

Yritysmaailma

Tavoittaa alueesi yrityspäättäjät



Pohjois-Karjala

| syyskuu 2021

| www.yritma.fi



*Lämpimästi tervetuloa
kahville & ostoksille!*

Rantakahvila Piste

Vohveliannos.....	6,00
(suolainen tai makea)	
Pizzapala.....	4,50
Suolainen piiras.....	2,50
Brita, Porkkanakakku tai mutakakku.....	4,00
Kahvi/tee/inkiväärijuoma.....	2,00-2,50



kaikki hinnat PER HLÖ

Penttilänkatu 35c, Joensuu

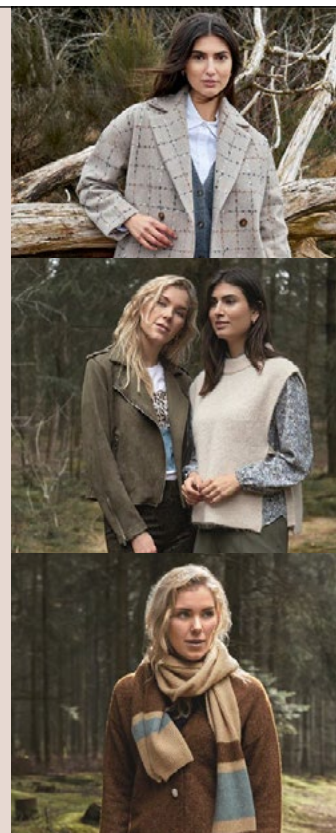
Friendtex & Once

**Haluatko järjestää ystävien tai
työkavereittesi kesken oman naisten illan?**

Hyvän mielen muotia, skandinaavista tyyliä,
jo muutamalla vaatekappaleella saat
monta asukokonaisuutta.

Otathan yhteyttä
Annamaijaan, 040 538 9617!

friendtex



Toimistokalusteet Joensuusta suureen ja pieneen tarpeeseen.

Hyväkuntoiset käytetyt toimistokalusteet: Martela, Isku, Kinnarps...
Laadukkaat uudet kalusteet järkevään hintaan - etätyöpisteet ja suuret kohteet.



**Paljon kalusteita
vaikka heti
mukaan!**

**Meiltä myös kuljetus-
ja asennuspalvelut.**

PA·RI
MATERIA OY

**Toimistokalusteet
verkossa:**

www.pari.fi

Jukolankatu 20, JOENSUU | P. 0400 845 085 | joensuu@pari.fi | palvelemme ma-pe 9-16

V O L V O

Volvo High Performance. Tehoa ilman kompromisseja.

LADATTAVIEN
#1
SUOMESSA*



455 hv
Teho

4,6 s
0-100 km/h
(S60)

90 km
Toimintamatka
sähköllä (S60)

19 g/km
CO₂ (S60)

Uudet Volvo Long Range High Performance -lataushybridit. Teho 455 hv. Sähköllä jopa 90 km.

Volvo Long Range -lataushybridit ovat tulossa. Uuden akkuteknologian ansiosta sähköinen toimintamatka on jopa 90 km (S60). Malliston huipulla ovat T8 AWD High Performance -versiot, joiden teho on 455 hv. Suorituskyky maantiellä on upea – ja ajettaessa sähköllä päästöt pysyvät nollassa. Valitse ylellinen Inscription -varustelu tai urheilullinen R-Design. Nelivetoiset T8 AWD High Performance -versiot ovat saatavana S60/V60/XC60/S90/V90/XC90 -malleihin. Tilaa omasi nyt.

	S60	V60	XC60	S90	V90	XC90
Toimintamatka sähköllä** jopa	90 km	88 km	76 km	87 km	85 km	68 km

Volvo Long Range High Performance -lataushybridimallisto alkaen (S60 T8 AWD Long Range High Performance R-Design/Inscription Edition aut): auto-veroton hinta 54 300 €, autovero 1 579,26 €, toimituskulut 600 €, kokonaishinta 56 479,26 €. EU-yhd. 0,8-1,3 l/100 km, CO₂ 19-29 g/km.

* Lähde: Liikenne- ja viestintävirasto/Henkilöautojen ensirekisteröinnit 1-8/2021.

** Toimintamatka- ja kulutusarvot on tarkoitettu ensisijaisesti automallien väliseen vertailuun. Auton kulutukseen ja toimintamataan vaikuttavat muun muassa kuljettajan ajotapa, ajonopeus, lämpötila, keli- ja ajo-olosuhteet sekä auton kuormaus.

Nyt erä V60 ja XC60 malleja heti ajoon! Kysy lisää myyjiltämme.



Volvomyynti:
Tero Kuosmanen 050 5943 519
Hannu Toivanen 0400 765 650
Sami Tolvanen 050 373 1058

Myynnin vaihde 040 922 3610

Volvo omamekaanikot:
Juha Keränen 050 5780 013
Sami Laukkanen 050 5780 015
Vesa Surakka 0505780 034
Eero Temonen 050 5780 023
Volvo varaosat: 040 922 3611

Pamilonkatu 31, JOENSUU.
Automyynti: ma-pe 9-17, la 10-14.

VOLVO omamekaanikot puhelinpäivystys:
ma-pe 8-16. Varaosamynti: ma-pe 7:30-17:00
HARTIKAINEN.COM



Joensuun Officepro muutti Kuurnankadulle

Officepro on muuttanut Joensuussa osoitteeseen Kuurnankatu 43. Toiminta käynnistyi nykyisissä tiloissa elokuun alussa, mutta varsinaiset avajaiset ovat 24.9.2021.

– Pystymme nyt entistä paremmin ja tehokkaammin palvelemaan yritys- ja yhteisöasiakkaita, toteaa myyntijohtaja Jari Turunen.

– Remontoidut tilat ovat nykyaikaiset ja soveltuvat hyvin toimintaamme. Sijainnin saavutettavuus vilkkaan Kuurnankadun varrella on oikein hyvä. Officepron konseptiin kuuluvat sähköiset palvelut, asiakaskäynnit sekä asiointimahdollisuus toimipisteissä.

Kaikki mitä toimistoosi tarvitset!

Officepron tunnuslause on: Kaikki mitä toimistoosi tarvitset! Jari Turunen vahvistaa, että slogan pitää paikkansa.

– Meillä on suuri tuotevalikoima ja asiantuntemusta hyvin moneen asiaan. On asiakkaalle vaivatonta, kun kaiken toimistossa tarvittavan, helpdesk-palvelu mukaan luettuna, saa yhdeltä ja samalta toimittajalta. Jos eteen tulee seikka, joka ei omaan palvelupalettiimme sisälly, kauttamme järjestyy osaava yhteistyötaho, joka hoitaa tilanteen.

Kopioinnin, tulostamisen, skannaamisen ja asiakirjahallinnan alalla Officepro on perinteikäs edelläkävijä. Yhtiöllä on pitkä historia Xeroxin edustajana, mutta nykyisin tarjolla on kattava valikoima muidenkin laatumerkkien tuotteita.

Helpdesk ei jätä pulaan

Officepro on vahva IT-talo, jonka palveluihin kuuluvat tietotekniikkapalvelut ja IT-ympäristöjen ylläpito PK-yrityksille. Laite- ja palvelutarjonnan täydentää helpdesk-tuki. Se voi ottaa etäyhteyden asiakkaan ympäristöön, jolloin ongelma voidaan selvittää ja ratkaista puhelun aikana.

– Tukikeskuksemme sijaitsee Joensuussa, mutta teknologian avulla helpdeskiämme voidaan hoitaa joustavasti myös Kuopiossa tai Mikkelissä käsin, Jari Turunen mainitsee.

– Helpdeskissä työskentelee tiivis porukka, joka oppii nopeasti tuntemaan uudetkin asiakkaat ja heidän laiteympäristönsä. Ammattilaisemme pystyvät ratkomaan ongelmia, joiden olemassaolosta asiakkaat eivät välttämättä edes ole olleet tietoisia.

Infonäytöt yleistyvät

Kasvava osa-alue Officeprolla on AV-laitteet ja infonäytöt. Perinteiset näytöt, projektorit ja screenit ovat Officeprolla hyvin edustettuna ja niitä yhtiö toimittaa paljon esimerkiksi kouluihin.

Officepro tarjoaa myös infonäyttöjärjestelmiä, joilla asiakkaan on helppo luoda omaa sisältöä tiloissaan oleviin infonäyttöihin.

”Kuurnankatu 43:ssa pystymme entistä paremmin ja tehokkaammin palvelemaan asiakkaita”, toteaa myyntijohtaja Jari Turunen.



– Oman sisällön lisäksi järjestelmä voi automaattisesti näyttää vaikka bus-siikatauluja, tuoreimpia uutisia tai muuta vastaavaa tietoa eri lähteistä. Vaikka sama järjestelmä olisi käytössä koko organisaatiossa, voidaan eri näytöillä esittää joustavasti eri sisältöä. Toisaalta järjestelmä on hierarkkinen, joten tarvittaessa voidaan myös ajaa samaa sisältöä kaikkiin näyttöihin, Turunen kuvailee.

Paikallista palvelua kivijalkamyymälässä

Moderni toimistotarvikkeiden valikoima sisältää kopiopapereiden, värikasettien, klemmareiden ja muiden ensiksi mieleen tulevien tarvikkeiden lisäksi myös mm. kahvittelutarpeita ja muita elintarvikkeita sekä taloustavaroita.

– Niitäkään ei asiakkaidemme tarvitse erikseen käydä marketista hankkimassa, Jari Turunen huomauttaa.

– Verkkokaupassamme on n. 15 000 tuotetta. Muihin verkkokauppoihin

Officepron helpdeskissä palvelee tuhansia laitteita. Anu Sormuselta ja Ari-Matti Iksoselta löytyy ratkaisu kiperiinkin pulmatilanteisiin.



hin verrattuna meillä on se etu, että olemme henkilökohtaisesti tavattavissa myös kivijalkaliikkeissämme, kuten Joensuussa Kuurnankadulla. Meiltä tavoittaa aina aidon ihmisen hoitamaan asiaa, jos on kysyttävää tai reklamoitavaa. Tämä ei nykyisin ole itsestään selvää kaikilla palveluntarjoajilla. Me vastaamme myymistämme tuotteista myös kaupan jälkeen. Officeprolla on usean merkin valtuutettu takuuhoito.

– Verkkosivuiltamme on lähiaikoina tulossa uusi versio, joka on nykyistä joustavampi ja responsiivisempi. Se vastaa nykyistä paremmin sähköisten palvelujen tarpeisiin. Kannattaa käydä tutustumassa, Turunen vinkkaa.

Tuttu ja luotettava kumppani

Officepro Finland Oy:n juuret ovat Martti Toivasen Savonlinnassa vuonna 1984 perustamassa yrityksessä. Jo seuraavana vuon-

na yritys laajensi toimintaansa Joensuuhun ja 1990-luvulla Pohjois-Savoon. Vuonna 2019 silloiset X-Partner Joensuu ja X-Partner Kuopio yhdistyivät Officepro Finlandiksi. Yhtiöön kuuluvat myös entiset X-Partner Savonlinna ja X-Partner Mikkelä.

Julkisella sektorilla Officepron asiakkaita ovat mm. kunnat, kunta-yhtymät ja sote-liikelaitokset. Asiakaskunnan perustan muodostavat lukuisat paikalliset pienet ja keski-suuret yritykset Etelä-Savosta Pohjois-Karjalaan, Pohjois-Savoon ja pohjoisemmaksiin. Officeprolla on toimipisteet Joensuun lisäksi Kuopiossa, Mikkelissä, Savonlinnassa ja Iisalmessa sekä asiamies Kajaani.

– Paikallisuudella on meille hyvin suuri merkitys. Olemme toimineet täällä jo kymmeniä vuosia, asiakkaat tuntevat meidät ja me tunnemme heidät. On luontevaa, että pohjoiskarjalaiset yritykset käyttävät mielellään oman maakunnan yritysten palveluita, ja Savon puolella toimitaan samoin. Kyse on luottamuksesta, pitkäjänteisestä työstä ja jatkuvuudesta, Jari Turunen korostaa.

– Asiakkaat arvostavat yksilöllistä ja laadukasta palveluamme. Meillä on hyvin paljon pitkäaikaisia asiakaskumppanuuksia, joten voisi päätellä, että teemme asioita oikein. Kyllä yritykset vaihtavat herkästi kumppania, elleivät ole tyytyväisiä. Meillä sopimuskau-

asiakkaiden kanssa eivät yleensä jää yhteen.

Ongelmat asiantuntijoiden hoidettavaksi

Officepro tarjoaa asiakkailleen tuntuvaa lisäarvoa omalla erikoisosaamisellaan. Tietotekniikka ja tulostaminen aiheuttavat yrityksissä ongelmia päivittäin. Kyse on siitä, kuinka tehokkaasti ja nopeasti ongelmat saadaan ratkaistua.

– Päämiestemme tuotteet ovat maailman kärkeä, palveluvalikoimamme laaja, henkilöstömme ammattitaitoista ja helpdesk-tuki on hiottu sujuvaksi. Officepron kokonaisuus on huippulaadukas paketti kansainvälisestäkin vertailtuna, joten sikäli itäsuomalaisen yrityksen ei kannata mennä merta edemmäs kalaan, Jari Turunen sanoo.

Officepro Finland Oy:ssä työskentelee eri alojen ammattilaisia yhteensä n. 40, joista myynnissä yli 20. Asiantuntijoita on toista kymmentä.

– Koko yhtiön asiantuntijuus on kaikkien asiakkaiden käytettävissä: jos jokin homma ei joensuulaisiin voimin onnistu, apu löytyy Kuopiosta tai jostain muualta Officepron toimipisteistä.

Digitaalinen toimisto

Officeprolla on tieto- ja viestintäteknikan sekä tulostamisen harvinaistenkin sektoreiden spesiaali-teettia. Modernit tulostamisen, skannaamisen ja asiakirjahallinnan työkalut voivat sisältää monenlaisia mobiililaitte- ja sovellusyhdistelmiä, mutta Officepro pystyy toteuttamaan vaativiakin ratkaisuja.

– Toimiston monitoimilaitteesta tulee rajapinta, jossa paperidokumentit siirtyvät digitaaliseen maailmaan yhdellä napinpainalluksella, Jari Turunen kiteyttää.

Officepro hallitsee myös tietoturvallisuuden. Yhtiö toimittaa erilaisia käyttäjätunnistus- ja turvatu-lusratkaisuja, ja voi myös testata asiakkaan ympäristön tietoturvallisuuden haavoittuvuudet.

– Tulosten perusteella voidaan ryhtyä korjaamaan havaittuja ongelmia.

Hiilijalanjälki pienemmäksi

Jari Turunen kertoo, että Officepron periaatteena on toimia avoimesti ja rehellisesti.

– Lähestymistapamme on konsultoiva. Osaamme tarjota tarvittaessa asiakkaalle tehokkaampia toimintamalleja.

– Ratkaisujemme kautta toimitoissa voidaan pienentää hiilijalanjälkeä jopa 80 %. Useat kunnat ja kaupungit ovat ilmoittaneet pyrkivänsä hiilineutraaleiksi lähitulevaisuudessa. Me voimme auttaa tarjoamalla energiatehokkaita ja ympäristöystävällisiä laitteita. Ympäristöarvojen korostuminen alkaa näkyä myös yrityspuolella.

Tarkka tieto tukee toimintaa sekä jalkapallossa että yritysmaailmassa

– Jalkapallossa on kyse tilasta ja ajasta. Nykyisin pystytään eri tavoin kerätyn datan perusteella analysoimaan, kuinka paljon ja millä tavalla pelaaja pystyy luomaan itselleen tilaa, ja miten hän luomaansa tilaa hallitsee, taustoittaa jalkapallon data-analyysin lähtökohtia JIPPO:n edustusjoukkueen päävalmentaja Jussi Leppälahti.

Perinteisesti dataa ovat keränneet seurojen tilastonikkarit, mutta nykyisin käytetään esim. puettavia laitteita, joissa on paikannin, kiihdytys sensori ja sykemittari. Tekoälyllä varustettu videoteknologia on käytössä huipputasolla. Analyysiohjelmistot esittävät kerätyn datan visuaalisesti selkeässä ja ymmärrettävässä muodossa, jopa reaaliajassa.

Jussi Leppälahti kertoo, että suurten eurooppalaisten seurojen high-performance -ympäristössä datan määrä on käsittämättömän suuri.

– Kaikki, mitä kentällä tapahtuu – pallolliset ja pallottomat peliteot puolustamisessa ja hyökkäämisessä – pystytään pilkkomaan numeroiksi, joiden perusteella voidaan analysoida pelaajien suorituksia.

– Jokaisessa eurooppalaisessa pääsarjaseurassa, myös Suomessa, hyödynnetään GPS-dataa pelaajien liikkeistä: missä kohti kenttää, millaisia matkoja ja millaisilla nopeuksilla he liikkuvat.

Kuvailusta ennakointiin

Valmennusprosessissa pyörii jatkuvasti kolme osa-aluetta: suunnittelu, toteutus ja analysointi. Yksityiskohtainen tieto avaa mahdollisuuksia harjoittelun suunnitteluun fyysisestä näkökulmasta: millainen on harjoitusten ja pelien aiheuttama rasitus, ja miten pelaajat palautuvat siitä.

Vastustajan scouttaamisessa data voi esimerkiksi paljastaa, millä kentän osa-alueella vastustajajoukkue pitää palloa tai ketkä vastustajan pelaajat ovat vaarallisia ohittamaan puolustavia pelaajia.

Kuvailevan datan rinnalle on viime vuosina tullut ennakoiva data. Vedonlyöntibisneksessä käytetään monimutkaisia, pelin lopputulosta ennakoivia analyyseja, jollaisia on ryhdytty hyödyntämään myös jalkapalloseuroissa otteluihin valmistautumisessa.

– Mahdollisuudet datan keräämiseen ja hyödyntämiseen ovat teoriassa rajattomat, mutta seuroilla on tietenkin erilaiset resurssit, toteaa Leppälahti.

Hyviä ja vähemmän hyviä maalipaikkoja

– Otteluissa käytetään odotusarvoanalyysia, joilla kvantifioidaan maalipaikkoja ja hyökkäyksiä, kuinka laadukkaita ne ovat ja kuinka paljon pystytään tuottamaan maalinteon uhkaa vs. vastustajan tuottama vastaava uhka, Jussi Leppälahti mainitsee.

– Esimerkiksi pelkkä laukausten lukumäärä ei välttämättä anna todenmukaista kuvaa. Lukumäärä ei kerro, olivatko laukaukset aidosti uhkaavia tai millainen niissä oli odotusarvo maalin syntymiselle. Jos yksi joukkue pelin aikana laukoo viisi kertaa 25 metristä ja toinen joukkue vain kerran, mutta todella hyvästä paikasta, voidaan tarkastella, kummanko maaliodote on parempi.

Data-analytiikan läpimurto 2010-luvulla

Analytiikkaa on jalkapalloon sovellettu jo 1950-luvulta lähtien. Englannissa Charles Reep ja Charles Hughes kvantifioivat hyökkäyksiä ja tarkastelivat, millaisista hyökkäyksistä syntyy maaleja.



– Jalkapallo on niin kompleksinen järjestelmä, että ihminen alkaa helposti etsiä siitä hypoteeseja ja haluta tiettyjä lopputuloksia, joiden perusteella hän valitsee kerättävän datan, jota subjektiivisesti luokittelee. Sen sijaan objektiivisessa kenttätapahtumien havainnoinnissa, jäsentämisessä, eri vaiheisiin pilkkomisessa ja pelin dynamiikan sisäisessä ymmärtämisessä 2010-luku oli hurja kiihdytys, jonka mahdollisti teknologian kehitys, Jussi Leppälahti kertoo.

– Data-analytiikka on muuttanut peliä, kun mutu-tuntumasta on päästy mitattuun tietoon ja alettu ymmärtää todennäköisyysajattelua. Esimerkiksi Valioliigassa laukaukset lähtevät nykyisin ratkaisevasti lähempää maalia kuin vaikka pa kymmenen vuotta sitten. Pelaajat syöttävät nyt enemmän, juoksevat pidempiä matkoja ja ottavat enemmän lyhyitä spurttia kuin ennen.

– Analytiikan kehitys on luonut myös merkittävää liiketoimintaa. Nykyisin maailmalla on paljon pelin analytiikkaan keskittyviä

yrityksiä, joilta seurat voivat ostaa palveluita, Leppälahti lisää.

Rengistä isäntä?

Data-analytiikka on tullut voimakkaasti osaksi jalkapallovalmennusta. Onko olemassa vaara, että sen käyttötarkoitus työvälineenä hämärtyy, ja siitä itsestään tulee päämäärä?

– Ammattitaitoinen valmennus osaa pitää fokuksessa pelin, Jussi Leppälahti vastaa.

– Ensinnäkin täytyy osata priorisoida käytettävissä olevien resurssien mukaisesti se asia tai ne asiat, joista tietoa halutaan, ja keskittyä niiden mittaamiseen ja ymmärtämiseen.

– Toinen tärkeä seikka on se, että mitattavien ja analysoitavien kohteiden on tuettava joukkueen pelaamista. Jalkapallo on hyvin monitahoinen peli, jossa on valtava määrä erilaisia pelitapoja ja pelaajia. Joukkue, jolla on hyviä keskityspallojen antajia ja kärjessä hyvät pääpelaajat, analysoi erilaisia asioita kuin joukkue, jolla on nopeat ja läpisyöttöjä odottavat hyökkäajat, Leppälahti kuvailee.

Valmentajan rooli

Pienissä seuroissa valmennustii- missä kaikki tekevät kaikkea, mutta huippuseuroissa staffiin kuuluu paljon henkilöstöä ja eri osa-alueiden asiantuntijoita. Päävalmentajalta vaaditaan joka tapauksessa paljon.

– Päävalmentajan täytyy tietää vähintään jotakin kaikista peliin liittyvistä osa-alueista: psykologinen valmentaminen, fyysinen valmentaminen, taktiikka, data-analytiikka, organisointi ja niin edelleen. Jokaisella valmentajalla on tietenkin omat vahvuutensa, mutta ymmärryksen on oltava laaja-alainen.

– Päävalmentajalla on oltava kykyä johtaa prosessia. Toisaalta moderni valmentaminen on tiimityötä, ja näin asia on myös meillä JIPPOssa.

Jussi Leppälähden mukaan varsinainen Art of Coaching, valmentamisen hiottu taito, on edelleen siinä, miten pelaajien kanssa tehdään

yhteistyötä ja miten heille saadaan välitettyä haluttu viesti.

– Valmentaja voi näyttää pelaajalle videoklippejä tämän toiminnasta, mutta pelkkä videon näyttäminen ei riitä, vaan tarvitaan valmentajan osaamista, jolla nähdyt suoritukset ja data saatetaan selkeiksi kehittämiskohteiksi ja periaatteiksi, joihin pelaaja voi tarttua.

Jalkapallojoukkueen opit sopivat myös yritysmaailmaan

Jalkapallojoukkueen tai koko seuran toimintalogiikka on samankaltainen kuin yrityksellä, joka pyrkii kehittämään omaa toimintaansa, tuotettaan tai palveluaan.

– Sekä jalkapallojoukkueella että yrityksellä tulisi olla selkeät tavoitteet, jotka halutaan saavuttaa, ja visio, joka halutaan toteuttaa, Leppälahti vertaa.

– Seuraavaksi on valittava mittarit, joilla tavoitteisiin pääsemistä tarkastellaan. Jos mittarit kertovat, että huonosti menee, on toimintaa kehitettävä. Datan hyödyntämisessä monilla yrityksillä olisi opittavaa hyviltä jalkapalloseuroilta, ja vastaavasti monet seurat voisivat ottaa oppia edelläkävijäyrityksistä.

Jussi Leppälahti muistuttaa, että kilpailu on kovaa. Jos data-analytiikan avulla etua on saatavissa, mahdollisuuteen kannattaa tarttua.

– Data-analytiikan saralla Joensuussa ja Pohjois-Karjalassa olisi vielä katsomattomia kortteja esimerkiksi yhteistyössä paikallisten korkeakoulujen kanssa. Yliopistossa ja ammattikorkeakoulussa on matematiikan, tilastotieteen, tietotekniikan ja ohjelmoinnin arvokasta osaamista.



JIPPO
JOENSUU

jippo.fi



KUURNAN KULMA

LOUNAS- JA PIHVIRAVINTOLA

WWW.KUURNANKULMA.FI

KUURNAN KULMA

LOUNAS- JA PIHVIRAVINTOLA
Kuurnankatu 34 - 80130 Joensuu

PIHVIT

☐ PORSAAN FILEPIHVI	200 G	12 €
☐ PORSAAN FILEPIHVI	400 G	16 €
☐ PORSAAN FILEPIHVI	600 G	19 €

☐ HÄRÄN FILEPIHVI	200 G	15 €
☐ HÄRÄN FILEPIHVI	400 G	19 €
☐ HÄRÄN FILEPIHVI	600 G	24 €

☐ KANAN RINTAPALA	200 G	12 €
☐ KANAN RINTAPALA	400 G	16 €
☐ KANAN RINTAPALA	600 G	19 €

☐ POSSUNLEIKE	250 G	15 €
--------------------------------------	-------	------

PIHVIANNOKSIIN SISÄLTYY MYÖS SALAATTI,
LEIPÄ, JUOMAT JA KAHVI.

LOUNASAIKA 10.00–14.00

LISUKKEET

- ☐ KERMAPERUNAT (L,G)
- ☐ PÖLKKYPERUNAT (L,G,M)
- ☐ KASVIKSET (L,G,M)

KASTIKKEET

- ☐ KERMA-PIPPURIKASTIKE (L,G)
- ☐ METSÄSIENIKASTIKE (L)
- ☐ VALKOSIPULIMAJONEESI (L,G,M)
- ☐ TALON MAUSTEVOI (L,G)
- ☐ BARBEQUEKASTIKE (L,G,M)

PIHVIN MAUSTEET

- ☐ GRILLAUSMAUSTE
- ☐ SUOLA JA PIPPURI

NUMERO: _____

YRITTÄJÄ!

Tuo henkilökuntasi pihville.

Meillä istut väljästi!

Voit myös ostaa maukkaat
pihvi- ja lounaslahjakortit.



Yritysten merkitys Suomen hyvinvoinnin takaajana merkittävä

Yritykset maksavat ja tilittävät vuosittain veroja ja veronluonteisia maksuja kymmenien miljardien eurojen edestä. Keskuskauppakamarin Suuresta Veroselvityksestä selviää, että vuonna 2019 yritykset maksoivat ja tilittivät veroja ja veronluonteisia maksuja noin 69 miljardia euroa. Tämä on viisi miljardia euroa enemmän kuin vuonna 2017.

–Yritysten maksamilla ja tilittämällä veroilla ja veronluonteisilla maksuilla kustannetaan hyvinvointiyhteiskunnan palveluja kuten terveyden- ja sairaanhoitoa, koulutusta, sosiaaliturvaa ja liikenneverkostoa. Hyvinvointiyhteiskunnan ylläpitämisen kannalta on välttämätöntä, että Suomeen saadaan lisää yritystoimintaa ja investointeja, sanoo Keskuskauppakamarin johtava veroasiantuntija

ja Emmiliina Kujanpää Keskuskauppakamarin Suuresta Veropäivässä.

Kun yritysten maksamia ja tilittämiä veroja verrataan julkisen talouden keräämään kokonaisveropottiin, yritysten verojalanjälki kattaa kokonaisveropotista suurimman osan. Vuonna 2019 valtio ja kunnat keräsivät veroja lähes 73 miljardia euroa. Lisäksi pakollisten sosiaaliturvamaksujen määrä oli yli 28



Keskuskauppakamarin johtava veroasiantuntija Emmiliina Kujanpää. Kuva: Kimmo Penttinen

miljardia euroa. Näistä veroja maksutuotoista 69 miljardia euroa kertyi siis yritystoiminnan yhteydessä.

Yritykset avainasemassa pandemian jälkeisessä kasvussa

Yritykset ovat myös avainasemassa koronapandemian jälkeisessä kasvussa.

Suuresta Veropäivässä puhunut valtiovarainministeri Annika Saarikko korosti, että Suomen tulevaisuuden ratkaisee se, pääseekö Suomi koronakriisin jälkeen kiinni kestäväan kasvuun vai jääkö Suomi hiipuvalla uralle, kuten finanssikriisin jälkeen tapahtui.

–Suomalaiset yritykset ovat edelläkävijöitä monissa

kestävään kasvuun liittyvissä asioissa. Yritykset tekevät jo nyt itse ratkaisuja, jotka meistä poliitikoista tuntuvat kivuliailta, Saarikko sanoi.

Saarikko otti Suuresta Veropäivässä kantaa myös Keskuskauppakamarin ehdotukseen ansiotuloverotuksen alentamisesta kahdella prosenttiyksiköllä seuraavan vaalikauden alkajaisiksi.

–On perusteltua miettiä ansiotuloverotuksen alentamista jo tällä hallituskaudella, Saarikko sanoi.

Puolet yritystoiminnan verovirroista liittyy työllistämiseen

Suuresta Veroselvityksestä selviää, että noin puolet yritystoiminnan synnyttämistä verovirroista liittyy suoraan työnantajana toimimiseen eli työllistämiseen.

–Mitä enemmän Suomessa on yrityksiä, jotka työllistävät ja investoivat, sitä enemmän valtio ja kunnat saavat verotuloja hyvinvointivaltion ylläpitämiseksi, Kujanpää sanoo.

Keskuskauppakamarin Suuri Veroselvityksessä on mukana yhteensä 343 000 osakeyhtiötä, osuuskuntaa tai muuta yritystä, jotka ovat maksaneet ja tilittäneet veroja tai joilla on ollut verotukseen vaikuttavia tietoja vuonna 2019. Tiedot on saatu Tilastokeskuksesta ja Työllisyysrahastosta. Eläkevakuutusmaksukertymä on arvioitu Eläketurvakeskuksen julkisten tilastojen sekä Työllisyysrahaston tietojen pohjalta.

Erikoishammasteknikkopalvelut
KUMMUN HAMMAS

Nyt palvelemme myös Enossa maanantaisin
os. Kunnantie 2, Eno • puh. 040 641 2557

Teija Tolvanen | Sepänkatu 4, Outokumpu | 013 555 717

HUOMATTAVAAN HYMYYN

INVISALIGN-OIKOMISHOITO

Menetelmällä voidaan oikoa sekä pieniä esteettisiä haittoja että laajempia toiminnallisia purentavirheitä. Invisalign-oikomismenetelmässä näkyviä rautoja ei tarvita, vaan hampaat oioita läpinäkyvien ja irrotettavien muovikalvojen avulla.

BLANCONE-VALKAISU

Suuhygienistin tekemä BlancOne-valkaisu on nopea ja miellyttävä vaihtoehto valkoisempaan hymyyn. Hampaat vaalenevat jopa useamman asteen kerrallaan, ja käsittely voidaan hoitaa esim. hammaskiven poiston yhteydessä.



HAMMAS MEHILÄINEN JOENSUU, RANTAKATU 24, 2. KRS

VARAA AIKA HAMMASMEHILAINEN.FI TAI 010 273 8000*

Nopea
valkaisumenetelmä
BlancOne
nyt meiltä!

*Puhelun hinta 0,0835 €/puhelu + 0,1669 €/min.

Valtakunnallinen yrittäjäpalkinto 2021

Kaksi Valtakunnallista yrittäjäpalkintoa Pohjois-Karjalaan – E. Hartikainen Oy:lle ja Heikkinen Yhtiöt Oy:lle

Suomen Yrittäjät ja vakuutusyhtiö Fennia jakoivat perinteisen Valtakunnallisen yrittäjäpalkinnon E. Hartikainen Oy:lle, Heikkinen Yhtiöt Oy:lle, Dermoshop Oy:lle ja Tana Oy:lle. Palkinnot jaettiin Suomen Yrittäjien valtakunnallisilla yrittäjäpäivillä Jyväskylässä lauantaina 25.9.2021.

Palkinto on arvostettu ja perinteinen, sitä on jaettu vuodesta 1968 lähtien. Fennia ja Suomen Yrittäjät haluavat palkinnolla nostaa yrittäjien ja yrittäjyyden arvostusta Suomessa.

– Valtakunnallinen yrittäjäpalkinto on yrittäjien keskuudessa Suomen arvotetuin palkinto, jota olemme jakaneet Suomen Yrittäjien kanssa jo yli 50 vuoden ajan. Tämän vuoden voittajia yhdistää erityisesti ennakkoluulottomuus ja uskallus uudistua. On ollut hienoa nähdä, miten halu kehittää omaa yritystään ja palveluaan paremman asiakaskokemuksen saavuttamiseksi näkyy näiden yritysten toiminnassa. Näiden asioiden eteen haluamme myös Fenniassa tehdä töitä, palkintolautakunnan jäsen, Fennian konsernihoitaja Antti Kuljukkanen sanoo.

– Jokainen valtakunnallisen yrittäjäpalkinnon saaja on aina edustanut ahkeruutta ja rohkeutta sanojen kauneimmassa merkityksessä. Niin nytkin. Ja erityisellä ilolla Hartikaisen ja Heikkisen valintojen kohdalla huomioin heidän menestyneen perinteisillä, kovasti kilpailuilla ja murroksessa olevilla toimialoilla, iloitsee Pohjois-Karjalan Yrittäjien puheenjohtaja Perttu Kouvalainen.

– Pohjois-Karjalaan on tullut vuoden 1968 jälkeen kahdeksan valtakunnallista yrittäjäpalkintoa ennen tätä, joten kyllähän tämä on maakunnallemme oikea jackpot, hehkuttaa Pohjois-Karjalan Yrittäjien toimitusjohtaja Merja Blomberg.

Maanrakennuksesta ja autokaupasta vahva kivijalka

Maanrakennusurakointi ja autokauppa ovat luoneet joensuulaiselle E. Hartikaiselle tukevan kivijalan. Yrityksellä on maanrakennusurakoita ympäri Suomea, niissä on erikoistuttu kaivostoimintaan. Toinen kivijalka, autoliikenne puolestaan sijaitsevat Itä-Suomessa ja Kainuussa.

E. Hartikainen ei ole lähtenyt rönsyile-

mään, vaan on keskittynyt omiin voimavaroihinsa ja vahvuuksiinsa. Luvut puhuvat puolestaan: yrityksen liikevaihto on vuosittain yli 200 miljoonaa euroa

– Kaiken a ja o on jatkuvuus. Ensin luodaan hyvät suhteet asiakkaisiin, että tiedämme, mitä he oikeasti haluavat. Sen jälkeen voimme yhdessä kehittää toimintaa, joka tuo kasvua, sanoo toimitusjohtaja Arto Hartikainen.

E. Hartikaisen historia ulottuu 1960-luvulle. Ensio Hartikainen aloitti yrittäjänä tehden peltotöitä ja raivaamalla metsäteitä. Rahat olivat koko ajan tiukilla.

– Piti ryhtyä yrittäjäksi, kun en pärjännyt kenenkään muun töissä. Kovalla työllä ja sisulla toiminta pikkuhiljaa laajeni, mutta vaikeaa se oli. Autopuoli tuli mukaan 80-luvulla, kun muutin Joensuuhun, Ensio Hartikainen muistelee.

Nyt 80-vuotias Ensio Hartikainen on edelleen yrityksen hallituksen puheenjohtaja, mutta vetäytymässä vähitellen pois vastuutehtävistä.

E. Hartikainen Oy

Perustettu: 1965

Perustaja: Ensio Hartikainen

Toimitusjohtaja: Arto Hartikainen

Kotipaikka: Joensuu

Työntekijöitä: Noin 700

Liikevaihto: 204,4 miljoonaa euroa

Liiketulos: 15,6 miljoonaa euroa

Heikkinen Yhtiöt kasvoi yhden miehen yrityksestä lattiatöiden edelläkävijäksi

Heikkinen Yhtiöt on yritys, jossa arvostetaan työntekijöiden kädentaitoja ja ahkeruutta. Niiden ominaisuuksien ansiosta lattiatöiden ja -rakenteiden urakointiliiketoiminta pystyy lunastamaan asiakaslupauksensa: kaikki pohjasta pintaan.

Jarmo Heikkisen perustaman yhtiön kä-



Jarmo Heikkinen. Kuva: Numi Numminen

denjälki näkyy ympäri Suomea: lentokentillä, kauppakeskuksissa, yritysten toimitiloissa, urheilutiloissa, uimahalleissa ja sadoissa muissa rakennuksissa.

Kunniakasta yrittäjäuraa tukevat numerot. Heikkinen Yhtiöt on vakaassa 40 vuodessa kasvanut yhden miehen yrityksestä yli 300 henkeä työllistäväksi valtakunnalliseksi toimijaksi.

Hyppy mattomiehestä ison yrityksen työnantajaksi on iso.

– Minulla ei ollut minkäänlaista aikomusta alkaa työllistää muita. Niin vain tapahtui. Olen joutunut kasvamaan yrityksen mukana ja turha viisastelu on jäänyt pois. Tämä on pitkälti ihmisten kanssa tekemistä, mikä vaatii kommunikointia ja läsnäoloa. Muuten olen se sama Jarmo kuin olin vuonna -85, yrityksen perustaja ja toimitusjohtaja Jarmo Heikkinen arvioi.

Heikkinen Yhtiöt on kasvanut myös lukuisilla yritysostoina, joista viimeisin, LTU Groupin maalausliiketoiminnan hankinta, tapahtui kuluneella viikolla. Yrityskauppojen tavoitteena on saada lisää ammattitaitoa ja kasvattaa markkina-aluetta.

Heikkinen Yhtiöt Oy

Perustettu: 1985

Perustaja ja toimitusjohtaja:

Jarmo Heikkinen

Kotipaikka: Joensuu

Työntekijöitä: Noin 330

Liikevaihto: 66,9 miljoonaa euroa

Liiketulos: 3,9 miljoonaa euroa

Pohjois-Karjalaan tulleet

Valtakunnalliset yrittäjäpalkinnot:

Arcusys Oy – 2017

Iivari Mononen Oy – 2015

Veekmas Oy – 2008

Mantsinen Group Ltd Oy – 2005

Broman Group Oy – 2000

Autotalo Laakkonen – 1995

Suomen Vuolukivi Oy - 1987

Rakennustoimisto S.A. Tervo Oy – 1977

Dermoshop on verkkokaupan uranuurtaja

Ihohoito- ja kosmetiikkatuotteisiin erikoistunut Dermoshop on onnistunut toteuttamaan kaksi saavutusta, joista moni yritys voi olla kateellinen: menestyvä verkkokauppa sekä tunnettu kuluttajabrändi.

Ensimmäinen Dermoshopin verkkokauppa lanseerattiin jo 25 vuotta sitten. Tuolloin harvalla yrityksellä oli edes omia verkkosivuja.

Alussa verkkokauppa ei ollut mikään menestystarina. Katalogit ja puhelinmyynti olivat tehokkaimmat myyntikanavat. Strateginen päätös verkkokaupasta syntyi vain viisi vuotta lanseerauksen jälkeen.

Alun perin Dermoshopin tuotteet oli tarkoitettu sairaaloiden ammattikäyttöön, mutta suunta muuttui nopeasti. Sairaalahenkilökunta halusi ostaa hyväksi kokemansa tuotteet omaan käyttöön.

– Suurin muutos on tapahtunut siinä, kuinka paljon yritys on kasvanut. Meillä työskentelee nykyään lähes sata henkilöä. Se on vaatinut itseltänikin muutosta. Kolme vuotta sitten siirryin hallituksen puheenjohtajaksi, perustaja Henry Backlund kertoo.

Verkkokaupan valikoimista löytyy nykyään yli 400 eri tuotetta. Dermoshopilla on tytäryhtiöt Ruotsissa, Virossa ja Venäjällä. Dermoshopin pääkonttori sijaitsee Unescon maailmanperintöalueella Pohjanmaan Korsnäsissä, missä sijaitsee myös yhtiön uusi saippuatehdas.

Tana on konepaja ilman konepajaa

Ympäristöhuollon laitteiden ja koneiden valmistukseen erikoistunut Tana on joutunut luomaan nahkansa kolmeen kertaan viimeisen 25 vuoden aikana. Se on ollut paitsi elinehto myös avain kasvuun.

Tana ei itse valmista mitään, vaan teettää laitteet ja koneet sopimuskumppanilla. Jälleenmyyjät puolestaan vastaavat myynnistä yli 50 maahan. Liikevaihdosta yli 90 prosenttia tulee Suomen ulkopuolelta.

– Olemme konepaja ilman konepajaa. Se voi kuulostaa vähän oudolta, mutta olemme enemmän verkostoyritys. Haluamme, että arvoketjussa hyötyvät kaikki aina komponenttivalmistajasta asiakkaaseen asti. Meillä on sitä varten helkkarin hyvä tiimi, Tanan pääomistaja ja hallituksen puheenjohtaja Kari Kangas sanoo.

Hän siirtyi palkkatöistä yrittäjäksi, kun kaveri pyysi mukaan. Tana oli tuolloin lähes konkurssikypsä yhtiö.

Uudet omistajat joutuivat tekemään järeitä pelastustoimia, kuten ulkoistamaan tiettyjä toimintoja pois omista käsistä. Lopulta koko tuotanto ulkoistettiin sopimuskumppaneille.

Nyt yritys elää uutta vaihetta, jossa digitalisaation tuomat mahdollisuudet, tiedon hallinta ja tiedolla johtaminen ovat toiminnan ytimessä.

Yritysmailma

JULKAISIJA:

Joensuun Kustannus Oy
YRITYSMAILMA
Telitie 1D, 80100 Joensuu
info@yritma.fi | www.yritma.fi

SIVUNVALMISTUS:

Joensuun Kustannus Oy, Yritysmailma
Annika Käyhkö, ilmoitus.annika@yritma.fi

PÄÄTOIMITTAJA/

TOIMITUSJOHTAJA:

Markku Oikarinen,
puh. 050 374 6280
markku.oikarinen@yritma.fi

PAINO:

Suomalainen
Lehtipaino Oy, Kajaani

TOIMITTAJAT:

Eini Kettunen puh. 050 374 6294
Toni Valha puh. 050 531 4745
Pasi Liimatta puh. 050 408 8457
Virpi Kylmä puh. 045 200 5441

ILMOITUKSET:

Rauno Härkönen puh. 050 374 6278
Mauri Ronkainen puh. 050 467 4132

OSOITELÄHDE:

Joensuun Kustannus Oy Yritysmailma, markkinointirekisteri, puh. 050 374 6284

Jätä juttuvinkki nettisivuillamme:

www.yritma.fi



© Koskee Yritysmailma-lehden valmistamaa aineistoa.

Suomen Jouluvalo Oy Yksilölliset kausi- ja koristevaloratkaisut julkisiin tiloihin

Suomen Jouluvalo Oy on vuonna 2009 perustettu suomalainen kausi- ja koristevalojen suunnittelija, maahantuojaja ja myyjä. Yritys tarjoaa kattavan tuotevalikoiman, tuotteiden hyvän saatavuuden ja isojenkin hankkeiden luotettavan ja ammattitaitoisen toteuttamisen. Lisäksi yritys on Pohjois-Euroopan suurimpiin joulu- ja koristevalotoimittajiin kuuluvan ADAM Decolightin sekä somistetoimittaja Abama Displayn edustaja Suomessa.

- Ideoimme ja toteutamme ammattitason joulu-, kausi- ja koristevalot sekä somisteet luotettavasti isoihin ja pieniin kaupallisiin kohteisiin ympäri Suomea. Joulu ja talvi eivät ole enää ainoita ajankohtia, jolloin ihmiset haluavat ympärilleen lisää valoa ja iloa. Koriste- ja juhla-valot ovat tulleet jäädäkseen ja niiden ympärivuotinen käyttö on lisääntynyt huomattavasti. Erottumisen ja jatkuva uudistuminen ovat tärkeitä osa myöskin yksittäisten liikkeiden, kauppakeskusten, kaupakettujen menestymistä. Me pystymme toteuttamaan niin yrityksille, kaupungeille kuin kunnille räätälöityjä, täysin yksilöllisiä ratkaisuja asiakkaiden toiveiden ja tekemämme esityksen pohjalta, kertoo Suomen Jouluvalo Oy toimitusjohtaja Timo Sallinen.

Eri kohteisiin erilaisia valoratkaisuja

Kausi- koristevalojen käyttö on lisääntynyt merkittävästi ja suosio kasvaa edelleen. Esimerkiksi kaupungit ja kuntakeskukset ovat lisänneet alueensa vetovoimaa moderneilla koristevaloilla, joita käytetään kaikkina vuodenaikoina. Jouluvalot ovat myös alkaneet näkymään puistoissa, kaduilla ja rakennuksissa koristamassa yhä aiemmin syksyllä.

- Olemme olleet toteuttamassa hyvin erilaisia kohteita. Meidän oma ammattitaitoinen tiimimme pystyy tekemään avaimet käteen periaatteella moni-ilmeisiä

valoratkaisuja.

Esimerkkejä lukuisista, toteuttamistamme kohteistamme ovat Helsinki-Vantaan sekä Rovaniemen lentoasemien sekä monien muiden Finavian toimitilojen jouluvalot, Helsingin Rautatieaseman kausivalot, Hämeenlinnan raatihuoneen ulkovaloverhot, Vaasan Kauppatorin koristevalot sekä Holiday Club Saimaan koristevalot. Olemme koonneet kohteistamme kuvagallerian verkkosivuillemme, siellä kannattaa käydä katsomassa eri toteutuksia, korostaa Sallinen.



- Viime vuosina jouluvalojen rinnalle ovat tulleet muun muassa terassi-, juhla- ja kausivalot, joita käytetään vuodenajasta riippumatta tapahtumissa ja juhlissa tai muuten vain tunnelmaa luomaan: Nyt syksyn saapuessa



Sykähdyttävillä kausi- ja koristevaloilla ilahdutat paikallisia asukkaita ja houkuttelet keskustaan tai toimitiloihin kävijöitä ympäri vuoden, olipa kyseessä arki tai juhla.

kauniit koristevalot antavat esimerkiksi toimitilojen terasseille ja pihoille aivan uudenlaisen ilmeen, jatkaa Sallinen.

Valoteos on taideteos

Valoteokset ovat kustannustehokkaampia, modernimpia ja näkyvämpiä vaihtoehtoja kuin monet perinteiset taidehankinnat. Houkuttelevat, kauteen sopivat koristevalot ja somisteet lisäävät myös kohteen persoonallisuutta.

- Toteuttamamme valoteokset suunnittelee ja valmistaa meidän

kokeneet taiteilijat ja valotaiteilijat. Käytettäviin teknisiin ratkaisuihin ja valojen valintaan vaikuttaa sekä itse teos että sen sijoituspaikka ja se, minkälaista visuaalista vaikutelmaa kulloinkin tavoitellaan. Meiltä löytyy sopivat valoratkaisut kaikkiin kohteisiin, perinteisemmistä tekniikoista aina alan viimeisimpiin innovaatioihin, toteaa Sallinen.

Somisteilla ja koristeilla saa uutta ilmettä helposti

Suomen Jouluvalo Oy tarjoaa asiakkaille kattavan valikoiman myös teema-, kausi- ja joulukoristeita.

- E-kuvastoistamme löytyvät somisteet ja koristeet juhliin, tapahtumiin, myymälöihin ja messuosastoille. Valinnanvaraa löytyy aina klassisesta tyylistä trendikkäämpiin vaihtoehtoihin ja aihealueita on useita, muun muassa teemat, sesongit ja tapahtumat. Kuvastoista löytyy myös kattava valikoima perussomisteita ja -koristeita, myymäläsomisteita ja myymälätarvikkeita.

- Somisteiden ja koristevalojen muoto- ja värimaailmalla on omat muoti-ilmiönsä ja nekin elävät trendien mukaan. Tällä kaudella vahvimmin esiin tulevat muun muassa rubiininpunainen, sininen, violetti ja tummanvihreä. Joulun ikuistrendinä on tietenkin edelleen kulta ja punainen,

mutta myös violetti on löytänyt paikkansa joulun välikeessä läpikuultavien koristeiden kanssa.

Tuotteiden valmistuksessa ekologisuus painottuu yhä vahvemmin määräävänä tekijänä, jonka vuoksi luonnonmukaiset materiaalit kulkevat nyt tuotantolinjalla eturintamassa.

- Puu, metalli ja muut luonnolliset materiaalit otetaan ensisijaisiksi lähtökohdiksi yhä useammin niin suunnittelussa kuin tuotannossa, sillä mekin haluamme olla tukemassa tietä kohti ilmastoystävällisempää maailmaa. Ammattisuunnittelijamme luovat yhdessä asiakkaan kanssa somiste- ja valoratkaisut, jotka tukevat organisaationne arvoja ja imagoa parhaalla mahdollisella tavalla, sanoo Sallinen.

Meiltä myös jääveistoksia

- Toteutamme uniikkeja jääveistoksia ja jääveistosnäyttelyjä omassa teltassa valaistuksineen. Teosten valmistusta varten meillä on oma jääntekokone ja veistoon erikoistunut alan osaaja. Näyttelyn voi pystyttää esimerkiksi torille tai keskelle kylää.

Sisätiloja voidaan toteuttaa siten, että sijoitamme taiteilijoiden valmistamia, valoilla tehostettuja jääveistoksia sekä muuta teemaan sopivaa rekvisiittaa, mainitsee lopuksi Sallinen.

Itä-Suomen alueen myynnissä mukana Joensuulainen, pitkän linjan kauppias Mauri Ronkainen.

Tarjoamme kauniit ja kestävät kausi- sekä koristevalot ja valoratkaisut kaduille, toreille, kiinteistöihin, myymälöihin ja muihin julkisiin tiloihin.

Lisätietoa löytyy kotisivuiltamme: www.jouluvalo.fi



Ikoninen Kimmel avasi uusitut tilansa juhlakauteen

Original Sokos Hotel Kimmelillä on takanaan yli 40 vuotta värikästä hotellihistoriaa ja lukuisia mittavia tapahtumatoteutuksia. Tänä syksynä valmistuvan jättiuudistuksen myötä hotellista kuoriutuu Itä-Suomen johtava kokous- ja tapahtumatalo sekä elämyksellinen staycation-kohde Superior-huoneineen. Nosteessa olevan Pohjois-Karjalan matkailun sekä tapahtumien kasvavan kysynnän vuoksi hotellin valmistumista on alueella jo odotettu.

Olemme ylpeitä siitä, että maakuntaan saadaan nyt näyttävä ja ylellinenkin hotelli- ja tapahtumakokonaisuus, toteaa hotellinjohtaja Kaija-Riitta Uusitalo iloisena.

– Oman lisänsä tapahtumatalo Kimmelin toimintaan tuovat viereinen Sirkkalan puisto festivaaleineen, Joensuun kaupungin vireä tapahtumatarjonta, yhteistyökumppaniemme tuottamat Uumen-palvelut sekä usean kansallispuiston läheisyys.

Original Sokos Hotel Kimmelin kokoussiipi, ravintola Bistro Heili, 60 tyylikästä Superior-huonetta sekä sviitti avautuivat 15. syyskuuta. Juhlasali Sirkka-

la ja pienet lasikabinetit valmistuvat lokakuussa. Uudistuksen myötä myös suosittu viihderavintola Las Palmas siirtyi Kimmelin tiloihin.

Uuden ajan tapahtumatalo

Nyt Original Sokos Hotel Kimmel avaa vieraskirjansa uuden ajan tyylikkääle tapahtumille. Kimmelin uusi kokousosasto koostuu hauskoista, eri tarkoituksiin muunneltavista kokoustiloista (8 kpl), joiden ikkunoista avautuu näkymä Pielisjoelle.

–Kimmelin iso vahvuus on sen sijainti samanaikaisesti kaupungin keskustassa ja pohjoiskarjalaisen luonnon keskellä, toteaa sisustus- ja arkkitehtisuun-



Uudistuksessa hotelliin sisustettiin 60 ylellistä Superior-tason huonetta

nittelusta vastaava helsinkiläisarkkitehti Jaakko Puro Puroplan & Jaakko Puro Oy:stä.

– Uudistuksessa olen halunnut tuoda luonnon esiin monin tavoin, muun muassa vuolukiveä, nahkaa ja puuta käyttämällä sekä lisäämällä runsaasti valoa joka tilaan.

Kekseliäät valaisuratkaisut lukuisine designvalaisimineen tuovat luksuksen tuntua koko taloon, katseenvangitsijana hotelli-

aulan pallomainen Van Rooin valaisin. Osa seinävalaisimista on Puron suunnittelema ja vastaanottotiskin takaa löytyvä taideteos ”Pielisjoki” hänen maalaamansa.

Tapahtumatoteutuksissa vain taivas on rajana. Sitä kuvastaa myös luova kokoustila Urhon valaisuksi sommiteltu tähtitaivas. Kimmelissä onnistuvat niin kokoukset, juhlat, seminaarit, perheillalliset kuin nyt myös autonäyttelyt. Uusi 400 hen-

gen juhlasali Sirkkala upeine jokimaisemineen avautuu lokakuussa, sopivasti pikkujoulukauteen.

Syyskuun 16. avautui myös hotellin uusi rennon tyylikäs ravintola, Bistro Heili. Bistron mestarit tarjoilevat klassisia bistroannoksia, joiden pohjana ovat raikkaat ja sesongin mukaiset raaka-aineet. Juomakartan ydintä ovat laatuviinit, Honkavuoren Panimon oluet, Arctic Blue Ginin juo-

mat sekä Kontiomehun alkoholittomat kuohuvat.

Sviittejä ja Superior-huoneita juhlavieraille ja staycation-lomiin

Uudistuksessa hotelliin sisustettiin 60 ylellistä Superior-tason huonetta, osa niistä omalla saunalla. Katotkerroksesta löytyy peräti 70-neliöinen parvekkeellinen sviitti sekä teemahuone Havina. Uusien huoneiden sisustuksessa käytetyt murretut, vahvat värit ilmentävät pohjoiskarjalaisista identiteettiä tuoden samalla lämpöä sisustukseen. Hulppeat huoneet täydentävät tapahtumavieraan kokemuksen ja tarjoavat tyylikkään tukikohdan staycation-lomiin ja hääöihin.

– Nyt tehdyllä uudistuksella tähtäämme koko Suomen merkittävimpien tapahtumatalojen joukkoon sekä halutuksi bisnesmatka- ja staycation-kohteeksi. Uudessa Kimmelissä elämyksellisyys, paikallisuus, luonto ja vieraanvaraisuus ovat vahvasti läsnä – juuri ne asiat, joita nykymatkailija arvostaa, kertoo Pohjois-Karjalan Osuuskaupan matkailu- ja myyntijohtaja Tiina Kanninen.

Joensuun seudulla palveleva
perintätoimisto

Tiimi-Perintä

Rekkatie 3, 80100 Joensuu
puh. 0500 188 605 • toimisto@tiimi-perinta.fi
www.tiimi-perinta.fi

NUOHOUSPALVELU KIMMO VESTERINEN

Nuohouspalvelut ammattitaidolla
Joensuussa ja ympäristökunnissa

- Vakituksissa ja vapaa-ajan kiinteistöissä.
Myös saarissa sijaitsevat kiinteistöt.
- Tulisijojen sekä hormien nuohous ja tarkistus.
- Keskuslämmityskattiloiden puhdistus.
- IV kanavien puhdistus.



Pyydä tarjous tai kysy nuohoukseen liittyviä asioita! P. 0400 176 093

JokiClean Oy

Yritys- ja toimitilasiivousta
ammattitaidolla

Työn jälki on ylpeytemme aihe.
Olemme tyytyväisiä vasta sitten,
kun asiakkaammekin on.



JokiClean Oy

Lekatie 16 A 14, 80130 Joensuu | Puh. 044-2315004
jani.vuomajoki@jokiclean.fi | www.jokiclean.fi

Mustosen Puoti Oy

Lämminhenkistä palvelua ja paikallisten pientuottajien tuotteita

"Eräänä keväisenä päivänä Mustonen löysi puodilleen sopivan liiketilan Joensuun Taitokorttelista. Hän halusi puotiinsa vain parasta. Mustosen ideana oli koota pientuottajien ja käsityöläisten laadukkaat tuotteet yhteen paikkaan, jotta ne olisivat kaikkien saatavilla. Siksi hän otti näihin yhteyttä. Ja siitä puodin valikoima alkoi hiljalleen karttua. Nykyisin kattava valikoima pitää sisälleen tuliais, viemiset, lahjat ja herkut. Mustosen Puoti tekee myös haluamasi tuotepaketin esim. lämpimäksi tai henkilöstön muistamiseksi".



Mustosen puoti on paikallinen perheyrittäjä. Kuvassa Jukka Kinnunen ja tyttäret Iida Kinnunen ja Riikka Tervonen.

Puotimme valikoimaan kuuluu pääasiassa kotimaiset, ekologiset- ja luomutuotteet sekä pientuottajien valikoimaa kosmetiikasta elintarvikkeisiin. Pyrimme pitämään valikoimamme eri-

laisena muihin Taitokorttelin ihanisiin putiikkeihin verrattuna, jotta jokaiselle löytyisi kauniista korttelistamme jotain mielenkiintoista ja uutta. Kannattaakin tulla tutustumaan paikan päälle tai kurkata

valikoimamme verkkokaupan puolelta, kertovat yrittäjät Iida Kinnunen ja Riikka Tervonen.

Ihania lahjaideoita räätäloidystä

Mustosen Puoti sijaitsee Joensuun Taitokorttelin kotoisassa, lämminhenkisessä puutalomiljöössä. Puoti itsessään henkii samanlaista maailmaa, tarjoten kotimaisten, ja ennen kaikkea paikallisten tilojen tuotteita. Laadukkuus, käsityöosaaminen, paikallisuus ovat arvoja, joihin panostetaan aina tuotevalikoimassa.

- Tärkeinä hetkinä haluaisimme muistaa läheisiämme, työtovereitamme ja meille merkityksellisiä ihmisiä ihanalla lahjalla, joka tukisi samalla kotimaista yrittäjyyttä ja paikallista tekemistä, josta saaja myös ilahtuisi. Me tarjoamme yrityksille, kunnille, seurakunnille sekä työyhteisöille mahdollisuutta toteuttaa kaikki yllä olevat asiat valmiina paketteina, jotka toimitetaan sovittuna aikana sovittuun paikkaan. Riittää, kun laittaa meille viestiä toiveitten mukaisesta paketista, jolloin lähetämme takaisin tarjouksen toimituskuluineen. Voitte myös kertoa lahjansaaajasta, hintaluokas-

ta sekä siitä milloin paketin pitäisi olla perillä, ja me lähetämme teille muutaman vaihtoehdon, joista valita, sanoo Riikka Tervonen.

Myös verkkokaupasta saa puodin tuotteita

Tilaaminen Mustosen Puodin verkkokaupasta on kätevää ja nopeaa. Verkkokaupan kautta pääsee kurkkaamaan tuotteita ja kokoamaan niistä omanlaisen kokonaisuuden.

- Toimitusaika tuotteillamme on noin 3-5 arkipäivää. Yli 100 euron tilaukset ovat ilman toimituskuluja. Suuremmista eristä kannattaakin kysyä tarjousta ja noutovaihtoehtojamme, korostaa Iida Kinnunen.

Lämminhenkinen perheyrittäjä

Mustosen Puodilla alkoivat puhaltaa uudet tuulet, kun elokuun alusta saakka yrittäjä Jukka Kinnunen siirtyi yrityksessä takalalle ja Jukan tyttäret ottivat puodin haltuunsa.

- Päivitämme puodin valikoimaa jatkuvasti ja meille saa kertoa toiveita valikoimaan liittyen.

Keskitymme edelleen myymään kotimaisia, lähi- ja luomutuotteita, sekä pientuottajien käsityötä. Toivotamme kaikki lämpimästi tervetuloa Mustosen Puotiin ostoksille, korostavat Iida Kinnunen ja Riikka Tervonen.

www.mustosenpuoti.fi



Mustosen Puodin omaa tuotantoa ovat mm. piilopullo - linnunpöntöt.



Puotimme valikoimaan kuuluu pääasiassa kotimaiset, ekologiset- ja luomutuotteet sekä pientuottajien valikoimaa kosmetiikasta elintarvikkeisiin.

Tule tutustumaan paikan päälle tai kurkkaa valikoimamme verkkokaupan puolelta!



Taitokortteli
Koskikatu 1, 80100 Joensuu

044 9723220
puoti@mustosenpuoti.fi

www.mustosenpuoti.fi



Lähes puolet yrittäjistä joutunut huijausrikoksen kohteeksi

Lähes puolet (47 %) yrittäjistä on joutunut huijausrikoksen kohteeksi, Yrittäjägallup kertoo. Osuus on suunnilleen sama kuin 2019, jolloin asiaa tutkittiin viimeksi.

-Uusia huijausmuotoja tulee koko ajan. Usein keppihevoseksi joutuu tunnettu yritys tai palvelu, kuten Posti tai pankki, lainsäädäntö-asioiden päällikkö Tiina Toivonen Yrittäjistä sanoo.

Elokuussa toteutettu Yrittäjägallup kysyi reilulta tuhannelta yrittäjältä tai yritysten edustajalta, onko heidän yrityksensä joutunut huijausyrityksen kohteeksi. Tutkimuksen toteutti Kantar. Virhemarginaali on +/- 3,1 prosenttiyksikköä.

Huijausrikoksista koitu-

va vahinko jää usein pieneksi. 65 prosenttia rikosyrityksen kohteeksi joutuneista sanoo, että vahinkoa ei koittanut. Kolme prosenttia kertoo, että vahinko oli yli 10 000 euroa.

-Vaikka vahinkosummat ovat yleensä pieniä, muutamia sataasia, on huijareiden kokonaishyöty usein merkittävä. Usein toimintatapaa kuuluu, että huijataan mahdollisimman monelta yrittäjältä pienempiä summia. Yksittäinen yrittäjä ei välttämättä vie asiaa poli-

siin tutkittavaksi tai rahallinen summa on sen verran vähäinen, ettei poliisi ota asiaa tutkittavaksi, Toivonen kertoo.

-On erittäin valitettavaa, että rikolliset voivat toimia vapaammin tällä konseptillä, hän jatkaa.

Viidesnes tehnyt ilmoituksen

Viidesnes yrittäjistä on tehnyt huijausrikoksesta ilmoituksen viranomaiselle. Tämäkin osuus on suunnilleen sama kuin 2019. Yrittäjien mukaan viranomaisen tutki rikoksen noin kolmanneksessa tapauksista. 40 prosenttia yrittäjistä oli tyytyväisiä tutkintaan.

Yrittäjät on jo pitkään edellyttänyt, että on tehtävä yritysten kohtaamien petosten ja huijausten tilannekuva. Tämän jälkeen on keskusteltava siitä, millä keinoin petosrikollisuutta tulee suitsia.

-Yrittäjäjärjestöllä on työssä merkittävä rooli, sillä me tiedotamme pienyrityksille erilaisista huijauksista ja neuvomme heitä, jos nämä ovat joutuneet rikollisten uhreiksi, Toivonen toteaa.



Kauppatie 8
82335 Rääkkylä
Kotileipomo.anuhyttinen@gmail.com

Myös pitopalvelua
[@leipomo](https://www.facebook.com/leipomo)

Eco Beauty Hair

Luontoa ja luonnollisuutta kunnioittaen

Eco Beauty Hair on Joensuuhun 2016 perustettu ekokampaamo, jonka ideologia perustuu laadukkaiden parturikampaamopalveluiden tuottamiseen luontoa ja ihmistä kunnioittaen. Kaikki kampaamossa käytettävät aineet ovat täysin myrkyttömiä, luonnollisen tuoksuisia. Kampaamokäynti Eco Beauty Hairissa on voimauttava ja kokonaisvaltainen kokemus.

- Kampaamomme palveluvalikoimaan kuuluvat perus kampaamo- ja parturileikkausten ohella kasvivärjäykset, savivaalennus, energialeikkaus sekä intialainen päähieronta. Käytämme näyttävien juhla- ja arkikampauksien teossa ainoastaan luonnonkosmetiikan tuotteita. Kampaamossamme värjäykseen käytetään ainoastaan kasvivärejä, jotka sopivat PPD-herkistyneille sekä muuten synteettisille aineille allergisoituneille. Kasvivärit eivät myöskään kirvele ihoa, kertoo parturi-kampaaja sekä Eko-kampaaja Merita Luukas.

Kasvivärit eivät rasita luontoa, eivätkä hiuksia

Eco Beauty Hair käyttää hiusten värjäyksessä kasvivärejä, jotka jättävät hiukset luonnollisen monivivahteiseksi, samalla antaen kiiltoa ja volyymia sekä vahvistaen hiuksen rakennetta.

- Kasviväri on kasvijauhetta, joka veteen sekoitettuna luovuttaa värisävyä hiuksiin. Kasviväreistä löytyy kuparin punaisia, ruskeita, hiekan ja kullan vaaleita sävyjä. Se sopii kaikille hiuslaaduille ja sillä voi myös naamioida harmaita hiuksia. Värin pysyvyys on myös kestävästi luokkaa.

- Kannattaa kuitenkin muistaa, että värjäystulos on aina yksilöllinen, johon vaikuttaa hiuslaatu, pohjaväri, harmaiden määrä ja hiuspohjan pH. Kasviväri tekeytyy värjäyksen jälkeen noin 2–3 päivää, jonka aikana hiusten pesua kannattaa välttää. Tämän jälkeen on hius saavuttanut lopullisen värisävynsä, sanoo Luukas.

Ekologiset leikkaukset kasvattavat suosiotaan

Eco Beauty Hair:issa tehdään suosittuja energialeikkauksia, jotka energisoivat, rentouttavat, puhdistavat ja poistavat kuona-aineita.

- Energialeikkaus on kokonaisvaltainen hoitoprosessi, jossa on selkeä, tarkka ja puhdas leikkaustekniikka. Siihen kuuluu aina intialainen päähieronta, jolloin aineenvaihdunta ja verenkierto vilkastuvat. Hieronnan aikana



Kampaamomme palveluvalikoimaan kuuluvat kampaamo- ja parturileikkausten ohella kasvivärjäykset, savivaalennus, energialeikkaus sekä intialainen päähieronta.

käsittellään myös niska-hartiasseutu, käsivarret sekä pää. Hieronta rentouttaa ja laukaisee stressiä, samalla tehostaen muiden hoitojen vaikutusta.

- Energialeikkaus sopii kaikille hiuslaaduille, mutta on erityisen hyvä hennolle hiukselle. Leikkauksessa huomioidaan hiusten luonnollinen kasvusuunta ja pyörteet, jolloin leikkaus ei välttämättä vaadi muotoilua, vaan toimii sellaisenaan antaen tuuheutta ja ryhtiä. Energialeikkauksen avulla voi myös pidentää leikkauksiä, korostaa Luukas.

Luonnon raaka-aineissa on taikaa

Eco Beauty Hairissa tiedetään ja tunnetaan hyvin erilaisten luonnon raaka-aineiden merkitys hiusten ja ihonhoidossa.

- Esimerkiksi savi puhdistaa ja on antiseptinen. Se sopii rasvoittuvalle tai tukkoiselle hiuspohjalle, sekä edesauttaa kasvivärien tarttumista hiukseen. Hiukset säilövät itseensä runsaasti erilaisia kemikaaleja, joiden poistaminen savihoidon avulla kirkastaa hiuksen luonnollista väriä ja auttaa kasvivärien kiinnittymisessä. Turve hoitaa hiuspohjaa, ja poistaa ärsytystä. Varsinkin talviaikaan hiuspohja kärsii kuivuudesta ja kutinasta, tätä pystytään helpottamaan tehokkaasti turvehoidolla ja merilevällä. Turvehoito sopii hyvin psoriasiksen, ihottuman tai pälvikaljun hoitoon. Merileväturve- ja savihoitoa käytetään hiuspohjan ja hiuksien puhdistukseen ja hoitoon. Se sopii vaaleille, hennolle tai käsitellyille hiuksille. Suosittelemmekin merilevähoitoa erityisesti suomalaiselle hiuslaadulle, toteaa lopuksi Luukas.

Lämpimästi tervetuloa Eco Beauty Hairiin! www.ecobeautyhair.fi



Palkintonurkka

Palkintonurkasta löytyvät palkinnot kaikkiin hetkiin

Palkintonurkka on perinteikäs palkintotuotteisiin erikoistunut yritys, jonka kattavasta valikoimasta löytyvät erilaiset tunnustuspalkinnot, lasipalkinnot, mitalit sekä akryylipalkinnot. Asiakkaita ovat muun muassa seurakunnat, yritykset, kaveriporukat sekä yksittäishenkilöt, jotka haluavat muistaa vaikka hyvää ystävää. Kaikkiin tuotteisiin on saatavilla kaiverrukset. Tilauksen voi tehdä verkkokaupassa tai poiketa uudistuneessa myymälässä, Joensuun Lukkotie 9, Raatekankaan osoitteessa.

- Olitpa hankkimassa kokonaista palkintokokoelmaa seuralle, mitaleja yritykselle tai pokaalia kaveriporukan omaan turnaukseen, meiltä löytyvät juuri sopivat lahjat. Palvelemme yli 30 vuoden ammattitaidolla, niin kivijalkamyymälässämme Joensuussa kuin verkkokaupassa. Palkinnoillamme on myös tyytyväisyystakuu. Asiakkaamme voit olla täysin varma, että palkinto - pokaali, laatta tai mitali, on tehty korkealaatuisista materiaaleista ammattitaidolla, kertoo yrittäjä Anne Korhonen



JOENSUUN LUKKOTIE 9 MYYMÄLÄ ON AVOINNA ti klo 11.00–14.00 ja ke - to klo 11.00–16.30

Räätälöityjä ratkaisuja asiakkaan toiveiden mukaisesti

Palkintonurkan toiminta perustuu asiakaslähtöiseen ja yksilölliseen palveluun. Monet asiakassuhteista ovatkin pitkäaikaisen, lämpimän yhteistyön tulos. Oma tuotteiden maahantuonti takaa myös erittäin kilpailukykyiset hinnat.

- Meidän laajasta tuotevalikoimastamme löytyvät niin kertaluonteiset kuin kiertopalkinnot sekä tunnustuspalkinnot. Asiakkaan halutessa suunnittelemme myös kokonaisen palkintokokoelman ja teemme tilauksesta omat lajimerkit. Palkintoja voi myös räätälöidä erilaisilla jalustoilla: valittavana on muun muassa puu- ja kivijalustat. Lisäksi yhdessä suunniteltu kaiverrus yksilöi minkä tahansa tuotteen. Lisäksi kokoamme suurimman osan palkinnoista myymälässämme käsityönä, sanoo Korhonen.

Kaiverruspalveluja myös muille tuotteille

- Otamme kaiverrukseen vastaan myös monia muistakin tuotteita, jotka eivät kuulu meidän omaan valikoimaamme. Näitä ovat esimerkiksi uistimet ja puukot. Pyrimme saamaan kaiverrukset valmiiksi 1–2 päivässä. Isommat tilaukset pyrimme valmistamaan 3–4 päivässä.

- Meihin kannattaa ottaa yhteyttä, myynti@palkintonurkka.fi tai puh. 045-845 1933, niin katsotaan yhdessä sopivat palkinnot. Lisätietoa tuotteistamme ja palveluistamme löytyy myös kotisivuiltamme, toteaa Korhonen.

www.palkintonurkka.fi

Tervetuloa ostoksille!

PALK1NTO NURKKA



**Lukkotie 9, 80100 Joensuu
puh. 045 - 845 1933
myynti@palkintonurkka.fi**



EKOKAMPAAMO

EcoBeauty HAIR

**Kauppakatu 44, Nukketalo huone 3,
80100 Joensuu
ecobeautyhair@gmail.com
050-327 0300
www.ecobeautyhair.fi**



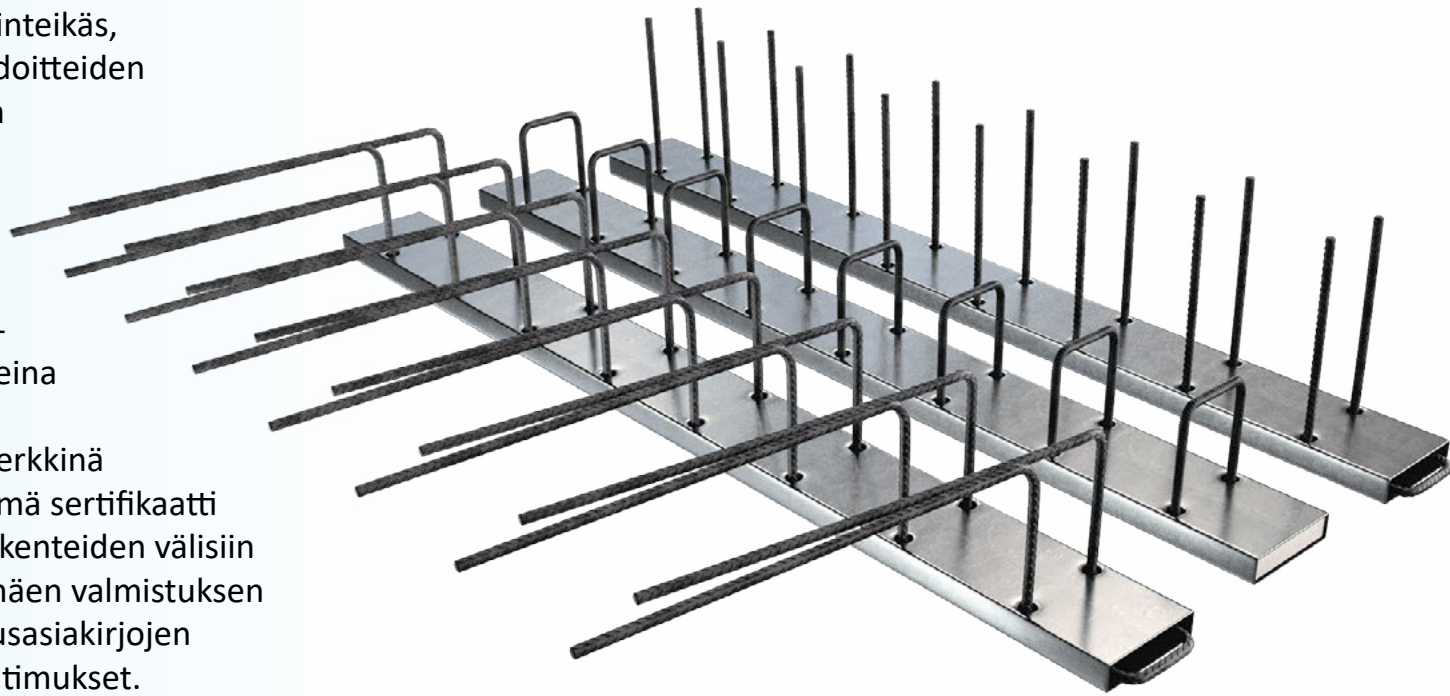
www.ecobeautyhair.fi

www.palkintonurkka.fi

Rakennustuote Ristimäki Oy

Tehokasta betonirakentamista kotimaisilla työsaumaraudoitteilla

Rakennustuote Ristimäki on perinteikäs, asennusvalmiiden työsaumaraudoitteiden valmistaja, jonka asiakaskuntaan kuuluvat maamme johtavat rakennusliikkeet ja elementtitehtaat. Betoniliitoksissa käytettävät työsaumaraudoitteet tehdään aina asiakkaiden tarpeiden mukaisesti, mittatilaustuotteina Lahdessa. Yrityksen rautaiseen ammattitaitoon luotetaan: esimerkkinä tästä on Kiwa Inspectan myöntämä sertifikaatti ”työsaumaraudoitteille betonirakenteiden välisiin liitoksiin”. Rakennustuote Ristimäen valmistuksen laadunvarmistus täyttää vaatimusasiakirjojen TR 392:2010, SFS 1267:2008 vaatimukset.



- Toimintaamme kuvastaa ammattitaito, asiakaslähtöisyys, kotimaisuus sekä tuotteidemme räätälöitävyys ja tehokas asennettavuus. Olemme toimineet alalla jo vuosikymmenten ajan, joten betoniliitoksiin liittyvät haasteet ja ratkaisut ovat yrityksemme tuttuja. Monien asiakkaiden kanssa yhteistyö onkin jatkunut jo vuosia, niistä esimerkkinä YIT, Skanska ja SRV ja myös monet pienet rakennusliikkeet. Asioimme myös päivittäin rakennustuotteiden ostajien,

kuten rakennusyritysten ja elementtitehtaiden työnjohtajien ja rakennusmestareiden sekä rakennussuunnittelijoiden kanssa, joten tiedämme mitä asiakkaat meiltä odottavat ja miten me saamme parhaan mahdollisen tuotteen valmistettua, kertoo Rakennustuote Ristimäki Oy:n toimitusjohtaja **Teemu Valjento**.

Joustava, kotimainen valmistaja

Rakennustuote Ristimäki Oy on perustettu

jo vuonna 1988.

- Tuotteemme ovat valmistettu kestävästä betonirakentamista varten. Olemme pieni yritys, jonka toiminta on mahdollisimman nopeaa ja joustavaa, laadusta tinkimättä. Juuri nopea reagoitavuus niin tilausten käsittelyssä, valmistuksessa kuin toimituksissa ovat meidän merkittäviä vahvuuksiamme. Korostamme aina myös sitä, että valmistamme kaikki meidän tuotteemme täällä Suomessa. Tuemme samalla kotimaista työtä, toteaa Valjento.

Valmiita varastomalleja löytyy myös

- Pidämme Lahden varastossamme myös laajan valikoiman vakiomallejamme. Varastotuotteina leveydet ovat 95, 115, 145, 175, 205 ja 225 mm. Harjateräsvahvuudet 8, 10 ja 12 mm. Pystymme järjestämään toimituksen jopa seuraavaksi arkipäiväksi.

- Valmistamme tuotteita yhdestä tuhteen kappaleeseen ja yleisin toimituserä on 100–1000 kappaletta. Myös isompien määrien valmistus onnistuu joustavasti. Valmistusmateriaalina käytämme Kotelopelti S280 sinkittyä teräspeltiä. Tilauksesta tehdään



erikoisominaisuuksia tuotteita.

Kannattaa ottaa meihin yhteyttä, korostaa lopuksi Valjento.



est. 1988

Kotimaiset työsaumaraudoitteet

RISTIMÄKI

☎ 0400 625 248

🌐 www.rtristimaki.fi



Kysy lisää!

Lisätietoa meistä:
www.rakennustuoteristimaki.fi

Hybridirakentamisella on kasvava tulevaisuus

Kesäkuun alusta elokuulle siirtynyt Talonrakennusteollisuus Itä-Suomen piirin perinteinen Rakentajaseminaari selvitteli Kuopion Tahkolla hybridirakentamisen tulevaisuutta tiukentuvien ympäristönormien ja hiilijalanjäljen pienentämisen näkymissä.

Talonrakennusteollisuus Itä-Suomen aluepäällikkö Kimmo Anttonen toivoi talonrakentamisen olevan jatkossa enemmän eri rakennusmateriaalien järkevää yhteensovittamista ja yhteistyötä sekä toisaalta tervettä kilpailua mutta ei vastakkainasettelua. Hänen mukaansa betonilla, puulla ja teräksellä on omat vahvuutensa riippuen rakennuksen käyttötarkoituksesta.

– Runko- ja pintarakenteissa ei tarvitse jäädä joko-tai -asetelmiin esimerkiksi betonin ja puun kesken. Asiaa on hyvä ajatella sekä-että -näkökulmasta. Niin uskon jatkossa entistä useammin tapahtuvankin kaikenkokoisissa rakennushankkeissa, totesi Anttonen.

Rakentajaseminaarissa esitelivät Hybridirakentamisen tulevaisuus -teemalla Betoniteollisuus ry:n toimitusjohtaja Jussi Mattila, puurakentamiseen keskittynyt rakennuskonsultti Toni Kekki sekä rakennuspeltiteollisuuden maan eturiviin kuuluvan PetterSteelin toimitusjohtaja Petteri Heimonen. Lisäksi Talonrakennusteollisuus ry:n asiamies Jani Kemppainen kertoi kaavoitus- ja rakentamislainsäädännön sekä niihin liittyvän ympä-



ristöasetuksen valmistelutilanteesta ja rakennusalan kiristyvistä ympäristöhaasteista.

Betoniteollisuus lähti päästövähennystalkoisiin

Jussi Mattilan mielestä betoni on muuntumassa ilmastopäästöjen syyllisestä positiivisen muutoksen mahdollistajaksi hyvässä vauhdissa olevalla tuotekehityksellä. Hän muistutti, ettei betonia voida korvata useinkaan muulla rakennusmateriaalilla. Se on edelleen 95-prosenttisesti, pääsääntöisesti elementtimuodossa kerrostalojen perusrunkomateriaali. Kaikesta Suomen talonrakentamisesta noin puolet tapahtuu betonirungolla, vajaa kolmannes puulla ja loput teräksellä.

Jussi Mattila huomautti, että betonin suurin ympäristökuormittaja on sideaineena käytettävä sementti. Sen valmistus aiheuttaa muun muassa suuria hiilidioksidipäästöjä, joita voidaan jatkossa ottaa huomioon paremmin talteen hyödynnettäväksi. Mattila arvioi, että

betoniteollisuus kykenee vähentämään ilmastopäästöjään ainakin 20 prosenttia kohtuuponnistuksin.

Puurakentamisella kasvunäkymiä, jos...

Toni Kekin mukaan puun osuus talonrakentamisessa voi kasvaa suuremmisakin kohteissa, jos ja kun sen teollinen esivalmistus esimerkiksi tilaelementeissä kasvaa ja kehittyy tehokkaammaksi eivätkä raaka-aineen saatavuus ja hintavaihtelu muodostu suuriksi haasteiksi rakentajille ja tilaajille.

– Puurakentamisessa tulee varautua korkeampaan suunnittelukustannukseen kuin betonirakentamisessa. Vastaavasti puurakentamisessa suunnittelu viedään pitemmälle ja tarkemmalle tasolle, jolloin nopeus ja tehokkuus pääsevät rakentamisvaiheessa oikeuksiinsa.

– Lisäksi puurakentamisessa on osattava suunnitella ja suunnitella oikeita asioita. Johtamaton suunnittelu vie liian helposti asioiden pyörittelyyn, jolloin tu-

Itä-Suomen Rakentajaseminaarissa esiintyivät (vas.) Jussi Mattila, Kimmo Anttonen, Pasi Pitkänen, Petteri Heimonen, Jani Kemppainen ja Toni Kekki.

loksena on korkeammat kulut, viivästyvät aikataulut ja lopulta kalliimpaa rakentamista. Puurakentamisen suunnittelijoita olisi saatava lisää ja yhteistyötä lisäävä puutuotealan sisällä sekä rakennusalan muiden tahojen kanssa.

– Myönteistä on, että rakennuslupa- ja -valvontaviranomaiset alkavat tottua puurakentamiseen. Puurakentaminen pysyy kasvurallalla positiivisten tutkittujen terveysvaikutusten myötä, mutta betonin valta-asemaa on erittäin vaikea horjuttaa etenkin suurissa rakennuskohteissa, sanoo Kekki.

Petteri Heimosen mukaan Petter Steel on noussut tuotannon automatisoinnilla, digitalisoinnilla ja muullakin toiminta- ja palveluketjun kehittämisellä maan suurimmaksi rakennusteräspeltien valmistajaksi ja asentajaksi. Hän toivoi, että rakennustyömailla otettaisiin suojapellityksiä kosteudenhallinnan tehostamiseksi käyttöön oikea-aikaisemmin eli usein varhaisemmassa vaiheessa eikä vasta urakoiden lopulla.

Ilmastaselvitysasetus ja päästölaskenta askarruttavat

Asiamies Jani Kemppaisen mu-

kaan suuri kaavoitus- ja rakentamislakiuudistus pyritään saamaan valmiiksi maan nykyhallituksen aikana. Ilmastaselvitysasetus oli 27. elokuuta päättyneellä lausuntokierroksella.

– Tulossa oleva velvoite suunnittelijoille ilmastaselvityksen teosta rakennuksille askarruttaa. Sen laatiijoille on saatava selkeät pätevyysvaatimukset, jottei käy kuin aikoinaan energiatodistusten laadinnassa. Alussa ei siihen ollut pätevyysvaatimuksia, mistä seurasi laadullista kirjavuutta.

– Rakentajien kannattaa tutustua huolella päästölaskenta-asiaan, koska yritykset joutuvat jatkossa suunnittelemaan ja ratkaisemaan vähähiilisuuden toteutuksensa tulevien normivaatimusten mukaisesti. Hiilijalanjäljen laskemiseen on jo olemassa pätevä rakentamisen aikaiseen energiankäyttöön perustuva päästölaskuri.

– Toivon lisäksi nykyisen energiatodistuskäytännön eli E-lukujen laskennan muuttamista puhtaasti energiatehokkuuden mittariksi. E-lukulaskennasta tulisi poistaa eri energiamuotojen päästökertoimet ja rakennusmateriaalien saamat helpotukset. Tällöin ilmastaselvityksellä laskettaisiin ympäristövaatimusten täytyminen. E-lukulaskennalla osoitettaisiin rakennuksen energiatehokkuus riippumatta lämmitysmuodosta tai rakennusmateriaalista, huomautti Kemppainen.

HELPOSTI KASATTAVAT JA PURETTAVAT



BETONIPALIKKA

WWW.BETONIPALIKKA.FI

SEINÄELEMENTIT

Valmistamme ja toimitamme nopeasti kasattavia ja tarvittaessa helposti purettavia betonipalikkaseiniä, rakenteita ja kaarihalleja mm.

- RINNETALOJEN TUKIMUURIT • VARASTOT • SIILOT
- LIIKENTEEN OHJAUS • NÄKÖ- JA SUOJAMUURIT • BETONIPORSAAT

— Vain mielikuvitus on rajana —

Meiltä myös katokset ja **KAARIHALLIT**

Kun sinulla on visio, niin autamme myös suunnittelussa ja tarvittaessa myös toteutuksessa. Ota yhteyttä!



Katso lisää kotisivuiltamme!

Karjalan Betoni Oy

Puh. 0400 250 015 • www.betonipalikka.fi

PALVELEMME edelleen Pamilonkadulla!

Meidät tavoitat seuraavasti:

Työnjohto 013 255 6022 / tyonjohto@lvi-myller.fi

Myymä 013 255 6020 / myymala@lvi-myller.fi



MYLLER

Pamilonkatu 38 • www.lvi-myller.fi



YRITYKSILLE JA YKSITYISILLE

RAKENNUSTYÖ JARNO TALVELA OY

- Maatalousrakentaminen
- Uudiskohteet
- Saneeraus

p. 0400 819 669

Groundec Oy

Palkittu kaapelin paikkatiedon tallennuslaite tekee kaapeleiden asennustyön laadunvalvonnasta läpinäkyvämpää

Business Joensuun järjestämän Start Me Up -liikeideakilpailun viime vuoden voitto meni Viestra Oy:n maakaapeleiden sijainnin selvittämiseen liittyvälle keksinnölle, joka mahdollistaa entistä tarkemman informaation tallentamisen maakaapeleiden sijainnista ja syvyydestä. Patentoidun, voittajatuotteen ympärille on rakentumassa oma liiketoimintayksikkö, jonka myynnistä ja markkinoinnista vastaa nyt Groundec Oy. Varsinkin Itä-Suomen alueella tapahtuvan liiketoiminnan kasvattamiseen on yrityksessä suuri halu.

- Idea on tarjota ratkaisu vanhentuneista ja epätarkoista kaapeleiden sijaintitiedoista johtuviin ongelmiin erilaisilla työmailla, joissa kaapeleiden sijaintien kartoittaminen on työskentelyn kannalta olennaista. Laitteellamme pystytään keräämään ja tallentamaan reaaliaikaisesti sekä kaapeleiden tarkat sijainti- että syvyydetiedot. Tällaista laitetta ei ole ollut vielä markkinoilla, kertoo Groundec Oy:n ja Viestra Oy:n yrittäjä **Mika Pakarinen**.

Merkittäviä hyötyjä

Innovatiivinen kaapelin paikkatiedon tallennuslaite osuu kasvavaan markkinaan, jossa on myös kansainvälistä potentiaalia.

- Uskon, että tulevaisuudessa laitteella on paljonkin käyttöä, kun maanalaisten infran tarve näyttää lisääntyvän esimerkiksi ilmastomuutoksesta johtuvien vaihtelevien sääilmiöiden vuoksi, visioi Pakarinen.

- Laite palvelee tulevaisuudessa samalla alueella urakoivia rakentajia, kun maanalaisten kaapeleiden sijaintitiedot saadaan otettua tarkasti talteen. Idean ympärille voi olla tulevaisuudessa myös mahdollista kasvattaa ICT-alan sovelluksia, mikä on tärkeää digitalisoituvassa nyky-yhteiskunnassa.

- Laitteemme tekee kaapeleiden asennustyön laadunvalvonnasta läpinäkyvämpää. Tämän ansiosta urakoitsijaryitykset voivat osoittaa työnsä laadun tilaajilleen, mikä voi olla tärkeä kilpailuetu. Maakaapelointialalla on tänä päivänä kova hintakilpailu, joten työn laatu on hyvin vaihtelevaa. Laitteemme poistaa tämän ongelman ja tekee hintakilpailusta oikeudenmukaisempaa työn laatua heikentämättä. Tulevaisuuden suunnitelmissa



onkin kehittää maakaapelointiin täydellinen laitesarja linjan- ja maanrakennusyrityksille, jolloin innovaatio vauhdittaisi myös muiden liiketoimintaa, korostaa Pakarinen.

Yhteiskaivuportaali tuo synergiaetua verkonomistajan, suunnittelijan ja viranomaisen näkökulmasta

Pakarinen toivoo, että tele- ja sähköyritykset löytäisivät yhteisen hankesuunnitelman, kun sähkökaapeleita tuodaan teiden varsiin jatkossa yhä enemmän.

- Näin voidaan kehittää yhteisrakentamista, jotta samaa kadunpätkää ei tarvitse avata useaan eri aikaan auki, jos hankkeita voitaisiin ajoittaa samaan hetkeen. Yhteisrakentamisen kautta saataisiin kustannussää-

töjä, myös työmaiden haitta liikenteellekin vähenisi, kun työmaat olisivat lyhytkestoisia, perustelee Pakarinen.

Hyvällä yhteistyöllä eteenpäin

Tele- ja sähkökaapeliurakointeihin erikoistuneella Viestra Oy:llä on asiakkaita, joiden kanssa on tehty yhteistyötä vuosikymmenien ajan. Uusi liiketoimintayksikkö Groundec Oy täydentää entisestään palvelukokonaisuutta.

-Suurimpia asiakkaitamme ovat olleet muun muassa Telia, Elisa, NRC Group Finland, PKS, Enerke, Elvera, EltelNetwork, Suur-Savon Sähkötyö, Parikkalan Valo, Ilonet ja Voimatel.

- Toimintamme on aina luotettavaa, nopeaa

sekä kustannustehokasta kaiken kokoisissa projekteissa. Meihin voi ottaa yhteyttä jo työsuunnitteluvaiheessa. Tarjoamme tarvittaessa konsultointiapua projekteihin tuomalla nykyaikaisen, innovatiivisen tekniikan tuomat tehokkaat mahdollisuudet hyödynnettäväksi. Uskon, että ammattitaitomme ja kokemuksemme on sekä tilaajan kustannuksia että ympäristöä säästävää, toteaa lopuksi Pakarinen.

Groundec Oy
Tempontie 5, 80330 Joensuu
Puh. +358 40 164 9330
pekka.nupponen@groundec.fi
www.kaapelilaurea.fi | www.viestra.fi



Viestra Oy Alituspalvelut - Suuntaporauksen ammattilainen

- Alituksia kaikissa maalajeissa ja olosuhteissa, Suomessa sekä ulkomailla.

Viestra Oy on toiminut vuodesta 1994 eli yli 25 vuotta. Viestra on kaapelointi ja alitustöihin erikoistunut yritys. Toimialueena on koko Suomi. Viestra tekee alituksia kaikissa maaolosuhteissa niihin käyville alitus menetelmillä. Oikea Porausmenetelmä lyhentää työhön kuluvaan aikaan ja säästää kustannusten lisäksi ympäristöä.

Viestra Alituspalveluun palvelutarjontaan kuuluvat alitusmenetelmät:

• Kallioporaus • Suuntaporaus • Teräspukijunttaus • Myyräalitukset

Toimintamme on luotettavaa, nopeaa sekä kustannustehokasta kaiken kokoisissa projekteissa.



Jarmo Heikkinen osti LTU:n liiketoiminnan – Heikkinen Yhtiöille syntyi sisarkonserni

Heikkinen Yhtiöiden toimitusjohtaja ja omistaja Jarmo Heikkinen on ostanut pääosin Uudellamaalla toimivan LTU Group Oy:n koko maalausliiketoiminnan. Myyjänä ovat LTU Groupin omistajat Heidi ja Malik Bentaieb. LTU:n vuosittainen liikevaihto on noin 30 Me. Yhtiö on Suomen suurin alallaan.

Joensuulainen Heikkinen Yhtiöt on puolestaan Pohjoismaiden johtava lattiapäällyste- ja rakenneura-koitsija. Liikevaihtoa yli 300 henkilöä työllistävällä yrityksellä oli viime vuonna 65 Me.

Heikkinen Yhtiöiden toimitusjohtaja ja pitkän linjan urakointiyrittäjä Jarmo Heikkinen on kaupan jälkeen LTU Group Oy:n enemmistöomistaja. Myyjät Heidi ja Malik Bentaieb takaisinsijoittivat yrityskauppaan ja jäivät myös omistajiksi ja hallitusvaikuttajiksi yhtiöön.

LTU:n liiketoimintayhtiöiden toimitusjohtajaksi on nimitetty 22.9.2021 alkaen LTU Asunnot Oy:n toimitusjohtaja Tom Helenius. Hän vastaa LTU:n liiketoiminnan johtamisesta kaikissa yhtiöissä. Jarmo Heikkinen toimii hallituksessa.

Yrityskauppa syntyi kahden yrittäjäkollegan keskusteluista

Neuvottelut yrityskaupasta sai-

vat alkunsa viime keväänä leikki-mielisestä jutustelusta, josta tulikin sitten totta: –Olimme seuranneet toistemme yritysten urapolkua ja kehitystä vuosien ajan kollegoina. Koska hyvässä kunnossa olevia, menestyviä yrityksiä tulee urakointialalla harvoin myyntiin, päätös kypsyi nopeasti, kertoo Jarmo Heikkinen.

–Palaset lokahtivat kohdalleen, toteaa LTU Groupin konsernijohtaja Malik Bentaieb.

–Yrityskauppa turvaa LTU Groupin kehityksen jatkumoa ja tukee kasvua seuraavaan kokoluokkaan. Jarmon kymmenien vuosien kokemus rakennusalan aliorakoinnista ja menestyneen sisaryhtiön tuki vahvistaa LTU:n liiketoimintaan entisestään. Yrityskauppa tuli sopivasti mahdollisimman hyvään saumaan, juuri kun seuraava steppi vaatii enemmän resursseja kasvamiseen. Suhtaudunkin tähän yrityskauppaan levollisesti, sillä löysimme hyvän uuden pääomistajan. Heikkisen mukaan toiminta



Kuva on otettu Helsingin Jätkäsaressa Skanskan työmaalla, jolla sekä LTU että Heikkinen Yhtiöt urakoivat. Vasemmalla Malik Bentaieb, yrittäjä, LTU, keskellä LTU:n toimitusjohtaja Tom Helenius ja oikealla yrittäjä Jarmo Heikkinen, Heikkinen Yhtiöt Oy.

nousee nyt konkreettisesti ”lattialta seinille”, kun henkilökonserni voi jatkossa tarjota kokonaisvaltaisia urakointiratkaisuja. LTU-kauppa tuo konserniin yhden tärkeän elementin lisää, sisustamisen. LTU:n kohteiden painopiste on asuntopuolen tasoite- ja maalausurakoissa. Heikkinen Yhtiöiden urakkakohteet ovat asuntokohteiden lisäksi suuria ja näyttäviä julkisia tiloja

ja rakennuksia, kuten kauppakeskuksia, liiketiloja, urheiluareenoita, sairaaloita, lentokenttiä, uimahalleja ja kylpylöitä.

Heikkinen Yhtiöt ja LTU Group toimivat tasa-arvoisina henkilökonsernin sisällä

LTU Groupin muodostavat neljä erillistä osakeyhtiötä: LTU

Asunnot Oy, LTU Toimitilat Oy, LTU-Saneeraus Oy sekä LTU Varsinais-Suomi Oy. Jarmo Heikkinen korostaa: ”Yritykset eivät tule toimimaan Heikkinen Yhtiöiden alla, vaan LTU Groupista muodostuu Heikkinen Yhtiöt Oy:lle sisaryhtiö. Tällä järjestelyllä korostetaan sitä, että yritykset toimivat tasa-arvoisina henkilökonsernin sisällä, saman omistajan alla.”

Kasvupotentiaali löytyy kasvukolmion sisällä

Jarmo Heikkisen mukaan LTU:n suurin kasvupotentiaali löytyy niin sanotun kasvukolmion sisältä. –Rakennusalan

suhdanne on ollut suhteellisen hyvä, mutta kilpailu rakennusallalla on kovaa. Heikkinen Yhtiöt on suuri yritys, joka kilpailee pienempien yritysten kanssa samoista urakoista. Etenkin pääkaupunkiseudulla yhtiön koko on etu - kohteet ovat niin isoja, että yrityksemme on uskottavasti kohteittensa kokoinen, toteaa Heikkinen.

Laadukkaat maa-ainekset isoille ja pienille rakentajille

Kiviainestoimitukset ja maanrakennustyöt yli 50 vuoden kokemuksella

KAIVINKONETYÖT • KAIKKI SORA- JA MURSKELAJIKKEET
• OMA MAANLÄJITYSLAITE • LAVETIKULJETUKSET
• MULLAN SEULONTA JA MYYNTI

Maansiirto- ja soraliike
M. LEVY OY

0400 803 838 /Marko
marko.levy@mlevyoy.fi

www.mlevyoy.fi

MAANSIIRTOTOIMITUKSET TÄSMÄLLISESTI PERILLE

- maansiirto- ja maanrakennustyöt
- kaivinkonetyöt
- sorajalostus ja kiviainestoimitukset
- multa- ja viheralueet, laatoitukset
- jätevesijärjestelmät, vesijohdot ja viemäryöt

www.judin.fi

Huoltotie 4
80790 Kontionranta
Puh: 0500 278 878



Rakennusala kärsii osaajapulasta

Rakennusteollisuuden kasvu uhkaa tyrehtyä, jos alaa vaivaa osaajapulaa ei saada ratkaistua. Osaajapulaa on ollut rakennusalalla koko 2000-luvun suhdanteesta riippumatta, eikä se ole syntynyt maailmanlaajuisen koronapandemian seurauksena. Rakennusteollisuus RT on jo pitkään vaatinut alan koulutusresursseja kuntoon ja odottaa hallituksen budjettiriihestä tarvittavia päätöksiä.

Talouden elpessä työvoimapula on kärjistynyt monella alalla, kun koronakriisissä ei ole pystytty pitämään tekijöistä kiinni. Rakennusalalla on saatu pidettyä työmaat hyvin käynnissä, mutta koronaa suuremmaksi uhkaksi rakentamisen ja sen myötä koko talouden kasvulle on muodostunut pitkittynyt pula osaajista.



Rakennusteollisuuden yritysten kokemana osaajapula on jatkunut jo vuosikymmeniä, eivätkä suhdannevaihtelut ole juuri vaikuttaneet siihen. Rakennusalan yritykset kärsivät osaajapulasta selvästi muita toimialoja kroonisemmin, ja kasvusuhdanteissa tämä vain korostuu. Osaajapula on

Suomen rakentamisessa huomattavasti yleisempää kuin muualla Euroopassa. Tämä käy ilmi, kun tarkastellaan yrityksiä, jotka ovat suhdannebarometrissa ilmoittaneet ammattityövoiman puutteen suurimmaksi kasvun esteeksi.

Rakennusteollisuus RT:n syyskuussa julkaistavan osaamistar-

veselvityksen mukaan rakennusteollisuuden yrityksistä 76 prosenttia näkee työvoimatarpeen kasvavan entisestään tulevaisuudessa. Samalla 68 prosenttia yrityksistä kokee osaavan työvoiman rekrytoimisen nykyisin vaikeaksi. Pulaa sekä toisen asteen ammatillisen koulutuksen suorittaneesta työvoimasta että korkeasteen asiantuntijoista esiintyy rakentamisen kaikilla eri sektoreilla ja etenkin kasvuhakuisissa yrityksissä.

–Eurooppa investoi tällä hetkellä rakentamiseen ja raiteisiin. Suomelle on turvattu mahdollisuudet pärjätä kansainvälisessä kilpailussa, jonka voi voittaa vain oikeanlaisilla satsauksilla osaamiseen, Rakennusteollisuus RT:n yhteiskuntasuhdepäällikkö, koulutus- ja työvoimapolitiikan asiantuntija Lauri Pakkanen sanoo.

Pahin puute rakennusalalla on kokeneesta työnjohdosta, projektipäälliköistä ja suunnittelijoista. Rakennustyömaata ei voi käynnistää ilman vastaavaa työnjohtajaa, eivätkä talot ja raiteet tule suunnitelluksi ilman osaajia.

Rakennusalaan vaikuttaa voimakkaasti suurten ikäluokkien jääminen eläkkeelle ja nuorten ikäluokkien pienentyminen. Kokeneimmassa päässä näkyy myös yhä, että rakennusalalta poistui paljon ammattilaisia 1990-luvun laman aikana.

Osaajapulaa helpottamiseksi tulisi lisätä rakennusalan koulutusmääriä varsinkin ammattikorkeakouluissa. Samalla on varmistettava niille riittävä rahoitus. Koulutus tarvitsisi myös lisää joustavuutta, jotta alueellisiin työvoimatarpeisiin voitaisiin vastata rakennusalalla nopeammin.

Tilaa kaikki kodin valaisimet...



Sisävalaisimet



Kosteiden tilojen valaisimet



Ulkovalaisimet

Tarjous
Tango
pöytävalaisin
39cm

39€
(49€)



Vaikka suoraan kotiovellesi!

lamppu kauppa.fi

www.lamppukauppa.fi

Joka kodin lamppukauppa
jo vuodesta 2006!

Seuraa meitä



Yli 80€
tilauksiin
**Ilmainen
toimitus!**



**VOITA ILMAINEN
TURVATARKASTUS!**

TIESITKÖ,

leikkipaikkaturvatarkastus pitää tehdä joka vuosi.

Leikkiturva Oy on leikkipaikkojen turvallisuusasioihin erikoistunut yritys. Teemme mm.

- leikkipaikkatarkastukset
- huollot/asennukset
- meiltä myös leikkikenttävälineet ja ulkokalusteet

Kaikki tarkastajamme ovat **sertifioituja**, ISO 17024 mukainen sertifiointi perustuu yleiseurooppalaiseen tarkastajien pätevyysmääritykseen TR 17207 ollen puolueeton pätevyden varmistamis- ja ylläpitäjärjestelmä turvallisuudesta huolehtiville ammattilaisille. Yli 8500 tarkastettua leikkipaikkaa kertovat asiakkaidemme vahvasta luottamuksesta ja tarkastajiemme korkeasta laadusta. Raportistamme löydät selkeät kuvat, korjausehdotuksen ja kustannusarvion.



Leikkiturva Oy
TURVAA LASTEN LEIKIT

Soita niin kerromme lisää:
Puh. 0400 211 221 • www.leikkiturva.fi



Erikoisovet yli 40 vuoden kokemuksella.

www.ovesta.fi

OVESTA

1977

2020

Atlaspointin vuokraustoiminta ohitti rakentamisen

Timo Ruotsalainen rakensi kolikoista Joensuun kaupungintalon pienoismallin

Rakennusliike Atlaspoint Oy:llä rakentaminen on nykyisin liikevaihdollisesti pienemmässä roolissa kuin vuokraustoiminta. Atlaspoint vuokraa ja myy halliosastoja, varastoja, asuntoja sekä toimisto- ja liiketiloja. Myynnissä on myös tontteja. Myyntikohteissa on sijoittajille sopivia kohteita. Vuokra- ja myyntikohteet ovat nähtävissä yrityksen verkko-osoitteessa atlaspoint.fi.

Atlaspoint on pienvarastojen vuokrauksen markkinajohtaja Joensuun seudulla. Atlaspointilla on vuokrattavanaan yli kolmesataa 3–12 m² pienvarastoa.

– Meillä on yli 600 vuokralaista Joensuussa, Kontiolahdella, Ilo-mantsissa ja Outokummussa. Varastotiloja, asuntoja ja liiketiloja. Halliosastot ja pienvarastot kattavat puolet vuokrauskapasiteetista, niille on kovasti kysyntää, kertoo yrityksen perustaja ja toimitusjohtaja Timo Ruotsalainen.

Viimeaikaisia rakentamiskoh-teita Atlaspointilla ovat mm. päivä-koti Ylämyllyllä, kerrostalon par-veke- ja kattoremontti Joensuussa sekä Fingridin sähkömuuntoasemi-n saneeraus maakunnan alueella.

– Tällä hetkellä töissä on kaksi työnjohtajaa ja kymmenkunta rakentajaa.

Yrittäjä tekee vapaa-aikanaan kolikkotaidetta

Numismatiikka, vanhojen rahojen keräily, on ollut Timo Ruotsalaiselle rakas harrastus jo kymmeniä vuosia. Ruotsalainen kertoo, että korona-aika on lisännyt kotona olemista, eikä rakentamisen bisnes enää sytytä samalla tavalla kuin nuorempana. Käsistään kätevä mies on ottanut kolikkopatsaiden tekemiseen. Työ on jatkoa Ruotsalaisen numismaattiselle kolikkotaiteelle, josta toistaiseksi kuuluisin työ on Guinnessin ennätystenkirjaan päässyt vaakunaleijona Suomen itsenäisyyden juhla-vuodelta 2017.

– Uusia kolikkoteoksia on syntynyt yli 10, esimerkiksi Roope Anka sekä useita eläinhahmoja, kuten jänis, joutsen ja mäyräkoira Urho, jonka lähes 50 kilon painosta korvien osuus on 15 kg.

Kaupungintalon pienoismalli painaa lähes 200 kg

Uusista teoksista mittavin on Joensuun kaupungintalon pienoismalli. Se on tehty tämän vuoden keväällä, ja sen tekemiseen Timo Ruotsalaiselta ja yhdeltä avustajalta meni 400 tuntia.

– Kaupunginjohtaja Kari Karjalainen, kaupunginhallituksen puheenjohtaja Seppo Eskelinen ja kauppaneuvos Kyösti Kakkonen kävivät liimaamassa kolikot projektin huipentumaksi.

– Pienoismallissa ovat kaikki yksityiskohdat oikein sisäpihaa myöten. Mittasuhteet on 1:50. Mallikuvat pyysin ja sain Joensuun kaupungilta, ripeästi lähettivät. Eliel Saarinen aloitti kaupungintalon suunnittelun 1911 ja rakennus valmistui 1914. Pienoismalliin on liimattu tämän ajankohdan jälkeisiä kolikoita, iso osa mallista koostuu vuoden 1963 jälkeisistä penniko-likoista.

Timo Ruotsalaisen mukaan kolikkopatsaat kiinnostavat yleisöä, ja sijoituspaikasta on keskustelu-



ja käyty.

– Toivottavasti kaupungintalon pienoismalli ja muutkin teokset pääsevät näytille arvoiseensa ympäristöön.

Kampanjalla tukea Kataja Basketille

Kataja Basketin innokkaana fanina tunnettu Timo Ruotsalainen on

tehnyt kolikoista myös koripallon.

– 20 pennin kolikoista liimattu teos painaa 17,7 kiloa. Hanka-lasti heitettävä pallo, Ruotsalainen laushtaa.

Kataja Basketin tukemiseksi Ruotsalainen ideoi ja toteutti alkuvuodesta 2020 Fan Ball -kampanjan. Fan Ball on Finnfoamista muotoiltu ja muoviruiskupinnoitet-

tu Kataja-henkinen koripallo jalustoineen, johon kannattajat voivat ostaa erihintaisia ja -värisiä nauloja naulattavaksi. Fan Ballin kokonaiskorkeus on n. 160 cm.

– Korona keskeytti ensimmäisen naulauskierroksen. Fanien kiinnostus oli lupaavaa, yksi 500 € arvoinen VIP-kultanaulakin meni kaupaksi Ouluun. Tuolloin saimme kokoon Katajan hyväksi n. 4 000 €, josta merkittävä osuus kohdennettiin naisjoukkueen toimintaan. Fan Ball -idea sopii muidenkin joukkueiden ja seurojen tukemiseen.

Synnyinvuoteni kolikot on upea matka Suomen historiaan

Numismatiikkaan liittyy myös Timo Ruotsalaisen tuoteidea Synnyinvuoteni kolikot, joka on oivalinen merkkipäivälahja ja muistojen herättäjä. Kyseessä on kolikko-
setti, joka sisältää valittuna vuonna käytössä olleet penni- ja markkakolikot tai sentti- ja eurokolikot. Sarjoja on saatavana vuosilta 1864–2020.

Yhdessä pakkauksessa on 1–13 kolikkoa riippuen julkaisuveden kolikkomäärästä. Jokainen kolikko on omassa kotelotaskussaan, jossa se näyttää hyvältä ja pysyy siistinä. Synnyinvuoteni kolikot -tuotteen hinnat vaihtelevat 28 eurosta yhteen miljoonaan euroon riippuen kyseisen vuoden julkaistuista kolikoista.

Synnyinvuoteni kolikot -tuote on myynnissä Atlaspointin verkko-kaupassa www.vuosisarjat.fi. Tuotetta voi tilata ja lisätietoja pyytää myös sähköpostilla tilaukset@atlaspoint.fi tai puhelimitse 0500-572712.



VUOKRAAMME JA MYYMME

asunnot, toimisto- ja työtilat sekä pienvarastot

SYNTYMÄVUOTESI KOLIKOT

Nyt Suomalaiset vuosisarjat aina vuodesta 1864 alkaen, kaikki vuodet löytyy! Hinnat 28 € - 1 milj. €

KATSO
www.vuosisarjat.fi

RAKENNUSLIIKE
ATLASPOINT OY

www.atlaspoint.fi • atlaspoint@atlaspoint.fi
Puh. 013 - 385 8020

Ilmastopolitiikan linjana kannustaminen kieltämisen sijasta

Hallituksen budjettiriihessä päätettiin tehostaa ilmastopolitiikkaa kannustamalla. Ilmatoratkaisuja toteuttavilta energiayhtiöiltä ei olisi järkevää viedä investointiedellytyksiä verottamalla. Sen sijaan kaukolämpöverkkoon kuuluvien konesalien, lämpöpumppujen ja sähkökattiloiden siirto edullisempaan veroluokkaan toteutui hallitusohjelman kirjauksen mukaisesti. Siirto vauhdittaa päästöttömän lämmön hyödyntämistä ja on jo sellaisenaan merkittävä ilmastotoimi.

Lämmityspolttoaineiden verotuksen kiristäminen olisi nostanut kuluttajien kustannuksia vähentämättä päästöjä. Nyt päätetyt toimenpiteet vaikuttavat toiseen suuntaan: lämmön tuotantokustannukset laskevat samalla kun päästöt vähenevät, iloitsee Energiategollisuus ry:n toimitusjohtaja Jukka Leskelä. – Kannustaminen on hyvä linja, silloin kun halutaan ilmastopoliittisesti vaikuttavia tuloksia aikaiseksi, Leskelä jatkaa.

Toinen vähäpäästöiseen lämmöntuotantoon kohdistuva kannustin on se, että biokaasun lämmityskäytölle ei tule veroa. Päätös mahdollistaa biokaasun tuotannon lisäämisen, ja hyödyntämisen lämmityksessä. Vero lämmitykseen käytettävälle biokaasulle oli tulos vuodelta 2022 alusta. Nyt ei tullut. Merituulivoiman tukeminen vähintään yhdellä demohankkeella on myös tärkeää.

Hallituksen energia- ja ilmastopolitiikan tavoitteena on var-

mistaa, että Suomi saavuttaa sekä EU:n asettaman 2030 -tavoitteen, että hallituksen oman hiilineutraaliustavoitteen 2035. Energiasektorin ulkopuolelle kohdentuneista päätöksistä merkittävin oli sähköautojen autoveron alennus osana fossiilittoman liikenteen tiekarttaa. Energiasektorin päästöt laskevat olemassa olevilla toimenpiteillä tavoitteiden mukaisesti, toimenpiteet kohdistuvat päästökaupan ulkopuoliselle taakanjakosektorille.

On tärkeää, että hallitus on tunnistanut ilmastopolitiikan mahdollisuudet, eikä vain uhkakuvia. Osaamisemme ja edelläkävijyytemme mahdollistaa sen, että teemme talouden vihreästä siirtymästä tulonlähteen, emme kuluerää, Leskelä toteaa. – Puhtaan teknologian vienti kasvaa jatkuvasti, ja teollisuutemme saama päästötön energia on kilpailuetu. Meillä ilmaston kannalta välttämättömät investoinnit on jo tehty siinä vaiheessa, kun

Energiategollisuus ry:n toimitusjohtaja Jukka Leskelä



kilpailijamaat vasta suunnittelevat niitä, Leskelä jatkaa.

Hallitusohjelmaan kirjattu energiaverotuksen kokonaisuudistus ei edennyt vielä tässäkin budjettiriihessä. Nykyinen energiaverotus perustuu haittoihin, mutta niiden poistuessa veropohja alkaa haperua. Mittavia ja pitkäjänteisiä investointeja tekevä energia-ala tarvitsee mahdollisimman pian tiedon siitä, mihin suuntaan verotusta tul-

laan kehittämään jatkossa.

Hallituksen ilmastopolitiikka tukee ilmastolle välttämättömiä investointeja. Hallitus on pysynyt tältä osin hyvin ohjelmassaan, Leskelä toteaa. – Nyt olisi korkea aika saada myös energiaverotuksen uudistusta eteenpäin, että ilmastolle välttämättömiä investointeja uskalletaan tehdä. Tämä pitää saada valmisteluun jo tänä syksynä, Leskelä jatkaa.

Energiantuotanto näyttää tietä ilmastokriisin ratkaisussa

Kaukolämmön päästöjen väheneminen on ollut vauhdikasta kuluneen vuosikymmenen aikana, ja tahti on kiihtymässä 2020-luvulla. Fossiilisten energialähteiden ja turpeen käyttö on supistumassa voimakkaasti jo vuoteen 2025 mennessä. Kivihiilen käyttö loppuu kokonaan vuonna 2029, ja siihen mennessä turpeen käyttökin on jo marginaalista.

Energiantuotanto on yksi niistä aloista, joissa murros vähähiilisyteen on jo voimakkaasti tapahtunut, ja joka on näyttänyt tietä ilmastokriisin ratkaisussa. Yksin viime vuonna energiantuotannon kokonaispäästöt laskivat 20 %. Kaukolämmön osalta laskua oli 13 %. Kiitos siitä kuuluu erityisesti teille alan toimijoille, Mikkonen jatkaa.

Energiategollisuus julkaisi vähähiilisyystiekarttansa yhdessä muiden toimialojen kanssa keväällä 2020. Kaukolämmön osalta tiekarttaa jouduttiin päivittämään jo vuosi sen ilmestymisen jälkeen, kun ilmeni, että alan yhtiöiden tekemät investoinnit johtavat ilmastotavoitteiden saavuttamiseen etupainotteisesti. Uuden tiekartan mukaan vuonna 2020 asetetut tavoitteet saavutetaan viisi vuotta arvioitua aikaisemmin.

PRESSUHALLIT AMMATTIKÄYTTÖÖN



esim. 15x21x6
alkaan **878€/kk**
+ alv 24%, 60 kk leasing,
hinta yrityksille, asennettuna
Itä-Suomeen

**FINEST
HALL**

FinEst-Hall Oy

Amerintie 1, 04320 Tuusula,

Puh. 040 551 4589

harri.moisander@finest-hall.com

www.pvc-halli.fi



ELEMENTIN ASENNUSPALAT

Raskaille kuormille 10 000 kg

- Koko 80x120 mm
 - paksuudet 3,5,8 ja 10 m
- Koko 50x80 mm
 - paksuudet 3,5,10 ja 15 mm

Ontelolaatat kuormille 4000 kg

- 50x80 mm
 - paksuudet 3,5,10 ja 15 mm



Myynti:

MP-Plast Oy | Vantaan Kiinnike ja Rak Oy
Kiinnike-Kolmio Oy | Ahlsell Oy

Yrittäjäntie 1 40950 MUURAME

Puh. 0500 999 271 • 040 541 0730

myynti@mp-plast.fi

MP-Plast Oy

www.mp-plast.fi

Viljan kuivausjäte lämpöenergiaksi Biofire Oy:n toimittamassa lämpölaitoksessa

Biofire Oy on toimittanut Pohjois-Karjalan Siemen Oy:lle 800 kW:n biolämpölaitoksen uuden viljankuivaamon lämmönlähteeksi. Lämpökeskus ja kuivaamo otettiin käyttöön 5. elokuuta.

Pohjois-Karjalan Siemen Oy toimii Liperin Kaatamossa Osmo ja Riikka Koposen tilalla. Yritys tuottaa laadukasta siemenviljaa sekä myy lannoitteita ja kasvinsuojeluvälineitä. Pohjois-Karjalan Siemen on luotettava paikallinen toimija, joka palvelee asiakkaitaan tehokkaasti ja joustavasti. Siemenviljoimaan kuuluvat vilja- ja nurmikasvien siemenet, palkokasvien ja rypsin siemenet sekä monipuoliset nurmisiemenseokset. Yritys kuuluu Tilasiemen-ketjuun, joka on tällä hetkellä Suomen ykkönen siementuotannossa.

– Biofiren laitos käyttää polttoaineena siemen- ja rehuviljan tuotannossa syntyviä viljan sivuvirtoja, jotka muuten menisivät kompostiin. Sivuvirtamateriaalin hävittämisestä on meille syntynyt aikaisemmin kuluja, mutta nyt pystymme muuttamaan sen energiaksi. Tämä ajatus on koko investoinnin lähtökoh- ta, kertoo Osmo Koponen.

– Volyymit ovat meillä sitä luokkaa, että investointi maksaa itsensä takaisin. Biopolttolaitos on varteenotettava vaihtoehto monelle maatilalle. Laskelmien viimeinen viiva kertoo, onko ratkaisu kannattava.

Vähäiset polttoainekustannukset

Biofire Oy:n toimitusjohtaja Kari Santalan mukaan 800 kW:n teho on viljankuivaamokäyttöön melko tavanomainen.

– Biolämpölaitoksen edut korostuvat suurimmissa teholuokissa, alkaen 500 kW:sta. Öljyyn verrattuna säästöt polttoainekustannuksissa ovat huomattavia. Viljankuivauksessa säästö on sitä suurempi, mitä märemmät ovat säät.

– Olemme toimittaneet hyvin monia biolämpölaitoksia viljankuivauskäyttöön. Jos viljankuivauksen lisäksi on muutakin lämmöntarvetta, järjestelmään voidaan liittää vesikattila. Sellaisiakin ratkaisuja olemme tehneet, joissa on iso vesikattila ja kuivaamopuolella radiaattori.

Kari Santala kertoo havainnollisen esimerkin saavutetuista kustannussäästöistä fossiiliseen polttoaineeseen verrattuna. Muu-



tamia vuosia sitten Biofire toimitti lämpölaitoksen erääseen viljankuivaamoon, joka kuivaa kolme miljoonaa tonnia viljaa vuodessa.

– Aiemmin heillä meni öljyyn 100 000 € vuodessa, mutta meidän biolämpölaitoksellamme polttoainekustannukset putosivat viiteen tuhanteen euroon.

Automatisoitu polttoprosessi

Biofiren lämpölaitoksen kotimaisuusaste on korkea, noin 95 %. Polttimena on Palokärki-poltin, jossa poltto on optimoitu mahdollisimman tehokkaaksi. Palokärki-poltin on Biofiren oman kehitystyön tulos.

Pohjois-Karjalan Siemen Oy:ssä viljan- kuivuriyksikkö jakaa aineksen siiloihin. Poltettava aines tulee lämpökattilaan omasta siilostaan ruuvikuljetteisesti. Laitoksen kuljetin voi käsitellä myös pellettejä tai muuta raemuotoista biopolttoainetta.

– Poltin sinänsä voi käyttää mitä tahansa kiinteää biopolttoainetta. Biofiren lämpölaitosten toteutus räätälöidään aina kohdekohtaisesti asiakkaan tarpeen mukaan, Kari Santala mainitsee.

Polttoprosessi säätyy automaattisesti ja se on hyvin tarkasti ohjattavissa. Jos lämmitystarvetta ei ole, laitosta ei tarvitse sammuttaa, vaan järjestelmä voidaan laittaa pysymään ylläpidossa, mikä sopii mainiosti esim. viljankuivauksen tarkoituksiin.

– Viljankuivausjätteen energia-arvo on hyvä. Toinen maatioilla usein omasta takaa saatava polttoainevaihtoehto on hake. Myös turvetta ja muuta palavaa materiaalia on mahdollista käyttää, Santala sanoo.

Luotettava toimitus

Kari Santala kertoo, että ennen laitostoitusta Biofire tekee asiakkaalle layout-kuvat suunnitellusta toteutuksesta. Jos asiakas haluaa muutoksia, ne tehdään.

– Kun asiakas on hyväksynyt kuvat, lähtee toimitusaikataulu käyntiin. Voimme hoitaa laitteiston asennuksen, kuten teimme myös Pohjois-Karjalan Siemen Oy:lle.

Osmo Koponen on erittäin tyytyväinen toimitusprosessiin.

– Projekti toteutettiin kevästä alkaen, eli meidän kannaltamme kiireisimpään aikaan, mikä käytännössä merkitsi sitä, että teimme itse mahdollisimman vähän. Sovitut tekijät tulivat sovittuna aikana ja tekivät työnsä sovitulla tavalla, joten me pystymme keskittymään omaan toimintaamme. Aikataulu piti. Iltaisin oli mukava mennä nukkumaan, kun näki, miten paljon työmaalla oli päivän aikana ehtinyt tapahtua.

– Biofire toimitti polttimen, polttoprosessia ohjaavan ohjelmiston sekä kuljettimen ja muut käyttölaitteet. Lämpökeskusta varten rakennettiin paloluokiteltu uunihuone. Viljankuivuri on Mepun valmistama. Kuivuri on ns. stand alone -malli, joten sitä varten tarvitsi tehdä vain betonilaatta pohjaksi.

– Kaikki sujui hyvin. Saimme Biofirelta tiedot, paljonko laitteisto tarvitsee pintaa suojarakennukselle. Selvitin heille polttoainesiilon sijainnin, ja layoutit tulivat Kari Santalta pian.

Jokaiseen Biofiren laitostoitumukseen kuuluu myös käyttöönoton perehdytys sekä käyttötuki, jos kysymyksiä tai ongelmia ilmenee myöhemmin.

– Käyttöönotto oli positiivinen kokemus. Kari oli Biofiren puolelta meitä opastamassa, Osmo Koponen lisää.

Kari Santala puolestaan muistuttaa, että Pohjois-Karjala on kauhajokiselle Biofirelle tuttu maakunta.

– Olemme toimittaneet tänne useita laitoksia sekä julkiselle sektorille että yrityksille.

Toimivaa teknologiaa

Osmo Koponen kertoo, että Biofiren laitoksen tuottama lämpö käytetään Pohjois-Karjalan Siemen Oy:llä pelkästään viljan kuivaukseen.

– Esimerkiksi liikuteltavat konttiratkaisut olisivat periaatteessa voineet olla mahdollisia, jolloin lämpöä olisi voinut käyttää muihinkin tarkoituksiin, mutta päädyimme tällaiseen toteutukseen. Meillä asuinrakennukset ja varastohallit on jo vuodesta 2005 lähtien lämmitetty viljan lajittelujätteellä.

– Etukäteen olin pikkuisen skeptinen 16 vuoden kokemuksella viljan lajittelujätteen polttamisesta, mutta Biofiren laitos on toiminut moitteetta. Toivotaan isoja satoja, että saisi mahdollisimman paljon kuivata.

– Öljylämmiteinen vanha kuivaamo on edelleen olemassa, mutta tänä vuonna sitä ei juurikaan ole käytetty. Nykyisillä öljyn hinnoilla ei tee mieli vanhaa laitosta käynnistellä, Koponen toteaa.

BIOFIRE OY

Nummijärventie 479, Nummijärvi
Puh. 040 935 9611
kari.santala@biofire.fi
www.biofire.fi

Biofire Oy tarjoaa varmaa bioenergiatekniikkaa kotimaisten polttoaineiden hyödyntämiseen

- Biofire Oy valmistaa ja toimittaa varmatoimisia ja pitkäikäisiä lämpökeskuksia kotimaisille kiinteille biopolttoaineille.
- Tuoteskala kattaa lämmöntarpeet omakotitaloista kaukolämpöön.
- Biofiren modernit polttojärjestelmät ovat täysin automatisoituja.
- Kotimainen bioenergia (puuhake, turve, pelletti, klapi, vilja) on paljon edullisempaa kuin esim. öljy tai sähkö.
- Biofiren toiminnan peruslähtökohtana on asiakkaiden toiveet huomioiva kokonaissuunnittelu.
- Biofire on yli 30 vuoden kokemuksella vahvistanut asemaansa lämpökeskustoimittajana Suomessa. Yhtiö tunnetaan myös vientimarkkinoilla luotettavana kumppanina.
- Biofiren suunnittelu- ja myyntitoimisto sijaitsee Kauhajoen Nummijärvellä. Referenssejä löytyy joka puolelta Suomea, tarkemmat tiedot ja sijainnit selviävät ottamalla yhteyttä Biofiren myyntiin.
- Tulossa uusi savukaasupesuri lämmön talteenotolla, joten koko laitoksesta saadaan maksimaalinen hyöty samalla kun päästöt pienenevät. Testeissä savukaasuista on saatu hyvin tehoa, nyt käynnissä ovat päästöttestit.

PALOKÄRKI
www.biofire.fi

**Kotimaisen energian
lämpökeskukset 60 - 6000 kW**

150 kW 650 kW 2500-3000 kW

BIOFIRE OY
Reijo 0400 740 067, Kari 040 935 9611

Teemme AutoElämästä helpomman™



Varaosat
3 VUODEN
takuu

Autosi
arvoinen
Autohuolto

Aspitie 1
Ark. 7.30-16.30
Puh. 044 992 7810
www.aaservice.fi

Mekonomen
Autohuolto
Joensuu



JV Rengas / JV-Varustelut Oy

Täydenpalvelun RENGASTALO

JV Rengas on perinteikäs, paikallinen rengasliike, joka auttaa kaikissa rengasasioissa ja hyötyajoneuvovarusteissa. Kattavasta varastosta löytyvät muun muassa parhaimpien ja turvallisimpien rengastoimittajien renkaat jokaisessa hintaluokassa, olipa kyseessä henkilöauto, pakettiauto tai matkailuauto. Lisäksi JV Renkaasta löytyvät vanteet aina 14 perusvanteista jopa 20 concave-vanteisiin, sekä ajoneuvojen lisävalot. Renkaiden vaihto käy myös ammattitaitoisesti ja nopeasti. Asiakas voi halutesaan jättää toiset renkaat säilytykseen rengashotelliin.

Tarjoamme laajan ja laadukkaan valikoiman renkaita ja vanteita. Täyden palvelun rengasmyyntimme kattaa myös renkaiden vaihdon sekä muut rengastyöt. Rengashotellissamme renkaat säilyvät kuivassa ja viileässä aina seuraavaan renkaanvaihtoon asti. Nyt talvisesongin alkaessa, suurvarastostamme löytyy joka lähtöön talvirenkaita niin kitkoilla kuin nas-toillakin. Teemme myös asiakkaiden toiveiden mukaisesti varuste-

luja erilaisiin hyötyajoneuvoihin. Kannattaa ottaa yhteyttä tai tulla käymään meillä Joensuun Telitie 2:sen toimipaikassa, kertoo yrittäjä Ville Lainpelto.

Henkilökohtaista ja luotettavaa rengaspalvelua

Jos asiakas tarvitsee uusia renkaita, JV Renkaan henkilökunta auttaa ja varmistaa oikean rengasmallin ja koon paikan päällä. Renkaiden vaihdot käyvät myös vaivattomasti ja turvallisesti.



- Henkilökohtaisen palvelun lisäksi tarjoamme taatusti laadukkaita ja edullisia tuotteita. Jos ajat suoraan liikkeeseemme Telitiele, ammattilaisemme katsovat juuri sinun autoosi soveltuvat renkaat. Vanhat voi luonnollisesti jättää meille kierätettäväksi.

- Paikan päällä tehtävän renkaiden asennuksen yhteydessä tarkistamme aina renkaan ja vanteen kunnan. Renkaat tasapainotetaan oikein ja tarkistetaan myös ilmanpaineet asennuksen jälkeen. Huolehdimme, että asiakas saa kutsun renkaiden jälkikieristykseen, jos siihen on tarvetta. Jälkikieristus tulisi tehdä noin 200 ajokilometrin jälkeen.

- Kerromme asiakkaillemme yleisesti, että renkaiden suositusikä on enintään 10 vuotta valmistuksesta ja kuusi vuotta käyttöönottohetkestä. Mikäli renkaat on huollettu, pesty ja varastoitu oikein, ne voivat kestää turvallisina ja käyttökelpoisina jopa kuusi vuotta. Renkaat kuluvat ikääntymisen ja ympäristötekijöiden vuoksi eri tavoin ja niiden kunto täytyy tarkistaa vähintään renkaiden vaihdon yhteydessä, toteaa Lainpelto.

Rengashotellissa voi säilyttää renkaita

JV Renkaan rengashotellipalvelun avulla voi säästää tilaa ja renkaat pysyvät turvallisessa säilytyksessä.

- Rengashotellissamme renkaat ovat aina suojassa lämpötilojen vaihtelulta tai auringon UV-

valojen voimakkuuden ja valojen kiinnityksen sekä kiinnityspaikkojen tulee noudattaa viranomaismääräyksiä. Tämän lisäksi valon tulee olla E-hyväksytty. Asiakkaan halutessa meiltä saa lisävalot heti autoon asennettuna, korostaa Lainpelto

Hyötyautovarustelut räätälöityinä autoosi

Hyvin toteutettu hyötyauto toimii hyödyllisenä työvälineenä käyttäjälleen. JV Varustelulta onnistuvatkin mutkattomasti tehokkaat ja toimivat hyötyautot asiakkaan tarpeen mukaan räätälöityinä.

- Palvelemme Joensuun seudulla kaikkia hyötyajoneuvojen omistajia. Olitpa sitten yksityis- tai yritysasiakas, tarjoamme autoosi toimintasi kannalta tarvittavat varustelut ja ratkaisut, merkistä ja mallista riippumatta. Hoidamme alusta loppuun saakka hyötyautosi huolellisen suunnittelun ja toimivan varustelukokonaisuuden asennuksen. Meiltä onnistuvat haasteellisetkin varustelut vaivattomasti: esimerkiksi eläinlääkintäautot, mittausautot, energialaitoksen huoltoautot sekä esittelyautot. Otathan yhteyttä, niin suunnitteluaan yhdessä teille sopiva kokonaisuus, muistuttaa lopuksi Lainpelto.



RENGAS www.jvrenkas.fi



VARUSTELUT www.jvvarustelut.fi



Kuljetusalalla on nyt työtä – on raivattava kasvun esteitä

Viennin virkistyminen heijastui tavaraliikenteen kuljetusten kysyntään kesän aikana. Kuljetusyritysten näkymät jatkuvat suotuisina myös syksyille. Kuljetusalalla olisi tarjota työtä isommallekin tekijämäärälle. Osalla kuljetusyrityksistä pula osaavasta työvoimasta nousee kasvun esteeksi. Kuljetusyritysten kannattavuus kärsii voimakkaasta kustannusten noususta.

Kesällä 35 prosenttia yrityksistä onnistui kasvattamaan liikevaihtoaan. Joka neljäs kyselyyn vastanneista ennustaa kuljetusmäärien kasvua syksyn aikana. Liikevaihdon kasvua ennustaa 28 prosenttia. Lähiajan näkymät ovat myönteisimmät ulkomaan liikenteessä, jossa myös kesä oli vilkas. Tullin mukaan Suomen tavaravienti ja -tuonti nousivat heinäkuussa yli viidenneksen viime vuodesta. Myös raskaan liikenteen määrän kehitys Suomen tiestöllä kertoo kuljetusmäärien kasvusta. Sen sijaan kannattavuusennuste ei seuraa kasvavien kuljetusmäärä- ja liikevaihtoenusteiden mukana, vaan jää huolestuttavan alhaiselle tasolle.

SKAL Suoritealat ry:n toimitusjohtaja Jari Harjun mukaan ulkomaan kuljetusten kysynnän kasvuun vaikuttaa viennin elpymisen ohella konttipula. Kun Suomeen ei saada riittävästi kontteja vientiin, kuormat viedään laivaan auton päällä.

– Tavara saadaan kyllä kuljetettua, mutta se voi viedä pidemmän ajan. Kesän aikana on viety ulkomaille etenkin metsäteollisuuden ja metalliteollisuuden tuotteita, Jari Harju kuva.

Kesän aikana kannattavuus oli laskenut 28 prosentilla kuljetusyrityksistä, maa-ainekuljetuksissa jopa 40 prosentilla. Kesä on maanrakentamisen kysyntähuippua.

Toisin kuin vientialoilla, maanrakennusala keskittyy kotimarkkinoille ja kilpailu on ankaraa, mikä vaikuttaa myös kuljetusten kannattavuuteen, kertoo Kuljetuskeskusten Liiton puheenjohtaja Mika Laurén. Trendikuvaaja näyttää, että kannattavuusennuste jatkuu alhaisena myös syksyille.

Vain 14 prosenttia kaikista vastanneista odottaa kannattavuuden kasvavan. Kuljetuslajista riippumatta kannattavuuteen vaikuttaa



kuorma- ja pakettiautoliikenteen kustannusten voimakas kasvu. Eniten on noussut polttoaineen hinta, osin kansallisten veronkorotusten vuoksi.

Autokauppa käy, dieselkalustoa hankitaan

Useampi kuin joka viides kuljetusyritys aikoo investoida kuorma-autoihin syksyn aikana. Kalustokaupoilla oli käyty ahkerasti myös kesällä. Myös perävaunuja uusitaan. Hankinnoissa on kyse lähinnä kaluston uusimisesta, ei määrällisestä kasvusta. Lähes kaikki kuorma-autohankintoja suunnittelevista ovat hankkimassa dieselkalustoa. Paineistettua tai nesteytettyä kaasua hyödyntävää kalustoa on hankkimassa muutama prosentti vastanneista, vaikka kaasuauton ostaja voi saada 15 000 euron hankintatuen. Tuella saa kurottua umpeen kaasuauton kalliimpaa hankintahintaa, mutta tulosten perusteella se ei riitä kannustimeksi.

Pätevän henkilöstön saatavuus voi muodostua kasvun esteeksi

Joka kolmannella kuljetusyrityksellä on ollut vaikeuksia löytää henkilökuntaa vii-

meisen vuoden aikana. Rekrytointivaikeudet ovat lisääntyneet koronatilanteen helpottettua. Käsitelimme työvoiman saatavuutta myös ajankohtaiskysymyksissä. Vain kuudennes vastanneista on sitä mieltä, että osaavia kuljettajia on hyvin saatavilla. Sen sijaan 43 prosenttia kertoo, että osaavan työvoiman heikko saatavuus estää yrityksen kasvua. Peräti 69 prosenttia kertoo, että tuuraajien heikko saatavuus vaikeuttaa yrityksen toimintaa.

Tilanteeseen tarvitaan tehokkaita ratkaisuja. Kun työtä on tarjolla, koulutusmääriä tulisi lisätä ja alalle tuloa sujuvoittaa. Oppisopimuskoulutusta pidetään yrityksissä hyvänä ja sitouttavana mallina, mutta se ei sovellu kaikkiin tilanteisiin.

Osaavien kuljettajien saatavuus on varmistettava ja kehitettävä laajasti alalle tulon eri väyliä:

–Ammattipätevyyden suorittaminen koemallilla tulisi olla jo käytettävissä. Säädökset ovat olleet valmiina lähes vuoden, mutta silti koetta ei voi suorittaa, sillä kokeen vastaanottajatahoja ei ole vielä ainoatakaan. Tämä kertoo säädösten toimimattomuudesta, sanoo toimitusjohtaja Iiro Lehtonen.

Sähköautojen autovero poistuu ja hankintatuella luvassa jatkoa

Hallitus pääsi sopuun budjetista ja ilmastotoimista, joilla pyritään myös liikenteen päästöjen vähentämiseen. Esille nousi autokannan sähköistymisen kannalta useita tärkeitä ja pitkään odotettuja edistämistoimia, joista tärkeimpiä ovat täyssähköautojen autoveron poisto, sähköautojen hankintatukien jatkuminen ja vähäpäästöisten työsuhteautojen etuuskien laajeneminen.

Autokannan sähköistymisen edistämiseksi täyssähköautojen autovero poistetaan lokakuun alussa. Autoverovapaus koskee 1.10. jälkeen ensirekisteröitäviä uusia täyssähköautoja. Täyssähköautojen autoveron poisto lisää sähköautojen kysyntää, sillä autovero lisää selvästi uusien autojen hankintahintaa.

–Täyssähköautojen autoveron nopealla jo lokakuun alussa tapahtuvalla poistolla on suuri symbolinen merkitys, sillä tähän asti jokaisesta uudesta autosta on peritty autoveroa. Hankinnan veron poistaminen nol-lapäästöisiltä autoilta on oikeasuuntainen autokannan uusiutumista nopeuttava askel, kertoo toimitusjohtaja Tero Kallio Autotuojat ja -teollisuus ry:stä.

Hankintatuella ja lataus- ja jakeluinfratuella luvassa jatkoa myös ensi vuodelle

Vähäpäästöisten ajoneuvojen hankintaa ja yleistymistä on perusteltua tukea vielä lähivuosina, jotta niiden osuus autokannassa kasvaisi nykyistä nopeammin.

Vielä ei ole tarkalleen tiedossa, miten hankintatuet toteutettaisiin. Hankintatukien on

määrä fossiilittoman liikenteen tiekartan mukaan laajentua henkilöautoista myös paketti- ja kuorma-autoihin, joissa autokannan sähköistyminen on vielä alkumetreillaan. Autokannassa oli elokuun lopussa vasta noin 800 ladattavaa pakettiautoa, joten vasta 0,2 prosenttia kannasta on ladattavia. Sähköautojen osuus ensirekisteröidyistä pakettiautoista on tammi-elokuussa 2021 ollut vain 2,4 prosenttia.

–On tärkeää, että hankintatukibudjetti olisi riittävä. Nyt näyttää siltä, että uusittava täyssähköautojen hankintatuki jäisi aiempaan 2 000 euroon, joka on huomattavasti verrokkimaitamme vaatimattomampi. Yhdessä autoveron alentamisen kanssa oikein mitoitettu hankintatuki olisi tuonut kaivatun piristysruiskeen sähköautomarkkinaan, muistuttaa toimitusjohtaja Pekka Rissa Autoalan Keskusliitosta.

Lisäksi on ehdotettu yhteensä 23,3 miljoonaa euron määrärahaa sähköautojen lataus- ja jakeluinfratuella laajentamiseen. Lataus- ja jakeluinfratuella laajeneminen on erittäin tärkeää sähkö- ja kaasuautojen yleistymiselle.

Outokumpu

Avoinna: ma-pe 6-20, la 7-20, su 8-20
Kuusjärventie 41, 83500 Outokumpu
Puh. 013 222 389 | Pekka 050 512 5114
Email: pekka.sairanen@elisanet.fi
www.shelloutokumpu.fi

RENGASMARKET RENGASHUOLTO JA MYYNTI

Maahantuonti ja myynti:

CAMSO

-kumitelat hyllystä-

REOY

HAM

Mäkelänkankaantie 2
49490 NEUVOTON
05-3435666 (24h)
info@hamre.fi
www.hamre.fi

Asennus Priima Oy

ZeonPriima

Luonnontuote, joka poistaa pahat hajut tehokkaasti!

Haluatko päästä eroon epämiellyttävästä hajusta?

Onko sisäilmassa ummehtunut tuoksu? Onko autossasi tai asuntovaunussasi tunkkainen haju tai tupakansavun käry? Haiseeko jätehuone siivouksesta huolimatta? Näihin kaikkiin löytyy ratkaisu ZeonPriima – supertuotteesta.

ZeonPriima on puhdas luonnontuote, alumiinisilikaatti, joka tunnetaan myös nimellä Zeoliitti. Tätä huokoista kiveä esiintyy vuoristoketjujen yhteydessä ja sillä on suuri ominaisuus imeä ilmassa ja vedestä kaikki epäpuhtaudet itseensä. Raekoosta riippuen, käyttökohteita on lukuisia niin julkisista tiloista pannuhuoneisiin tai vaikka palosaneeraus kohteisiin. Teollisuudessa sitä on käytetty laajasti muun muassa suodatuksen, hajun poistoon ja veden pehmennykseen.

- Zeoliittiä on käytetty jo kauan ja sillä pystytään tehokkaasti eliminomaan epämiellyttävät hajut. Käytetty zeoliitti ei ole myöskään ongelmajätettä, vaan sen voi heittää suoraan luontoon, ja luonto kiittää. Paras mahdollinen ja täysin luonnollinen hajunpoistaja, kertoo yrittäjä Pauli Sutinen.

Todella helppo käyttää

ZeonPriiman yksi pussi riittää 15–20 neliölle ja kestää 4–6 viikkoa riippuen ilman saastuneisuudesta. Käyttöalueina sopivia ovat esimerkiksi tupakka- ja pukuhuoneet, kellarit tai vaikka veneet.

- Tuotteemme käyttöohje on hyvin yksinkertainen: ota verkkopussi ulos purkista ja sijoita pussi niin, että ilma kiertää vapaasti sen ympärillä, tai sellaisenaan esimerkiksi omaan astiaan laitettuna. Tuote on turvallinen ja varma. Se ei pala eikä se liukene veteen, korostaa Sutinen.

Etsimme jälleenmyyjiä

ZeonPriima on valmis ja testattu tuotekokonaisuus, jota on helppo markkinoida ja myydä eri käyttö-



ZeonPriima poistaa pahat hajut eikä peitä niitä muilla tuoksuilla! Tuotetta voi ostaa myös suuremmissa erissä, 25 kg säkeissä.

kohteisiin. Jos sinua kiinnostaa meidän tuotteemme, tai haluaisit perehtyä sen jälleenmyyntiin, otathan yhteyttä, toteaa Sutinen.

www.zeonpriima.fi**ZEONPRIIMAN KÄYTTÖKOhteita ovat muun muassa:**

- | | | |
|-------------------------|------------------|----------------------------------|
| • Autot | • Jätehuoneet | • Pukuhuoneet |
| • Asuntovaunut | • Pannuhuoneet | • Lemmikkieläinten oleskelutilat |
| • Veneet | • Kellarit | • Yleiset/julkiset tilat |
| • Kopit ja työajoneuvot | • Ruokakellarit | • Palo- ja muut saneeraukset |
| • Tupakkahuoneet | • Hotellihuoneet | |



HAJUN JA KOSTEUDEN POISTOON **ZEONPRIIMA**

Pauli Sutinen 040 446 2879
pauli.sutinen@asennuspriima.com
zeonpriima.fi



Merkillisen reilu!

AJONEUVOJEN HUOLLOT JA KORJAUKSET **ONKAMON AUTO**

Lapinahontie 4
Onkamo

040 847 5521

Avoimna: Maanantai – perjantai klo 8.00 – 16.30

RENGASMYynti!

Soita ja kysy tarjous!

**Meiltä myös
vapaa-ajan
laitteiden
huollot ja
korjaukset!**



Harrastehuolto
puh. 0400 137 005

MUSTOSEN TAKSIT

**Nro 901
INVATAKSI**
0500 373 311

**Nro 912
TILATAKSI**
0400 373 311

1+8 henkilöä, hissi- ja paarivarustus,
pyörätuolit porraskiipijällä turvallisesti.

Nurmes kuljetusmustonen@gmail.com

**AUTO- JA PIENKONEKORJAAMO****A. KAUKHANEN**

Kuurnankatu 31, 80130 Joensuu

Puh. 013 123 555

Huollamme ja katsastamme kaikki merkit ja mallit vuosien ammattitaidolla.

Palveluutamme mm:

- Henkilö-, paketti- ja matkailuautojen huolto
 - Katsastushuolto
 - Pienkonehuolto ym.

www.autokorjaamokauhanen.com

**POHJOLAN
Rengas**



**Kaikki rengas- ja vannetyöt
ammattitaidolla!**

Tulliportinkatu 52, Joensuu

Puh. 013 123 511

pore@pohjolanrengas.fi

www.pohjolanrengas.fi

Varaa sopivin vapaa renkaanvaihtoaikasi kotisivuiltamme

LUOTETTAVA JA TUNNETTU SÄÄDIN
TURVAA KÄYTTÖKOHTEESI JATKUVAN TOIMINNAN.

ECONOSTO

Uutta teknologiaa edustavat ja kehityksen kärjessä olevat säätimet erilaisiin käyttökohteisiin suoraan varastosta. Kaikki vaihtoehdot voidaan lisäksi varustaa sopivalla sähkötoimilaitteella.



Omavoimaiset
LÄMPÖTILANSÄÄTIMET
pitävät prosessien
lämpötilan tasaisena.

Omavoimaiset
PAINEENALENTIMET
höyrylle, vedelle, öljylle ja ilmalle
säätävät käyttöpaineen
prosessille sopivaksi.



Katso laaja venttiili- ja
säädinvalikoimamme
skannaamalla oheinen koodi.

ECONOSTO OY | Lukkosalmentie 1, PL 1330, 70421 KUOPIO, Finland | Tel. +358 (0)17 262 3555 | www.econosto.fi



SÄHKÖ- JA PIENKONEHUOLTOMME
palvelee Sinua Harkkotie 10:ssä. Huollamme
KAIKENMERKKISET sähkö- ja pienkoneet.

NYT MYÖS POLTTOMOOTTORIKONEET

Ota yhteyttä p. 0500 276 801
huolto@rakennusliikekarto.fi

- betonilattioiden sinkopuhallus
- hiekka- ja soodapuhallus
metalli- ja puupinnoille

p. 0400 387 766
pertti.sivonen@rakennusliikekarto.fi



WWW.RAKENNUSLIIKEKARTO.FI

HARKKOTIE 10, JOENSUU
KÄYNTI LEKATIENTEN PUOLELTA
TERVETULOA!

Vielä on kesää jäljellä!

Sulkkis • kössi • keilaus • ilmakiekko • biljardi • pingis • padel • ammunταςimulaattori



KELIEN MUKAAN
SISÄLLÄ TAI ULKONA

PADEL

ULKOPADEL
LOPPUKAUDEN 24€/h

**KOKO PERHE
MINIGOLFAAMAAN**

TESTAA KUNTOSI
NINJA-RADALLA

**KATSO
VAPAA AJAT
NETISTÄ JA
VARAA!**

KAUPUNGIN LIKUTTAVIN TERASSI.

Linnunlahdentie 10, Joensuu
puh. 013 126 558
www.joensuunkuntokeidas.fi

Palvelemme: MA-PE 8-21.30,
LA 11-20.00, SU 12-20.00
tilauksesta myös muuna aikana.

Tervetuloa!



**JOENSUUN
KUNTOKEIDAS**

Kaupungin liikuttavimmat
PIKKUJOULUT
varataan nyt!

TOIMINTA
+ TARJOILUT
= KUNNON
BILEET!