslahti.

– Monesti yrityksen mainonnan perusasiat ovat hyvällä mallilla, mutta jostain syystä viimeistely ontuu. Syy saattaa löytyä visuaalisesta ilmeestä, kuvat edellähän esimerkiksi some markkinoinnissa edetään. Ammatillaisen kanssa suunnitellun ja räätälöidyn visuaalisen ilmeen avulla tehdään juuri sinun yrityksesi näköistä markkinointia, jonka avulla kasvatetaan yrityksen läpinäkyvyyttä, ihmillisyyttä, luotettavuutta sekä kurkotetaan kohti unelmia. Valokuva on kannattava investointi, jonka hedelmistä voi nauttia parhaimmillaan useiden vuosien ajan.

Ammattilaisen ottamalla kuvalla on aina laatutakuu

Vaikka olemmekin tottuneet kantamaan valokuvauksenaisuuden sisältäviä mobiili-

lilaitteita taskusamme, on valokuvauksien ammattilaisen ottama kuva laadultaan eri tasolla eikä niitä voi verrata oikeastaan missään yhteydessä. Valokuvauksen harrastaja voi päästä jo lähelle, mutta varsinkin yhtenäisen kuvakokonaisuuden luominen on silti haastavaa. Vaikka järjestelmäkamera olisikin ulottuvilla, on ammattivalokuvaajan kalusto aivan eri tasolla kaikin puolin. Myös kuvaustilanteiden haasteet, kuten valaistus hoituu ammattitaidolla ja näin taataan, että asiakas saa käyttöönsä huippulaatuisen ja viimeistellyn kuvan tilanteesta kuin tilanteesta.

– Ammatillisella on aina kokemuksen myötä harjaantunut visuaalinen näkemys tilanteesta ja ammattilainen selvittää kuvaustilanteiden haasteista helpommin, Seeslahti korostaa ja jatkaa:

– Ammatillaisen ottamissa kuvissa on aina laatu takuu ja hyvät kuvat lisäävät myös yrityksen ammattimaisuutta ja uskottavuutta. Kukaan tuskin haluaa näyttäytyä esimerkiksi sosiaalisessa mediassa tai yrityksen kotisivuilla tylsänä passikuvana, jos on mahdollista tulla oikeasti ja aidosti esille omana itsenään, sellaisella ilmeellä mikä sopii itselle parhaiten.

Tyylikkyyttä ja ajattomuutta omalla kuvapankilla

Yksi yritysmarkkinoinnin tärkeistä kivijaloista on räätälöidyt ja yrityksen tarpeen mukaan luodut kuvapankit, joihin Salla on muun muassa erikoistunut. Kuvapankilla tarkoitetaan useista valokuvista ja aihepiireistä koostuvaa kuva-arkistoa. Internet tarjoaa useita maksullisia sekä ilmaisia kuvapankkeja, joita useat mainostajat, yritykset sekä muut toimijat käyttävät päivittäin. Ongelmana verkosta löytyvissä kuvapankkeissa on, että samat kuvat ovat kaikkien käytettävissä ympäri maailmaa. Esimerkiksi juuri omalle verkkosivuille la-

dattu kuva voi tulla vastaan jossain toisessa yhteydessä. Pahimmillaan valmiista kuvapankista otettu kuva voi antaa täysin vääränlaisen kuvan yrityksen toiminnasta, eikä tue yrityksen omaa liiketoimintaa.

– Asiakkaan toiveiden mukaan koostettu kuvapankki takaa yritykselle oman yhtenäisen visuaalisen ilmeen, josta on helppo poimia oikeanlainen, asiakkaan mielenkiinnon herättävä materiaali kaikkiin yrityksesi käyttämiin markkinointikanaviin. Myös aikaa vievä valmiiden kuvapankkien selaaminen jää pois, joten senkin ajan voi käyttää muun liiketoiminnan hyödyksi.

Oikealla hetkellä, oikeassa paikassa

Polvijärveltä Hukkalan kylästä kotinsa löytänyt pitkän linjan ammattivalokuvaaja Salla Seeslahti tarjoaa yrityksille ainutlaatuisen mahdollisuuden erottautua kilpailijoistaan. Valokuvauksien yrittäjänä jo useamman vuoden toimineen Seeslahden kipinä valokuvaamiseen syntyi siitä ajatuksesta, kuinka yksi ohi kiihtävä hetki voi olla tallentamisen arvoinen. Siihen silmänräpäykseen voi sisältyä paljon vahvaa tunnetta sekä valtava määrä informaatiota tai yksi selkeä kohdennettu sanoma. Kun se hetki koittaa on pyrittävä olemaan oikeassa paikassa oikeaan aikaan.

Valokuvaus on hyvin mielenkiintoinen työ, jossa tulee vastaan erilaisia tilanteita

sekä asiakkaita, joiden tarpeet otetaan aina huomioon.

– Yksi loistavimmista ominaisuuksista, mitä valokuvaajan työhöni liittyy, on työn monipuolisuus. Työssäni saan kohdata eri alojen yrittäjiä sekä yrityksiä henkilökuntiineen. Pääsen näkemään erilaisia tuotantovaiheita ja mitä erilaisimpia tuotteita sekä tuotantotiloja. Vastaan tulee tietysti myös perheitä, lapsia, hääpareja sekä lemmikkejä, Seeslahti kertoo.

Yksityisyrittäjänä Salla Seeslahden palveluissa korostuvat joustavuus, nopeus ja mutkattomuus. Salla toimii pääsääntöisesti Pohjois-Karjalan ja Pohjois-Savon alueella, mutta tarvittaessa vaikka koko Suomen alueella.

Salla Seeslahden taidokkaihin valokuviiin voit käydä tutustumassa hänen kotisivuillaan www.sallaseeslahti.com sekä Instagramissa @sallaseeslahti, voit seurata häntä myös Facebookissa Valokuvaaja Salla Seeslahti.

SALLA SEESLAHTI

puh. 045 126 0419
salla@sallaseeslahti.com
<https://www.sallaseeslahti.com>
Instagram: @sallaseeslahti
Facebook: Valokuvaaja Salla Seeslahti



JIPPO:n edustusjoukkueen toiminta osakeyhtiön alaisuuteen

Yritysyhteistyö selkeämmäksi ja joustavammaksi

JIPPO:n edustusjoukkueen taustoissa tapahtui merkittävä muutos, kun perustamisestaan v. 2001 lähtien yhdistysmuotoisena hoidetun seuran operatiivinen toiminta siirtyi Joensuun Edustus jalkapallo Oy:n alaisuuteen. Osakeyhtiön toiminta on lähdesä toden teolla käyntiin uuden hallituksen johdolla.

– Pari-kolme vuotta sitten ryhdyimme miettimään, millainen olisi järkevä toimintamalli JIPPO:lle. Osakeyhtiö on perustettu loppuvuodesta 2020 odottamaan, jos sille olisi joskus käyttöä. Nyt on, yhtiön myynti- ja markkinointijohtaja **Timo Tahvanainen** kertoo.

– Ylemmillä sarjatasoilla lähestulkoon kaikilla seuroilla toiminta on osakeyhtiön alla. Myös JIPPO:lle osakeyhtiö mahdollistaa entistä ammattimaisemman toiminnan.

– JIPPO ry:ssä meillä on ollut sekä arvonalisäverokantaista että alvitonta liiketoimintaa, emmekä pystyneet niitä yhdistämään. Esimerkiksi nollatuloksesta ry joutuu maksamaan veroja, mikä ei ole mielestämme järkevää.

– Selkeämpää oli siirtää toiminta osakeyhtiön alle. Nyt ei tarvitse joka seikasta selvittää, onko kyseessä veroton vai veronalainen liiketoiminta.

Hallitustyöskentely edistää toiminnan kehittämistä

Joensuun Edustus jalkapallo Oy uusine hallituksineen pääsee täydellä höyryllä töihin ja kehittämään toimintaa. Hallituksessa jokaisella jäsenellä on omat vastualueensa. Puheenjohtaja on **Juha Maaranen**, jonka vastuualueita ovat tapahtumat ja ulkopuolinen liiketoiminta. Urheilutoiminnasta vastaa varapuheenjohtaja **Kari Kuikka**, joka edusti pelaajaurallaan JIPPOa Ykkösessä kausina 2006–10.

Hallitukseen kuuluvat lisäksi JIPPO ry:n johtokunnan puheenjohtajana edelliset vuodet toiminut **Juha Purmonen** (viestintä, olosuhteet, sidosryhmät), ry:ssä varapuheenjohtajana toiminut **Jouni Turunen** (talous ja hallinto) sekä **Teemu Sutinen** (myynti ja markkinointi).

– Yhtiön hallitus on innovatiivinen ja innostunut, Timo Tahvanainen toteaa.

– Pyrimme löytämään osakeyhtiön operatiiviselle puolelle vastualueisiin sopivat vastinparien kilöt kehittämään toimintaa.

– Lisäksi yksi mahdollisuus on advisory board -tyyppinen ratkaisu, jossa kokoaisimme isomman joukon miettimään toiminnan strategista kehittämistä. Näin saisimme raikkaita ajatuksia ja näkemyksiä myös oman piirin ulkopuolelta.



Uudenlaisia liiketoimintoja?

Urheilullisesti JIPPO:n seuraava tavoite on Suomen toiseksi korkein sarjataso, joka kaudesta 2024 lähtien on nimeltään Ykkösliiga.

– Osakeyhtiöratkaisun myötä voimme ryhtyä kasvattamaan liikevaihtoa sellaiselle tasolle, joka mahdollistaa Ykkösliigassa toimimisen.

– Pyrimme kehittämään nykyisiä liiketoimintojamme ja luomaan uusia. Tarkoitus ei kuitenkaan ole ottaa huimia riskejä, vaan harkita uusia toimintoja tarkoin. Niiden suunnittelua ja testaamista on mahdollista hankkeistaa, Timo Tahvanainen kertoo.

– Liiketoiminnan tulisi olla sen verran tuottavaa, että pystyisimme käyttämään liikevoittoja urheilutoiminnan kehittämiseen.

– Osakeantia emme ole nyt alkuvaiheessa järjestämässä, mutta myöhemmin sekin on mahdollista. Osakeanti avaisi pohjoiskarjalaiselle jalkapalloyhteisölle uudenlaisia vaihtoehtoja yhteistyöhön ja JIPPO:n kannattamiseen, mainitsee Tahvanainen.

Yhteistyö JIPPO:n kanssa tuo yritykset lähemmäksi asiakkaitaan

Joensuun Edustus jalkapallo Oy

suuntaa luottavaisin mielin tulevaisuuteen, vaikka ajat ovat taloudellisesti tällä hetkellä haastavia kaikille yrityksille. Osakeyhtiö antaa yhdistyspohjaa enemmän joustavuutta JIPPO:n liiketoimintojen ja liiketoiminta-alueiden kehittämiseen.

– Voimme täydentää kumppaniryhtymien markkinointia tarjoamalla yksilöllisesti räätälöidyn paketin, joka vastaa yrityksen toiveisiin ja tarpeisiin, Timo Tahvanainen kuvailee.

Yrityksille katujuna- ja jäätelökioskilippuja

JIPPO:n tutuista liiketoiminnoista katujuna ja jäätelökioski pyörähtävät jälleen käyntiin kesän alussa.

Timo Tahvanainen sanoo, että näitäkin toimintoja voidaan oy:n puitteissa kehittää eteenpäin, kun ajatellaan potentiaalia JIPPO:n ja kumppaniryhtymien näkyvyyteen kesäisen Joensuun keskustassa.

– Siinä pääsee kivaan kesäfilikseen, kun hyppää katujunan kyytiin jäätelö matkaeväänä. Ja jos sattuu olemaan lauantai, niin lisäksi voi klo 16 tulla JIPPO:n peliin. Paria poikkeusta lukuun ottamatta vakioajankohta kotiotteluille on lauantaisin neljältä iltapäivällä.

Tahvanainen muistuttaa, että katujuna- ja/tai jäätelöliput ovat mukava tapa kiittää yrityksen henkilöstöä, huomioida sidosryhmien edustajia tai antaa asiakkaille hyvää mieltä.

– Yritykset voivat myös vuokrata katujunan kuljettajineen omaan käyttöönsä vaikkapa henkilöstön virkistyspäivää varten.

Lisäksi JIPPO-katujunan vauhuissa on tarjolla erikokoisia mai-

nospaikkoja. Juna onkin taatusti huomiota herättävä, liikkuva alusta yritysten mainoksille Joensuun ydinkeskustan alueella.

Yritysyhteistyöhön liittyvissä asioissa – mukaan lukien katujuna- ja jäätelöliput sekä junan mainospaikat – voi ottaa yhteyttä Timo Tahvanaiseen (ks. yhteystiedot alla).

– Minulle voi soittaa tai laittaa sähköpostia, jutellaan ja katsotaan yhdessä juuri teidän yrityksellenne sopiva paketti.

– Urheilu tarjoaa elämyksiä. JIPPO:n ottelutapahtumia on tarkoitus uudistaa nykyisten olosuhteiden puitteissa ja tehdä niistä entistäkin houkuttelevampia. Urheilussa paikan päällä olevat ihmiset muodostavat tunnelman, joka parhaimmillaan on ainutlaatuinen. Tervetuloa peleihin!

Timo Tahvanainen,
myynti- ja markkinointijohtaja,
Joensuun Edustus
jalkapallo Oy
+358 50 5622 066
timo.tahvanainen@jippo.fi

jippo.fi | jippojuniorit.fi



20-vuotias Molentum on paremman palvelun digitoimisto

Yrityksille ja yhteisöille laadukkaita kotisivuja, verkkokauppoja sekä personoituja järjestelmiä toteuttava Molentum Oy täyttää 20 vuotta.

Toimitusjohtaja, yrittäjä **Mika Lähtenmäki** muistelee, kuinka 2000-luvun alussa www-sivuja pidettiin yrityksen käyntikorttina verkossa.

– Tehtiin hienoja sivustoja, mutta niiden tekeminen kesti älyttömän kauan. Nykyisin samassa ajassa saadaan tehtyä isoja järjestelmiä. Nyt verkkosivut valmistuvat muutamassa päivässä, kun 20 vuotta sitten tekemiseen kului pari kuukautta.

Silloisella tekniikalla asiakas ei päässyt itse päivittämään omia sivujaan, vaan se oli palveluntarjoajan tehtävä, mikä oli asiakkaan kannalta hankalaa ja kallista.

– Monet tekivät omia alustoja, joilla sivuja pystyi päivittämään. Vähitellen alkoi ilmestyä avoimen lähdekoodin alustoja. Kaiken kaikkiaan teknologia on harpannut 20 vuodessa valtavasti eteenpäin, Lähtenmäki näkee.

Monipuolinen mediakentän ymmärrys

Mika Lähtenmäen media-alan työhistoria alkoi joensuulaisessa Radio Jokisessa ja jatkui radiojuontajana Kiss FM:llä sekä ohjelmapäällikkönä NRJ Finland Oy:llä ja Nelonen Median Radio Aalto-kanavalla. Vahva kokemus antaa hyvän pohjan digiyrittäjänä toimimiseen.

– Aloittelin radiohommissa aikana, kun radio oli radio, ja televisio oli televisio. Jos-



Toimitusjohtaja Mika Lähtenmäen mukaan Molentumin vahvuuksia ovat asiakaskohtaiset ratkaisut, palvelulähtöisyys ja pitkät asiakassuhteet.

sakin vaiheessa puheisiin ilmestyi uusmedian käsite, jolla tarkoitettiin viestintää sähköisissä välineissä, verkko mukaan luettuna.

– Eri välineet kehittyvät käsi kädessä, esimerkiksi kaupallisilla radiokanavilla oli erittäin suosittu verkkosivut. Varsinkin Kiss FM:n chat on klassikko, jonka ihmiset edelleen muistavat hyvin. Siellä siihen aikaan töissä ollessa tuntui käsittämättömältä, miten kanavan chatista tuli puheenaihe koko Suomessa, vaikka itse kanava ei edes ollut valtakunnallinen, Lähtenmäki hämmästelee.

Räätälöidyt ratkaisut

Molentumin lähestymistapa on vilpittömän asiakaslähtöinen. Yritys keskittyy tuottamaan juuri sellaisia ratkaisuja, joita asia-

kas tarvitsee.

– Kun puhelin soi, niin yleensä linjan toisessa päässä tarvitaan ratkaisua johonkin ongelmaan. Suunnitellessamme ja toteuttaessamme kotisivuja, verkkokauppoja ja järjestelmiä mietimme asiakkaan kanssa yhdessä, mitä asiakas ja asiakkaan asiakkaat tarvitsevat. Asiakasta täytyy kuunnella kärsivällisesti, Lähtenmäki korostaa.

– Jokainen toteutus on yksilöllinen ja persoonallinen, eikä niitä oikein voi kopioida asiakkaalta toiselle, vaikka kyseessä olisi sama toimiala.

Verkkokaupat yleistyivät koronan myötä

Koronapandemia aiheutti sykäyksen verkkokauppojen hyödyntämiseen, kun ihmiset eivät enää käyneet kivijalkaliikkeissä.

– Yritykset huomasivat, että nyt on tehtävä kauppa verkossa, Lähtenmäki toteaa.

– Ennen pandemiaa verkkokauppojen yleistymisen oli hidasta. Verkkokauppoja oli ollut olemassa jo kauan, ja yhtä kauan oli odotettu, missä vaiheessa ne lyövät läpi.

Mika Lähtenmäki huomauttaa, että yritykselle verkkokauppa voi olla hyvä asia, mutta se on vasta ensimmäinen askel.

– Yrityksen kannattaa aina miettiä, miten asiakkaat löytävät verkkokaupan. Markkinointiin on satsattava, jotta hakukoneet löytävät kaupan ja siellä olevat tuotteet.

– Verkkokauppaa on koko ajan aktiivisesti ylläpidettävä ja kehitettävä hyvän tuloksen saavuttamiseksi. Sama pätee tietysti verkkosivuihinkin. Parikymmentä vuotta sitten yritykset saattoivat ajatella, että riittää kun tempaistaan verkkosivut, ja rahaa alkaa

tulla ovista ja ikkunoista. Nykyisin ymmärretään yleisesti, että sivut vaativat jatkuvaa tekemistä, jotta yritys näyttäytyy dynaamisena ja elävänä.

Pohjois-Karjalassa leppoisaampi meininki

Pääkaupunkiseudulla vuonna 2003 perustettu Molentum Oy siirtyi Pohjois-Karjalaan vuonna 2015. Mika Lähtenmäki on havainnut eron toimintakulttuurissa etelän ja idän välillä.

– Kyllä sen huomasi, kun tänne takaisin muutti, että kaupankäynti on täällä erilaista. Ei niin hektistä kuin pääkaupunkiseudulla. Päätöksiä ei pyritä tekemään heti paikalla, vaan ensin mietitään ja jutellaan – ja juodaan kahvit.

– Meillä on pääkaupunkiseudulla paljon asiakkaita. Siellä päin ratkaisut halutaan nopeasti ja päätöksiä ryhdytään toteuttamaan välittömästi. En tiedä, onko se hyvä vai huono asia, mutta näin se näyttää olevan.

– Työn kannalta ihmisten fyysisellä sijainnilla ei ole nykypäivänä merkitystä. Etätyö oli meille arkipäivää jo ennen korona-aikaa. Meille tekee töitä hieno joukko ammattilaisia eri puolilta Suomea.

Jalat maassa kehittyvä yritys

Molentum profiloituu erinomaisella palvelulla. Mika Lähtenmäen mukaan hyvä ta-voitettavuus on avainasia.

– Vastaamme puheluihin ja sähköposteihin ripeästi. Liiketoiminta on tänä päivänä varsin nopeatempoista. Tarjouspyyntöön on syytä vastata samana päivänä, seuraavana päivänä on jo liian myöhäistä.

– Usein minulta kysytään, että ketkä ovat kilpailijoitanne, mutta en osaa nimetä yhtään, sillä mielestäni tällä alalla jokaiselle toimijalle on olemassa oma asiakaskuntansa.

Mika Lähtenmäki kertoo, että Molentum Oy kehittää koko ajan liiketoimintaansa eteenpäin.

– Emme ole ottaneet koskaan yltyöpäisiä riskejä, vaan olemme pyrkineet tasaiseen kasvuun. Kasvua haettaessa on muistettava pitää yllä palvelualltiutta. Ei saa unohtaa sitä, minkä takia yritys on ylipäättään olemassa.

MOLENTUM

P. 0400 273 150
asiakaspalvelu@molentum.fi

molentum.fi

facebook.com/molentum
instagram.com/molentum

Joensuun seudulla palveleva perintätoimisto

Tiimi-Perintä

Wahlforssinkatu 18, 80100 Joensuu
puh. 0500 188 605 • toimisto@tiimi-perinta.fi
www.tiimi-perinta.fi



TUULAKORHONEN
TILITOIMISTO

kirjanpito

palkanlaskenta

veroilmoitukset

tilinpäätökset

Kaislakatu 6, Joensuu • Puh. 040 705 9062
tito.tuulakorhonen@gmail.com

www.kirjanpitotuula.fi



Täyden palvelun matkailuajoneuvoliike Joensuussa.

MYynti - VUOKRAUS - HUOLTO - TARVIKKEET

Liity kanta-asiakkaaksi netissä tai myymälässä ja hyödy eduista! Liittyminen on ilmaista!

WEINSBERG
KNAUS

Dethleffs

KULKURI

Hobby

Sunlight

Kuurnankatu 20, Joensuu
Puh. 0290 010 160
www.jokicaravan.fi
myynti@jokicaravan.fi
ma-pe 9-17, la 10-14



JOKI
CARAVAN

Kauppahalli Joensuun palvelutarjonta täydentyy

Liikerakennuksessa ravintolapalveluja tarjoavat laatuburgereistaan tunnettu suomalainen hampurilaisketju Friends & Brgrs sekä suomalainen VENN, joka on sosiaalisesti vaurasta elämää viettävien ihmisten kohtaustapaikka. Aiemmin on julkistettu, että Kauppahallissa kahvila-, kotileipomo- ja ravintolapalveluja tarjoavat Houkutus, La Festa ja Kotileipomo Honey Bee.

Houkutus sekä La Festa jatkavat toimintaansa Joensuun keskustassa myös nykyisissä osoitteissaan ja avaavat Kauppahalliin täysin uudet ravintolat. Kotileipomo Honey Beellä on Liperissä toimipaikka, jonka lisäksi yrittäjä avaa Kauppahalliin uuden toimipisteen. Erikoistavarakauppa Emman Puoti siirtää toimintansa Torikatu 23 E:stä kauppahalliin.

– Perustimme Friends & Brgrs:n todellisille hampurilaisten ystäville, sillä sellaisia olemme itsekkin. Konseptimme on, että valmistamme ruoan tuoreista, kotimaisista ja puhtaista raaka-aineista. Leivomme sämpylämme itse, jauhamme lihan omassa keittiössämme ja kypsennämme ranskalaisemme triple-cooked-menetelmällä. Emme tyydy oikoteihin, vaan käytämme ainoastaan parhaita tuoreita raaka-aineita ja hankimme ne tuotajilta, joihin voimme luottaa. Friends & Brgrsin fresh casual -ideologia perustuu vastuullisesti tuotettuihin, tuoreisiin ja kotimaisiin raaka-aineisiin sekä omassa keittiössä ja leipomossa valmistettuihin lisäaineettomiin tuotteisiin. Uusi toimipaikka on avautuessaan Friends & Brgrsin 26. ravintola, toimitusjohtaja **Tuomas Piirtola** sanoo.

VENNin valikoimissa on helppoa ja herkullista purtaa-

vaa, viehkeitä viinejä ja kuttavia cocktaileja. VENNissä ei syödä perinteiseen alku-, pää- ja jälkiruokatyylisiin. Annokset on suunniteltu jaettaviksi ystävien kesken. VENNä operoi Pohjois-Karjalan Osuuskauppa (PKO), jonka henkilökunta huolehtii myös Kauppahallin kaikille yhteisten asiakkaiden siisteydestä.

Kun PKO kysyi liikerakennukseen haluttuja palveluita, eniten toivottiin kahvila- tai leipomopalveluita (2 256 ääntä), juoma- tai ruokaravintoloita (1 750 ääntä) sekä erikoisliikkeitä (1 513 ääntä). Lisäksi neuvoteltiin kalakauppiaiden kanssa, mutta sellaista toimintaa ei ole liikerakennukseen tulossa.

– Vanhanmallinen toiminta lihatiskineen ei ollut aiemmassa kauppahallissa elinvoimaista. Siksi päädyimme uudenlaiseen konseptiin, koska kyselyjen mukaan erikoiskaupalle sekä kahvila-, leipomo- ja ra-



vintolapalveluille on eniten kysyntää, PKO:n toimitusjohtaja **Juha Kivelä** sanoo.

Joensuun ylpeyden aihe sitten toteutuu

Neljäänkymmeneen vuoteen Suomeen ei ole rakennettu ainoatakaan kauppahallia. Nyt Joensuu saa omansa.

Kaksikerroksisen, kerosalaltaan tuhat neliometriä käsittävän kauppapaikan rakennuttamisesta vastaa Pohjois-Karjalan Osuuskauppa, pääurakoitsijanaan Eleve Oy. Joensuun liikerakennus tulee erottumaan maamme muista kauppahalleista lii-

mapuupilareita- ja palkkeja, puupintoja sekä laajoja lasipintoja yhdistävällä muotokielellään. Arkkitehtisuunnitelmat ovat helsinkiläisen Puroplan Oy:n piirustuspöydältä.

Rakennustyöt jatkuvat hyvällä sykkeellä. Työmaan kahdenkymmenen hengen vahvuus tulee loppuvaiheessa nousemaan lähelle viittäkymmentä, kun kohteessa

siirrytään viimeistelytyöhön ja kalustamaan.

Kauppahallin tarjonta täydentyy myös Start Me Up -liikeideakilpailun kautta. Business Joensuu etsii kumppaneidensa kanssa parhaita tulevaisuuden ideoita, joista voi kasvaa kestävä yritystoimintaa niin Pohjois-Karjalaan kuin kansainvälisestikin. PKO:n Karjalaista kauppa-

ja palvelua -kilpailukategorian voittaja palkitaan liiketilalla, jonka voittaja saa veloituksetta yritystoimintansa käyttöön 6 kuukaudeksi. Lisäksi Kauppahallissa on vapaana vielä muutama liiketila, joista kiinnostuneet voivat olla yhteydessä sähköpostilla kauppahalli.pko@sok.fi.

Teksti- ja kuvälähde PKO

ASIANAJOTOIMISTO LAKIPALVELU PETRI SALLINEN OY

Malmikatu 5 B 10, 80100 Joensuu
puh. 010 548 8100 tai 013 228 791
asianajotoimisto@petrisallinen.com

www.asianajotoimistojoensuu.fi

Ilomantsin vuoden yrittäjät 2022

**POGOSTAN
KALUSTE**

**HOTELLI
Pogestan Hovi
ILOMANTSI**

EcoBeauty HAIR

Lämpimästi tervetuloa
ekokampaamoomme.

Kauppakatu 44,
Nukketalo huone 3, JOENSUU
ecobeautyhair@gmail.com
050 327 0300

**Hiustesi
hyvinvointiin:**
Kasvivärjäykset
Savikirkastus
Puhdistushoidot
Intialainen
päähieronta
Energialeikkaus

www.ecobeautyhair.fi

PALKINTO NURKKA

MITALIT,
POKAALIT

PALKITSEMIS-
TUOTTEET

KAIVERRUS-
PALVELU

PALKINNOT KAIKKIIN HETKIIN

**VERKKOKAUPASTA TAI
KIVIJALKAMYYMÄLÄSTÄ**

tilaukset@palkintonurkka.fi
Puh. 045 845 1933
Lukkotie 9, Joensuu



www.palkintonurkka.fi

My-Solar Oy

Tehokkaat aurinkopaneelit maailman parhaalla takuulla

My-Solar Oy on koko Suomen alueella toimiva Sunpower-aurinkoenergiaratkaisuiden kokonaisvaltaisiin toimituksiin erikoistunut perheyritys.

– Aurinkovoimalan hankinta on pitkäikäinen investointi, joten on tärkeää hankkia kerralla oikein mitoitettu ja laadukas kokonaisuus. Asiakkaamme ovat saaneet merkittäviä säästöjä sähkölaskuihinsa myymiemme ja asentamiemme tehokkaiden Sunpower-aurinkopaneelien ansiosta. Täysi hyöty ja vieläkin enemmän euroja kiinteistön omistajan kukaron pohjalle saavutetaan asentamalla aurinkojärjestelmään edistysellinen valvonta- ja ohjausjärjestelmä, My-Solar Oy:n toimitusjohtaja **Carita Kourti** kiteyttää.

Sunpower on ollut jo vuosituhatien alusta asti hyötysuhteeltaan yksi maailman tehokkaimmista aurinkopaneeleista. Sunpower Maxeon oli myös vuoden 2022 teho voittaja, jonka ovat todistaneet useat puolueettomat testit.

– Sunpower Maxeonilla on loistava hyötysuhde, eniten tehoa ja tuottoa pienemmältä pinta-alalta. Tämä johtuu siitä, että paneelit ovat valoherkempiä, N-tyypin soluja, joista jokainen tuottaa erikseen sähköä. Valoherkkyyden ansiosta Sunpower-paneeli tuottaa energiaa heti alkuvuodesta aina pitkälle syksyyn. Olemme mi-



TALVIPÄIVÄTESTI 09.02.2022 Nämä kolme paneelia olivat vierekkään 80 asteen kulmassa. Kaikissa sama Enphase microinvertteri. Tuotto tunnissa klo 11:30-12:30, pieni pilviharso, ilman lämpötila -1–1 astetta.

Tuotto maksimiin: SALO 16.5 % | Sunpower 51 % | Solitek 13.8 %

tanneet hyviä tuottoja vielä myöhään syksyllä marraskuussa ja heti alkuvuodesta tammikuussa, kun osa kilpailijoiden paneeleista ei tuottanut juuri mitään. Nykyään Sunpower-tuotteille myönnetään myös markkinoiden ylivoimaisin sekä tuoton että rakenteen kattava 40 vuoden takuu, Kourti listaa muutamia järjestyksessä aurinkovoimalan hankinnassa kannattaa luottaa

Sunpowerin tuotteisiin.

Sunpower-paneeleissa käytettävä N-Tyypin solu on joustava, jolloin pohjoisen vaihtelevat olosuhteet eivät aiheuta lämpöliikunnan ja lumen takia pieniä solun hiushalkeamia, jota voi tapahtua joissakin peruspaneeleissa jo muutamassa vuodessa. Tehokkaat paneelit vaativat myös pienemmän pinta-alan asennuskohteessa, olipa kyse

sitten katto- tai telineasennuksesta.

Aurinkosähkö kannattaa käyttää itse

Aurinkosähkö kiinnostaa kuluttajia enenevässä määrin, mutta harva tulee ajatelleeksi, millainen järjestelmä on taloudellisesti kannattavin, ja miten ylituotannon pystyisi hyödyntämään järkevästi.

Järjestelmä kannattaa mitoitaa ja suunnitella siten, että suurin osa aurinkosähköstä saadaan käytettyä itse, koska sähköyhtiölle myydystä ylijäämästä saadun tai pörssisähkön hinnan ollessa alhaalla jopa negatiivisen hyödyn.

– Älykäs ohjausjärjestelmä hyödyntää paneelilla tuotetun sähkön siellä missä energiaa, milloinkin tarvitaan. Paneelien tuottama sähkö voidaan ohjata haluanasi ajankohtana esimerkiksi pörssisähkön hinnan vaihteluiden mukaan maalämpöpumppuun, lämminvesivaraajaan tai sähköauton lataukseen. Sovellusohjattu automaatiojärjestelmä mahdollistaa tuotetun sähkön omakäyttöosuuden kasvattamisen aurinkoisena aikana, joka tarkoittaa käytännössä entistä suurempaa hyötyä ja säästöä kuluttajalle. Ylijäämästä luovuttaminen sähköyhtiölle ei ole tällä hetkellä eikä todennäköisesti tulevaisuudessaakaan järkevää. Älykkään ohjausjärjestelmän voimme



Sunpower-aurinkopaneeleille myönnetään markkinoiden ylivoimaisin 40 vuoden takuu. Suomen asennuksesta ja myynnistä vastaa My-Solar Oy:n koulutettu henkilöstö.



SunPower Maxeon on arvostettu ja tehokas aurinkosähköjärjestelmä, jonka jokainen paneeli ja paneeleissa oleva solu tuottaa sähköä.

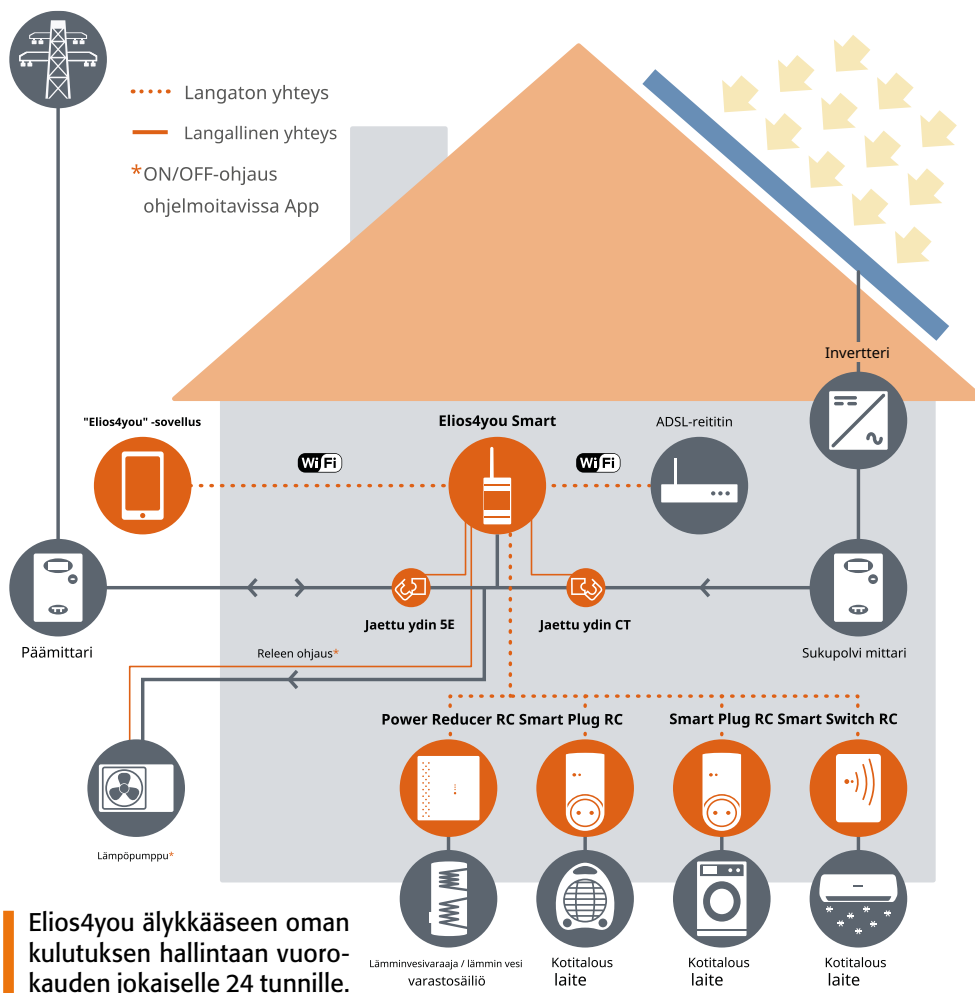
asentaa jo toiminnassa oleviinkin aurinkovoimaloihin, Kourti kertoo.

omavaraisuutta ja ”vihreää taloutta”, Kourti korostaa.

Ominaisuuksia kannattaa vertailla

– Kehotamme kuluttajia tarkkaavaisuuteen aurinkosähköjärjestelmän hankinnassa. Kannattaakin vertailla ja hankkia tietoa eri lähteistä, sillä liikkeellä on myös virheellisiä väittämiä ja tietämättömyyttä. Tärkeintä on kokonaisuus ja ratkaisun toimivuus. Esimerkiksi Wattipiikki ei ole sama kuin tuotto, Wp on vain nimellisteho mihin paneeli pystyy optimaalisessa paikassa, eikä se kerro todellista tuottoa.

– Mietitään yhdessä juuri sinun kiinteistösi sopivin ja energiatehokkain ratkaisu, Kourti toteaa lopuksi.



Elios4you älykkääseen oman kulutuksen hallintaan vuorokauden jokaiselle 24 tunnille.

My-Solar

www.my-solar.fi

Karjalan Mestarit Oy

Vesikattourakoinnin monipuolinen ja paikallinen kumppani

Karjalan Mestarit Oy on perinteikäs joensuulainen vesikattourakoinnin ammattilainen, joka toimii oman maakunnan alueen lisäksi Pohjois-Savossa. Yritystä työllistävät muun muassa rakennusliikkeet ja isännöintitoimistot, unohtamatta myöskään yksittäisiä rakentajia ja julkisen puolen toimijoita. Paikallisuus, rautainen alan kokemus ja ammattitaito ovatkin toiminnan kulmakiviä.

- Huolto- ja korjaustyöt, kunto- kartoitus, täydellinen kattoremontti tai vaativa uudiskohde, kaikki nämä pystymme toteuttamaan asiakkaan tarpeiden ja toiveiden mukaisesti. Meidän ammattitaitoisella henkilökunnallamme on vuosien kokemus alalta, niin työnjohdossa kuin ammattiasentajissa. Joukosta löytyy myös omat peltisevät.

- Me tarjoamme selkeitä kokonaisuuksia, jotka sovitaan kohteen mukaan ja tehdään jostakin tietyistä vaiheista alkaen valmiiksi saakka. Ratkaisu on asiakkaan kannalta vaivaton. Myös takuuasiat ovat täsmällisempiä, kun toimitus on tapahtunut yhtenä kokonaisuutena ja yhden toimijan tekemänä, sanoo toimitusjohtaja **Petri Laitinen**.

Kattojen korjaus- ja huoltosopimukset räätälöidysti

Karjalan Mestarit tarjoaa entistä kattavammin kattojen korjaus- ja huoltosopimuspalvelua muun muassa isännöitsijöille ja kiinteistöhuoltoyrityksille. Korjauspuolella on oma työnjohto. Uudistus on osa korjauspuolen asiakaslähtöisempää palvelukonseptia.

- Sopimukset räätälöidään kullekin asiakkaalle tämän tarpeita vastaavaksi. Pienet puutteet korjataan jo tarkistuksen yhteydessä. Jos on enemmän korjattavaa, teemme korjausohjeet ja lähдемme viemään asiaa eteenpäin yhdessä asiakkaan kanssa.

- Nykyisin kattojen säännölliseen huoltoon kiinnitetään huomiota. Enää ei odoteta kymmentä vuotta tai ensimmäistä vuotaa. Uudiskohteissa on kovat takuuvaatimukset vesikatteille, ja takuun säi-

lymisen ehtona on asianmukainen huolto. Rakenteiden elinkaariajatteluun kiinnitetään nykyisin paljon huomiota, esimerkiksi rakennuksen koko käyttöiälle suunnitellaan huoltotoimenpiteitä, toteaa Laitinen.

” Yrityksen korjaus- ja huoltopuolen laajaan asiakaskuntaan kuuluvat muun muassa Joensuun Kodit / Elli, jonka kanssa on tehty 4 vuoden huoltosopimus.

Vahvuutena paikallisuus ja kotimaisuus

Karjalan Mestareilla on kaksi toimipistettä, Joensuussa sekä Kuopiossa. Yritys panostaa vahvasti paikallisuuteen; oman alueensa henkilöstö on helposti saavutettavissa ja mukana päivittäisessä toiminnassa. Yritys työllistää tällä hetkellä noin 40 ammattilaista, joten puhutaan myös merkittävästä paikallisesta työllistäjästä.

- Kun molemmat osapuolet ovat paikallisia, neuvottelut ja muu kanssakäyminen hoituvat mutkattomasti. Kotimaiset tuotteet ovat myös toimintamme keskiössä. Karjalan Mestarien osaomistaja on Katepal Oy, joka tunnetaan Suomen johtavana bitumisten kateaineiden ja bitumituotteiden valmistajana ja toimittajana, jatkaa Laitinen.

- Kattorakenteissa ovat yleistyneet aurinkopaneelit, ilmanvaihtolaitteet ja muut tekniset ratkaisut. Energiatieteiden tutkimusten myötä eristepaksuudet ja -materia-



Kuvassa vasemmalta Ville Korhonen, Petri Laitinen, Petri Tarvainen ja Otto Rantanen.

aalit ovat muuttuneet. Menetelmien ja tuotteiden kehittyminen edellyttää jatkuvaa alan seuraamista ja määrätietoista henkilöstön perehdyttämistä uusiin asioihin. Vaatimus huolellisuuteen on kasvanut, nykyiset rakenteet eivät anna työvirheitä anteeksi. Tuotteiden osalta vahvuutemme onkin Katepalin mukanaolo, koska heillä on tuotekehitystyö vahvaa. Katepal-urakoitsijana voimme antaa heille palautetta tuotteiden toimivuudesta ja sitä kautta vaikuttaa niiden kehittämiseen.

Hiilijalanjälkeä vähentäviä ratkaisuja

Petri Laitinen kertoo, että Katepal on tuonut markkinoille innovatiivisen tuotepohjekonseptin – Katepal Green:in. Nämä tuotteet on suunniteltu pienentämään osaltaan rakennuksen hiilipäästöjä laadusta ja ominaisuuksista tinkimättä. Tuotteet vastaavat teknisiltä ominaisuuksiltaan ja kestävyydeltään perinteisiä kumibitumikermiä. Green-tuotteille myönnetään samanlaiset tuotetakuut kuin vastaaville perinteisille tuotteille. Takuuehtojen mukainen tuotetakuu on 15 vuotta.

- Ympäristöministeriö julkaisi vuonna 2017 vähähiilisen rakentamisen tiekartan, jonka tarkoitus on vähentää rakentamisen, ja erityisesti rakennusmateriaalien, hiilijalanjälkeä ja edistää Suomen kiinteistöalaa koskevia ilmastotavoitteita. Katepal Green tuotteissa onkin käytetty uusiutuvia ja kierrätettyjä raaka-aineita, ja valmistukseen on käytetty 100 %:sti uusiutuvaa sähköä. Katepal Green -bitumikermien hiilijalanjälki on merkittävästi tavanomaista verrokkituotetta pienempi. Tavallisenkin bitumikatteen hiilijalanjälki on kilpailukykyinen, mutta Katepal Green -tuotteilla päästään vielä alemmas.

- Rakennuksen hiilijalanjälkeä laskettaessa jokaisen rakennusosan päästöillä on merkitystä. Katepal Green tuotteiden uusiutuvat ja kierrätetyt raaka-aineet ovat huipputahtaisia, ja tuotteiden kestävyys ja takuut vastaavat perinteisiä bitu-

PALVELUJAMME OVAT MUUN MUASSA:

- Bitumikermi- ja tiilikatteet
- Rakennuspellitykset
- Vesikattojen puutyöt
- Vesikaton tarkastus ja huolto
- Maanalaisten rakenteiden bitumityöt

mikermiä. Valitsemalla ympäristöystävällisemmän tuotteen et joudu tinkimään laadusta, etkä asennettavuudesta. Tuotteita on testattu alusta asti myös aidoissa kohteissa, ja palautetta on kerätty urakoitsijoilta.



www.karjalanmestarit.fi



Urakoinnin työnjohto Petri Tarvainen, Puh. 040 5515880
Huolto ja korjauspuolen työnjohto Otto Rantanen, Puh. 050 5401295

GREEN

LUONNOLLISESTI
PAREMPI
VALINTA

**VIHREÄ TULEVAISUUS
RAKENNETAAN NYT!**

Katepal Green vähähiilisissä bitumikatteissa hyödynnetään uusiutuvia raaka-aineita ja kierrätysmateriaaleja. Luontoa kunnioittaen.

Katepal Green -bitumikatto on hiljainen, kestävä ja helppohoitoinen.

KATEPAL



Joensuun Lukituspiste Oy on **Ari Jurvasen** ja **Jari Kataisen** perustama lukitus- ja turvallisuusalan yritys, joka työllistää tällä hetkellä kahdeksan henkeä.

Joensuulainen turvallisuusalan yritys Joensuun Lukituspiste Oy täyttää tänä vuonna 20 vuotta. Työnjohtajana toimiva **Markus Jurvanen** kertoo, että juhlan kunniaksi on luvassa teemapäivä, jonka suunnittelu on käynnissä.

– Jotain erityistä asiakkaillamme on tarkoitus järjestää, josta ilmoittelemme tarkemmin lähempänä tapahtuman ajankohtaa.

– Joensuun Lukituspiste

haluaa kiittää asiakkaitaan luottamuksesta ja siitä että olemme saaneet tehdä työtä heidän hyväkseen. Tästä on hyvä jatkaa samaan malliin.

Elektroninen lukitus ja mobiilikäyttö valtaavat alaa

Markus Jurvasen mukaan 20 vuodessa suurin muutos lukituksen ja turvallisuuden alalla on ollut digitaalisten ratkaisujen tulo markkinoille.

20-vuotiaalle Joensuun Lukituspisteelle TURVALLISUUS ON AVAINSANA

Joensuun Lukituspiste on täyden palvelun lukkoliike. Tiskin takana Markus Jurvanen.

– Varsinkin aivan viime vuosina mobiilikäyttö ja elektroniset avainjärjestelmät ovat yleistyneet vauhdilla.

Suurissa kohteissa sähköisellä lukituksella voidaan nopeasti reagoida kulkuoikeuksiin sekä lukitukseen ja muuttaa niitä tarpeen mukaan. Kulkuoikeuteen voidaan liittää aikarajoitus tai asettaa lukitus avautumaan ja sulkeutumaan tiettyyn aikaan. Tunnistautuminen tapahtuu esimerkiksi koodilla, etätunnistimella, älypuhelimella tai sormenjälkitunnistuksella. Valikoidusta löytyy myös tuotteita, joissa avain ja lukko kommunikoivat keskenään.

Motivoitunutta kehityksen seuraamista

Joensuun lukituspiste on täyden palvelun lukkoliike, joka tarjoaa laajan tuotevalikoiman ohella suunnittelu-, asennus-, huolto- ja ylläpitopalvelut – kaiken mitä asiakas tarvitsee lukitus- ja turvallisuusasioissa.

Joensuun Lukituspiste on



Abloy- ja iLOQ-valtuutettu liike sekä Turvaurakoitsijat ry:n jäsenyritys.

Päämiesten kautta Lukituspisteen käytössä on turvallisuusalan viimeisimmät tuotteet ja tuorein osaaminen.

Markus Jurvanen korostaa, että teknisen kehityksen aallonharjalla pysymisen vaatii jatkuvaa aktiivisuutta.

– Haluamme seurata, mitä alalla tapahtuu, ja olemme motivoituneita osallistumaan päämiesten järjestämiin koulutuksiin.

– Lukituspisteellä on kansainväliseen ISO 9001:2008-standardiin perustuva laatusertifikaatti, mikä osoittaa jatkuvaa panostamista laatuun kaikkialla toiminnan osa-alueilla. Laatu järjestelmän toteuttamista valvoo säännöllisesti ulkopuolinen taho.

Ratkaisut kaikenlaisiin tarpeisiin

Markus Jurvasen mukaan Joensuun Lukituspisteen asiakkaita ovat muun muassa rakennusliikkeet, isännöitsijät, talohuolto yritykset ja julkisen sektorin organisaatiot.

– Yksityisiä kuluttajasiakkaitakin palvelemme mielellämme. Myös kunnat ja isot kiinteistölaitokset käyttävät palveluitamme paljon.

– Laaja valikoima takaa sopivat ratkaisut kaikenlaisiin tarpeisiin perinteisestä lukituksesta moderneihin turvajärjestelmiin.

Rehdit tarjoukset yhteistyön pohjana

Joensuun Lukituspisteen monipuoliset palvelut ja kokonaisvaltainen tapa toimia luovat hyvän pohjan pitkille

asiakassuhteille.

– Pyrimme vastaamaan asiakkaidemme tarpeisiin johdonmukaisesti ja luotettavasti pitkällä aikavälillä, Markus Jurvanen kiteyttää.

– Jo tarjousvaiheessa pyrimme miettimään sellaisen ratkaisun, joka mahdollistaa sujuvan jatkoyhteyden asiakkaan kanssa.

– Oleellista on, että asiakas tietää mitä saa ja millä hinnalla. Pyrimme tekemisämme tarjouksissa aitoon läpinäkyvyyteen ilman jälkikäteen lisähinnalla tarjottavia yllätyksiä.

Ketterä paikallinen toimija

Markus Jurvanen luonnehtii Joensuun Lukituspistettä ketteräksi paikalliseksi toimijaksi, joka palvelee joustavasti ja asiakkaan etua ajatellen.

– Olemme saaneet positiivista palautetta siitä, että olemme hyvin tavoitettavissa ja saamme nopeasti hommat hoidettua lyhyelläkin varoitusaajalla.

Asennuksissa ja huolloissa yrityksen toimialuetta on pääsääntöisesti Pohjois-Karjala.

– Kauempanakin voimme joissakin tapauksissa pistäytyä, jos se on logistisesti ja taloudellisesti järkevää, Markus Jurvanen mainitsee.

– Asiakas on aina tervehdyttävä paikalla Alasintie 3:een. Vastaamme riipeästi myös puhelimitse ja sähköpostitse tehtyihin yhteydenottoihin.

Varastosta heti asiakkaalle

Lukituksen ajanmukaisuus ja kunto ovat avainasemassa ihmisten, omaisuuden ja rakennusten

Ammattitaitoista palvelua osoitteessa Alasintie 3, Joensuu.

suojelemisessa. Joensuun Lukituspisteellä on laaja valikoima lukitustuotteita yhden oven lukitsemisesta aina suuriin kokonaisuuksiin, joissa samassa järjestelmässä voi olla jopa tuhansia lukkoja ja avaimia.

– Lukkojen ja helojen osalta meiltä löytyy heti varastosta tuotteet laidasta laitaan sekä omakotitaloihin, että rakennusliikkeille. Kysyttyä tuotteita meillä on runsaasti varastossa, ja erikoisempia vaihtoehtoja voimme helposti tilata, Markus Jurvanen kertoo.

Mekaaniset lukot eivät katoa

Markus Jurvanen arvioi, että elektronisen lukituksen suosio jatkaa kasvamistaan.

– Omakotitaloasukkaat ovat huomanneet mobiilisovellusten edut lukituksen ja asumisen turvallisuuden etähallinnassa.

– Toisaalta täytyy todeta, että mekaaninen lukko ei ole häviämässä mihinkään.

Mekaanisia lukitusjärjestelmiä käytetään niin pieniin kuin isoihin kohteisiin. Kohteen koosta ja luonteesta riippuen on valittavissa turvallisuustasoltaan erilaisia avainjärjestelmiä. Oikean avainjärjestelmän valitseminen on oleellista lukituksen elinkaaren kannalta.

– Mekaaninen lukitus on toimintavarma, tietoturvalinen ja kustannustehokas vaihtoehto. Valikoimistamme löytyvät mm. tavalliset Abloyn turvalliset avainjärjestelmät Easy ja Protec2 sekä perinteinen Classic.

JOENSUUN LUKITUSPISTE TARJOAA ammattitaitoiset suunnittelu-, asennus-, huolto- ja ylläpitopalvelut

- Mekaaniset lukitukset ja helat
- Sähköiset lukitusjärjestelmät
- Kameravalvonta
- Murtohälyttimet
- Ovipuhelinjärjestelmät
- Oviautomatiikka



JOENSUUN LUKITUSPISTE OY

Alasintie 3, Joensuu (ma–pe klo 8–16)

Puh. 010 421 8000

lukituspiste@lukituspiste.fi

lukituspiste.fi

JOENSUUN
LUKITUSPISTE



KATA SAFETY OY

on varautumisen asiantuntija

Kata Safety Oy on väestönsuojelun sekä säteily- ja paloturvallisuusalan pohjoiskarjalainen asiantuntijayritys. Varautumisen palvelukokonaisuuteen kuuluvat palokatkot, väestönsuojat sekä säteilymittaus. Kata Safety tarkastaa, huoltaa, modernisoi ja kouluttaa. Yritys myös valmistaa KATA-säteilymittareita.

Olemme molemmat sopimuspalokuntalaisia. Auttamisen halu sai aikoinaan hakeutumaan palokuntalaiseksi, ja sama kutsumus kuvaa hyvin Kata Safetyn toimintaa, luonnehtivat yrittäjällekset **Janne** ja **Joni Rahunen**. Kolmas yrittäjä on **Elina Rahunen**.

Palokattojen järkevällä suunnittelulla ei tule turhia kustannuksia

Kata Safety palvelee kiinteistöjen omistajia, kiinteistö- ja rakennusalan ammattilaisia sekä teollisuutta. Palokattoja yritys tarjoaa asuin- ja liikekiinteistöjen uudis- ja korjausrakentamiseen sekä teollisuuden kohteisiin.

Uudisrakentamisessa ammattilaisen tekemä palokatkosuunnitelu auttaa saavuttamaan kustannussäästöjä, kun kaikki yksityiskohdat hoidetaan kerralla kuntoon ilman jälkikäteen tehtäviä korjauksia. Samalla tulevat säädösten vaatimukset varmasti huomioitua.

– Kata Safety tarjoaa palokatkosuunnitteluun osaavan ja kokeneen yhteistyökumppanin palvelut. Omat koulutetut asentajamme hoitavat työn aikataulussa viranomais määräykset huomioiden. Paloturvallisuuden rakentaminen edellyttää suunnitelmallisuutta, huolellisuutta sekä sujuvaa kommunikaatiota rakennustyömailla, kertoo Joni Rahunen.

– Teemme tiivistä yhteistyötä palokatkotuotteiden maahan tuojan kanssa. Asentajillamme on viimeisin tieto tuotteiden ominaisuuksista.

Joni Rahunen muistuttaa, että olemassa olevissa kiinteistöissä olisi hyvä havainnoida palokattojen kuntoa vuosittain.

– Jos palokatkoissa huomataan jotakin arveluttavaa, on syytä ottaa yhteyttä ammattilaiseen, joka kartoittaa koko tilanteen.

– Jos lähdetään heti korjaamaan yhtä kohtaa, käy usein niin, että työn edetessä paljastuu aina vain uutta korjattavaa. Asiantuntijan tekemä perusteellinen tarkastus tuottaa kokonaiskäsityksen, jonka perusteella korjaukset voidaan suunnitella ja budjetoida, Joni Rahunen huomauttaa.

Väestönsuoja kuntoon siinä missä muikin kiinteistö

Väestönsuojan laitteiden toimintakunnon varmistamiseksi laitteisto on huollettava vuosittain ja tarkastettava 10 vuoden välein. Vastuu väestönsuojista on kiinteistön omistajalla, sen sijaan taito ja kokemus hoitaa väestönsuojien tarkastukset, tiiveyskokeet ja huoltotyöt on Kata Safety Oy:llä.



nee huoltamatta tarkastuksesta läpi, eikä olisi kustannustehokasta käydä ensin tekemässä vikalista, toisella käynnillä huoltotyöt ja kolmannella kerralla tarkastus, kuvailee Janne Rahunen.

Jotta väestönsuojan käyttöönotto lakisääteisesti 72 tunnissa onnistuisi, tulisi suojan tiivisteet ja tekniikka huoltaa vuosittain. Tarkastus ja tiiveyskoe on tehtävä 10 vuoden välein.

Väestönsuojasta huolehtiminen on osa tavanomaista kiinteistön kunnon ylläpitoa. Kata Safetyn kanssa voi tehdä sopimuksen väestönsuojien ylläpitopalvelusta.

Janne Rahusen mukaan avainroolissa ovat taloyhtiöiden hallitukset ja asioiden esittelijöinä isännöitsijät.

– Vuosihuollon hinta on yleensä vain muutamia sataasia, mikäli suoja muutoin on ajan tasalla. Edullisilla huolloilla voi välttää keräämästä väestönsuojan korjausvelkaa, joka helposti kasvaa isoksi ja kalliiksi remontiksi.

Asiakkaalle helppo ratkaisu

Kata Safetyn tekemään väestönsuojan tarkastukseen ja tiiveyskoekseen sisältyy yleensä huolto. Kata Safetyn huoltoautoista löytyvät kattavasti varaosat ja varusteet.

– Pyrimme siihen, että kaikki hoidetaan yhdellä käynnillä, ja asiakkaan väestönsuoja saa lopuksi puhtaat paperit. Harvoin suoja me-

Säästöä GSM-antennilla

Väestönsuojan lakisääteiseen varustukseen kuuluu puhelinryhteyks. Perinteisesti se on tarkoittanut lankaliittymää, mutta nykyään dosten se mukaan voidaan korvata matkaviestimen käytön mahdollistavalla teknisellä ratkaisulla, eli käytännössä GSM-verkon sisäpeiton passiiviantennilla, joka välittää GSM-verkon sisätiloihin.

– Lankaliittymä voi maksaa joka vuosi jopa 1 500 €. Sen sijaan GSM-sisäpeittoantennista ei koidu kuluja sen jälkeen kun se on asennettu. Investointi maksaa itsensä takaisin noin vuodessa, Joni Rahunen vinkkaa.

Pohjoiskarjalaista osaamista

Säteilyturvallisuuden saralle Kata Safety tarjoaa laitteita, mittauksen koulutusta ja asiantuntijapalveluita. KATA-säteilymittareita on valmistettu Pohjois-Karjalassa jo 1980-luvulta lähtien.

– Säteilymittareita toimitamme ja huollamme teollisuudelle, terveydenhuoltoon, kouluille ja tutkimuslaitoksille, Janne Rahunen kertoo.

– Kotimainen säteilymittareiden valmistus on huoltovarmuus-



■ Kata Safety Oy:n yrittäjät Janne, Elina ja Joni Rahunen.

kysymys. Lähiaikoina ryhdymme käyttämään myös Pohjois-Karjalassa valmistettuja muovikomponentteja.

Lisää digitalisuutta ja palvelutuotteita

Säteilymittareissa Kata Safetyllä on päättymässä kolmen vuoden tuotekehitysprojekti, jossa digitalisaation hyödyntäminen on ollut käytettävyyden ytimessä.

– Projektin tuloksena markkinoille on saatu jo joitakin putkahduksia, ja lisää on vielä tulossa. Digitalisaation myötä siirrymme laitetuotteista enemmän järjestelmätuotteiksi. Fyysisten laitteiden rinnalle tarjoamme jatkossa nykyistä vahvemmin myös palvelutuotteita ja asiantuntijuutta paitsi säteilymittauksessa, myös väestönsuoja- ja palokatkoasioissa, Janne Rahunen kertoo.

– Esimerkiksi väestönsuojoiin liittyviä koulutuksia olemme järjestäneet jo muutamien vuosien ajan, ja niitä on tarkoitus lisätä ja monipuolistaa.

Asiakas on ykkönen

Kata Safety Oy:n palvelut ovat asiakkaan kannalta hyvin vaivatonta ja mutkattomasti tavoitettavissa.

– Tarkoituksemme ei ole myydä myymisen vuoksi, vaan istua asiakkaan kanssa samalla puolella pöytää ja löytää ratkaisuja asiakkaan tarpeisiin ja ongelmiin, Janne Rahunen toteaa.

– Vahvuutemme on, että katsomme asiakkaan etua aidosti. Pystymme reilusti toteamaan senkin, jos ratkaisuihimme ei ole asiakkaalle sillä hetkellä hyötyä. Olemme ottaneet asiakkaat mukaan myös tuotekehitykseen, täydentää Joni Rahunen.

Tieto hälventää pelkoja

Varautumisen synä ovat aina

uhkat, mutta Kata Safety ei halua lietsoa pelkoa tai tehdä bisnestä ihmisten hädällä.

– Uhkakuvien maalailun sijaan haluamme kertoa faktoja. Mitä enemmän kansalaisilla on oikeaa tietoa, sitä enemmän on ymmärrystä ja sitä vähemmän pelkoa, Janne ja Joni Rahunen korostavat.

– Avoimuus on meillä vahva arvo, jonka uudetkin työntekijät ovat hyvin sisäistäneet. Olemme onnistuneet rekrytoimaan mainioita tyyppisiä riveihimme.

Uudet tilat valmistuvat Joensuuhun tänä vuonna

Kata Safetyllä on toimipisteet Liperissä ja Jyväskylässä. Yritys palvelee asiakkaitaan pääasiassa Pohjois-Karjalassa ja Keski-Suomessa. Jonkin verran asiakkaita on myös Tampereen seudulla sekä Etelä-Savossa ja Etelä-Karjalassa.

Kata Safetyn nykyiset tilat Ylämyllyllä ovat jääneet auttamatta pieniksi. Rakenteilla onkin kokonaan uusi toimitila Joensuun Papinkankaan yritysalueelle. Kaupungin vuokratontille nousee 350 neliön rakennus, johon sijoittuvat nykyaikaiset säteilynkäyttö- ja tuotekehitystilat sekä modernit toimisto- ja logistiikkatilat.

Luontevasti kasvava yritys

Nykyinen Kata Safety Oy syntyi vuosina 2018–2019, kun perinteikkään Kata-Electronicsin ja Janne Rahusen v. 2016 perustaman Suomen Turvaympyrä Oy:n polut yhtyivät.

– Pelastuslaitoksen sopimuspalomiehenä kävin eräänä talvena yksikön johtajan kurssia, jossa käsiteltiin mm. paloteknistä rakentamista. Siinä tuli ahaa-elämys kiinteistöjen palokattojen ammattitaitoisesta toteuttamisesta tarpeesta, ja perustin oman yrityksen. Hyvin pian palokattojen rinnalle tulivat väestönsuoja-asiat, Kata Safety Oy:n toimitusjohtaja Janne Rahunen muistelee.

– Kata-Electronicsin yrittäjät olivat siirtymässä eläkkeelle, ja heräsi ajatus liiketoiminnan siirtämisestä meille. Näin kävikin kehäällä 2018, ja samalla Elina Rahusen tuli osakas. Seuraavana vuonna päätimme yhdistää kaiken toiminnan Kata Safety -brändin alle. Joni tuli osakkaaksi v. 2020 ja ryhtyi vetämään Jyväskylän toimipistettä.



www.kata.fi
info@kata.fi
045 196 4006



Kansainvälinen kilpailu haastaa yrityksiä innovoimaan yhä aktiivisemmin

Maailmaan syntyy vuosittain suuri määrä uusia yrityksiä. Olemassa olevien yritysten täytyy olla hereillä ja ajan hermoilla selviytyäkseen entistä haastavimmilla markkinoilla.

Myös olemassa olevien yritysten tulisi innovoida aktiivisesti, koska maailmaan syntyy vuosittain 100 miljoonaa uutta yritystä. Eri lähteiden mukaan, noin 90 % näistä uusista yrityksistä epäonnistuu, mutta silti maailmaan syntyy vuosittain 10 miljoonaa uutta toimintakykyistä yritystä. Toinen keskeinen asia liittyy yritysten elinajanodotteeseen, joka on viimeisten 50–60 vuoden aikana syntyneiden yritysten osalta tippunut alle 20 vuoteen. Uutta potentiaalista kilpailua syntyy siis koko ajan ja jokaiselle toimialalle, digitaalisen liiketoiminnan konsultti **Rami Karhu** kertoo.

Karhu mainitsee, että kansainvälisen kilpailun uhka on todellinen jo lähes jokaisella toimialalla. Jos vakiintuneet yritykset häviävät uusille tulokkaille, se johtuu hänen mukaansa monessa tapauksessa aktiivisen innovoinnin puutteesta.

– Tällaisessa kilpailutilanteessa olisi mielestäni järkevää olla proaktiivinen. Muutoksiin ei tule reagoida vasta siinä vaiheessa, kun joku toinen toimija keksii paremman teknologian tai fiksumman liiketoimintamallin. Moni yritys lähtee miettimään tällaisessa kil-

pailu- tai kriisitilanteessa pelkäänsä kulupuolta, eli mistä voidaan karsia kuluja. Historia osoittaa kuitenkin, että tietyntilanteet kriisihetket ovat loistavia tilanteita toiminnan kehittämiseen ja nostavat esille pelin voittavat toimijat.

Innovoinnin ei tarvitse olla raskasta ja kallista

Perinteisessä mittakaavassa toteutettu innovointi voi Karhun mukaan olla kallis prosessi. Nykyään on kuitenkin tarjolla vaihtoehtoisia lähestymistapoja, joiden kautta innovointia on mahdollista toteuttaa matalammalla kynnyksellä ja parantaa investoinnin taloudellisen onnistumisen mahdollisuuksia.

– Markkinassa on mahdollista testata järkeviä uusia ideoita eri metodein ja hyvin pienilläkin investoinneilla, sen sijaan että lähdetäisiin tekemään pitkiä, vaivalloisia ja kalliita projekteja, ilman varmuutta niiden onnistumisesta.

Karhu kertoo esimerkin, jossa hän oli tekemässä teknologiavetoiselle teollisuusyritykselle uuden liiketoiminnan prototyyppiä. Projektissa hyödynnettiin mm. henkilöhaastatteluja sekä Googlella kehitettyä design sprint -metodiikkaa,

jolla pyritään vähentämään riskiä uuden tuotteen tai palvelun markkinoille tuomisessa. Projektin aikana asiakkailta saatiin nopeaa palautetta, vastasiko prototyyppi asiakkaan tarpeisiin ja löytyikö siitä puutteita. Nopeasti toteutetun hankkeen ansiosta välttyttiin virheilä ja kalliilta muutoksilta varsinaisessa tuote- tai palvelukehityksessä.

– Kyseinen metodi toimii hyvin suurten yritysten lisäksi myös pk-yrityksissä, kun tiedetään suunnitteen suunta, jonne ollaan menossa, mutta ei kuitenkaan vielä tiedetä, miltä lopputuloksen pitäisi näyttää, Karhu täsmentää.

Yritys tarvitsee systemaattisen innovaatiokulttuurin

Yrityksen pitäisi pyrkiä tilanteeseen, jossa ideoita syntyy automaattisesti organisaation sisältä tai yhteistyökumppaneilta. Yrityksen on tunnettava omat vahvuutensa, jotta potentiaalisen innovaation saisi sidottua näihin.

Karhu painottaa, että yhden idean sijaan yrityksen pitäisi kyetä tuottamaan jatkuvasti yrityksen vahvuuksiin perustuvia uusia ideoita.

– Jos innovaation rakentaa yrityksen vahvuuksien päälle, sillä on suurempi todennäköisyys onnistua. Kun signaalit näyttävät siltä, että innovaatioprojekti on menossa

oikeaan suuntaan, innovaation ympärille voidaan lähteä rakentamaan uutta liiketoimintaa.

Startup-maailmassa pääomasi-joittajat investoivat 250 startup-yritykseen, joista 162 epäonnistuu, 87 onnistuu kohtalaisesti ja vain yksi on miljardin dollarin yritys.

– Kun puhutaan pk-yrityksistä, ei siellä ole mahdollisuuksia tehdä 250 yritystä toimivan innovaation löytämiseksi. Aika monelle pk-yritykselle riittäisi jo se, että nämä pääsisivät uudella innovaatiolla kohtalaiseen liiketoimintaan ja uuteen tulovirtaan. On hyvä muistaa, että kaikki uudet ideat eivät aina kanna hedelmää. Siksi ideoita olisi hyvä olla liikkeellä enemmän kuin yksi, Karhu toteaa.

Modernit teknologiat kehittyvät ja muuttavat maailmaa

– Jos kysymys kuuluu, syntyvätkö maailman parhaat ideat oman yrityksen sisällä, olen itse monipuolisemman innovoinnin puolella. Vaikka tunnemme oman liiketoimintamme parhaiten, se ei ole riittävä syy jättää huomioimatta ympäröivän maailman tapahtumia. On tärkeää olla hereillä ja varautuneena jo etukäteen, ettei jossakin kohtaa vain huomata maailman muuttuneen ja yrityksen tuottamia palveluja ei enää tarvitakaan, Karhu korostaa.



Rami Karhu on Dent Makerin perustaja ja keynote-puhuja. Karhu auttaa yrityksiä rakentamaan skaalautuvia uusia digitaalilukemistoja 100 % asiakas-tyytyväisyydestä ja yli 100:n organisaation kokemuksella.

Kannattaa etsiä ja kehittää

Karhu opastaa etsimään ja kehittämään yrityksen vahvuuksia niin, että ne palvelisivat nykyisiä asiakkaita ja mahdollisia uusia asiakkaita entistäkin paremmin.

– Suosittelen panostamaan systemaattiseen innovaatioon, että yrityksen vahvuudet kehittyisivät myös tulevaisuudessa. Lisäksi on huolehdittava yrityksen kriisinhallintakyvystä ja sopeutumisesta muuttuviin tilanteisiin. Yhdessä nämä luovat vahvan pohjan yrityksen kilpailukykyisenä pysymiselle kovassakin turbulenssissa.

POLVI JÄRVI

Tilaa asua ja yrittää

Mitä odotat? Polvijärveltä löydät kodin perheellesi tai yrityksellesi - tai vaikka molemmille. Omakotitontteja ja yritystontteja on tarjolla mm. Sotkumassa ja kirkonkylällä.

Tutustu tonttitarjontaan: polvijarvi.fi/tonttihaku

Rakentajat huomio!

Oman kodin paikka
löytyy Liperistä

Oman kodin paikkoja tarjolla Ylämyllyn Lehtorannassa sekä Viinijärven ja kirkonkylän taajamissa palveluiden äärellä, lähellä luontoa.

Tutustu tonttitarjontaan ja täytä hakemus:
www.liperi.fi/omakotitontit

Lisätietoja: kaavoituspäällikkö, p. 0400 125 152

Yritystonttien tarjonta ja haku:
www.lipertek.fi/yritystontit

Lisätietoja yritystonteista:
elinkeinojohtaja p. 0400 134 634

www.liperi.fi

SUOMEN MUUTTOFIRMA OY

Muuttojen erikoisosaaja palveluksessanne

Suomen Muuttofirma oy tarjoaa luotettavan ja tehokkaan palvelukokonaisuuden aina omaisuuden siirtämisestä pakkaamiseen, paikoilleen asentamisesta kierrätykseen ja varastointiin. Yli 20 muuttoauton ja noin 60 muuttomiehen voimin sujuu isommatkin muutot ja käytössä on lisäksi laaja kumppaniverkosto. Päätoimipisteet sijaitsevat Joensuussa ja Kuopiossa, joista käsin palvelaan asiakkaita koko Suomen alueella tai jopa ulkomaille saakka.

- Asiakkaamme haluavat muuton sujuvan stressittömästi. Kun tilaat muuttoapua meiltä, voit luottaa siihen, että muuttomiehet ovat sovitussa paikassa sovittuun aikaan ja tekevät työnsä tehokkaasti ja ammattitaitoisesti. Pitkäaikainen ja laaja kokemus sekä asiakaslähtöisyys takaavat onnistuneen muuton alusta loppuun saakka, korostaa Suomen Muuttofirma Oy:n toimitusjohtaja **Pasi Penttinen** ja jatkaa:

- Yritysmuutoissa asiantuntijatiimimme auttaa yrityksiä suunnittelemaan ja järjestämään muuton mahdollisimman sujuvasti, niin ettei liiketoiminta kärsi muutosta. Käytössämme on myös uusimpia, asianmukaisia muuttoihin soveltuvia työkaluja ja koneita, joilla tavarat siirtyvät turvallisesti paikasta toiseen.

Pienet ja suuret muutot onnistuvat aikaa ja rahaa säästään

Suomen Muuttofirma Oy:ltä voi valita muuttopalvelun laajuuden täysin räätälöidysti, omien tarpeiden mukaan.

- Kauttamme järjestyy erikoiskalusteiden kuten esimerkiksi flyygeleiden ja kassakaappien siirrot, joissa hyödynnämme käytössämme olevia robotteja ja nostureita. Erilaisten logistiikkapalveluiden lisäksi tarjoamme myös pakkaus-, asennus-, siivous-, kierrätys-, kanto- ja haalauspalveluita, kylmäkuljetuksia sekä varastointipalveluita.

- Muuttofirman Fiksuvarasto tarjoaa n. 6000 m² väliaikaista varastotilaa niin pienempiin kuin suurempiinkin tarpeisiin Joensuussa. Pieni väliaikainen varasto on helppo, turvallinen ja edullinen tapa varastoida tavaroita turvallisesti valvotussa ja lämpimissä tiloissa. Ne sopivat hyvin esimerkiksi muut-

Tarjoamme luotettavaa ja ammattitaitoista muuttopalvelua kotiin ja yrityksiin. Kuvassa Joensuun toimipisteen muuttoasiantuntija Juha Jeskanen.



tajan väliaikaisvarastoksi, kesämökkiläisen talvisäilöksi tai yrityksille erilaisiin muuttuviin tarpeisiin, sanoo Penttinen.

Erikoisosaamista yritysmuutoista

- Meillä on laaja-alaista kokemusta erilaisista yritysmuutoista, ja siitä syystä tiedämme mekin kuinka suunnitella ja toteuttaa haastavatkin muutot asiakkaan liiketoiminnan kannalta. Meidän kattava palvelukonseptimme pitää sisällään muuton kaikki vaiheet pakkauksesta kuljetukseen ja kalusteiden asennuksesta mappien hyllytykseen takaisin paikoilleen. Teemme muutot huolellisesti ja turvallisesti omaisuudesta sekä tietoturvasta huolehtien. Esimerkiksi arkojen ja luottamuksellisten tietojen käsittely ja siirtäminen vaatii riittävän turvallisuusluokituksen omaavia muuttomiehiä. Meiltä löytyy myös erilaisia

lukollisia tietoturvakappeja ja -laatikoita.

- Meihin kannattaa ottaa yhteyttä hyvissä ajoin, kysyä rohkeasti lisätietoja sekä pyytää ilmaista katselmointia ja tarjousta. Asiantuntijamme auttavat mielellään.

Suomen Muuttofirma Oy

Pilkontie 5, 80130 Joensuu
puh. 010 209 8400

Mestarinkatu 11, 70780 Kuopio
puh. 010 209 8401

www.muuttofirma.fi
muutot@muuttofirma.fi



Myymlästämme saat kaiken pakkaamiseen, suojaamiseen ja varastointiin tarvittavan, kuten laatikot, suojamuovit ja teipit.



Ammattimaiset kuskimme hoitavat myös elintarvikkeiden lämpösäädellyt kylmä- ja termokuljetukset. Viileätuotteiden kuljetukset toteutetaan aina asiakkaan tarpeiden ja toiveiden mukaan sovitussa aikataulussa, laatuvaatimuksien mukaisesti.

Olemme tehneet muutosta

MUKAVAN YKSINKERTAISTA™



Kysy lisää asiantuntijoiltamme!

Puh. 010 209 8400 | muutot@muuttofirma.fi | www.muuttofirma.fi

Jokihydro vahvisti korjaamopalveluitaan ja avasi verkkokaupan

Hydrauliikka- ja pneumaattikka-alan erikoisliike Jokihydro on korjaamon käytössä oleva tila on lähes kaksinkertaistunut. Lisäksi yritys on investoinut korjaamon laitekantaan.

– Korjaamon tila saatiin melkein tuplattua poistamalla entiset varastohyllyt ja ottamalla niiden lattia-ala korjaamokäyttöön, toimitusjohtaja **Petri Kaksonen** kertoo.

– Korjaamon uudistuneella konekannalla pystymme vastaamaan asiakkaidemme tarpeisiin entistäkin paremmin. Olemme hankinneet uuden sorvin, jyrsimen ja hitsauksen kääntöpöydän. Isoja sorveja on meillä nyt kaksi. Tulossa myös uusi hitsauskone. Tilojen valaistuksen päivitimme juuri energiatehokkaaseen ja ympäristöystävälliseen LED-teknologiaan.

– Korjaamossa on vakituisia työntekijöitä nyt kaksi, joten sikäläkin meillä on paremmat resurssit palvella asiakkaita. Korjaamotointia kehitämme myös jatkossa vahvasti eteenpäin.

Keväällä 2023 Jokihydro on pihalle saanut uuden asfaltin. Pysäköintijärjestelyihin liittyen Petri Kaksonen mainitsee, että nyt toimipisteelle pääsee hyvin jopa täyspitkällä ajoneuvoyhdistelmällä.

– Naapurikiinteistömme omistajan Savon Julkisivurakennus Oy:n kanssa olemme sopineet, että heidän Teollisuuskatu 5:n liittymänsä ja pihansa kautta voivat isot ajoneuvot kourata meidän puolellemme pihaa.

Verkkokaupassa laaja valikoima

Uudeksi palvelumuodoksi Jokihydro on avannut verkkokaupan (jokihydro.fi/kauppa).

– Viime vuosina olemme panostaneet näkyvyyteen sosiaalisessa mediassa ja saaneet siitä kautta kävijöitä jokihydro.fi-sivuillemme, joten verkkokauppa on luonteva jatkumo, Petri Kaksonen toteaa.

Verkkokaupan valikoima on erittäin kattava. Asiakas voi luoda oman käyttäjätilin, jossa asiakkaan tiedot ovat aina valmiina, eikä



niitä tarvitse lisätä aina uudelleen tilauksen yhteydessä.

– Verkkokaupan tarjonta toimii myös tuotekuvastona ja antaa osviittaa mitoittamiseen esimerkiksi tee-se-itse-ihmisille. Verkosta löytyvät hydraulimootorit, letkut, sylinterit, nipat ja niin edelleen, kuvailee Petri Kaksonen.

– Jos tavara löytyy meiltä hyllystä, lähetys lähtee normaalitilanteessa viimeistään seuraavana työpäivänä. Tilatut tuotteet voidaan myös varata Teollisuuskadun liiketieeseen, josta asiakas voi käydä ne noutamassa.

Huoltoauto kiertää kentällä

Jokihydro huoltaa ja kunnostaa erilaisia hydraulisylinteriä niin liikkuvalla kalustolla kuin teollisuuden erilaisiin kohteisiin. Asiakkaita ovat koneurakoitsijat, maatalouden ammattilaiset, teollisuuden suuret ja pienet laitokset, konepajat, konekorjaamot, energialaitokset sekä kaikki muutkin toimijat, jotka käyttävät hydrauliikka- ja pneumaattikkajärjestelmiä.

Jokihydro huoltoauto mahdollistaa korjausten ja huoltojen tekemisen kaikkialla Pohjois-Karjalassa.

– Autossa on monipuolinen perusrustelu, mutta asiakaskäynnille tarvitaan täydentäviä ennakotietoja, jotta mukaan voidaan ottaa tarpeellista tavaraa kulloisenkin kohteen mukaisesti, Petri Kaksonen kertoo.



Asiakaslähtöisesti ja joustavasti

Jokihydro satsaa asiakaspalvelun laatuun ja monipuolisuuteen. Jokihydro tarjoaa erittäin laajan valikoiman varaosia, tarvikkeita ja lisäksi oman komponenttivalmistuksen sekä hoitaa ammattitaidolla korjaukset, huollot, asennukset ja testaukset.

– Asiakas on meillä ykkösasia. Mietimme ratkaisuja aina siltä kantilta, miten ne parhaiten palvelevat asiakkaan etua, painottaa Petri Kaksonen.

– Tällä erikoisalalla kilpailu lieenee Suomen kovinta juuri Joensuussa. Olemme pyrkineet erottautumaan tekemällä asioita eritavalla kuin mihin perinteisesti on totuttu. Asiakkaat ovat osoittaneet arvostavansa meidän toimintamalliamme. Jos meiltä ei jotakin tuotetta

löydy, niin kannustamme kysymään kilpailijalta, jolta tuote saataisi löytyä.

Yksi Jokihydro valttikortista on palvelun joustavuus. Myymälä on avoinna arkipäivisin 10 tuntia, klo 7–17 (lauantaisin klo 9–13). Korjaamo palvelee arkisin klo 8–16. Jokihydro ympärivuorokautinen päivystyspalvelu (p. 013 221 381) on osoittautunut tarpeelliseksi.

Palvelukokonaisuuksia teollisuuden tarpeisiin

Teollisuudelle Jokihydro toimittaa kunnossapidon, huollon ja varaosat käsittäviä palvelukokonaisuuksia. Kumppanuuteen voivat kuulua myös korjauspalvelut tarvittaessa nopealla reagoinnilla. Jokihydro pitää varastoissaan asiakkailleen kriittisiä komponentteja, jotta ne tarvittaessa ovat saatavilla välittömästi.

– Meillä on vaativaa erikoisosaamista, joka alkaa olla harvinaista täälläpäin. Suunnitteluun meillä on hyviä yhteistyökumppaneita, joiden avulla pystymme tarjoamaan suuriakin kokonaisuuksia ja monimutkaisia kohteita.

Korjaaminen on järkiratkaisu

Koneistuspalveluissa onnistuvat poraus, sahaus, sorvaus, jyrsintä ja aarporaus. Lisäksi Jokihydro voi mm. tehdä kiilaurat aventimilla sekä pistopäällä. Käytössä on myös puhdistila.

– Kun meille tulee sylinteri tai moottori korjattavaksi, annamme ensin asiakkaalle kustannus- ja aikatauluarvion. Asiakkaan päätettäväksi jää, tehdäänkö korjaus, vai onko parempi ostaa uusi, sa-

”Huoltoauton palveluilla on ollut kovasti kysyntää”, kertovat Petri Kaksonen ja Kaitsu Palviainen.

noo Petri Kaksonen.

– Korjaaminen on monissa tapauksissa järkevä vaihtoehto. Korjaamalla lopputulos on uudenveroinen. Sekin kannattaa muistaa, että uutta konetta tai osaa voi näinä aikoina joutua odottamaan kauankin. Haastavina aikoina yritykset haluavat mieluummin korjata entistä kuin hankkia uutta. Se onkin fiksua sekä taloudellisesti että ympäristön kannalta.

– Tarjoamme erittäin kilpailukykyisen vaihtoehdon. Työn jälki on laadukasta ja käyttämämme tuotteet kestäviä, joten korjatun koneen käyttöikä on pitkä.

Laatumerkit edustettuina

Jokihydro tuotevalikoimassa on hydrauliikkaan tarjolla maailman johtavien tarvike- ja komponenttivalmistajien vaihtoehtoja. Pneumaattikkaosastolla on laaja valikoima SMC:n ja MetalWorkin tuotteita.

Teollisuusletkuja ja -liittimiä on kaikkiin tarpeisiin ja kohteisiin, samoin luotettavia suodattimia. Jokihydro valikoimassa on Q8- ja Valvoline-voiteluöljyt useimpiin käyttökohteisiin. Rasvoja ja vaseiliineja on sekä tuubitavarana että isoissa astioissa. Myymälästä löytyvät myös työkalut, nostoapuvälineet ynnä muut tarpeelliset laitteet, osat ja tarvikkeet.

Petri Kaksonen mukaan maailmantilanne ei ole kovin vakavasti vaikuttanut Jokihydro toimintaan.

– Joidenkin tuotteiden saatavuus on viivästynyt ja hinnat ovat nousseet. Valttimme on, että olemme merkkiriippumaton liike. Jos jonkin valmistajan tuote ei satu olemaan saatavana, pystymme ketterästi löytämään korvaavan tuotteen toiselta valmistajalta.

JOKIHYDRO

Jokihydro Oy

Teollisuuskatu 3, Joensuu
info@jokihydro.fi | 013 221 381

jokihydro.fi



Toimipiste sijaitsee osoitteessa Teollisuuskatu 3.



L&T on sitoutunut toimimaan ja tiedottamaan vastuullisen jäteöljyhuollon puolesta

Hyvälaatuinen ja vain vähän vettä sisältävä jäteöljy voidaan regeneroida ja käyttää teollisuudessa uudelleen raaka-aineena. Mikäli jäteöljy täyttää laatuvaatimukset, sen ensisijainen hyödyntämistapa on regenerointi eli uudelleenjalostusprosessi. Regeneroinnilla tarkoitetaan monivaiheista prosessia, jonka lopputuotteena saadaan puhdasta perusöljyä teollisuuden raaka-aineeksi. Suomessa jäteöljyjen käsittelyä toteutetaan Haminassa toimivalla regenerointilaitoksella.

Kaikkiaan yli 90 prosenttia jäteöljystä voidaan kierrättää uusiksi öljytuotteiksi. Näin saadaan myös vähennettyä öljyn tuottamisesta aiheutuvia hiilidioksidipäästöjä. Jäteöljyt halutaan kerätä entistä tehokkaammin talteen. Muutokseen pyritään Öljyjätehuollon Green deal -sopimuksella, joka solmittiin maaliskuussa-2019 Ympäristöteollisuus ja -palvelut YTP ry:n ja ympäristöministeriön kesken. Green dealiin voivat toimijat liittyä antamalla oman vapaaehtoisuussitoumuksensa, jossa toimija määrittelee omat toimenpiteensä kestävä kehityksen tavoitteiden saavuttamiseksi. Sitoumuksen avulla edesautetaan ilmastotavoitteiden saavuttamista sekä edesautetaan kiertotalouden periaatteita.

Lassila & Tikanoja on ensimmäisenä ympäristöalan yrityksenä liittynyt mukaan Ympäristöteollisuus- ja palvelut YTP ry:n ja ympäristöministeriön solmimaan Green deal -sopimukseen valtakunnallisen öljyjätehuollon kehittämiseksi.

L&T sitoutuu tarjoamaan jäteöljyn keräyspalvelua valtakunnallisesti tavoitteenaan, että kaikki yhtiön asiakkailtaan keräämä jäteöljy päätyy regenerointiin ja näin ollen uudelleenkäyttöön. L&T:n sitoumuksessa on kolme ydinkohtaa: uudelleen käytön lisääminen, tietoisuuden kasvattaminen ja oma toiminta.

L&T:n projektipäällikkö Henri Liukkunen kertoo, että L&T liittyi mukaan valtakunnallista öljyjätehuoltoa kehittäväan Green deal -sopimukseen keväällä-2019.

- Sitoumus on annettu viiden vuoden jaksolle, vuoteen 2024 saakka. L&T:n oma kunnianhimoinen tavoite on, että asiakkailta kerätyn jäteöljyn määrää kasvatetaan kymmenellä prosentilla vuoteen 2025 mennessä. Ensimmäisten kolmen vuoden aikana tavoite on jo täytetty ja tavoitetta on päivitetty tarpeen mukaan. Sitoumuksen kuuluu myös se, että L&T:n oma toiminta täyttää tietyt kriteerit. L&T on Suomen suurimpia kuljetusliikkeitä raskaan kuljetuskaluston määrällä arvioitaessa. Näin ollen L&T:lle on tärkeää, että käytössä olevaa ajoneuvokalustoa huolletaan huoltokorjaamoissa, joista jätteet ohjataan asianmukaiseen käsittelyyn. Tähän liittyen, L&T käyttää osassa kalustossaan uudistettua voiteluöljyä, jolla varmistetaan öljyn kierrättäminen kiertotalousperiaatteen mukaisesti.

-L&T on sitoutunut jäteöljyn vastuulliseen keräykseen ja kierrätykseen valtakunnallisesti. Kaikki L&T:n keräämät hyvälaatuiset

öljyjätteet toimitetaan kierrätykseen. Keräyspalvelut järjestetään yhteistyössä yritysten, jätahuoltoviranomaisten, jätahuoltoyhtiöiden ja kuntien kanssa.

Henri Liukkunen arvioi, että L&T kerää syntynyttä jäteöljyä yli 11 000 tonnia vuosisatasolla.

Perusöljy on voiteluaineteollisuuden yksi raaka-aine

-Kerromme asiakkaillemme, kuinka paljon kerätty jäteöljymäärä pienentää hiilijalanjälkeä. Yksi uudelleen käytön tärkeimmistä edellytyksistä on oikeanlainen varastointi. Syntynyt jäteöljy pitäisi pystyä pitämään erillään muista jätelajeista. Käytetyt öljyt saadaan puhdistettua prosessissa, kunhan laadultaan erilaiset jätteet pidetään toisistaan erillään jätteen syntypaikalta lähtien. Mikäli samaan keräilyastiaan päätyy esimerkiksi bensaa tai maalia, jäte-erä joudutaan ohjaamaan muuhun käsittelyyn eikä kierrättäminen näin ollen onnistu.

Myös keräilyastioiden oikea koko ja keräysrytmin suunnittelu vähentävät ympäristön kuormittamista, kun ajosuoritteita tarvitsee tehdä vähemmän, Liukkunen selventää.

L&T:n tavoitteena on välittää tätä tietoa eteenpäin

- Opastamme asiakkaitamme jätteen syntypaikkaperäiseen lajitteluun.

Mitä enemmän jäteöljyä saadaan asianmukaiseen käsittelyyn, sitä enemmän voidaan vähentää raakaöljystä valmistettujen voiteluaineteollisuuden käyttöä. Voiteluöljy ei ole kertakäyttötuote, vaan se voidaan palauttaa rajattomasti käyttöön regeneroinnin kautta, mikäli keräys ja käsittely tehdään oikein.

Miten jäteöljyn nouto tilataan?

-Meillä on koko maan kattava keräilyjärjestelmä. Meillä on kymmenen vaarallisten jätteiden terminaalialue Suomessa. Näiden terminaalien kautta toteutamme koko maan jäteöljyn keräilyä, Henri Liukkunen kertoo.

-Käytetyt, hyvälaatuiset jäteöljyt (öljyn vesipitoisuuden ollessa alle 10 %) noudetaan veloituksetta ilman käsittelymaksuja, kun noudettava määrä on vähintään 2000 kiloa. Öljyn pitää olla pumpattavissa ja sen lähettyville pitää olla mahdollista ajaa säiliöautolla. Lisäksi jätteen tulee olla pakattuna vähintään 200 litran tynnyreihin.

MAINOS



Huolehdi oikein öljyjätteestä - öljyä voi kierrättää rajattomasti

Jäteöljy, jota syntyy esimerkiksi auton öljynvaihdoissa, on kierrätettävää materiaalia. Oikein käsiteltynä sitä voidaan kierrättää rajattomasti. Lisäksi luontoon joutuessaan jätteöljy voi pilata miljoonia litroja vettä. Öljyn kierrättäminen on siis paitsi ekoteko myös järkevää resurssien käyttöä.

Öljy on uusiutumaton luonnonvara, mutta sitä voidaan kierrättää lukemattomia kertoja.

- Jäteöljyn kierrättäminen on ympäristöteko, koska sillä vähennetään uuden raakaöljyn tarvetta ja tällä saadaan vähennettyä öljyn tuottamisesta aiheutuvia hiilidioksidipäästöjä, projektipäällikkö **Henri Liukkunen** Lassila & Tikanojalta sanoo.

Edullisin ja ympäristöystävällisin vaihtoehto

Kaikkiaan yli 90 prosenttia jäteöljystä voidaan kierrättää uusiksi öljytuotteiksi. L&T:n tavoitteena on välittää tätä tietoa eteenpäin.

"Mitä enemmän saadaan jäteöljyä asianmukaiseen käsittelyyn,

sitä enemmän voidaan välttää raakaöljystä valmistettujen voiteluaineteollisuuden käyttöä. Voiteluöljy ylipäätään ei ole mikään kertakäyttötuote. Se voidaan palauttaa rajattomasti käyttöön, mikäli keräys ja käsittely tehdään oikein", Liukkunen selventää.

Yksi jäteöljyn uudelleen käytön tärkeimmistä edellytyksistä on oikeanlainen varastointi, jossa L&T opastaa asiakkaitaan. Mikäli samaan keräilyastiaan päätyy jäteöljyn lisäksi esimerkiksi bensaa tai maalia, jäte-erä joudutaan ohjaamaan muuhun käsittelyyn, eikä kierrättäminen onnistu. Myös keräilyastioiden oikea koko ja keräysrytmin suunnittelu vähentävät ympäristön kuormittamista.

Jäteöljyn kierrättäminen on helppoa:

- Lajittele jäteöljy erilleen muista jätelajeista, jotta jäteöljy olisi mahdollisimman hyvin kierrätettävissä.
- Tilaa L&T:ltä nouto käytetyille jäteöljyille numerosta **010 636 6031** tai **oil@lassila-tikanoja.fi**.
- Nouto on maksuton, jos noudettavaa jäteöljyä on yli 2000 kg ja jäteöljy on pakattuna vähintään 200 litran pakkauksiin.



KIERTOTALOUDESTA TOTTA

Puhelun hinta kiinteän lankaverkon tai matkapuhelinverkon liittymästä on 0,084 €/puh + 0,167 €/min (sis. alv 24 %).

**LASSILA & TIKANOJAN
SITOMUS ÖLJYJÄTEHUOLLON KEHITTÄMISEKSI**

UUELLEENKÄYTÖN LISÄÄMINEN

KEHITÄMME TOIMINTAAMME JÄTEÖLJYN UUELLEENKÄYTÖN LISÄÄMISEKSI

Toteutamme jäteöljyn keräämisen koko Suomen alueella. Käytämme uudelleen käytön näkökulmasta parhaita keräysvälineitä. Tavoitteena on, että kaikki keräämämme jäteöljy päätyy uudelleen käyttöön.

TIETOISUUDEN KASVATTAMINEN

SITOUTAMME ASIAKKAAMME VASTUULLISEEN ÖLJYJÄTEHUOLTOON

Kannustamme asiakkaitamme lisäämään jäteöljyn erilliskeräystä mm. viestimällä uudelleen käytön ilmast- ja ympäristöhyödyistä. Kasvatamme asiakkaitamme keräämämme jäteöljyn määrää 10 % vuoteen 2025 mennessä.

OMA TOIMINTA

VARMISTAMME, ETTÄ OMASSA TOIMINNASSAMME SYNTYVÄ JÄTEÖLJY TOIMITAAN ASIANMUKAISEEN KÄSITTELYYN

Käytämme kalustomme huollossa vain sellaisia toimijoita, jotka ovat sitoutuneet toimittamaan jäteöljyt asianmukaiseen käsittelyyn ja sitä kautta uudelleen käyttöön.

Atlaspointin kiinteistöt myynnissä, omistajilla mielessä eläkepäivät

Rakentamisessa jatkuvat vaativat kohteet. Keväällä alkaa Ilomantsin ev.lut. kirkon korjaus.

Joensuulaisella Rakennusliike Atlaspoint Oy:llä on mittava kiinteistömässä halliosastoja, varastoja, asuntoja sekä toimisto- ja liiketiloja, joita yhtiö on menestyksekkäästi ylläpitänyt ja vuokrannut asiakkailleen. Nyt lähes koko kiinteistökanta on myynnissä, sillä Atlaspointin omistajilla alkaa olla ikää jo sen verran, että eläköityminen houkuttelee.

– Yritystoiminnalle ei ole jatkajaa omasta takaa. Siksi myymme kiinteistökokonaisuuksia joustavasti ostajan tarpeiden ja kiinnostuksen mukaan. Isoja kauppia on jo saatu aikaiseksi, ja koko ajan markkinointia kohdennetaan myyntiin, sanoo yrityksen perustaja ja toimitusjohtaja **Timo Ruotsalainen**.

– Eli ei muuta kuin yhteyttä vaan Atlaspointiin, mikäli kiinnostusta ja tarvetta halli-, varasto- tai toimiloihin on. Tarjolla on kaiken kokoisia paketteja, sijoittajille voimme myydä isojakin kokonaisuuksia, esimerkiksi pienvarastotoiminnat, Ruotsalainen vinkkaa.

Kohteita useissa kunnissa

Varastoja, halleja, liiketiloja sekä asuntoja on eri puolilla maakuntaa, joten vaihtoehtoja on paljon. Esimerkiksi Joensuussa vuokrattujen tilojen kysyntä on hyvin korkealla tasolla.

– Kaikki asunnot Joensuussa ovat tällä hetkellä vuokrattuina, liiketiloista 90 %, Timo Ruotsalainen mainitsee.

– Kontiolahdessa ja Polvijär-



Huhtikuussa Atlaspoint aloittaa Ilomantsin ev.lut. kirkon korjauksen. Viime vuonna Atlaspoint remontoi Utran kirkon Joensuussa sekä Tuupovaaran ev.lut. kirkon.

vellä meillä on paljon uusia, vasta rakennettuja pienvarastoja, jotka täyttävät pikkuhiljaa, kun tieto niiden olemassaolosta leviää. Lisäksi meillä on kohteita Outokummussa ja Ilomantsissa.

Seurakunnat luottavat Atlaspointiin

Rakentamisen alalla Atlaspointilla käynnistyy huhtikuussa 2023 noin puoli vuotta kestävä Ilomantsin ev.lut. kirkon suuri remontti, joka käsittää mm. ulkopuoliset maalaustyöt ja vesikaton saneerauksen. Viime vuonna Atlaspoint remontoi Utran kirkon Joensuussa sekä Tuupovaaran ev.lut. kirkon.

– Ilomantsin kirkon urakka on laajempi kuin Utran ja Tuupovaaran projektit. Suurin osa-alue on vesikaton uusiminen. Sen hoitaa alurakentajana KerabitPro Joensuu, Timo Ruotsalainen kertoo.

– Kirkon katon muoto on erittäin haastava. Siinä on vinkkejä moneen suuntaan, ja lappeet on

toteutettava kahden metrin osissa. Työ on pääosin käsityötä. Katto on tehtävä samoilla periaatteilla kuin millä se on aikoinaan rakennettu, oikotietä ei ole.

– Maalaamiseen meillä on omat ammattilaiset, taitavat kaverit.

Timo Ruotsalainen huomauttaa, että seurakunnille tehtävissä urakoissa seula on tiukka.

– Mikä tahansa rakennusliike ei pääse edes tarjouskilpailuun, vaan tekijältä edellytetään luotettavuutta ja osaamista tehdä työ edellytetyllä tavalla.

Ylläpidosta huolehditaan

Talvella rakentamisessa on hiljaiseloa, lukuun ottamatta Atlaspointin omistamien kiinteistöjen vaatimia ylläpito- ja huoltotoimia.

– Kiinteistömässämme meillä on sen verran paljon, että sen ylläpidossa riittää tekemistä ympäri vuoden. Olemme halunneet pitää kohteet hyvässä kunnossa, Timo Ruotsalainen toteaa.



Timo Ruotsalaisen tekemässä Roope Anka -kolikkopatsaassa on arviolta 150–200 tuhatta kolikkoa.

KOP:n Roope Anka 170-senttisenä

Timo Ruotsalainen on tullut valtakunnallisesti ja jopa kansainvälisesti kuuluisaksi tekemistään kolikkopatsaista.

Suomen vaakunaleijonan ja Joensuun kaupungintalon kaltaisten suurtoiden rinnalle syntyi kesän 2022 aikana Roope Anka, joka on tehty Kansallis-Osake-Pankin legendaarisen säästölippan mallin mukaisesti.

– Käytin Roopeen arviolta 150 000 - 200 000 kolikkoa: kuparisia viisipennisiä, alumiinisia viisipennisiä ja alumiinipronssisia kymmenpennisiä. Oikean värisävyn saavuttamiseksi tietyt kohdat on tehty toholla sinistetyistä viisipennisistä. Patsas on n. 170 cm korkea, painon tietävät vain minä ja yksi trukkikuski.

– Tällä hetkellä Roope-patsas on Turengin Huutokauppakeskuksessa ja tulossa siellä myyntiin, Timo Ruotsalainen paljastaa.

www.atlaspoint.fi
www.facebook.com/AtlaspointJoensuu
atlaspoint@atlaspoint.fi

Timo Ruotsalainen,
toimitusjohtaja
0500 572 712
timo.ruotsalainen@atlaspoint.fi

Armi Hakkarainen,
kiinteistö- ja toimituspäällikkö
041 474 2119
armi.hakkarainen@atlaspoint.fi



Pienvarastoja



Yksi myynnissä olevista Atlaspointin kohteista on Harkkotie 5 Joensuussa.

**VUOKRAAMME
JA MYYMME**

asunnot, toimisto-
ja työtilat sekä
pienvarastot

**SYNTYMÄVUOTESI
KOLIKOT**

Nyt Suomalaiset vuosisarjat
aina vuodesta 1864 alkaen,
kaikki vuodet löytyy!
Hinnat 28 € - 1 milj. €

KATSO
www.vuosisarjat.fi

RAKENNUSLIIKE
ATLASPOINT OY

www.atlaspoint.fi • atlaspoint@atlaspoint.fi
Puh. 013 - 385 8020

Tärkeimmän arvon puolesta kisaillen! Maa, jota rakennetaan hyvin, voi hyvin

- AVI laittaa merkittävästi resurssia kilpailuun, jolla pyritään kehittämään talonrakennusalan työturvallisuuskulttuuria kohti tapaturmattomuutta. On ensiarvoisen tärkeää, että jokainen alalla työskentelevä pääsee terveenä kotiin ja lastensa luo joka päivä, Talonrakennusteollisuus ry, Itä-Suomen aluepäällikkö Kimmo Anttonen korostaa.

Vuoden -2022 Talonrakennusteollisuus Itä-Suomen piirin työturvallisuuskilpailun tulostiedotteessa marraskuussa Itä-Suomen aluehallintoviraston työsuojelun vastualueen johtaja **Markku Rautio** ja tarkastaja **Arto Liukkonen** totesivat, että vuoden 2023 työturvallisuuskilpailussa painotetaan enemmän vakavampien riskien havainnoimista eli tehdään eroa pienempien ja suurempien puutteiden sekä epäkohtien kesken turvallisuusindeksissä.

Rakennuslalla korkea työtyytyväisyys

Kimmo Anttonen kertoo, että RT käynnisti jäsenistölle suunnatun työhyvinvointikoulutuksen.

-Baronan työelämätkimkus 2023 nosti esiin rakennusalan korkean työtyty-

tyväisyyden. Vuosien kova työ valtioneuvoston, viranomaisten ja liittojen kesken tuo tulosta. Rakennustyömaat ovat hyviä paikkoja työskennellä, ja alalla jokainen voi entistä enemmän vaikuttaa jaksamiseensa, Anttonen toteaa ja jatkaa:

-Rakentamisen laatu on tärkeää myös lastemme takia. Yhdenkään lapsen ei pidä joutua kärsimään huonosti tiivistetystä tai kuivate- tusta rakennuksesta. Rakennusmateriaalivalinnoilla on myös merkitystä sisäilmaan. Me teemme rakennuksia tuleville sukupolville ja meidän pitää olla ylpeitä siitä, kuten Joensuun kauppahallin rakentajat, Anttonen toteaa.

-Meidän on tehostettava materiaalien kiertoa ja vähennettävä primääris- ten raaka-aineiden käyttöä.

Meilläkin betoniin voisi sekoittaa 10 % kierrätettyä betonia, kuten Sveitsissä jo tehdään. Materiaali-intensiivisen alan kiertotaloudella on paljon väliä.

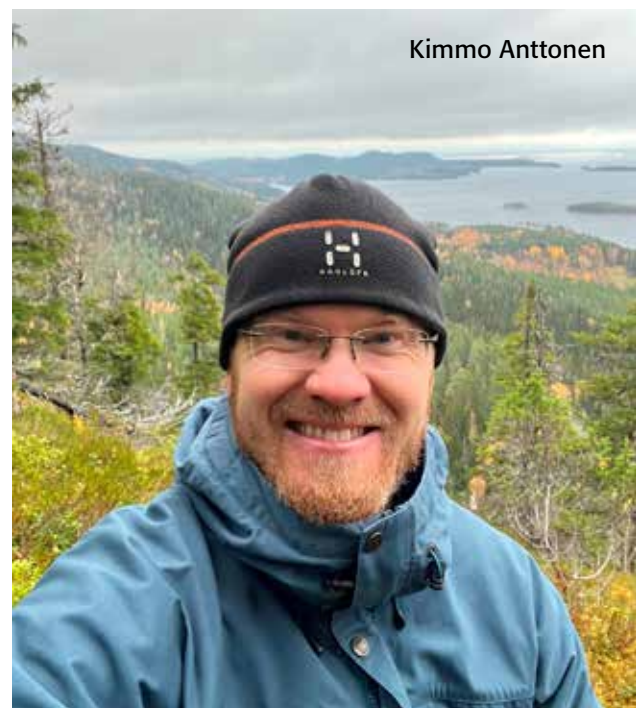
-Lapsille rakennusala antaa mallin oikeista töistä, joissa vanhemmat saavat näkyviä ja arvostettavia asioita aikaiseksi. Alalla toimii puoli miljoonaa ihmistä, mutta miksi niin moni vanhempi ei suosittele alaa jälkikasvulleen? Vaikka haluamme lapsillemme parasta, ei tehtävämme ole suojata heitä haastavalta työltä kasvun ja kehityksen eteen. Äskettäin julkaistussa uutiskirjeessämme Savon ammattiopiston **Hannu Savolaisen** mielestä rakentajiksi opiskelevien työharjoitteluun ja kohteluun kannattaa panos-

taa rakennustyömailla osaan työvoiman saannin turvaamiseksi, Anttonen sanoo.

Maa, jota rakennetaan hyvin, voi hyvin

Anttonen mukaan puoleeton Rakennetun omaisuuden tila 2023-raportti kertoo huolestuttavan kuvan hyvinvointiyhteiskuntamme rakenteiden kehityssuunnasta. Näyttää vahvasti siltä, että luomamme hyvinvoinnin malli on kestävä, mutta yhtälö jo tämänhetkellä huoltosuhteella. Nykyisellä syntyvyys- ja tuottavuushityksellä rahoituspohja ei ole paranemassa, ja ajattelen arvostuksella tulevia vaikeiden päätösten tekijöitä.

-Hyvinvointialueilla on nostettu vastakkain ihmiset ja seinät, mutta ilman seinä-



Kimmo Anttonen

ei ole hyvinvointia. Tai oikeastaan sairastavuutemme taustalla on, että olemme liikaa liikkumatta sisällä, mutta tämä ei ollut esitetyn kriittikin näkökulma. Maa, jota rakennetaan hyvin, voi hyvin

- RT:n slogan tiivistää olen- naisimman. Elintasomme kuvastuu rakennuksissa, jotka kertovat myös hyvinvoinnista. Ei anneta lastemme tulevaisuuden rapistua, eihän, Kimmo Anttonen sanoo.

• Remontit
• Sisä- ja ulkomaalaukset

Ammattitaidolla hoitaa:

**MAALAUSLIIKE
POJAT OY**

Vuokkolantie 13, 82200 Hammaslahti | pojat.oy@gmail.com
Janne Honkanen 050 323 4782 Mika Parviainen 050 323 4783

**karjalan
rakentajat fi**

Kalevalantie 22
82900 ILOMANTSI
p. 0400 174 981
Info@karjalanrakentajat.fi
www.karjalanrakentajat.fi

Tarjoamme kattavat rakennuspalvelut suunnittelusta toteutukseen.

Kiinteistöjen suunnittelua, rakentamista ja saneerausta.

**TÄYDEN PALVELUN
LVI-TALO:**

Kaikki kodin ja kiinteistöjen lämmitys-, vesi- ja ilmanvaihdon palvelut!

Viemärinkuvaus ja viemärinsukitustyöt.

Lvi-tarvikkeet kattavasti myymälästä, myymälä avoinna ma-pe 7.00-16.30

Huoltopäivystys 24h ☎ 0400 182 511

Tavallista parempaa LVI-osaamista!

MYLLER **Hanakat**

Pamilonkatu 38, 80130 Joensuu
p. 013 255 600 | myymala@lvi-myller.fi
Avoinna: ma-pe 7.00-16.30 | www.lvi-myller.fi

Rakennuspuusepäntuotteita ammattitaidolla yrityksille ja yksityisille.

Kysy tarjousta meiltä!
p. 050 591 2908
jukka.joki@puujukka.fi

portaat - huonekalut - myyntitiskit - kalusteasennukset

www.puujukka.fi

Itä-Suomen säiliö- ja poltinhuolto Oy

Öljysäiliöiden ja öljypoltinten monipuolinen ammattilainen

Itä-Suomen säiliö- ja poltinhuolto on Kontiolahtelainen yritys, joka on erikoistunut öljysäiliöiden ja öljypoltinten kaikkiin elinkaaren vaiheisiin. Toimenkuvaan kuuluvat muun muassa öljysäiliöiden tarkastukset, korjaukset, puhdistukset ja käytöstä poistot. Yrityksen toimialuetta on koko Itä-Suomen alue, mutta tarvittaessa oma liikkuva kalusto on käytettävissäsi lähes missä tahansa ja milloin tahansa.

Olipa kyseessä öljysäiliön tarkastus, -puhdistus, -poisto tai öljypoltinhuolto, pystymme hoitamaan vaativankin kohteen. Laajaan asiakaskuntaamme kuuluvat niin kunnat, öljy-yhtiöt, varastoterminaalit mutta myös pienet toimijat aina maatalousta kotitalouksiin saakka, kertoo yrittäjä **Ari Hiltunen** ja jatkaa:

- Asennamme, huollamme ja korjaamme myös öljylämmityslaitteet polttoaineputkistoihin. Uutuutena meillä on öljysäiliön pinnan mittaukseen tehtävät järjestelmät. Vaihtoehtoja on useita, kohteesta riippuen.

Öljysäiliöt ja polttimet vaativat säännöllistä tarkastusta ja huoltoa

Ari Hiltunen korostaa öljysäiliöiden säännöllistä huoltoa luottettavan toiminnan kannalta. Esimerkiksi lujitemuovisäiliöille 10 vuoden huolto/tarkastusväli on sopiva, terässäiliöiden tarkastusväli on maksimissaan 5 vuotta.

- Säiliöön kertyy ajan mittaan muun muassa vettä, ilman mukana

hienojakoista ainesta ja öljyn omia sedimenttejä. Näitä ainesosia kertyy myös putkistoon ja pohjaventtiiliin. Putkisto tulisikin puhdistaa aika-ajoin häiriöttömän toiminnan varmistamiseksi.

- Veden laskeutuessa terässäiliön pohjalle, aloittaa se pistemäisen syöpymisen melko nopeasti.

Syöpyä terässäiliössä voidaan ehkäistä ja korjata useammallakin tavalla, näin säiliö käyttöikä jatkuu vielä hyvinkin kauan.

Öljypolttimet tarvitsevat huoltoa samoin kuin monet muutkin tekniset laitteet. Yleensä huoltoväli kotitalouksissa on vuodesta kahteen. Tähän vaikuttaa muun muassa käytetty polttoaineen määrä, laitteiston ikä ja käyttöolosuhteet.

- Huollettu, puhdistettu ja säädetty laitteisto säästää helposti huoltokulunsa lämmityskauden aikana, toteaa Hiltunen.

- Jos käytössä on vielä öljyn paluuputki säiliöön, suosittelemme siirtymistä yksiputkijärjestelmään.

Käytännössä tämä tarkoittaa sitä, että polttimen läheisyyteen asennetaan öljyn kiertolaite, johon öljyn paluulinja polttimes-



Toimintamme perustuu hyvään asiakaspalveluun, työn laatuun ja kilpailukykyisiin hintoihin. Yksityisasiakkaat ovat oikeutettuja työn osuudesta kotitalousvähennykseen.

ta kytetään. Näin öljy ei mene takaisin säiliöön vaan jää kiertämään laitteen ja polttimen piiriin. Hyötyä tästä on esimerkiksi öljyn lämpäminen valmiiksi, suodatettavan öljyn väheneminen ja paluuputken vuotoriskin poistuminen.

Fossiilisesta öljystä kohti bioöljyä

Lämmityskustannukset ovat

Sesonkiaikamme on huhtikuun lopusta alkutalveen saakka, joten nyt on hyvä aika tarkastuttaa säiliöt ja polttimet!

nousseet Ukrainan sodan aiheuttaman energiakriisin myötä. Bioöljyn käyttöönotto onkin tullut avainasemaan ympäristöhaittojen vähentämiseksi.

- Uusiutuvan lämmitysöljyn käyttö on ekologisempaa eikä sen käyttöönotto vaadi kalliita toimenpiteitä. Puhutaan yleisesti polttimen päivittämisestä, muutamia komponentteja vaihtamalla.

- Näistä ja muista palveluitamme annamme mielellämme lisätietoa.

Itä-Suomen Säiliö- ja poltinhuolto Oy KONTIOLAHTI

Öljysäiliöiden ja -poltinten tarkastukset, huollot, asennukset ja käytöstäpoistot

Kysy tarjous!

0400 579 258 • www.sphuolto.fi

Rakli pettyi rakennusten energiatehokkuusdirektiivin äänestystulokseen

WELTEM

Siirrettävä Polttoainekäyttöinen Infrapunasäteilylämmitin

JH Fresh Store +358-400 617 539
www.lammitimet.fi +358-40 937 5428

Euroopan parlamentti äänesti 14.3. rakennusten energiatehokkuusdirektiivistä. Parlamentin jäsenistä 343 äänesti puolesta, 216 vastaan ja 78 tyhjää. Kiinteistönomistajia ja rakennuttajia edustava Rakli on pettynyt lopputulokseen, mutta asian käsittely jatkuu vielä kolmikantaneuvotteluissa.

- OLEMME PETTYNEITÄ parlamentin äänestystulokseen. Rakennusten energiatehokkuusdirektiivi sisältää mittavia velvoitteita, joiden toteuttaminen taloudellisesti, sosiaalisesti tai ekologisesti kestävällä tavalla ei ole mahdollista. Myös aikataulu on täysin epärealistinen velvoitteiden laajuuteen nähden, toteaa **Mikko Somersalmi** Raklista.

ASUINRAKENNUSTEN OSALTA korjaukset ovat vaikuttamassa suoraan yli kahteen miljoonaan henkilöön Suomessa. Kireät energiatehok-

kuusvaatimukset suuntautuvat myös rakennuksiin, joilla ei ole käyttöarvoa ja odotettavissa olevaa elinkaarta. On arvioitu, että rakennusten pakokorjaukset koskettavat vähintään 40 prosenttia rakennuskannastamme siitä huolimatta, että Suomen rakennuskanta on energiatehokkuudeltaan Euroopan parhaimmistoa.

- VAIKKA ÄÄNESTYSTULOS on tämä, niin tärkeää on nyt varmistaa, että kolmikantaneuvotteluissa neuvoston, parlamentin ja komission välillä saavutetaan suomalaisten kiinteistön-

omistajien kannalta paras mahdollinen lopputulos. Kestävän kehityksen edistämiseksi on välttämätöntä, että investoinnit muun muassa suomalaisen kiinteistökannan energiatehokkuuteen ja kiinteistöjen sähköautojen latauspisteisiin voidaan kohdistaa mahdollisimman kustannustehokkaasti. Tämä onnistuu parhaiten kansallisen ohjauksen kautta alueelliset ja yksilölliset olosuhteet huomioiden, ei EU:n laajuisilla yksityiskohtaisilla säädöksillä, jatkaa Somersalmi.

Tekstilähde Rakli

PUTKIASENNUS Rätty Oy

Kalevalantie 13, 82900 Ilomantsi

Myymäla p. 040 717 4094 | Sulo Rätty p. 0400 271 540
toimisto@putkiasennusraty.fi
sulo@putkiasennusraty.fi

www.putkiasennusraty.fi

Hanakat®

JOTTA KOTI TOIMISI

LVI KURKINEN Y

PALVELU

www.lvi-kurkinen.fi

Energiaremonttien vauhti kiihtyy

Energiaremonttien rahoittaminen tulee olemaan iso kysymys taloyhtiöille tulevina vuosina. Isännöintiliitto kantaa huolta remonttien rahoituksesta erityisesti muuttotappiopaikkakunnilla. Vihreän siirtymän toteuttamiseksi tarvitaan sekä vihreitä taloyhtiölainoja, valtion energia-avustuksia, että valtion takausjärjestelmän uudistamista.

Energiatehokkuutta parantavien korjausten tarve lisääntyy tulevina vuosina merkittävästi EU-tason sääntelyn muotoutuessa lopulliseen muotoonsa.

– Ilmastonmuutoksen hillitseminen tarkoittaa hiilipäästöjen vähentämistä myös asumisessa. Tällä hetkellä EU-tason käsitteilyt jatkuvat kolmikantaneuvotteluilla tulevan rakennusten energiatehokkuusdirektiivin uudistamisesta. Käytännössä uudistus tarkoittaa kiristyviä vaatimuksia energiatehokkuudelle. Lisäksi tavoitteeksi asetettaneen, että koko asuntokanta olisi päästötöntä vuoteen 2050 mennessä, Isännöintiliiton toimitusjohtaja **Mia Koro-Kanerva** kuvasi Isännöintiliiton tiedotteessa.

Isännöintiliitto vaikuttaa EU-tasolla siihen, että otettaisiin huomioon Suomen erityispiirteet, muun muassa Suomen tehokas kaukolämpöverkosto ja aurinkovoiman haasteet talvikaudella sekä se, että osaa olemassa olevasta rakennuskannasta ei ole ylipääntään väestön muuttoliikkeiden vuoksi järkeä korjata vaan pikemminkin purkaa.

Direktiivin myötä korjaustarvetta on arviolta jopa 40–50 % rakennuskannasta. Isännöintiliitto kantaa huolta siitä, miten nämä energiatehokkuutta parantavat, välttämättömät korjaukset saadaan rahoitettua. Korjausten rahoittamisessa on ongelmia jo tällä hetkellä varsinkin muuttotappiopaikkakunnilla tai taloyhtiöissä, joissa korjausvelkaa on päässyt kertymään liikaa suhteessa asuntojen

arvoon. Osassa tällaisista kohteista päästöttömyyteen vaadittavia remonteja ei ole järkevää eikä mahdollistakaan toteuttaa.

Tarvitaan lisää tietoa vihreistä taloyhtiölainoista sekä suunnitelmallista varautumista

Hyvin hoidetuissa taloyhtiöissä energiatehokkuutta parantavia hankkeita voi olla nykyisin mahdollista rahoittaa myös niin kutsutuilla vihreillä lainoilla, jotka perustuvat markkinoilta saatavaan vihreään rahoitukseen.

– Vihreiden lainojen lainaehdot ovat lainanottajalle usein tavallista taloyhtiölainaa parempia. Esimerkiksi lainan marginaali voi olla matalampi. Tämä rahoitusmuoto on Energia-barometrimme mukaan tuttu vasta kolmasosalle isännöitsijöistä, joten kasvunvaraa tällä rahoitusmuodolla on, Isännöintiliiton tietoasiantuntija **Olli Rekonen** kuvaa.

Isännöintiliitto kannustaa myös taloyhtiöitä varautumaan tuleviin korjaustarpeisiin.

– Remontteihin olisi hyvä varautua ennakoivasti esimerkiksi korjausrahastoilla ja asuintalovarauksilla. Lisäksi lisärakentaminen ja rakennusoikeuden myyminen taloyhtiön tontilta ovat tietyissä tapauksissa mahdollisia keinoja kerätä rahoitusta remonttia varten, Rekonen kuvaa.

Valtion avustukset keskeisessä roolissa

Taloyhtiöiden on myös mahdollista hakea Asumisen rahoitus- ja kehittä-

miskeskus ARA:lta energia-avustusta energiatehokkuutta parantaviin korjaushankkeisiin. ARA-avustuksia on tarjolla myös muihin, esimerkiksi esteettömyyttä parantaviin korjaushankkeisiin.

Isännöintiliiton Energia-barometrin mukaan avustukset ovat keskeisessä roolissa energiaremonttien käynnistämiseksi.

– Kiristynyt taloustilanne on heikentänyt taloyhtiöiden kykyä toteuttaa investointeja. Energia-avustusten merkitys hankkeiden käynnistämiseksi on mielestämme jopa yllättävän suuri. Rahoituksen epävarmuus on myös aiempina vuosina hidastanut taloyhtiöiden päätöksentekoa energiaremonteissa. Vaalien jälkeen edessä olevissa hallitusohjelmaneuvoiteluissa onkin tärkeää turvata, että energia-avustuksiin varataan pysyvä rahoitus tulevalle vaalikaudelle. Lisäksi valtion takauslainajärjestelmän uudistaminen olisi tärkeä saada kuntoon ensi kaudella, Koro-Kanerva sanoo.

Teksti- ja kuvälähde Isännöintiliitto



HUOLTOLINKKI HUOLEHTII KIINTEISTÖSTÄSI

JOENSUUSSA JA KONTIOLAHDELLA



Kiinteistönhuoltopalvelut



Maanrakennuspalvelut

Tavoitteenamme on tehdä arjestasi sujuvampaa ja turvallisempaa ympäristöystävällisesti.

Kysy lisää: Mikael Väänänen p. 044 204 7065

**HUOLTO
LINKKI**

Päivystysnumero:
040 014 8761

huoltolinkki.fi

Erikoisovet yli 45 vuoden kokemuksella.

www.ovesta.fi

OVESTA

1977

2022





Sähköpojat - palveluksessa

✚ 100% Suomalaista työtä ✚





Tornion Sähköpojat Oy palvelee laajasti teollisuuden sähkömekaanisissa korjaus- ja huoltotöissä sekä työstö- ja sorvausongelmissa avaimet käteen -periaatteella. Tarjoamme korkealaatuista, asiakkaiden tarpeita vastaavaa kokonaisvaltaista palvelua, joka pohjautuu pitkään ja luottamukselliseen asiakassuhteeseen. Tavoitteenamme on, että yhteistyö kanssamme on yrityksellesi taloudellisesti järkevin ratkaisu.

Osaamisemme muodostuu kokemuksesta ja taidosta palvella asiakasta kulloisenkin projektin vaatimusten mukaisesti. Koneet, tilat ja henkilöstön ammattitaito ovat

huippuluokka, ja kehitämme osaamistamme jatkuvasti. Laatu järjestelmämme on sertifioitu nykyajan tarpeita vastaavaksi (ISO SFS 9001-2008 QAS ja ISO 14001).

Yli 40 vuoden kokemuksella

Tornion Sähköpojat Oy on toiminut Suomen ja Pohjois-Ruotsin teollisuuden palveluksessa jo yli neljäkymmentä vuotta. Tänä aikana se on kasvanut muutaman hengen yrityksestä kolmenkymmenen hengen monipuoliseksi teollisuuden osaajaksi. Joustava palvelu teollisuuden kunnossapidossa kattaa Suomen, Ruotsin ja Norjan alueet.



SÄHKÖPOJAT

VUODESTA 1974
SÄHKÖMEKAANISET KORJAUKSET,
KÄÄMINNÄT, TYÖSTÖT,
TASAPAINOTUKSET JA SORVAUSTYÖT,
TEOLLISUUDN VARAOSAT JA TARVIKKEET,
KUNNOSSAPITOPALVELUT
AVAIMET KÄTEEN -PALVELUNA 24/365

Tornion Sähköpojat Oy

Perustettu 1974
 Henkilöstö 30

Tornion Sähköpojat Oy
 Raidekatu 29
 FI-95420 Tornio

TVaihde +358 400 222 401
 Fax +358 16 446 853
 Päivystys 24 h +358 400 300 511
 GSM +358 400 692 926
 markku.rantapaa@sahkopojat.fi

www.sahkopojat.fi



Yritykset pitävät perusväylänpitoa tärkeänä

Kauppakamarien jäsenyrityksille suunnatussa saavutettavuuskyselyssä selvitettiin Suomen väyläverkoston kunnon ja laajuuden vaikutuksia yritysten tavaraliikenteen toimintaedellytyksille ja työvoiman liikkuvuudelle. Huoli tieverkoston rapautumisesta toistui yritysten vastauksissa läpi Suomen ja perusväylänpidon tärkeys korostui ylivoimaisen selvästi kyselyn tuloksissa. Tavarakuljetusten kannalta jopa 65 prosenttia vastaajista ja työvoiman liikkuvuuden osalta 49 prosenttia vastaajista piti perusväylänpitoa tärkeimpänä tekijänä saavutettavuuden näkökulmasta. Kohonneet liikenteen kustannukset nähdään myös merkittävänä esteenä työvoiman saatavuudelle.

• Kaivinkonepalvelu • Maa- ja viherrakennus
• Kuljetuspalvelut • Purkutyöt

Tmi Kari Turpeinen
0500 846 001

Suutelanatie 10, 80710 Lehmo



Maanrakennusta ammattitaidolla jo yli 25 vuotta!



YLÄ-KARJALAN KONERAIVAUS OY

Kuoringantie 29 p. 040-551 7174

Kuva: Elmo Eklund



Keskuskauppakamarin johtava liikenne- ja elinkeinopoliittinen asiantuntija Päivi Wood.

Saavutettavuuskyselyn avoimissa vastauksissa yritysten huoli tieverkoston kunnon rapautumisesta korostui selvästi eniten ja perusväylänpito nähtiin ylivoimaisesti tärkeimpänä toimenpiteenä yritysten saavutettavuuden kannalta. Myös polttoaineen hinnan nousua pidetään merkittävänä häiritsejänä yritysten toiminnalle.

– Huoli tiestön kunnon rapautumisesta on laajaa ja toistui vastauksissa ylivoimaisesti läpi kyselyn. Eri alueiden saavutettavuus ja yhteyksien toimivuus on yrityksille pitkien etäisyyksien Suomessa perusedellytys ja

perusväylänpidon merkitys on huomioitava yhtenä talouden toimintaedellytyksistä. Tiestön huono kunto aiheuttaa yrityksille lisääntyviä ongelmia, jotka näkyvät merkittävinä kuljetusten viiveinä, kasvavina kustannuksina, kaluston kulumisena ja rikkoutumisena ja yritysten heikkenevänä palvelukykyä, sanoo Keskuskauppakamarin johtava asiantuntija **Päivi Wood**.

Liikenteen kustannukset rajoittavat työvoiman saatavuutta

Yritykset kertovat, että haja-asu-

tusalueiden paikkakunnilta ei löydy osaavaa työvoimaa ja työntekijöitä on lähes mahdotonta saada kauempaa autoilun korkeiden kustannusten vuoksi.

– Liikennepalveluiden toimivuus ja kasvaneet liikenteen kustannukset asettavat selkeitä rajoitteita työvoiman saatavuuteen. Liikkumisen kustannukset ovat nousemassa siihen pisteeseen, että erityisesti maakuntakeskusten ulkopuolella työmatkaan käytettävä aika ja raha ylittävät työntekijöiden kipukynnyksen. Se asettaa isoja ongelmia yrityksille, jotka jo valmiiksi kamppailevat osaajapulalla, sanoo Wood.

Yksityisteiden peruskorjauksiin rahaa tarjolla ennätyspaljon

Yksityisteiden peruskorjaukset ovat ajankohtaista suurella osalla suomalaisista tiekunnissa, kun korjausvelkaa on kerätty vuosikymmeniä. Oman tiekunnan tiet kannattaisi nyt hoitaa kuntoon, koska hyväkuntoinen tie säästää suoraan vuotuisissa kunnossapitokuluissa ja on hyvä sijoitus tuleviksi vuosiksi tai jopa vuosikymmeniksi.

– Rahaa on tarjolla ennätyspaljon ja nyt pitäisi kiireellä lähteä tiekunnissa tutkimaan erityisesti siltojen kuntoa, sanoo Suomen Tieyhdistyksen johtaja **Simo Takalammi** puheessaan Alueellisessa Yksityistiepäivässä Mikkelissä.

Takalammi muistuttaa valtionavustusten rahamäärän olleen pitkään muutamassa miljoonassa, mutta nyt budjetissa rahaa on varattu 23 miljoonaa euroa ja aiemmilta vuosilta siirrettyä rahaa on käytettävissä 44 miljoonaa euroa. Nyt on hyvä mahdollisuus hoitaa omat tiet kuntoon ja kuroa umpeen pitkään kerrytettyä korjausvelkaa.

– Tiekuuntien on nyt herättävä tutkimaan tiensä kuntoa ja

ryhtyä suunnittelemaan perusparannusta. Valtaosalla yksityisteistä on ainakin jonkinlaisia perusparannustarpeita. Kuitukseen liittyvät seikat, kuten ojien perkaus ja rumpuputkien vaihtaminen on tärkeitä keinoja tien kantavuuden varmistamisessa, toteaa Takalammi.

Takalammin mukaan erityisesti sillat ovat kohde, jotka tiekuntien on syytä varmistaa.

– Siltojen kuntoa on seurattava vuosittain, niiden sisältämän suuren riskin vuoksi. Valtiolta on saatavana hyvin avustusrahaa niin siltaremonttia ei ole syytä lykätä.

Tekstilähde
Suomen Tieyhdistys

LAADUKKAAT MAA-AINEKSET
isoille ja pienille rakentajille

Kiviainestoitimitukset
ja maanrakennustyöt
yli 50 vuoden kokemuksella

KAIVINKONETYÖT • KAIKKI SORA- JA MURSKELAJIKKEET • KALLIOSEPELIT
JA MURSKEET • OMA MAANLÄJITYSALUE • MULLANSEULONTA JA MYYNTI

Kontiolahden Uuroon on avattu uusi kiviainesalue!

Maansiirto- ja soraliike

M. LEVY OY

0400 803 838 / Marko • marko.levy@mlevyoy.fi

www.mlevyoy.fi



Eduskunnalta pihtisynnytyks – rakentamislaki tulee

Eduskunta hyväksyi istuntokautensa viimeisellä viikolla, 1. maaliskuuta rakentamislain ja siihen liittyvät liitelait. Samalla maankäyttö- ja rakennuslain maankäyttöä koskeva osio muuttuu alueidenkäyttölainsiksi. Rakentamislaki tulee voimaan 1.1.2025.

Rakentamislakipaketti on ollut valtava urakka kaikille sen monivuotiseen valmisteluun osallistuneille ja viime kädessä eduskunnan eri valiokunnille ja kansanedustajille. Valiokunnissa kuultiin tavanomaista kattavammin sidosryhmiä, ja esityksen käsittely vei huomattavasti aikaa.

Eduskunta teki ympäristövaliokunnan mietinnön pohjalta hallituksen esitykseen peräti noin 50 erilaisista pykälämuutosta, jota voidaan pitää hyvin poikkeuksellisenä. Lait hyväksyttiin äänestyspöytäkirjalla oppositiopuolueiden esittäessä lakien hylkäämistä.

Lisäksi eduskunta hyväksyi lain rakennetun ympäristön tietojärjestelmästä (RYTJ-laki), jolla toteutetaan valtakunnallinen tietojärjestelmä rakennetun ympäristön tiedoille, kuten luvitukselle ja kaavoitukselle. Laki tulee voimaan

jo 1.1.2024.

Mikä muuttuu eniten?

Suurimmat muutokset nykytilaan verrattuna koskevat vähähiilisen rakentamisen ja digitalisaation vaatimuksia. Rakentamislupaa haettaessa tulee esittää ilmastaselvitys, jolla raportoidaan rakennuksen hiilijalanjälki ja hiilikädenjälki. Myöhemmin tullaan asettamaan hiilijalanjäljelle raja-arvot.

Rakentamislupaa haetaan jatkossa tietomallimuotoisena, ja hankkeessa tulee esittää materiaaliseloste sekä purku- ja jätteselvitys. Vaadittavien selvitysten sisällöt tarkentuvat vasta asetuksilla, joita ei vielä ole.

– Yleisesti voidaan todeta, että lakien myötä rakennushankkeen yhteydessä tulee jatkossa esittää valtava määrä erilaisia selvityksiä. Byrokratia lisääntyy entisestään, vaikka tarve olisi ollut sujuvoittaa ja nopeut-

taa rakentamisen prosesseja, sanoo johtaja **Anu Kärkäinen** Rakennusteollisuus RT:stä.

Eduskunta selvensi lakiesityksen varsin epäselvää sääntelyä liittyen päävastuullisen toteuttajan vastuuseen. Päävastuullinen toteuttaja on rakentamislain mukaan vastuussa nimenomaan rakennusvalvonnalle, ja rakennushankkeen osapuolten kesken vastuu hankkeessa määräytyy selkeästi osapuolten välisen sopimuksen mukaan.

Kritiikki otettava huomioon jatkotyössä

Lakiesityksen valmisteluun ympäristöministeriössä ja lain sisältöön kohdistui eduskuntakäsittelyssä poikkeuksellisen voimakasta arvostelua varsinkin, kun eduskunta joutui tekemään suuren määrän korjauksia lakiesityksiin. Eduskunta piti myös sidosryhmien esittä-



mää kritiikkiä valmisteluun liittyen perusteltuna. Lainvalmistelun puutteista onkin otettava opiksi jatkossa.

Ympäristövaliokunta kirjasi mietintöönsä nimenomaisesti sen, että rakentamislain nojalla annettavat asetukset sekä alueidenkäytölakia koskevien säännösten uudistus on valmisteltava huolellisesti ja sidosryhmät osallistettava aidosti valmistelutyöhön.

Ympäristöministeriö tu-

lee valmistelemaan nyt hyväksyttyihin lakeihin perustuen kymmeniä eri asetuksia. Lisäksi seuraavalla hallituskaudella on tarve aloittaa alueidenkäyttöä koskevan lain valmistelu, joka jäi toteuttamatta, kun maankäyttö- ja rakennuslain kokonaisuudistus kutistui pelkästään rakentamisen osion muuttamiseksi.

– RT on viime vuosina osallistunut monin tavoin lakikokonaisuuden val-

misteluun ja muun muassa tuottanut selvityksiä ja tietoa työn pohjaksi, mutta sitä ei ole otettu riittävässä määrin huomioon. Olemme jatkossakin valmiit antamaan oman panoksemme ja tuomaan rakentamisen käytännön näkemyksen niin asetusten kuin alueidenkäyttölainkin valmisteluun, Anu Kärkäinen toteaa.

Teksti- ja kuvälähde Rakennusteollisuus RT ry

Uuden asunnon ostaneiden tyytyväisyys laski, mutta on yhä hyvällä tasolla

Uudisasuntorakentamisen asiakastyytyväisyystutkimuksessa toimialan keskiarvo heikkeni edellisvuodesta. Seitsemättä kertaa tehdyssä tutkimuksessa oli nyt ensimmäistä kertaa mukana erilliset laatuindeksit, joiden mukaan asiakkaiden arviot sekä rakentamisen että suunnittelun laadusta olivat hyvin korkeat.

Uudisasunnon ostajien kokemuksia mitaavan EPSI Rating 2022 -tutkimuksen asiakastyytyväisyysindeksi oli 74,6, kun se edellisessä tutkimuksessa oli 76,4. Erittäin tyytyväisten asiakkaiden raja on 75 tai sen yli.

– Tulosten mukaan ostajien odotukset ovat mittaushistorian aikana kasvaneet. Tämä saa asiakkaat arvioimaan yrityksiä yhä kriittisemmin, ja nämä joutuvat tekemään entistä enemmän töitä asiakastyytyväisyyden eteen,

toteaa **Heidi Laitinen**, EPSI Rating Suomen maajohtaja.

– On kuitenkin hyvä huomioida, että vaikka asiakastyytyväisyyden eri osa-alueiden tulokset ovat tulleet alas huippuvuosista, ne ylittävät kaikki edelleen 75 indeksipisteen rajan.

EPSI-mallia käytetään asiakkaiden tarpeiden ja tyytyväisyyden mittaamiseen. Sen keskeisiä osa-alueita ovat imago, odotukset, tuotelaatu, palvelulaatu sekä vastine rahalle, joista jokaista mitataan monipuolisen kysymyspatteriston avulla.

– Yleisesti ottaen voisimme sanoa, että jos saa luovutettua asunnot asiakkaille virheettöminä, ajoissa ja riittävän räätälöityinä sekä pystyy ratkaisemaan asiakkaiden ongelmat sujuvasti ja nopeasti, niin asiakkaat ovat tyytyväisiä, Heidi Laitinen tiivistää.

MAANSIIRTOTOIMITUKSET TÄSMÄLLISESTI PERILLE

- maansiirto- ja maanrakennustyöt
- kaivinkonetyöt
- sorajalostus ja kiviainestoimitukset
- multa- ja viheralueet, laatoitukset
- jätevesijärjestelmät, vesijohdot ja viemäriyöt

www.judin.fi

Huoltotie 4
80790 Kontionranta
Puh: 0500 278 878



Maansiirto Karvinen Oy

Maansiirto Karvinen on maa-ainesten myyntiin ja toimittamiseen erikoistunut yritys.
Perheyriyksenämme on toiminut alalla jo 50 vuotta.

KILPAILUVALTTIMME OVAT VANKKA AMMATTITAITO, LUOTETTAVUUS SEKÄ NOPEAT TOIMITUKSET!

Palvelumme mm.

- sora- ja mursketoimitukset
- seulottua multaa toimitettuna
- kaivinkonetyöt 26 tn telakaivinkoneella

Asiakaskuntaamme kuuluu julkinen sektori, kotitaloudet ja mökkiläiset.

Toimitusalueemme ovat Liperi, Polvijärvi, Outokumpu, Joensuu ja Pohjois-Heinävesi

Häyrylahdentie 53 A 83100 Liperi
0500 275 130 tai **0400 382 881**
www.maansiirtokarvinen.fi
myynti@maansiirtokarvinen.fi

SOITA JA KYSY LISÄÄ!

Energiantuotannossa on turpeen tai ainespuun mentävä aukko

Polttoainevajae on edessä energiantuotannossa jo tästä vuodesta lähtien, kertoo tuore selvitys. – Jos polttoainevajetta ei täytetä turpeella, poltetaan yhä enemmän ainespuuta, öljyä ja jopa kivihiiltä. Päätäjillä on nyt avaimet käsissään polttoainepulan ratkaisuun, sanoo Koneyrittäjien varatoimitusjohtaja **Simo Jaakkola**.

AFRY Management Consultingin tuore selvitys osoittaa, että ilman edistäviä päätöksiä Suomessa ei ole lähivuosina riittävästi tarjontaa energiapuusta ja turpeesta kattamaan energiantuotannon polttoainetarvetta. Energiapuun ja turpeen saatavuuden ongelmat ja samanaikaiset

energiapuun vähentyneet tuontimahdollisuudet johtavat jo tänä vuonna merkittävään polttoaineiden (puun ja turpeen) vajeeseen. Vaje jatkuu ainakin 2028 asti.

– Vaje on täytettävissä parantamalla energiaturpeen käytön ja tuotannon edellytyksiä. Muutoin on varmaa,



että ainespuuta käytetään energiantuotannossa, Jaakkola toteaa.

AFRYn selvityksen mukaan kotimaisten polttoaineiden tarjonnassa tulee olemaan usean TWh:n vaje vuodesta 2023 alkaen. Vaje vaihtelee eri tarkasteluskenaarioissa 1,5–5,7 TWh:n välillä, ja vaje pienenee vuotta 2028 kohti mentäessä. Vuonna 2028 energiapuun tarjonta ja turpeen tuotantomahdollisuus riittäisivät juuri ja juuri kattamaan arvioitun kysynnän energiapuutarjonnan perusskenaarion mukaan. Matalan energiapuutarjonnan skenaarion mukaan kotimaisten polttoaineiden vaje olisi edelleen 3,6 TWh vuonna 2028.

– Puumääräksi muutettu-

na polttoainevaje tarkoittaa seuraavien vuosien aikana karkeasti ottaen noin 6–12 miljoonan kiintokuution verran puuta, Jaakkola laskee AFRYn selvityksen perusteella.

AFRYn selvityksen mukaan on hyvin todennäköistä, että metsäteollisuuden ainespuuta ohjautuu energia- käyttöön. Vaihtoehtoisesti energiantuottajat voivat hyödyntää myös kaukaisempien ja kustannuksiltaan kalliimpien tuontimarkkinoiden energijakeita taikka fossiilisia tuontipolttoaineita.

Selvityksessä todetaan, että mikäli metsäteollisuuden raaka-aineen saanti ja energian toimitusvarmuus kotimaisin energijakein halutaan varmistaa, turpeen



tuotantomahdollisuuksia pitäisi pyrkiä kasvattamaan lähivuosiksi.

– Turpeella voidaan pelastaa metsiä ja niiden monimuotoisuutta. Jos turvetta voisi käyttää taloudellisesti järkevällä tavalla vielä joitain vuosia, tarve hakkuiden lisäämiseen pieneneisi. Tarve lisätä puun käyttöä on muutenkin kova, Jaakkola korostaa.

Metsäalan konekustannukset edelleen ripeässä nousussa

Metsäalalla puunkorjuun urakoinnin kustannukset ovat nyt 15,1 prosenttia korkeammalla kuin vuosi sitten tammikuussa. Haketuksessa indeksi näyttää 16,9 prosentin nousua.

Kustannusindeksejä ylläpitää Tilastokeskus. Konekustannusindeksin perusvuodesta 2020 puunkorjuun

kustannukset ovat nousseet vajaa 28 prosenttia ja haketuksen runsaat 30 prosenttia.

Konekustannusten nousuun on nyt monta syytä. Eniten vaikuttaa edelleen polttoaineiden kallistuminen vuoden takaisesta.

– Urakoinnin hintojen tarkistuksissa on keskitytty polttoaineiden hintamuu- tokseen ja niiden vaikutukseen urakoinnissa. Polttoaineet ovat edelleen merkittävä kustannustekijä, mutta nyt on huomattava, että lähes kaikki muutkin kustannukset ovat nousseet paljon. Koko metsäalan konekustannusindeksi nousi tammikuussa 15,1 prosenttia. Kun tästä siivotaan polttoaineet pois, olemme muiden kustannusten osalla korkeassa 12,4 prosentin nousuvauhdissa, sanoo Jaakkola.

Teksti- ja kuvälähde Koneyrittäjät ry



VAHVAT OSAT KONEESEEN KUIN KONEESEEN.

HITACHI • DOOSAN

VOLVO • LIEBHERR

CAT • JCB • BOBCAT

KOMATSU • KOBELCO

KIRISTYSJOUSIPAKETIT

HYUNDAI • CASE

KYSY KONEKOHTAINEN TARJOUS!



ENTRACK

YLÖJÄRVI:
KOKKOLA:

KALLE SALO 050-3388615
JUSSI PELTONEN 050-4076976
KENT HÄGGBLOM 0400-568797
ANDRÉ BERGDAL 050-4424555
etunimi.sukunimi@entrack.fi

010 3266 880

www.entrack.fi



Helppokäyttöinen ja äärimmäisen tarkka 3D-koneohjaus L5 Navigationilta

Uuden L5 Navigation -koneohjaustuotelinjan lanseeraus tapahtui viime vuoden maaliskuussa. Tuotelinjan L5 U3D sisältä löytyvät omat koneohjaukset kaivinkoneille (X), käsimittalaitteille (S), pyöräkuormaajille (L ja L+), monitoimikoneille kuten Lännen Tractor ja Huddig (XL). L5 Navigationin koneohjauksen etuihin kuuluu sen tarkkuus, helppokäyttöisyys sekä kilpailukykyinen hinta.



– L5 U3D -ohjelmiston kehittämisestä on vastannut tanskalainen UniControl, jonka me muokkaamme Pohjoismaihin sopivaksi. Uusi 3D-koneohjausjärjestelmä soveltuu kaikkiin erilaisiin työkoneluihin, joissa se toimii kulkettajaa opastavana järjestelmänä. Laitteet ovat helppokäyttöisiä, joten kynnys niiden käyttämiseen työmailla on hyvin matala, L5 Finland Oy:n toimitusjohtaja **Sven-Erik Emtö** kertoo.

Arvokkaiden maahan kaivettujen kaapeleiden sijainti on tärkeää tietää tarkasti, etteivät ne vahingoittuisi maanrakennustöissä. L5 Navigationin uudella tuoterheellä kaapeleiden paikannus onnistuu helposti, mutta laitteistolla voidaan tehdä paljon muutakin. Emtö mainitsee, että laitteita on myyty paljon mm. Ruotsin metsähallituksen käyttöön.

– Kynnys laitteiden hankintaan on mataltunut, koska laitteiston hintatasoa sekä käyttöönottokynnystä on saatu merkittävästi matalammaksi. Aikaisemmin kustannus on ollut liian korkea suhteessa laitteiston todelliseen käyttöasteeseen, nyt tämä epäsuhta on historiaa.

Opastusta ja urakoiden dokumentointia

Laitteisto opastaa digitaalisia malleja, opastaa digitaalisten mallien rakentamiseen ja lisäksi järjestelmään sisältyy L5 Navigationin käyttämä Unicontrol-pilvipalvelu. Koneohjaus saa tietonsa suoraan pilvestä, joka opastaa työssä ja työn valmistuttua työn tulokset raportoidaan takaisin pilveen.

– Esim. ruoppauskohteissa voidaan tallentaa kauhan liikkeitä, joiden kautta voidaan todentaa kuinka syvällä kauha on käynyt. Monessa tapauksessa raportti siirtyy edelleen johonkin toiseen asiakkaan ohjelmistoon L5 Navigationin pilvipalvelusta.

Emtö mainitsee, että pilvipalvelusta suunniteltu digitaalinen malli saadaan siirrettyä suoraan koneohjaukseen tai käsikeppiin. Koneohjaukseen voi syöttää tiedot myös manuaalisesti, mikäli valmista aineistoa ei ole ladattavissa.

– Siellä voidaan käyttää taustakuvia, pintamalleja ja muuta paikkatietoa. Nyt esimerkiksi sähköyhtiötkin voivat itse mitata kaapeleiden ja vaihteiden paikat, koska kynnys laitteiston käyttöön on riittävän matala.

Antureiden asentaminen vaatii ammattitaitoa

– 3D-koneohjausjärjestelmän asentamisessa on ensiarvoisen tärkeää, että ymmärtää koneen rakennetta. Perusjärjestelmässä on viisi anturia, jotka hoitavat koneen rungon

liikkeitä sekä puomistoa. Nyrkkisääntönä on, että koneohjauksen asentaminen ja kalibrointi on noin 16 tunnin työ. Kalibroinnissa huomioidaan kaikki asiakkaan eri kauhat. Lisäksi tarjoamme laitteiston käyttökoulutusta. Käyttökoulutusta voidaan jatkaa pilven kautta etänä, kun koneohjausta päästään käyttämään käytännössä, Emtö toteaa.

Yksinkertainen ja tarkka järjestelmä

– Meidän 3D-koneohjausjärjestelmän rakenne on sellainen, jonka kautta haluamme todistaa, että tämän voi tehdä yksinkertaisesti.

Emtö kertoo, että kalibroidussa koneessa on CAN-väylä hoitamassa antureita ja liikkuvia osia, GNSS-yksikkö hoitaa puolestaan paikannuksen satelliittien avustamana. Järjestelmä keskustelee WiFin välityksellä hytissä olevan tabletin kanssa.

– Tabletti on irrotettavissa ja vietävissä myös hytin ulkopuolelle, jolloin piirustusten tarkastelu voi olla helpompaa. Hytissä on perinteisen käsi-GPS:n tyyppinen rakenne, jossa on vähemmän työtä haittaavia piuhoja ja lisälaitteita. Pyrimme siihen, että järjestelmä olisi ajaton, mutta jos päivitykselle satuisi tulemaan tarvetta, olisivat järjestelmän vaihdettavat osat halpoja.

L5 Navigationin toimitukseen sisältyy kaikki tarvittava, eli anturit, käyttöjärjestelmä, käyttöliittymänä toimiva tablettitietokone sekä pilvipalvelut.

– Käytämme koneohjausjärjestelmissämme amerikkalaisia SignalQuestin antureita, jotka ovat äärimmäisen tarkkoja ja laadukkaita. Kaikkien koneohjausjärjestelmien osalta on tärkeää, että järjestelmä on asennettu ja kalibroitu huolellisesti, jotta se toimisi suunnitellusti, Emtö painottaa.

L5 Navigationin käyttäjille päivystävä online-tuki

– Meillä on Pohjoismaiden kattava päivystävä online-tuki. Puhelintukipalvelutkin ovat hyvin hoidossa. Pelkästään Suomesta löytyy yhteensä kuusi teknisen tuen henkilöä, jotka voivat antaa asiakkaillemme puhelintukea, itseni mukaan lukien.

Emtö kertoo, että L5 Navigationin tavoitteena on olla Pohjoismaiden suurin koneohjausjärjestelmätoimittaja viiden vuoden kuluessa.

– Kaikki järjestelmäpäivitykset tapahtuvat automaattisesti, joten asiakkaan ei tarvitse huolehtia laitteiston ohjelmistopäivityksistä. Järjestelmä kehittyy jatkuvasti, joten pyrimme vastaamaan asiakkaiden esittämään toivelistaan aina mahdollisuuksien mukaan.

Ihan jokaista toivetta emme voi toki toteuttaa. Päivitystä testataan aina useassa eri vaiheessa, ennen kuin uusi virallinen versio jaetaan kaikille asiakkaille.

Vihreää teknologiaa ja uusia mahdollisuuksia

Emtö mainitsee, että helppokäyttöinen L5 Navigation -3D-koneohjausjärjestelmä houkuttelee aiempaa enemmän pienempiäkin maanrakennusyrittäjiä. Samalla yrittäjät voivat päästä kiinni uusiin projekteihin ja heidän toimintatapansa muuttuu aiempaa

tehokkaammaksi.

– Voidaan jopa väittää, että tämä on osittain aika vihreä teknologia, koska parhaassa tapauksessa koneen kauha ei tee enää turhia liikkeitä, olettaen että konetta ohjaava malli on hyvä ja kone on kalibroitu oikein. Tekniikka on kehittynyt huomasti siitä, kun ensimmäiset 3D-koneohjaukset tulivat 2000-luvun alkuvuosina Suomeen. Maapalloa kiertävien satelliittien määrän kasvaessa, myös koneohjauksen tarkkuus paranee entisestään.

www.l5navigation.fi

L5 koneohjaus- ja mittausjärjestelmät erityisesti pohjoisiin oloihin kehitetty



www.l5navigation.fi

L5 Finland Oy
044 7666 030 / Sven-Erik Emtö
0400 748 690 / Jani Korkiakoski



Itä-Suomen myynti: Konekorjaamo Riikonen Oy / Puh. 0400 371 204

LiikenneSuomi vaatii liikenteen verotuksen uudistusta ja muistuttaa tulevaisuuden työvoimatarpeista

LiikenneSuomi eli Linja-autoliitto, Suomen Kuljetus ja Logistiikka SKAL ja Suomen Taksiliitto korostaa, että liikenteen verotuksella on suuri vaikutus tavaroiden ja ihmisten kuljettamisen kustannuksiin. Maltillinen liikenteen verotus luo pohjaa taloudelliselle kasvulle, varmistaa maamme kilpailukykyä sekä mahdollisuutta elää ja asua kaikkialla Suomessa. Toimiva verotus kannustaa myös päästöjen vähentämiseen. Nykyinen kahdeksan miljardin euron veropotti tieliikenteeltä ei edistä kilpailukykyä ja puhtaampaa liikennettä.

Tieliikenteestä kerätään erillisveroja noin 4,5 miljardia euroa vuodessa. Arvonlisäverot mukaan luettuna liikenteen veropotti on lähes kahdeksan miljardia euroa. Ammattiliikenne maksaa kaikkia liikenteen erillisveroja, mikä kasvattaa kuljetuspalveluiden tuotannon kustannuksia: autoveroa henkilö- ja pakettiautoista, vuosittaisia ajoneuvoveroja, polttoaineveroja käytetystä polttoaineesta sekä vakuutusmaksuveroja. Verotuksellisesti tilanne poikkeaa muusta palvelusektorista, johon vastaavia veroja ei kohdistu.

LiikenneSuomi-ryhmä eli Linja-autoliitto, Suomen Kuljetus ja Logistiikka SKAL sekä Suomen Taksiliitto vaativat, että liikenteen veropäätöksissä otetaan nykyistä paremmin huomioon niiden

vaikutukset kuljetuspalveluiden kustannuksiin. Yksi keskeinen keino alentaa kustannuksia on ammattidieselin nopea käyttöönotto Suomessa. Ammattidiesel tarkoittaa dieselpolttoaineveron palautusta kuorma- ja linja-autojen haltijoille. Järjestelmä on käytössä useassa EU-maassa ja Belgiassa myös takseille.

– Ammattidieselillä on suora positiivinen vaikutus Suomen kustannuskilpailukykyyn ja myös maan ja sen eri osien saavutettavuuteen. Se tulee ottaa Suomessa käyttöön nopeasti, sanoo johtaja Petri Murto SKALista.

Ammattiliikenteen veronkorotukset jarruttavat päästövähennyksiä

Liikenteen päästöjen vähentämiseksi on keskeistä huolehtia siitä, että liikenteen verotuksella parannetaan yritysten investointikykyä uuteen kalustoon. Liikenteen verojen korotukset heikentävät yritysten kykyä investoida vähäpäästöisempään kalustoon, eivätkä siksi ole toimiva keino edistää puhtaampaa liikennettä.

– On aivan keskeistä huolehtia yritysten investointikyvystä uuteen kalustoon, jotta liikenteen päästövähennystavoitteet saavutetaan. Uuden kaluston energiatehokkuus on vanhaa parempi käyttövoimasta riippumatta ja dieselmoottoritkin kehittyvät yhä taloudellisemmaksi, huomauttaa Murto.

LiikenneSuomi-järjestöt muistuttavat, että hankintatuet ovat yksi keino nopeuttaa uusien puhtaampien käyttövoimien yleistymistä. Ammattiliikenteessä suoritteet ovat muuta liikennettä suurempia. Päästöjen vähentämisen vaikuttavuuden näkökulmasta on tärkeää sisällyttää aina myös kaikki ammattiliikenteen ajoneuvot eri hankintatuki-muotoihin. Lisäksi ammattiliikenteen tarpeet latausinfraan osalta tulee ottaa huomioon koko maan alueella.

Kuljetusalalle tarvitaan koulutettuja ammattilaisia

LiikenneSuomi-ryhmä muistuttaa, että kuljettamista ei lähivuosikymmenien aikana pystytä juurikaan automatisoimaan. Kuljetusala tarvitsee merkittävän määrän työvoimaa lisääntyvien kuljetustarpeiden hoitamiseksi. Niin tavaroiden kuin henkilöiden turvallinen kuljettaminen on vahvaa osaamista vaativa, vastuullinen tehtävä.

Koulutus ja työllistyminen kuljetusalan eri tehtäviin saadaan nykyistä houkuttelevammaksi sujuvan ja tehokkaan, eri taustoista tulevia oppijoita tukevan koulutuksen avulla. Kuljetusalan työtehtäviin pätevytyminen tulee mahdollistaa erilaisilla koulutuspoluilla. Esimerkiksi oppisopimus, työssäoppiminen ja maahanmuuttajien koulutus tulee saada kannustaviksi väyliksi kuljetusalan ammattilaiseksi.

Kuljetusalan tärkein ammattitapahtuma

Vuoden tärkein kuljetusalan tapahtuma messu- ja tapahtumakeskus Jyväskylän Paviljongissa toukokuussa 2023!

Kuljetusmessut on kattava koko kuljetusalan läpi-leikkaus, jossa on laajasti esillä sekä raskas että kevyt kuljetuskalusto. Alan johtavat merkit, perävaunujen ja päällirakenteiden valmistajat sekä kuljetusyritysten tarvitsemat tuotteet ja palvelut löytyvät toukokuussa Jyväskylästä.

Tapahtuma on suunnattu maantiekuljetusten yrittäjille ja kuljettajille, logistiikasta, huolinnasta, varastoinnista, varaosapalveluista vastaaville sekä myös julkiselle sektorille ja alan koulutuksesta vastaaville.

Autotuojat- ja teollisuus ry, Teknoliateollisuus ry Perävaunut ja Päällirakenteet toimialaryhmä sekä Jyväskylän Messut Oy järjestävät yhdessä Kuljetusmessut Paviljongissa jo neljännen kerran.

Tervetuloa Kuljetus 2023 -näyttelyyn Jyväskylään!



Kuva Jyväskylän Messut Oy, Tomi Tuuliranta

PRESSUKATOKSET AMMATTIKÄYTTÖÖN

Myös talviasennukseen.

Esim.
8 x 35 x 5 katos

alk. **918 €/kk**
+ alv 24%

60 kk leasing
hintaa yrityksille,
asennettuna
Pohjois-Karjalan
alueelle
(sis. verho-ovet)

Pulpettikattojen syvyydet:
• 6m • 8m • 12m • 15m • 18m

**FINEST
HALL**

FinEst-Hall Oy
Amerintie 1, 04320 Tuusula,
Puh. 040 551 4589
harri.moisander@finest-hall.com

www.pvc-halli.fi

AUTOHUOLLOT, MOOTTORIREMONTIT,
KARDAANIEN KUNNOSTUKSET, KONEISTUKSET,
TASAPAINOTUKSET, ILMASTOINTIHUOLLOT

**Joensuun
Moottorikoneistamo**

Huom!
Uusi osoitteemme.

Raatekankaantie 12, 80100 Joensuu
Puhelin: 044 776 9876
info@joensuunmoottorikoneistamo.fi

AUTO- JA PIENKONEKORJAAMO

A. KAUHANEN

Kuurnankatu 31, 80130 Joensuu
Puh. 013 123 555

Huollamme ja
katsastamme
kaikki merkit ja mallit
vuosien ammattitaidolla.

Palveluitamme mm:

- Henkilö-, paketti- ja matkailuautojen huolto
- Katsastushuolto
- Pienkonehuolto ym.

Itäisen Suomen liikennehankkeita tulee jouduttaa koko maan huoltovarmuuden varmistamiseksi

Itä-Suomen maakunnat edellyttävät, että perusväylänpidon rahoitus on nostettava pysyvästi tasolle, joka mahdollistaa korjausvelan vähentämisen myös tärkeillä pääväylien ulkopuolisilla osuuksilla. Mahdollisimman suuri osa kuljetuksista olisi saatava raiteille niin kustannus- kuin ympäristösyistä.

VÄYLÄVERKON investointiohjelman luonnos vuosille 2024–2031 oli pettymys Etelä-Savolle, Kainuulle, Pohjois-Karjalalle ja Pohjois-Savolle. Alueelle tärkeille liikenteen kehittämishankkeille luvataan luonnoksessa pientä tai olematonta rahoitusta. Esitellyllä rahoituksella ei kurota edes korjausvelkaa kiinni. Maakunnat ovat antaneet luonnoksesta yhteisen lausunnon.

LIIKENNEASIOIHIN palattiin Itä-Suomen neuvottelukunnan kokouksessa torstaina 2.3. Kokouksessa hyväksyttiin päivitetty itäisen Suomen liikennejärjestelmän kehittämisen yhteiset kärkitimet ja hankkeet, joita on valmisteltu puheenjohtajamaakunta Etelä-Savon johdolla. Edellisen kerran alueen yhteiset liikennekärjet sovittiin 24.3.2021.

ITÄ-SUOMEN MAAKUNNAT edellyttävät, että perusväylänpidon rahoitus on nostettava

pysyvästi tasolle, joka mahdollistaa korjausvelan vähentämisen myös elinkeinoelämän kuljetuksille ja matkailuliikenteelle tärkeillä pääväylien ulkopuolisilla maanteilla ja rautateilla.

MAAKUNNAT KOROSTAVAT, että huoltovarmuuden ja kokonaisturvallisuuden tarpeet korostuvat Ukrainan sodan takia myös liikennejärjestelmän ylläpidossa ja kehittämisessä. Erityisesti metsäteollisuuden puunhankinta kotimaasta on lisääntynyt, mikä edellyttää vesiväylien ja maayhteyksien parantamista. Mahdollisimman suuri osa kuljetuksista olisi saatava raiteille niin kustannus- kuin ympäristösyistä. Huoltovarmuutta parantaisi myös kattava alueellinen liikenteen solmupisteverkosto, jossa olisi eri liikennemuotoja yhdistäviä terminaleja.

Itä-suomen yhteiset esitykset väyläverkon investointiohjelmaan rataverkon osalta ovat

- Karjalan radan välityskyvyn parantaminen, kehittäminen ja nopeuden nosto**
 - Luumäki-Joutseno-kaksoisraide (ka. 250 M€). Ratasuunnittelu aloitettu.
 - Imatra-Joensuu-rata (ka. 330 M€). Ratasuunnittelu käynnistymässä.
- Savon radan välityskyvyn parantaminen, kehittäminen ja nopeuden nosto (Proxion Oy:n v. 2021 laatiman Kouvola–Kajaani-rataosan selvityksen mukaan ka. 791 M€)**
 - Kouvola-Kuopio-radon parantaminen ja nopeudennosto. Tarveselvitys tekeillä.
 - Kuopio-Kajaani-radon parantaminen. Tarveselvitys tekeillä.

Tieverkon osalta investointiohjelmaan esitettävät hankkeet ovat

Tiesuunnitelmat valmiina

- Vt23 liikennejärjestelyjen loppuunsaattaminen välillä Varkaus-Viinijärvi (ka. 35 M€)
- Vt5 Leppävirta-Kuopio (ka. 140–150 M€)
- Vt22 kehittämisen jatkaminen välillä Kajaani-Muhos (ka. 46 M€)

Tiesuunnitelmat valmistumassa

- Vt5 Valkeinen-Taipale (Nerkoon ohitustie) (ka. 55–65 M€)
- Vt9 Vartiala-Riistavesi (ka. 35 M€)
- Vt9 Välikangas-Honkalampi (Ylämyllyn eritasoliittymä, ka. 49 M€)

Yleissuunnitelmat valmiina

- Vt5 Hietanen-Pitkäjärvi (ka. 113 M€)

NEUVOTTELUKUNTA nimisi tavoitteeksi alle kolmen tunnin palvelutason saavuttamisen maakuntien ja Helsingin välillä, mikä tarkoittaa käytännössä lentoliikenteen vuorotarjontaa Kuopioon, Joensuuhun, Kajaanin ja Savonlinnaan.

ITÄ-SUOMEN neuvottelukunta on yhteistyöelin, joka edistää alueen yhteisiä asioita sekä kansallisella että kansainvälisellä tasolla. Neuvottelukuntaan kuuluvat Etelä-Karjalan, Etelä-Savon, Kainuun, Pohjois-Karjalan ja Pohjois-Savon maakuntien liittojen johtavat luottamushenkilöt, maakuntajohtajat ja alueen kansanedustajat. Etelä-Savo toimii neuvottelukunnan puheenjohtajana vuonna 2023.

Tekstilähde
Pohjois-Karjalan
maakuntaliitto

YRITTÄJÄ, HUOLLA AUTOSI MEILLÄ!

- ❖ Öljynvaihdot
- ❖ Pikahuollot
- ❖ Autohuollot

Avaa yritystili
toimipisteellämme tai
kotisivuillamme:
www.öljypiste.fi/yrityksille

- Kilpailukykyiset hinnat
- Huollot laskutuksella
- Maanlaajuinen toimipisteverkosto

ÖLJYPISTE

Kuurnankatu 17
Joensuu
Ma-Pe 7.30-17 | La 9-13

Ajanvaraus: 0400 215 750 | www.öljypiste.fi

**POHJOLAN
Rengas**

**RENGAS
CENTER**



**Kaikki rengas- ja vannetyöt
ammattitaidolla!**

Tulliportinkatu 52, Joensuu | Puh. 013 123 511
pore@pohjolanrengas.fi | www.pohjolanrengas.fi

Varaa sopivin vapaa renkaanvaihtoaikasi kotisivuiltamme

Merkillisen reilu.



**AJONEUVOJEN
HUOLLOT JA KORJAUKSET**

**RENGASMYYNNTI!
Soita ja kysy tarjous!**

ONKAMON AUTO

Lapinahontie 4, 82360 Onkamo | puh. 013 625 521, 040 847 5521
Avoinna ma-pe klo 8.00 - 16.30

Finnveran Itä-Suomen aluekatsaus

Rahoituksen ja yrityskauppojen näkymät Pohjois-Karjalassa Itä-Suomen positiivisimmat

Korona-ajan huippuvuosien jälkeen rahoituksen myöntäminen tasaantui Itä-Suomen maakunnissa. Vain Pohjois-Karjalan rahoituksen määrässä yllettiin koronaa edeltävälle tasolle, myös yrityskauppojen määrä kasvoi Pohjois-Karjalassa. Positiivista on, että noin puolet Itä-Suomen alueella vuoden 2022 myönnetystä rahoituksesta kohdistui kansainvälistä kasvua tavoitteleville tai vientiyrityksille.

Korona-ajan huippuvuosien jälkeen rahoituksen myöntäminen tasaantui Itä-Suomen maakunnissa. Vain Pohjois-Karjalan rahoituksen määrässä yllettiin koronaa edeltävälle tasolle, myös yrityskauppojen määrä kasvoi Pohjois-Karjalassa. Positiivista on, että noin puolet Itä-Suomen alueella vuoden 2022 myönnetystä rahoituksesta kohdistui kansainvälistä kasvua tavoitteleville tai vientiyrityksille.

Vuonna 2022 talouteen iskenneet shokit, Venäjän aloittama sota, inflaatio ja korkojen nousu eivät jaksaneet vetää enää kolmatta vuotta peräkkäin Finnveran rahoitusta nousuun. Finnvera myönsi rahoitusta Itä-Suomen alueen neljään maakuntaan yhteensä 139 miljoonaa euroa vuonna 2022. Myönnetyn rahoituksen määrä laski kaikissa neljässä maakunnassa.

– Vain Pohjois-Karjalassa rahoituksen määrä ylsi koronaa edeltävän vuoden 2019 tasolle. Mikäli Finnveran rahoitus peilaa alueiden elinkeinoelämän kehitystä, tulee muiden kuin kasvumaakuntien talouskehityksestä olla huolissaan, sanoo Itä-Suomen aluejohtaja **Mikko**

Vänttinen.

Rahoituksen kehittymisen kokonaiskuvan saamiseksi on hyvä verrata Finnveran vuonna 2022 myönnetyn rahoituksen määrää korona-aikaa edeltäviin tasoihin, toteaa Vänttinen.

Eri maakunnissa yritysten rahoituskysyntä kehittyi nyt voimakkaasti eri suuntiin. Valtakunnallisesti tarkasteltuna Uudellamaalla, Varsinais-Suomessa, Satakunnassa, Pirkanmaalla sekä Pohjanmaalla Finnveran rahoituksen myöntäminen on jatkunut koronavuosien jälkeen selvästi vilkkaampana kuin muissa maakunnissa, joissa rahoitus on tasaantunut käytännössä vuoden 2019 tasolle.

Pohjois-Karjalassa Finnveran kokonaisrahoitus oli 26 miljoonaa euroa ja kasvoi 10 prosenttia verrattuna vuoteen 2019. Etelä-Savossa kokonaisrahoitus 29 miljoonaa euroa oli lähes vuoden 2019 tasolla. Pohjois-Savossa Finnvera myönsi rahoitusta 51 miljoonaa euroa. Vuoden 2019 rahoituksen tasosta jäätin 5 prosenttia. Keski-Suomessa rahoitusta myönnettiin 33 miljoonaa euroa, ja laskua vuodesta 2019 oli



Itä-Suomen aluejohtaja
Mikko Vänttinen

25 prosenttia.

Maakuntien välillä rahoitus vaihteli myös toimialoitain voimakkaasti. Verrattuna koronaa edeltävään aikaan Etelä-Savossa voimakkain kasvu oli maaseutuelinkeinoissa.

Pohjois-Savossa puolestaan matkailutoimialalle myönnetyn rahoituksen voimakas kasvu oli merkittävää. Finnvera rahoitti matkailuyrityksiä nyt yli viidenneksen enemmän kuin vuonna 2019. Teollisuuden rahoitus laski lähes kolmanneksen pandemian edeltävästä tasosta.

Keski-Suomessa myönnetyn rahoituksen lasku nä-

kyi kaikilla toimialoilla matkailua lukuun ottamatta, ja liike-elämän palvelujen rahoitus yli puolittui Keski-Suomessa.

– Maakunnittain Finnveran rahoituksen kehitys ja painottuminen eri toimialoille kuvastaa varsin hyvin alueiden erilaisia elinkeinorakenteita ja yritysten tilaa. Vain Pohjois-Karjalassa nähtiin koronavuosina teollisuuden rahoituksessa voimakasta kasvua. Keski-Suomessa, Etelä-Savossa ja Pohjois-Savossa vastaava koronavuosien teollisuuden rahoituksen voimakas kasvu ei toteutunut. Vaikka joillakin toimialoilla nähtiinkin myös investointirahoitusten

kasvua, rahoituksen alhainen kysyntä viestii huolestuttavaa viestiä maakuntien pk-yritysten näkymistä, Mikko Vänttinen sanoo.

Yrityskauppojen määrä kasvoi Pohjois-Karjalassa

Helmikuussa julkaistun Pk-barometrin mukaan yleiset suhdannenäkymät ovat huonoimmat sitten finanssikriisin. Heikko suhdannäkymä hidastaa yrityskauppojen toteutumista vaikeuttaen eritoten yritysten arvostustasojen määrittelyä sekä lisää myyjän ja ostajan näkemyseroja oikeasta kauppahinnasta.

Finnveran rahoittamien yrityskauppojen määrä koko Itä-Suomen alueella laski selvästi. Poikkeuksen teki Pohjois-Karjala, missä rahoitettujen yrityskauppojen määrä kasvoi edellisvuodesta.

– Vastavirtaan uivassa Pohjois-Karjalassa on tehty jo vuosikautia erinomaista työtä omistajanvaihdosten toteutumiseksi. Luvut kertovat onnistuneesta yhteistyöstä alueen eri sidosryhmien kesken, kehuu Vänttinen alueen toimijoita.

Toteutuneet omistajanvaihdokset lisäävät yritysten kasvun tavoittelua ja luovat uusia investointeja, työpaikoja ja hyvinvointia. Alueemme pk-yrityksistä noin joka kolmas suunnittelee omistajanvaihdosta seuraavan viiden vuoden aikana. Nykyisellä kauppatahdilla tämä ei tule valitettavasti toteutumaan ja paine yrityskauppojen aikaansaamiseksi näiden toiminnan jatkuvuuden turvaamiseksi kasvaa,

Vänttinen jatkaa.

Rahoituksen saatavuus on keskeisessä roolissa uuden kasvun toteutumiselle

Vaikka näkymät ovat heikot, tulisi kasvua tavoittelevien yritysten kyetä investoimaan tulevaisuuteen. Suomalaiset yritykset osavat jo nyt reagoida ja varautua hyvin kriiseihin, mikä näkyy vaikeuksiin ajautuneiden yritysten vähäisessä määrässä.

– Toivoo sopii, että löydetäisiin jarrun lisäksi vielä kaasupoljinkin ja kyettäisiin nykyistä nopeammin tunnistamaan uudet mahdollisuudet kasvun aikaansaamiseksi suhdannekäänteissä tai vihereän siirtymän hyödyntämisessä. Keskeistä olisikin erilaisten tilanteiden varalta laatia ja ylläpitää skenaariot yrityksen oman toiminnan ja kasvun kehittämiseksi, ja rohkeasti myös toteuttaa ennalta laadittuja suunnitelmia toimintaympäristön muutoksissa, Vänttinen sanoo.

– Finnvera tuo tänäkin vuonna uusia ratkaisuja rahoituksen saatavuuden varmistamiseksi. Helmikuussa käynnistyi suoran vientiluoton myöntäminen pienempiin vientikauppoihin ja alkukesästä markkinoille saadaan kasvuyritysten rahoitukseen kohdennetut ilmastot- ja ympäristölainat sekä digitalisaatio- ja innovaatiolainat, joiden uskomme helpottavan merkittävästi yritysten investointirahoituksen saatavuutta ja alentavan rahoituskustannuksia, Vänttinen sanoo.

Teksti- ja kuvalähde Finnvera

Valoremontti poistaa stressiä ja pimeyttä.

Me hoidamme valaistuksen uusimisen täsmällisesti ja tehokkaasti **yrityksille ja julkisen sektorin toimijoille**, jotka haluavat parantaa kiinteistön tai ulkoalueiden valaistusta ja siirtyä huoltovapaaseen LED-valaistukseen.

Selkeä ja varma kokonaistoimitus. Energiasäästö jopa 90%.

OTA YHTEYTTÄ

050 559 2298
petri.rapeli@valoremontti.fi



valoremontti.fi

Valoremontti

HANZA Group

Luotettava ja pitkän aikavälin valmistuskumppani

HANZA GROUP on kansainvälinen teknologia-alan konserni, jonka tehtävä on luoda asiakkaille arvoa lyhentämällä toimitusaikoja ja tarjoamalla ympäristöystävällistä, paikallista valmistusta kustannustehokkaasti. Suomessa, kolmella paikkakunnalla toimivan HANZAn palveluihin kuuluvat mm. tuotekehitys- ja toimitusketjun asiantuntijapalvelut. Lisäksi HANZA tarjoaa sopimusvalmistusta eri valmistusteknologioilla. Tuoteperheet voivat sisältää mm. koneistusta, ohutlevyrakenteita, johdinsarjoja, piirikortteja sekä raskaita metallirakenteita. HANZAn Suomen klusterissa työskentelee noin 220 työntekijää, kolmessa eri yksikössä.



Maailmanlaajuise-
na valmistusyri-
tyksenä teemme
kaikkemme laa-
dun ja turvallisuuden maksimoimi-
seksi, liiketoiminnan prosessin opti-
moimiseksi sekä energiankulutu-
ksen ja ympäristöpäästöjen mi-
nimoimiseksi. Vuorovaikutuksessa
asiakkaidemme kanssa pystymme
erityisesti tuotekehitysvaiheessa
räätälöimään valmistusratkaisuja,
joissa huomioidaan myös pitkän
aikavälin vaikutukset. Tuloksena
on valmistus, joka on strategisesti
suunniteltu taloudellinen, ympäris-
töystävällinen ja yhteiskunnallinen
kestävä kehitys huomioon ottaen,
korostaa Suomen myyntijohtaja
Riikka Kokko.

Lisää kapasiteettia ja tuotantovastuun jakamista

Suomessa HANZAn asiakas-
kunta koostuu pääsääntöisesti
kotimaisista mobiilien työkon-
eiden, työkon-
eiden lisälaitteiden

sekä moottoreiden valmistajista.
HANZAn Suomen klusterin pal-
veluihin kuuluvat muun muassa
erilaiset mekaanisten komponent-
tien valmistus, testaus ja kokoon-
panopalvelut.

- Suomessa meillä on kolme yk-
sikköä. Joensuussa Hanza Levyp-
rofiili Oy, joka valmistaa levy- ja
metallirakenteita mobiileihin työ-
koneisiin. Iisalmissa toimii puo-
lestaan hienomekaaniseen koneis-
tukseen erikoistunut Hanza Tool-
fac Oy, jossa valmistetaan erittäin
korkean vaatimustason koneistet-
tuja komponentteja sekä tehdään
muun muassa venttiilien kokoon-
panoa ja testausta. Heinävedellä si-
jaitsee monialainen Hanza Metal-
liset Oy, jonka toimintaan kuuluu
terasrakennevalmistusta, kokoon-
panoja sekä koneistusta. Heinäve-
den yksiköstä voidaan tarjota

myös logistiikkapalveluja asi-
akkaille. Viimeisen vuoden aikana
olemme tehneet sisäistä tuotannon
jaottelua siten, että eri yksiköiden

osaaminen saadaan paremmin hyö-
dynnettyä asiakkaidemme tarpeita
vastaavaksi, selvittää Kokko.

Monipuolinen kumppani, tuoteoikeudet omaaville yrityksille

- Haluamme olla asiakkaidem-
me kokonaisvaltainen kumppani ja
tarjota tuotesuunnittelun ja tuotteen
omaavalle yritykselle koko toimi-
tus- ja valmistusketjun käsittävän
tietotaitomme. Alueellisten klus-
tereiden avulla toimimme paikal-
lisesti, lähellä asiakasta, tarjoten
kuitenkin tiettyjen yritystemme
eksaktin osaamisen kaikille asi-
akkaillemme. Näitä ovat mm. tuote-
kehitys, ohjelmointi ja toimitusket-
jun kehittämiseen liittyvät palvelut.
Pyrimme myös mahdollisuuksien
mukaan osallistumaan asiakkaan
tuotesuunnitteluun, jotta valmis-
tuksen näkökohdat tulevat huomi-
oitua jo suunnitteluvaiheessa. Tä-
mä toimintamalli on avainroolissa,
asiakkaan kilpailukykyyn paranta-

misessa, linjaa Kokko.

Konkreettisin esimerkki on ti-
lanteesta, jossa istutaan samassa
pöydässä asiakkaan suunnittelijan
kanssa:

Suunnittelijalla on tietty näke-
mys tuotteesta, jonka yksityiskoh-
tia käydään läpi meidän valmistus-
teknologia-asiantuntijoiden kans-
sa. Tällaisen yhteistyön kautta
saadaan valittua oikeat työkalut ja
valmistusmenetelmät, jolloin asi-
akkaan lopputuotteesta muodostuu
mahdollisimman kilpailukykyinen.
Suunnitteluyhteistyön kautta voi-
daan ottaa kantaa myös tuotteen
ominaisuuksiin, jotta ne pystyttäi-
siin valmistamaan mahdollisim-
man tehokkaasti olemassa olevil-
la koneilla ja laitteilla. Tästä saa-
tavat hyödyt ovat moninaiset asi-
akkaan suuntaan.

Suunnitteluyhteistyön kautta
tuotteiden laatu paranee ja niiden
elinkaari voi jopa pidentyä. Hin-
takilpailukykyiset tuotteet pysyvät
myös paremmin markkinoille.

Taustalla ison konsernin tuki

HANZAn yritysten taustalla
toimii vahva iso konserni, jolla on
monialaista teknologista osaamis-
ta. Yrityksiä on yhteensä 17 kappa-
letta, seitsemässä eri maassa. Näi-
sä yrityksissä työskentelee yhteen-
sä yli 2000 työntekijää. Tämä mah-
dollistaa todella laajan palvelutar-
jonnan asiakkaille.

- Pystymme toimimaan käytän-
nössä asiakkaan kumppanina niin,
että asiakas saa kauttamme kaikki
tarvitsemansa teknologiat sekä ko-
koonpanon tai jopa valmiin tuot-
teen. Voimme tehdä tarvittavat han-
kinnat asiakkaan puolesta, jolloin
asiakkaan ei tarvitse tuhlata omia
hankintaresurssejaan eri toimittaji-
en etsimiseen. Tätä mahdollisuutta
hyödynnetään kasvavassa määrin
meidän asiakaskunnassamme, sil-
lä siellä on havaittu toimintamallin
edut, sanoo Kokko.

HANZA jatkaa vahvaa kasvua

HANZA on pystynyt säilyt-
tämään vakaan kasvun viimeisi-
en vuosien aikana. Juuri julkaistu
vuoden 2022 viimeisen kvartaalin
raportti on konsernin vahva näyttö
onnistumisestaan kaikesta talouden
turbulenssista huolimatta.

- Meillä liikevaihto kasvoi kon-
sernitasolla viime vuonna 41 % ja
vuoteen 2023 lähdimme ennätys-
korkealla tilauskannalla. Tukena
tässä ollut asiakaskuntamme, joka
koostuu vakasta yrityksistä aloil-
la, joihin mahdollinen kuluttaja-
tuotteisiin kohdistuva taantuma ei
suoraan vaikuta. Olemme tehneet
tehtailla viime vuosina myös run-
saasti investointeja vastataksem-
me tarpeisiin ja kasvuun. Viimeis-
ten kahden vuoden aikana Suomen
tehtaisiin on investoitu yli 5 mil-
joonaa euroa, mm. uuteen hionta ja
sorvausteknologiaan sekä tankkien
valmistuslinjaan uusine laserleik-
kauskoneineen sekä pesuautoma-
tioineen, toteaa Kokko.

HANZA
www.hanza.com



Alsiva Oy on painevalujen asiantuntija

Alsiva Oy on kotimainen alumiini- ja sinkkipainevalujen sopimusvalmistaja. Alsivan valmistamia painevalutuotteita käytetään niin sähkötekniikka-, elektroniikka-, sairaalatarvike-, kuin konepajateollisuudessa. Tuotteiden käyttökohteet vaihtelevat rakenteellisista valukapaleista teknisesti ja visuaalisesti vaativiin potilasmonitorien mekaniikkakokoonpanoihin.

Alsivan tuotantotilat sijaitsevat Kontiolahdella Lehmossa. Alsiva Oy on osa Ouneva Groupia. Saumaton yhteistyö muiden Ouneva Groupiin kuuluvien yhtiöiden kanssa mahdollistaa laajat kokoonpanot, jolloin tuotekokonaisuuteen voi kuulua esimerkiksi levyosia, elektroniikkaa ja johdinsarjoja.

– Pääosan liiketoiminnastamme muodostaa alumiinipainevalu, ja olemmekin Suomen suurin alumiinipainevalimo, kertoo tehtaan johtaja **Janne Manu**.

– Tuotamme valujen jatkokäsittelyyn lisäarvoa esimerkiksi koneistuksella ja viimeis-

telyllä. Ouneva Groupin sisällä pystymme tarjoamaan asiakkaalle täysin valmiin pake-
tin mm. maalattuna ja kokoonpantuna.

Töitä riittää

Valimotyöntekijöiden ohella Alsivan tuotannossa työskentelee koneistajia, kokoonpanijoita ja viimeistelijöitä. Henkilöstöä tuotannossa on 75, toimihenkilöitä on 11.

– Vuoden aikana olemme rekrytoineet toistakymmentä henkilöä. Työllistymismahdollisuudet ovat jatkossakin hyvät, sillä lähitulevaisuudessa on jäämässä suuria ikäluokkia eläkkeelle. Uusia ammatillaisia tarvitaan, huomauttaa Janne Manu.

Alsiva kouluttaa käytännössä valimon työntekijät itse, sillä valimotekniikkaan ei Suomessa ole ammatillista perustutkintokoulutusta oppilaitoksissa. Aikuiskoulutusta valimoalalle järjestää Tampereen Aikuiskoulutuskeskus, jonka palveluita Alsiva voi käyttää, mikäli koulutettavia löytyy tarpeeksi.

Alsiva tekee oppilaitosyhteistyötä Riverian ja Karelia-ammattikorkeakoulun kanssa.

– Tarjoamme opiskelijoille harjoittelupaikkoja ja maksamme heille myös harjoittelijan palkkaa, Manu toteaa.

Ison konsernin edut

Ouneva Group ja siihen kuuluva Alsiva Oy on vakaa pohjoiskarjalainen

perheyrittäjä, joka työnantajana on luotettava ja vetovoimainen.

– Se näkyy yritykseen kaikissa yrityksissä pitkinä työsuhteina. Meillä on töissä sitoutunutta väkeä, Janne Manu kuvailee.

– Panostamme henkilöstön hyvinvointiin ja koulutukseen. Esimerkiksi viime vuonna neljä työntekijääme suoritti koneistajan ammattipätevyyden. Koneistajista on välillä ollut kova pula tällä alueella ja osittain on edelleenkin. Metallialalle hakeutuu vähän opiskelijoita, vaikka töitä olisi.

Janne Manun mukaan työuralla eteneminen onnistuu Alsiva Oy:ssä luontevasti, jos työntekijällä on henkilökohtaista valmiutta ja halukkuutta.

– Esimerkiksi nykyiset valimon ja koneistamon työnjohtajat ovat tulleet tehtäväänsä talon sisältä, samoin tuotantopäällikkö.

– Meillä siirtyy henkilöitä myös Ouneva-ryhmän sisällä. Ouneva Groupista löytyy työpaikkoja melkein kaikilta tekniikan aloilta. Konsernin portfolio on todella laaja, se sisältää painevalun ohella muovi- ja metallituotteita, elektroniikkaa, pintakäsittelyä ja niin edelleen.



Automaation aallonharjalla

Automaatio on Alsivalla pitkälle vietyä. Robotteja on valukoneissa, robotisoiduissa koneistussoluissa sekä hionta- ja viimeistelysoluissa yhteensä lähes 40 kappaletta.

– Automaatio on tätä päivää ja tulevaisuutta. Opiskelijoille olen korostanut, että automaation kursseilla kannattaa olla hereillä. Ihmisen tekemä työ on meillä lähinnä operaattorina toimimista, koneiden asetusten säätämistä, muuttien vaihtoa ja laaduntarkkailua, Janne Manu kertoo.

– Investoimme jatkuvasti toimintamme kehittämiseen. Viime vuonna investoimme lähes 2,5 miljoonalla eurolla.



ALSIVA OY

Perustettu 1994
Liikevaihto 13,5 milj. € (2021)
www.ounevagroup.fi/yhtiot/alsiva-oy/

OUNEVA GROUP

Perustettu 1972
Liikevaihto 115 milj. €
10 tehdasta
700 työntekijää
40+ suoraa vientimaata

Konserniin kuuluvat:

- Alsiva Oy (alumiini- ja sinkin painevalu)
- Electro-Hill OÜ (elektroniikan sopimusvalmistus)
- Eswire OÜ (elektroniikan ja johdinsarjojen kokoonpano)
- Jotwire Oy (elektroniikan ja sähköisten järjestelmien sopimusvalmistus)
- Ouneva Oy (sähköliitoskomponenttien ja ohutlevymekaniikan valmistus)
- Top Speed Oy (pulverimaalaus)
- Valukumpu Oy (ruiskuvalu ja muoviosien sopimusvalmistus)
- Ase Utra Oy (aseiden äänenvaimentimien valmistus)



www.ounevagroup.fi



Koneistajasta jigien suunnittelijaksi

Ilkka Meriläisen työtä Alsiva Oy:ssä on pääasiassa uusien koneistus- ja mittajigien suunnittelu ja valmistus. Tuotekohtaisia jigiejä käytetään koneistuksessa ja mittauksessa kappaleen kiinnittämiseen.

– Alun perin kouluttauduin sähköasentajaksi ja kävin myös ammattikorkeakoulussa puolitoista vuotta automaatioinsinöörin opintoja. Se ei kuitenkaan tuntunut sopivalta alalta, joten siirryin työelämän pariin. Työskentelin Perloksella meistäjänä, ja siitä heräsin ajatus opiskella metallialaa. Perloksen toiminnan loputtua suoritin metallialan perustutkinnon.

– Seuraavaksi työskentelin jonkin aikaa Muuntosähkö Oy:llä. Opiskelua jat-

koin koneistuksen perustutkinnolla ja sen päälle ammattitutkinnolla, jonka suoritin Pohjois-Karjalan Aikuisopistossa 2016. Siitä lähtien olen työskennellyt Alsivalla. Paikan sain ensin vuokratyöfirman kautta, Meriläinen mainitsee.

Käytännön kokemus on etu suunnittelutyössä

– Jigit suunnitellaan tietokoneella. Ensin katson, millainen on lopputuote, ja sen ympärille suunnittelen jigit. Suunnitelman perusteella tilautan tarvittavat tarvikkeet, ja kun ne ovat saapuneet, jigi koneistetaan valmiiksi, kuvailee Ilkka Meriläinen.

– Tässä työssä tarvitaan hahmotusky-

kyä, sillä suunnittelun perustana ei ole mitään fyysistä kappaletta, vaan pelkkää tietokoneella oleva 3D-malli.

Meriläisen mukaan suunnittelutyössä on tarpeen ajatella loogisesti ja selkeästi, jotta jigi olisi ensinnäkin mahdollinen tehdä ja toiseksi mahdollisimman help-
po käyttää.

– Liian monimutkaista ratkaisua ei kannata toteuttaa. Oma koneistajan tausta auttaa ymmärtämään, millainen jigi on hyvä ja millainen ei.

– On palkitseva tunne, kun näkee suunnitteleman kappaleen valmiina ja toimivan kuten oli tarkoituskin.

Osaaminen käyttöön

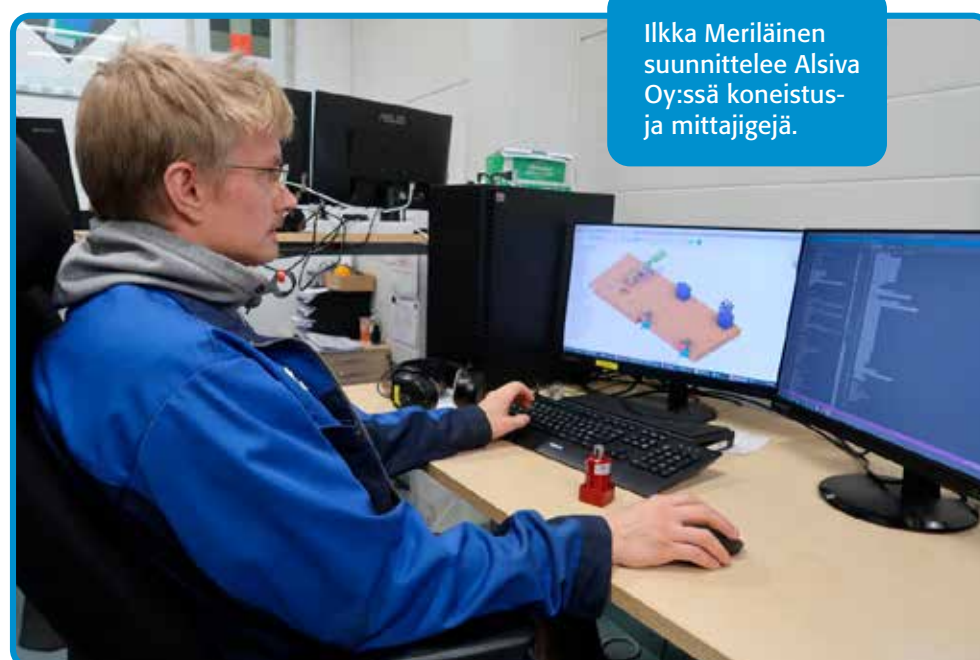
Ilkka Meriläinen kertoo Alsiva Oy:n olevan rehti ja reilu työnantaja.

– Työnantajan ja työntekijän kesken voidaan tarvittaessa joustaa molemmin puolin. Yhtiö huolehtii hyvin työntekijöistään ja tarjoaa koulutusmahdollisuuksia.

Lisäksi Meriläinen korostaa sitä, että Alsivalla osataan huomata työntekijöiden yksilöllinen osaamispotentiaali ja tarjotaan mahdollisuuksia vaativampiin tehtäviin.

– Esimerkiksi minulla oli hieman kokemusta 3D CAD-ohjelmisto Inventorista. Asia tuli työnantajan tietoon ja pääsin kokeilemaan jigien suunnittelua. Siitä tulikin sitten päätehtäväni.

– Tekemällä oppii. Tavoitteeni on kehittyä tässä tehtävässä koko ajan paremmaksi. Joka päivä oppii jotain uutta, melkein jokaisen jigin valmistuttua tulee uusia ideoita. Se tekee työstä mielenkiintoista.



Ilkka Meriläinen suunnittelee Alsiva Oy:ssä koneistus- ja mittajigiejä.

Laatua Pohjois-Karjalasta maailmalle

Turula Engineering Oy valmistaa mineraalien käsittelyssä ja metallinjalostuksessa käytettäviä laitteita ja komponentteja.

– Olemme toimineet Outokummussa jo 43 vuotta nyt reilun vuoden nykyisellä nimellä ja omistuspohjalla. Arginta Engineeringin omistuksessa päivittäinen työmme ja tekemisemme ei ole muuttunut. Työympäristö ja työntekijät ovat tutut, olemme rekrytoineet uusiakin työntekijöitä, kertoo Turula Engineeringin kuulumisia tuotannon kehityspäällikkö Marko Hyvärinen.

– Vuosi ollut työntäyteinen.

Hitsauksen ykkösosaamista

Outokummussa toimivalla Turula Engineeringin konepajalla on hitsaus-, koneistus-, pintakäsittely- ja asennusosastot. Osavalmistuksessa käsiteltävät kappaleet ovat tyypillisesti suuria.

– Ne eivät ole käsin siirrettävissä, vaan käytössä on monipuolisesti nostureita ja muita apulaitteita, Hyvärinen kertoo.

– Hitsausosastolla työskentelee lähes 30 henkilöä. Perinteisessä manuaalisessa hitsauksessa tarvitaan vankkaa ammattitaitoa, sillä materiaalit ovat haastavia ja asiakkaiden vaatimukset korkealla tasolla. Robottihitsauksessa oma tiiminsä.

Turulan yrityskulttuuriin kuuluu henkilöstön osaamisen jatkuva kehittäminen, mistä hitsausosasto on hyvä esimerkki.

– Kokeneetkin hitsarit päivittävät itselleen uusia luokkia ja menetelmiä. Myös nuoret, vastavalmistuneet hitsarit pääsevät meillä alan kehityksen aallonharjalle. Meillä oppii paljon jo opiskeluaikojen työssäoppimisjaksoilla, Marko Hyvärinen korostaa.

Tarkastaminen osana omaa toimintaa

Kun osat on hitsattu, ne tarkastetaan. Siihen tarvitaan tarkastamisen ammattilaiset.

– Asiakkaat edellyttävät meiltä huolellista tarkastusdokumentaatiota, mainitsee Hyvärinen.

– Olemme järjestäneet tarkastusosaamisen yhtiön sisälle sen sijaan, että hankkisimme tarkastuspalvelut muualta. Ratkaisu on ollut järkevä. Se on auttanut uusiasiakashankinnassa ja vienyt osaamistamme eteenpäin.

Koneistus ja pintakäsittely ovat avainprosesseja

Hitsauksen jälkeen valmistusprosessissa tulee koneistus ja koneistajien työskentely. Marko Hyvärinen mukaan Turula Engineeringin nykyinen konekanta vastaa markkinoiden tarpeisiin, mutta investointitarvetta tarkastellaan jatkuvasti.

– Emmeköhän tulevana vuosiin pääse käsiksi uusiin työskentelytyökaluihin.

Koneistusta seuraa pintakäsittely, joka sekin on Turula Engineeringin tärkeitä avainprosesseja. Pintakäsittelyssä työskentelee mm. maalareita, happopeittäjiä ja hiekkapuhaltajia.

– Erikoisosaamista vaativia työtehtäviä kaikki, Hyvärinen toteaa.

Asentajat rakentavat koneen

Pintakäsittelyn jälkeen on asennusten vuoro. Turulan konepajalla hoituvat kaikki lajit: mekaaniset asennukset, sähköasennukset sekä hydraulikka- ja pneumaattikka-asennukset.

– Asennustyö on koneen rakentamista, joka huipentuu testiajoon. Se tehdään usein asiakkaan kanssa yhteistyössä. Asentajat ovat mukana testiajovaiheessa tekemässä viimeisiä tarvittavia säätöjä, jotta koneesta saadaan täsmälleen asiakkaan tarpeiden mukainen.

Marko Hyvärinen muistuttaa, että vaikka oppilaitoksista valmistuneilla asentajilla on hyvät perustaidot, työssä tarvittava tuotekohtainen oppi saadaan yleensä vasta työpaikalla.

– Meillä tuotteet ovat mm. kairosteollisuuden koneita ja laitteita. Tuotteiden skaala on niin laaja, että niissä riittää opittavaa. Koneiden tekninen vaihtelevuus on ikään kuin potkukelkasta avaruusrakettiin, Hyvärinen antaa vertauskuvan.

Osaamisen kehittäminen on tärkeää

Henkilöstöä on myös tuotantoa tukevia toimintoja, kuten



varastoinnissa ja logistiikassa sekä kone- ja laitehuollossa. Toimihenkilöitä Turula Engineeringillä työskentelee taloushallinnossa, HR-asioissa, kehittämis- ja laatu-työssä, projektien hallinnassa sekä työnjohtajissa.

Marko Hyvärinen kertoo, että työuralla eteneminen on Turula Engineeringillä hyvinkin mahdollista.

– Meillä on paljon hienoja uratarinoita, esimerkiksi työnjohtajista monet ovat aloittaneet tuotannon tehtävissä, opiskelleet työn ohessa lisää tutkintoja ja sitä kautta edenneet vastuullisempiin tehtäviin.

– Kannustamme henkilöstöä henkilökohtaisen osaamisen kehittämiseen. Tälläkin hetkellä henkilöstöstämme yksi opiskelee insinööriksi ja yksi suorittaa ylempää ammattikorkeakoulututkintoa.

Tekijöitä sinne, missä heitä tarvitaan

Monipuolisesti taitava henkilöstö on yritykselle suuri voimavara. Turula Engineeringillä työntekijät voivat siirtyä tilapäisesti autamaan, jos jollakin toisella osastolla tarvitaan kiireapua.

– Esimerkiksi robottihitsaaja voi siirtyä joksikin aikaa asennustehtäviin ammatiasentajan kaveriksi.

– Tällainen töiden kierto auttaa ymmärtämään koko valmistusprosessia ja sitä, mihin kaikkeen oma työpanos vaikuttaa. Onhan se myös mukavaa vaihtelua, Hyvärinen kuvailee.

Vahvaa yhteistyötä oppilaitosten kanssa

Turulan konepaja on tehnyt jo vuosien ajan yhteistyötä koulujen ja oppilaitosten kanssa. Yläkoulun kummiluukkotoiminta on vakiintunut, ja ammattioppilaitos Riveria on läheinen kumppani.

– Ennen koronapandemiaa Turulassa vieraili paljon yläkoululaisryhmiä tutustumassa moderniin konepajaan. Nyt korona-ajan jälkimainingeissa esittelytyötä on tehty toisin päin: me olemme vierailleet kouluissa yhdessä Riverian edustajien kanssa, Marko Hyvärinen kertoo.

– Yhtenä oppilaitosyhteistyön muotona välitämme asiantuntemustamme oppilaitosten suuntaan. Ammattilaisemme voivat käydä opettamassa esimerkiksi hitsausta.

Turula Engineering tarjoaa paikkoja opiskelijoiden työssäoppimajaksoille. Lisäksi konepajalla on ollut useita joustavan oppisopimuksen opiskelijoita. He ovat ammatinoppilaitoksessa kirjoilla, mutta voivat tehdä Turula Engineeringin kanssa vaihtelevan tuntimää-

rän, esim. 0–40 viikottain, työ sopimuksen.

– Se mahdollistaa työnteon opiskelun ohessa henkilön aikataulun ja mahdollisuuksien mukaisesti. Kun koululla on väljempi jakso, voi olla töissä, ja päinvastoin. Tällaisen polun kautta olemme saaneet meille useita nuoria työntekijöitä.

Tuttu ja turvallinen työnantaja

Turulan konepaja on toiminut Outokummussa jo yli 40 vuotta ja on yksi seudun tunnetuimmista työnantajista. Henkilöstöä on tällä hetkellä n. 130.

– Työntekijöiden viihtyvyydestä kertoo, että työurat ovat usein pitkiä. Minäkin olen saatellut eläkkeelle lähes 40 vuotta meillä työskennelleitä, mainitsee Marko Hyvärinen.

– Henkilöstöllä on mukavaa yhdessäoloa myös työajan ulkopuolella, on erilaisia kerhoja, kilpailuja ja muita tapahtumia.

Juuret Outokummussa, katse tulevaisuudessa

Turula Engineering Oy:llä on selkeä tavoite olla Pohjois-Euroopan johtava kone- ja laiterakentaja omalla sektorillaan. Omistaja Arginta Engineering panostaa kasvuun.

– Tarjoamme maailmanlaajuisesti asiakkaillemme meille vuosikymmenten aikana kertynyttä kokemusta ja osaamista. Parhaillaan-kin tilausputkessa on uusia asiakkaita, jotka haluavat pohjoiskarjalaisia huipputuotteita.

Marko Hyvärinen luottaa siihen, että kun on kykyä ja halua tehdä korkeaa laatua, niin kysyntää aina riittää.

– Opiskelupaikkaa miettivä nuori voi luottavaisin mielin valita metallialan ja yhtä luottavaisin mielin hakeutua Turula Engineeringille työharjoitteluun ja töihin. Teollinen työ on hyvää työtä, se ei ole savuista eikä likaista – päinvastoin!



Teknologiaateollisuuden kysyntä heikentynyt maltillisesti

Teknologiaateollisuuden tilauskertymä pitää toistaiseksi pintansa, vaikka kysyntä on jatkanut heikentymistä alkuvuoden aikana. Alkuvuoden näkymät ovat kuitenkin nihkeät: liikevaihdon kasvu hidastuu tai pysähtyy kokonaan, vaikka korkea hintataso tukee toistaiseksi liikevaihdon kehitystä.

Tiedot perustuvat Teknologiaateollisuuden tuoreeseen tilauskanta- ja henkilöstötiedusteluun.

– Tunnelmat ovat piristyneet hieman loppuvuodesta, kun suurimmat pelot energiakriisistä ovat helpottaneet. Vakavaa taantumaa ei ole ainakaan alkuvuodesta odotettavissa, mutta edessä on aneemista nollakasvua tai pientä supistumista. Huomionarvoista on, että teknologiaateollisuuden teollisilla toimialoilla tuotantomäärät eivät kasvaneet enää viime vuoden jälkipuoliskolla, sanoo johtaja, pääekonomisti **Petteri Rautaporras**.

Teknologiaateollisuuden saamien uusien tilausten arvo oli loka–joulukuussa 12 prosenttia suurempi kuin edellisellä neljänneksellä, mutta 6 prosenttia pienempi kuin viime vuoden vastavalla ajanjaksolla. Teknolo-



giateollisuuden suurimmalla toimialalla eli kone- ja metallituoteteollisuudessa uusien tilausten arvo oli muuttumaton edelliseen neljännekseen verrattuna ja laski vuodentakaisesta 16 prosenttia huolimatta tuottajahintojen nopeasta noususta.

Tarjouspyyntöjen saldo luku oli tammikuussa -12, eli kysyntätilanne markkinoilla jatkoi heikentymistään. Kysynnän heikentyminen on kuitenkin edelleen maltillista.

– Talouden riskit ovat helpottaneet, mutta ovat edelleen suuria. Venettä ei ole varaa keinuttaa. Koko euroalueen teollisuustuotannon arvioidaan supistuvan edelleen alkuvuodesta, muistuttaa Rautaporras.

Teknologiaateollisuuden henkilöstömäärä kasvoi viime vuonna ja oli keskimäärin noin 13 000 henkilöä suurempi kuin edellisellä vuonna. Vuoden lopussa henkilöstöä oli Suomessa noin 338 000.

Ei päätä pensaaseen

Teknologiaateollisuuden toimitusjohtaja **Jaakko Hirvola** toivoo, että vaaleihin valmistautuvat puolueet ottavat asiantuntijoiden esittämät huolet tosissaan. Päätoiksi tarvitaan velkaantumiseen, työllisyyteen, osajapulaan, koulutuksen laatuun, investointien ja vihreän siirtymän vauhdittamiseen, energian ja raaka-aineiden saatavuuteen jne.

– Tosiasioita ei saa sivuuttaa. Suomalaiset kyllä ymmärtävät, mikä on välttämätöntä ja tulevaisuuden kannalta parasta. Hyvinvointivaltion säilyttämiseksi on tarpeen tehdä myös säästöjä, joista osa voi olla lyhyellä aikavälillä kipeitä. Mutta nekin on tehtävä, sillä kaikkia etuja ei voi rahoittaa ikuisesti kallistuvalla velkarahalla, Hirvola tähdentää.

Hirvolan mukaan osajien saatavuus on samaten kohtalonkysymys talouden kasvulle ja hyvinvointiyhteiskunnan säilyttämiselle. Tarvitaan erittäin merkittävää maahanmuuttoa, ja tarve on suoraan luettavissa ikääntymistä ja syntyvyyttä



Teknologiaateollisuuden toimitusjohtaja Jaakko Hirvola

kuvaavista tilastoistamme.

– Enää ei ole juupas-eipäs-keskustelun aika. Kaikki tarmo tulee kääntää siihen, miten Suomesta saadaan houkutteleva ja miten ihmiset pystytään nopeasti

kotouttamaan suomalaiseen yhteiskuntaan, Hirvola painottaa.

Teksti- ja kuvalähde Teknologiaateollisuus





TECNA – työkalukeventimet
TECNA – pistekoneet ja kärjet
IBEDA – kaasuturvatuotteet
MESSER – kaasunjakelujärjestelmät

Pultinhitsauslaitteet ja hitsattavat kiinnikkeet
PLYMOTH – kohdeilmastointi





Maahantuonti ja markkinointi

Teknoexpertit Oy

www.teknoexpertit.fi

TEOLLISUUDEN TUKKUKAUPPAA JO VUODESTA 1990

MONIPUOLINEN
VALIKOIMA
TIIVISTEITÄ
TEOLLISUUTEEN



*Tutustu
tiivisteisiin!*

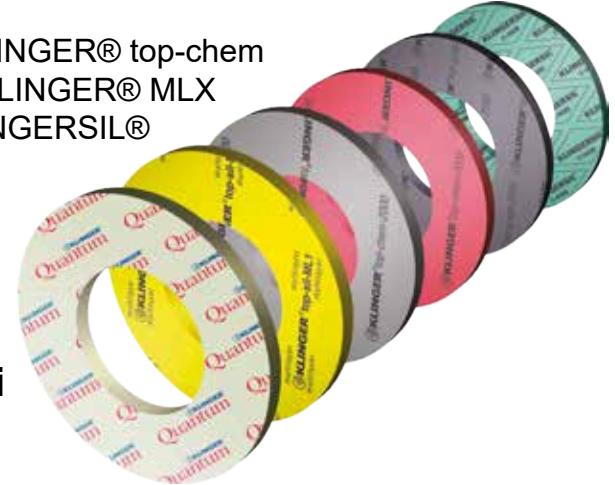
**Suomessa valmistetut laadukkaat
KLINGER- tasotiivisteet tuovat
toimintavarmuuden.**

Kauttamme saat nyt:

PTFE-tiivisteet / KLINGER® top-chem
 Grafiitti-tiivisteet / KLINGER® MLX
 Kuitutiivisteet / KLINGERSIL®

**KATSO
LISÄÄ**

www.econosto.fi



ECONOSTO

Lukkosalmentie 1 | KUOPIO

www.econosto.fi

Puhelin 017-2623 555

Sverdrup Steel

Ruostumattomien erikoisterästen ratkaisutoimittaja

Sverdrup Steel on globaali ruostumattomien erikoisterästen toimittaja, tarjoten yhden maailman suurimmista varastovalikoimista, niin levyjä kuin pyörötankoja. Yrityksen kilpailuvaltteja ovat maailman johtavien valmistajien laadukkaat ja nopeasti varastosta toimitettavat terästuotteet joko standardimittaisina tai asiakkaan toivomien mittojen mukaisesti leikattuina.

Sverdrup Steelin myyntipäällikkö **Arto Koistinen** kertoo, että yrityksen toimitusohjelman mukaiset tuotteet on suunniteltu kohteisiin, joissa vaaditaan hyviä korroosion kesto-ominaisuuksia ja suuria lujuuksia.

– Toimitamme ruostumattomia erikoisteräksiä yli 60 maahan, suurimmat käyttökohteet ovat: sellu- ja paperiteollisuus, kaivosteollisuus, öljy- ja kaasuteollisuus, kemianteollisuus, energiateollisuus, autoteollisuus, meri- ja laivateollisuus sekä rakennusteollisuus.

– Myyntikonttorimme sijaitsevat Suomessa, Norjassa, Ruotsissa,

Tanskassa, Saksassa, Virossa, Liettuassa, Latvia, Tsekkoslovakiassa, Puolassa, Ranskassa, Portugalissa, Isossa-Britanniassa, Etelä-Koreassa, Kiinassa ja Singaporessa. Varastomme sijaitsevat Norjassa, Saksassa, Ruotsissa, Isossa-Britanniassa ja Etelä-Koreassa.

Lujuutta ja säästöä ympäristöystävällisesti

Koistinen kertoo, että Duplex-laadut tarjoavat noin kaksinkertaisen lujuuden verrattuna vastaaviin perinteisiin austeniittisiin standardilaatuihin, jonka lisäksi ne ovat huomattavasti parempia korroosi-

onkestoltaan.

– Duplex-terästen suuremman lujuuden ansiosta voidaan seinämävahvuutta ohentaa merkittävästi, jopa selvästi yli 30 %. Näin voidaan säästää materiaalin määrässä sekä kuljetuskustannuksissa ja saadaan kokonaiskustannuksiltaan selvästi edullisempi lopputulos, joka on samalla ympäristöystävällisempi sekä valmistettavan teräsmäärän että kuljetuksen osalta.

– Pienemmän nikkelisisältönsä ansiosta Duplex-teräkset ovat selvästi stabiilimpia hinnanmuodotuksen osalta kuin perinteiset austeniittiset ruostumattomat teräkset.

Tarjoamme mielellämme asiakkaillamme teknistä tukea etsittäessä optimaalista materiaalia niin korroosionkestävyyden kuin lujuudenkin osalta, Koistinen vinkkaa.

Toimitusohjelman mukaiset Duplex-laadut:

EN 1.4162, EN 1.4362, EN 1.4462 ja EN 1.4410

sekä austeniittiset EN 1.4547 (254 SMO), EN 1.4539 (904 L) ja EN 1.4562 (Alloy 31).

Lähes kaikilla varastotuotteilamme on offshore-teollisuudelle tärkeä Norsok-hyväksyntä.

Tarkemmat tiedot löytyvät kotisivuiltamme: www.sverdrupsteel.com.



Levyn leikkaus kelasta

Merkittävää kilpailuetua määrämittaan leikatuilla levyillä

Sverdrup Steel Oy:n suuret mitakohtaiset varastot tarjoavat asiakkaille merkittävän kilpailuedun.

– Suurten varastojemme ansiosta voimme toimittaa nopealla 1–2 viikon toimitusajalla asiakkaan tarvitsemia, määrämittaan leikattuja levyypituksia. Kelasta leikattavien levyjen osalta emme ole asettaneet mitään minimimääriä, joten pienienkin erien toimitus onnistuu tarvittaessa. Tehokas määrämittapalvelumme kattaa levypaksuudet 0,4 mm aina 6 mm saakka, pääasiälliset leveydet 1500 mm ja 2000 mm. Levytoimitusohjelmamme kattaa kaikki standardipaksuudet aina 80 mm asti, Koistinen korostaa ja jatkaa:

– Määräpituuteen leikattujen levyjen etuja ovat nopea ja luotettava toimitusaika, joustavat mittakohdattaiset määrät, käsittelyn vähentäminen, hukan minimoiminen sekä hitsauksen ja tarkastusten vähentäminen. Leikkauspalvelumme antaa asiakkaalle tällä hetkellä vähintään noin 3–4 kuukautta lyhyemmän toimitusajan kuin tehdastoimitus parhaimmillaan.

Vaativien käyttöolosuhteiden materiaalityratkaisujen toimittaja

Sverdrup Steelin erikoisosaaminen ja palvelukyky perustuvat pitkään kokemukseen ja nykyaikaiseen toimintatapaan.

– Tärkeä osa palveluamme on perusteellinen materiaalituntemus. Korkean suorituskyvyn materiaalien johtavana asiantuntijana olemme vuosien varrella keränneet aiantlaatuisten tietotaidon. Avustamme asiakkaitamme oikean materiaalin ja työmenetelmän valinnassa ja osallistumme mielellämme asiakkaan kanssa tämän projektiin jo kappaleiden suunnitteluvaiheessa, jolloin asiantuntemuksestamme saadaan paras mahdollinen hyöty, muistuttaa Arto Koistinen lopuksi.

Levytuotteiden lisäksi Sverdrup Steel toimittaa pyörötankoja, ainesputkia, putkia ja takeita.

Tarkemmat tiedot toimitusohjelmastamme ja palveluistamme www.sverdrupsteel.com

Sverdrup Steel AS
Puh. 0400 54 2101
arto.koistinen@sverdrupsteel.com



Pyörötangon sahaus

GLOBALI RUOSTUMATTOMIEN ERIKOISTERÄSTEN TOIMITTAJA SUOMESSA

SVERDRUP STEEL

www.sverdrupsteel.com

Kuusi ominaisuutta, jotka vahvistavat kuljettajaksi soveltumista

Teknologian myötä kuljettajan työ on kehittynyt taitolajiksi, jossa ei tarvita fyysistä voimaa. Muutamat seikat vahvistavat alalle soveltumista ja työssä viihtymistä. Suurimmat soveltuvuuteen vaikuttavat tekijät ovat psyykkisiä ominaisuuksia. Jos sinulla on näitä ominaisuuksia, viihdyt luultavasti kuljettajan työssä mainiosti!

1 PYSTYT ITSENÄISEEN TYÖHÖN

Kuljettajan työ on itsenäistä työskentelyä. Siksi itseohjautuvuus on yksi kuljettajan tärkeimmistä ominaisuuksista. Kun vieressä ei ole työkaveria, jonka kanssa tehdä päivän työt, oma-aloitteisuus ja vastuullisuus pitää löytää itsestään. Itsensä kanssa viihtyminen ehkäisee yksinäisyyden kokemista. Itsenäinen työ ei kuitenkaan tarkoita suoraan sitä, että kaikki kuljettajat olisivat introverteja. Niin suoria johtopäätöksiä ei kannata tehdä. Työ sopii myös ekstroverteille, sillä monet kuljettajat puhuvat puhelimesta tuttujen kanssa samalla, kun tekevät töitä. Itsenäisesti tehtävä työ kysyy ni-

menomaan itseohjautuvuutta, ei sitä, saako energiaa ihmisten seurasta vai omasta ajasta.

2 VIIHDYT METSÄSSÄ

Kuljettajan toimintaympäristö on metsä. Jos luonto ja siellä oleminen tuntuu mukavalta, metsässä viihtyy luultavasti töissäänkin. Jos taas ulkona oleminen, luonnonpuistossa tai marjassa käväiseminen on viimeinen asia, mitä tykkäisi tehdä, voi olla että siellä työskentely ei innosta. Vaikka vapaa-ajalla luonto tarjoaa hiljaisuutta, metsässä työskennellessä äänimaailman täyttää koneiden äänet. Kuulosuojaimilla ei näitä ääniä pystytä blokkamaan absoluuttisesti. Metsä on kuitenkin ympärillä päivittäin, ja se on monelle luonnosta nauttijalle ideaali työympäristö – varsinkin, jos toinen vaihtoehto on neljän seinän sisällä.

3 SINUA INNOSTAA KONKREETTINEN TYÖ

Kuljettajan työssä tehdyn työn tuloksen näkee. Työ ei ole abstraktia vaan konkreettista. Kullakin työmaalla ja kuljetuksella on aloitus ja loppu, mikä rytmittää ja jaksoittaa vuotta. Monelle kuljettajalle oman aikaansaannoksen näkeminen on palkitsevaa. Asioiden valmiiksi saaminen ja uuden aloittaminen on mielelle virkistävää. Jos esimerkiksi haravoinnin tai siivouksen lopputulos tuntuu hyvältä, saman tunteen voi kokea kuljettajan työssä.

4 SINULLA ON HYVÄ PAINEENSIETOKYKY

Työssä viihtymiseen vaikuttaa se, miten suhtautuu paineeseen ja käsittelee sitä. Vaikka monien työtehtävien suorittamiseen on hyvin aikaa ja töitä saa tehdä rauhassa itse, kuljettajan työhön kuuluvat myös aikataulut, joihin ei voi vaikuttaa. Esimerkiksi puutavara-autonkuljettajan on toimitettava puutavara tehtaalte annettussa aikaikkunassa. Moni tehdas ei jousta tästä annetusta ajasta, minkä takia kuljettaja joutuu ratkaisemaan ongelmia pysyäkseen aikataulussa.

5 OLET HUUMORINTAJUINEN

Asiat selviävät aina tavalla tai toisella. Huumori auttaa viihtymään ja laittamaan asiat oikeisiin mittasuhteisiin. Sama pätee alalla kuin alalla, mutta monessa paikassa kuljettajien kesken vallitsee aivan omanlaisensa kulttuuri huumorin saralla. Siispä huumorintajuisuus on yksi niistä ominaisuuksista, jotka edesauttavat alalla viihtymistä.

6 PYSTYT JOUSTAMAAN

Kun työskennellään metsän parissa, töitä tehdään osittain myös luonnon ehdoilla. Siksi kuljettajan työt eivät aina lopu kellon mukaan. Joskus työpäivä voi olla pidempi j joskus lyhyempi.



METSÄALAN AMMATTILAISEKSI ON OLEMASSA MONTA POLKUA

Jos elämä pohjoisen lakeuksilla kutsuu sinua, metsäalalle valmistuvalta ei työt lopu. Tutustu mahdollisuuksiin ja ota selvää olisiko sinusta ottamaan haaste vastaan!

METSÄALAN
PERUSTUTKINTO

LOGISTIIKAN
PERUSTUTKINTO

OPPISOPIMUS-
KOULUTUS



Metsä Groupiin kuuluva Metsä Fibre rakentaa uuden sukupolven biotuotetehtaan Kemiin. Kyseessä on Suomen metsäteollisuuden historian suurin investointi kotimaahan. Tehtaan rakennusvaihe ja toiminta työllistävät tuhansia tekijöitä Pohjois-Suomen alueella. Metsäalan kuljettajille on tarvetta nyt ja tulevaisuudessa!



John Deere Forestry tarjoaa kiinnostavia työmahdollisuuksia

John Deere Forestry Joensuun tehtaanjohtaja **Janne Haapasalo** kannustaa hakeutumaan kone- ja metallialalle. – Sitä kautta avautuu mahdollisuus mielenkiintoisiin töihin modernissa työpaikassa.

Joensuun tehtaalla valmistetaan kaikki John Deeren pyörialustaiset katkotun puutavaralajin kuormatraktorit ja harvesterit sekä kuormaimet. Haapasalo näkee metsäkoneiden valmistamisen näkymät erittäin lupaavina.

– Olemme kone- ja metalliteollisuuden yritys, mutta asiakkaidemme kautta olemme myös sidoksissa metsäteollisuuteen ja -alouteen.

– Puupohjaiset ratkaisut ovat erinomainen vaihtoehto korvaamaan fossiiliperäisiä polttoaineita ja muita tuotteita, joista kaikkialla halutaan eroon. Maailmalla tutkitaan lukuisissa projekteissa, mitä kaikkea puukuidusta voitaisiin tehdä ja kehitetään uusia tuotteita. Myös puurakentaminen on vahva trendi. Puun käyttö kasvaa, joten puunkorjukseen ja metsän hoitoon tarkoitetuilla koneilla on kovaa kysyntää myös tulevaisuudessa.

Iso investointi valmistui

Kulunut vuosi 2022 on Janne Haapasalon mukaan ollut kaksijakoinen.

– Joensuun tehdas täytti 50 vuotta, ja saimme 15 miljoonan euron investointipaketin rakennustyöt päätökseen. Tilauskanta on hyvällä tasolla, kuten on ollut viimeisimmät viisi vuotta. Myyntiä ovat tuoneet John Deeren koneisiin tuodut uudet teknologiset ratkaisut.

– Hyvien asioiden rinnalla ovat ikävät asiat: sota Ukrainassa sekä hankalat ajat maailmantaloudessa ja logistiikassa. Synkkyteen ei kuitenkaan kannata vaipua. Vuosi 2023 tehdään täysillä töitä, ja ensi kesän korvilla hahmottuu, miltä vuosi 2024 näyttää.

Monenlaisia ammattilaisia tarvitaan

John Deere Forestry Joensuun tehtaalla osavalmistuksessa valmistetaan koneiden rungot, kuormainten osia ja kuormatiloja. Eniten työntekijöitä työskentelee kokoonpanossa, jossa tarvitaan asentajia. Tehtaalla on mm. hitsareita, robottioperaattoreita, koneistajia, logistiikan ammattilaisia, laaduntarkastajia ja kunnossapidon työntekijöitä. Toimihenkilöinä on esim. ostajia, suunnittelijoita sekä laatu- ja valmistusinsinöörejä. Tällä hetkellä tehtaalla työskentelee n. 450 henkilöä.

– Olemme vuoden aikana palkanneet 60–70 uutta työntekijää, eniten asentajia. Myös hitsareita

olemme rekrytoineet, ja muutamalle hitsarille olisi tälläkin hetkellä tarve, Janne Haapasalo mainitsee.

Houkuttelevan hyvän työnantajan

Haapasalo kertoo, että John Deere Forestry haluaa olla positiivinen työnantaja, jolla on työntekijöihin sekä veto- että pitovoimaa.

– Tässä olemme mukavasti onnistuneetkin. Työterveyshuolto on kunnossa ja muutkin henkilöstöedut ovat meillä viimeisen päälle hyvät. John Deere Forestry tukee henkilöstöään monin tavoin esim. vapaa-ajan harrastuksissa. Meillä on myös bonusjärjestelmä.

– Toimihenkilöillä on laaja etätyömahdollisuus, jos vain henkilön työtehtävät sen sallivat.

Turvallista työskentelyä

Joensuun tehdas on nykyaikainen teollisuusympäristö, jossa tehdään siistiä sisätyötä huipputekniikan parissa. Tilat ovat avarat ja valoisat, ja työturvallisuus on tarkoin huomioitu.

– Työskentely ei vaadi hirveästi voimaa, sillä käytettävissä on apuvälineitä esim. nostamiseen. Olisi hienoa, jos naiset valitsisivat nykyistä useammin tekniikan alan koulutuksen ammatillisessa oppilaitoksessa tai ammattikorkeakoulussa, Haapasalo toivoo.



Oppilaitosyhteistyö ja osaamisen kehittäminen ovat tärkeitä

John Deere Forestry tekee tiivistä yhteistyötä oppilaitosten, varsinkin Riverian kanssa.

– Yhteistyö on meille kullanarvoinen asia. Sitä kautta meille tulee harjoitteluihin motivoituneita opiskelijoita ja valmistumisen jälkeen osaavia työntekijöitä.

John Deere Forestry järjestää itse koulutuksia työntekijöilleen ja suhtautuu joustavasti, jos työntekijä haluaa opiskella omaehtoisesti urallaan eteenpäin.

– Meillä on paljon henkilöitä, jotka ovat aikanaan tulleet tehtaalle kokoonpano- tai hitsaustöihin ja muutaman työvuoden jälkeen ovat ryhtyneet opiskelemaan esim. ammattikorkeakoulussa insinöörin tutkintoa. He ovat edenneet toimihenkilöiksi ja päälliköiksi saakka.

– Kannattaa muistaa, että myös ammatillisten opintojen pohjalta

voi jatkaa korkeakouluopintoihin, Janne Haapasalo vinkkaa.

Globaali suuryritys

John Deere -konserni toimii yli 30 maassa ja sillä on yli 75 000 työntekijää. John Deere Forestry valmistaa alansa huipputuotteita, jotka ovat täynnä teknologiaa. Joensuusta lähtee koneita ympäri maailmaa.

– Iso emoyhtiö voi tehdä investointeja ja kehittää henkilöstön osaamista, kuten John Deere on Joensuussa tehnyt ja tekee edelleen.

– Meillä työskentelevän ulottuvilla ovat koko konsernin mahdollisuudet. Jos kiinnostusta on, John Deeren palveluksessa voi hakeutua töihin ulkomaille, Janne Haapasalo toteaa.



www.deere.fi/fi/metsakoneet/

JOHN DEERE FORESTRY OY

on valmistanut metsäkoneita Suomessa, Joensuussa vuodesta 1972 lähtien. Tehdas työllistää n. 450 henkeä ja kaikkiaan John Deere Forestry palveluksessa on Suomessa n. 750 henkeä. Tehtaan lisäksi koneiden valmistukseen osallistuu suuri joukko paikallisia alihankkijoita.

Joensuun tehtaan vientiaste on korkea. Jopa 85 % valmistuksesta menee vientiin Eurooppaan ja sen ulkopuolelle. Metsäkoneiden tuotekehitys ja markkinointi on Tampereella.



JOHN DEERE

Kaivannaisteollisuudessa työskentelee monien eri ammattiryhmien edustajia



Kaivosala ei ole pelkästään luolastossa louhimista, vaan se tarjoaa paljon erilaisia työtehtäviä, kuten vaikkapa työskentelyä laboratoriossa tai ympäristöasioiden parissa. Suomalaiset kaivokset toimivat Sampo Hirvosen mukaan vastuullisesti ja ympäristöä kunnioittaen, koska myös jälkipolville halutaan jättää hyvä elinympäristö.

Hirvonen toimii paikallisjohtajana Endominesin Pampalon kultakaivoksella ja vastaa kaivosalueen kaikesta operatiivisesta toiminnasta. Vaikka työ on pääosin hallinnollista, siihen kuuluu myös kaivostyöläisten pari kertaa viikossa. Päivittäisiin vastuisiin kuuluvat turvallisuus- ja laatuasiat, muilta osin työn painopiste on suunnittelussa, jonka osalta mennään 15 kuukauden päässä nykyhetkestä.

– Päivittäisissä rutiineissani ympäristöasiat kuuluvat työpäivän tärkeimpiin asioihin. Aamun ensimmäinen tehtävä on tehdä ympäristökierros, jolloin kaivosalue käydään tarkastamassa, että siellä on kaikki kuten pitääkin – vedet menevät oikeisiin paikkoihin ja laitteet toimivat oikein, Sampo Hirvonen kertoo.

Endominesin toimintaan kuuluu kultamalmien louhinta maanalaisesta kaivoksesta ja avolouhokselta sekä malminetsintätyö. Louhittu malmi rikastetaan yhtiön omalla rikastamolla ja lopputuote kuljetetaan Harjavaltaan.

Hirvonen on työskennellyt Pampalossa vuodesta 2012 lähtien

Insinööriatustaan omaava Hirvonen aloitti Endominesin Pampalon maanalaisen kaivoksen työnjohtajana vuonna 2012. Hän tuli kaivannaisalalle toiselta alalta, joten hän opetteli tehtäviinsä noin vuoden päivät. Kaivoksen työnjohtajan tehtävien jälkeen hän toimi muutaman vuoden kaivoksen käyttöinsinöörinä, sen jälkeen osastopäällikkönä ja nyt kaivoksen paikallisjohtajana.

– Yleisesti tekninen koulutus on tälle alalle eduksi. Jokainen kaivos on omalla tavallaan uniikki, mutta tekninen ymmärrys asioihin ja asioiden järjestelyyn sekä turvallisuuslähtöinen ajattelumalli auttavat tässä työssä.

Kaivannaisalan työ on monipuolista, turvallista ja siistää

Kaivokset ovat Hirvosen mukaan aina omalla tavallaan suljettuja paikkoja, joten työharjoittelu on usein paras vaihtoehto päästä tutustumaan kaivannaisalaan. Vaikka kaivoksilla järjestetään välillä myös avointen ovien päiviä, on alaan ja sen mahdollisuuksiin tutustuminen helpointa hoitaa internetin välityksellä.

– Kaivostyöhön liittyvät mielikuvat ovat



Paikallisjohtaja Sampo Hirvonen vinkkaa, että kaivannaisalaan on helpointa tutustua työharjoittelun kautta tai internetin välityksellä.

usein vääriä, koska kaivoksissa ei olla enää pelkän hakun kanssa kiviä irroittamassa, vaan töitä tehdään pitkälle automatisoiduilla kaivostekoneilla, ilmastoidusta ohjaamosta käsin.

Hirvonen mainitsee, että kaivoksilla on todella paljon eri ammattialojen työtehtäviä. Rakennusmiesten lisäksi kaivoksilla työskentelee laborantteja, geologeja, kaivosmittaajia, mekaanisen kunnossapidon osaajia sekä työnjohtajia.

– Monet työntekijöistämme työskentelevät laboratoriossa tai rikastamolla, jotka toimintoina muodostavat hyvin keskeisen osan kaivoksemme toimintaa.

Kaivannaisalalla on töitä tarjolla

– Suomessa tarvitaan kaivosalalle työntekijöitä, jotka tekevät porauksia ja ajavat kaivostekoneita. Näihin tehtäviin on mahdollista kouluttautua mm. maansiirtopuolen koulutuksen kautta.

Hirvonen kertoo, että Pampalon kaivos toimii nykyään urakoitsijapohjalta.

– Power Mining tekee meidän kaikki kaivostyöt ja me hoidamme itse pelkästään rikastusprosessia. Siirryimme tähän toimintamalliin vuonna 2019, kun kaivos meni huoltotilaan. Päätimme kaivoksen uudelleenkäynnistyksen yhteydessä lähteä liikkeelle nykyisellä urakoitsijamallilla, jossa urakoitsija tekee kaikki konetyöt kaivosalueella.

Endominesin omilla palkkalistoilla työskentelevät geologit ja kaivosmittaajat.

Kaivosmittaajaksi on mahdollista opiskella ammatillisten opintojen kautta mm. Riveriassa.

– Kaivosmittaajat tekevät meillä vaativia kaivosmittauksia ja 3D-mallinnuksia, ja jos ne oppii tekemään hyvin, sen jälkeen mittaja voi työskennellä käytännössä kaikenlaisissa kohteissa. Kaivosmittaukset ovat todella haastavia, koska ne täytyy pystyä tekemään

suljetussa tilassa.

Endominesin Pampalon kaivoksella on ollut jonkin verran myös harjoittelijoita, erityisesti maanmittauspuolelta. Parhaimmat tekijät ovat saaneet harjoittelun jälkeen työpalkan kaivoksen palkkalistoilta.

– Kaivannaisalalla on yleisesti ottaen kilpailukykyiset palkat, joka johtuu yleensä siitä, että kaivokset sijaitsevat kaukana asutuksessa. Järjestämme kaikille työntekijöillemme majoitukset, mikäli työntekijä tulee kauempaa meille töihin ja haluaa majoittua täällä.

Vaikka pyrimme aina käyttämään mahdollisimman paljon paikallisia osaajia, meidänkin alaa vaivaa työntekijäpula.

Endominesilla on hyvät etenemismahdollisuudet

– Esimerkiksi oma referenssini kertoo hyvää tarinaa etenemismahdollisuuksista Endominesilla. Olen tullut kokonaan toiselta alalta ja edennyt tähän nykyiseen tehtävääni alle 10 vuodessa. Koska olemme pieni kaivosyhtiö, meillä on mahdollista edetä uralla ripeästi omien kykyjensä mukaisesti, Hirvonen toteaa.

Endomines Pampalon kaivoksella työskentelee yhtiön omaa henkilöstöä hieman alle 30 työntekijän verran, joka lisäksi alueella työskentelee vähintään yhtä monta urakoitsijan työntekijää. Kokonaisuudessaan kaivosalueella työskentelee tällä hetkellä 80 työntekijää.

Ei tylsiä työpäiviä

– Omassa työssäni on parasta, ettei työ tunnu koskaan tylsältä. Työssäni on aina omat haasteensa, koska jokainen päivä on tavallaan uusi, vaikka isossa kuvassa pystynkin näkemään mitä tulevaisuus tuo tullessaan. Tuotannossa ei ole varaa menettää yhtään päivää, koska maan alla todella haastavaa kiertäminen on meidän työ.

Hirvonen kiittelee kaivoksensa ammattitaitoista tekijäporukkaa sekä ilmapiiriä.

– Tänne on hakeutunut todella motivoitunutta ja hyvällä asenteella varustettua porukkaa, joten töihin on aina mukava tulla. Minulla tulee päivittäistä työmatka-ajoa noin 250 kilometriä, joten on todella tärkeää, että töihin on aina mukavaa tulla.

Kuinka kannattaa hakea töitä tai harjoittelupaikkaa kaivosalalta?

– Paras tapa on lähettää CV ja kertoa lyhyesti mitä on tehnyt aiemmin ja miksi haluaa tulla tälle juuri alalle töihin. Minulle tulee yllättävän paljon hakemuksia ja välttämättä emme aina pysty reagoimaan niihin heti, mutta kyllä ne hyvät hakemukset/hakijat jäävät aina mieleen ja tarpeen tullen olemme

yhteydessä heihin.

Hirvonen mainitsee, että kaivostoimialan sisällä myös helposti suositellaan ja annetaan vinkkiä tarjolla oleviin työntekijöihin liittyen.

– Välillä saatan myös ohjata hakijoita eteenpäin, mikäli tiedän että jossakin toisaalla olisi juuri tämän kaltaiselle osaajalle tarvetta.

Vihreät arvot mukana kaivosstrategioissa

Kullan louhintaa tehdään Suomessa Hirvosen mukaan todella suunnitelmallisesti ja ympäristöasiat edellä.

– Meillä on ympäristöasiat kunnossa ja haluamme pitää luonnon elinvoimaisena myös tuleville sukupolville, jonka vuoksi painotamme ympäristöasioiden merkitystä meidän toiminnassamme jatkuvasti. Suomessa kaivannaispuoli toimii erittäin vastuullisesti ja kestäväällä pohjalla, ottaen huomioon ympäristönkin parhaalla mahdollisella tavalla.

Työajat tarjoavat loistavan mahdollisuuden nauttia vapaa-ajasta

– Meidän alan yksi kilpailuvallti tulee työaikojen kautta. Meillä tehty työjaksoa seuraavaksi vapaat. Rikastamollamme tehdään neljä päivää töitä, 12 tunnin vuoroissa, jonka jälkeen seuraa kuuden päivän vapaat. Ihmisille jää todella paljon enemmän aikaa työn ulkopuolisiin asioihin, vaikkapa harrastuksiin.

Endomines on suomalainen, kestävän kaivostoiminnan edelläkävijä

Endomines on suomalainen, Helsingin pörssiin listattu kaivosyhtiö. Yhtiön Pampalossa Ilomantsin alueella sijaitseva kaivostoiminta keskittyy kullan tuottamiseen, sekä malminetsintään muualla Karjalan kultalinjalla, Itä-Suomessa. Yhtiön visiona on kasvattaa Karjalan Kultalinjasta yksi maailman merkittävimmistä ja vastuullisimmista kullantuotantoalueista.

Kasvavassa kaivosyhtiössä asiat ajatellaan uudella tavalla.

Kuluttajamarkkinan arvojen kiihtyvä murros muovaa kaivannaistoimialaa kohti yhtiön strategian ydintä – vastuullisuutta. Siksi yhtiö haluaa jättää positiivisen jalanjäljen sinne, missä toimivat.

www.endomines.com

ENDOMINES

Premetec panostaa henkilöstön osaamiseen

Outokummussa toimiva Premetec Oy valmistaa prosessi- ja valmistavan teollisuuden tarpeisiin metalli- ja muoviosia, osakokonaisuuksia sekä massatuotannon työkaluja. Yrityksen moderni konekanta soveltuu pienten ja keskisuurten osien sekä osakokonaisuuksien valmistamiseen yksittäiskappaleista suursarjoihin. Premetecin palveluihin kuuluu peruskoneistuksen ohella mm. karkaistujen kovien materiaalien ja pikateräksen koneistus, mikromeikien poraus, suurnopeustyöstö, lankasahaus ja uppokipinätyöstö.

Vakaasti kasvavassa yrityksessä työskentelee noin 40 metallialan ja teollisen suunnittelun ammattilaista. Ammattitaitoisen työvoiman saatavuutta auttaa koulutuskuntayhtymä Riverian Outokummun toimipiste, josta yritykseen on tullut opiskelijoita ja alanvaihtajia.

Alan valintaan vaikuttivat kiinnostus ja työllisyysnäkymät

Aki Räsänen työskentelee Premetecillä CNC-koneistajana.

– Kävin koneistajan perustutkinnon Riverialla Outokummussa alanvaihtajana nopeutetulla opintosuunnitelmalla. Opinnit kestävät puolitoista vuotta. Koulutus sujui joustavasti ja laadukkaasti.

– Metalliala oli minulla aikoinaan yhtenä vaihtoehtona peruskoulun jälkeen, mutta silloin valitsin kaupallisen alan opinnot. Olen tehnyt myynti- ja ravintola-alan töitä, mutta ne eivät tuntuneet enää mielekkäiltä. Uuden alan valintaa mietin paitsi mielenkiinnon kannalta myös siitä näkökulmasta, millaisia töitä seudulla olisi tarjolla. Outokummussa on menestyvää metalliteollisuutta, ja alan työllisyysnäkymät ovat hyvät. Asun perheineni Outokummun naapurikunnassa Tuusniemellä, Räsänen kertoo.

– Sain työpaikan silloisesta Toolman Oy:stä, jossa olin ollut harjoittelijana. Premetec osti Toolmanin vuonna 2017.

”Parasta työssä on monipuolisuus”

Aki Räsänen kertoo ehtineensä työskentelemään Toolmanilla ja Premetecillä työstökeskuksen ja CNC-sorvin lisäksi varastossa ja toimistonkin puolella.

– Nykyisin työskentelen pääasiassa sorvien parissa. Yritys on tehnyt viimeisimpien kahden kolmen vuoden aikana merkittäviä konehankintoja, erityisesti automaatioon on panostettu. Meillä on useita automaattisurveja. Niiden käytämisen lisäksi tehtäviini kuuluu ohjelmien ja asetusten tekeminen sorveille.

– Parasta työssä on sen monipuolisuus. Ajettavat tuotteet vaihtelevat päivästä toiseen, ja vaihtelua tuo myös ohjelmointi. Positiivista on sekin, että omalla työllään pystyy vaikuttamaan palkkakehitykseen.

Nykyaikainen metallipaja on siisti ja valoisa

– Premetec on monipuolinen paja. Täällä pääsee tekemään erilaisia työtehtäviä oman mielenkiinnon mukaan. Premetec panostaa henkilöstön koulutukseen. Meillä on ollut esim. erilaisia Lean-koulutuksia, ja myös uusien koneiden käyttöä olen päässyt opettelemaan. Lisäksi olen osallistunut menetelmien kehittämiseen. Yhdessä mietimme, millä tavoin saisimme työympäristöstä entistäkin turvallisemman ja tehokkaamman, mainitsee Aki Räsänen.



”

Automaatiota käytetään paljon, työ ei ole enää kammen pyörittämistä ja raskaiden metallipalojen nostelua koneille.

Aki Räsänen

– Henkilöstön osaamista lisätään Premetecillä kahdella tavalla. Sisäisessä koulutuksessa työntekijät kouluttavat toisiaan, eli kokeneemmat työntekijät opastavat esim. koneen käyttöön. Toinen vaihtoehto on ulkoa hankittu kursityyppinen koulutus.

Aki Räsänen mukaan metalliteollisuudessa moderni työympäristö on siisti, valoisa ja turvallinen.

– Automaatiota käytetään paljon, työ ei ole enää kammen pyörittämistä ja raskaiden metallipalojen nostelua koneille.

– Metallialan ammattitutkinnon voi suorittaa kohtuullisen helposti. Työllisyysaste on hyvä, ja oma ahkeruus on aina eduksi. Voin suositella metallialan ammatillista koulutusta, jos vain kiinnostusta koneisiin ja tekniikkaan löytyy. Tarjolla

on erilaisia työtehtäviä, joissa on mahdollista kehittyä eteenpäin oman osaamisen ja motivaation perusteella

Maisterista metallihenkilöksi

Myös Riikka Laasonen on tullut metallialalle alanvaihtajana.

– Minulla on alun perin yhteiskuntatieteiden maisterin tutkinto ympäristöpolitiikasta ja -oikeudesta. Jonkinlaista käytännönläheisyyden

kaipuuta minulle tuli teoreettisissa töissä. Ehkä asiaan vaikutti se, että harrastan paljon erilaisten käsitöiden tekemistä. Metallialan hyvä työllisyystilanne ja vakituinen työpaikan todennäköisyys vaikuttivat siihen, että hakeuduin opiskelemaan koneistajaksi Savon ammattiopiston aikuiskoulutuksessa.

– Premetecillä työskentelen tällä hetkellä laatu-, ympäristö- ja työsuojelupäällikkönä. Toimenkuvani on laaja, siihen sisältyy laadun lisäksi myös ympäristö- ja työsuojeluasioita. Jos ilmenee laatu- tai ympäristöongelmia, selvitan niiden syyt. Lisäksi hoidan laaduntarkkailua sekä mitavälineiden kalibrointia. Ympäristöpuolella huolehdin lakisääteiden velvoitteiden toteuttamisesta sekä laatu- ja ympäristöjärjestelmien ylläpidosta.

– Olen todella tyytyväinen siihen, että työssäni yhdistyy uudempi ammatillinen koulutukseni yliopistossa hankittuun lainsäädännön ja ohjauskeinojen tuntemukseen. En olisi metallialan opintoja aloittaessani uskonut, että löytyy tällainen työpaikka, jossa voisin hyödyntää myös ympäristöalan tutkintoani, Riikka Laasonen kertoo.

– Monipuolinen työ on mielekästä ja motivoivaa, tylsistyminen ei uhkaa. Käytännön työtä tuotannossa ja laadunvarmistuksessa on mukava tehdä.

Oppisopimuksella tutkinto taskuun

– Pääsin opiskeluaikani Premetecille harjoittelujaksolle vuonna 2019. Sen jälkeen sain jatkaa oppisopimuskoulutettavana ja valmistuin 2020, Riikka Laasonen to-

tea.

– Oppisopimuskoulutus oli minulle alanvaihtajana sopiva ratkaisu, koska siten pääsin nopeasti paikalliseen työhön kiinni ja suorittamaan opintoja käytännönläheisellä tavalla. Tein päivittäin oppimispäiväkirjaa työtehtävistä ja suoritin näyttöjä opintosuunnitelman mukaisesti.

– Premetecillä minulle oli nimetty omaohjaaja. Opintojen ajan sain häneltä ja koko työyhteisöltä hienosti tukea ja opastusta. Kaikki olivat todella avuliaita. Premetecin henkilöstö on osaavaa ja kokenutta, talossa on yli 30 vuotta täällä työskennelleitä koneistajia, Laasonen mainitsee.

Osaaminen laadun takeena

Riikka Laasonen mukaan Premetecillä halutaan tehdä korkealaatua ja siten pärjätä markkinoilla.

– Työnantaja antaa työntekijöille mahdollisuuden hyödyntää omia vahvuuksiaan ja kehittyä omissa työtehtävissään. Valmiita osaajia ei välttämättä haeta, vaan lisätään henkilöstön osaamista uusiin tehtäviin. Esimerkiksi ohjelmointiin on järjestetty koulutuksia. Meillä on parhaillaan menossa kehittämishanke, jolla pyrimme jalkautamaan osaamista jokapäiväiseen toimintaan.

Riikka Laasonen huomauttaa, että Outokummussa metalliteollisuus on vahvaa, ja alueen yritykset kilpailevat osaavista työntekijöistä, mm. koneistajista.

– Olisi hienoa, jos metallialalle hakeutuisi nuoria opiskelemaan. Mahdollisuuksia on paljon, työ ei ole yksitoikkoista. Automatisaatio tuo työhön oman ulottuvuutensa, alalla tarvitaan myös ohjelmointitaitoja. Koneistajan täytyy miettiä, miten kappaleesta saadaan kuvan mukainen ja laatuvaatimukset täyttävä. Ongelmanratkaisutaito, hahmotuskyky ja huolellisuus ovat siinä työssä tarpeellisia ominaisuuksia.

– Metallialan koulutus on harkitsemisen arvoinen vaihtoehto. Työllisyystilanne on hyvä ja työtehtävät monipuolisia. Koneistajan työhön sisältyy ohjelmointia, mittaus- ja laadunseurainta. Hitsaus- ja levyvuoli tarvitsee omat osaajansa. Lisäksi tarvitaan mm. pintakäsittelijöitä ja kokoonpanijoita. Metalliala on myös kansainvälistä, monet yritykset vievät tuotteitaan ulkomaille. Kansainvälisyydestä ja viennistä löytyy myös paljon työtehtäviä, Laasonen muistuttaa.

– Vinkkinä opiskelupaikkaa miettiville nuorille sanoisin, että kannattaa tunnistaa omat vahvuutensa. Usein omista mielenkiinnon kohteista ja harrastuksista löytyy motivoiva ala. Olkaa rohkeita ja kuunnelkaa omia toiveitanne. Ei kannata pelätä, että valitsisi jotenkin väärin.



premetec

WWW.PREMETEC.FI

PREMETEC PRODUCTION OY
Teollisuuskatu 1, Outokumpu





TEE TUOTANNOSTASI AIDOSTI LEAN - CLEVERBIN

KANBAN-AJATTELUN UUSI AIKAKAUSI



OTA YHTEYTTÄ. RAKENNETAAN TEIDÄN TARPEISIINNE PARAS KOKONAISUUS.

Ferrometal Oy, Karhutie 9, 01900 Nurmijärvi. p. 010 308 4500, myynti@ferrometal.fi. www.ferrometal.fi

Clever-järjestelmä automatisoi pientarvikelogistiikan

Ferrometal Oy:n kehittämät Clever-ratkaisut on tarkoitettu yrityksille, jotka haluavat keskittyä ydinliiketoimintaansa ja ottaa kaiken hyödyn irti automatisoidusta tilaus-toimitusketjusta.

Täydennystilaukset lähtevät ennakkoidusti

Ainutlaatuinen suomalaisinnovaatio hyödyntää keinoälyä ja vapauttaa resursseja. Ennakoiva tilausjärjestelmä tehostaa toimintaa, sillä se tilaa tavarantäydennykset ennen kuin tavara on loppu.

Kaikissa Clever-ratkaisujen sovelluksissa on älykäs lukijasilmä, joka tarkkailee tavaramääriä. Tavara voi olla ottolaatikossa, ja järjestelmä laskee myös kappaleita. Ei ole väliä, ovatko tavarat laatikoita, pulloja, kiekkoja, komponentteja tai vaikka kuormalavoja. Järjestelmä on myös paikkariippumaton ja toimii vaikka asennuspisteellä tai asennusautossa.

Kun tilauspiste alittuu, järjestelmä generoi ostotilauksen automaattisesti ERP-järjestelmään mobiiliyhteyden kautta. Ferrometal tai joku muu tavarantoimittaja toimittaa täydennyksen, ja hyllytys hoidetaan sovitusti.

Älyratkaisu eliminoi viiveet ja virheet

– Kaikki tuotteet, joita tuotantoympäristössä voidaan imuohjauksella hallita, voidaan helposti liittää ennakoivan Clever-järjestelmän piiriin. Järjestelmä varmistaa, että tuotteita on riittävästi, mutta ei liikaa, konkretisoi Clever-järjestelmän etuja toimitusjohtaja **Mika Brandt**.

– Ennakoivan järjestelmän ansiosta voidaan kaksilaatikko- tai monilaatikko-ohjauksesta siirtyä yksilaatikko- ja tilauspisteohjaukseen, jolloin säästyy tilaa. Samalla varastoarvo pienenee, koska suuria puskurivarastoja ei enää tarvitse ylläpitää.

– Perinteisessä viivakoodiohjauksessa ja myös RFID-maailmassa on aina olemassa inhimillinen tekijä: jonkun pitää muistaa laittaa jotakin jonnekin tai lukea koodi. Clever-järjestelmässä inhimillisen

virheen mahdollisuus on minimoitu, Brandt korostaa.

Järjestelmää ohjataan etänä

Clever-järjestelmän monitorointi on hallinta- ja vuorovaikutustyökalu, jolla pystytään ohjelmoimaan sensoreita ja muuttamaan mittausetäisyyksiä. Monitorointi toimii yksinkertaisesti verkkoselaimessa selkeällä käyttöliittymällä.

– Sensoreille voidaan määritellä kappaleiden kokoja, jolloin ne osaavat laskea kappaleiden lukumääriä ja niiden muutoksia. Kun tilauspiste alittuu, tilaus täydennys-erästä lähtee automaattisesti, Mika Brandt kertoo.

– Monitoroinnissa voidaan asettaa raja-arvoja nopeasti ja hitaasti kiertäville tuotteille. Kertyvän datan pohjalta voidaan tarvittaessa muuttaa raja-arvoja ja asettaa varaston kierto halutunlaiseksi.

Mika Brandt huomauttaa, että oikeastaan termi ”monitorointi” ei enää aivan tarkasti kuvaa kaikkia ominaisuuksia, sillä Clever-järjestelmä on kehittynyt jo monitoroinnin käsitteen yli.

– Monitorointi toki toimii, mutta lisäksi tulevat uusina, innovatiivisina ominaisuuksina vuorovaikutteisuus ja järjestelmän tarkka säätäminen etänä.

– Sensorit ovat erittäin toimintavarmoja. Noin kahden vuoden aikana olemme tehneet satakunta asiakastoteutusta tuhansine sensoreineen. Tekniikka on toiminut moitteetta.

Järjestelmä räätälöidään asiakkaan tarpeisiin

Clever-järjestelmästä kiinnostuneet voivat ottaa yhteyttä Ferrometalin myyntiin (myynti@ferrometal.fi), josta löytyy aina asiantunteva ammattilainen viemään asiaa eteenpäin ja miettimään järjestelmän toteutusta yhteistyössä asiakkaan kanssa.



– Ensimmäisessä kartoitettavassa asiakkaan prosessien nykytilan, sen jälkeen lähdemme suunnittelemaan optimoituja ratkaisuja. On huomioitava, millaiseen layoutiin ja toimintaan asiakas haluaa mennä, ja millaisia kiertotavoitteita nimikkeillä on. Selvittämme, mitkä ovat nykyiset pulonkaulat.

– Yhdessä asiakkaan tuotannosta ja kehittämisestä vastaavien henkilöiden kanssa määrittelemme tavoitteet, suunnittelemme uuden toimintamallin ja sovimme sen jalkautuksesta hallitusti roadmapin avulla.

Huima kehitys vuodesta 2020

Ensiaskelel vuonna 2020 oli älykkään CleverBin-ottolaatikon lanseeraus. Siitä Ferrometal on menenyt aimo harppauksin eteenpäin ja rakentanut kokonaisen Clever-infrastruktuurin.

– Internet of Things

– teknologiaa ja sensoreita voidaan hyödyntää asiakkaan koko tuotantoympäristössä. Kulutusta ja kappalemäärien muutoksia voidaan seurata hyllyillä, lattiapaikoilla, ottolaatikoissa – missä tahansa! Järjestelmä skaalautuu isoihinkin volyymeihin ja toimii kustannustehokkaasti myös pienemmissä määrittämissä, Mika Brandt kuvailee.

– Alkuvaiheessa Clever-ratkaisuille asettamamme toiminnalliset tavoitteet ovat toteutuneet: pystymme tuottamaan asiakkaalle aidosti kestävä lisäarvoa reaaliaikaisuudella, läpinäkyvyydellä ja ennakkoinnilla kyeten samalla pienentämään varaston arvoa luotettavasti, ilman tavarapuitteita.

Asiakkaan asialla

Ferrometalin missio on ensinnäkin toimittaa asiakkaille korkealaatuisia teollisuuskäyttöön soveltuvia kiinnitystarvikkeita ja pienkomponent-



Nopeus & ennakointi



Tarkkuutta tuotantoon



Toiminnan tehokkuus



Prosessin läpinäkyvyys



Pienemmät varastoarvot



Virheiden eliminointi

teja, mutta myös tarjota lisäarvoa tuottavia palveluratkaisuja.

– Haluamme siten auttaa asiakkaitamme menestymään. Tavoittelemme pitkäaikaisia kumppanuuksia, jotta voimme yhdessä kehittyä, oppia ja onnistua. Meille on tärkeää, että asiakkaat luottavat meihin sekä tänään että vuosienkin kuluttua, Mika Brandt painottaa.

– Vaikka ajat ovat nyt vaikeat globaaleilla hankintamarkkinoilla, olemme silti onnistuneet erittäin hyvin toimituksissamme asiakkaille. Meidät tunnetaan nopeana ja luotettavana kumppanina, ja Clever-järjestelmä entisestään korostaa vahvuksiamme.

Automaattiset ja tehokkaat prosessit ovat kilpailuetu

Ferrometal tekee omaa työtään, jotta suomalainen teollisuus pärjäisi mahdollisimman hyvin. Mika Brandtin mukaan automaatio on tärkeä tulevaisuuden menestystekijä kotimaiselle teollisuudelle ja kansalliselle kilpailukyvyllä.

– Meille ei riitä, että olemme toimittajana tehokkaita ns. asiakkaan lattialla, vaan meidän on oltava tehokkaita koko tilaus-toimitusketjussa lähtien valmistajalta aina asiakkaan tuotantoon saakka. Koko ketjun liinaaminen on kantava lähitulevaisuuden teema.

– Tämä aika asettaa haasteita meille kaikille, mutta Ferrometal on yrityksenä valmistautunut hyvin. Tekemämme strategiset ratkaisut ovat osoittautuneet oikeiksi. Katsomme luottavaisina eteenpäin.



CleverBin soveltuu käyttöön myös varastoautomaateissa. Luenta lähtee suoraan automaateista.

Auktorisoitu tilitoimisto

KITEYTYS OY



*Paikallinen,
palveleva ja
ystävällinen
yrittäjän
kumppani
vuodesta 1995*

Rantakatu 26 B, 80100 Joensuu

info@kiteytys.fi

Puh. 0207 661 730

www.kiteytys.fi

Auktorisoitu
Taloushallintoliiton jäsen

PRESSUHALLIT AMMATTIKÄYTTÖÖN

Myös talviasennukseen.



esim. 15x21x6

alkaen **1039€/kk**

+ alv 24%, 60 kk leasing,
hinta yrityksille, asennettuna
Pohjois-Karjalan alueelle.

**FINEST
HALL**

FinEst-Hall Oy

Amerintie 1, 04320 Tuusula,

Puh. 040 551 4589

harri.moisander@finest-hall.com

www.pvc-halli.fi



BRODEERAUS JA PAINATUS
MAINOSTEKSTIILIT, TYÖVAATTEET, LIIKELAHJAT



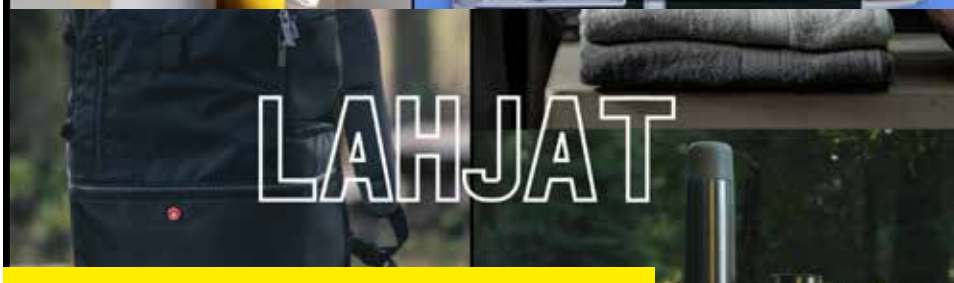
Tikkituote
since 1996



MYYMÄLÄ:
WAHLFORSSINKATU 18,
80100 JOENSUU

tikkituote.fi

YHTEYSTIEDOT:
Myynti: 0442583964
joentikkituote@joentikkituote.fi



Kun suru koskettaa

Palvelemme Teitä hienovaraisesti ja sydämellä
kaikissa käytännön asioissa mitkä liittyvät
hautajaisjärjestelyihin.

Kunnioitamme omaisten
ja vainajan vakaumusta ja
toiveita. Kunnioitukseen
kuuluu myös
vaitiolovelvollisuus.

Kuljemme surussa kanssasi
kappaleen matkaa.

AJANKOHTAISTA:

Siunauksia toimitetaan
koronaviruksesta huolimatta,
mutta seurakunnan ja valtion
määräämin ehdoin.

Tarkempia tietoja asiaan
liittyen toimistoltamme.

Joensuun Hautaustoimisto Vatanen

Yläsatamakatu 10, 80100 Joensuu

(013) 223 633 | ma-pe 9-17, muina aikoina sopimuksen mukaan

www.joensuunhautaustoimisto.fi

info@joensuunhautaustoimisto

