

Yritys- maailma

Tavoittaa alueesi yrityspäättäjät



Tampere

| Huhtikuu 2021

| www.yritma.fi



**Kivikauppa verkossa
& Orivedellä**

Tilaa sisustuskivet, pihakivet, kuorikatteen,
mullat, koristekivet ym. tuotteet sisään ja ulos!
Edullisesti lähellä toimivasta kivikaupasta!

Verkkokauppa avoinna 24/7
www.Kivitori.fi

Koulutie 44, 35300 Orivesi
Palvelemme
ark. 9–17, la 10–14

Maahantuonti
ja myynti:

REOY

CAMSO

**ROAD
FREE
COMPANY**

CAMSO

-kumitelat hyllystä-

Mäkelänkankaantie 2
49490 NEUVOTON
05-3435666 (24h)
info@hamre.fi
www.hamre.fi



Henkilö- ja pakettiautojen:

- Kolarikorjaukset ja maalaukset
- Tuulilasin vaihdot
- Vakuutusyhtiöt

050 514 7771

Uusi osoitteemme
1.5.2021 alkaen:

Vaihtotie 4, Ylöjärvi
www.ylojarvenautomaalaamo.fi

TÄSSÄ ON POINTTIA!

Tuo yrityksesi Akaa Pointtiin - kasvun keskiöön

Akaa Point:

- Avainpaikka 3- ja 9-teiden risteyksessä
- Joustavat tonttikoot, tilaa yrityksille 180 ha
- Pistoraide
- Alueella mahdollisuus investointitukeen
- Alueella aloittaa kesällä VR:n raakapuuterminali



Akaa

Soita: puh. 040 335 6098

TERVETULOA
AKAASEEN!



va. kaupunkikehitysjohtaja
Jari Jokinen

www.aka.fi/elinkeinot

AKAA Suomen helpoimmin lähestyttävä kaupunki

Kasvavana kaupunkina Akaa tarjoaa monipuolisia työllisyysmahdollisuuksia asukkaille sekä mittatilaustontteja yrityksille. Sijainti valtateiden ja pääradan kohtaamispaikassa luo edellytykset myös sujuville kulkuyhteyksille: junalla pääkaupunkiin ja Turkuun reilussa tunnissa ja Tampereelle reilussa vartissa. Työllisyyspalvelut tarjoavat työ- ja opiskeluvalmiuksien hankkimiseen ohjausta ja tukea. Akaassa toimivilla ja kaupunkiin muuttavilla yrityksillä on mahdollisuus 20 %:n investointitukeen.

– Akaa Pointin raakapuutermiinaali valmistuu keväällä ja sen varsinainen operointi käynnistyy kesällä. Tämä toimii myös lähitölkauksena Toijalan keskustan kehittämishankkeelle, joka käynnistyy tämän vuoden aikana. Olemme ostaneet maata väylältä ja tämän vuoden aikana tulemme esittämään suunnitelmia sekä hakemaan hankkeelle kumppaneita, Akaan kaupungin ja kaupunkikehitysjohdaja Jari Jokinen kertoo.

Toijalan keskustan kehittämishanke pitää sisällään monipuolista uutta rakennuskantaa, osin kauppan-, toimisto- ja erikoisliiketoiminnan tarpeisiin sekä kerrostalorakentamista.

– On hyvin mahdollista, että siellä voi tulevaisuudessa sijaita mm. kauppa, palveluita sekä Akaan kaupungin ja muutaman muunkin paikallisen toimijan toimipisteet kokonaisuudessaan. Kokonaisuudesta on rakentamassa varsin laaja-alainen. Aseman seutua tulisi asuttamaan useita satoja ihmisiä ensimmäisessä vaiheessa.

Akaa Pointin yritysalueelle raakapuutermiinaali

– Akaa Pointin yritysalueella aloittaa tänä vuonna yksi kiertotaloustoimintaa harjoittava yritys, jonka lisäksi meillä on valmisteilla kaksi kauppa, jotka tullaan julkistamaan kevään aikana. Akaa Pointin teollisuusalueen avajaiset on tarkoitus järjestää kesäkuussa.

Jokinen mainitsee, että teollisuusalue käsittää parinsadan hehtaarin alueen, joka soveltuu erityisen hyvin valmistavan teollisuuden ja logistiikkatoimijoiden tarpeisiin.

– Alueelle tulee raakapuutermiinaali sekä pistoraiteet, joten alueelle sijoittuvien yritysten on mahdollista hyödyntää kiskoliikenteen tarjoamia logistiikkamah-

dollisuuksia. Alueelle tulee uskoakseni sijoittumaan useita puuteollisuusyrityksiä.

20 %:n investointituki pk-yrityksille

– Pk-yritysten on mahdollista hakea 20 %:n investointitukea. Akaa Pointin alueelle rakentuu kaikki tarvittava infra sekä kuituverkko. Yritysten asiointi Akaan kaupungin kanssa on tehty mahdollisimman joustavaksi ja meillä tontit räätälöidään yritysten tarpeita vastaaviksi.

Akaan kaupunki on vahvasa kasvun tilassa ja yrittäjille on annettu 24/7-palvelulupaus, joka tarkoittaa, että kaupungin palvelut ovat jatkuvasti käytössä ja asiat saatetaan vireille nopeasti.

– Meidät palkittiin Pirkanmaan yrittäjien järjestämässä Yrittäjäyys ja elinvoimakunta -kilpailussa, Pirkanmaalla eniten elinvoimasemaansa parantaneena kuntana v. 2020. Akaan kaupungilla on hyvin vahva näkemys tulevaisuudesta ja sitä rakennetaan hyvin systemaattisella tavalla, Jokinen painottaa.

Toimivat yhteydet takaavat Akaan kilpailukyyn

Moottoritie ja päärata takaavat sujuvan liikkumisen työhön ja harrastuksiin. Akaan kaupungissa kohtaavat valtatie 3 ja 9 sekä Helsingistä ja Turusta Tampereelle johtavat rautatiet.

– Meillä on Akaan Toijalan rautatieasema ja Akaan Viialan juna-seisake. Kun tässä haarautuu ratayhteys Turkuun ja Helsinkiin, on näihin molempiin kaupunkeihin junalla lyhyt matka. Kumipyöräliikennettä ajatellen, kaupungin läpi kulkevat valtatie 9 ja 3. Olemme Tampere-Helsinki-nauhakau-pungissa kiinni ja tulemme kasvamaan kiinni Tampereeseen tu-



Toijalan asemalla sijaitseva 9-kerroksinen uudiskohde saa vierelleen toisen samanlaisen.

levaisuudessa.

Runsaasti mahdollisuuksia teollisille toimijoille

Toijalan ABC:n ympäristössä, moottoritien liittymässä, löytyy hyviä tonttimaita teollisiin tarpeisiin. Teollisuusmaata on kaupungin alueella hyvin ja tarpeeseen kaavoitetaan jatkuvasti lisää.

– Kaavoitusprosessimme on joustavaa ja sujuvaa. Teemme mielellämme yhteistyötä yritysten kanssa, jotta kaavoitus palvelisi heidän tarpeitaan mahdollisimman hyvin. Valtatie 9:n varrelta löytyy teollisuustonttimaata mm. Kylmäkoskelta, joka on yksi Akaan taajamasta. Näkisin että meiltä löytyy sopivia tonttikokonaisuuksia lähes toimintaan kuin toimintaan, Jokinen mainitsee.

Aktiivista vapaa-aikaa hyvien palveluiden parissa

– Akaassa on sinänsä hyvä tilanne, että meillä on tulossa uusi iso monitoimiliikuntahalli. Meillä toimii myös kaksi mestaruussarjatason joukkuetta, Akaa Volley ja Akaa Futsal, jotka molemmat pärjäävät hyvin omissa sarjoissaan. Olemme päässeet myös kouluasiassa hyvään vaiheeseen. Meillä on Kylmäkoskella uusi koulu ja toiseen taajamaamme, Viialaan, on parasta aikaa rakenteilla uusi koulu. Toijalan koulujen osalta tehdään päätökset keväällä ja sin-

ne tullaan rakentamaan uusi koulu nyt ja lähitulevaisuudessa toinenkin. Asiat ovat meillä lapsiperheitä ajatellen varsin hyvin kunnossa.

Jokinen lisää, että Akaan kaupungista löytyy monipuolisesti vapaa-ajan aktiviteetteja mm. kuntoportaiden ja tekonurmien osalta. Hän mainitsee myös Toijalan satama-alueesta, jonne on tulossa mm. vesipuisto sekä pari Padel-kenttää. Siellä toimii jo BestPark karavaanialue. Akaan kaupunkiin on tullut myös uusi tekojäärata, tenniskenttiä sekä liikenne- ja liikuntapuisto.

– Akaan kaupungin alueella toimivien yritysten toiminnassa näkyy vahvasti usko siihen, että tänne kannattaa investoida. Alueena olemme sellainen, että maan hinta tulee nousemaan tulevaisuudessa, joka on meille varsin hyvä tilanne.

Monipuolista asuntokantaa

– Meillä on parasta aikaa käynnissä asumisen kampanja. Omakotitontteja on tarjolla hyvin ja niiden kysyntä on lisääntynyt. Samaan aikaan rivitalo- ja kerrostalotuotanto on vauhdissa. Toijalan asemalle viime vuonna rakentuneen

yhdeksänkerroksisen kerrostalon viereen on tulossa toinen vastaavan kokoinen kerrostalokohde. Kaikenlainen asuminen on meillä mahdollista. Kuuntelemme ja seuraamme paljon trendejä, mutta alueita on lähtökohtaisesti kaavoitettu kaikenlaisiin asumisen tarpeisiin.

Jokisen mukaan Akaan kaupungin kaikki peruspalvelut ovat hyvällä tasolla ja erikoisliikkeitäkin löytyy yllättävän monipuolisesti. Viime vuonna kaupunkiin avattiin jopa uusi pankin toimipiste.

Vapaita liiketiloja on tarjolla hyvin vähän.

– Kaupungin alueella sijaitsee useampia vesistöjä, lisäksi meillä on paljon metsiä ja peltoja, jotka palvelevat vapaa-aikaa hyvin kattavasti tässä kaupunkimaisuuden rinnalla. Vanajaveden rantaa kaupungilla on laajastikin, jonka hyödyntämistä asumisen mahdollisuuksissa olemme pohtineet hyvin vahvasti.

Akaa investoi tällä hetkellä enemmän yritysalueisiin kuin koskaan aiemmin historiansa aikana, unohtamatta palveluiden parantamiseen ja kaupungin vetovoimatekijöihin panostamista.

– Saimme juuri tilinpäätöksen, joka oli yli 11 miljoonaa euroa plussalla. Vaikka saimme muiden kuntien ja kaupunkien tapaan koronatukia, olisimme olleet ilman sitäkin reilusti plussalla.

Tilanteet näyttävät meillä kaikin puolin hyviltä, Jokinen kiittelee.

www.aka.fi



Moottoritien läheisyydestä on moni yritys löytänyt uuden sijaintinsa



Akaassa on mahdollisuus nauttia maalaisidyllistä

Uudenkylän asuinalueella on rakentaminen käynnissä ympäri vuoden ja tontit kysyttyjä



LATINKI LATAUSJÄRJESTELMÄ

Latausratkaisu nyt ja tulevaisuudessa

LATINKI Latausjärjestelmä sisältää kaiken – kartoitus, monipuoliset latauslaitteet, virransyöttöjärjestelmä sekä käyttöönotto ja käytönhallinta.



LATINKI-VIRTAKISKO

Tehokas ja edullinen tapa syöttöverkon rakentamiseen ja laajentamiseen.



150 kW Suurteho-laturi palvelee sähkö-autoilijoita Suomenojan McDonald'sin parkkipaikalla.



LATINKI-SUURTEHOLATAUS

Henkilöauto- ja raskaan liikenteen tarpeisiin jopa 300 kW suurteholatauslaitteet.



LATINKI-LATAUSLAITTEET

Älykkäät ja tehokkaat latauslaitteet kaikille automalleille.



LATINKI-KUORMANHALLINTA

Latauslaitteiden teho säädetään automaattisesti kiinteistön muun kuormituksen mukaisesti.

LATINKI-RAHOITUS

Laitteiston hankinta onnistuu edullisella kuukausiveloituksella. Sopimusajan jälkeen laitteet ostettavissa omaksi edullisesti.

LATINKI-LÄHIMAKSU

Lähimaksu-kortinlukijalla latauksen maksaminen sujuu vaivatta asiakkaan sitoutumatta palveluntarjoajiin.



LATINKI-TAUSTAJÄRJESTELMÄ

Helppo asiakas- tai kohdekohtainen raportointi, maksaminen ja laskutus.

Järvileasing Oy

Koneiden ja laitteiden leasing jatkaa vahvaa kasvuaan

Yritykset ovat aktiivisesti investoineet koneisiin ja laitteisiin, jotka vaikuttavat ratkaisevasti yritysten markkina-asemaan ja auttavat pysymään mukana kilpailussa. Raskas kuljetuskalusto ja työkoneet ovat yritykselle mittava investointi. Nykypäivänä yritykset tarvitsevat uusia rahoitusratkaisuja kone- ja laiteinvestointeihin. Yhä useammassa yrityksessä pidetään huolta kassavarannosta ja ymmärretään, että yrityksen ei tarvitse omistaa itse kaikkea.

Koneiden ja laitteiden toimintavarmuuden lisäksi myös rahoitusmalli vaikuttaa yrityksen toiminnan edellytyksiin. Asiakkaiden ymmärrys laitteiden elinkaaresta ja käyttöalueesta auttaa tarjoamaan hyvin mukautettuja ja joustavia rahoitusratkaisuja. Yrittäjälle uuden auton tai koneen hankinta perinteisesti ostamalla ei välttämättä ole paras ratkaisu kaikissa tilanteissa. Tätä kysyntää varten Järvileasing on rakentanut yhden markkinoiden laajimmista tuote- ja palveluvalikoiman leasingista hallinnointiin, Järvileasing Oy:n Pirkanmaan alueen aluepäällikkö Timo Keskinen toteaa.

Keskinen mukaan leasingasiakaita tulee lisää aivan uusiltakin toimialoilta.

- Autoleasingin edut ovat useimmille yrityksille tuttuja. Perinteisen ajoneuvoleasingin lisäksi Järvileasingin asiakkaat hankkivat

yhä useammin erilaisia koneita ja laitteita leasingilla. Kone- ja laiteinvestoinneissa pääomaa sitoutuu erityisen paljon, ja hankkimalla koneet ja laitteet leasingsopimuksella voidaan keventää tasetta ja saada pääoma tuottavampaan käyttöön.

-Koneiden ja laitteiden osuus koko leasingkannastamme on jo reilu neljännes ja se on vahvassa kasvussa. Kirjo on melkoinen kuorma-autoista maanrakennuskoneisiin, puimureihin ja metsäkoneisiin, korjaamolaitteisiin ja vaikkapa toimistokalusteisiin, Keskinen kertoo.

Tavoitteena tarjota entistä parempi ja yksilöllinen asiakaskokemus

-Järvileasing toimii paikallisesti kaikkialla Suomessa. Meidän vahvuutenamme on alueellinen organisaatio. Eri puolella Suo-



Timo Keskinen

mea toimii Järvileasingin aluepäälliköt, lisäksi käytämme alueellisia toimijoita.

-Järvileasing on jo tunnettu ja merkittävä toimija leasingkentällä, tämä näkyy esimerkiksi meille erilaisten nettiportaalien kautta tulevien kontaktien määrässä. Ne ovat moninkertaistuneet lyhyessä ajassa, Keskinen kertoo.

Laajin ja monipuolisin leasing-palvelukokonaisuus

-Meiltä löytyy monipuolista asiantuntevaa opastusta kaikenlai-

siin leasing rahoituksiin liittyviin kysymyksiin. Toimimme kaiken kokoisten yritysten kanssa. Järvileasing tarjoaa leasingrahoitusta, jonka ympärille rakennetaan lisäpalveluja asiakkaan tarpeiden mukaan. Etsimme yhdessä asiakkaan kanssa liiketoimintaan sopivimman ratkaisun kaluston hankintaan ja ylläpitoon. Kaiken kaikkiaan pyrimme tukemaan yrittäjien toimintaa etsimällä ratkaisuja, joiden avulla yrittäjille jää aikaa keskittyä oman toimintansa kehittämiseen.

-Jatkuvan asiakkaiden kuuntelun ja tuotekehittelyn tuloksena Järvileasing on luonut ja on luomassa yhteistyökumppaneiden kanssa erilaisia uusia palvelukonsepteja tuotteidensa ympärille, Keskinen määrittelee.

Lisätietoa:

Aluepäällikkö

Timo Keskinen

Myynti Länsi-Suomi,

Pirkanmaan alue

timo.keskinen@jarvileasing.fi
p. 040 821 1085

JÄRVILEASING

Leasingpalvelut yrityksesi tarpeeseen

Valitse kone-, laite- ja ajoneuvohankintoihisi Järvileasing Oy ja vapauta pääomasi tuottavaan käyttöön!

Olethan meihin yhteydessä
p. 0207 290 200
asiakaspalvelu@jarvileasing.fi

www.jarvileasing.fi

– KUN PALVELULLA ON MERKITYSTÄ –



Skydda turvaa työpäiväsi

Työturvallisuusasiat ovat nousseet entistä tärkeämpään asemaan osana yritysten toiminnan kehittämistä. Hyvä työturvallisuus edellyttää muun muassa oikeaa asennetta, vastuunottoa, opastusta sekä oikeita, ehjiä ja tarkoituksenmukaisia työvälineitä, suojaamia ja työmenetelmiä.

Henkilönsuojaimia teollisuuden ja rakennussektorin käyttöön tarjoava Skydda on Pohjoismaiden johtava toimittaja yli 30 000 suojaintuotteen valikoimallaan. Yritys on yli 40 vuoden ajan keskittynyt henkilönsuojauksen ja työturvallisuuden kehittämiseen.

-Yhdessä asiakasyritysten kanssa Skydda on mukana vaikuttamassa positiivisesti työturvallisuusasenteisiin sekä käyttäytymiseen työpaikoilla, Skydda Suomen maajohtaja **Toni Schlobohm** toteaa ja jatkaa: -Skydda yhdistää vuosikymmenien kokemuksen alan tuoreimpaan tietoon. Teemme jatkuvaa kehitystyötä, jotta voimme tarjota parhaat ja edistykselliset työturvallisuuden ratkaisut.

-Meillä on neljä omaa Skydda Store -palvelumyymälää; Helsingissä, Lahdes-

sa, Tampereella ja Jyväskylässä. Lisäksi jälleenmyyjät ovat erittäin tärkeä osa meidän liiketoimintaamme, Schlobohm korostaa.

Skyddan tuotevalikoima muodostuu pitkälti omista tuotemerkeistä

-Työturvallisuuden kehittäminen ja henkilöstön työkyvyn ylläpitäminen ovat tärkeimmät tehtävämmme. Tunnistamme eri aloille tyypilliset riskit ja osaamme tarjota parhaat ratkaisut turvallisiin työpäiviin. Olemme rakentaneet palveluvalikoimamme vastaamaan tehokkaasti ja monipuolisesti erilaisten asiakkaidemme tarpeisiin.

-Markkinoiden laajin tuotevalikoima huippubrändeiltä takaa, että asiakkaamme löytävät täsmälleen tarpeiden mukaiset henkilönsuojaimet ja muut

työturvallisuutta edistävät tuotteet. Skyddan kanssa samaan konserniin kuuluvien brändien Guide, Zekler, L.Brador, Cresto ja Arbesko lisäksi valikoima koostuu alan suurimpien brändien henkilönsuojaimista ja työturvallisuustuotteista.

-Pääasiallisin asiakaskuntaamme koostuu rakennusliikkeistä ja teollisuudesta. Tunnistamme rakennusalan riskit ja opastamme työvaatteiden ja suojainten valinnassa sekä työturvallisuuden kehittämisessä, Schlobohm kertoo ja jatkaa: -Teollisuuden puolella työvaiheiden ja -menetelmien muuttuessa ovat muuttuneet myös teollisuuden työturvallisuuden vaatimukset. Uusiin haasteisiin tarvitaan ajanmukaisia ratkaisuja. Meillä on vuosikymmenien kokemus työturvallisuuden kehittämisestä teollisuuden eri sektoreilla yhteistyös-



Toimitusjohtaja
Toni Schlobohm

Kuvallähde: Skydda Suomi

sä asiakkaidemme kanssa, Schlobohm selvittää.

-Tarjoamme myös kattavan valikoiman erilaisia putoamissuojain- ja muita työturvallisuuskoulutuksia.

Turvallisuustaidot kehittyvät kouluttautumalla ja taitojen ylläpidolla

-Tarjoamme erilaisia putoamissuojaimiin ja korkealla työskentelyyn liittyviä kursseja omissa koulutuspaikoissamme sekä tarpeen ja mahdollisuuksien mukaan myös asiakkaan luona. Hoidamme ammattitaidolla mm. putoamissuojainkoulutukset, pelastautumiskoulutukset, GWO-tuulivoimakoulutukset, suojainten

käyttökoulutukset sekä korttikoulutukset.

-Teemme vahvaa yhteistyötä turvallisuuskoulutusyritys Alertum Oy:n kanssa. Yhteistyön tavoitteena on laajentaa molempien yritysten tarjontaa sekä lisätä turvallisuusaiheisten lyhytkoulutusten käytännönlähei-

syyttä, vuorovaikutteisuutta ja laatua entisestään

-Työturvallisuuskoulutuksia järjestämme Cresto-koulutuskeskuksessa Lahdessa sekä koulutuspaikoissamme Helsingissä, Tampereella ja Jyväskylässä Skydda Store myymälöiden yhteydessä, Toni Schlobohm esittelee.

Skydda on osa Bergman & Beving -konsernia, joka on listattu Nasdaq Tukholmassa. Bergman & Beving -konserni työllistää n. 1000 ihmistä Pohjoismaissa. Skydda toimii Suomessa, Ruotsissa ja Norjassa.

-Skydda Suomi on toiminut Suomessa vuodesta 1998 lähtien. Skydda Suomi Oy työllistää noin 30 työturvallisuuden asiantuntijaa ympäri Suomen. Päämarkkina-alueemme on Pohjoismaat. Vientiä meillä on yli 60 maahan, Skydda Suomen maajohtaja Toni Schlobohm kertoo.

**TEKEVÄLLE
SATTUU.
PAITSI KUNNON
VARUSTEILLA.**

30 VUODEN KOKEMUKSELLA SUOMESSA.

SKYDDA®

PROTECTING PEOPLE

Katu-Karhu Oy on maan pintarakenteiden erikoisosaaja

Katu-Karhu Oy on maarakentamisessa päällimmäisen 300 mm pinnan kantavien kerrosten toteuttamiseen erikoistunut yritys. Katu-Karhu on luotettava kumppani isoissa infra- ja logistiikkahankkeissa, kuten moottoritierakentamisessa. Lisäksi yritys tekee kokonaisvaltaista piha-aluerakentamista rakennusliikkeille.

– Ydinosaamistamme on maarakentamisessa näkyviin jäävät pintarakenteet ja tarkkuutta vaativat työt, joihin olemme kehittäneet kalustoa ja työtapoja, tiivistää työpäällikkö Risto Holmi.

Tehokkuutta itse kehitetyillä ratkaisuilla

Kehittämäänsä puskuhöylän teräjäjärjestelmään Katu-Karhu Oy:llä on mallisuoja. Ratkaisu on rakennettu amerikkalaisvalmisteisen telakoneen ympärille.

– Kun ensimmäinen kone oli saatu Suomeen, siitä meni noin vuosi, ennen kuin höyläteräjäjärjestelmällä oli tarvittavat hyväksynnit ja sitä voitiin ryhtyä käyttämään. Konemallin valintakin vaati melkoisesti kartoitustyötä. Vaihtoehtoja oli useita, mutta tämä kone on jopa ylittänyt odotukset, Risto Holmi kertoo.

Nyt tekeillä on jo viides puskuhöylä, joka saadaan töihin syksyllä. Puskuhöylän kehittäminen jatkuu edelleen, jokaiseen versioon tulee uudistuksia esim. terän muotoiluun.

– Toimiva mallinnus on yksi Katu-Karhun tehokkuuden avaintekijöistä. Koneohjausmallit teemme itse, elleivät ne tule asiakkaalta, kuten isoissa tiehankkeissa yleensä tulevat.

Kalusto toimii myös sisätiloissa

Risto Holmi kertoo, että Katu-Karhun kalusto soveltuu myös rakennusten, esim. suurten hallien, sisätyötehtävien tekemiseen.

– Sisätiloihin voidaan tehdä samanlainen kantava kerros kuin piha-alueille. Päälle voidaan asentaa eristelevyt ja valaa lattia. Sisätyötehtävien kysyntä on kasvanut.

– Teloilla liikkuvat puskuhöylät työskentelevät tehokkaasti ja tarkasti myös sisätiloissa. Matlammissa ja pienemmissä tiloissa käytämme koneohjattavaa Bobca-



ja tarkkaan tehdyn alusrakennekerrokset, joten ne sopivat meille oikein hyvin.

Harkittua kasvua laatu edellä

Katu-Karhu Oy toteuttaa vuosittain yli kaksi miljoonaa neliometriä kantavia kerroksia ja asfalttipohjia. Toiminta on kasvusuunnassa.

– Vuosittain pyrimme saamaan 1–2 työryhmää lisää. Kysyntää olisi enempääkin, mutta haluamme taata sen, että työryhmät ovat ammattitaitoisia ja osaavat työnsä. Alalla työskentelyyn tarvitaan huolellisuutta ja hahmotuskykyä, mutta rekrytoinneissa haemme erityisesti oikeanlaista asennetta. Pyrimme jatkuvasti kehittämään henkilöstöämme osaamista erilaisilla koulutuksilla, Risto Holmi kertoo.

– Työyhteisössämme on hyvä henki. Järjestämme toimintaa myös työn ulkopuolella: liikuntaa ja muuta mukavaa meininkiä. Pitämällä kiinni hyvistä työntekijöistä turvaamme toimintamme jatkuvuutta.

25 vuotta täyteen

Katu-Karhu on perustettu huhituksessa 1996, joten yritykselle tuli juuri täyteen 25 vuotta. Juhlavuosi näkyy Katu-Karhulla sosiaalisessa mediassa ja ajoneuvojen teipauksissa.

– Korona estää juhlatilaisuuDET, mutta valmistuneille työmaille ajattelimme jättää jonkinlaisen muistutuksen siitä, että tämän työn tekijä on toiminut jo neljänneksivuosisadan.

Muutaman vuoden takainen valinta luopua perusmaarakentamisesta ja keskittyä 300 mm pintakerrosten toteuttamiseen on ollut

onnistunut valinta. Risto Holmin mukaan tällaista erikoisosaamista tarvitaan.

– Oman työn ja kaluston kehittämisen kautta olemme pystyneet lisäämään tehokkuutta, mikä on hyödyksi sekä tilaajille että meille.

Koulutukseltaan Risto Holmi on v. 1997 valmistunut yhdyskuntatekniikan insinööri. Hän ajoi Katu-Karhulla tiehöylää jo yrityksen alkuaikoina.

– Pitkän yritys- ja kuntasektorilla tehdyn työrupeaman palasin Katu-Karhulle työpäälliköksi 2015, eikä sitä päätöstä ole tarvinnut kuta. Yritys on sopivan pieni ja ketterä. Olen saanut työskennellä minua kiinnostavalla alalla ja päässyt vaikuttamaan yrityksen kehittämiseen omalla panoksella.

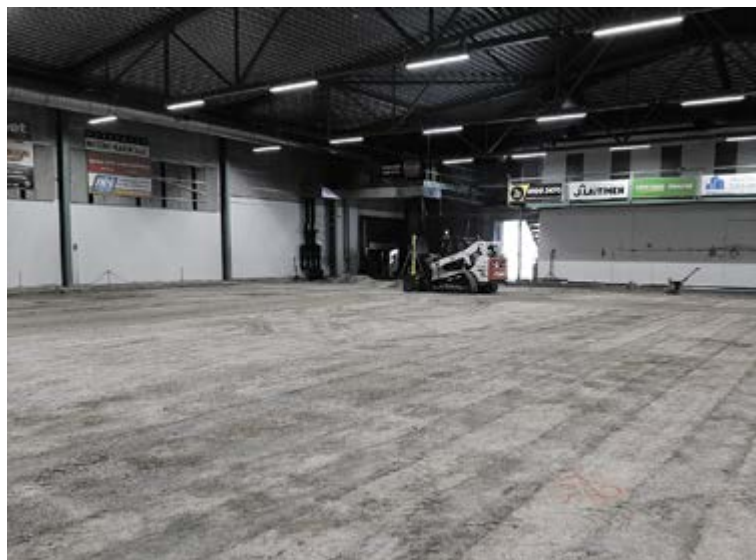
– Katu-Karhu Oy:tä vie eteenpäin samoin ajatteleva kehittämis-hakuinen porukka. Ennen keskittymistä pelkästään pintarakenteisiin kehitelimme toimitusjohtaja Veli Töllin kanssa ideoita laitteista, joilla pintarakennetöitä voisi tehdä. Näillä hahmotelmille olemme jälkeen päin nauraneet vedet silmissä, mutta sieltä puskuhöyläkin teräjäjärjestelmien sai alkunsa.

Katu-Karhu Oy:n kohteita

- väylähankkeet
- logistiikka-alueet
- yleiset piha-alueet
- pysäköintilaitokset
- vihertyöt
- pelikentät ja urheilualueet
- tunnelit
- sisätyöt, teollisuus ja kaupalliset rakennukset
- kunnossapito

Referenssejä

- **VT4 Kirri-Tikkakoski**, Destia 2020–2022 (jakavan kerroksen kiilaus ja kantavan kerroksen teko)
- **MT132 Klaukkalan ohikulkutie**, Krete 2020 (jakavan kerroksen kiilaus ja kantavan kerroksen teko)
- **VT5 Mikkeli-Nuutilanmäki**, Destia 2018–2020 (jakavan kerroksen kiilaus ja kantavan kerroksen teko)
- **Epe Kerava**, Lehto 2020 (piha-alueet, viimeiset 300 mm)
- **Sarvvin Ukonhatunkuja 3–5**, TenCon 2020 (piha-alueet, viimeiset 300 mm)
- **Helen Vuosaari**, Louhintahiekkä 2020 (kantavan kerroksen teko)
- **Raidejokerit**, YIT 2019–2021 (kantavan kerroksen teko)



KATU-KARHU



www.katukarhu.fi

VELI TÖLLI,
toimitusjohtaja
0400 850 854
veli.tolli@katukarhu.fi

ELIA TÖLLI,
työmaat Uusimaa
044 2051 668
elia.tolli@katukarhu.fi

RISTO HOLMI,
työmaat Pirkanmaa ja maakunnat
050 4646 912
risto.holmi@katukarhu.fi

Toijalan tukkirumba siirtyy uusiin maisemiin: Destia rakentaa Akaalle uuden raakapuuterminalin

*Akaan Toijala on yksi Suomen vilkkaimmista rautatieliikenteen risteysasemista ja merkittävä lastauspaikka myös metsäteollisuuden raakapuulle. Ensi kesänä keskusta rauhoittuu ja puukuljetuksiin saadaan aivan uusi vaihde, kun kuorma-
us siirtyy Akaa Pointin logistiikka-alueelle Destian rakentamaan uuteen raakapuuterminaliin.*

Raideliikenteen kehittämisen on vuosikymmenten tauon jälkeen taas vahvasa myötätulessa. Vireillä, suunnitteilla tai jo käynnissä on ennätysmäärä hankkeita eri puolilla Suomea ja henkilöliikenteen lisäksi kehittämisinvestointeja suunnataan myös tavaraliikenteen, lähinnä metsäteollisuuden, käyttämille rataosuuksille.

Tähän joukkoon lukeutuu myös Akaaseen parhaillaan rakennettava uusi raakapuuterminali, joka ensi kesästä lähtien korvaa Toijalan keskustan ratapihalla sijaitsevan ahtaan ja logistisesti hankalan puunkuormausalueen. Destian urakoima kohde on avautuessaan yksi kotimaan keskeisistä raakapuuterminalleista ja kuormauspaikoista, jonka myötä metsäteollisuuden raakapuun toimitusvarmuus saadaan aivan uudelle tasolle.

Terminaalin siirto tietää myös sitä, että tukkirekkojen lähes taukoamat liikenne Toijalan keskustan-alueella jää historiaan. Samalla ratapiha ja sen lähialueet saadaan nykyistä monipuolisem-

paan ja tehokkaampaan käyttöön.

Maamassat ja murskeet uusiokäyttöön

Destia aloitti työt Väylviraston tilaamassa urakassa alkusyksyllä 2020 ja ne ovat edenneet Destian Ratapalveluiden työpäällikkö Mika Tuokilan mukaan aikataulussaan.

Raiteita tulee kaksi ja uutta rataa runsaat kaksi kilometriä. Koko terminaalialue on pinta-alaltaan noin 10 hehtaaria ja se sijoittuu vielä pitkälti rakentamattomalle Pointin logistiikka-alueelle.

Kuormausalue rakennetaan niin, että siellä asioivat sujuvasti sekä 27 vaunusta koostuvat kokonut, että erikoispitkät HCT-rekat. Rataosuudelta poistetaan kolme vartioimatonta tasoristeystä ja yksi tasoristeys muutetaan kevyen liikenteen käyttöön.

Rataosuus myös sähköistetään, jota varten Destia tekee tarvittavat varaukset

–Maamassojen poistot ja lou-

hinnat alkavat olla jo takanapäin. Vaikka työmaa-alue on varsin kompakti, ovat maamassojen ja kalliolouheiden kuutiomäärät varsin mittavia. Maata on läjitettävänä yli 400 000 kiintokuutiota ja alueelta irtoaa kiviainesta noin 150 000 kuutiota, Tuokila kertoo.

Valtaosa hyödynnetään jo työmaalla tai sen välittömässä läheisyydessä. Maamassoista rakennetaan meluvalli asutuksen ja terminaalien väliin. Mursketta puolestaan hyödynnetään radan pohjarakenteissa.

–Tämä säästää kustannuksia, mutta pudottaa roimasti myös hankkeen omaa hiilijalanjälkeä, kun maa-ainesten kuljetuksista valtaosa jää pois. Ainoastaan viimeiset sepielikerrokset on tuotava työmaan ulkopuolelta. Eli tällä tavoin ilmastomuutos ohjaa myös infrarakentajaa, Tuokila selvittää.

Drone apuna mittaustöissä

Akaan uudella terminaalialueella on ollut parhaillaan töissä yli 200 infrarakentajaa, nyt käsiparien määrä on vakiintunut 60-70 tietämille. Mittaustöissä apuna ovat dronet, jotka ovat Destian Maa- ja kalliopalveluiden työpäällikkö Juha Syväsen mukaan olleet erinomainen seurantatyökalu.

Koko Destian taidonnäyte

Akaan raakapuuterminali voi tuntua ensikuulemalta pienel-

tä paikalliselta parannushankkeelta, mutta sillä on merkittäviä vaikutuksia koko seutukunnalle ja käytännössä koko Suomelle. Uusi terminali tehostaa metsäteollisuuden kuljetuksia ja kohentaa sen kilpailukykyä, siirtää raskaan liikenteen pois kaupunkialueilta sekä tarjoaa uusia mahdollisuuksia maankäyttöön.

Akaan kaupunki onkin jo sommittellut raakapuuvaunuista tyhjentävän Toijalan ratapihan kuppeeseen uusia toimintoja ja myös asutusta. Pointin aluetta kaupunki aikoo kehittää etenkin yritys-

käyttöön.

Akaan projekti on jälleen yksi uusi esimerkki siitä, kuinka monialaista osaamista Destia löytyy. Monipolvisten alihankintaketjujen sijaan lähes kaikki tarvittava suunnittelusta toteutukseen on saatu saman katon alta.

–On motivoivaa olla mukana hankkeissa, joilla on sekä alueellista että valtakunnallista merkitystä. Ja raideliikenteen osalta kyse on aina myös ilmastomuutoksen torjunnasta, Syvänen muistuttaa.

FAKTAA:

Akaan raakapuuterminali

- Tehostaa puunkuormaus- ja vähentää siihen liittyvää kuorma-autoliikennettä Toijalan keskustassa.
- Mahdollistaa täyspitkien junien sekä HTC-erikoisrekkojen käytön puunkuljetuksissa.
- Parantaa rautatiekuljetusten kustannustehokkuutta ja raakapuun toimitusvarmuutta.
- Vapauttaa kapasiteettia Toijalan ratapihalla ja tuo mahdollisuuksia Akaan Pointin teollisuusalueen kehittämiseen.
- Tasoristeysjärjestelyt parantavat alueen tienkäyttäjien turvallisuutta.
- Kustannusarvio 8,6 miljoonaa euroa.
- Valmis kesäkuussa 2021.

Tampere–Seinäjoki-radan turvalaitteiden uusiminen

Tampereen Lielahden ja Seinäjoen välisen rataosuuden turvalaitteiden uusiminen on nyt aloitettu. Uudet turvalaitteet parantavat radan käytettävyyttä ja vähentävät junaliikenteen häiriöitä vuosikymmeniksi eteenpäin. Käyttöönottovalmiita turvalaitteet ovat vuoden 2021 loppuun mennessä.

Radan turvalaitteilla valvotaan junien sijaintia ja nopeutta. Niiden avulla varmistetaan, että junat ajavat oikeaa nopeutta ja se, että samalla alueella on vain yksi juna kerrallaan.

Tampere–Seinäjoki-radan vanhat turvalaitteet olivat tulleet käyttöikänsä päähän. Elinen turvalaitteiden uusiminen on häiriöherkkä ja järjestelmän muutokset ovat erittäin hankalia toteuttaa muun muassa resursien ja varaosien puutteen vuoksi.

Rataosuuden pituus on noin 150 kilometriä ja siihen kuuluu yhteensä 18 liikennepaikkaa. Tampereen,

Lielahden ja Seinäjoen liikennepaikat eivät kuulu hankealueeseen muuten kuin teknisten rajapintojen osalta.

Hankkeen tavoitteet

Turvalaitteiden uusiminen parantaa radan käytettävyyttä ja vähentää koko Länsi- ja Etelä-Suomen junaliikenteen häiriöherkkyyttä vuosikymmeniksi eteenpäin. Uuteen turvalaitteiden uusimiseen pystytään tekemään muutoksia joustavasti ja järjestelmän kunnossapito helpottuu. Hanke takaa rataosan liikenne- ja teknisen turvallisuuden pitkällä aikavälillä.

Osaamista, joka menee pintaa syvemmälle

- Nostopalvelut Ikaalisissa ja lähialueilla, asennusnosturit 15-85 tm
- Siiviläputkikaivot ja kaivojen elvytys
- Pohjaveden alennukset
- Maanrakennuspalvelut



**MAANRAKENNUS
JOKINEN OY**



P. 020 742 1080 | Palineräntie 35, 39500 Ikaalinen | www.maanrakennusjokinen.fi

KONETYÖT JA KULJETUKSET VUODESTA 1958

Kone- ja Kuljetus Leinonen Oy

www.koneleino.fi

SUORITAMME AMMATTITAITOILLA:

- Maanrakennustyöt
- Hiekka-, sora- ja multatoimitukset
- Vesistökuljetukset ja rannan ruoppaukset
- Siirtolavoja lastattavaksi, jätteiden kuljetus
- Rakennusten purkutyöt koneellisesti
- Autokuljetukset
- Toimitamme energiahaketta



Ota yhteyttä!

Saku Leinonen 0400 732 441
koneleino@phpoint.fi



**Maanrakennusurakointia
kokemuksella ja taidolla
Tampereen seudulla.**

**KONEURAKOINTI
JARI NIEMELÄ
0400 913 159**

maanrakennusjariniemela.fi

Element®-osilla asiakaslähtöistä tuottavuutta maarakennukseen ja kaivosteollisuuteen

Element Group Oy on neljä ja puoli vuotta sitten perustettu kasvuyritys, jonka alaa on maarakennuksen ja kaivosteollisuuden vara- ja kulutusosien valmistus, myynti sekä laitehuoltopalvelut. Yhtiö suunnittelee Element®-tuotteet itse ja vastaa niiden elinkaaresta alusta loppuun.

Tuotteiden suunnittelu, hallinta ja kehitys ovat omassa käsissämme, ja lisäksi Element Groupilla on tietenkin organisoitu myynti ja laadunvarmistus. Pohjoismaissa toimimme käytännössä tytäryhtiö Element Mining and Construction Oy:n kautta, kertoo Element Group -konsernin toimitusjohtaja Marko Salmela.

– Tuoteportfoliossamme on nyt yli 55 000 kaivos- ja maarakennusalan nimikettä. Olemme kokonaisvaltainen toimittaja, jolta asiakas saa periaatteessa kaikki tarvitsemansa vara- ja kulutusosat. Pohjoismaissa pyrimme olemaan laajimman valikoiman tarjoaja. Olemme olemassa asiakkaitamme varten, Marko Salmela tiivistää.

Tuotevalikoima laajenee

Element Group ponnistaa maailmalle Tampereelta, jossa pääkonttori ja varasto sijaitsevat. Tytäryhtiöitä on tällä hetkellä Pietarissa ja Shanghaissa. Konsernin tavoitteena on olla markkinasegmenttinsä johtava globaali toimija.

Suomessa Element®-tuotteita käyttävät merkittävät kaivosteollisuuden konsernit ja lukuisat maarakennusalan yritykset, sekä suuret että pienet. Suomen lisäksi Element®-tuotteita myydään 26 maassa. Element Groupin tarkoituksena on tulevaisuudessa laajentaa tuotevalikoimaa kuljetinten ja seulonnan kulumisen suojaukseen, kuljetinhihnoin ja muihin kuljetinkomponentteihin sekä seulontaverkkoihin.

– Avasimme helmikuun alussa filiaalimme Ruotsiin, jossa toiminta on lähtenyt hyvin käyntiin. Lisäksi äskettäin olemme avanneet konttoriin Romaniaan ja Portugaliin. Pohjoismaissa seuraava askel otetaan Norjan suuntaan ja alusta-

via keskusteluita on käyty myös Islannin suhteen, kertoo Element Mining and Construction Oy:n toimitusjohtaja Juha Hautalahti.

Ketterää tuotekehitystä

Pitkälle viety tuotteiden elinkaariajattelu ja laaja valikoima ovat Element Groupin vahvuuksia. Element® on kansainvälisesti rekisteröity tuotemerkki, jonka skaalasta löytyvät sopivat ratkaisut Elementin ammattitaitoisien henkilökunnan avulla.

– Vastaamme tuotteistamme koko niiden käyttöajan ajan. Tuotekehityksemme on asiakaslähtöistä ja joustavaa. Koska suunnittelemme omat tuotteemme, pystymme kehittämään niitä yksilöllisesti vastaamaan asiakastarpeita. Se on selkeä vahvuutemme vara- ja kulutusosien kaupassa, Marko Salmela toteaa.

Juha Hautalahti korostaa, että Element ei pyri myymään pelkkää osaa hyllystä, vaan haluaa olla konsultoiva kumppani, joka pyrkii ratkaisemaan asiakkaan ongelmia yhdessä tämän kanssa.

– Parannamme asiakkaidemme tuottavuutta. Esimerkiksi uudella murskaimen leukaprofiililla eräs asiakas pystyi käsittelemään aiempaa enemmän tonneja per tunti.

Ratkaisuja ongelmiin

Ripeä ja osaava palvelu on tärkeää keskinäisen luottamuksen luomisessa osatoimittajan ja asiakkaan välillä. Element Group on sitoutunut siihen, että tuotteita varastossa riittää, ja toimitukset asiakkaille lähtevät nopeasti, useimmiten tilauspäivänä.

Tuotemyyntipäällikkö Matti Vikman kertoo, että luottamuksen rakentuminen asiakkaiden kanssa on onnistunut mainiosti.



– Uudet asiakkaat ovat huomanneet, että Element®-osat ovat laadukkaita, ja kun hintatasokin on sopiva, ovat he pysyneet asiakasina. Hinta-laatusuhde on siis kohdallaan. Myynnissä pyrimme olemaan aktiivisia, mutta ei tungettelevia. Tiedotamme asiakkaillemme tulossa olevista uusista tuotteista etukäteen, mitä asiakkaat ovat pitäneet hyvänä toimintatapana.

– Avainasemassa on asiakkaan kuunteleminen. Kartoitamme ensin asiakkaan tarpeet ja tarjoamme niihin sopivia ratkaisuja. Usein käy niin, että voimme suositella asiakkaalle ratkaisua, joka on kestävämpi ja tehokkaampi kuin mitä asiakas oli itse ajatellut, Matti Vikman kuvailee.

Joustavaa ja osaavaa palvelua

Varaosa-asioissa Element palvelee myös virka-ajan ulkopuolella.

– Jos asiakas tarvitsee osan, toimitamme sen kellonajasta tai viikonpäivästä riippumatta. Esimerkiksi äskettäin toimitimme asiakkaalle Keski-Suomeen klo 8 rikokoutuneen osan tilalle Element®-osan Tampereelta klo 11:een mennessä. Nopeus on asiakkaillemme oleellista, sillä jos koneet eivät pyöri, ei tulojakaan tule, Matti Vikman muistuttaa.

– Henkilöstömme on erittäin



osaavaa. Element Groupissa työskentelee hyvä yhdistelmä työuran eri vaiheissa olevia ammattilaisia. Meillä on nuorekas porukka innokasta väkeä täydennettynä alan pitkällä kokemuksella, Juha Hautalahti mainitsee.

Tarkkaa laadunvalvontaa

Element®-osia valmistetaan eri puolilla maailmaa sijaitsevilla nykyaikaisilla tuotantolaitoksissa korkealaatuisista materiaaleista. Element Group valitsee sopimusvalmistajat huolella niiden teknisen suorituskyvyn, laadunhallintajärjestelmien, hintojen ja raaka-aineiden laadun perusteella.

– Lähtökohtana on ISO 9001 -laatustandardin täyttäminen, mutta sen lisäksi tuotteet käyvät kaik-

kialla läpi määrittelemämme tarkastusprosessin ennen kuin ne tehtaalta lähtevät. Saamme tarkastuksesta kattavan dokumentaation kuvaportfolioineen. Kun tuotteet ovat saapuneet konsernimme toimipisteeseen, niille tehdään vielä vastaanottotarkastus, Marko Salmela valaisee Element Groupin laadunvarmistusta.

Verkkokaupasta vaivattomasti

Marko Salmelan mukaan asiakkaat edellyttävät nykyaikana osatoimittajilta tuotteiden pitkää kestoikää ja sitä kautta kustannustehokkuutta elinkaaren ajalle.

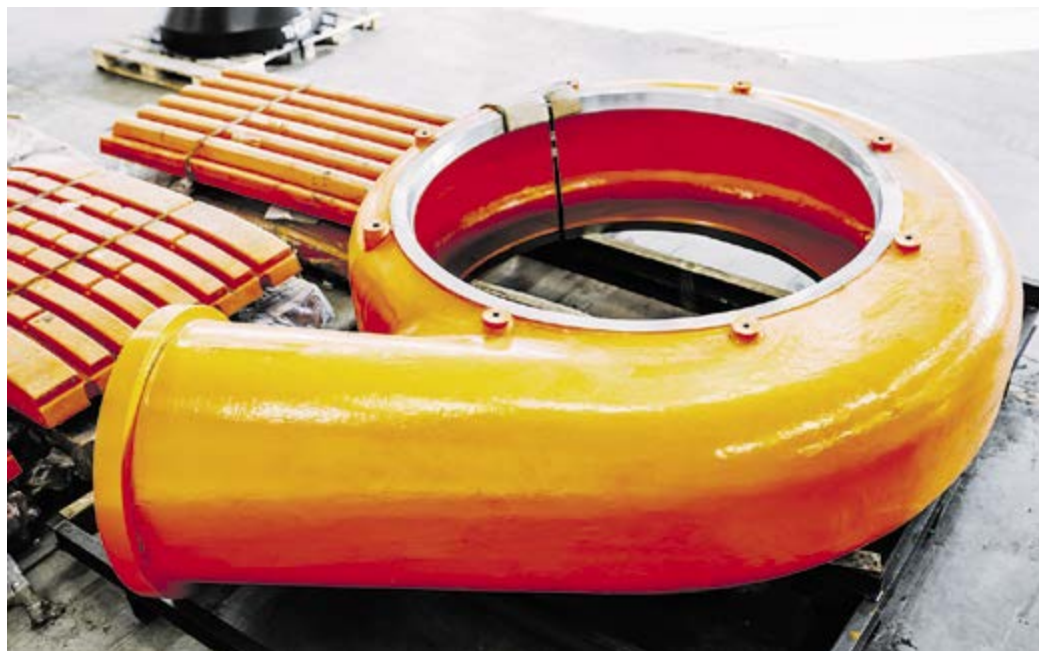
– Element Groupista löytyy metallurgista osaamista. Käytämme innovatiivisia valuteknisiä ratkaisuja, jotka pidentävät osien kestoikää.

– Tuotteitamme voi hankkia myös element.global-sivuston E-Store-verkkokaupasta. Verkkokauppaan rekisteröityneelle asiakkaalle voidaan muodostaa oma profiili, jossa näkyy asiakkaan laitevalikoima ja siihen sopivat Element®-tuotteet, Salmela vinkkaa.



<https://element.global/>
info@element.global
+ 358 10 340 3980

Peltokatu 26, 33100 Tampere



Viherrakentamiseen kannattaa panostaa

- Lisää viihtyvyyttä omaan asumis- ja työympäristöön

Suomi kuten muutkin maat kaupungistuvat vauhdilla. Asuinalueita tiivistetään tehostetulla kaavoituksella ja ”kova” rakentaminen valtaa alaa kaupungeissa aikaisempaa enemmän. Ilmasta katsoen kasvillisuuden osuus pienenee suhteessa rakennusten ja katettujen alueiden pinta-aloihin. Sekä kaupunkisuunnittelussa että piharakentamisessa tulisi huomioida viheralueiden osuus ja niiden merkitys ihmisille ja luonnon monimuotoisuudelle. Viherrakentaminen parantaa asukkaiden viihtyvyyttä ja terveyttä sekä nostaa kiinteistöjen arvoa.

Viherrakentamisen hyödyt ovat moninaiset

Monimuotoinen kasvillisuus si-
too ilmakehän hiilidioksidia ja il-
man epäpuhtauksia kasvi- ja maa-
ainekseen. Paremman ilmanlaadun
lisäksi, kasvillisuus myös vaikut-

taa merkittävästi asumis- ja työ-
viihtyvyyteen. Hyvin tehty viher-
rakentaminen on sama kuin hyvä
sijoitus. Kiinteistön arvo nousee
tutkitusti, kun piha on hyvin lai-
tettu ja edustava. Kun pi-
han rakenteet on suun-

Hyvin suunniteltu ja tehty viherrakentaminen on hyvä pe-
rusta pihalle ja puutarhalle, koska se nostaa kiinteistön ar-
voa ja lisää asumis- ja työviihtyvyyttä vuosiksi eteenpäin.



Olipa kyseessä pieni
tai suuri viherrakennustyö,
kannattaa ottaa
yhteyttä alueemme huippu-
ammattilaisiin. Heiltä saa
asiantuntevaa palvelua ja
samalla työllistetään
paikallisia osaajia!

Ammattilainen osaa hommansa

Tämän päivän viherrakenta-
minen on erikoisosaamista vaa-
tivaa rakentamistyötä, joka vaihtelee laajoista kokonaisuuksista ja työvaiheista aina pieniin yksityiskohtiin. Monet työvaiheet vaativatkin suurta tarkkuutta ja asiaan perehtyneisyyttä. Puutarha-alan ja viherrakentamisen ammattilaisten avulla voidaan varmistaa, että esimerkiksi peittyvät rakenteet ovat kunnossa, vesitalous toimii eikä routavaurioita pääse syntymään.

Hyvin toteutettuna viherrakentaminen maksaa itsensä takaisin. Pihan elinkaari voi parhaimmillaan olla vuosikymmeniä ilman suurempia toimenpiteitä. Kannattaa muistaa, että viher- ja piharakentaminen kuuluu yksityisillä asiakkailla työn osalta kotitalousvähennyksen piiriin.



Viihtyisä
toimipiste houkuttelee
asiakkaita ja tehostaa
henkilökunnan
työpanosta

Vihreä ympäristö on myös trendi

Terassi-alueiden
ja erilaisten istutus-
ten rakentaminen
on ollut suosittua
jo pidemmän aikaa.

Nyt rinnalle on tullut
erilaisten kasvikattojen ja
kattopuutarhojen rakentaminen.
Käytännössä hyvin suunniteltu ja
perustettu elävä katto vähentää se-
kä lämmön, kylmän että auringon
UV-valon haitallista vaikutusta
rakennusten materiaaleille. Suu-
rin hyöty saadaan kuitenkin elä-

vien rakenteiden vedenpidätyso-
minaisuuksista ja tulvavahinko-
jen vähentämisestä. Kaupunkien
hulevedet kerääntyvät rankkasa-
teiden jälkeen tulviksi, mitä voi-
taisiin vähentää olennaisesti vet-
tä pidättävien ja veden kulkua
hidastavien kasvillisuuspintojen
avulla.

Vihreän ympäristön vaikutuk-
set ovat hyvin moninaiset. Niiden
avulla saadaan aikaan sosiaalisia,
ympäristöllisiä ja taloudellisia
etuja niin asukkaille kuin koko
yhteiskunnalle.

Vihreä ympäristö vähentää
stressitekijöiden vaikutuksia,
kannustaa liikkumaan asuin- ja
työympäristössä ja lisää yleistä
tyytyväisyyttä toimiympäristöä
kohtaan. Vaikutukset ovat sekä
fyysisiä että psyykkisiä terveyt-
tä ja hyvinvointia edistäviä.

Maarakennusalan kokonaisurakointia, tuntiurakointia ja konevuokrausta

Asiakkaisiin kuuluvat rakennus- ja maarakennusalan yritykset, teollisuusyritykset, julkishallinto, valtion ja kuntien liikelaitokset sekä yksityiset rakentajat. Päätoimialueemme on Pirkanmaalla.

Suoriudumme ammattitaitoisesti myös erittäin vaativista rakennuskohteista. Kaikissa työkohteissamme tavoitteenamme on korkea ja tasainen työn laatu, kustannustehokkaat vaihtoehtoiset ratkaisut sekä yhteisesti sovitun aikataulun noudattaminen. Pääresurssimme ovat ammattitaitoinen työnjohto, kuljettajat ja työntekijät sekä monipuolinen ja nykyaikainen kalusto.

Ammattitaitoinen ja kokenut projektinjohto sekä nimetty työnjohto ovat aina projekteissa mukana alusta loppuun. Projektinjohto on aktiivisesti yhteydessä asiakkaaseen koko projektin ajan.

Pääurakointi: • Tiet, kadut ja väylät sekä kunnallistekniikan rakentaminen • Tavanomaiset pohjarakennustyöt

Palvelut ja tuotteet:

• Infrarakentaminen • Pohjarakentaminen • Omakotirakentajan palvelut • Maa- ja kiviainestoitukset • Auto- ja konepalvelut



Turtolan Kaivin Oy
Polunmäenkatu 11,
33720 Tampere
info@turtolankaivin.fi
www.turtolankaivin.fi



Mutkaton ja helppokäyttöinen Tolapp reaaliaikaiseen paikkatiedonhallintaan suunniteltu ohjelmisto

Innovaation alku saattaa syntyä arkisissa, jokapäiväisten haasteiden ratkomisessa. Näin kävi kuopiolaiselle yrittäjälle Jukka Korhoselle, joka oma työnsä tiimoilta innovoi reaaliaikaisen paikkatiedonhallintaan suunnitellun ohjelmiston. Korhosen omistama Tahko Speed Oy julkaisi Tolapp-ohjelmiston alkuvuodesta 2018.

Jukka Korhonen kertoo, että idea ohjelmistolle kehittyi työmaalla kiviin koneen ohjaimissa kesällä 2017.

-Mielestäni kunnollisia paikkatietoa tallentavia ohjelmistoja ei löytynyt tai niissä oli puutteita juuri yrityskäyttöön soveltuviksi. Ajattelin, että urakatöissä ohjelmiston tulisi olla nopea käytettävä joko puhelimen tai tabletin kautta. Lisäksi ohjelmiston tulisi olla helppokäyttöinen ja riittävän yksinkertainen oppia ja hallita, Korhonen toteaa.

Korhosen omat kokemukset eri ohjelmistoista ovat sähkö/televerkkotöistä ja kuljetuspuolelta romun ajosta.

-Näissä ohjelmistot ovat mielestäni olleet liian monimutkaisia tai liian suuria käyttää. Lisäksi isot ohjel-

mistot ovat usein alikäytettyjä ja usein niissä maksetaan turhaan ominaisuuksista, joita ei välttämättä tarvita. Näiden kokemusten pohjalta alkoi visio omasta ohjelmasta kirkastua. Tavoitteena oli kehittää applikaatio, joka mahdollistaa tehtävien tallennuksen kartalle ja sen voi jakaa helposti työporukan kesken reaaliaikaisesti. Applikaation avulla työt saa helposti tallennettua kaikkien nähtäville, jolloin säästetään aikaa ja rahaa mahdollisimman yksinkertaisella sekä helpolla tavalla, Korhonen kertoo ja jatkaa:

- Tolapp-ohjelmisto on suunniteltu käyttäjäystävälliseksi ja se tarjoaa monia arkipäivän rutiineja helpotavia toimintoja kasvavalle sähköverkko ja telepuolen kunnossapidon asiakaskunnallemme.

Digitaalisten ohjelmistojen ylläpito jatkuva prosessi

-Digimaailma muuttuu kaiken aikaa, ja niin muuttuvat myös sovelluksiin liittyvät päivitykset. Jatkuva seu-

ranta on ainoa keino hallita järjestelmiä ja sovelluksia. Tarkoitus on saada teknologian ja prosessien mahdollistamat hyödyt käyttöön käytännössä löytämällä näkökulmia ja kokemuksia, joita asiakkaamme voivat hyödyntää omassa työssään. Käytän kehittämäni ohjelmistoa omassa työssäni, jolloin mahdolliset parannukset ja päivitystarpeet sekä uusimmat ideat tulevat tietoon heti suoraan kenttäoloissa ja ohjelmisto pysyy jatkuvasti ajantasaisena, Korhonen toteaa.

Helposti muokattavissa

Topi Luhtinen vastaa Tolapp-paikkatieto-ohjelmiston myynnistä.

-Ohjelmisto on kehitetty geneeriseksi, eli käyttäjäkohtainen muokattavuus on mahdollista. Sitä voi käyttää kuka tahansa yrittäjä toimialasta riippumatta. Hyvä

esimerkki Tolappin käytöstä on ilmateleverkon purkutö. Merkkaamme puretut pylväät ja kela/romukasat kartalle, samalla rekkakuskille voi laittaa varoituksia painorajoituksista tai muista vaaranpaikoista valmiiksi kartalle, Luhtinen kertoo ja jatkaa:

-Hukka-ajot vähenevät ja samalla myös työturvallisuus paranee. Ohjelmistoon pystyy merkkamaan muistiin esimerkiksi viljapeltoon jääneet purkamattomat linjat, jotka odottamaan syksyä, jolloin pellolle pääsee koneella. Käyttäjät voivat luoda ohjelmistoon monta eri projektia, jolloin esimerkiksi eri työmaiden hahmottaminen on helpompaa. GPS pisteisiin voi lisätä kuvia, tekstiä sekä numeroita. Projekteihin voi liittää pdf-tiedostoja, esimerkiksi työmääräyksen jne. Projekteihin voit kutsua myös toisia

yrittäjiä mukaan. Toimistosta käsin tehtävään työhön on kehitetty hallintapaneeli, josta löytyy esimerkiksi karttanäkymät, henkilöstö ja enemmän tietoa pisteiden luomasta tiedoista.

-Yrityksellä, jonka toimialue kattaa monia maakuntia on mahdollista tämän ohjelmiston avulla helposti tallentaa GPS piste tietoineen muistiin, jolloin tiedot ovat reaaliaikaisesti koko työporukan käytettävissä sijainnista riippumatta, ympäri maailman. Työtehtävien hallittavuus helpottuu ja turhat unohtukset jäävät pois.

-Demoversiota pääsee kokeilemaan maksutta. Ota rohkeasti yhteyttä, niin saat tunnukset ja tarjouksen ohjelmistosta, Topi Luhtinen sanoo.

topi.luhtinen@rewindkuopio.fi
puh. 0400 0938058
www.tolapp.fi

Tolapp on iOS- ja Android-mobiililaitteilla toimiva reaaliaikaisen paikkatiedon hallintaan suunniteltu ohjelmisto.

Kerätty tieto pysyy aina helposti saatavilla, hyvin organisoituna ja yhdessä paikassa. Tolapp soveltuu esimerkiksi maanrakennus- ja maakaapelointiurakoitsijoille, pylväiden purkutöihin, verkkoasentajille, katumainosten myyjille sekä lukuisiin muihin tarkoituksiin.

Soita ja kysy demoversiota sekä tarjousta ohjelmistosta:



tolapp.fi
Topi Luhtinen 0400 938 058
topi.luhtinen@rewindkuopio.fi



Aidoissa kannattaa suosia laadukkaita materiaaleja

A-Aidat on keskittynyt pelkästään julkisrakentamiseen sekä teollisuuspuolen kohteisiin.

A-Aidat toimittaa kaikki yleisimmät aitaratkaisut käsittäen panssariverkot, aitaelementit, kai-teet, portit sekä porttiautomatiikan. Portit ja panssariverkot ovat yrityksen omaa valmistusta, aitaelementit tuodaan maahan. Vuonna 1987 perustettu A-Aidat operoi koko Suomen alueella. Viime vuonna aidoituskohteita tehtiin koko Suomen pituudelta ja yhtiö toteuttaa vuositasolla keskimäärin 200 kohdetta.

Porttiautomatiikkapuolelle ovat tulleet modernit invertterikoneet sekä käyttöliittymät, joiden kautta automatiikkaa käytetään. Ohjauksista on tullut todella helppokäyttöisiä.

– Invertterikoneet ovat nopeita, ne käynnistyvät pehmeästi ja liikkuvat nopeasti. Jos niitä vertaakaan kuluttajatuoteperheisiin, puhutaan ihan eritasoisista tuotteista. Käyttämämme laadukas porttiautomatiikka on kotimaista valmistusta, toimitusjohtaja Aki Hynninen kertoo.

Porttien ohjauksessa hyödynnetään matkapuhelinta, jolloin puhelimella soitetaan porttiin ja avataan tai suljetaan se.

– Erilaisia puhelinapplikaatioitakin on toki saatavilla, mutta emme ole kokeneet niiden parantavan portin käyttöominaisuuksia. Porttien hallinnassa voidaan hyödyntää internetin yli tapahtuvaa autentikointia, jolloin porteille voidaan myöntää ja poistaa käyttöoikeuksia mistä päin maailmaa tahansa. Jos alueelle täytyy laskea joku satunnainen kuljettaja, järjestelmän ylläpitäjä voi avata portin vaikkapa Thaimaasta käsin, tai vaihtoehtoisesti käyttöoikeus voidaan myöntää rajatuksi ajaksi. Sama toimintamalli soveltuu hyvin vaikkapa kesäyöntekijöiden kulunhallintaan.

Laadukkaat materiaalit kestävät – lähes samalta näyttävät huonolaatuiset eivät

– Käytämme vain laadukkaita materiaaleja, emmekä koskaan

sorru halpoihin ratkaisuihin. Tuotteemme ovat aina aidosti kuumasinkittyjä ja maalattuja, emmekä käytä lainkaan heikompi-laatuista sähkösinkittyä tuotetta. Vaikka tuotteemme näyttävät samanlaisilta kuin huonompilaatuiset tuotteet, eikä asiakas välttämättä näe eroa niiden välillä, meidän tuotteiden käyttöiät ovat merkittävästi pidemmät. Ns. halpisratkaisut kestävät korkeintaan 7-15 vuotta, kun meidän tarjoamilla ratkaisuilla päästään helposti 40 vuoden käyttöikään.

Hynninen harmittelee, että vaikka tuotteiden hinnoissa ei ole kovin suurta prosentuaalista eroa, hankinnoissa mennään usein kuitenkin hinta edellä, jolloin päädytään helposti edellä mainittuihin halpuihin tuotteisiin.

– Jos loppuasiakasta ei kiinnosta tuotteen kestoikä, se ei kiinnosta rakennusliikettäkään. Asiakkaan pitäisi vaatia, että tuote on oikeasti kuumasinkitty (kastosinkitty), jolloin voidaan olla varmoja että tuote kestää yli 40 vuotta. Vaikka myyjä väittäisi tuotteen olevan kastosinkitty, siitä kannattaa kuitenkin pyytää kirjallinen todistus.

A-Aidat on toteuttanut Tampereella lukuisia kohteita puolustusvoimille, mutta myös teollisuus-

hallien aluesuojaukseen.

– Pystyimme myös Paraisten juoksuportaiden ympärille 650 metriä aita. Ideaparkiin tulemme tekemään tenniskenttien aitoja. Ideaparkin kaikki aidat ovat meidän tekemiämme. Se lisäksi että teemme asennuksia itsekin, olemme aita tuotteiden tukkuri, eli toimitamme niitä asennusliikkeille. Tukku puoli on meillä asennuspalvelua merkittävämpi liiketoiminnan alue.

Suomen suurin elementtiaitojen maahantuoja

– Elementtiaita on liikevaihdollisesti meidän merkittävin tuote. 90 % toimitettavista elementtiaidoista on teräksisiä LEGI:n kolmilankaisia elementtiaitoja. Kyseessä on kuumasinkitty ja maalattu aita, joka ei ruostu vaikka se naarmuntuu. Kuumasinkityn pinnan tunnistaa sen karheudesta, joka syntyy kastoprosessin seurauksena. Sähkösinkitty, joka ei kestä yhtä hyvin, on sileäpintainen.

Elementtiaita on tyylikäs ja panssariverkkoaitaa helpommin huollettava vaihtoehto.

– Jos elementtiaita rikkoutuu, se voidaan korjata helposti, vaihtamalla rikkoutuneen tilalle uusi elementti. Panssariverkkoaidan siisti paikkaus on huomattavasti hankalampi prosessi.

Elementtiaita on myös tyylikäämmän näköistä ja panssariverkkoaitaa kestävämpää. Panssariverkkoaita soveltuu paremmin teollisuuden aidaksi ja maastoon. Elementtiaita soveltuu puolestaan paremmin kaupunkirakentamiseen, koska elementtiaidan vä-

rimailma saadaan helpommin sovitettua ympäristöön. Vakiovärejä on muutamia ja erikoisemmat värit saa tuotteisiin pienestä lisämaksusta.

Hynninen mainitsee, että nykyään panssariverkkoaidatkin on mahdollista saada värillisinä.

– Pystymme tekemään panssariverkostakin käytännössä minkä värisen tahansa, kun sinkitty lanka pinnoitetaan PVC:llä. Sitä kannattaa tosin tehdä kerralla hieman enemmän, koska alle 1000 kilon erät eivät ole kustannustehokkaita.

A-Aidoille tehdään betoniperustukset

– 95 % aita kohteistamme toteutetaan betoniperustuksella, tosin kalliolle tehtäessä ne kiinnitetään kalliioon. Käytämme perustuksissa betonista lyöntiperustusta. Asennusalueella on tärkeää, että siellä huolehditaan kuivatuksesta, koska jos paikka on veden vallassa, alue routii ja aiheuttaa ongelmia myös aidoille. Jos asfalttimies sanoo, että pohja on pinnan peili, se sama toimii aidoissakin, eli jos pohja on huono, se näkyy aidassakin. Kun operoidaan rakennetuilla tonteilla, pohjat on yleensä hyvin tehtyjä. Luonnonmaa ei ole myöskään huono asennuskohde, koska se on ehtinyt tiivistymään jo vuosituhansia. Ongelmia aiheuttavat yleensä vasta täytetyt, märät maat, jotka muuttavat helpommin muotoaan, Hynninen mainitsee.

A-Aidat Oy

www.a-aidat.fi



Sicutec Oy

Tyylikkääät ja toiminnalliset ovi- ja porttiautomatiikkaratkaisut

Sicutec on ovi- ja porttiautomatiikan maahan-tuontiin ja tukkukauppaan erikoistunut yritys. Yhtiön edustuksessa on italialainen portti- ja automatiikkavalmistaja Nice, joka on yksi Euroopan suurimmista toimijoista alallaan.

– Nice on ollut alusta saakka ainoa päämiehemme. Itse olen toiminut heidän kanssaan vuodesta 2002, jolloin Nicen maahantuonti ja myynti aloitettiin Suomessa, Sicutecin toimitusjohtaja Esa Valtonen toteaa.

Reilut 20 vuotta toiminut Nice on Valtosen mukaan vielä nuori kasvava yritys, sillä muut italialaiset alan toimijat ovat jo 40–50 vuotta vanhoja yrityksiä.

Brändi, design ja toimivuus

– Nice on alusta pyrkinyt yhdistämään tyylikkyyden ja toimivuuden. Teknisen laitteen ei tarvitse olla ruma, joten porttikoneistoja on kehitelty myös ulkonäön näkökulmasta. Tekniikkaankin on tuotu uudenlaista ajattelua, joten voi ihan rehellisesti todeta, että Nice on innovatiivinen ja moderni toimija alallaan.



Hintalaatusuhde huippuluokkaa

– Tuotteiden hintalaatusuhde on ihan huippuluokkaa, mikä johtuu osittain siitä, että tekniikka on uudenlaista. Aiemmin porttikoneistoissa on ollut joko hydraulikkaa tai kolmivaihesähköä, jotka laadukkaasti toteutettuna ovat kalliita ratkaisuja. Tämän päivän laitteet ovat älykkäämpiä ja monipuolisempia, silti myös selvästi edullisempia.

Tuoteominaisuuksia ei tarvitse ostaa erikseen

– Nykyään samoja asioita tehdään elektronisesti ja logiikoilla, joita on ennen jouduttu rakentamaan vaikeasti ja kalliisti. Tuotteissa on kaikki tyypilliset ominaisuudet jo olemassa, kun aiemmin jokainen ominaisuus on pitänyt ostaa erikseen. Tässä Nicellä on iso etulyöntitekijä vanhoihin toimijoihin nähden. On vain kysymys siitä, mitä ominaisuuksista aktivoidaan. Valmiudet eivät nykytekniikalla maksa erikseen, vaan kokonaisuudet ovat paljon laajempia ja niistä voidaan aktivoida vain tarvittavat, Valtonen sanoo.

Automatiikka on tätä päivää

– Jos portti halutaan aktiiviseen käyttöön, se vaatii automatiikan rinnalleen. Kokemus on osoittanut, että käsikäyttöistä porttia ei tule käytettyä. Nykyään taloyhtiöt hyödyntävät porttitekniikkaa jo aika hyvin, kun halutaan sulkea yksityisalueita, joko niin ettei autolla pääse sinne tai niin etteivät läpikulkevat jalankulkijat pääse sisäpihalle. Tällaiset kohteet ovat meille jokapäiväistä perustyötä. Myös yksityistaloudet kysyvät niitä enemmän ja enemmän. On fiksua rajata omaa tonttiaan ja siten suojata omaisuuttaan, Valtonen toteaa.

Lukkoliikkeestä tai porttivalmistajalta

– Lukkoliikkeitä ovat joillakin paikkakunnilla hyvin valvutuneita näissä asioissa, joten sieltä voi löytyä kokonaisratkaisu asiakkaan tarpeisiin. Tällöin lukkoliike toimii pääurakoitsijana ja on auttamassa tuotteiden valinnassa. Toinen vaihtoehto on hakea automatiikkaa porttivalmistajien kautta, joilla on jonkin verran samantyyppistä palvelua. Silloin lähdetään usein liikkeelle portin designista, ja valittuun malliin etsitään sopiva automatiikka. Olemme kaikissa näissä tilanteissa taustavoimana, jaamme osaamistamme ja ammattitaitoamme prosessin jokaiseen vaiheeseen. Ohjaamme oikeiden tuotteiden valinnassa, ja autamme asentajia asentamaan ne oikein.

Nice-automatiikka on tehty kestäväksi

– Suunnittelu aloitetaan valitsemalla porttityypille toiminnallisesti paras automatiikkaratkaisu. Joissain tapauksissa vaihtoehtoja voi olla useita – niistä valitaan asennettavuudeltaan ja ulkonäöltään sopivin. Valikoimastamme löytyy koko skaala automatiikkaa, omakotija mökkiportista aina raskaisiin teollisuusportteihin, Valtonen sanoo.

Sicutec on valinnut Nicen

tuotteista vain sellaisia, jotka kestävät ja toimivat Suomen vaativissa olosuhteissa.

– Laatuvaatimusten osalta olemme selkeästi ylivoimaisemmat tuotevalintamme. Meillä ei ole Etelä-Euroopassa myytäviä kotitalousmalleja valikoimissamme, vaan kotitalouksiin myydään kevyttä teollisuusversiota. Näin olemme huomioineet ilmasto-olosuhteidemme aiheuttamat vaatimukset. Lumi ja äkilliset lämpötilanvaihtelut ovat vielä pakkastakin haastavampi juttu, kertoo Valtonen.

Monipuoliset kauko-ohjaimet

Varsinkin yksityispuolella kauko-ohjain on Valtosen mukaan yleisin ja kustannustehokkain tapa toteuttaa porttiautomatiikan ohjaus. Tarjolla on myös gsm-ohjauksia, varsinkin kohteisiin, joissa porttien käyttäjämäärät kasvavat isoiksi. Gsm-ohjauksessa aloituskustannus on huomattavasti korkeampi, mutta käytön myötä säästöä syntyy.

– Nykyään kauko-ohjaimia on mahdollista integroida myös erilaisiin taloautomaatiojärjestelmiin.

Jos talon ohjaamiseen käytettävä applikaatio on jo käytössä, voidaan portti liittää ongelmitta samaan järjestelmään, Valtonen toteaa.

Kauko-ohjaimien käytössä vain mielikuvitus on rajana. Niitä voidaan hyödyntää monipuolisesti helpottamaan elämää ja tuomaan mukavuutta eri tilanteisiin.

– Olemme muun muassa tehneet paljon sellaisia vanhus- ja vammaiskohteita, joissa on nelinappinen kauko-ohjain. Jokainen pääsee ykkösnappilla ulko-ovesta, kakkosnappilla pääsee vain omaan tilaan ja kolmosnappilla voi päästä esimerkiksi yhteistilaan. Tätä samaa mallia voidaan hyödyntää yksityistalouksissa niin, että esimerkiksi kiinteistönhoitaja pääsee kauko-ohjaimella vain portista, kun taas perheenjäseneet pääsevät kauko-ohjaimella kaikkiin talon tiloihin.

www.sicutec.fi

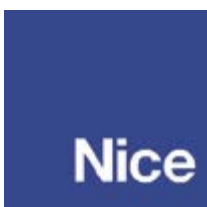
Paina kaukosäätimestä ja anna Nicen hoitaa loput



Valikoimissamme laadukkaat Nice ovi- ja porttialtomatiikan tuotteet. Jälleenmyyjämme hyvin varustetut lukkoliikkeitä kautta maan.

www.sicutec.fi

Maahantuojat:
Sicutec Oy
Kuparikatu 44
20380 Turku





Alumiini/lasi -rakentamisen tyylikästä ja asiantuntevaa toteutusta

Palveluksessaanne on osaava ja luotettava kotimainen alumiini/lasirakentaja niin pieniin kuin haastaviin kohteisiin, porrashuoneista julkisivuihin ja valokattoihin.

Vuosikymmenien kokemuksella ja nykyajan teknologialla olemme toteuttaneet julkisivuja monenlaisiin kohteisiin. Tutustu tuotantomme ja referenssikohteisiimme nettisivuillamme, ota yhteyttä ja pyydä tarjous!

LASIVUORIMAA
IKKUNATEHDAS

www.lasivuorimaa.fi

KARHEN RAKENNUS OY

Oikojankatu 7, 33840 Tampere

- Peruskorjaustyöt
- Liike- ja teollisuusrakennukset
- Julkiset rakennukset

www.karhenrakennus.fi

ELÄMYKSELLINEN | TURVALLINEN | TERVEELLINEN | KORKEALUOKKAINEN | KESTÄVÄ | EU-SERTIFIOITU | EKOLOGINEN | 100% KIERRÄTETTÄVÄ | HELPPOHOITTOINEN | KUSTANNUSTEHOKAS

BARRISOL

Terveellisten, turvallisten sekä elämyksellisten sisustusratkaisujen edelläkävijä

Akustoivat Barrisolin paloturvalliset alakatto- ja seinäjärjestelmät takaavat sisäilman parhaan mahdollisen laadun kaikenlaisissa tiloissa.

Myös ainutlaatuisiin 3D-muotoihin taipuvat sisustusratkaisut ovat ekologisia, pitkäikäisiä, energiatehokkaita, helppohoitoisia ja mahdollistavat upeat printattujen pintojen valaisuratkaisutkin. Pintoihin voidaan painattaa omia kuva-aihoita.

Materiaali ei edistä bakteerikasvua ja on desinfiointavissa. Soveltuu erinomaisesti sairaaloihin, laboratorioihin, uimahalleihin, kouluihin ja korkeaa hygieniää vaativiin tuotanto- ja julkisiin tiloihin.

www.barrisol.fi | www.barrisol.com

Varmistu aina, että kyseessä on aito Barrisol-tuote.

Kauniita, elämyksellisiä tiloja nopeasti, kustannustehokkaasti ja ekologisesti

Suomessa jo 23 vuotta



Lafont Fascia



Lafont Lastra - kevyesti toimistoon



Magia50



ZOOM turvallisesti ullakolle

Monisäädettävä sisä- ja ulkotilan FONTANOT kit-portaiden mallisto

Kaunis, turvallinen, terveellinen, kustannustehokas, korkealuokkainen ja markkinoiden laajin 50 kit-portaan mallisto Suomessa jo 16 vuotta.

EU-sertifioidut porrastoimitukset kolmessa viikossa kaikkialle Suomeen samaan edulliseen hintaan.

Myös räätälöidyt mittatilausratkaisut erilaisiin projektikohteisiin.

Tutustu mallistoon ja etuihin: www.fontanot.it

Mittaukset, maaperätutkimukset, kiviaineslaboratoriopalvelut, ympäristösuunnittelu

MAAPERÄTUTKIMUKSET

- kairaukset
- näytteenotot
- Pima-tutkimukset
- pohjavesiputkien asennukset
- pohjatutkimuslausunnot

MAA- JA KIVIAINESLABORATORIO (PANK)

- SFS-normien mukaiset testit
- päällyste-, raidesepe- ja betonikiviaineksille sekä sitomattomille kiviaineksille
- tiiveys- ja kantavuuskokeet
- maarakentamiseen
- geotekniset laboratoriomääritykset

MITTAUSTYÖT

- kartoitukset
- rakennusmittaukset
- 3D-koneohjaukset palvelut
- laserkeilaukset ja mallinnukset

YMPÄRISTÖSUUNNITTELU

- maa-aines- ja ympäristöluvat
- melumittaukset
- melumallinnukset
- ympäristönäytteenotto (vesi- ja maanäytteet)
- kunnostussuunnitelmat ja valvonta

Lisää tietoa netistä: www.sgm.fi



Suomen GPS-Mittaus Oy
Metsäraivio 10, 40520 JYVÄSKYLÄ
Puh. 0400-675 621

Risuista ja puutarhajätteistä helposti eroon:

P. Kirstua Ky

Kuljetamme pois kaadetut pensaat ja erilaiset puutarhajättekasat, jotka nostamme kouralla kyytiin.

Palvelumme sinulle:

- Tuomme multaa ja kiviaineksia
- **HUOM!** Kuorman purku mahdollinen kauhallalla esim. aidan yli
- **Vaihtolavakuljetukset**
- **Nostotyöt**
- **Puunkaato**
- **henkilönosturin avulla**



Ota yhteyttä ja kysy lisää!

P. Kirstua Ky • Pertti Kirstua • 0400 734 549
pertti.kirstua@pkirstuaky.fi
www.kuljetuskirstua.com

Taloyhtiöiden remontit jumittavat

– kotitalousvähennys kannustaisi tarvittaviin korjauksiin

Etenkin muuttotappioalueiden taloyhtiöiden on vaikea tehdä tarvittavia korjauksia rahoituksen puuttessa. Isännöintiliitto ehdottaa, että kotitalousvähennys laajennettaisiin myös taloyhtiöiden remonteihin.

Lähivuosina valtaosa taloyhtiöistä tarvitsee mittavia korjauksia ikänsä puolesta. Samaan aikaan erilaiset energiatehokkuusvaatimukset asettavat remonteille muitakin tavoitteita. Tämä vaikeuttaa etenkin syrjäseutujen taloyhtiöiden remonttirahoitusta.

Muuttotappioalueella vanhan taloyhtiön vakuusarvo voi olla niin pieni, etteivät pankit uskalla rahoittaa mittavia korjauksia. Se tarkoittaa, ettei remonteja ole varaa tehdä välttämättä ollenkaan.

– Jos haluamme auttaa taloyhtiöitä pitämään huolta kiinteistöistään erityisesti muuttotappioalueilla, tarvitaan valtiolta ja kunnilta uusia välineitä. Jos korjauksille ei saada rahoitusta, kiinteistö pitää ajaa loppuun kuin vanha auto, Isännöintiliiton vaikuttamis- ja tutkimusjohtaja Tuomas Viljamaa vertaa.

Yksi kannustin voisi olla kotitalousvähennyksen laajentaminen taloyhtiöiden remonteihin.

– Se olisi tasapuolinen ja hyvä uusi malli, jolla tarpeellisia remonteja saataisiin liikkeelle taloyhtiöissä, Viljamaa sanoo.



Mia Koro-Kanerva

Hän näkee, että hallituksella on kehysriiheissä mahdollisuus puuttua alueiden eriytymiseen ja taloyhtiöiden energiatehokkuuden lisäämiseen juuri laajentamalla kotitalousvähennys taloyhtiöiden remonteihin.

Energiatehokkuuteen pitäisi satsata kepin lisäksi porkkanalla

Tämänkin kevään yhtiökokouksissa tehdään päätöksiä isoista remonteista.

– Päätöksenteko voi olla vaikeaa jo siitä syystä, että taloyhtiöissä on paljon erilaisia mielipiteitä ja näkemyksiä. Päätöksentekoa ei helpota se, että paineita tulee myös ulkopuolelta, Viljamaa sanoo viitaten esimerkiksi kansallisiin energiatehokkuustavoitteisiin, jotka velvoittavat parantamaan energiatehokkuutta erilaisissa remonteissa.

– Energiaremontti säästää käytännössä aina osakkaiden rahaa pitkällä aikavälillä. Kuitenkin kokouksissa on

usein vaikeaa luoda osakkaille selkeää näkymää tästä tulevasta säästöstä. Päätöksentekokokynnystä madaltaisi se, että jo hankevaiheessa saataisiin säästöä avustuksen tai vähennyksen muodossa. Energia- ja avustuspolitiikan pitäisi myös olla pitkäjänteisempää, jotta taloyhtiössä uskalletaan tehdä päätöksiä, hän sanoo.

Isännöintialan laatuun ja osaamiseen pitää panostaa

Isännöintialan laatua parannetaan kouluttamalla ja tekemällä vankkaa yhteistyötä muiden kiinteistö- ja rakennusalan toimijoiden kanssa, sanoo Isännöintiliiton toimitusjohtaja Mia Koro-Kanerva.

Koronaepidemia on vaikuttanut myös järjestökentän työhön. Isännöintiliitto on panostanut jäsenkoulutukseen myös poikkeusvuoden keskellä: virtuaalisia koulutuksia on pidetty enemmän kuin koskaan aiemmin.

– Olemme siirtäneet onnistuneesti verkkoon myös niitä tapahtumiamme ja koulutuksiamme, jotka perinteisesti on pidetty kasvotusten. Jäseniltä on tullut kiitosta siitä, että nyt voi osallistua mistä päin Suomea tahansa, Isännöintiliiton toimitusjohtaja Mia Koro-Kanerva iloitsee.

Isännöintiliitto järjesti viime vuonna 52 erilaista tapahtumaa ja webinaaria.

– Isännöintialan laatuun ja osaamiseen pitää panostaa. Jäsentemme kouluttaminen on yksi osa tätä työtä, Koro-Kanerva sanoo.



**Edustusliike
ILKKA HÄKLI OY**
0400 732 857 • www.edustushakli.fi
ilkka.hakli@edustushakli.fi

Kysy
tarjousta!

Hallit ja toimitilat KAIKKEEN RAKENTAMISEEN!

KORTESNIEMI

**Jäte- ja pyöräkatokset
TALOYHTIÖILLE**

**NOPEAA,
LAADUKASTA
ja KESTÄVÄÄ**

- räätälöinti asiakkaan tarpeen mukaan
- pystytys jopa päivässä
- tukevarakenteinen
- laadukasta kotimaista työtä
- valmiiksi maalattu
- pohjaksi riittää asfaltti, betonilaatta tai betonipihakivetyt



**TIESITKÖ,
ETTÄ LEIKKIPAIKKA-
TURVATARKASTUS
PITÄÄ TEHDÄ JOKA VUOSI.**

Leikkiturva Oy on leikkipaikkojen turvallisuusasioihin erikoistunut yritys. Teemme mm.

- leikkipaikkatarkastukset
- huollot
- korjaukset
- meiltä myös leikkikenttävälineet ja ulkokalusteet

Olemme itsenäinen ja leikkivälinetoimittajista riippumaton yritys. Tarkastajamme ovat käyneet kaikki vaadittavat VYL:n (viherympäristöliitto) järjestämät koulutukset. Vankka kokemuksemme takaa parhaan tuloksen.

Leikkiturva Oy
TURVAA LASTEN LEIKIT

SOITA, NIIN KERROMME LISÄÄ:
p. 0400 211 221 | www.leikkiturva.fi

Tampereen seudulla rakennetaan ja puretaan vähähiilisesti – pienentynyt jätemäärä näkyy rakentajan rahapussissa

Mitä, jos purkujäte ei päätyisi kasaan kasvattamaan jättevuo-
ruota kaatopaikalle, vaan sille voisi antaa uuden elämän?

Päästötön rakentaminen ja vanhojen rakennusmateriaalien kierrättäminen ovat uusien innovaatioiden myötä ottaneet merkittävän loikan eteenpäin. Esimerkiksi eristealan kiertotalouskonserni EcoUp on kehittänyt menetelmän, jolla aiemmin hyödyntämiskelvottomasta jätteestä saadaan raaka-ainetta sementille, asfaltille ja tiilille.

EcoUp-konserniin kuuluvat Ekovilla, Eko-Expert ja Uudenmaan Imupalvelu. Uudenmaan Imupalvelu on konsernin uusi tulokas, joka aloittaa toimintansa huhtikuussa Lempäälän Sääksjärvellä sijaitsevilla tiloilla.

Uudenmaan Imupalvelu tunnetaan Pirkkanmaalla nimellä Pirkkanmaan imupalvelu. Yritys täydentää saman katon alta saatavia ekologisen rakentamisen, materiaalien uusiokäytön ja kiertotalouden ratkaisujen palveluita. Esimerkiksi vanhasta kerrostalosta yritys pystyy kierrättämään kaiken ikkunalaseja lukuun ottamatta.

Pirkanmaa kiinnosti yritystä sijainnin ja aktiivisen rakentamisen vuoksi

– Tampereen seudulla rakennetaan vilkkaasti, ja jos Lempääläs-



Kuva: Laura Vanzo, Tampereen kaupunki

tä tekee 70-80 kilometrin ympyrän, talousalue laajenee Hämeenlinnaan asti. Tällä hetkellä meillä

on käytössämme 17 imu/puhallusautoa. Etsimme Lempäälän toimipisteeseemme parhaillaan vetä-

jää ja toiminta pyörähtää käyntiin täydellä teholla heti oikean henkilön löydyttyä, toimitusjohtaja Jani

Valtajärvi kertoo ja jatkaa.

– Omien innovaatioidemme ansiosta sepelin, Leca-soran ja vaahtolasin puhaltaminen onnistuu perinteisiä menetelmiä paremmin ja palvelut ovat tarjolla nyt myös Tampereen ja Pirkanmaan alueella. Lisäksi esimerkiksi viemärien korjaus rakennuksen alapuolelta on mahdollista tehdä hyödyntäen osaamistamme.

Asennusjohtaja Timo Kyllönen EcoUpilta näkee, että kiertotalouden trendi jatkuu ja voimistuu.

– Lainsäädäntö ohjaa enenevässä määrin kestäviin ja vähähiilisiin vaihtoehtoihin. Kiertotalous on myös kustannustehokasta, koska jättemaksujen ja -vuorien kasvattamisen sijaan saadaan uutta rakennusmateriaalia.

Kiertotalouden projektipäällikkö Pirkko Eteläaho Business Tampereesta iloitsee kiertotalousosaamisen lisääntymisestä seudulla.

– On hienoa saada Tampereen kaupunkiseudulle lisää ekologiseen rakentamiseen, purkamiseen ja materiaalien uusiokäyttöön liittyvää osaamista. Rakentamisessa käytettävien materiaalien uusiokäytön lisääminen ja uusien käyttötapojen ja -kohteiden kartoittaminen ovat Tampereen seudun kiertotalous- ja cleantech-ekosysteemin pääpainopisteitä.

SOMMARTIDEN OY - MONIOSAAJA PALVELUKSESSASI

RAKENTAMINEN, VAPAA-AIKA JA ISÄNNÖINTIPALVELUT SAMAN KATON ALTA !



- VALMISHALLIT
- TRAILERIT & PERÄKÄRRYT
- LAITURIT
- ISÄNNÖINTIPALVELUT YRITYKSILLE

HUOM!
KAUTTAMME VUOKRAVENEET MM.
LEIRINTÄALUEILLE.

SOMMARTIDEN OY

KIMMO 0404127021

WWW.SOMMARTIDEN.FI

SLI-tutkimus® selvittää ilmanvaihdon kunnon kustannustehokkaasti

– SLI-tutkimus® on Sisäilmakumppanien kehittämä uudenlainen toimintamalli, jolla pystytään selvittämään ilmanvaihtoteknisistä syistä johtuvat sisäilmaongelmat erittäin kustannustehokkaasti. Menetelmällä pystytään tekemään laaja ilmanvaihtojärjestelmän tutkimus kartoituksen hinnalla, tiivistää kehitys- ja projektipäällikkö Jesse Petäys.

SLI-tutkimus (sisäilman laadun ilmanvaihtotekninen tutkimus) sisältää innovatiivisen arviointi- ja analysointimallin, jossa ilmanvaihtojärjestelmän tarkastelu on jaettu osatekijöihin. Tutkimuksen tuloksena on selkeä raportti, jossa osat alueet on arvioitu asteikolla A–E.

– Raportti muistuttaa esitustavaltaan hieman energiatodistusta, Petäys mainitsee.

– Raportin ymmärtämiseen ei tarvita ilmanvaihtoalan asiantuntemusta. Siitä näkee selkeästi, missä ongelmia on, kuinka vakavia ne ovat ja mitä niille pitäisi tehdä.

Lisää yhdenmukaisuutta

Sisäilmakumppaneiden myyntijohtajan Tomi Luomaluhtan mukaan ilmanvaihdon tutkimusten kenttä on Suomessa ollut varsin



Jesse Petäys (vas.) ja Tomi Luomaluhta

kirjava.

– Alan tietämys on saattanut olla vaihtelevaa, ja jokaisella tekijällä on ollut omanlaisensa raportointitapa. Raporttien tilaajat, esimerkiksi kuntapäätäjät, eivät välttämättä ole pystyneet ymmärtämään raporteissa esitettyjä ilmanvaihdon ongelmia ja niiden syitä.

Yhtenä Sisäilmakumppaneiden tavoitteena on yhdenmukaistaa ilmanvaihtoalan tutkimusta ja raportointia.

– SLI-tutkimukset ovat keskenään vertailukelpoisia. Parin vuoden kuluttua, kun tehtyjä tutkimuksia on

riittävä määrä, voidaan esittää vertailevaa dataa erilaisista rakennustyypeistä ja järjestelmistä, Jesse Petäys mainitsee.

Myönteinen vastaanotto

Tomi Luomaluhta kertoo, että SLI-tutkimus on Sisäilmakumppaneiden visio ja idea, ja käytännön menetelmä laskentakaavoineen on pääosin Jesse Petäyksen käsialaa.

– Emme ole keksineet pyörää uudelleen, sillä tutkimuksessa käytettävät raja-arvot pohjautuvat olemassa oleviin määräyksiin ja ohjeisiin, mutta me olemme vienneet ne valtavaan tietokantaan, jota SLI-malli käyttää, Luomaluhta mainitsee.

– Olemme pyytäneet kommentteja alan kattojärjestöiltä, ja vastaanotto on ollut todella positiivinen. Kun esittelimme SLI-tutkimusta FINVACille, Jesse kutsuttiin



pian sen jälkeen valtakunnallisen Ilmanvaihdon katselmukset -hankkeen asiantuntijaryhmään.

Tomi Luomaluhta ja Jesse Petäys ihmettelevät, miksei ilmanvaihdon tutkimusten vaihtelevuuteen ole aiemmin kiinnitetty huomiota. Nyt tilanne on muuttumassa, kun Ilmanvaihdon katselmukset -hanke pyrkii kehittämään alan toimintaa. FINVACin vetämä hanke on ympäristöministeriön tilaama ja rahoittama. Sen tavoitteena on arvioida ilmanvaihdon tarkastus- ja katselmusmenetelyjä sekä kehittää kuntotutkimusta kevyempi menetelmä ilmanvaihdon toiminnan varmistamiseksi. FINVACiin kuuluvat Suomen LVI-Liitto SuLVI, VVS Föreningen i Finland rf, LIVI ja Sisäilmayhdistys.

– Jos ohjeistuksiin ja määräyksiin tulee muutoksia, SLI-mallia muutetaan niiden mukaisesti. Raportin arvosteluskalat ovat jatkuvasti ajan tasalla, Jesse Petäys huomauttaa.

Automatisoitu analyysi tuo kustannustehokkuutta

SLI-tutkimuksen valttikortti on sen kustannustehokkuus. Perinpohjainen tutkimus on toteutettavissa tavanomaisen kartoituksen hinnalla.

– Tutkimuksessa käytettävä sovellus perustuu massiiviseen Excel-taulukointiin, johon on syötetty tuhansia kaavoja. Kohdetta tarkastaessaan tutkimuksen tekijä syöttää sovellukseen mittaamia ja havaitsemiaan arvoja, jotka SLI-malli analysoi ja vie saman tien raporttiin, Jesse Petäys kuvailee.

– Käytännössä raportti on lähes valmis heti kun tutkimuskäynti on tehty. Tutkimuksen laskenta- ja analyysityö hoitaa siis tietokone, joten henkilöstökulut ovat vähäiset.

Raportissa mukana toimenpidesuosituks

SLI-tutkimus soveltuu erityisesti suurten raken-

nusten ilmanvaihtojärjestelmien tarkastamiseen. Tomi Luomaluhta ja Jesse Petäys toteavat, että omakoti- ja rivitalokohteissa tutkimuksen monipuolisuus jää helposti hyödyntämättä.

– Eniten hyötyä tutkimuksesta on isoissa rakennuksissa. SLI-tutkimukselle on työsarkaa esim. taloyhtiöissä, suurissa toimistokiinteistöissä ja kuntasektorin kohteissa, kuten hoitolaitoksissa ja kouluissa.

SLI-tutkimusraportin lopussa on aina esitetty toimenpidesuosituksia ja kommentteja. Toimenpidesuosituksia on jaettu kolmeen eri prioriteettiluokkaan. Ykkösprioriteetin tehtävät vaikuttavat akuutisti asumisterveyteen, sisäilman laatuun ja sisäilmaympäristöön.

– Jos kohteessa on runsaasti ongelmia ja vikalista pitkä, priorisointi helpottaa asiakkaan jatkotoimia. Ei tarvitse ryhtyä arvailemaan, mitkä asiat tulisi hoitaa ensin kuntoon, mainitsee Jesse Petäys.

Yleisesti käytettäväksi loppuvuodesta

SLI-tutkimus on tarkoitus julkaista tämän vuoden aikana yleiseen käyttöön. Tutkimuksen tilaaja voi luottaa saavansa vakioimuotoisen raportin, jossa on tarkasteltu tietyt tekijät.

– Toimintamalli ohjaa tutkimuksen tekijää, jolloin tutkimuksen tekijän vaikutus tuloksiin on minimoitu. Asiakas missä tahansa päin Suomea voi tilata SLI-tutkimuk-

SLI-TUTKIMUS®

Ilmanvaihtojärjestelmän kunnon perusteellinen tutkimus, jossa kaikki osa-alueet arvioidaan selkeästi.

Arvioitavat osa-alueet ovat:

- puhtaustaso
- mineraalikulutlahteet
- järjestelmän vaatimustenmukaisuus
- toiminta ja puutteet
- energiatehokkuus
- äänitasot
- automaatio
- tekninen käyttöikä
- ylläpito ja dokumentaatio
- sisäilmaolosuhteet

sen keneltä tahansa pätevältä toimijalta, ja tutkimus on joka tapauksessa laadukas, Jesse Petäys sanoo.

SLI-tutkimusmalli on julkaistettu helmikuussa, ja tutkimuksia voi jo tilata Sisäilmakumppaneilta. Tutkimusmallin pilotoinnit jatkuvat vielä kevään ajan, mutta kokonaisuuteen ei enää merkittäviä muutoksia ole luvassa.

– Hienosäädämme vielä mallia, jotta se toimisi täydellisesti ja pienetkin lastentaudit havaittaisiin. Sanoisin, että yleiseen käyttöön SLI-tutkimusmalli tulee vuoden loppupuolella, Petäys arvioi.

Sisäilmakumppanit on asiantuntijayksikkö

Sisäilmakumppanit on Nuohous- ja ilmastointitohtori Oy:n perustama asiantuntijayksikkö, joka tekee kiinteistöihin SLI-tutkimuksia, IoT-olosuohdehallintaa ja -analyysia sekä ilmanvaihdon valvontaa ja konsultointia. Nuohous- ja ilmastointitohtori Oy puolestaan on kahden veljeksen vuonna 2007 perustama perheyriutus, jonka toiminta painottuu nykyisin ilmanvaihdon palveluihin, joita nuohouspalvelut täydentävät.

– Taustalla on todella pitkä kokemus ruohonjuuritasoisen tekemisestä. Kun olemme saaneet mukaan Jessen kaltaisia erikoisosaajia, olemme voineet lähteä kehittämään Sisäilmakumppaneiden asiantuntijapalveluita eteenpäin, Tomi Luomaluhta toteaa.



Sisäilmakumppanit

sisailmakumppanit.fi

Tarjoamme huhtikuun aikana Sisäilmakumppaneilta tilatut

SLI-tutkimukset 20 % alennuksella.

Lisätietoa antaa Jesse Petäys +358 449 858 087
jesse.petays@nuohousjailmastointi.fi

SLI-TUTKIMUS®

Raportointitunnus -
Raportin laatimispäivä -

Kohde	KOy Esimerkki
Osoite	Esimerkkikuja 1, 60100 Seinäjoki
Rakennustyyppi	Liikerakennus
Ilmanvaihdon alainen pinta-ala	2 500 m ²
Tilavuus	6 750 m ³
Rakennusvuosi	1985
Peruskorjausvuosi	-
Ilmanvaihtotapa	Koneellinen tulo- ja poistoilmanvaihto lämmöntalteenotolla
Lämmitysmuoto	Kaukolämpö

Tutkimuksen suorittaja Ilmari Kumppani
Tutkimuksen suorittanut yritys Sisäilmakumppanit

Erinomainen Välttävä

	A	B	C	D	E
Ilmanvaihtojärjestelmän puhtaustaso	A	B	C	D	E
Ilmanvaihtojärjestelmän mineraalikulutlahteet	A	B	C	D	E
Sisäilmaolosuhteet	A	B	C	D	E
Ilmanvaihtojärjestelmän vaatimustenmukaisuus	A	B	C	D	E
Ilmanvaihtojärjestelmän toiminta / puutteet	A	B	C	D	E
Ilmanvaihtojärjestelmän energiatehokkuus	A	B	C	D	E
Ilmanvaihtojärjestelmän äänitasot	A	B	C	D	E
Ilmanvaihtojärjestelmän tekninen käyttöikä	A	B	C	D	E
Ilmanvaihtojärjestelmän ylläpito ja dokumentaatio	A	B	C	D	E
Ilmanvaihtojärjestelmän automaation laajuus	A	B	C	D	E

SSTL Puhtausala ry Siivoussopimukset tulisi laajentaa nyt tehostettuun siivoukseen

Siivoojien rooli on keskeinen epidemioiden ehkäisyssä, oli sitten kyseessä koronavirus tai influenssa. Näihin aikoihin siivoussopimuksia olisi suositeltavaa laajentaa tehostettuun siivoukseen.

Siivous on erittäin merkittävässä asemassa epidemian aikana. Siivoustaajuuksien tilapäinen lisääminen ja siivouksen oikea työtapahygieenia voivat estää koronaviruksen leviämistä Suomessa.

Tehostetun siivouksen periaate tarkoittaa, että epidemian torjumisessa kaikkien kriittisten pintojen huolellinen puhdistaminen tehostuu ja siivoustaajuutta lisätään normaalissa ylläpitosiivouksessa.

Nyt huomio kosketuspintoihin!

Tehostetun siivouksen aikana pyyhitään erityisesti ne pinnat, joihin monet ihmiset koskevat. Esimerkiksi influenssa leviää pisaratartunnan lisäksi kosketuspinoilta. Kosketuskohtia ovat muun muassa oven kahvat, valokatkaisijat, ha-

nat, wc:n vetonuppi, tuolien selkämykset, pöytien etulaidat, jääkaapin ym. kaappien vetimet jne. Kosketuskohtia tulee miettiä aina tilakohtaisesti.

Siivoussopimukseen eivät kuitenkaan usein sisälly esimerkiksi tietokoneiden näppäimistöt, kosketusnäytöt ja asiakastytyväisyyttä keräävät laitteet. Nämä ovat kuitenkin varsinaisia mikrobipesäkkeitä.

Näkyvän lian lisäksi ammattitaitoinen siivooja poistaa pinnoilta myös näkymättömiä mikrobeja. Jotkut virukset voivat säilyä tartuttavina pinnoilla useita vuorokausia, ellei pintoja siivota huolellisesti. Siivouksen tulee olla terveyttä edistävää ja ylläpitävää. Olisi todella tärkeää, että epidemioiden aikana siivottaisiin tehokkaammin ja laajemmin, myös ne kohteet, jotka eivät



kuulu siivoussopimuksen piiriin yleensä. On myös todettu, että desinfiointiaineet, joilla on EN14476, tehoavat koronavirukseen.

Neljä askelta epidemioiden ehkäisyyn

Ensimmäinen askel epidemioiden ehkäisyyn on henkilökohtainen käsihygieenia ja oikea suojakäsi-

nehygieenia. Toinen askel on siivouksen aseptinen työtapahygieenia, jonka avulla siivooja pystyy estämään mikrobien kasvun ja leviämisen ja jopa tuhoamaan mikrobi pinnoilta. Työsuorituksessa aseptinen työtapahygieenia tarkoittaa työn etenemistä puhtaammilta pinnoilta likaisemmille siten, että mikrobeja ja muuta likaa ei siirretä paikasta toiseen vaan ne poistetaan siivous-

välineiden avulla. Koronavirus voi säilyä elossa pinnoilla vuorokausia, laboratorio-oloissa jopa yhdeksän vuorokauden ajan.

Kolmas askel on oikea siivousmenetelmä likaan nähden, ei liian kuiva eikä liian kostea. Liian kuiva menetelmä ei poista orgaanista likaa eikä haitallisia mikrobeja. Liian kostea menetelmä puolestaan rikkoo biofilmin. Lika ja puhdistusai-

nejäämät jäävät mikrobien ravinnoiksi.

Neljäs askel on puhtaat siivoustekstiilit, -välineet ja -koneet. Mikrokuituiset siivoustekstiilit poistavat mikrobilikaa erittäin hyvin mutta mikäli virusepäily on todettu, voi olla järkevää siirtää kertakäyttöisten siivouspyyhkeiden sekä desinfioivien puhdistusainesten käyttöön.

Ammattilaatua luotettavilta merkeiltä



Unilever ja Diversey ovat yhdessä luoneet Pro Formula -tuotteet, täydellisen valikoiman ammattilaisille suunniteltuja puhdistusaineita yhdistettynä luotettaviin Unilever-merkkituotteisiin. Tunnistat Pro Formula By Diversey -ammattituotteet omasta merkistään.



Sun Professional käsitiskiaine 1 l

3,29



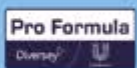
Sun Professional konetiski-tabletti 100 kpl/pkt

9,50



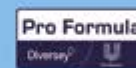
Cif Professional 2in1 desinf. puhdistusaine 750 ml

3,49



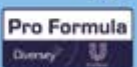
Cif Professional alcohol spray desinf.aine 750 ml

4,90



Omo Professional Sensitive Color pesujauhe 8 kg

29,-



Omo Professional desinfioiva pyykinpesujauhe 8,55 kg

43,90



Hinnat sis. alv 24%. Nouda myymälästäme tai tilaa verkkokaupasta.



siivous.fi
Tervetuloa tutustumaan puhtauteen

Hatanpään valtatie 26, Tampere
Saaristenkatu 16, Hämeenlinna
03 2344 600 www.siivous.fi info@siivous.fi

JKS Products tuomassa vedonseuranta-järjestelmää markkinoille 2021 kesällä

JKS Products Ltd on ylivieskalainen kaapelivaunu- sekä verkonrakennuslaitteiden valmistaja. Laajan tuotevalikoiman ansiosta yritys pystyy tarjoamaan asiakkailleen kokonaisvaltaiset ja toimivat ratkaisut.

Business Finlandilta saadun rahoituksen myötä pääsimme vihdoinkin kehittämään etenkin Keski-Euroopasta paljon kyselyä vedonseuranta-järjestelmää, joka tulee lisävarusteeksi JKS putkikäärmevaunuun. Järjestelmää kehitetään yhdessä suunnittelutoimisto Mecaplanin kanssa, JKS Products Ltd:n toimitusjohtaja Juho Kivijakola kertoo.

Järjestelmä valvoo vetotapahtumaa ja rajoittaa vetovoimaa ja -nopeutta käyttäjän määrittämien raja-arvojen puitteissa. Vetotapahtuma tallentuu sisäiseen muistiin ja järjestelmä muodostaa siitä raportin käyttäjälle. Näin toimekiantajalle pystytään todentamaan, että kaapelille asetettuja maksimiveto-voimia ei ole ylitetty, eikä näin ollen vahingoitettu kaapelia. Usein kaapelinve-

dossa käytettävissä vinttureissa on reilusti enemmän voimaa kuin mitä kaapelit kestää ja siksi uskomme että laite on tarpeellinen ja sille löytyy kysyntää tulevaisuudessa, Kivijakola selvittää.

Vahvaa kansainvälistymistä ja asiakaslähtöistä tuotekehitystä

Kivijakola sanoo, että yhtiön tavoitteena on tulevaisuudessa saada lisää jalansijaa Euroopan markkinoilla ja nopeuttaa tuotannon läpimenoaikoja, jotta pystytään vastaamaan asiakkaiden nopeisiin tarpeisiin paremmin.

Haluamme myös tarjota jatkossakin asiakkaita tarpeisiin räätälöityjä tuotteita ja ratkaisuja. Tästä esimerkkinä on kesällä Etelä-Karjalaan toimitettu KKP 26- kaivinkoneen pyörityslaitte, jonka käyttöasento muokattiin asiakkaan ka-

lustolle sopivaksi. Ennen valmistuksen aloitusta asiakkaalla hyväksytettiin laitteen rakenne ja käyttötapa 3D-mallien avulla.

Viennin kasvua tavoittelemme nimenomaan kaapelivaunujen osalta. Olemme hakemassa EU-tyyppihyväksyntää JKS 2500 ja 3500 vaunuille, jonka jälkeen vaunumme on helppo saada rekisteriin kaikissa EU-maissa.

Nykyään palveluihimme kuuluu myös valmistamiemme nostoapuvälineiden vuositarkastukset ja huollot. Työsuojelulain mukaan nostoapuvälineiden kunto on tarkastettava vuosittain. Tähän tarpeeseen meillä on nyt kaksi pätevää nostoapuvälinetarkastajaa, Juho Kivijakola kertoo.



www.jks-pro.fi

Seuraa meitä
sosiaalisessa mediassa:



SALAOJAT | SADEVESIJÄRJESTELMÄT | PIHARAKENTAMINEN

PMP-Asennus Oy

Monipuolinen asennusurakoitsija

Olemme luotettava
kumppani taloyhtiöille.

Toteutamme myös
pienemmät projektit.



SALAOJITUS

Salaojat ja sadevesien poistot.

Myös yksityis- ja taloyhtiöasiakkaille.



MAANRAKENNUS

Maanrakennustyöt, kaivuu-urakointi, pihojen kunnostus ja kaapelin kaivuu.

PIRKANMAALTA KOKO SUOMEEN

Hoidamme esimerkiksi salaojitukset, sadevesijärjestelmät, muovihitsaukset, timanttikoraukset ja maanrakennustyöt Pirkkanmaalla.

Tarvittaessa palvelemme koko Suomessa.

PMP
asennus

Kysy
lisää!

VILLE KOIVUAHO

0400 131 363

info@pmp-asennus.fi

pmp-asennus.fi



Luotettava Kumppani

Yrittäjät
PIRKANMAA

Määräaikaisten työsopimusten helpottaminen auttaisi työllistämään tehokkaimmin

Suurempi vapaus tehdä määräaikaista työsopimuksia kannustaisi yrittäjiä eniten palkkaamaan lisää työntekijöitä, käy ilmi Yrittäjägallupista.

– Koronakriisin exit-toimena kannattaisi ehdottomasti helpottaa määräaikaista työsopimuksia. Se ei maksaisi mitään, mutta toisi todennäköisesti uusia työpaikkoja. Suomen Yrittäjien puheenjohtaja Petri Salminen sanoo.

Kantarin Suomen Yrittäjien pyynnöstä tekemän Yrittäjägallupin mukaan yrittäjien mielestä tehokkainta olisi helpottaa määräaikaisten työsopimusten tekemistä (63 %) ja helpottaa henkilöperusteista irtisanomista alle 10 henkilön yrityksissä (61 %).

– Näiden merkitys on selvästi kasvanut viime syksystä. Se kertoo siitä, että koronakriisin takia pitää olla joustavammat pelisäännöt, Petri Salminen sanoo.

Seuraavaksi tärkeimmiksi keinoiksi nousivat runsaampi tarjonta palkkatuesta (59 %), paremmat mahdollisuudet sopia työehtoista yritystasolla (58 %) ja takaisinottovelvollisuuden poistaminen (57 %). Vaiht-

tohtoja sai valita useamman.

Työpaikkasopimisen liikkumatila ja takaisinottovelvoitteen poisto korostuvat yli kymmenen työllistävässä yrityksissä. Varsinkin rakentamisessa ja isommissa yrityksissä normien keventäminen lisäisi työllistämishaluja.

“Jos on tahtoa, on keinoja helpottaa työllistämistä” – puoliväliriihessä tehtävä päätöksiä, jotka auttavat tarjoamaan työtä

Hallitusohjelmassa hallitus on sitoutunut merkittävään työllisyysasteen parantamiseen. Jos tavoitteeseen aiotaan päästä, tarvitaan useita erillisiä, erityisesti pienille ja keskisuurille yrityksille toimivia keinoja.

– Tutkimus osoittaa, jos on tahtoa, on keinoja helpottaa työllistämistä. Vastuulliset poliitikot eivät voi ohittaa näitä tuloksia, Salminen sanoo.

Yrittäjien ehdottamilla keinoilla hallituksen asettamaan työllisyystavoitteeseen pääsy olisi huomattavasti lähempänä.

Yrittäjät esitti hallitukselle kymmenen kohdan työllisyysohjelmaa kehysriihen ja toimia yrittäjyyden edistämiseksi.



Mikael Pentikäinen

Yrityksissä on tarjolla kesätöitä enemmän kuin viime vuonna 10 vinkkiä kesätyötä tarjoaville

Lähes neljäsosa pienistä ja keskisuurista yrityksistä aikoo tarjota kesätöitä, käy ilmi Yrittäjägallupista. – Kesätöitä on tarjolla selvästi enemmän kuin viime vuonna. Se lupaa hyvää monille nuorille. Kannattaa kysellä viimeiseen asti, Suomen Yrittäjien toimitusjohtaja Mikael Pentikäinen kannustaa.

Viime vuonna 17 prosenttia yrityksistä tarjosi kesätöitä, nyt 23 prosenttia kertoo tekevänsä niin. Se tarkoittaisi noin 78 000 kesätyöpaikkaa, jos suunnitelmat toteutuvat siten, kun yrittäjät nyt arvioivat. Määrä on korkea tilanteen epävarmuus huomioon ottaen.

Vielä ollaan kuitenkin kaukana normaalivuosien lukemista: vuonna 2018 kesätöitä aikoi tarjota 28 prosenttia yrityksistä.

Eniten kesätyöpaikkoja on yli kymmenen henkilöä työllistävässä yrityksissä: niistä jopa 58 prosenttia aikoo palkata kesätyöntekijöitä.

Tiedot käyvät ilmi Kantarin Suomen Yrittäjien pyynnöstä tekemästä Yrittäjägallupista, johon vastasi 1120 yrittäjää eri puolilta Suomea.

– Kannustamme tarjoamaan kesätöitä, jos se vain suinkin on mahdollista. Siitä on hyötyä yritykselle, mutta erityisen suuri hyöty ja ilo voi koitua nuorelle, joka saa vaikean koronavuoden jälkeen mielekästä työkokemusta, Pentikäinen sanoo.

Kymmenen vinkkiä kesätyöntekijää mieltävälle yritykselle

- 1 Kerro kotisivuilla avoimista työpaikoista ja yhteyshenkilö, johon ottaa yhteyttä.
- 2 Vastaa jollakin tavalla jokaiseen hakemukseen, vaikka työtä ei olisi tarjolla.
- 3 Muista, että lyhytkin työjakso voi olla merkittävä kokemus nuorelle.
- 4 Pidä hyvä huoli kesätyöntekijöistä, sillä hyvä kello kuuluu kauas, huono vielä kauemmaksi.
- 5 Nuorilla on paljon annettavaa yritykselle. Nuori katsoo tuorein silmin yrityksen toimintaa.
- 6 Moni hakee aralla mielellä. Miten saa palautetta, voi vaikuttaa koko elämän.
- 7 Nuorille pitää tukea, ohjausta ja palautetta. Moni tietää vähän työelämästä.
- 8 Keskeinen kesätyön tehtävä on vahvistaa nuoren itseluottamusta.
- 9 Nuoret ovat yrityksen tuleva työvoima. Nuori voi olla yrityksesi jatkaja.
- 10 Muista, että palkkaus on aina investointi tulevaan.

PRESSUHALLIT AMMATTIKÄYTTÖÖN



Esim 20x30x5,6
Alkaen **1315€ / kk**
+ alv 24%, 60 kk leasing
hinta yrityksille, asennettuna
Pirkanmaalle



FINEST HALL

FinEst-Hall Oy
Amerintie 1, 04320 Tuusula,
Puh. 040 551 4589
harri.moisander@finest-hall.com
www.pvc-halli.fi

Aikaa työlle. Aikaa elämälle.

Laadukkaat ensiapukurssimme ovat saatavilla nyt yhdistelmäkursseina verkko- ja lähiopetuksena. Opetukseen voi osallistua joustavasti silloin, kun henkilöstön työtilanteeseen parhaiten sopii – samalla säästät yrityksesi arvokkaita resursseja.

ensiapukoulutus.fi




Punainen Risti
Ensiapu

Kerrostalon korjauksen ideakilpailu ratkennut

Arkkitehtipiskelijat ideoivat lähiötalon korjaamista

Julkisivuyhdistys järjestää vuosittain arkkitehtipiskelijoille suunnatun Kerrostalon korjauksen ideakilpailun. Siinä opiskelijoiden piti tällä kertaa ideoida VTS Kodit Oy:n omistamien neljän 1970-luvulla rakennettujen kerrostalojen korjaamista, energiatehokkuuden parantamista, lisäkerrosten rakentamista ja pihojen elävöittämistä.

Kilpailun voitti ehdotus "Ikimänty", tekijöinä Samu Rantanen, Elissa Helminen ja Linnea Lindberg Tampereen yliopiston arkkitehtuurin yksiköstä. Toisen palkinnon voitti ehdotus "Uurre", tekijöinä Johanna Partanen, Laura Lamberg ja Riina Hagren Tampereen yliopiston arkkitehtuurin yksiköstä.

Lisäksi jaettiin kolme kunniamainintaa ehdotuksille:

"Kimara", tekijöinä Johanna Vartiainen ja Roosa Nokelainen Oulun yliopiston arkkitehtuurin yksiköstä

"Käännetty katse", tekijänä Veera Saastamoinen Tampereen yliopiston arkkitehtuurin yksiköstä

"Latva", tekijöinä Maija Simoska ja Bea Walta Oulun yliopiston arkkitehtuurin yksiköstä.

13. kertaa järjestettyyn kilpailuun saatiin 22 ehdotusta. Palkinnot julkistettiin Julkisivuwebinaarissa 19.3.2021.

Julkisivuremonttikilpailu käynnistynyt

Toinen Julkisivuyhdistyksen perinteisistä toiminnoista on Julkisivuremonttikilpailu, joka järjestetään kahden vuoden välein. Kahdeksas kilpailu on juuri käynnistynyt. Kilpailu on suunnattu asunto-osakeyhtiöille ja pääosin asuinkäytössä oleville kiinteistö-osakeyhtiöille.

Julkisivuyhdistys toteuttaa kilpailun yhteistyössä Kiinteistöalan hallitusammattilaiset AKHA Ry:n ja Suomen Messuskeskuksen kanssa. Palkittavat julkistetaan 6.-7.10.2021 pidettävän Kiinteistö 2021 -messutapahtuman yhteydessä Helsingin Messuskeskuksessa.

Kilpailussa kiinnitetään huomiota arkkitehtuurin ja teknisten ratkaisujen lisäksi hankkeen kokonaisuutena - päätöksentekoprosessiin, hanke- ja toteutussuunnitteluun, kustannusten hallittavuuteen, aikatauluissa pysymiseen, tiedottamiseen ja energiansäästötavoitteiden huomioimiseen.

Ehdokasjulkisivuremonttien täytyy olla valmiita ja vastaanotettu elokuuhun 2021 mennessä tai toteutettu vuosina 2020 ja 2019.

Aikakautensa arkkitehtuuria ja onnistunutta viestintää

Edellisen kerran kilpailu järjestettiin vuonna 2019, jolloin



Vuoden 2020 Arkkitehtipiskelijakilpailun voittajaehdotus Ikimänty.

ensimmäisen palkinnon voitti helsinkiläisen Asunto Oy

Puistonportti Bostads Ab:n julkisivuremontti. Sitä pidettiin onnistuneena ja rohkaisevana esimerkkinä siitä, miten 70-luvun arkkitehtuuria voidaan uudistaa voimakkaasti ja rakennuksen ilmettä modernisoida erityispiirteet huomioiden.

Toisen palkinnon sai espoolaisen As Oy Viisikon toteuttama rakennuksen alkupeleistä arkkitehtuuria kunnioittava korjaus, jossa käytettiin perinteikkaita työtapoja ja materiaaleja. Merkittävänä pidettiin myös osakkaiden ja asukkaiden huomioimista hanke- ja toteutussuunnitteluvaiheessa.

Kolmannen palkinnon samaisena vuonna sai As Oy Kristian 17 Helsingin Kruunuhaasta. Tämän hankkeen erityisansioina pidettiin mm. huolellista ja ammattitaitoista suunnittelua ja onnistunutta jugend-arkkitehtuurin erityispiirteitä kunnioittavaa korjauksen lopputulosta.

25 vuotta hyvän julkisivurakentamisen puolesta

Julkisivuyhdistys on puolueeton ja riippumaton toimija, joka pyrkii edistämään hyvää ja laadukasta julkisivurakentamista.

Yksi tärkeä osa toimintaa ovat tutkimukset, joiden lisäksi yhdistys on tuottanut ohjeita ja oppaita hyvän ja laadukkaan julkisivurakentamisen toteuttamiseen.

Julkisivuyhdistys teettää vuosittain mm. Julkisivujen Markkinat -tutkimuksen, jossa tarkastellaan koko julkisivumarkkinaa ja varsinkin materiaalikohtaista kehitystä ja trendejä. Tämä tutkimus on käynnistymässä.

Yhdistyksen jäsenyritykset ovat olleet mukana myös päivittämässä by 64 Tuuletuvat julkisivut -ohjetta. Työn alla on myös by 44 Muurattujen ja rapattujen julkisivujen kuntotutkimusohje. Ohjeet julkaistaan Betoniyhdistyksen kirjasarjassa.

Taloyhtiöiden julkisivukorjaamisen avuksi on tuotettu Betonivauriovideo sekä JUKO-ohjeistokansio, jotka löytyvät yhdistyksen kotisivulta.

Julkisivuyhdistys kokoaa yhteen julkisivualalla toimivia materiaalitoimittajia, suunnittelijoita, tutkimuslaitoksia ja muita julkisivualasta kiinnostuneita tahoja. Jäseniä on noin sata.

Teksti: Riina Takala-Karppanen, sihteeri, Julkisivuyhdistys r.y.

Julkisivuremonttikilpailun materiaali löytyy Julkisivuyhdistyksen kotisivulla www.julkisivuyhdistys.fi. Siellä on myös lisätietoa Julkisivuyhdistyksestä.



Kuvassa Julkisivuremonttikilpailussa vuonna 2019 menestyneitä julkisivuremontteja: vasemmalla As Oy Kristian 17 Helsingistä ja oikealla As Oy Viisikko Espoosta. Kuvat kilpailumateriaalista.

Yritysmailma

JULKAISIJA:

Joensuun Kustannus Oy
YRITYSMAAILMA
Telitie 1D, 80100 Joensuu
info@yritma.fi | www.yritma.fi

SIVUNVALMISTUS:

Joensuun Kustannus Oy, Yritysmailma
Annika Käyhkö, ilmoitus.annika@yritma.fi

PÄÄTOIMITTAJA/ TOIMITUSJOHTAJA:

Markku Oikarinen,
puh. 050 374 6280
markku.oikarinen@yritma.fi

TOIMITTAJAT:

Eini Kettunen
Toni Valha
Pasi Liimatta
Virpi Kylmäla

puh. 050 374 6294
puh. 050 531 4745
puh. 050 408 8457
puh. 045 200 5441

eini.kettunen@yritma.fi
toni.valha@yritma.fi
pasi.liimatta@yritma.fi
virpi.kylmala@yritma.fi

ILMOITUKSET:

Sirpa Törrönen
Ani Tiirikainen
Rauno Härkönen
Jukka Suppola

puh. 050 465 9273
puh. 044 957 2666
puh. 050 374 6278
puh. 050 374 6284

sirpa.torronen@yritma.fi
ani.tiirikainen@yritma.fi
rauno.harkonen@yritma.fi
jukka.suppola@yritma.fi

OSOITELÄHDE:

Joensuun Kustannus Oy Yritysmailma, markkinointirekisteri, puh. 050 374 6284

Jätä juttuvinkki nettisivuillamme:
www.yritma.fi



Jutut myös
netissä: www.yritma.fi



© Koskee Yritysmailma-lehden valmistamaa aineistoa.

Rakentamisen yhteiskunnalliset vaikutukset

Rakennettu ympäristö ja rakennusala ovat keskeisimpiä Suomen kansantaloutta kannattelevia voimavarojamme. Kansallisvarallisuudestamme suurin osa on sitoutuneena rakennettuun ympäristöön. Rakennusten, infran sekä maa-alueiden yhteenlaskettu arvo on noin 565 miljardia euroa.

Yhteiskunnalla ei ole varaa jättää tätä kansallisomaisuuttamme vaille huolenpitoa. Siksi rakennuskantaa uudistetaan jatkuvasti, saneeraamalla ja rakentamalla uutta. Linjan toivotaan jatkuvan myös tulevaisuudessa. Vastuu rakennetun ympäristömme ylläpidosta ja sen kehittämisestä kuuluu meille kaikille.

Rakennusteollisuuden asiakkaana on koko yhteiskuntamme. Rakennusalan vaikutus bruttokansantuotteen muodostumiseen on merkittävä.

Vuosittain ala tuottaa lisäarvoa noin 35 miljardin euron verran. Tämä on noin viisitoistatoista prosenttia bruttokansantuotteestamme. Vuoden 2021 ennakotietojen mukaan kuluvan vuoden aikana korjausrakentamiseen tullaan käyttämään sekä julkisia että yksityisiä varoja noin 14 miljardia euroa ja uudisrakentamiseen lähes saman verran. Infrarakentamiseen arvioidaan käytettävän noin seitsemän miljardia euroa.

Rakentaminen tuo työtä ja verotuloja

Rakennusteollisuus yhdessä kiinteistöalan ja niihin liittyvien palveluiden kanssa on Suomen suurin työllistäjä antaen toimeentulon yli puolelle miljoonalle ihmiselle. On arvioitu, että yhden miljoonan euron sijoitus rakennushankkeisiin luo 15 henkilötyövuotta. Miljardilla saa 15 000 työpaikkaa.

Rakennusala pitää yhteiskuntaamme pystyssä mittavan verokertymän tukemana: verojen ja veronluonteisten maksujen osuus on yli 40 prosenttia. Rakentamisesta syntyvät verotulot palautuvat takaisin yhteiskuntamme yhteiseen kastaan.

Rakennusurakat toteutuvat aina paikallisesti

Huolimatta siitä, että nykyrakentamisessa käytetään paljon pitkien matkojen päästä rakennustyömaalle kuljetettuja suurikokoisia rakennusteollisuuden komponentteja, rakentaminen on hyvin paikkasidonnaista, eikä urakointiin juuri kohdistu kansainvälistä kilpailua.

Hankkeissa työskentelevät enimmäkseen suomalaiset. Etelä-Suomen kohteis-

sa joka kolmas työntekijä on ulkomaalainen, muualla Suomessa heitä on noin kymmenen prosenttia työvoimasta.

Toimiakseen laadukkaasti rakennushankkeilta edellytetään eri arvoketjujen saumatonta yhteistyötä. Vaikka yhteistyösuhteet ovat verrattain lyhytkestoisia, on rakennusliikkeiden, suunnittelijoiden, komponenttivalmistajien ja tilaajien kyettävä löytämään rakennusprojektiin yhteinen kieli mahdollisimman varhaisessa vaiheessa. Usein rakennusliikkeiden asiantuntemusta tarvittaisiin jo hankesuunnittelussa.

Paikallisuus merkitsee usein sitä, että monet yksittäisen rakennushankkeen yhteiskuntavaikutukset kulminoituvat paikallistasolle. Hankkeet tuovat alueelle työllisyyttä ja elinvoimaa sekä toivonkipinöitä suotuisemmasta tulevaisuudesta. Vaikutukset ovat sekä suoria että välillisiä, riippumatta siitä, onko kyseessä julkinen vai yksityinen hanke.

Paikallisilla rakennushankkeilla on välitön yhteys kuntatalouteen. Onnistuneet hankkeet leventävät kuntien hartioita toteuttaen niiden keskeisintä tavoitetta pitää yllä kuntalaisten hyvinvointia ja varmistaa kuntalaisille toimivat, nykyaikaiset ja terveet peruspalvelut.

Suhdanteet ja elvytys

Rakennusala reagoi hyvin herkästi talouden muutoksiin. Mutta yhtälö toimii myös toisin päin: rakentamisella on tehokas työllistävä ja pitkävaikutteisesti elvyttävä vaikutus yhteiskuntaan.

Tarve rakennuskantaa uudistaville toimille ja peruskorjauksille on aina olemassa. Kysyntää on myös uusista asunnoista sekä kasvualueita yhdistävistä infrarakenteista. Innovaatiot ovat



alalle tervetulleita. Päättäjillä on oltava koko ajan työkalupakissaan kansantaloutta ylläpitäviä ja kasvuun innostavia keinoja ja menetelmiä. Rakennusala on yksi niistä.

Kestävä rakentaminen on ympäristöteko

On laskettu, että rakennetun ympäristön osuus energiankulutuksesta ja kasvihuonekaasupäästöistä on noin 40 prosenttia. Suurin osa energiasta kuluu kiinteistöjen lämmitykseen.

Rakennusten energiankäytön vähentäminen onkin keskiössä, kun puhutaan ilmastomuutoksen hillitsemisestä. Rakennusten uudistuotannossa talotekniikan energiataloudellisuus on yksi tärkeistä kriteereistä. Myös saneerauskohteissa lähes poikkeuksetta LVIS-järjestelmät vaihdetaan nykyaikaisiin.

Ilmastoteot toteutuvat siellä, missä rakennetaan. On arvioitu, että jo nyt puolet suomalaisista asuu kunnissa, jotka ovat sitoutuneet ilmastotalkoisiin ja aikovat hiilineutraaleiksi vuoteen 2035 mennessä.

Kunnat rakennuttavat puolet Suomen infrasta ja

niillä on suuri vastuu julkisista rakennuksista. Kunnat ovat avainasemassa päätettäessä rakentamiseen, alue-suunnitteluun, liikenteeseen ja energiantuotantoon liittyvistä ratkaisuista.

Myös rakennusallalla on

otettu ilmastohaaste vastaan. Yhdessä ympäristöministeriön ja sidosryhmiensä kanssa Rakennusteollisuus RT on laatinut vähähiilinen rakennusteollisuus 2035 -tiekartan, joka pyrkii ohjaamaan alaa omalta osaltaan ilmastomuutoksen hillitsemiseen.

Artikkelin on kirjoittanut rakentamista parin kymmenen vuoden ajan toimittajan vinkkelistä seurannut Heikki Luukkonen.



OT-Kumi Oy

*Sealing Profiles
Tailored to
Your Needs*

*Asiakaskohtaiset
profiilit tarpeidesi
mukaan*

OT-Kumi Oy
Lieksentie 8, 91100 Ii
p. 08 655 8800
fax 08 817 4123
myynti@ot-kumi.com

www.ot-kumi.com

TASO RAKENNUS

**Laadukas ja luotettava
kumppanisi rakentamisessa
urakan alusta loppuun!**

Tampereen Tasorakennus Oy
050 588 6885 • www.tasorakennus.fi

Yritykset investoivat lähivuosina aurinkosähköön ja lämpöpumppuihin

Suomalaisyriyten lähitulevaisuuden energiainvestoinnit kohdistuvat aurinkosähköön, lämpöpumppuihin sekä hiilineutraaliutta ja kysyntäjoustoa edistäviin ratkaisuihin, selviää Motivan ja Energiaviraston tuoreesta kyselystä. Eniten on kasvanut kiinnostus suurten hukkalämpöä hyödyntävien lämpöpumppujen käyttöön.

Yritysten energiatalousnäkymien näkymät 2021 -kysely selvitti, miten vastuullisuuteen sitoutuneet suomalaisyritykset aikovat ratkoa toiminnassaan ilmas-

tonmuutoksen hillintään liittyviä energiahaasteita sekä millaisiin energiatehokkaisiin ja vähäpäästöisiin ratkaisuihin yritykset ovat kiinnostuneita investoimaan tulevina vuosina.



Kyselyyn vastasi helmikuussa 2021 yhteensä 220 henkilöä energiatehokkuussopimukseen liittyneistä teollisuuden, energia-alan sekä kiinteistö- ja palvelualan yrityksistä. Sopimukseen liittyneiden yritysten toimet fiksumman energiankäytön eteen ovat tärkeässä roolissa, sillä niiden osuus Suomen kokonaisenergiankäytöstä on yli puolet.

Eurot suurin kannustin

Vastaajista 90 % uskoo, että yrityksen energiatehokkuus paranee seuraavan 5–10 vuoden aikana. Määrä

kasvoi lähes kymmenyksellä kahden vuoden takaiseen kyselyyn verrattuna. Vastaajista 73 % uskoo, että yrityksen investoinnit energiatehokkuuteen lisääntyvät. Vuonna 2019 vastaava osuus oli 60 %.

Kustannussäästöt ovat edelleen merkittävin kannustin yritysten energiatehokkuusinvestointeihin. Vastaajista 79 % nimeää sen merkittävimmäksi syyksi investointiin. Muiksi tärkeimmiksi syiksi yli puolet vastaajista nosti vastuullisuustavoitteiden saavuttamisen ja laiteuusinnat. Näiden merkitys on kasvanut vuoden 2019 tilanteeseen verrattuna.

Energiatehokkaampi kiinteistötöknikka houkuttaa

Lähes 60 % arvioi lähivuosien energiatehokkuusinvestointiensä kohdistuvan kiinteistötöknikkaan.

Teollisuuden sekä kiinteistö- ja palvelualan vastaajista lähes 70 % aikoo investoida uuteen energiatehokkaaseen kiinteistötöknikkaan.

Noin puolet yrityksistä teollisuudessa ja energia-alalla uskovat investoivansa myös tuotantoprosessin energiankäytön tehostamiseen. Yli 90 % vastaajista sanoo yrityksen ottavan energiatehokkuuden huomioon aina tai useimmiten korvus- tai uusinvestointien sekä prosessimuutosten yhteydessä.

Aurinkosähkö yhä kiinnostavin investointikohde

Yritykset arvioivat lähitulevaisuuden energiainvestointiensä todennäköisimmin kohdistuvan aurinkosähköön (34 % vastaajista), hukkalämpöä hyödyntäviin suuriin lämpöpumppuihin (32 % vastaajista), hiilineutraaliutta edistäviin ratkaisuihin (30 % vastaajista) sekä lämpöä ja jäähdytystä tuottaviin lämpöpumppuihin (28 % vastaajista).

Aurinkosähkö kiinnostaa eniten palvelualan yrityksiä, joista yli puolet arvioivat investoivansa siihen. Teollisuuden ja energia-alan yrityksille puolestaan eri energiaratkaisuista todennäköisin on investointi suuriin lämpöpumppuihin, joiden avulla hukkalämpöä voi hyödyntää. Kahden vuoden takaiseen tilanteeseen verrattuna kaikkien vastaajien osalta eniten on kasvanut kiinnostus lämpöpumppuinvestointeihin.

Yli puolet vastaajista kokee, että yritys voisi hankkia energiaratkaisun palve-

luna. Palvelukumppanuus kiinnostaa erityisesti teollisuuden sekä kiinteistö- ja palvelualan suuria yrityksiä.

Sähköistyminen vielä vähäistä

Hiilineutraalin yhteiskunnan saavuttamiseksi yleistyvä sähköistyminen ei toistaiseksi ole vielä yritysten arkea. Vain joka kuudes (16 %) yrityksistä on korvannut polttoaineiden tai lämmön käyttöä sähköllä, mutta neljännes vastaajista suunnittelee sitä lähivuosina. Toimintojen sähköistämistä suunnittelevien osuus on kasvanut kahden vuoden takaiseen verrattuna yhdeksän prosenttia. Kaksi kolmasosaa niistä yrityksistä, jotka ovat jo korvanneet polttoaineiden tai primäärilämmön käyttöä sähköllä, suunnittelevat lisäävänsä sitä lähivuosina.

Yritysten energianäkymät selville toista kertaa

Yritysten energiatalousnäkymien näkymät -selvitys toteutettiin nyt toista kertaa. Edellinen kysely tehtiin vuonna 2019. Tiedot kerättiin sähköisenä kyselynä 26.1. – 8.2.2021 välisenä aikana. Kyselyyn saatiin 220 vastausta teollisuuden, energia-, palvelu- ja kiinteistöalan yrityksistä, jotka ovat energiatehokkuussopimuksissa vapaaehtoisesti sitoutuneet tehostamaan toimintansa energiankäyttöä vuosina 2017–2025.

WELTEM

Siirrettävät jäähdyttimet
jäähdytysteho 6,2 kW-24,3 kW



JH Fresh Store +358-400 617 539
www.lammitimet.fi +358-40 937 5428



Valmistus ja myynti
Puh. 014-767130
42440 KOSKENPÄÄ
www.jyremark.fi

Hallin rakentajille

Nosturiradat

Useita eri kokoja

Siltanosturit (sillanpituudet 12–26 m)

0,5–40 tn

Sähkönostimet ja -moottorit

0,5–3 tn

Tekniikka

IV-laitteistoja, lämmönvaihtimia, sähkötauluja ja portaita

Runkotarvikkeet

Teräslevypalkit:

- harja 20–46 m
- suora 600–1200 mm /
pituus 6–24 m

Teräsristikot:

- harja / suora 10–18 m

Liimapalkit:

- pisimmät 27 m

Palkit (eri mittoja)

HEA-260, HEB-240–400,
I-180–300

Muuta tavaraa

RST-IBC-kontteja 1 m³, RST-säiliöitä, hihnakuljettimia, syväpurkaushyllyjä / teräslavoja, trukkihyllyjä, sähkömoottoreita ja vaihteita sekä pumppuja, puhaltimia ja suurkeittiön RST-kalusteita

KAARI RAKENNE

ERITTÄIN KUSTANNUSTEHOKAS

HUOLETON KOKONAISTOIMITUS

RATKAISU SINUN TARPEESEESI

PYYDÄ TARJOUS sinulle sopivasta halliratkaisusta! Jere Kujanpää 045 875 5501

www.kaarirakenne.fi kaarirakenne kaarirakenneoy

Tampereen raitiotien ensimmäinen osa valmistuu kesällä etuajassa ja tavoitekustannus alittuu noin 30 miljoonaa euroa

- länsiosan rakentaminen etenee suunnitellusti

Tampereen raitiotien viides rakentamisvuosi on käynnissä. Raitiotieallianssin työt etenevät raitiotien osalla 1 (Keskusta–Hervanta, Tays–Hatanpään valtatie) kohti koko osuuden valmistumista, sillä Hatanpään valtatie raitiotietyöt valmistuvat etuajassa kesällä. Tällöin tehdään myös osan 1 viimeiset koeajot Hatanpään valtatiellä. Keskustan, Kalevan, Hervannan valtaväylän ja Hervannan raitiotietyöt ovat valmistuneet jo aiemmin. Katurakentamistöitä osalla 1 tehdään tänä vuonna vielä Hämeenkadulla ja Hatanpään valtatiellä.

Raitioliikenne Hatanpään valtatiellä alkaa 9. elokuuta eli suunniteltua aikaisemmin. Alun perin raitiotien Hatanpään valtatie osuudella piti valmistua kokonaisuudessaan vasta tämän vuoden loppuun mennessä. Kustannusennusteen mukaan tulemme myös alittamaan hankkeelle asetetun tavoitekustannuksen noin 30 miljoonalla eurolla, Raitiotieallianssin projektipäällikkö Sari Valjus toteaa.

Rakentamistyöt raitiotien osalla 2A (Pyynikintori–Santalahahti) etenevät suunnitelmien mukaisesti. Osuudella 2B eli Santalahden ja Lentävänniemi järvitäytölupa Näsisaaren rakentamiseksi on vielä käsittelyssä. Vaasan hallinto-oikeus kumosi aiemman valituksen järvitäytön osalta, mutta päätöksestä on haettu valituslupaa korkeimpaan hallinto-oikeuteen Tampereen Ympäristönsuojeluyhdistyksen toimesta. Santalahden ja Lentävänniemen välisten raitiotietöiden aloittaminen odottaa asian lopullista ratkaisua.

Osalla 2A tämän vuoden näkyvimpiä työvaiheita ovat Santalahden uuden ylikulkusillan rakentaminen sekä Sepänkadun sillan uusiminen, jonka vuoksi liikenne Sepänkadun kautta katkeaa toukokuun alussa.



Hämeenkadun kaikki työt valmistuvat kesällä

Sään lämmentyä työt ovat käynnistyneet myös Hämeenkadulla.

Olemme aloittaneet viimeiset katurakentamistyöt Hämeenkadun itäpäässä Aleksanterinkadun liittymässä. Myös Keskustorilla työalueet on jo aidattu ja pohjatyöt aloitettu. Varsinaiset kiveystyöt alkavat

ensi viikolla. Hämeenkatu tulee myös kokonaisuudessaan valmistumaan kesällä etuajassa, sillä alun perin katurakennustöiden piti valmistua ensi vuonna, Valjus kertoo.

Raitiotieallianssi on raitiotien rakentamisen ohella uusinnut kaikki Hämeenkadun rakenteet eli maanalaisten kunnallistekniikan sekä katutilan ja kiveykset katusuunnitelmien mukaisiksi.

Keskustorilla tehdään kevään ja kesän aikana vielä kiveystöitä. Aleksanterinkadun ja Hämeenkadun etelän puoleisessa liittymässä tehdään liikennevaloasennuksia ja kiveytöitä. Alue viimeistellään nyt, kun bussin kiertoreitti Aleksanterinkadun kautta on päättynyt. Hämeenkatu valmistuu kesän aikana kokonaisuudessaan, ennen elokuussa alkavaa raitioliikennettä.

Tampereen raitiotiehankkeen tavoitekustannus alittuu noin 30 miljoonalla

Tampereen raitiotien

osan 1 (keskusta–Hervanta, Tays–Hatanpään valtatie) rakentaminen etenee etuajassa ja hankkeelle asetettu tavoitekustannus tullaan ennusteen mukaan alittamaan noin 30 miljoonalla eurolla. Hankkeesta on nyt valmiina 92 prosenttia kun projektiaikaa on kulunut 79 prosenttia. Osalla 2 projektiaikaa on kulunut 13 prosenttia ja valmiusaste on 10 prosenttia. Töiden ja kustannusten etenemistä voi seurata Raitiotieallianssin nettisivuilla sekä Tampereen kaupungin nettisivuilla.

Koronavirustilanteesta huolimatta raitiotien ra-

kentaminen on edennyt jo pa edellä aikataulua. Myös raitiotieinfran testaamiseksi järjestetyt koeajot on saatu vietyä läpi suunnitellusti.

Tähän mennessä koronatilanteella ei ole ollut vaikutuksia töiden etenemiseen ja hankkeella on otettu tarkasti huomioon viranomaisten ohjeet ja turvallisuusmääräykset. Virustilannetta seurataan jatkuvasti ja tarvittaessa teemme nopeasti toimenpiteitä. Henkilöstön ja hankkeen sidosryhmien terveys ja turvallisuus ovat etusijalla kaikessa tekemisessä, Sari Valjus painottaa.

Tilaa kaikki kodin valaisimet...



Sisävalaisimet



Kosteiden tilojen valaisimet



Ulkovalaisimet

Tarjous
Tango
pöytävalaisin
39cm

39€
(49€)



Vaikka suoraan kotiovellesi!

lamppu kauppa.fi
www.lamppukauppa.fi

Joka kodin lamppukauppa
jo vuodesta 2006!
Seuraa meitä

Yli 80€
tilauksiin

**Ilmainen
toimitus!**

Erikoisovet yli 40 vuoden kokemuksella.

www.ovesta.fi

OVESTA

1977

2020



MV Betonin valtteina asiakaslähtöinen tuotekehitys ja vankka osaaminen

Nykypäivän rakennustekniikka perustuu pitkälti betonitekologiaan. Hyvä betonirakenne syntyy huolellisen suunnittelun, laadukkaan betonin, valutyön ja jälkihoidon yhteispelillä.

MV Betoni Oy:n myynnissä vastaava Ville Mantila kertoo, että vaativan valukohteen betoni on tänä päivänä kyseiseen käyttö-tarkoitukseen räätälöity erikoistuote

-Valmisbetoni on turvallinen valinta rakennusten perustus- ja runkorakenteisiin. Yleisimmin valmisbetonia käytetään perustuksissa, lattioissa, paikallavalurungoissa, pilareissa, palkeissa, välipohjarakenteissa, kantavissa

väliseinissä, tukimuureissa ym. ulkorakenteissa, Mantila selvittää.

MV Betoni Oy on Nokialla sijaitseva kotimainen yksityisomisteinen valmisbetonitehdas. Yrityksen omistavat Ville Mantila, Markus Ylinen ja Ilkka Ylinen.

MV Betoni toimittaa valmisbetonia niin yrityksille kuin yksityisillekin pääsääntöisesti Pirkanmaalle.

-Valttikortteinamme on betonin korkea laatu, kustannustehokkuus ja toteu-



tettavuus. Betonituotteemme valmistetaan puhtaasta luonnonsorasta ekologisesti ja asiakkaan tarpeen huomioon ottaen. Näin betonia on luotettavasti saatavissa ja sen laatu on tasainen, Man-

tila määrittelee.

-MV Betonin toiminta käynnistyi Nokian Koukujärvellä vuonna 2019, täysin uudessa, modernissa hallissa, jossa kaikki tuotanto tapahtuu sisällä. Hallissa on myös sorasiilot, myllyt ja ajokalusto. Toimitamme betonin rakennuspaikalle pääsääntöisesti omalla kalustolla, johon kuuluu viisi syöttöautoa ja kaksi pumpputraa. Kalustoa lisätään tarpeen mukaan. Tarvittaessa käytämme myös aliurakoitsijoita sekä kuljetukseen että pumppaukseen.

-Yrityksen aloitusvuotena, viiden kuukauden aikana valmistimme yli 10.000 kuutiota betonia. Tälle vuodelle tavoitteenamme on valmistaa betonia noin 20.000-30.000 kuutiota. Toiminnallemme on leimallista henkilökohtainen palvelu ja ammattimaisuus. Kaikki valmistus tehdään tilaajan



ja käyttäjien tarpeiden mukaan, Ville Mantila luonnehtii MV-Betoni Oy:n toimintaa.

Tuotekehitys olennainen osa yrityksen toimintaa

-MV Betonille laatu on ykkösasia. Olemme kiinnittäneet suurta huomiota betonimassojen tuotekehitykseen ja laatuun. Pitkän ja vahvan alan kokemuksen omaava, yksi omistajista, Markus Ylinen toimii prosessipuolella ja laadunvalvonnassa.

-Jatkuva, päivittäinen

tuotekehitystyö takaa, että tuotamme markkinoiden vaatimaa laadukasta ja kustannustehokasta valmisbetonia asiakkaiden tarpeisiin. Päivittäiseen laadunvalvontaan meillä on käytössä omat laitteet.

Mantila kertoo, että betonimassan ominaisuuksilla ja niiden oikealla valinnalla on merkittävä vaikutus betonityön onnistumisessa.

-Betonin oikealla valinnalla voidaan oleellisesti parantaa betonirakenteiden säilyvyysominaisuuksia ja siten lisätä niiden käyttöikää, Ville Mantila määrittelee.

Valmisbetonit Pirkanmaalla toimittaa MV Betoni Oy



MV Betoni Oy
Ville Mantila
050 366 4464

mvbetoni.fi



Swerock Oy

Paikallinen yhteistyö luo hyvät edellytykset jatkuvalle kasvulle

Pohjoismaiden suurimman valmisbetonin toimittajan Swerockin tehtaiden toiminta Tampereelle ja Ylöjärvelle on edennyt suunnitelmien mukaisesti. Kaksi vuotta tulee täyteen huhtikuun lopulla, siinä ajassa yritys on vakiinnuttanut oman asemansa Pirkanmaalla. Asiakkuuksia on tullut niin pienistä kuin suurista yrityksistä. Toimitukset ovat kuutiosta useampaan tuhanteen. Yritys palvelee aina paikallisesti ja henkilökohtaisesti.

- Uudet tehtaot ovat osoittautuneet luotettaviksi ja asiakkaat ovat todenneet meille, että betonin laatu on erinomaista ja asiakkaalle kustannustehokasta. Tällaisia tehtaita ei käsittäkseni ole muilla kuin Swerockilla: kaksi täällä Pirkanmaalla ja yksi Espoossa, toteaa Swerockin Pirkanmaan myyntipäällikkö Petri Kuutti.

Vahva usko paikalliseen yhteistyöhön

Paikallinen yhteistyö Betonointityö Nurminen Oy:n kanssa on muutaman vuoden aikana osoittanut sen, kuinka molempien osapuolten ydinosaaaminen on saatu entisestään tehostumaan ja toiminta taloudellisesti kasvamaan.

- Meille on paljon merkitystä paikallisesta yhteistyöstä. Esimerkiksi yhteistyökumppanimme Betonointityö Nurminen Oy

on työskennellyt alueella vuosikymmeniä. Heillä on kokemusta erilaisista betonointi ja valutöistä, sekä maarakennuksesta kaikkialla Pirkanmaan alueella. Lisäksi yritys omistaa useita betoniautoja, jotka ovat meillä myös ajossa. Heidän kauttaan meille tulee erilaisia kontakteja ja asiakkuuksia mikä on uudelle toimijalle tärkeää, kertoo Kuutti.

- Periaatteessa me voisimme lähteä liikkeelle, sillä tavoin että me ostaisimme kaikki autot ja pumpput itselle. Mutta silloinhan meillä jäisi käyttämättä ns. kakoskanavia markkinointi mielessä. Yhteistyö on taloudellisesti järkevää. Meillä on Pohjanmaalla jonkin verran omia autoja, mutta siinä on aina hirveä hallinnointi. Me osataan tehdä betoni, se on meidän ydinalaamme, johon keskitymme täysillä. Kuljetusalan yrityksen



▲ Swerockin nykyaikaiset tehtaot ja kuljetuskalusto yhdessä osaavan henkilökunnan kanssa takaavat täsmälliset ja joustavat toimitukset. >>

oma ydinosaaamista on autojen kunnossapito ja ajojärjestely. Me emme halua olla autojen korjaaja. Yhteistyössä kumppanin kokemus tukee myös meidän osaamistamme.

- Meillä on yhteinen intressi asioissa: palvella asiakkaita mahdollisimman hyvin ja suurella ammattitaidolla. Me keskitymme betonin valmistukseen, jotta tavaran laatu on virheetöntä ja toimitukset ovat oikeaan aikaan, korostaa Kuutti.

Yrittäjä Jari Nurminen, Betonointityö Nurminen Oy:stä näkee yhteistyön myös samoilla linjoilla, synergiana molemmille yrityksille.

- Meillä on alueen vahvin tieto-



taito alalta, kokemusta on kertynyt jo yli 30 vuotta. Kiitos siitä ammattitaitoiselle, osaavalle työporukalle. Tällä hetkellä kalustoomme kuuluu kahdeksan pyörintäsäiliöautoa ja yksi pumppuauto. Oma kalusto on meidän suuri vahvuus, sellaista ei ole esimerkiksi alueemme kilpailijoilla.

- Yhteistyömme on molempia osapuolia hyödyttävä: Swerock valmisbetonin vahva ammattilainen ja me tarjoamme monipuolisen kuljetuskaluston ja ammattitaitoisen henkilöstön. Kumpikin pystyy panostamaan omaan ydinalaansa tasavertaisina luottokumppaneina. Ruokimme toinen toisiamme. Toimitamme Swerockin betonia omille asiakkaillemme itsevarmuudella, ja sitä kautta he ovat tavallaan myös Swerockin asiakkaita. Kalustoa on ajossa tyypillisesti neljä pyörintäsäiliöautoa, parhaillaan jopa seitsemän. Tilauksia on ollut hyvin ja odotamme, että loppukeväästä ja alkukesästä lähdemme kovaan vauhtiin, toteaa Nurminen.

Tilaaminen ajoissa kannattaa

Swerockin Petri Kuutti muistuttaa, että rakentajan kannattaa ottaa yhteyttä hyvissä ajoin ennen valun ajankohtaa. Tällöin asian-
tunteva henkilöstö pystyy parhaiten auttamaan asiakasta.

- Henkilökuntamme auttaa oikeantyyppisen kuljetus- ja pumppauskaluston, betonilaadun ja toimitusajan valinnassa. Kattavan kaluston turvin pystymme varmistamaan toimituksen juuri haluttuna valupäivänä. Betonipumppuja olemme hankkineet lisää Pirkanmaalle, joten pystymme palvelemaan entistä paremmin erityisesti rakennusyrityksiä, joiden kohteissa usein pumppuja tarvitaan.

- Kun asiakas on ajoissa liikkeellä, ehdimme määritellä, mikä olisi optimaalinen ratkaisu olosuhteiden, kustannustehokkuuden ja lopputuloksen laadun kannalta, kertoo Kuutti.



▲ Petri Kuutti - Swerock Oy ja
▲ Jari Nurminen - Betonointityö Nurminen Oy

Tarjontaan kuuluu betoni, sora ja kalliomurske, kuljetukset ja rakennuskoneet sekä ympäristöpalvelut, kuten kierrätys ja maaperän puhdistus. Swerockin kanssa rakentaminen on helpompaa. Toimitamme mitä asiakas haluaa ja silloin kun asiakas haluaa!



Olympiastadionin perusparannus ja uudistaminen on Vuoden 2020 Betonirakenne

Helsingin Olympiastadionin perusparannus ja uudistaminen laajennusosineen palkittiin Vuoden 2020 Betonirakenteena vaativasta ja taitavasta arkkitehti- ja rakennesuunnittelusta sekä laadukkaasta rakennuttamisesta ja toteutuksesta. Betonirakenteet ja -pinnat ovat rakennuksen korjaus- ja laajennustyössä laajalti esillä niin ulko- kuin sisätiloissa. Valmistunut perusparannus ja laajennustyö on toteutettu hienostuneesti ja suojellun rakennuskokonaisuuden rakennustaiteelliset arvot huolella säilyttäen.

Betonin kestävät ominaisuudet tulevat esiin rakenteissa ja käyttöpinnoissa. Uudet betonirakenteet ja -pinnat on sovitettu alkuperäiseen mittakaavaan, joissa korostuvat betonin yksiaineisuus ja rakenteellisuus. Uusitut tai peruskorjatut rakenteet ja uusi tekniikka on sovitettu ammattimaisesti osin vanhoihin rakenteisiin.

Rapatut julkisivut näkyvine betonirakenteineen on uusittu alkuperäisten mukaisesti. ”Uudet katsomosisäänkännyit ja 11 paikallavalettua portaikkoo on sovitettu taitavasti kaarteiden betonirakenteiden ja julkisivujen rytmiin”, kiittää tuomaristo. Peruskorjauksen yhteydessä myös vanhat betoniset lippukioskit säilytettiin ja korjattiin.



Vuoden 2020 betonirakenne, Olympiastadionin perusparannus ja uudistaminen. Kuvaaja: Tuomas-Uusheimo

Alkuperäinen, A-pääkatsomon betoninen katos entisöitiin. Vanha katos vahvistettiin kantavan betonirakenteen pintaan liimattavilla hiilikuituvahvikkeilla ja olemassa olleet rakenteet detaljeineen on palautettu 30-luvun asuun uusia innovatiivisia rakennetekniikoita käyttäen.

Stadionin alle louhittujen uusien kellaritilojen louhintatyöt olivat haasteelliset. Vanhat kantavat rakenteet oli tuettu kalliivaraisesti, joten uusien alapuolisten tilojen rakentaminen on vaatinut mittavaa louhintaa vanhojen rakenteiden

alapuolella. Stadionmaljan pohjoispuolelle tehtiin maanalainen laaja logistiikkatila, jonka rakenteet ja jälkijännitetyt paikallavalettut betonirakenteet ovat poikkeuksellisen massiivisia.

Kohde on vaatinut erityisosaamista sekä uuden ja vanhan materiaalin että teknologian yhteensovittamista. Hankkeessa on hyödynnetty uusia innovatiivisia työ- ja korjausmenetelmiä, joita on ideoitu ja kehitetty yhteisissä työpajoissa. Hankkeen suunnittelu ja johtaminen ovat olleet poikkeuksellisen haastavia kokonaisuuksia.

Toteutunut kohde on osoitus ammattitaitoisesta rakennuttamisesta, eri osapuolten ja erityisasiantuntijoiden saumattomasta yhteistyöstä, ensiluokkaisesta suunnittelusta, toteutuksesta ja käsityötaidosta, korostaa tuomaristo.

Olympiastadionin kokonaisala on yhteensä 36 000 brm², josta uusia tiloja on 20 000 brm².

Stadionin perusparannus- ja uudistamishanke toteutettiin vuosina 2016-2020.

Katsomokapasiteetti on 36 200 istuinta ja konserttikapasiteetti jopa 50 000.

Betoniteollisuuden uudet innovaatiot tuovat laatua ja ilmettä

Energia- ja ilmastopolitiikan tavoitteet tuovat mukanaan tiukempia rakentamismääräyksiä, mutta tarjoavat samalla kiinteistö- ja rakennusalan edelläkävijäryityksille tilaisuuden kehittää liiketoimintaansa ja luoda uusia innovaatioita.

Betoniteollisuus ry:n toimitusjohtaja Jussi Mattila toteaa, että betonin rakentamisvaiheen hiilijalanjälki on pääkilpailijaansa puuta suurempi, mutta sitäkin on mahdollista leikata.

-Tämä parantaa betonirakenteiden kilpailukykyä edelleen ympäristömielessä. Keinoja on useita. Betonin sideainetta sementtiä voidaan seostaa vielä nykyis-

tä enemmän hiilidioksidivapailla seosaineilla. Betonireseptiä voidaan myös monissa kohdin optimoida vähemmän sementtiä sisältäväksi. Samoin itse rakenteita voidaan tehdä hoikemmiksi. Tämä luonnollisesti edellyttää sitä, että rakenteiden suunnitteluun ja itse rakentamiseen ollaan valmiit panostamaan nykyistä enemmän, Mattila määrittelee.

Mattila pitää betonin suurimpana valttina luotettavuutta.

-Betoniteollisuuden asiakkaat arvostavat sitä, että ne saavat betoniratkaisuissa käyttöönsä tuotteita ja teknologioita, joilla rakentaminen onnistuu, muulloinkin kuin optimioloissa ja erityisammattitaidolla ja joka pysyy myös kustannusmielessä hallinnassa. Lopputuloksena kiinteistön tuleva omistaja saa käyttöönsä rakennuksen, joka on turvallinen käyttää ja omistaa.

-Alan keskeisiä uusia innovaatioita ovat tankoraudoituksesta ja sen kahlitsemista muodosta vapaa kuitubetoni ja arkkitehteille paljon uusia muotoja ja pintavaihtoehtoja tarjoavat Graafinen betoni ja Muotobetoni. Vähähiilisiä sementtejä ja betoneita ei ehkä voi pitää varsinaisina innovaatioina, koska tavoitteellista työtä hiilijalanjäljen pienentämiseksi on tehty jo yli 10 vuoden ajan, Mattila toteaa.

HELPOSTI KASATTAVAT JA PURETTAVAT



BETONIPALIKKA

WWW.BETONIPALIKKA.FI

SEINÄELEMENTIT

Valmistamme ja toimitamme nopeasti kasattavia ja tarvittaessa helposti purettavia betonipalikkaseiniä, rakenteita ja kaarihalleja mm.

- RINNETALOJEN TUKIMUURIT • VARASTOT • SIILOT
- LIIKENTEEN OHJAUS • NÄKÖ- JA SUOJAMUURIT

— Vain mielikuvitus on rajana —

Meiltä myös katokset ja **KAARIHALLIT**

Kun sinulla on visio, niin autamme myös suunnittelussa ja tarvittaessa myös toteutuksessa. Ota yhteyttä!



Katso lisää kotisivuiltamme!

Karjalan Betoni Oy

Puh. 0400 250 015 • www.betonipalikka.fi

PRESSUKATOKSET AMMATTIKÄYTTÖÖN

Esim.
8 x 35 x 5 katos

alk. **764 €/kk**
+ alv 24%

60 kk leasing
hinta yrityksille.
asennettuna
Pirkanmaalle
(sis. verho-ovet)



Pulpettikattojen syvyydet:
• 6m • 8m • 12m • 15m



FINEST HALL

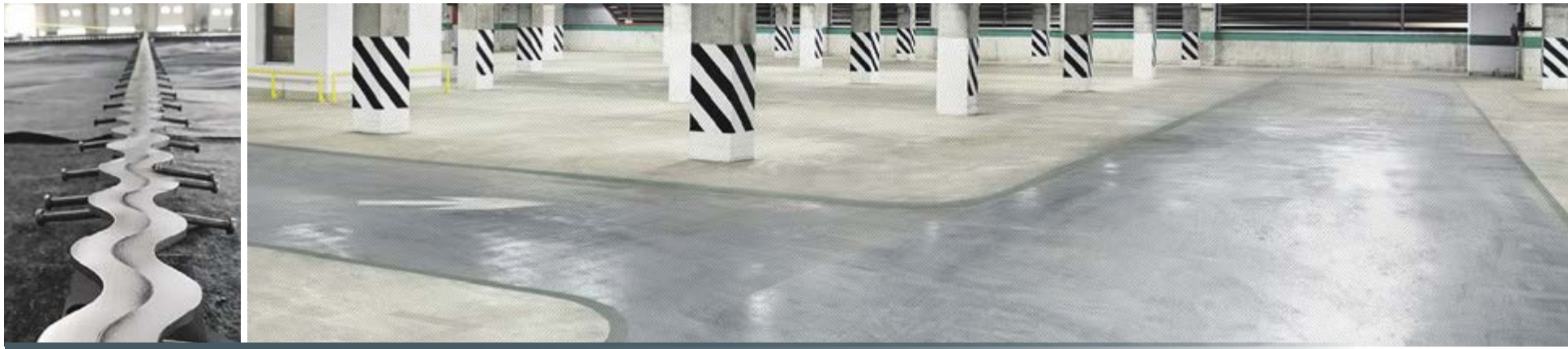
FinEst-Hall Oy

Amerintie 1, 04320 Tuusula,

Puh. 040 551 4589

harri.moisander@finest-hall.com

www.pvc-halli.fi



Liikuntasaumat.fi

Innovatiivisia ja kestäviä ratkaisuja

Liikuntasaumat.fi vastaa entistä paremmin suunnittelijoiden, arkkitehtien ja rakennusteollisuuden tarpeisiin. Valtakunnallisesti toimiva, betonilattioihin liittyvien tuotteiden perinteikäs toimittaja tarjoaa Suomen laajimman liikunta- ja korjaussaumavalikoiman kaikenlaisille betonilattioille. Sertifioidut tuotteet ja uudet ratkaisut ovat pitkän kokemuksen, alan erityistuntemuksen ja asiakkaiden toiveiden mukaisen yhteistyön tulosta.

Liikuntasaumien asennetaan betonilattioihin betonilaattojen elämisen ja liikkumisen tasoittamiseksi. Betonilaatat altistuvat sisäiselle ja ulkoiselle paineelle.

-Yhtenäistä betonilaatta valettaessa on otettava huomioon betonilaatan liikkeet, jotka johtuvat yleensä betonin lämpölaajenemisesta tai kuivumisen aiheuttamasta kutistumisesta. Samanaikaisesti liikuntasauaman tulee estää myös liikenteen tai muunlaisen raskaan kuormituksen aiheuttamat pystysuuntaiset liikkeet. Oikeanlaisten liikunta-

saumojen ansiosta betonilaatat säilyvät halkeamattomina ja käyttökelpoisina pitkälle tulevaisuuteen, tiivistää yrittäjä Jukka Peltonen.

Aikataulut pitävät

Rakennusallalla vaaditaan tietyntyyppisiä sertifikaatteja laadun varmistamiseksi. Kaikki toimittamamme liikuntasaumamat ovat hyväksytyjä takuutuotteita. Liikuntasauamojen nykyisen toimittajan toimivat tuotteet ja toimitusvarmuus ovat osoittautuneet erinomaisiksi.

-Olemme toteuttaneet projekteja laidasta laitaan, myös kaikki suurimpienkin

hankkeiden tuotteet ovat tulleet ajallaan ja vieläpä erittäin kilpailukykyiseen hintaan, korostaa Peltonen.

Perussauga eli Dowel

-Käytetyin sauma on joko 6mm tai 10mm lattateräksillä varustettu Dowel sauma. Dowelissa on teräskorvien päällä muovikotelot, jotka irtautuessaan teräskorvasta antavat betonilaatan saumalle liikkumavaraa. Tätä, erittäin hyvän vastaanoton saanutta saumaa olemme toimitaneet jo kilometrikaupalla. Suurempi 10mm versio toimii loistavasti myös raskaammassa käytössä. Hinta-

laatusuhde on varmasti markkinoiden kärkiluokkaa, Peltonen painottaa.

Kaikenlaiset saumat

-Liikuntasaumojen laajaan tuotevalikoimaan kuuluu saumoja laidasta laitaan. Esimerkiksi niin sanottu käärmesauma on erinomainen vaihtoehto tuotantohalleihin, joissa siirrellään paljon tavaraa pumppukärryillä tai trukeilla. Sauman mutkikas rakenne estää tärähdyksen sauman kohdasta yliajettuessa. Valikoimasta löytyy myös edullisempia työsaumoja eli A-saumoja, jotka käyvät hyvin vaikkapa

kauppakeskuksiin tai muihin kohteisiin, joissa sauma ei joudu raskaan kuormituksen kohteeksi. Myös erikoisemmat saumat, kuten vedenkestävät saumat, kylmäkatkosaumat ja korjaussaumamat kuuluvat laadukkaaseen valikoimaamme, Peltonen muistuttaa.

Asiantuntija auttaa

-Tavoitteenamme on

kasvaa markkinajohtajaksi liikuntasaumojen osalta. Uskomme vahvasti, että pääsemme tavoitteeseemme hyvällä, nopeasti asennettavalla ja toimivalla tuotevalikoimalla sekä kilpailukykyisellä hinnoittelulla. Anna asiantuntijamme auttaa, löydämme yhdessä toimivan ratkaisun pitkälle tulevaisuuteen, toteaa Peltonen lopuksi.



Pertti Holma
+358 400 169 646
pertti.holma@liikuntasaummat.fi
www.liikuntasaummat.fi

Betonikoneet.com

Suomen laajin betonikonevalikoima

AA-luottoluokituksen ansainnut Betonikoneet.com on kokenut rakennuskoneiden myyntiin, maahantuontiin ja vuokraukseen erikoistunut yritys. Yhtiö tuo maahan alan laadukkaimpia tuotteita. Toimialueena on koko Suomi Hangosta Nuorgamiin.



Betonikoneet.com on erikoistunut betonintyöstökoneisiin. Tavoitteemme on erottua kilpailijoista korkean laadun ja hyvän asiakaspalvelun avulla. Yksi uusimmista tuotteistamme on rakennusalan ammattilaisille kehitetty maailman ensimmäinen kuivasaha integroidulla pölynhallintajärjestelmällä. Laattasaha on määrän sahan tarkkuuden tarjoava innovaatio, joka säästää aikaa ja lisää tuottavuutta ilman vettä ja pölyä, Esko Jussila kertoo.

Yrityksen juuret ulottuvat kauas vuoteen 1985. Vuosien saatossa karttunut kokemus betonirakentamisesta ja koneiden käytöstä sekä toimivuudesta ovat perustee-

na tarkkaan valitulle Suomen laajimmalle betonikonevalikoimalle.

-Pitkän betonialan kokemuksen ansiosta tiedämme mitä myymme. Testaamme itse kaikki tuotteet omassa työssämme, joten tiedämme että asiakas voi saavuttaa parhaan mahdollisen tuloksen myymillämme laitteilla, toteaa Jussila.

Panostamme asiakaspalveluun

Suuren ja monipuolisen varastovalikoiman ansiosta koneiden toimitukset lähtevät nopeasti jo saman päivän aikana. Tilatut tuotteet saamme myös pikaisella toimituksella suoraan valmistajalta. Meiltä löytyy myös ammattitaitoinen huolto ja vara-

Sahaa
pölyttömästi,
ilman vettä!

osapalvelu kaikille myymillemme tuotteille. Työaikamme ei ole 7-16, vaan se on 24/7. Meillä vastataan puhelimeen aina ja apua on saatavilla, olipa kellonaika mikä tahansa, korostaa Jussila.

Asiakastyytyväisyys on tärkeää

-Tyytyväinen asiakas ja hyvä asiakaspalvelu on tär-



keää. Meillä ensimmäinen kauppa ei ole koskaan viimeinen, saavutettuaamme asiakkaan luottamuksen se myös pidetään. Meihin kannattaa olla yhteydessä, kerromme mielellämme lisää. Voimme käydä esittelemässä tuotteitamme myös työmaila, jolloin ostaja voi testata konetta ennen ostopäätöstä, muistuttaa Jussila.

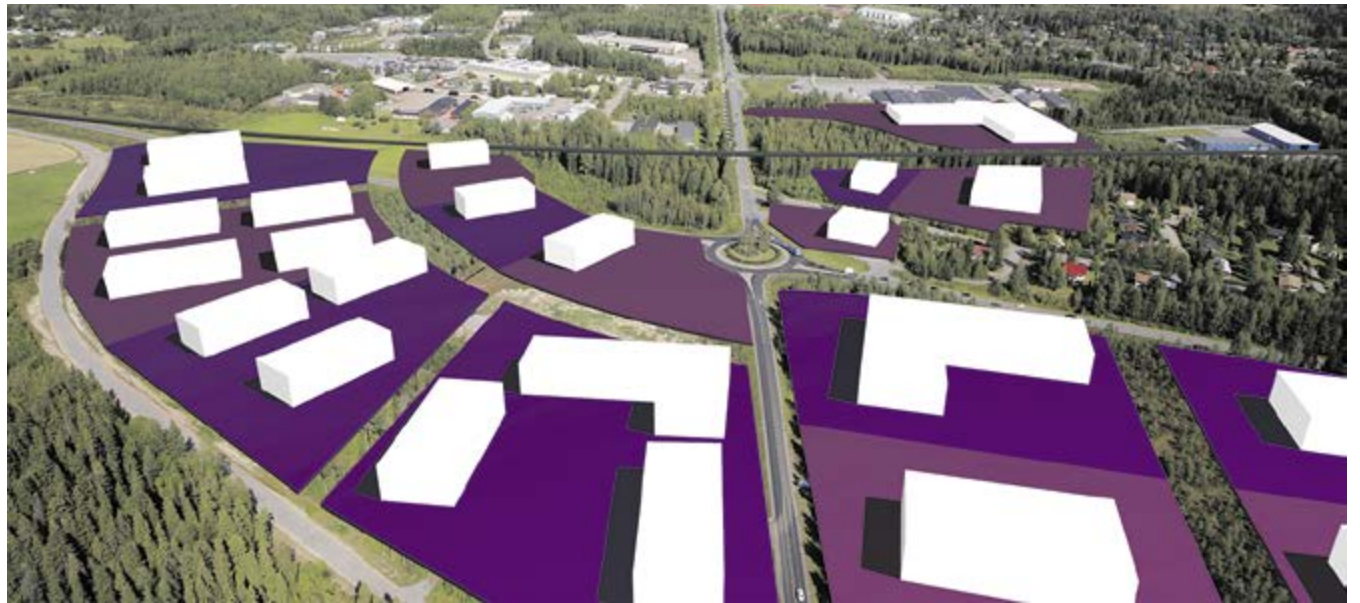
Esko Jussila
+358 451 874 174
esko.jussila@betonikoneet.com

www.betonikoneet.com

HÄMEENKYRÖNVÄYLÄ

avaa uusia mahdollisuuksia yrityksille

Hämeenkyrön yrityselaä saä piristysruiskeen, kun Hämeenkyrönväylä valmistuu loppuvuodesta 2022. Mittava infrahanke tulee vahvistamaan Hämeenkyrön asemaa Pirkanmaalla. Se sujuvoittaa liikennettä ja synnyttää uusia työpaikka-alueita. Hämeenkyrö sijaitsee vilkkaan liikenteen solmukohdassa. Vajaan tunnin ajomatkan etäisyydellä on jopa reilu 350 000 asukasta, lentokenttä ja päärata. Välittömässä läheisyydessä ovat myös Etelä-Suomen muut suuret ja kasvavat työmarkkina-alueet. Hämeenkyrössä kaikki on valmiina uutta yritystoimintaa varten.



Hämeenkyrön Yrityspalvelut Oy:n toimitusjohtaja Markus Pikka kertoo, että yrityksillä on juuri nyt erinomainen tilaisuus päästä vaikuttamaan työpaikka-alueiden muodostumiseen. Parhaillaan etsitään uusia kaupalan ja teollisuuden yrityksiä toimimaan alueella.

Hanhijärven teollisuusalue on täysin uusi, ja sen kaavoitus on vasta käynnistymässä. Se sijoittuu etelästä katsottuna Hämeenkyrön väylän alkuun, ja alue laajenee valtatie molemmille puolille. Noin 75 hehtaarin alue tarjoaa hyvin tilaa vaativalle liiketoiminnalle. Sijaintinsa puolesta se on myös optimaalinen paikka suurille maantiekuljetuksille.

– Hanhijärven teollisuusalueen sijainti lähellä Tamperetta on erinomainen. Tampereelle on vain parinkymmenen minuutin matka. Se on myös Pirkanmaan mittakaavassa kooltaan merkittävä alue, jollaisia on vähän tarjolla. Siellä on hyvin tilaa esimerkiksi teollisuuden, logistiikan ja kiertotalouden toimijoille, Pikka miettii.

Tavoitteena on, että Hanhijärven alueen kaavoitus on tehty ja tie alueelle valmis loppuvuodesta 2022. Pikan mukaan yrityksillä on juuri nyt hyvä mahdollisuus päästä vaikuttamaan Hanhijärven kaavoitukseen.

Tippavaara on toinen työpaikka-alue, jota kehitetään Hämeenkyrönväylän myötä. Kyröskosken ja kirkonkylän välissä sijaitseva Tippavaara on jo nyt Hämeenky-

rön vahvin kaupallinen alue, ja sitä on tarkoitus laajentaa kaavoittamalla uusia tontteja liikenneympyrän läheisyyteen.

– Osittain alue on jo nyt rakentamisvalmis ja lisää kaavoitetaan koko ajan. Meillä on kuitenkin valmius ottaa Tippavaaran alueelle uusia palvelualan yrityksiä ja kaupallisia toimijoita heti, Pikka tiivistää.

Tippavaara sijaitsee Satakunnan ja Pohjanmaan vilkkaassa liikennevirrassa. Keskimääräinen vuorokausiliikenne on yli 10 000 ajoneuvoa. Palvelut ovat hyvin näkyvillä pohjoisen ja etelän suunnasta tuleville. Hämeenkyrönväylän uusi eritasoliittymä tulee mahdollistamaan helpon poikkeamisen kaupoille Tippavaaraan.

Hämeenkyrön Yrityspalvelut Oy on kunnan omistama yhtiö, jonka tehtävänä on auttaa ja tukea yrittämisen eri vaiheissa. Toiminnassa keskeistä on yhteistyö Hämeenkyrön Yrittäjät ry:n kanssa.

– Toivotamme uudet yrittäjät lämpimästi tervetulleiksi! Uusien työpaikka-alueiden lisäksi tarjoamme esimerkiksi apua liiketoimintaiden kypsyttelyyn ja investointitukien hakemiseen. Kaikilla yrityksillä on omat tarpeensa sekä haasteensa, ja meidän tehtävämme on auttaa näissä tilanteissa. Jos emme tiedä jotain, otamme selvää.

Hämeenkyrössä toimivien yrittäjien määrä on ollut kasvusuuntainen viime vuosina.



SUOMEN VIESTILAITEHUOLTO OY

Kokonaispalvelua kovalle koneille vuosikymmenien kokemuksella

Suomen Viestilaittehuolto Oy on perinteikäs, jo vuonna 1992 perustettu tietokoneiden ja tietoteknisten laitteiden ammattilainen. Palveluihin kuuluhan tuotteiden myynti, huolto ja asennukset asiakkaiden toiveiden mukaisesti.

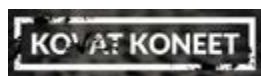
Nykyisin yrityksen pääbrändi on ruggedoidut laitteet Panasonic Toughbook ja Toughpad, jonka lisäksi on myös muita tunnettuja merkkejä kuten Sunit, Durabook, Getac, Zebra. Asiakaskunta on vuosien saatossa laajentunut, kattaen pienet ja suuretkin yritykset koko Suomessa.

Pienestä puhelin- ja tietokonekorjaamosta on kehittynyt yritys, jossa on vahvaa osaamista tietokoneiden myynnistä, huollosta ja asennuksesta. Taustalla on vankka kokemus Nokian puhelin tehtaalta, joka entisestään vahvasti haluaa kehittää omaa taitoa reaaliaikaisessa mobiili maailmassa. Esimerkiksi, ensimmäisiä koneita, joita piti huolta ja ylläpitää, oli Ponce-merkkisiä tietokoneita metsäteollisuuteen. Nykyisin nämä koneet ovat jo historiaa, keskitymme täysin vahvistettuihin tietokoneisiin, joita käytetään liikkuvassa työssä. Tarjoamme asiakkaillemme sellaiset laiteratkaisut ja sovellukset, jotka toimivat parhaimmillaan vaativissa työolosuhteissa, kertoo yrityksen toimitusjohtaja Jori Lieska.

Asiakaslähtöistä toimintaa

Henkilökohtainen asiakaspalvelu on Suomen Viestilaittehuollolle edelleen tärkeä asia, johon panostetaan koko voimalla. Sen saralla vuosi 2020 oli merkittävä sen toiminnassa. Yrityksen brändi sai uuden ilmeen ja Äänekosken toimiston lisäksi avattiin uusi toimisto Tampereella, joka palvelee entistä tehokkaammin yritysasiakkaita.

Yrityksemme katsoo avoimin silmin nopeasti muuttuvaan maailmaan ja yrittää etsiä uusia ratkaisuja. Yksi asia jää kuitenkin muuttamatta aina: se on laadukas ja henkilökohtainen palvelu asiakkaille, huolimatta siitä millä paikkakunnalla asuu. Haluamme antaa kokonaisvaltaista palvelua käsittäen laitteet, asennuksen, varaosat, huollon ja myös tarvittaessa rahoituksen. Meihin kannattaa ottaa yhteyttä, niin kerromme lisää tuotteista ja palveluistamme, kehoittaa Lieska.

www.vlh.fi


Tuotevalikoimamme ajoneuvotietokoneet ovat normaalia tietokoneita kestävämpiä laitteita, jotka kestävät tärinää, ääriämpötiloja, kosteutta ja jopa vettä. Käyttökohteita ovat kuorma-autot, metsäkoneet, trukit, jäteautot, pyöräkuormaajat, kaivurit, pelastusajoneuvot ja monet muut ajoneuvot.

KAIKKI TALOUSHALLINNON PALVELUT.

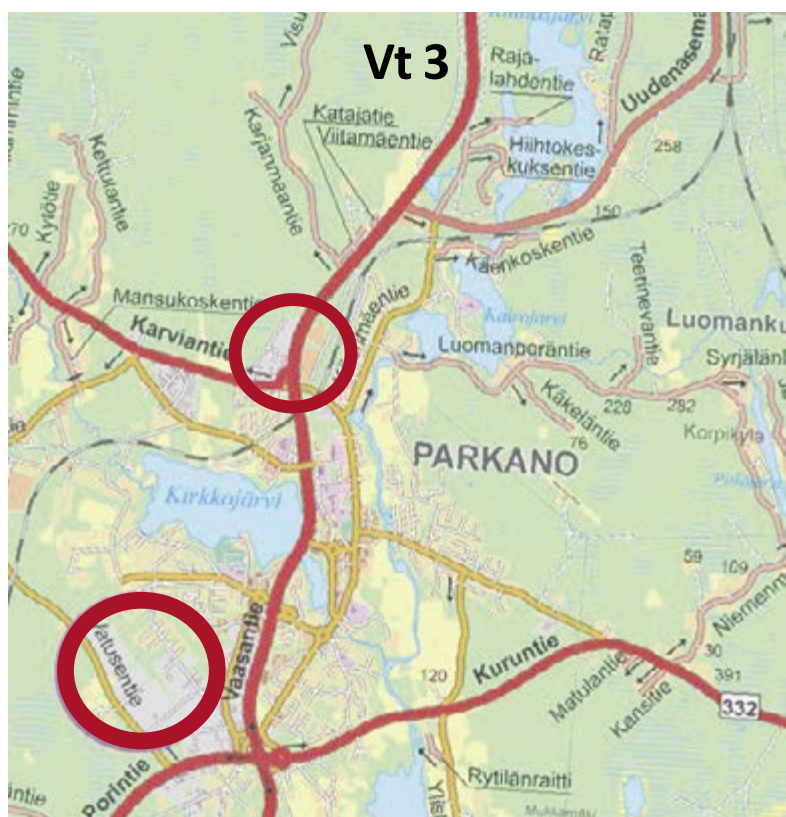
Hyvän palvelun tilitoimisto Tampereella!



Tilitoimisto Vuorisalo Oy | Harjuntausta 4, 33400 Tampere
www.tili-vuorisalo.fi | p. 040 255 8299

YRITYSTONTTI 3-TIEN VARRELTA?

- ✓ Joustavat tonttikoot
- ✓ Valmis infra ja nopeat päätökset
- ✓ Erinomaiset yhteydet:
VT3, pääjunarata n. 5 min,
Rauhan satama 2 h, Porin syväsatama 1 h



Soita ja kysy myös muista vapaista tonteista!
Jarmo Kyösti, tekninen johtaja 044 786 5601,
jarmo.kyosti@parkano.fi



VT3n ja
pääjunaradan varrella



LIKETILAA YLÖJÄRVEN ELOVAINIOLLA



Sijainti VT 3 ja VT 65 risteyksessä

Katso tarkemmin: www.liikekeskusilo.fi



Elotie 2, 33470 YLÖJÄRVI
p. 0400 632 235 • jari.makela@ilokoy.fi

Monta kokkia, mainio soppa!

– Uusilla suosituksilla enemmän irti infrahankkeesta

Infrahankkeen toteutuksessa toimii monta osaajaa: työn tilaaja, rakennuttajakonsultti ja urakoitsija. Ko- ko toimitusketjua edustanut työryhmä julkisti huhti- kuussa 2021 suositukset hankkeiden yhteistyön edis- tämiseksi. Ryhmän yrittäjäjäsen uskoa, että etenkin kunnissa voidaan tätä reseptiä seuraamalla saavut- taat tuntuvat säästöt.

Yrittäjä Jukka Tuominiemen aloitteesta koolle kutsutun Hyvät yhteistyökäytännöt infraraken- nuttamisessa -työryhmän huomio kiinnittyi erityisesti hankkeiden kilpailutuksiin.

–Niissä referenssivaatimukset ovat koko ajan kiristyneet. Pää- dyimme suositukseen, että refe- renssivaatimukset suhteutetta- siin jatkossa selvästi kilpailutet- tavan hankkeen kokoon, ja tarjo- ajilta hyväksyttäisiin referenssitöi- tä nykyistä pidemmältä aikaväliltä, Tuominiemi kertoo.

Näillä keinoilla kilpailutuksiin tulee Tuominiemen mukaan lisää tarjouksia. Pk-yrityksille aukeaa tilaisuus näyttää osaamistaan, ja niiden kasvu- ja työllistämisedel- lytykset paranevat.

–Suurin hyötyjä olisi kuntasek- tori ja etenkin pienemmät kunnat. Suositusten myötä paikallinen osaaminen tulee esiin. Vilkastunut kilpailu voisi mahdollistaa kunnil- le yhteenlaskien miljoonasäästöt.

Työryhmä korosti myös, että hankkeiden pitää olla vahvan ti- laajan hyppysissä, ja että huipputu- loksiin päästään vain vuorovaikut- teisella johtamisella ja osapuolten luottamusta jatkuvasti rakentamal- la. Kun mukaan lisätään tarkasti laaditut hankeasiakirjat ja pyrki- mys edistää jokaisessa yksittäis- sessä hankkeessa koko toimialan osaamista ja laatua, on onnistumis- resepti valmis.

Jyväskylä aikoo kokeilla heti

Työryhmässä kuntatilaajaa edustanut Jyväskylän kaupungin rakennuttajapäällikkö Jari Lohi lu- paa, että Jyväskylässä uusia suo- situksia viedään käytäntöön heti.

–Referenssivaatimukset eivät ole meillä olleet yliampuvia aiem- minkaan, mutta muutamassa kil- pailutuksessa aiomme silti testata heti vähän kevyempiä vaatimuk- sia. Syksyllä voidaan vetää yhteen, toiko se lisää tarjoajia.



Monta kokkia, sekava soppa? Näin ei ole onneksi infrahankkeissa, joista moni on viime vuosina alittanut tavoiteaikataulunsa ja budjettinsa. Alan ”huippukokit” haluavat silti panna paremmaksi ja tutkia, miten viivan alle jäisi entistäkin enemmän plussaa. Koska hankkeissa toimitaan pää- osin julkisilla verovarilla, voittaja olisi veronmaksaja.

Lohi yllättyi positiivisesti työ- ryhmän hengestä ja aikaansaas- noksista. –Edustettuina olivat kaikki tarpeelliset tahot, ja saavu- timme hyvän konsensuksen aina suositusten tasolle asti. Toivotaan, että sanoma leviäisi tämän kautta valvoja- ja konsulttipuolellekin.

Investointien tekeminen vain pakon edessä on kestävä lähtökohta

Valtakunnallinen liikennejär- jestelmäsuunnitelma laaditaan 12 vuodeksi kerrallaan, ja sen tavoit-

teenä on lisätä pitkäjänteisyyttä lii- kennejärjestelmän kehittämiseen.

Suunnitelman luonnosta kos- kevassa yhteisessä lausunnossaan Rakennusteollisuus RT ja INFRA ry pitivät päämäärää ja sen toteut- tamiseksi kaavailtua kolmiportaista mallia erinomaisina. Pitkäjän- teisyys ja ennakoitavuus helpotta- vat resurssien tehokasta allokoitua ja yritystoiminnan pitkän aikavälin suunnittelua.

Liikennejärjestelmän ylläpi- toon ja kehittämiseen pyritään kohdentamaan keskimäärin yhtä

prosenttia BKT:stä vastaava mää- räraha vuosittain. Heikkona lenk- kinä on etenkin tieverkon rahoitus. Erityisen huolestuttava on lisäksi linjaus, jonka mukaan uusia ke- hittämishankkeita tehdään vasta, kun se on ainut mahdollisuus val- takunnallisesti merkittävien pul- lonkaulojen ja haasteiden ratkai- semisessa.

–Rahoitukseen tarvitaan mer- kittävä kunniahimotason nosto ja ymmärrystä kehittämisinvestoin- tien todellisesta luonteesta. Inves- toinnit ovat välttämättömiä aluei- den saavutettavuuden ja kilpailu- kyvyn sekä elinkeinoelämän kulje- tusten kannalta. Kaupungistuvassa Suomessa investoinnit ovat kestä- vän kasvun edellytys ja ne vivut- tavat myös asuntorakentamista ja palveluiden kehittymistä, Raken- nusteollisuus RT:n toimitusjohtaja Aleksis Randell toteaa.

–Periaatteellisella tasolla linja- us on hyvä, mutta se ei saa johtaa tilanteeseen, jossa etenkin kunti- en rahat menevät liikenneinves- tointeihin, joiden rahoittamisesta valtio on aiemmin vastannut. Kun- nilla tulee olla mahdollisuus tehdä omaa pitkäjänteistä investointipo- litiikkaansa ja tukea omaa kasvu- aan, Rakennusteollisuus RT:n va- ratoimitusjohtaja ja infratoimialan johtaja Paavo Syrjö sanoo.



LOGISTIIKAN KOULUTUSTARJONTA



TAKKin kouluttajat ovat todellisia työelämä- osaajia, jotka valmentavat opiskelijoistamme autonkuljettajia, kaupan- ja teollisuuden varas- totyöntekijöitä, terminaalityöntekijöitä, varas- toesimiehiä, raskaankaluston asentajia, maanra- kennuskoneenkuljettajia ja maarakentajia.

Kuorma- ja linja-autojen sekä yhdistelmäajoneu- vojen ammattikuljettajille järjestämme kuljetus- alan ammattipätevyyden säilyttämiseksi tarvitta- via jatkokoulutuspäiviä.

Auto- ja logistiikka-alan täydennyskoulutus

- > ADR-peruskurssi
- > ADR-täydennyskoulutus
- > A-jarrulupakurssi, ajoneuvoyhdistelmän jarrusovitus
- > Ajo- ja lepoaika-asetus, piirturit
- > Ajoneuvoalan ilmastointipätevyyskoulutus
- > Alkusanamutuskortti AS1
- > Ammattipätevyysdirektiivin mukaiset jatkokoulutuspäivät
- > Autoalan sähkötyöturvallisuus SFS 6002
- > B-jarrulupakoulutus
- > Ensiapukoulutus ammattikuljettajille
- > Hätäensiapu ja Ensiapukoulutus EA1 ja EA2
- > Raskaankaluston ennakoivan ajon koulutus, REAK
- > Tieturva I ja II
- > Tulityökortti

Ajoneuvotekniikan osaajaksi

Tarjoamme monipuolista ajoneuvotekniikan jatko- ja täy- dennyskoulutusta henkilöautoasentajille, -mekaanikoille ja työjohdolle. Raskaankalustoasennuksessa olemme Suo- men johtavia kouluttajia tutkinnoissa ja täydennyskou- lutuksessa.

Infraa rakennetaan kustannustehokkaasti

Maarakennus kehittyä alana jatkuvasti ja koneenkäytön lisäksi ammattilaisen on hallittava ainakin perusteet lä- hes kaikesta työmaalla tapahtuvasta toiminnasta talou- dellista ajattelua unohtamatta - tiukassa kilpailutilan- teessa on ymmärrettävä maarakentamisen suuri merkitys työmaan talouteen. Vaadittu lopputulos on saavutettava kustannustehokkaasti. Maarakennusalan ammattitutkin- toon valmistava koulutus tarjoaa laajan ja monipuolisen näkemyksen sekä ammattitaidon alan töihin.

Ota yhteyttä, niin kerron lisää!

Koulutuspäällikkö Ari Halmela
ari.halmela@takk.fi, puh. 044 7906 250

LISÄTIEDOT JA LISÄÄ KOULUTUKSIA:

WWW.TAKK.FI/LOGISTIikka

”KULJETUSALAN AMMATTILAISET PITÄVÄT IHMISET JA TAVARAT LIIKKEELLÄ

Edukai Remote Services tarjoaa työkalut etätukeen, kenttätööhön ja koulutukseen

Edukai Remote Services (ERS) mahdollistaa paikasta riippumattomat ratkaisut yritysten ja oppilaitosten etäohjaus- ja etäopetustarpeisiin.

– Edukai Remote Services on eri komponenteista koostuva työkalu, jolla voidaan tehdä etänä sellaisia asioita, jotka perinteisesti on tehty fyysisesti samassa tilassa, tiivistää Edukain kehitysjohtaja **Ari Kananen**.

Taustalla onnistunut hanke

Remote Services tuli Edukain palveluvalikoimaan viime vuoden toukokuussa. Taustalla on Kainuun ammattiopiston (KAO) 2018–2020 osatoteuttama kehittämishanke, jonka tulokset ja parhaat käytännöt ovat nyt ERS:n ominaisuuksia.

– Hanke oli nimeltään Koulutuksesta Kainuun vientituote. Kainuun ammattiopisto toteuttaa ajoneuvoalan koulutusta koko Suomessa ja toimipisteet sijaitsevat Vantaalla, Kajaanissa ja Kuusamossa. Ajoneuvoalalla raskaan kaluston koulutus on jatkuvasti kasvanut ja se oli keskittynyt aikaisemmin pelkästään Kajaaniin, jonne tuli lähiopetukseen ihmisiä 450 km säteeltä. Sellainen matka alkaa olla jo työnantajalle liian pitkä lähettää henkilöstöä koulutukseen, Ari Kananen kertoo.

– Huomasimme, että markkinoille alkoi tulla sellaisia laitteita ja järjestelmiä, joita voisi käyttää myös etäopetuksessa. Kehitimme em. hankkeen avulla menetelmiä, joilla voimme toteuttaa opetusta laadukkaasti koko Suomen alueella. Hankkeessa olivat mukana opilaitoksista KAO:n lisäksi KAMK sekä yrityksistä M-Technology, Ponsse, Herman IT, WS Solutions, Prometec ja Junttan.

– Hanke oli onnistunut, pystyimme hyödyntämään voimakkaasti kehittyvää laite- ja ohjelmistotarjontaa ammatillisen opetuksen ja koulutuksen toteuttamiseen etänä. Hankkeen jälkeen tarvittiin keino turvata saavutetut tulokset ja niiden jatkokehittäminen, joten hankkeen hedelmät tuotteistettiin Edukai Remote Services -palveluiksi. Koronavirus iski juuri kun hanke oli saatu valmiiksi. Kaikessa kamaluudessaan virus kuitenkin aiheutti kysyntää etäratkaisuille meille otollisella hetkellä.

Monipuolinen ja tehokas väline

Edukai Remote Servicesiä voi käyttää monilla eri aloilla. Ari Kananen kertoo, että ERS:n syntytaustasta johtuen raskaan kaluston korjaus ja koneiden valmistaminen ovat käyttökohteina korostuneet, mutta ERS sopii yhtä hyvin vaikkapa terveydenhuollon koulutuksiin.

– ERS:iä voi käyttää millä tahansa alalla, jolla täytyy tehdä ja opettaa asioita käytännössä, mutta syystä tai toisesta ei voida kokoon-tua samaan tilaan.

Edukain toimitusjohtaja **Anne Huotari** muistuttaa, että tehokkuus paranee, kun matkustamisen ajallinen ja taloudellinen rasitus jää pois.

– Etätö on monipuolistanut mahdollisuuksia. Matkustamisen ja läsnä olemisen rajoitukset on pystytty ohittamaan etäratkaisulla. Osaaminen ja rohkeus toimia ja järjestää palveluita vaihtoehtoisilla tavoilla ovat korona-aikana vahvistuneet kaikkialla, myös meillä Edukaila.

ERS-tuoteperheen neljä jäsentä

Edukai Remote Services on tarjolla neljässä laajuudessa. ERS Startilla yritys pystyy ottamaan käyttöönsä valikoidut videoneuvottelutyökalut lyhyen, tehokkaan ja edullisen koulutuksen jälkeen. ERS Active sisältää etäyhteyksien lisäksi ominaisuuksia annotointiin (jaettuun materiaaliin tai videoon piirtämiseen) ja laitteiden etäohjaintaan. Suosituin taso on ERS Pro, joka on kattava ja ammattimainen järjestelmä yritysten etäyhteyksiin. Neljäntenä on ERS ProEdu, joka sisältää myös koulutukseen ja opetukseen liittyviä välineitä.

– ERS ei ole sitoutunut mihinkään tiettyihin ohjelmistoihin tai laitevalmistajiin, vaan räätälöimme valmiista kaupallisista tuotteista jokaiselle asiakkaalle täsmälleen tarpeisiin sopivan kokonaisuuden, korostaa Ari Kananen.

– Kun aluksi kartoitamme asiakkaan tilannetta, osaamme asiantuntijoina ehdottaa juuri heille sopivia ratkaisuja. Yhteydenotto meihin riittää, niin pääsemme alkuun. Netisivuiltamme voi ERS-tuotteisiin perehtyä lähemmin, ja sivuilla on myös toiminto, joka muutamien kysymysten perusteella ehdottaa käypäistä ERS-laajuutta.

Vaivaton käyttöönotto

Ari Kananen mukaan ERS:n käyttöönotto ei vie paljoa aikaa, esim. Pro-tason käyttökoulutuksiin menee vain neljä päivää.

– Jos asiakasyrityksessä tarvitaan laitteita, voimme toimittaa ne valmiiksi asennettuina. Isommat yritykset suosivat avaimet käteen -ratkaisua, jossa annamme yritykselle kaiken tarvittavan tietotaidon ERS:n ylläpitoa varten asennuksiin ja päivityksiin.

Yrityksen omat applikaatiot ja ohjelmat voidaan integroida ERS:iin, jolloin ne toimivat sa-



Mekaanikko työskentelee Realwear HMT-1 -älylaite päässään.

malla päätelaitteella kuin ERS. Käyttöönoton asennukset ja käyttökoulutukset tehdään etänä verkon kautta, joten asiakas voi olla missä päin maailmaa tahansa.

– Olemme jo tehneet ensimmäiset koulutukset ERS-alustalla Suomen rajojen ulkopuolelle, Ari Kananen mainitsee.

Edukai on etäratkaisujen ekspertti

Ari Kananen kuvailee, kuinka asiakasyrityksissä on usein yllätetty siitä, miten hyvin ERS pystyy vastaamaan heidän tarpeisiinsa.

– Koska asiakkaat ovat oman työnsä parhaita asiantuntijoita, huomaavat he usein ERS:lle uusia käyttötapoja itse. Palaute on ollut hyvin positiivista, ja olemme pystyneet palvelemaan asiakkaita nopeasti.

– Etäratkaisujen kehittäminen on maailmalla kiivasta, ja viikoittain tulee ideoita liittyen käyttökohteisiin, laitteisiin ja ohjelmistoihin. Ajan tasalla pysyminen vaatii meiltä jatkuvaa alan seuraamista, mitä mielellämme teemme, sillä asiakkaidemme täytyy keskittyä omaan ydinliiketoimintaansa. Pystymme välittämään asiakkail-

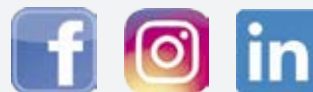
Edukai Oy tarjoaa tasokkaat koulutus- ja asiantuntijapalvelut

Edukai Oy on Kajaanin kaupungin koulutusliikelaitoksen tytäryhtiö, joka toimii kiinteässä yhteistyössä Kainuun ammattiopiston kanssa. Edukai tarjoaa laadukkaita ja monipuolisia koulutus- ja asiantuntijapalveluita työelämän tarpeisiin.

– Toteutamme mm. työvoimakoulutuksia ja työelämässä tarvittavia korttikoulutuksia, ja tarjoamme yritysten tarpeisiin räätälöityjä täydennyskoulutuksia ja asiantuntijapalveluita. Toimimme valtakunnallisesti ja Edukai Remote Service -liiketoiminnan osalta myös kansainvälisesti, kertoo toimitusjohtaja **Anne Huotari**.

– Asiakaslähtöisyys ja uudenlainen osaaminen ovat strategisia painopisteitämme, joten etäpalvelut toteuttavat näitä periaatteitamme varsin hyvin. Pyrimme vakiinnuttamaan ja laajentamaan etäpalvelutoimintaamme. Pidemmällä tähtäimellä suuntaamme myös koulutusventtiin. Siihen tarvittava alusta ja korkeatasoinen osaaminen meiltä löytyvät.

www.edukai.fi
Puh. 044 715 7794
edukai@edukai.fi



lemme heidän tarvitsemansa välineet ja osaamisen etäratkaisujen käyttöön ja ylläpitoon. Sitä varten me olemme olemassa.

www.edukairemoteservices.fi
remote.services@edukai.fi
Kehitysjohtaja **Ari Kananen**
Puh. 044 797 0776
ari.kananen@edukai.fi



Opettajan etätöympäristö.



www.edukairemoteservices.fi

Kestävän kasvun edellytykset vaativat panostuksia liikenteen infraan



Keskuskauppakamarin johtava asiantuntija Päivi Wood.

Kuva: Liisa Takala

Suomeen tarvitaan toimintaympäristö, joka mahdollistaa vienti- ja tuontiyritysten kansainvälisen kilpailukyyn. Liikenteen verot ja maksut sekä infran kunto ovat avainasemassa edellytysten luomisessa, toteaa Keskuskauppakamarin johtava liikenne- ja elinkeinopoliittinen asiantuntija Päivi Wood.

-Vaikkeasta taloustilanteesta huolimatta Suomen on pysyttävä myös investoimaan olemassa olevan infran ylläpitoon ja kehittämiseen niin, että teollisuuden kuljetukset ja ihmisten liikkuminen pystytään turvaamaan, sanoo Wood.

12-vuotisen liikennejärjestelmäsuunnitelman on oltava riittävän kunnianhimoisen rahoituksen osalta. Valmistautuminen alka-vaan EU-rahoituskautteen on aloitettava välittömästi niin, että kesällä aukeavista rahoitushauista pystytään todellisuudessa hyötymään.

Taloudellisesti menestyvät liikennemarkkinat ovat pohja kestäville ratkaisuille

Liikenteestä perittävät verot ja maksut eivät saa muodostua ympäristötoimiksi. Liikenteen päästöjen vähennystoimista tulee päättää vähintään EU-tasolla siten, että suomalaisilla yrityksillä on tasapuolinen

ja kilpailukykyinen asema muiden EU-maiden toimijoiden rinnalla.

Kansallisista veroluonteisista toimista, kuten väylämaksusta tulisi luopua kokonaan. Väylämaksu lankeaa erityisesti vientiyrityksille ja lisää yritysten logistisia kustannuksia.

–Nykytuotoisena väylämaksu myös hidastaa meriliikenteen tehostamista ympäristöystävällisempään suuntaan. Jokainen satamakäynti merkitsee uutta väylämaksua myös suomalaisesta satamasta suomalaisen satamaan, Wood sanoo.

Digitaaliset liikenteen ratkaisut mahdollistavat liikenteen päästöjen vähentämisen. Liikenteen digitaalisille ratkaisuille on kysyntää myös kansainvälisesti.

–Vauhdittamalla liikenteen ja liikkumisen digitalisaatiota sekä kehittämällä liiketoimintaratkaisuja luomme pohjaa työpaikoille, kasvuille ja viennille. Tämä vaatii vahvaa vaikuttamista EU-tason lainsäädäntöön, sanoo Wood.

**+ virtaa riittää
AKKUPOJAT**

**AKUT KUNTOON
KESÄKSI**

tien päälle sekä muuhun vapaa-aikaan
- edullisesti suoraan maahantuojalta.

**NORDMAX
YUASA**



AKUT KAIKKIIN KÄYTTÖKOHTEISIIN | ILMAINEN AKUN TESTAUS
ASENNUSPALVELU | ROMUAKKUJEN VASTAANOTTO

AKKUPOJAT RATINA
Hatanpään valtatie 20,
33100 Tampere
Puh. 03 215 9004

AKKUPOJAT LIELAHTI
Harjuntausta 1,
33400 Tampere, Lielähti
Puh. 03 3399 3900

Avoimma ma-pe 8.00-16.00 - www.akkupojat.fi

**KOTIMAINEN NOPEAN
JALAADUKKAAN
PALVELUN
ERIKOISLIIKE**

Öljynvaihdot

Pikahuollot

Autohuollot

Yrityksille öljynvaihdot ja
huollot laskutuksella.



ÖLJYPISTE

LIELAHTI
Enqvistinkatu 5
0400 216 611
Ma-Pe 8-17, La 9-13

HATANPÄÄ
Kolmionkatu 5
0400 225 339
Ma-Pe 8-17

SIVUHONKA OY

Pakkauksia teollisuuden toimijoille ja yrityksille

Sivuhonka on vuonna 1978 perustettu porilainen perheyriutus. Toisessa sukupolvessa ja vankalla ammattitaidolla palveleva Sivuhonka toimittaa eri teollisuuden alojen yhteistyökumppaneilleen kestäviä sekä standardien mukaisia pakkauksia. Tuotevalikoimaan kuuluvat puupakkauslaatikot, merikuljetuslaatikot, kuormalavat, alustat, urapuut, lavakaulukset sekä pakkaushäkit.

PERHEYRITYKSEN PALVELUIHIN kuuluu lisäksi oheispalveluna mm. tuotteiden pakkaus ja konttien lastaus yrityksen omista tiloissa tai asiakkaan tiloissa sekä neuvonta ja mittaus. Osa tuotteista valmistetaan naulauskoneella automaattisesti, osa kootaan käsin. Sivuhongan osaava henkilökunta auttaa oikeanlaisen pakkauksen valinnassa. Pakkaukset ja lavat toteutetaan pakattavan tuotteen mukaisesti, yrityksen logolla tai merkillä sekä ISPM15-standardin mukaisella IPPC-leimalla varustettuna.

PAKKAUKSISSA KÄYTETTÄVÄ materiaali valitaan pakattavan tuotteen mukaan. Raaka-aineena käytetään pääosin kotimaisilta sahailta ja eri toimittajilta hankittua laadukasta sahatavaraa. Osa toimituksista vaatii hyvinkin korkealaatuista sahatavaraa.

SIVUHONKA OY:N 1100 neliön, kolmen hallin tuotantotilat sijaitsevat noin viisi kilometriä etelään Porin lentokentältä.

LIIKENNEYHTEYDET ovat hyvät ja mahdollistavat nopeat ja joustavat toimitukset asiakkaille. Hyvät olosuhteet ovat mahdollistaneet tehokkaan tuotannon ja korkean asiakastyytyväisyyden, kertoo Hautaoja.

YMPÄRISTÖYSTÄVÄLLISYYS on tärkeä osa yrityksen toiminnassa. Tärkeät ympäristöarvot näkyvät käytännössä mm. omasta tuotannosta syntyvien purujen ja hake-



Kuormalavat ja lavakaulukset



Merikuljetuslaatikot

tetun puujätteen hyödyntämisessä tilojen lämmitysenergiaksi. Sivuhonka Oy:ssä toimitaan ISO9001 vaatimuksiin mukautettuna.

www.sivuhonka.fi



Pakkauslaatikot



Erikoispakkaukset



Vanerilaatikot

Suomen pitää ajaa EU:ssa myös tiestön asiaa

Viime viikolla julkaistuun Liikenne 12 -suunnitelmaan on jäänyt varuluvikoja, jotka vaarantavat jatkossa EU-rahoituksen saamisen Suomen tieverkon ja esimerkiksi Nelostien kehittämiseen. Suunnitelman tekstimuotoilut pitää pikimmiten korjata, vaativat liikennealan vaikuttajajärjestöt.

–Liikenne 12 -suunnitelmaan jäi muotoiluja, joiden mukaan Suomi hyväksyy sen, että EU:n väylärahoitusta kohdennetaan jatkossa lähinnä raidehankkeille, Rakennustöiden RT:n varatoimitusjohtaja ja infra-toimialan (INFRA ry) johtaja Paavo Syrjö hämmästelee.

–Suomelle haitalliset muotoilut pitää korjata. Suomen kaltaisen, tieliikenteestä riippuvaisen maan pitää lisäksi nostaa tämä aihe esille, kun rahoituksen tukikriteereistä päätetään Verkkojen Eurooppa -rahoitusohjelman (CEF) sisällä. Tavoitteemme tulee olla, että rahoitusta saa yhä myös hyvin perustelluille tiehankkeille.

Epäedulliset muotoilut tulevat esiin Nelostietä koskevissa kirjauksissa.

–Näyttää kuin ilmoittaisimme, että vt 4 on jo riittävässä kunnossa ja tyydymme siihen, että sen kehittämiseen ei CEF-rahaa heru. Tie on kuitenkin hyväksytty osaksi EU:n TEN-T-ydinverkkoa. Sen mukaisesti se tulee rakentaa TEN-T-tasoon 2030 mennessä. Tie täyttää TEN-T-kriteerit nyt vain 40-pro-

senttisesti, Tieyhdistyksen toimitusjohtaja Nina Raitanen muistuttaa.

Joukko liikennealan vaikuttajajärjestöjä vetoaa sen puolesta, että Suomi ei Liikenne 12 -kirjauksilla sulje pois mahdollisuuttaan edistää CEF-rahoituskriteerien kehittämistä niin, että myös tiehankkeille voisi yhä hakea EU-rahaa. Esimerkiksi vt 4:n rakentamiskustannuksista jopa 10–20 prosenttia voitaisiin kattaa EU-rahalla, järjestöt arvioivat.

Valtatie 4 on merkittävin valtatie kuljetusten kannalta

Valtatie 4 on valtakunnallinen I tason pääväylä. Suomelle se on valtateista merkittävin niin kuljetusten arvolla kuin tonnikilometreillä mitattuna. Se on tärkeä reitti vienti- ja tuontikuljetuksille sekä linja-autoliikenteelle. Osana TEN-T-ydinverkkoa tie katsotaan strategiseksi osaksi koko Euroopan liikenneverkkoa.

–Tien haaste on, että Vaajakoski–Tornio välillä on paljon alle 80 km/h nopeusrajoituksia. Jaksot tarkoittavat raskaan liikenne-

teen kiihdytyksiä. Päästöt vähenisivät rakentamalla tie mahdollisuuksien mukaan nelikaistaiseksi ja korvaamalla tasoliittymiä eritasoliittymillä. Tämä lisäisi myös turvallisuutta. Taajamien ulkopuolella liikenneonnettomuudet ovat yleensä kohtamisonnettomuuksia, ja nelikaistaistamisella niistä päästäisiin eroon, SKAL ry:n toimitusjohtaja Iiro Lehtonen sanoo.

Kansallinen priorisointi ja rahoitustaso on saatava kestäväälle pohjalle

Liikenne 12 -suunnitelma sisältää valtion väylärahoitusohjelman 12 seuraavalle vuodelle ja visioi Suomen liikennejärjestelmän kehittämistä vuoteen 2050 asti. Tavoitteena on lisätä EU-rahoituksen hakemisen kunnianhimoa ja samalla varmistaa riittävä kansallinen rahoitus pohja yli hallituskausien.

–EU-rahoituksen hakeminen on hyvin hankalaa, jos Suomi ei pysty tarjoamaan näkymää hankkeidensa priorisointiin ja kirjaa kansallisiin suunnitelmiin jo nyt, ettei TEN-T-velvoitteita edes yritetä täyttää vuoteen 2030 mennessä, Keskuskauppakamarin johtava asiantuntija Päivi Wood vetää yhteen.

–Suomen tulee tietää mitä haluaa eurooppalaiselta liikenneverkkopolitiikalta vaikuttaakseen rahoituskriteereihin ja saadakseen EU-rahoitusta valtion hankkeisiin,



Paavo Syrjö

Wood jatkaa.

Riittävä kansallinen rahoitus edellyttää, että liikennejärjestelmän ylläpitoon ja kehittämiseen kohdennettaisiin keskimäärin yhtä prosenttia BKT:stä vastaava määräraha vuosittain. Tämäkään ei nyt toteudu Liikenne 12 -suunnitelmassa, ja heikkoutena on erityisesti tieverkon rahoitus, järjestöt toteavat.

Rapid Tampere: Valmet tutkii tulevaisuuden kehityssuuntia

Yhteistyökiihdyttämö Rapid Tampere tarjoaa Tampereen seudulla toimiville suurille yrityksille tehokkaan tavan löytää kumppanuuksia kaikkialta maailmasta ja kehittää uusia innovaatioita. Valmet on mukana kiihdyttämössä, koska haluaa saada Rapid Tampereesta apua pidemmän aikavälin kehityssuuntien tutkimiseen.

Yritysten tutkimus- ja kehitystiimeillä riittää yleensä kiirettä. Samaan aikaan pitäisi sekä kehittää olemassa olevia tuotteita että löytää ja viedä eteenpäin tulevaisuuden visioita. Kun aika on kortilla, päähuomio keskittyy helposti lähimpiin kehityskohteisiin eikä kymmenien vuosien päähän tule kovin usein katseltua.

– Pidemmälle tulevaisuuteen tähtäävän aiheen tuominen arkeen voi kuormittaa tutkimus- ja tuotekehitystiimiä liiaksi. Jos siis jotain pystyy ulkoistamaan järkevällä hinnalla ja tavalla, se helpottaa varmasti tiimin työtä, sanoo Viivi Villa-Nuottajärvi, paperikonekudosten T&K-päällikkö Valmetilta.

Yrityksen kannalta ei ole hyväksi, jos jokapäiväinen

tekeminen syö kaiken ajan niin, ettei katse ehdi juuri nousta horisonttiin. Rapid Tampereen tapainen ulkopuolinen yhteistyökumppani voi siinä kohtaa olla hyvä tuki. Se voi antaa esimerkiksi suuntaviivoja sille, minne yrityksen kannattaisi oman tiimin voimavaroja suunnata.

Villa-Nuottajärvi muistuttaa, että ulkopuolisen hyvin tekemä selvitys motivoi todennäköisesti omaakin tiimiä paremmin kuin kiiheen keskellä heitetty löyhä haaste.

Liiketoimintaa, innovaatioita, työpaikkoja

Yhteistyökiihdyttämö Rapid Tampereen tehtävänä on löytää maailmanlaajuisesti parasta teknologiaosaamista vauhdittamaan Tampereen seudun suuria



Kuva: Valmet Oyj

yrityksiä, etenkin teollisuutta. Tavoitteena on luoda uutta liiketoimintaa, innovaatioita ja työpaikkoja. Rapid Tampere tukee

yritysten kilpailukykyä ennen kaikkea hakemalla niille teknologiakumppaneita startup-yritysten terävimmästä kärjestä.

Tampereen kaupunki ja Business Tampere käynnistivät Rapid Tampere -yhteistyökiihdyttämön vuonna 2019 yhdessä innovaatioyrittäjä Verticalin kanssa. Vertical vastaa ohjelman käytännön toteutuksesta.

Rapid Tampereen ensimmäisellä hakukierroksella Valmet valitsi testattavaksi kolme robottiratkaisua parantaakseen tehtaallaan työntekijöiden terveyttä ja turvallisuutta. Nyt on käynnissä uusi hanke – sen aihe pidetään salassa, sillä kyse on tulevaisuuden kannalta potentiaalisesti merkittävistä asioista.

Miten Rapid Tampere toimii?

Käytännössä uusi hanke lähti liikkeelle siitä, että Valmetilla valittiin tämänkertainen haaste. Se käytiin läpi yhdessä Rapid Tampereen kanssa aloitustyöpajassa. Seuraavassa tapaamisessa yhteistyökiihdyttämön operaattori Vertical esitteli tekemisensä haken ensimmäiset tulokset ja potentiaaliset teknologia-yritykset.

– Siinä ei vielä tullut mitään varsinaista uutta ahaa-elämystä, mutta työ jatkuu ja toivomme tietysti tuloksia. Samalla olemme mietineet, määrittelimme itse aiheemme oikein, Heinonen kertoo.

Vertical käyttää maailmanlaajuisiin hakuihin muun muassa samoja yritystietokantoja, joita sijoittajat hyödyntävät. Lisäksi Vertical perehtyy tietokannoista poimittujen taustoihin ja tiimeihin, mutta ei vielä tässä vaiheessa ole kiinnostaviin yrityksiin yhteydessä. Ne ja niiden ratkaisut esitellään ensin haasteen antajalle, ja Vertical lähtee rakentamaan yhteyksiä tarvittaessa.

Kaiken kaikkiaan Rapid Tampere -malli on erittäin joustava ja mukautuu kunkin päämiesyrityksen tarpeisiin.

Startup-yhteistyö kiinnostaa

Villa-Nuottajärvi ja Heinonen kertovat molemmat seuraavansa kiinnostuneita siitä, mitä startupeissa tapahtuu, millaisia yrityksiä nousee ja mitä uutta ne mahdollisesti tuovat tullessaan. Esimerkiksi digitalisaation ja teollisen internetin innovaatiot ovat seuraamisen arvoisia.

– Olemme kiinnostuneita uusista ideoista ja avauksista, ja meihin saa ilman muuta ottaa yhteyttä, toteavat Villa-Nuottajärvi ja Heinonen.

Valmetilta saattaa olla tulossa uusiakin Rapid Tampere -haasteita. Esimerkiksi kestävä kehityksen teemat ovat yritykselle keskeisiä. Sen tarkemmin ei näistäkään haasteista välttämättä kerrota julkisuuteen, mutta yhteisenä tekijänä on Heinosen mukaan poikkitieteellisten ajatusten tuominen yritykseen, jossa on sadan vuoden perinteet.

Väkeä pitää aika ajoin usuttaa tutkimus- ja kehitystyössä epämukavuusalueen puolelle. Sieltä löytyy ideoita, joilla yritys kohtaa kilpailukykyään heti ja erottuu edukseen vielä 10–20 vuoden päästä. Rapid Tampere on yksi työkalu tähän työhön.

VALMET on maailman johtava teknologian, automaation ja palveluiden toimittaja ja kehittäjä sellu-, paperi- ja energiateollisuudelle. Valmetilla on yli 200 vuoden teollisuushistoria ja yrityksen toiminnalla Tampereella pitkät perinteet.



Työkoneiden lasit & muovisäiliöiden korjaukset

- Metsäkoneiden lasit mallimittojen mukaan iskunkestävästä polykarbonaatista
- Muovisäiliöiden, esim. bensatankkien korjaukset
- Mönkijöiden pohjapanssarit

(03) 364 1255 | myynti@muovityosto.fi
Kuukuja 8, 33420 Tampere | www.muovityosto.fi

FINTANK Oy

Jakelumittarit ja varusteet • Automaatit ja ohjelmistot • Säiliöt: Diesel, Bensiini, Urea

Pumput: 12VDC, 24VDC ja 230VAC • Käsipumput: Diesel/Bensiini

Läpivirtausmittarit • Jakelumittarit automaateilla

Ympäristöystävällinen tippavapaa tankkaus



FINTANK Oy Lillåkerintie 65, 02490 Pikkala • info@fintank.fi • puh. 0400-642532 • www.fintank.fi



Hio-Mex | Erikoisvarustelun ammattilainen

Tuusulassa toimiva Hio-Mex Oy valmistaa ruostumattomasta teräksestä ammattiliikenteen lisävarusteita. Omat suunnittelu- ja tuotanto-osastot varmistavat Hio-Mexin järjestelmäratkaisujen joustavuuden ja kustannustehokkuuden. Lisäksi Hio-Mex toimii virolaisten Metec RST-tuotteiden maahantuojana Suomessa. Metec tarjoaa laajan malliston lisävarusteita kuorma- ja pakettiautoihin sekä maastureihin.

-Hio-Mex on focusoitunut ammattiliikenteen lisävarusteiden valmistamiseen ja suunnitteluun. Valmistamme raskaan kaluston erikoisvarusteita ruostumattomasta teräksestä ja alumiinista. Kärkituotteitamme ovat auton katolle asennettavat

kattovalotelineet, joihin saadaan kiinnitettyä kaukovaloja, työvaloja ja varoitusvaloja. Lisäksi vahvaa osaamistamme ovat yksilölliset karjapuskurit ja suojaavat rakenteet, kuten alleajosuojaputket, Hio-Mex Oy:n toimitusjohtaja Mika Sassi kertoo.

- Varustelemme niin uudet kuin

jo ajossa olleet autot. Kaikki tuotteet suunnitellaan erikseen nimenomaisen automerkin ominaisuuksien mukaan. Kaikki tehdään ruostumattomasta teräksestä - myös kiinnitystarvikkeet, ruuvit ja pultit. Se on Suomen vaihtuvissa sääoloissa tärkeää, Sassi korostaa.

-Teemme vahvaa yhteistyötä Metec -tuotemerkin kanssa. Toimimme Metec tuotteiden maahantuojana. Saatavilla on kattava valikoima kuorma-autojen, pakettiautojen sekä lava-autojen lisävarusteita. Kauttamme saa myös lisää työvaloja ammattikäyttöön.

-Erikoisosaaminen pohjautuu siihen, että olemme olleet mukana monenlaisten tuotteiden ja osien valmistuksessa monella eri osa-alueella. Vuosikymmenten aikana saatu tieto ammattiliikenteen kuljettajilta, asentajilta, kuljetusyrityksiltä ja auto- ja varaosamyymäläiltä kehittää tuotteitamme entistä paremmiksi niin turvallisuudessa kuin käytettävyydessä, Sassi linjaa.

Laadun ja ammattitaidon lisäksi Hio-Mex tunnetaan fiksuista ideoista

Hio-Mex kehittää jatkuvasti innovatiivisia tuotteita kestävän kehi-



tyksen periaatetta noudattaen. Metallin ammattilaiset keksivät nokkelia ratkaisuja ja kehittävät koko ajan sekä lisävarusteiden ominaisuuksia, että tarjontaa.

-Saamme hyvää palautetta siitä, että tuotteemme ovat toimivia mutta myös hyvännäköisiä, Sassi sanoo.

Mika Sassi kertoo, että myös konseptirekkojen ja Hio-Mexin oman tuotannon lisävarusteiden kysyntä on kasvanut merkittävästi. -Viime vuosien aikana olemme olleet suunnittelemassa ja tekemässä kymmeniä, näyttäviä rek-

koja, joihin toteutamme alumiiniset päälirakenteet sekä RST-työt. Monet niistä on palkittu alan näyttelyissä. Suurien kokonaisuuksien lisäksi Hio-Mex ideoi ja toteuttaa myös pienempiä haaveita, esimerkiksi yksilöllisiä lisävarusteita asiakkaan tarpeiden mukaan.

Asiakas saa uniikin konseptirekan ajovalmiina

Hio-Mex suunnittelee ja toteuttaa yrityksille sopivan yksilöllisen konseptirekan. Konsepteihin sisältyvät alumiini- ja rosteriosat, konseptin mukainen maalaus, ohjaimon sisustaminen ja verhoilu.

-Rakennamme kaikki valmiiksi: ruostumattomat teräs- ja alumiiniosat, maalauksen ja sisustuksen. Konseptteja voidaan rakentaa kaikille merkeille. Oma mallistoamme ovat Mercedes Benzille luodut konseptit UniQ Concept ja RoadStar, Sassi esittelee.

-Erikoisvarusteiden lisäksi meillä on vankka kokemus sähkökemiallisesta kiillotuksesta ja peittauksesta mitä sovellamme omissa tuotteissamme. Sähkökemiallinen kiillotus soveltuu mainiosti lisävarusteille ja antaa korkealuokkaisen suojan korroosiota vastaan. Tällä varmistamme tuotteillemme pitkän elinkaaren tuotteille.

Vuonna 1979 perustettu HioMex Oy on perheyriutus, joka työllistää 5 työntekijää.

Tuusulaan yritys muutti 1980-luvun alussa. Aluksi liiketoiminta perustui käsihiontaan ja -kiillotukseen.

Vähitellen raskaan kaluston lisävarusteiden osuus kasvoi ja nykyään erikoisvarustelu on bisneksen kivijalka.



HIO-MEX

METEC

Ruostumattomat lisävarusteet kaikkiin kuorma-auto merkkeihin

Kotimaisten Hio-Mex tuotteiden valmistuksen lisäksi toimimme Metec tuotteiden maahantuojana. Valikoimastamme löytyy myös Metecin valmistamat pakettiauto ja maasturi RST-tuotteet, sekä tarvikkeet. Kauttamme myös lähes kaikki valomerkit.

Tuotteisiin voit tutustua:
www.hio-mex.com ja www.metec.ee

Myynti ja maahantuonti:

Hio-Mex Oy
Petteri Koskenala 050 552 6545
petteri.koskenala@hio-mex.com

Pihasaunionkuja 8 | 04300 Tuusula
www.hio-mex.com | info@hio-mex.com
facebook.com/hiomex

Jälleenmyynti:





KAIVINKONEEN TELAKENGÄT

Yli 15 vuoden aikana käyttäjien kokemusten pohjalta kehitetty ja testattu telakenkä

- Telakengän suuren kantopinnan ansiosta koneen aiheuttama pintapaine alustaan on pieni ja tasainen.
- Pienen pintapaineen ja kitkan sekä suoran alustan vuoksi asfalttipinta ei murru reunastakaan alavaunua käännettäessä.



- Telakenkä ei painu pehmeälläkään (lämpötila yli 20 astetta) asfaltilla eikä jätä jälkiä.
- Viistettyjen reunojen ja matalan rakenteen ansiosta kenkä ei "koukkaa" vetorataan ja johtopyörän kohdassa eli ei tee jälkiä asfalttiin kuuminaakaan kesäpäivinä.
- Telakengät ovat nopeat ja helpot kiinnittää pieniäkin töitä varten.
- Työteho kasvaa, kun ei tarvitse varoa alavaunun kääntämistä.
- Kengät valmistetaan aina telalappojen mittojen mukaan.

Soita ja kysy lisää!

METALLIPAJA HEIKKI ALAKORTES KY

Pajatie 10, 64900 Isojoki • 020 729 9377, 0400 721 527
janne.alakortes@rautakortes.fi



Metsätalous vahvistuu KoneAgriassa

Metsämme-messut sulautuu KoneAgriaan ja lisää metsätalouden tuotteiden ja palveluiden osuutta KoneAgriassa 14. – 16.10.2021 Tampereella. Uuden yhteistyön kautta KoneAgrian metsiin liittyvä sisältö on entistä kattavampaa.

Metsänhoitopalvelut sekä erityisesti isäntälinjan metsänhoidon koneet ja -laitteet ovat olleet KoneAgriassa ennenkin mukana, mutta nyt tarjonta muuttuu aiempaa kattavammaksi ja mukana ovat myös entistä vahvemmin mm. metsänhoitoyhdistykset ja Suomen Metsäkeskus.

Metsämme-messut on aikaisemmin järjestetty vuosittain Jyväskylässä. Tapahtuma on tarjonnut metsästä tai metsän omistamisesta kiinnostuneille tietoa metsän hoidosta, puukaupasta, verotuksesta ja metsätilojen kaupasta. Tapahtuman on järjestänyt ProAgria Tapahtumat Oy.

–Metsämme-messut sulautuu KoneAgriaan ja löytyy tulevaisuudessa metsän hoidon teemakokonaisuudesta. Kohdennamme markkinointia metsän hoitoon liittyvissä asioissa nyt maatalouden ammattilaisten lisäksi myös muillekin metsänomistajille, kertoo konseptikehittäjä Leo Potkonen Messukeskuksesta.

KoneAgriassa on Metsälehti-lava, jossa on metsän omistajille suunnattua ohjelmaa.

**KoneAgria odottaa innolla
syksyn kohtaamisia**

KoneAgria on todennäköisesti ensimmäi-

nen suuri maa- ja metsätalouden sekä urakoinnin ammattitapahtuma, joka järjestetään tiukkojen poikkeuksellisten aikojen jälkeen. Rokotusten edistyttyä paluu normaaliin on taas mahdollista. Messujen markkinointi kohdistunee ensi syksynä korostetusti kotimaisiin kävijöihin.

–KoneAgriasta on tulossa historiansa kattavin näyttely. Mukaan on myös lähtenyt ennätysmäärä alan toimijoita ja järjestöjä, kertoo Potkonen. –Yrityslisät julkaistaan toukokuussa, kuten myös ohjelman runko. Koko ohjelma julkaistaan elo-syyskuussa.

KoneAgria on joka toinen vuosi järjestettävä maatalouden ja maaseudun ammattilaisten, maatalouskoneiden, tarvikkeiden ja palvelujen erikoisnäyttely. Tapahtuman järjestää vuonna 2021 Suomen Messut Osuuskunta ProAgria Tapahtumat Oy:n toimeksiannoista Tampereen Messu- ja urheilukeskuksessa. KoneAgria järjestää parittomina vuosina. Parillisina vuosina on vuorossa Helsingin MaatalousKonemessut, joka järjestetään 13. – 15.10.2022 Messukeskuksessa Helsingissä.

www.koneagria.fi
#koneagria2021

TULE METSÄALAN OSAAJAKSI!

Oletko kiinnostunut metsäalan työtehtävistä, koneista ja metsästä? Meillä Jämsässä voit opiskella metsäkoneasentajaksi, metsäkoneenkuljettajaksi tai metsuri-metsäpalvelujen tuottajaksi.

Työskenteletkö jo alalla? Tutustu tutkintoihin ja lisää osaamistasi

- metsäalan ammattitutkinto, metsäkoneenkuljetus
- metsäalan ammattitutkinto, metsäkoneasentaja

Lue lisää ja hae
gradia.fi



GRADIA JÄMSÄ



HARVENNUS

Kevyt, nopea ja vahva kaikki samassa koneessa

- katkaisu 30cm
- syöttövoima 22kN
- laippa 14/16in, 2mm
- öljyntarve 40-80l/min
- nopeus 0,5 - 2,0 m/s
- neljä eri ajotapaa

Luotettava CAN väyläohjausta.

SYKETEC



Vallgrundintie78 B, 65800 Raippaluoto
Börje 040 7008796 | info@sykeharvesteri.fi | www.sykeharvesteri.fi

Uusiutuva diesel puutavara-autojen käyttövoimaksi: Metsähallitus leikkaa kuljetusten päästöjä

Metsähallitus aloittaa uusiutuvan dieselin käytön puutavarakuljetuksissaan. Uudella polttoaineella voidaan vähentää rekkaliikenteen kasvihuonekaasupäästöjä merkittävästi. Ensimmäinen uusiutuvalla dieselillä liikkuva puutavara-auto lähtee liikkeelle Pohjanmaa-Kainuun alueella huhtikuussa.

–Päästöjen vähentäminen kuuluu hiilinielujen kasvattamisen ohella Metsähallituksen ilmasto-ohjelmaan, jolla haetaan ratkaisuja ilmastomuutoksen hillintään ja siihen sopeutumiseen. Tämä on yksi askel koko kuljetusketjun päästöjen leikkaamiseen, Metsähallituksen asiakkuusjohtaja Heikki Kääriäinen kertoo.

Talouskäytössä olevien monikäyttömet-sien hoidossa Metsähallituksen suurimmat päästölähteet liittyvät puunkorjuuseen ja kuljetuksiin. Korjuussa on otettu käyttöön sähköavusteinen hybridiharvesteri, junakuljetusten osuutta on lisätty, ja nyt investoidaan maantiekuljetusten vähäpäästöisyyteen. Kumppanina Metsähallituksella on puutavarakuljetuksia hoitava QTeam Systems Oy.

–Haluamme olla Metsähallituksen kanssa edelläkävijä vähäpäästöisissä puutavarakuljetuksissa. Odotamme, että uusiutuvan dieselin käyttö kasvaa ja tankkauspisteitä tulee lisää, QTeam Systemsin toimitusjohtaja Pasi Korhonen sanoo.

Ympäristöinvestointi tulevaisuuteen

Uusiutuva diesel on kalliimpaa kuin fossiilinen diesel, mutta kysynnän kasvaessa hintaeron odotetaan tasoittuvan.

–Luonnollisesti tästä ympäristöinvestoinnista tulee aluksi lisäkustannuksia.

Meillä on kuljetuksissa mukana 170 autoa, joten etenemme asteittain sitä mukaa, kun saamme käytöstä kokemusta. Odotamme, että uusiutuva diesel pystyy kilpailemaan jatkossa myös hinnalla, Metsähallituksen Heikki Kääriäinen toivoo.

Metsähallitus suunnittelee uusiutuvan dieselin ohella siirtymistä kaasukäyttöön autoihin. Kaasu ei sovellu raskaim-

piin eli enimmäispainoltaan 76 tonnin puutavara-autoihin, mutta Metsähallitus on käynnistänyt kaasulla liikkuvia, painoltaan pienempiä kuljetuksia koskevan kilpailutuksen.

–Tutkimme ja kokeilemme uusiutuvia vaihtoehtoja. Suurin jarru niiden käyttöönotolle on hitaasti kasvava tankkausverkosto, Kääriäinen huomauttaa.



Uusiutuvaa käyttävä dieselauto, kuva Kati Jurkko

Korpelan Kone

www.korpelankone.fi
www.puunhalkaisukone.fi



KÖNTYS -metsävaunut ja maansiirtovaunut
tehokkaalla voimansiirrolla, kaikkiin traktoreihin.

BRUTUS 3000 puunhalkaisukone isojen pölkkyjen halkaisuun
yhdellä työnnöllä 14 kpl 1m pituisia halkoja.

BRUTUS 1000 metrisille haloille.
Yhdestä pölkystä 14 halkoa.



PEHMEIDEN MAASTOJEN TELA



Jo monien urakoitsijoiden ja koneenkuljettajien arvosana teloista on ollut erinomainen! Toimivat kesällä ja talvella, kelillä kuin kelillä ja erityisesti pehmeillä mailla ja jyrkissä rinteissä, pito joka suuntaan hyvä.

0400 308 998 Matti Malinen
www.finnraiva.fi



Valtiovarainministeriö valmistelee helpotettua maksujärjestelyä yrityksille

Koronan kurittaessa yrityksiä rankalla kädellä, on kassan pohja jo monessa paikassa näkyvissä. Valtiovarainministeriö on kuullut yritysten hädän ja ilmoittanut 13.4.2021 alka- vansa valmistelevaan uutta tilapäistä helpotettua maksujärjestelyä veroille.

A **global** financial solutions partner with a **strong, local approach**



Tarvitsetko kumppania koneiden ja kuljetusvälineiden rahoittamiseen?

Meille rahoitus on enemmän kuin rahan lainaamista. Se on kokonaisratkaisu, joka tukee yhteistyökumppaneidemme ja loppuasiakkaidemme kasvua sekä luo lisäarvoa.

Annamme yrityksille uusi ideoita laitteiden hyödyntämiseen ilman niiden hankkimista omistukseen. DLL tarjoaa rahoitusratkaisuja valmistajille, jälleenmyyjille, vuokraamoille sekä rakennuslaitteiden ja -työkoneiden käyttäjille.

Ymmärrys laitteiden elinkaaresta ja käyttöalueesta auttaa meitä tarjoamaan hyvin mukautettuja ja joustavia rahoitusratkaisuja.

Valtiovarainministeriön tiedotteen mukaan sovellettava korko olisi viimekevaiseen tapaan 2,5 %, joka on huomattavasti alempi kuin normaalitalanteessa sovellettava 7 % korko. Tiedotteen mukaan muutokset ovat jälleen määraikaisia ja koskisivat maksujärjestelyyn kuuluvia veroja.

Verohallinto on antanut asiasta tiedotteen, jonka mukaan helpotettua maksujärjestelyä voi hakea 21.4. alkaen. Alennettua korkoa sovelletaan Verohallinnon mukaan kaikkiin maksujärjestelyssä mukana oleviin veroihin 1.5. alkaen. Edellytyksenä on, että yrityksellä ei ole veroja ulosotossa ja että yritys on antanut kaikki veroilmoitukset, tulorekisteriin annettavat palkkatietoilmoitukset ja työnantajan erillisilmoitukset määraajassa. Maksujärjestelyt haetaan OmaVeron kautta.

Elinkeinoelämän keskusliitto pitää helpotettua maksujärjestelyä tervetulleena ja

tärkeänä helpotuksena yrityksille. EK:n näkökulmasta valmistelussa on huomioitava seuraavat seikat:

1 Tiedote ei sisällä tietoa siitä, millä aikajänteellä erääntyviä veroja esitys tulee koskemaan. EK pitää tärkeänä riittävän pitkää aikaväliä.

2 Tiedotteessa ei puhuta viimekevaiseen tapaan mahdollisuudesta ALV-takaisinlainaukseen. EK:n näkemyksen mukaan ALV-lainauksen mahdollisuus on otettava pohdintaan, jos koronatilanne ei helpotu.

3 Alennettu viivästyskorke koskee tällä hetkellä vain maksujärjestelyyn hakeutuvia yrityksiä. Myös sellaisilla yrityksillä, jotka eivät näe tarvetta varsinaiselle maksujärjestelylle, voi olla tilapäisiä maksuvaikeuksia koronan vuoksi. Siksi alennetun koron laajentaminen myös muihin kuin maksujärjestelytilanteisiin olisi perusteltua.

Ota yhteyttä

janne.nykanen@dllgroup.com
045 6050 280

DLL

Aleksanterinkatu 48 B,
00100 Helsinki Finland

Asiakaspalvelu

Email: helsinki@dllgroup.com
Puh. +358 9 2285 080

www.dllgroup.fi

Laadukkaat **Niftyliftit** nyt meiltä!

Hinattavat henkilönostimet

Kuukulkijat

Tela-alustaiset henkilönostimet

JS-Multi Service Oy on aloittanut 17.6.2019 henkilönostimia valmistavan englantilaisen Niftyliftin maahantuojana. Niftylift on maailman suurin yksityisomistuksessa oleva henkilönostimia valmistava yritys.

Koko Niftyliftin laaja nostinvalikoima on saatavilla kauttamme ja ensimmäiset mallit uudistuneesta konesarjasta ovat nähtävillä tiloissamme Helsingissä.

Sovi esittely ja koeajo!



Mallisto laajasti saatavana myös hybridiversiona.

JS-Multi Service Oy

MYynti: Sami Tainio 050 3267 834
info@js-multiservice.com

www.js-multiservice.com

Tekijät ja koneet kyllä riittävät lisämoteillekin

Puunkorjuutarve lisääntyy metsäteollisuuden suurinvestointien myötä. Se on hoidettavissa nykyisellä konekalustolla ja kuljettajilla, kunhan alan toimintamalleja tehostetaan ja kausivaihtelua vähennetään. – Resurssien riittämättömyydestä huolissaan olevat askartelevat väärän kysymyksen kimpussa, toteaa Koneyrittäjien varatoimitusjohtaja Simo Jaakkola.

Nyt pitäisi keskittyä pitämään ammattilaiset alalla, tehdä työn perässä liikkumisesta houkuttelevaa ja parantaa konetyön tuottavuutta vuositasona. Myös alalle valmistuvat pitää saada jäämään alan töihin, Jaakkola sanoo.

METSÄTEOLLISUUDEN suurten investointihankkeiden myötä on noussut esiin huoli resurssien riittävyydestä. On oltu huolissaan koneiden ja etenkin kuljettajien löytymisestä lisämottien korjuuseen. Erityisesti on oltu huolissaan Pohjois-Suomen työvoiman riittävyydestä, ja avuksi on esitetty ammatillisen koulutuksen lisäämistä.

– Lisäresurssien haalimisen sijaan nyt pitäisi pohtia keinoja olemassa olevien resurssien tehokkaampaan hyödyntämiseen.

KONEYRITTÄJÄT muistuttavat, että teollisuuspuun korjuu lisääntyi kymmenen miljoonaa kuutiota vuosien 2015 ja 2018 välillä. Sen jälkeen puunkorjuumäärä on parissa vuodessa pudonnut alle vuoden 2015 määrän.

KAUSIVAIHTELU on puunkorjuualan ongelma. Kalusto ja kuljettajat on mitoitettu huippukausien korjuumäärien mukaan ja ison osan vuodesta resurssit ovat vajaakäytöllä. Siitä aiheutuu paljon kustannuksia ja se vaikeut-

taa työvoiman saamista alalle ja väen pysymistä alalla. Resursseja pitäisi pystyä hyödyntämään nykyistä tehokkaammin.

– Metsäkoneenkuljettajille on siirretty lisätehtäviä, jotka vievät aikaa varsinaiselta puunkorjuulta. Nyt pitäisi miettiä, mitä tehtäviä kuljettajilta voidaan poistaa, jotta he voisivat keskittyä ydinsaamiseen ja tehdä sen tehokkaasti. Jos kuljettajan työajasta siirrettäisiin kymmenen minuuttia ”turhasta” työstä hakkuuseen, hakkuumäärä kasvaisi noin 1,5 miljoonalla kuutiolla yhteensä kaikissa yrityksissä, Jaakkola arvioi.

TEOLLISUUS pyrkii optimoimaan varastoihin sitoutuneen pääoman määrää ja siksi puuvarannot pidetään pieninä. Koneyritykset ovat puunkorjuupalveluiden tuottajina sen varassa, mitä työmaita puun ostajat niille tarjoavat. Kun puuvarannot ovat pieniä, työmaita on vähän ja sopivien hakkukohteiden löytäminen on vaikeaa tai sääolojen takia mahdotonta.

– Tämän takia joudutaan käyttämään liikaa aikaa ylimääraisiin kulkemisiin työmaalta toiselle. Koneet ja kuljettajat ovat tien päällä ja poissa itse puunkorjuusta. Ylimääräiset siirtymät aiheut-



tavat ylimääräisiä CO2-päästöjä ja ovat jo siksikin haitallisia.

KONEYRITYSTEN kannattavuuspaineet ovat suuret, minkä takia työntekijän tuottavuudelta vaaditaan paljon. Etenkään juuri koulusta valmistuneet kuljettajat eivät pysty vaatimuksia täyttämään. Heikosti kannattavalla yrityksellä ei ole aikaa odottaa työntekijän harjaantumista.

– Koulutuksen laatua on nostettava. Opiskelijoiden on saatava opintojen aikana riittävästi

ti harjoitusta konetyöhön. Alaa ja sen toimintaympäristöä pitää pystyä kehittämään niin, että koneyritykset pystyvät toisaalta pitämään alalla jo työskentelevät töissä ja toisaalta antamaan tulokkaille aikaa harjaantumiseen. Tämä ei ole vain koneyritysten tehtävissä. Koneyritysten asiakkaat määrittävät toimintaoloja, jotka vaikuttavat koneyritysten tulonmuodostukseen ja kustannusten syntymiseen suuresti, Jaakkola sanoo.

KONEMYYNIN JA -HUOLLON ASIAANTUNTIJA



JATKONE OY on vahva toimija Pirkanmaalla Sastamalan Häijäässä sekä Tampereen vieressä Pirkkalassa toimiva perheyrittäjä. Myymme koneet ja laitteet maatalouteen, maa- ja viherrakentamiseen sekä urakointiin.

Erikoisosaamistamme ovat traktorien metsävarusteet, metsäkuormaajat, metsäperävaunut sekä energiapuukourat.

Kiinteistöhuollon ja maanrakennuksen varusteet edustuksessamme useilta merkeiltä.

Maahantuomme ja myymme koko Suomen alueella MTM Forest -metsävarusteet ja kuormaimiin sekä kaivinkoneisiin soveltuvat energiapuukourat.

JATKONE
WWW.JATKONE.COM OY

Toimimme Kurikan Hyväkone Oy:n Myyntipisteinä, huollamme ja varustelemme heidän tuotteitaan. Teemme myös metallirakenteita ja työkoneluottoa.



Edustuksessamme mm: MTM Forest -metsävarusteet, Jak -energiapuukourat, Alto -klapikoneet, Giant -pienkuormaajat, Camion -kärryt ja työvälineet, Agrimaster -murskaimet, Snowstar kiinteistön huolto ja kaivinkonetarvikkeet, Jiimet -kaivinkoneen lisävarusteet.





Harri Laurikka

Metsähake piti pintansa lämmöntuotannossa

Kiinteiden puupolttoaineiden käyttö pieneni viime vuonna viisi prosenttia. Teollisuuden sivutuotteiden käyttö pieneni suhdanteen mukana, mutta metsähakkeen käyttö pysyi edellisen vuoden tasolla. Hakkeen osuus kaukolämmön tuotannossa on ollut kasvussa.

Luonnonvarakeskus kertoi maaliskuussa, että kiinteiden puupolttoaineiden käyttö pieneni viime vuonna viisi prosenttia 19,5 miljoonaan kuutiometriin (37,3 TWh), joka suurimmaksi osaksi koski teollisuuden sivutuotteita. Luonnonvarakeskuksen tiedotteen mukaan tämän arvioitiin johtuvan hakkuumäärien vähentymisestä noin 11 prosentilla. Metsähakkeen kokonaiskäyttö oli käytännössä vuoden 2019 tasolla. Tammi-syyskuussa 2020 myös energian kokonaiskulutus on ollut Tilastokeskuksen mukaan noin 11 prosenttia vuotta 2019 alempana.

Lämmön erillistuotannossa metsähakkeen käyttö kasvoi ennätyslämpimästä vuodesta huolimatta. Energiateollisuuden tilastojen mukaan puupolttoaineiden käyttö kaukolämmön tuotannossa kasvoi 1 TWh ja markkinaosuus kasvoi 43 %:iin viidellä prosenttiyksiköllä, josta hakkeen osuus oli kolme prosenttiyksikköä. Turpeen markkinaosuus pieneni yhdellä prosenttiyksiköllä. Fossiiliset tuotipolttoaineet vähenivät eniten. Kaukolämmön tuotanto väheni viime vuonna 6 prosenttia.

Metsähakkeen käytön rakenteessa tapahtui selvä muutos, kun sekä pienpuuhakkeen että järeän runkopuun hakkeen käyttö kasvoi hakkuutähteiden ja kantopuun määrän vähentyessä. Kantojen käyttötaso (0,3 miljoonaa m³) oli 75 % alhaisempi kuin vuonna 2013, jolloin niiden käyttö oli suurimmillaan (1,2 miljoonaa m³).

Järeän, pystykuivan tai lahovikaisen runkopuun osuus kasvoi 0,6 miljoonaan kuutiometriin. Järeän runkopuun käytön kasvu indikoi tuontien energiapuun kasvua molemmissa hakelajeissa. Suurimmillaan järeän runkopuun käyttö on ollut 2009, jolloin käytettiin 1,1 miljoonaa kuutiometriä järeää puuta.

Metsähakkeen tuonnin osuus on nousut viime vuosina siten, että 2019 tuonnin osuus oli jo 21 prosenttia. Viime vuoden

tuontimäärä ei ole vielä tiedossa. Metsähakkeen hinta oli vuoden 2020 viimeisellä neljänneksellä 6 % korkeampi kuin vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä.

Lisärahoitus metsänhoitoon on hyvä alkusoitto

Maa- ja metsätalousministeriö kertoi maaliskuussa metsänhoitotöihin suunnattavasta lisärahoituksesta, jolla pyritään lisäämään energiapuun tarjontaa. Ministeriö ennustaa kotimaan energiapuun käytön kasvavan jopa 0,5 miljoonaa kuutiometriä, kun valtion ensimmäisessä lisäbudjetissa lisättiin varoja 3 750 000 euroa. Varoja voidaan käyttää taimikoiden ja nuorten metsien hoitoon. Hyödyntämällä nuorten metsien hoidon sivuvirrasta saatavaa pienpuuta, voidaan lisäksi minimoida teollisuudelle käyttökelpoisen ainespuun päätymistä energiakäyttöön.

– Pidämme erittäin hyvänä, että ministeriö esittää lisärahoitusta hoitorästien vähentämiseen ja kotimaisen pienpuun tarjonnan lisäämiseen. Lisärahoitus myös tukee talouden elvytystä ja työllisyyttä haja-asutusalueilla. Pidämme tärkeänä, että jatkossa seurataan, onko tukitaso riittävä pienpuun keruun kasvulle, toteaa Bioenergia ry:n toimitusjohtaja Harri Laurikka.

Pienpuuta kerättiin viime vuonna 33 000 hehtaarilta ja sitä edeltävinä vuosina suoritteet ovat olleet samalla tasolla. Jo 2019 ulkomailta tuotiin ennätysmäärä eli 1,5 miljoonaa kuutiometriä puuta energiakäyttöön, joka oli kolme kertaa enemmän kuin 2017. Metsähakkeen käytöstä tuonnin osuus oli 21 prosenttia jo 2019, joka voidaan pitää strategisesti korkeana osuutena. Kotimaisen hakkeen määrä on viime vuosina vähentynyt.

Turpeen käytön ennustetaan puolittuvan jo lähivuosina, ja osa energiatarpeesta tyydytetään lisäämällä puun tai muun biomasan käyttöä.



- Terähuolto ja uusia teriä
- Myös kierrätysteollisuuteen
- Metsähakkureille

Kysy lisää:

Teräcenter Oy | Yrittäjäkatu 11, 39700 Parkano
Puhelin 045 111 9193, 045 111 9194
ari.suominen@teracenter.fi • tapio.kiho@teracenter.fi
www.teracenter.fi

Monipuolinen konepaja keskellä Suomea!

Alumiini- ja metallituotteita yli 45 vuoden kokemuksella!

- UN-tyyppihyväksytyt teräs- ja alumiinisäiliöt
- teräs- ja alumiinirakenteet
- teollisuuden kunnossapito
- nostopalvelut
- CE-merkityt kantavat teräsrakenteet ja hallien rungot toteutusluokka EXC-3

STERAL®



Säiliö- ja teräsrakenne
A.LUOTO OY
Jämsä

Viialantie 72,
(014)761 197,
0400 540 145 **www.a-luoto.fi**



EKO 100 - Suomalaista voiteluvoimaa luonnosta

*Hakkuukoneissa ja kuormatraktoreissa käytettävien öljyjen ympäristövai-
kutukset ovat herättäneet viime vuosina lisääntyntä keskustelua. Terä-
ketjuöljyjen osalta useat tutkimukset ovat osoittaneet kasviöljypohjaisten
öljyjen biohajoavan maaperässä perinteisiä mineraaliöljyjä nopeammin.*

Öljytuotteita koneisiinsa valitsevan haas-
teena on löytää teknisesti korkeatasoinen
ja ympäristöä säästävä voiteluaineratkaisu,
joka pidentää tehokkaasti huolto- ja öljyn-
vaihtovälejä.

Ekosata Oy:n toimitusjohtaja **Juhani
Turpeinen** näkee vakavana epäkohtana sen,
että ainoana Euroopan maana Suomessa
käytetään edelleen jätemineraaliöljyjä puh-
distamattomana.

Turpeinen vakuuttaa, että tulevaisuudessa
terveyttä, turvallisuutta ja ympäristöä kos-
kevat määräykset tulevat tiukkenemaan yhä
enenevässä määrin kaikilla alueilla.

-Bioöljylle on lähitulevaisuudessa luvassa
uusia käyttökohteita jo nyt olemassa olevien
kaupallisten sovellusten lisäksi. Biohajoa-
vien voiteluaineiden käyttö on järkevää
silloin, kun toimitaan alueilla, joilla on riski
saastuttaa luontoa. Yleensä kyseeseen tulevat
maa- ja vesialueet sekä teollisuuslaitokset,
joissa on erityisiä ympäristöriskitekijöitä.

Ekosata on suomalainen toimija, joka
jalostaa kaupallisessa mittakaavassa öljyä
kotimaisesta raaka-aineesta.

-Ekosata valmistaa rypsiä myrkyttömiä,
biologisesti hajoavia teräketju-, muotti- ja
voiteluöljyjä, joiden voiteluominaisuu-
det ovat moninkertaisesti paremmat kuin
mineraaliöljyjen. Yrityksen kehittämän
teknologian avulla voiteluöljy on suoraan
hyödynnettävissä teollisuuden, metsäteolli-
suuden ja maatalouden erilaisiin käyttötar-
koituksiin, Turpeinen kuvaa.

Biohajoava EKO 100 voiteleuva Greasoil rasvavoitelu teräketjun rasvavoitelujärjestelmiin

- Uusin tuotteemme, metsäkoneiden terä-
ketjun rasvavoitelujärjestelmiin tarkoitettu
EKO 100 Voiteleuva Greasoil rasvavoitelu
on ylivoimainen voiteluominaisuuksiltaan ja
tarttuvuudeltaan. Greasoil tunkeutuu hyvin
kaikkialle ketjuun ja voitelee laippaa, terää
ja kärkeä vaativissakin olosuhteissa.
Voiteleuva Greasoil vähentää ketjun ja lai-
pan kulumista. Lisäksi kulutus on jopa 90
% pienempi kuin mineraaliöljypohjaisten
teräketjuöljyjen, Turpeinen selvittää.

Turpeinen kertoo, että testissä on ollut
käytössä kantokäsittelylaippa sekä tavallin-
nen laippa, jolla on sahattu yhteensä 8142
m. -Molemmat laipat ovat testin jälkeenkin
hyvässä kunnossa ja työt jatkuivat.

Tuotteelle suositellaan SKF:n täyttölaitet-
ta. EKO 100 Voiteleuva Greasoil rasvavoitelu
on myrkytön ja turvallinen käyttäjälle. EKO
100 Voiteleuva Greasoil rasvavoitelu toimi-
tetaan 18 kg astiassa ja 190 kg tynnyrissä.

Tekninen kasviöljy - luontoystävällinen kierrätystuote

Ekosata on valmistanut voiteluaineita
1990 luvun puolen välin paikkeilta asti.

-Eko100 -voiteluaineet sopivat niin vaa-
timaan ammattikäyttöön kuin kotitalouksien
pienkoneiden voiteluun. Tuotteet ovat riit-
toisia ja öljyjen voiteluominaisuudet perus-
tavat rypsiöljyn kykyyn pysyä öljyttävässä
nivelessä hyvin. Tuotteitamme käytetään
metsäkoneissa, metsäteollisuudessa, maa-
talouden koneissa, betoniteollisuudessa sekä
kotitalouksissa

- Asiakaskuntamme koostuu metsäkone-
yrittäjistä, metsäteollisuudesta, betoniteol-
lisuudesta sekä maatalousalan yrittäjistä.

Vienti on ollut meille erittäin tärkeää



koko yrityksen toiminnan ajan. Markkina-
alueemme ulottuu tällä hetkellä kotimaan
lisäksi Baltiaan, Tanskaan, Skotlantiin sekä
Ruotsiin missä toimii yhteisyritys Scandina-
visk Biotech AB. Uutena vientimaana on
Saksa. Ekosata toimittaa myös asiakkaan
omalla tuotemerkillä olevia öljyjä, Turpei-
nen kertoo.

Kasviöljypohjaisissa tuotteissa kulutukset ovat pienemmät

- Luonnollisten perusöljyjen ja lisäaineiden
johdosta tuotteemme ovat 100% biologises-
ti hajoavia ja siksi turvallisia niin käyttäjälle,
koneelle kuin luonnolle. Koska valmistamme
öljyn itse, tiedämme tuotteen alkuraaka-
aineen. EKO 100 tuotteiden alkuperä on
teknisissä kasviöljyissä, elintarvikkeiksi
sopivia öljyjä emme käytä. Voiteluaineemme
on suunniteltu ja sovitettu täyttämään nyk-
y-aikaisten koneiden vaatimukset. Voiteluomi-
naisuuksien ansiosta säästää saadaan myös
kulutuksen kautta, koska huoltokustannukset
alentuvat ja kulumisen vähenee, Turpeinen
määrittelee.

-Valitessa Ekosata -voiteluaineratkaisun
asiakas voi olla varma siitä, että tuotteet
ovat konevalmistajien erittelyjen mukaisia
ja että tuotteet ovat valmiita täyttämään sekä
tämän päivän että tulevaisuuden määräykset
ja vaatimukset, Turpeinen korostaa.

-Perinteisiä mineraaliöljyjä on pidetty
korvaamattomina, mutta meidän voiteluai-
neemme korvaa mineraaliöljypohjaiset täy-
sin. Olemme kehittäneet teräketjuöljyn myös
ympäri vuotiseen käyttöön. Teräketjuöljyn
toiminta ja voitelukyky pysyvät korkealaa-
tuisena niin kesällä kuin talvella. Öljy
täyttää kaikki vaativimmatkin ympäristö-
kriteerit. Ekotehokkuudesta on suuri hyöty,
Juhani Turpeinen painottaa.

EKO 100

Voiteluvoimaa luonnosta

- EKO 100 Voite-
leva Teräketjuöljy
on myrkytön ja tur-
vallinen käyttäjälle
- Tuote on helpos-
ti biohajoava
- Loistavat voite-
luominaisuudet kai-
kissa olosuhteissa
- Suojaa laippaa
ja terää
- Jopa 40 %
pienempi kulutus
verrattuna mine-
raaliöljypohjaisiin
teräketjuöljyihin
- Testattu ja laa-
jasti käytetty



EKO100 Voiteleuva Teräketjuöljy

Laita säädöt kohdalleen niin voit jopa
puolittaa teräketjun voitelukustannukset

EKO 100

Ekosata Oy

Oppipojankatu 1, 32200 Loimaa

Tel: +358 45 150 6636 - rypsi@ekooil.com

www.eko100.fi - www.facebook.com/ekosata

Vastuullinen kierrätyskumppani helpottaa asiakkaan arkea

Kierrättäminen on tärkeä osa vastuullista ja ympäristöä huomioivaa yritystoimintaa. Fortumin omistama Fincumet tarjoaa asiakasyrityksilleen ratkaisun metallien kierrätykseen ja vaarallisten jätteiden käsittelyyn. Sähköiset kierrätyksen seuranta-portalit tekevät kierrätyksestä helppoa. Fincumet lupaa olla Suomen vastuullisin ja läpinäkyvin kierrätyskumppani.

Fincumet korostaa toiminnassaan turvallisuutta, vastuullisuutta ja avoimuutta. Esimerkiksi kierrätykseen liittyvä data on avointa ja sen on tarkoitus tehdä kierrätys läpinäkyväksi. Fincumet kehittää kierrätystoimintaa jatkuvasti. Syksyllä 2020 Ikaalisiin avattiin kaapeleiden kierrätyslaitos ja keväällä 2021 sinne avautui Fortumin akkulinja. Materiaalia kierrätykseen saadaan kuitenkin ympäri Suomen. Muun muassa Jyväskylässä, Helsingissä ja Turussa toimii express-palvelu-

konsepti, jossa materiaaleja otetaan vastaan Stop&Go-periaatteella. Palvelu sopii satunnaisten erien kierrätykseen eikä vaadi erillistä sopimusta. Ikaalisten metallinjalostamossa metalli saa kuitenkin uuden elämän Fincumetin omissa prosesseissa. Kaapeleiden kierrätyslaitos vastaa etenkin Suomen kantaverkon purkamisen tarpeisiin, kun koko verkko saadaan kiertoon Fincumetilla aina kaapeleista muuntajiin ja pylväisiin.

Fincumet on osa Fortumia

Fincumet on osa Fortumia ja siksi tarjolla on Suomen laajimmat kierrätyspalvelut, jotka tuotetaan kokonaan Suomessa.

– Kehitämme yhdessä Fortumin kanssa ratkaisuja erilaisiin jätehuollon ja kierrätyksen tarpeisiin, esimerkiksi teollisuuden ylijäämien käsittelyyn. Hoidamme hyvin katavasti yrityksessä syntyvien tavanomaisten ja vaarallisten jätteiden kierrätyksen, jonka ansiosta asiakas saa tietoa käsiteltyjen materiaalien hiilijalanjäljestä ja CO₂-päästöistä, Fincumetin strateginen ostopäällikkö Marcus Suokas painottaa.

Suokas mainitsee, että Fincumetilla materiaaliavirtojen seuranta alkaa työmaalta ja sähköisen portalin avulla asiakas voi seurata omia kierrätystoimiaan.

– Meillä kerätyt materiaalit lajitellaan ja kierrätykseen soveltuvat metallit saadaan lähes 100%:sti uusiokäyttöön. Kaikki kierrätykseen liittyvä data on avointa ja tilaus-toimitusprosessi mahdollista hoitaa täysin sähköisesti.

Kierrätystoiminnan tehostamista asiakkaan ehdoilla

Fincumet pyrkii parantamaan asiakasyri-



Romukupari ja kierrätettävä kaapeli muuttuvat Fincumetin käsittelyssä kierrätysraaka-aineeksi.



tystensä kierrätystoimintaa tuomalla uusia ja tehokkaita ratkaisuja. Kehittämistoimet voivat liittyä viestintään, jätteiden seurantaan, kierrätyksen tehostamiseen tai materiaalien kierrätykseen.

– Muotoilemme palvelut vastaamaan asiakkaan tarpeita, joten palvelut on mahdollista räätälöidä yrityksen toiveiden mukaiseksi. Pyrimme kehittämään asiakasyrityksemme kierrätystoimintaa ja tekemään siitä tehokasta sekä läpinäkyvää, Suokas kertoo.

Läpinäkyvyys, vastuullisuus ja kotimaisuus korostuvat

– Tänä päivänä yritysten ympäristövastuu on keskeisimpiä tavoitteita, joihin pitää löytää jatkuvasti uusia toimintatapoja. Yrityksillä on paine tehdä vastuunkantoaan näkyväksi ihan konkreettisilla teoilla. Jätehuolto on usealle yritykselle haastava kokonaisuus, mutta olemme tottuneet siihen ja tuomme siihen helpotusta. Jätehuollon ja kierrätyksen dataa tarvitaan ja sillä myös johdetaan. Monelle yritykselle hiilineutraalius on strateginen tavoite, josta myös halutaan kertoa julkisesti. Ympäristövastuullisuus on strateginen valinta, jolla halutaan tehdä näkyväksi, Suokas kertoo.

Kierrätys on Suokkaan mukaan Fincumetin prosesseissa erittäin tehokasta.

– Saamme lähes kaikki materiaalit uudelleenkäyttöön, kierrätettäväksi tai energiahyötykäyttöön. Kierrätyksen tehokkuus on tärkeä osa yrityksemme kilpailukykyä.

Suokas jatkaa kertoen, että Fincumet haluaa olla kiinteä osa asiakkaidensa prosessia, josta halutaan myös kantaa vastuuta.

– Meidän kautta tapahtuva kierrättäminen on loppuun saakka mietittyä, vastuullista sekä turvallista. Kaikki kierrätykseen liittyvät raportit ovat asiakkaan saatavilla sähköisinä. Meillä on sähköinen tilaus- ja raportointijärjestelmä, jonka kautta asiakas saa tilattua

haluamansa kierrätysraportit. Sähköinen asiointi on paitsi helppoa myös varmempi tapa toimia, koska järjestelmään jää aina merkintä tehdyistä asioista. Sähköinen järjestelmä tarjoaa myös mahdollisuuden toiminnan kehittämiseen, koska kierrätys on sitä kautta selkeästi mitattavissa.

– Emme ole kuitenkaan unohtaneet perinteistä asiointia sähköisten työkalujen rinnalla, vaan palvelemme kaikissa kanavissa, lisää Suokas.

Asiakkaan ei tarvitse olla kierrätyksen asiantuntija

– Vastuulliseen materiaalin käyttöön liittyy aina kysymys materiaalin elinkaaresta. Yrityksen johdon on tärkeää esittää itselleen kysymys, onko yrityksen kierrätystä kehitetty ja tehostettu tai arvioitu viimeisen kahden vuoden aikana ja mitkä ovat tavoitteet kierrätykselle. Kaikki yrityksistä lähtevä materiaali saadaan meidän kautta raaka-ainekierrätykseen ja mikäli kerättyä jätettä ei voida kierrättää (esim. vaarallinen jäte), se käsitellään asianmukaisesti. Vaaralliset jätteet menevät energiahyötykäyttöön, ellei niitä voida käyttää uudelleen tai kierrättää, Suokas mainitsee.

Suokas muistuttaa, että asiakkaan itsensä ei tarvitse olla kierrätyksen asiantuntija.

– Me Fincumetilla autamme kierrätyksen kehittämisessä. On tärkeää myös haastaa omat kierrätyskäytännöt ja pyytää siihen avuksi Fincumetin kaltaisen kumppani.

Me Fincumetilla tarjoamme erilaisia ratkaisuja hyvään ja vastuulliseen materiaalin kierrätykseen.

– Fincumet on tulevaisuudessa entistäkin enemmän paikallisesti läsnä ja pyrkii palvelemaan kotimaista teollisuutta vahvalla kierrätysosaamisella, päättää Suokas.

www.fincumet.fi



Kun muut puhuvat, me teemme

www.fincumet.fi

FINCUMET
A Fortum Company

PURKUPALVELUT

Teollisuuden
purku- ja
siivouspalvelut



P. 0400 657773 • info@terashaka.fi • www.terashaka.fi
Vatusentie 147, 39700 PARKANO

METALLIT HAITTANA ELÄINTEN REHUJEN JOUKOSSA?

Esim. alumiinitölkit.

Ratkaisuksi rehukuljettimeen
asennettava metallinilmaisin.

Räätälöityjä ratkaisuja
eri kuljetinleveyksille

Hihna-
kuljettimen
alle asennettava
levymallinen
ilmaisinkela



 Quality Devices Finland Oy

Metallinilmaisina ratkaisuja kaikille
teollisuuden aloille, joissa metallit ovat haitaksi.

matti.ponkka@quality-devices.fi

Matti Pönkkä puh. 050 5586612

www.quality-devices.fi



MYynti:

Malutech Oy

Mikko - +358 45 227 3600
myynti@malutech.fi

Minimum Oü

Kalle - +358 40 834 2178
kalle@minimumagent.com

Purku- ja kierrätyslaitteet



Puumarkkinakatsaus huhtikuu 2021

Kaikille puutavaralajeille alkaa olla kysyntää puumarkkinoilla

Metsäteollisuuden markkinatilanne on parantunut alkuvuodesta ja se alkaa näkymään puukaupan kokonaisuudessa. Kaikelle puutavaralle alkaa olla kysyntää. Metsäteollisuuden lopputuotteiden kysyntä näkyy voimakkaasti kohonneina hintoina kansainvälisillä markkinoilla. Koronatilanteen jatkuminen luo toki edelleen heilahtelua markkinoille.

Puumarkkinoilla kysyntä on kasvanut kaikille puutavaralajeille. Kysyntä on voimakkainta edelleen havutukeille, mutta positiivinen suhdanne on tarttunut nyt myös kuitupuuhun. Tämä helpottaa puunmyynnin kokonaissuunnittelua. Metsänomistajilla onkin hyvät mahdollisuudet leimikkokokonaisuuksien suunnitteluun ja tarjontaan. Metsänkasvatus ja puun tarjonta ovat kokonaisuus, jossa kaikille puutavaralajeille pitää löytyä oikea osoite markkinoilta. Lopputuotteiden hintojen voimakkaan nousun pitääkin näkyä myös puun hinnassa. Puukauppojen kilpailuttaminen onkin nyt tärkeää.

Kaikille puutavaralajeille kysyntää

Kemiallisen metsäteollisuuden kysyntä on voimistunut alkuvuodesta. Se näkyy erityisesti lopputuotteiden hintojen nousuna, joka on ollut erittäin voimakasta alkuvuoden ensimmäisellä kvartaalilla. Sellun hinnat ovat nousseet kes-



kimäärin viidenneksen. Kartongin hinnat hieman maltillisemmin, mutta niiden nousu on jatkunut jo pidempään. Ainoastaan papereiden hinnat ovat edelleen laskeneet, mutta hinnanlasku on hieman tasaantunut.

Mekaanisen metsäteollisuuden noususuhdanne on jatkunut jo hieman pidempään ja sitä voi kutsua jo supersuhdanteeksi. Sahatavaran lopputuotteiden hintojen nousu onkin jatkunut. Sahauskapasiteetti käy luonnollisesti kuumana. Ko-

ronaepidemian jatkuminen lisänee tee-se-itse rakentamista, kuten kävi edellisenä kesänä. Tuki kysynnän oletetaan jatkuvan siten voimakkaana.

Kun kuiduttavan metsäteollisuuden kysyntä on lähtenyt voimistumaan mekaanisen metsäteollisuuden rinnalla, on metsänomistajien mahdollisuus tarjota markkinoille leimikkokokonaisuuksia. Vaikka kysyntä kohdistuukin edelleen voimakkaammin tukkipuuhun, niin kuitupuun markkinat ovat

toipumassa. Lisäksi vaikka kysyntä painottuu kesäkorjuukohteisiin tällä hetkellä, niin täytyy muistaa, että talvikorjuukohteiden summa on saatu purettua hyvien talvikorjuukeliien ansiosta. Tämä tulee helpottamaan siten leimikkokokonaisuuksien suunnittelua.

Puunmyyntisuunnitelmien aika on nyt

Metsänomistajan on nyt mahdollisuus hyödyntää puutavaralajien hyvää kysyntätilannetta leimikoi-

den kokonaissuunnittelussa. Puukaupan valmistelu alkaa ottamalla yhteyttä oman metsänhoitoyhdistyksen toimihenkilöön. Oman yhteyshenkilön kanssa viestinnän voi aloittaa esimerkiksi kätevästi uudessa OmaMetsä -palvelussa <https://www.omametsa.mhy.fi/> Sieltä löytyy omaan metsään liittyvät tiedot, oman alueen puun hinnat ja metsätilan puuston arvo sekä neuvoja toimenpiteiden toteuttamiseen.

Vaikka verkkopalvelut ovat kehittyneet, on oman metsänhoitoyhdistyksen metsäneuvoja edelleen tärkein apu puukaupan suunnittelussa. Hän voi käydä läpi kohteet metsässä ja hän osaa arvioida paikallisen puumarkkinatilanteen perusteella metsänomistajan sopivimmat hakkuukohteet ja viedä puukaupan kilpailuttamisen eteenpäin. Puumarkkinatilanne voi vaihdella voimakkaasti alueittain, joten eri puutavaralajeilla ja hakkuutavoilla saattaa olla erilainen kysyntä alueesta ja ajankohdasta riippuen. Omassa yhdistyksessä tunnetaan oman alueen erityispiirteet, mikä helpottaa puukaupan suunnittelua ja toteuttamista.

Kalle Karttunen,
tutkimuspäällikkö
Maa- ja metsätaloustuottajain
Keskusliitto MTK ry



Olemme nyt **NextOil Oy**

Fortumin kirkkaiden öljyjen kierrätysliiketoiminta ja tuotemyynti siirtyi NextOil Oy:lle 15.12.2020. Uutta on käytännössä vain nimi: jatkamme toimintaamme tuttuun tapaan Jämsänkoskella.

Yrityskaupan myötä tuoteperheemme kasvaa ja toimintamme kehittyy entisestään. Tutut Metsuri -teräketjuöljy ja Metsuri BIO -teräketjuöljy saavat rinnalleen joukon uusia, ajankohtaisia tuotteita: mm. bio- ja glykolipohjaiset merkintävärit, tehopesu-aineet koneiden ja laitteiden puhdistamiseen sekä X-1R-tuotteet. Lisäksi uudistimme Moto Bio Pro ja Moto Pro -teräketjuöljyjen reseptiä - saat nyt nämä suosikkituotteet paremmalla kulutuksenkestolla ja pienemmällä öljynkulutuksella.

Tiesitkö?

Suomessa syntyy vuosittain tuhansia tonneja uudistamiskelpoisia kirkkaita käytettyjä voiteluöljyjä. Puhdistamme ja jatkojalostamme teollisuuden kirkkaat käytetyt öljyt ketjuvoiteluöljyiksi. Se on teollisen jätteen parasta mahdollista hyödyntämistä.

HUOM! NextOil Oy:ssä työskentelevät tutut asiantuntijat: myynnin puolella sinua palvelevat **Juha Wallius** ja **Martti Pentikäinen**. Puhelinnumerot säilyvät samoina, mutta sähköpostiosoitteemme ovat nyt muotoa **etunimi@nextoil.fi**. Kirkkaiden öljyjen keräspalvelun sekä öljytuotteiden tilaus tapahtuu jatkossa osoitteesta **info@nextoil.fi**

Martti Pentikäinen, myyntijohtaja
+358 503 866 104 • martti@nextoil.fi

Juha Wallius, myyntijohtaja
+358 449 786 306 • juha@nextoil.fi

NextOil Oy info@nextoil.fi • Mäntyharjuntie 20, Jämsänkoski

Kysy
tarjousta
merkintäväreistä
ja teräketju-
öljyistä!

Konekorjaamo Riikonen Oy

Neljä vuosikymmentä raskaan kaluston parissa

Raskaan kaluston moniosaaja Konekorjaamo Riikonen Oy täyttää tänä keväänä 40 vuotta. Joensuussa Itä-Suomessa sijaitseva yritys on osa Riikonen-konsernia, johon kuuluvat lisäksi KKR Steel Oy ja CNC Machining Oy.

Konekorjaamo Riikonen Oy:n päätoimialana ovat raskaan kaluston korjaamopalvelut sekä kuorma-autojen ja perävaunujen päällirakenteiden kokoonpano. KKR Steel Oy vastaa teräsosien- ja rakenteiden valmistamisesta ja CNC-Machining Oy koneistuspalveluista. Riikonen-konserni on kansainväliseksi toimijaksi kasvanut perheytyritys, jonka toiminnasta vastaavat edelleen perustajaveljekset Keijo, Jari, Timo ja Juha Riikonen. Neljässä vuosikymmenessä toimintaa on kasvatettu tasaisesti, ja tänä päivänä Riikosten yritykset työllistävät yhteensä noin 160 työntekijää.

Raaka-aineesta valmiiksi tuotteeksi

Konekorjaamo Riikonen Oy:n omista tuotteista tunnetuimpia ovat RIIKO® puutavara-auton päällirakenteet. RIIKO®-tuotteet valmistetaan alusta loppuun saakka itse.

”Tietenkin komponentteja ostetaan valmiina, mutta teräsrakenteet valmistetaan kokonaan omassa talossa omien piirustuksien mukaan. KKR-Steel muokkaa levystä valmiit osat ja Konekorjaamo Riikonen rakentaa niistä valmiin tuotteen”, myyntijohtaja Jari Riikonen kertoo. Hänen mukaansa samanlainen toteutusfilosofia on sora-autojen päällirakenteissa sekä metsäenergian kuljettamiseen tarkoitetuissa energiakoreissa.

RIIKO®-tuotemerkillä markkinoitavien päällirakenteiden suunnittelussa keskeisiä tavoitteita ovat tuotteen toiminnallisuus, kestävyys, valmistettavuus sekä viimeistelty ulkonäkö.

”Tuotekehityksessä asiakkaiden palaute on ensiarvoisen tärkeää. Uudet ideat syntyvät usein asiakkaan ongelmasta, johon on löydettävä ratkaisu. Ratkaisun on oltava toimiva käytössä ja mahdollisimman helppo valmistaa, jolloin toteutus ei nosta liiaksi valmistuskustannuksia ja tuotteen lopullista hintaa. Päällirakenteiden kohdalla täytyy aina miettiä myös painoa”, Riikonen sanoo.

Puutavara-auton RIIKO®-päällirakenteita on valmistettu vuodesta 1993, ja malli kehittyi 1998 pulttiliitoksilla kasattavaksi. Se mahdollistaa tehokkaan kokoonpanon, ja moduulirakenteen ansiosta varustelua on helppo huoltaa ja täydentää. Vuosittain puutavara-autojen päällirakenteita valmistuu 30–60, joista osa menee vientiin aina Japania ja Iso-Britanniaa myöten.

Kaikki yhdestä paikasta

Konekorjaamo Riikonen Oy:n periaatteena on, että asiakas saa kaiken tarvittavan kerralla ja yhdestä paikasta. Vuosien aikana tuote- ja palveluvalikoimaa on laajennettu kysynnän mukaan, ja nykyisin yritys on merkittävä maahantuoja ja jälleenmyyjä niin perävaunuissa kuin nostureissakin. Konekorjaamo Riikonen Oy maahantuo ja jälleenmyy Kilafors-perävaunut, Meiren-lumiaurat ja alusterät, Özgül-puoliperävaunut sekä kotimaiset Kesla-puutavaranosturit ja Tamtron-nosturivaat.

”Merkkiedustusten tarkoituksena on, että asiakkaan uusi ajoneuvo saadaan valmiina kokonaisuutena yhdestä paikasta. Tämä helpottaa kaluston hankintaprosessia ja ajoneuvo on meiltä valmistuessaan heti valmis töihin”, Riikonen tiivistää.

Huoltoja, korjauksia ja muutostöitä

Noin puolet Konekorjaamo Riikonen Oy:n liikevaihdosta tulee raskaan auto- ja konekaluston korjaamotoiminnasta. Konekorjaamo on osa kansainvälistä Top Truck-korjaamoketjua. Palveluvalikoimaan kuuluvat korjaamopalvelut, katsastuspalvelut, varaosapalvelu sekä rengaspalvelu. Arkipäivää korjaamolla ovat yhtä lailla määräraikaishuollot kuin vaativat muutostyötkin.



Korjaamopalvelut



RIIKO® puutavara-auton päällirakenne



Päällirakenteiden kokoonpano

Niitä tehdään pääasiassa kuorma-autoihin, perävaunuihin ja työkoneluihin. Myös rengastyöt hoituvat. Renkaita on laaja valikoima monessa hintaluokassa raskaan kaluston ajoneuvoihin ja työkoneluihin.

”Esimerkiksi jarrujen tai pyöränlaakerin korjauksen yhteydessä renkaat on helppo vaihtaa, eikä tarvitse erikseen lähteä rengasliikkeeseen. Toisaalta, jos renkaanvaihdon yhteydessä ilmenee, että jarrupalat ovat lähes loppuun kuluneet, ne vaihtuvat samalla käynnillä”, Jari Riikonen kertoo esimerkin kokonaisvaltaisesta palvelusta, johon kuuluvat myös katsastuspalvelut. Katsastuksetkin hoituvat omassa uudessa katsastushallissa, jossa yhteistyötä tehdään Kuurnan Autokatsastuksen kanssa.

Positiiviset näkymät

Konekorjaamo Riikonen Oy täyttää tänä vuonna 40 vuotta. Jari Riikosen mukaan yritys on kasvanut nykyiseen kokoonsa ilman

yritysostoja, omaa liiketoimintaa laajentamalla. Osoituksena hyvästä liiketoiminnan hoitamisesta on, että jokainen tilinpäätös on ollut voitollinen.

”Ilman osaavaa ja sitoutunutta henkilöstöä menestystä ei olisi tullut. Kyllä täällä hommat hoituvat, vaikka omistajista joku olisi viikon lomalla”, Riikonen sanoo hymyillen ja jatkaa:

”Tällä hetkellä meillä on ammattitaitoisen työvoiman suhteen kohtuullisen hyvä tilanne, mutta hyvistä tekijöistä ollaan aina kiinnostuneita.”

Kysymykseen siitä, miten vuosi sitten alkanut korona-aika on vaikuttanut liiketoimintaan, hän vastaa, ulkomaakaupan tyrehtymisellä olevan näkyvin vaikutus.

”Kyllähän tilanne alkuun näkyi kotimaasakin uusien tuotteiden myynnissä. Nyt tilauksia on kuitenkin mukavasti, ja tuotanto on myyty puoli vuotta eteenpäin”, Jari Riikonen päättää.



Valtuutettu KESLA jälleenmyyjä
Pohjanmaalla, Pirkanmaalla,
Satakunnassa ja Varsinais-Suomessa
www.konekorjaamoriikonen.fi



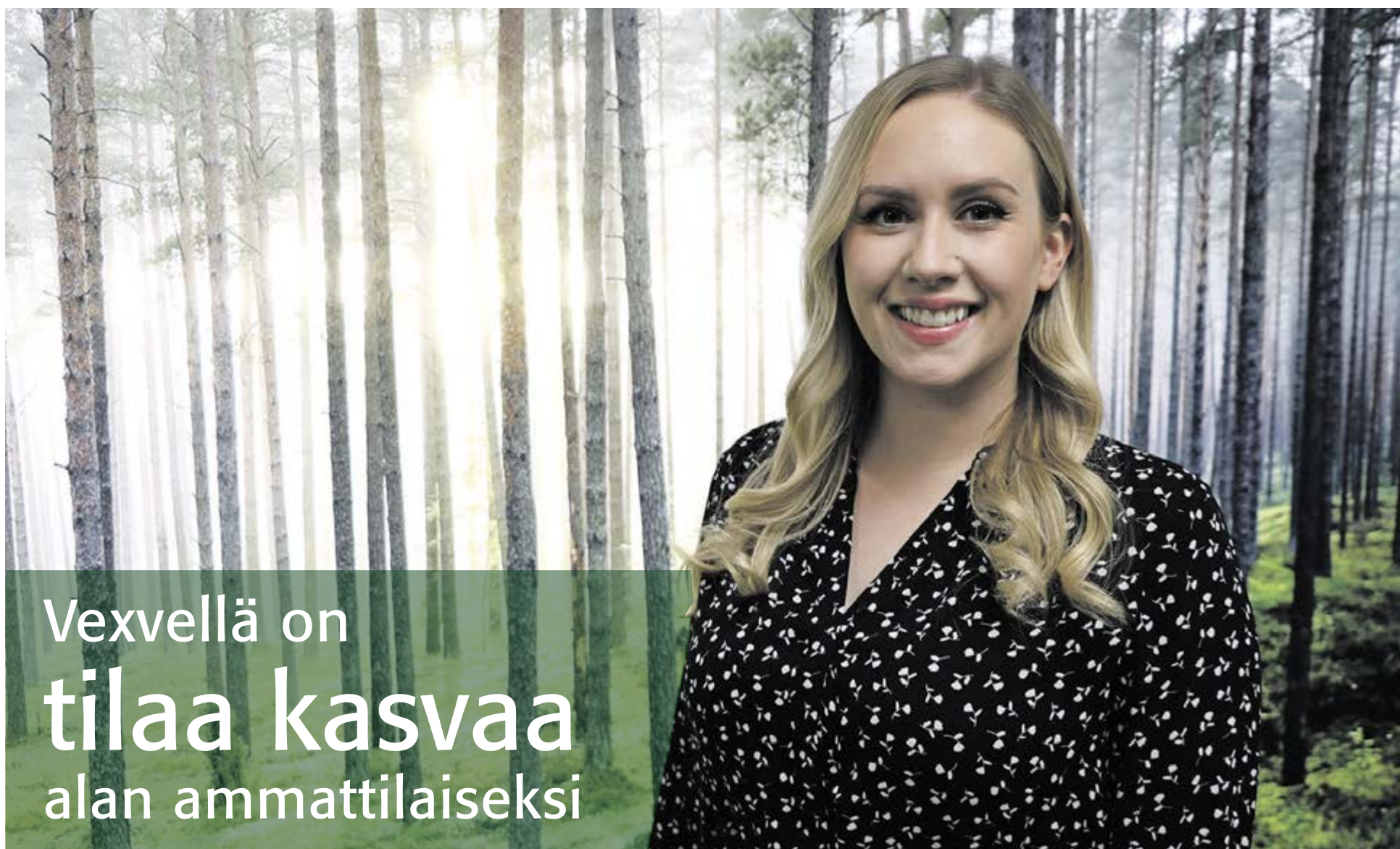
RIIKO KESLA Kilafors TAMTRON MEIREN SNOW ÖZGÜL TRAILER

Ota yhteyttä niin katsotaan sinulle sopivin paketti!

Myyntijohtaja
Jari Riikonen
0400371204
jari.riikonen@riiko.fi
Konekorjaamo Riikonen Oy, Helatie 19, 80100 Joensuu

Toimitusjohtaja
Keijo Riikonen
0400576541
keijo.riikonen@riiko.fi





Kun Paula Heikkinen (29) aloitti kahdeksan vuotta sitten Vexvellä kesätyöntekijänä, ei hän osannut odottaa, että hän päätyisi yrityksen asiakas-

palvelupäälliköksi. Vexve tarjoaakin nuorille monipuolisia työllistymismahdollisuuksia ja etsii jatkuvasti uusia osaajia remmiinsä.

Vexve on maailman johtava venttiilirat-

kaisujen toimittaja kaupunkien ja teollisuuden lämmitys- ja jäähdytystarpeisiin. Vaikka firman tuotteista valtaosa meneekin ulkomailla ovat yrityksen juuret vahvasti Suomessa ja erityisesti sen kotikonnuilla Sastamalassa.

Paulan äiti bongasi alun perin paikallislehdestä kesätyöpaikkailmoituksen, jonka perusteella Paula päätti hakea kesätöihin Vexven talousosastolle. Tuolloin hän opiskeli vielä Turun kauppakorkeakoulun Porin yksikössä pääaineenaan laskentatoimi ja rahoitus.

”Kesätyön kautta pääsin näkemään, miten asiat toimivat oikeasti työelämässä, ei vain oppikirjoissa. Tämä oli todella arvokasta kokemusta minulle”, Paula kertoo.

Vexve tekee paljon yhteistyötä monien oppilaitosten kanssa ja tarjoaa vuosittain harjoittelupaikan yli 30 nuorelle. Kesätyöpaikoja on arviolta saman verran, joista suurin osa tuotannon eri työtehtävissä. Paula rohkaiseekin kokeilemaan erilaisia työtehtäviä.

”Kaikki työt kerryttävät omaa osaamisprofiilia ja auttavat ensimmäisten työelämäkontaktien saamisessa. Vaikka kesätyö ei välttämättä ole se, mitä aikoo tehdä tulevaisuudessa, kannattaa ottaa oppimiskokemuksena. Hyvän vaikutuksen tekemällä saatat myös palata myöhemmin samaan yritykseen juuri siihen unelmaduuniisi”, Paula kannustaa.

Osaamisen kehittämistä tuetaan

Paulalle useamman kesän putki Vexvellä poiki lopulta työpaikan asiakaspalvelussa, jossa hän työskenteli Länsi-Euroopan ja Aasian tiimeissä sekä kehitti osaston toimintaa.

”Asiakaspalvelu ei suoraan liity opiskelumaani johdon laskentatoimeen, mutta koen opintojeni ja aikaisemman työkokemukseni antaneen kokonaisvaltaisen ymmärryksen siitä, miten yrityksen liiketoiminta toimii. Tästä on hyötyä myös nykyisessä tehtävässäni”, hän kertoo.

Asiakaspalvelupäälliköksi hänet nimitet-

tiin syksyllä 2020 tekemään vanhempainvaipan sijaisuutta. Lisääntynyt vastuu ei pelota Paulaa ja hän ottanut uuden työn vastaan innolla, vaikka haasteitakin löytyy.

”Oman vivahteensa työhöni tuo tällä hetkellä korona, mikä tarkoittaa paljon etäjohtamista. Onneksi meillä on hyvä porukka!”

Paulan uratarina Vexvellä ei ole mitenkään tavaton, sillä on hyvinkin tyypillistä, että työntekijä löytää itsensä Vexve-uran aikana erilaisista työtehtävistä.

”Vexvellä ihmisille annetaan tilaa kehittyä ja kouluttautumiseen kannustetaan, mikä on minusta todella arvostettavaa”, Paula toteaa.

Yhteiset arvot ohjaavat tekemistä

Vexven yrityskulttuurissa näkyvät vahvasti yhdessä määritellyt arvot tehdään yhdessä, kannetaan vastuu ja ollaan rohkeita. Arvot ohjaavat kaikkea tekemistä.

”Nykyisessä työssäni rohkeus ja yhdessä tekeminen näkyy esimerkiksi siinä, miten kehitämme asiakaspalvelua. Emme jumiudu siihen, miten asioita on joskus tehty,

vaan viemme työtä eteenpäin yhdessä ja toisiamme kuunnellen.”

Vastuullisuuden Paula näkee monitahoisesti. Toisaalta on työntekijöiden ja työnantajan vastuu toisistaan, mutta myös vastuu yrityksestä ulospäin.

”Ilmastonmuutos on meitä kaikkia koskettava asia ja tuotteillamme edistetään vihreämpiä energiaratkaisuja.

Voin työntekijänä olla ylpeä siitä, että Vexve on mukana edistämässä yhteiskunnallemme tärkeitä asioita”, Paula päättää.

Vexve on maailman johtava venttiiliratkaisujen toimittaja kaupunkien ja teollisuuden lämmitys- ja jäähdytystarpeisiin. Vexven tehtaat sijaitsevat Sastamalassa, Laitilassa ja Pietarissa. Yrityksen liikevaihto on 50 miljoonaa euroa ja se työllistää 180 henkilöä kuudessa eri maassa. Vexve on osa Vexve Armatury Groupia.

www.vexve.com



Tule kasvamaan kanssamme!

Oletko sinä tuleva vexveläinen? Hae meille kesätöihin tai työharjoitteluun. www.vexve.com/rekrytointi



@Vexvevalves



Finnveran Rahoitus & kasvu -katsaus:

Korona jakoi toimialat voittajiin ja häviäjiin

– Konkurssien määrä kasvaa mutta ei yksin koronan takia

Koronakriisi on jakanut toimialat ja jopa yritykset alojen sisällä menestyviin ja kärsiviin. Teollisuudessa tilanne on selvästi parempi kuin muilla toimialoilla. Ravintola- ja matkailualan yrityksissä puolestaan kamppaillaan aikaa vastaan, ja rahoittajien joustavuutta tarvitaan. Julkinen yritysrahoitus on koronakriisin aikana kasvanut merkittävästi, ja riskejä on jaettu uudelleen yksityisten ja julkisten rahoittajien kesken. Konkurssien määrä kasvaa, mutta monessa tapauksessa syyt ovat koronaa syvemmillä. Tämä käy ilmi Finnveran Rahoitus & kasvu -katsauksesta ja rahoitusammattilaisille tehdystä kyselystä.

Finnvera myönsi tammi-maaliskuussa 2021 yrityksille kotimaan rahoitusta 480 miljoonaa euroa. Se on 70 prosenttia viime vuoden vastaavaa aikaa enemmän, mutta vuonna 2020 rahoituksen kysyntä kääntyi koronan myötä nopeasti kasvun maaliskuun puolivälin jälkeen. Yritysrahoitusmitarin perusteella rahoituksen lähiajan kysyntä on tasaista ja tunnelma odottava.

- Vastausten mukaan suuryritysten rahoituksen saatavuus on edelleen melko vakaata, ja pk-yritysten rahoituksen kysynnän odotetaan voimistuvan vasta talouden näkymien selkiintyessä ja koronakriisin väistyessä. Näyttää siltä, että investoinnit saavat vielä odottaa, sanoo Finnveran pääekonomisti Timo Lindholm.

Toimialojen välinen ja osittain myös toimialojen sisäinen jako koronatilanteen voittajiin ja häviäjiin on selvä. Lyhennysvapaiden tarve painottuu nyt ravintola- ja matkailualan yrityksiin.

- Palvelualoilla aika käy vähiin, ja rahoittajien joustavuutta tarvitaan, kuten eräs vastaaja kommentoi kyselyssä. Teollisuudessa tilanne on selvästi parempi kuin muilla toimialoilla. Kansainvälinen kysyntä on pitänyt tilauksien kohdalla hyvällä tasolla.

Kyselyn perusteella rahoitusammattilaiset arvioivat, että konkurssien määrä nousee, mutta kaikki konkurssit eivät johdu koronasta.

- Arvioiden mukaan noin puolessa konkurssista syyt ovat yritystoiminnan ongelmassa, jotka ovat kertyneet jo ennen kriisiä. Lisäksi konkurssien kertyminen ajoittuu pitkälle ajalle,



Teollisuudessa tilanne on selvästi parempi kuin muilla toimialoilla. Ravintola- ja matkailualan yrityksissä puolestaan kamppaillaan aikaa vastaan, selviää Rahoitus & kasvu -katsauksesta.

ei vain tähän vuoteen. On myös hyvä muistaa, että konkurssit eivät ole ainoa yritystoiminnan lopettamisen tapa, Lindholm sanoo.

Julkinen yritysrahoitus on koronakriisin aikana kasvanut merkittävästi ja riskejä on jaettu uudelleen yksityisten ja julkisten rahoittajien kesken. Lindholm viittaa kevään Pk-yritysbarometriin, jonka mukaan joka kolmas yritys tarvitsi vuonna 2020 Finnveran takauksella lainarahoituksensa varmistamiseen. Voimakkaasti kasvuhakuisista yrityksissä osuus oli lähes 70 prosenttia.

Palvelukysynnästä kertosyys talouteen, teollisuuden tilausten kasvu lupaavaa

Koronavuoden torjuntavoiton jälkeen huomio kiinnittyy kuluvaan vuoteen ja varsinkin sen jälkeiseen aikaan. Tuoreimmat ennusteet Suomen talouskasvusta vuosille 2021-2023 ovat melko varovaisia. Talous palautuu, mutta mitään varsinaista kasvupyrähdystä ennustenumeroissa ei näy.

- Nykyisillä kasvuennusteilla maamme jää edelleen jälkeen monista kilpailijamaista samalla, kun kotimaiset, julkiseen talouteen liittyvät rahoitustarpeet kasvavat. Tämän ja ensi vuo-

den BKT:tä nostaa varmasti palvelujen kysynnän palautuminen koronan väistymisen tahdissa. Yksityisten kulutusmenojen arvo laski viime vuonna 5,5 miljardia euroa edellisvuodesta. Tähän ja varsinkin ensi vuo-teen osuva palvelukysynnän nousu on kuitenkin pääosin kertaluonteinen kasvusysäys, joten huoli taloutemme pitemmän ajan kasvuväis-

tä on edelleen suuri, Lindholm sanoo.

Teollisuus on pärjännyt olosuhteisiin nähden hyvin, ja uusien tilausten määrä oli helmikuussa yli 15 prosenttia suurempi kuin vuotta aiemmin. Suurempi tilaustanta näkyy myös teollisuuden tuotannon määrässä, jonka vuosinousu helmikuussa oli 5,5 prosenttia.

- Nämä lukemat ovat

kohtuullisen lupaavia. Uusien tilausten trendi kääntyi nousuun viime syyskuussa ja on tämän vuoden tammi-kuuhun tultaessa kohtuullisella tasolla. Suurten vientihankkeiden valmistelu on kuitenkin koronan myötä pitkittynyt, mikä näkyi myös Finnveran suuryrityksille kohdistaman vientirahoituksen vähenemisenä vuoden 2020 aikana.

Pienelle kansantaloudelle vientimarkkinat ovat lähes rajattoman suuri tulojen lähde.

- Kuva monipuolistuu, kun puhutaan viennin tuot- tamasta arvonnalisästä. Arvonlisä on se osa viennistä, joka vientimaalle jää käteen tuloina. Viennin laatu on siten tärkeämpää kuin sen määrä.

ECONOSTO OY



VENTTIILIT, TOIMILAITTEET JA SÄÄTIMET
teollisuuden, kunnallistekniikan järjestelmien ja laivanrakennusalan tarpeisiin.



www.econosto.fi
info@econosto.fi
Puh. 017 2623 555
Lukkosalmentie 1, Kuopio



Keskuskauppakamarin Kotamäki arvioi: Tuotannon luvut kasvuun jo tänä keväänä



Keskuskauppakamarin pääekonomisti Mauri Kotamäki. Kuva: Liisa Takala

Tilastokeskus julkaisi tilastoja tuotannon kehityksestä helmikuussa. Tuotannon työpäiväkorjattu muutos edellisvuoteen verrattuna oli noin 0,6 prosenttia.

Tilastokeskus kertoi viime viikolla tilastoja tuotannon kehityksestä helmikuussa 2021. Tiputuksesta huolimatta Keskuskauppakamarin pääekonomisti Mauri Kotamäki arvioi, että jo ensi kuussa tuotannon luvut näyttävät valoisammalta. Mikäli uusia negatiivisia yllätyksiä ei tule, lähtee tuotanto kunnolla kasvuun loppuvuodesta.

–Helmikuu näyttää negatiivista lukua erityisesti siksi, että viime vuoden helmikuu oli viimeinen normaali kuukausi ennen koronaa. Korona on kohdellut sekä teollisuutta että palveluita kovalla kädellä, mutta tuotannon näkökulmasta palvelusektori on kärsinyt tuplasti, Kotamäki sanoo.

–Jalostustoimintaa harjoittavat toimialat ovat päässeet muutamina viime kuukausina peräti niukasti kasvun puolelle. Sen sijaan palveluiden toimialoilla kasvu on ollut negatiivista koko ajan koronakriisin alusta asti, Kotamäki sanoo.

Kotamäen mukaan tuhannen taalan kysymys on, mitä tapahtuu lähitulevaisuudessa.

–Talousennustajat povaavat parin kolmen prosentin kasvua tälle vuodelle. Kauppakamarien myöntämien ulkomaankaupan alkuperätodistusten kehityksen perusteella vienti EU:n ulkopuolelle oli maaliskuussa kasvussa. Lisäksi monet maat, kuten Yhdysvallat, ovat elvyttäneet avokätisesti ja sitoutuneet

pitämään rahapolitiikan elvyttävänä, vaikka inflaatio väliaikaisesti nousisikin. Kotitalouksien tileille on kertynyt pandemian aikana rahaa, joka odottaa kuluttamista. Kotitalouksien luottamuskin on hyvällä tasolla, Kotamäki luettelee.

–Kyllä tässä riskit ovat positiiviseen päin – ainakin lyhyellä aikavälillä, Kotamäki sanoo.

Epidemian kehittymiseen ja politiikkaan liittyvät riskit ovat silti läsnä. Kotamäen mukaan kasvu ei tule kuin Manulle illallinen.

–Hyvä kehitys saattaisi kääntyä, mikäli esimerkiksi uuden virusmuunnoksen takia tartunnat lähtisivät taas kasvuun. Se olisi katastrofi katastrofin perään. Siksi olisi tärkeä selvittää epidemia joka maailmankolkassa. Vähän hirvittää esimerkiksi Brasilian ja Intian tautitilanteet, Kotamäki sanoo.

Kotamäki mainitsee myös toisen riskin. Riski päättäjien ylireagointiin on olemassa.

–Kovin montaa sulkuooperaatiota Suomen

yrityssektori, varsinkaan tietyt palvelualat, eivät enää kestä. Konkurssien lukumäärät ovat nyt hieman koholla, mutta epäsuotuisan kehityksen kautta konkurssimäärille voisi tapahtua ketsuppipulloilmiö – nyt konkurssseja on vain jonkin verran normaalia enemmän, mutta tilanteen taas kiristytessä konkurssien määrä voi hypätä ihan toiselle tasolle. On puhuttu konkurssiaallosta, joka ei onneksi toistaiseksi ole realisoitunut, Kotamäki sanoo.

Lopuksi Kotamäki muistuttaa asiantuntijoiden ja median tehtävistä

–Hallitus joutuu koko ajan valitsemaan ruton ja koleran välillä. Tilanne ei ole hallituksen ministereille helppo. Nostan hattua ministereille, jotka kaikki tekevät parhaansa näinä vaikeina aikoina. Siitä huolimatta politiikkaa seuraavien pitäisi jaksaa olla asiallisesti kriittinen tehtyjä päätöksiä kohtaan. Vain näin saadaan parempaa päätöksentekoa, Kotamäki sanoo.

Teknologiateollisuus:

Suomen tulevaisuuden ratkaisun hetki on nyt

Taloukasvu on varmistettava uudistamalla teollisuutta digitalisaation ja kestävä kehityksen keinoin

On huolehdittava siitä, että Suomen teollisuus ja sitä kautta talous kasvaa ja uudistuu lähitulevaisuudessa kestävästi. Varmistamme kestävä kasvun eväät parhaiten investoimalla osaamiseen sekä tekemällä Suomesta innovaatioihin ja investointeihin houkuttelevan ympäristön panostamalla muun muassa digitalisaatioon ja vähähiilisyys- sekä kiertotalousratkaisuihin.

Jotta Suomen teollisuuden vihreä siirtymä ja digitalisaatiokehitys ovat aidosti mahdollisia, tulee Suomen kestävä kasvun ohjelman määrärahat ohjata erityisesti näiden tavoitteiden tukemiseen.

Tukea uusille innovaatioille, yritysten uudistumiselle ja kansainvälistymiselle

- Suomi on edelleen jäljessä hallitusohjelman TKI-tavoitteesta ja kilpailijamaista. Business Finlandin innovaatorahoitusta on kasvatettava merkittävästi ja julkisia TKI-panostuksia vähintään 100 miljoonalla eurolla joka vuosi. Tukea on osoitettava erityisesti yritysten uudistumishankkeisiin ja uuteen teknologiaan sekä yritysten ja oppilaitosten sekä julkisen sektorin yhteisiin ekosysteemihankkeisiin. Yritysten T&K-velvoitteen pitäisi laajentaa kattamaan yritysten oma T&K-toiminta.

- Suomi saisi EU-rahoitusohjelmista huomattavasti nykyistä enemmän varoja, jos yritykset saisivat kotimaassa neuvontaa ja tukea hankkeidensa valmisteluun sekä EU-rahoituksen hakemiseen.

- Julkisia hankintoja tulee käyttää tavoitteellisesti siten, että hankittavien tuotteiden

ja palveluiden elinkaari on mahdollisimman pitkä ja että palveluita tuotetaan uusia innovaatioita hyödyntäen. Jotta julkisella sektorilla on tähän uskallusta, on luotava mekanismit tunnistettujen riskien jakamiseksi.

- Suomalaisille vientiyrityksille on järjestettävä kilpailijamaiden tasoiset vienninrahoituspalvelut Finnveran toimintamalleja kehittämällä ja poistamalla lainsäädännölliset esteet Finnveran suoralta ostajaluototukselta.

Teollisuuden vihreään siirtymään vauhtia digitalisaation ja uuden teknologian avulla

- Toimialakohtaisten vähähiilietikettojen ja strategisen kiertotalousohjelman toteuttamiseksi on varattava riittävä ja pitkäjänteinen rahoitusnäkökulma valtiontalouden eri sektoreille.

- Valmisteilla olevan teollisuuden sähköistämistuen on vastattava EU:n valtiontukisääntöjen mukaisia linjauksia, ja tuen rahoitus tulee sisällyttää valtiontalouden kehityksiin.

- Teollisuuden liikenteen ja logistiikan kustannuksia ei voi enää kasvattaa. Kuljetusten kiristävistä päästövähennysvelvoitteista aiheutuva kustannusnousu on kompensoitava teollisuudelle kilpailukykyyn turvaamiseksi.

Digitalisaatiota hyödyntämällä parempaa tuottavuutta ja sujuvuutta julkisiin palveluihin

- Valtion menokehitykseen on varattava riittävät resurssit hankkeille, joilla toteutetaan hallitusohjelman tavoitetta julkisen sektorin teknologia- ja digitalisaatiokyvykkyyden nostamiseksi ja joilla rakennetaan Suomesta

innovatiivisten hankintojen ja kokeilukulttuurin edelläkävijä.

- Kootaan valtion keskeisimpien digitalisaatiohankkeiden koordinaatio yhteen paikkaan. Siten usean eri ministeriön hallinnon alalle kuuluvat uudistukset voidaan viedä tehokkaasti läpi, ja samalla varmistetaan yhteiset toimintamallit, huolehditaan tietosuojan ja tietoturvan tasosta sekä niihin liittyvän osaamisen kehittämisestä koko valtioturvostossa.

- Investoidaan turvalliseen digitaaliseen pehmeään infrastruktuuriin esimerkiksi tukemalla ja hyödyntämällä kehitteillä olevia luottamuspalveluita kuten Findyä. Investoidaan luotettaviin verkostoihin sekä käytäntöihin ja vauhditetaan palvelujen käyttöön-ottoa julkisten hankintojen kautta.

- Varmistetaan digitaalisen henkilöllisyyden hankkeessa saumaton yhteistyö yksityisen sektorin kanssa ja osoitetaan reaaliaikataloushankkeelle riittävät resurssit huomioiden sen tuotosten skaalautuvuus euroopalaisiksi käytännöiksi.

Korkeakoulutuksen on vastattava muuttuviin osaamistarpeisiin

- Korkeakoulutuksen määriä lisättäessä on olennaista turvata koulutuksen laatu. Uudet aloituspaikat on suunnattava osaajatarvealoille.

- Huomioidaan valtiontalouden kehityksissä tekniikan alan korkeakoulutuksen opiskelijamäärien merkittävä kasvu ja TKI-tiekartan toimeenpanon vuosikymmenen aikana vaatima rahoitus.

- Rahoituksen tulee kannustaa korkeakoulua uudistamaan koulutustaan siten, että se

perustuu keskinäiseen yhteistyöhön ja työnjakoon sekä mahdollistaa korkeakoulujen digivision toteuttamisen ja parantaa tuottavuutta.

Edistetään kasvua poistamalla kansainvälisten osaajien maahantulon esteet

- Pilotoidaan ja otetaan nopeasti käyttöön uusi digitaalinen, vahva tunnistaminen lupaprosessin alkuvaiheessa.

- Otetaan käyttöön kansallinen D-viisumi nopeuttamaan erityisosaajien ja opiskelijoiden maahantuloa lupaprosessien ollessa vielä vireillä.

- Luodaan käytäntö, jossa sertifioitujen työntekijöiden voimat voidaan saada kolmansista maista osaajia nopeutetulla menettelyllä. Vahva työllisyys edellyttää rohkeita päätöksiä

- Työnantajien kustannuksia ei ole varaa nostaa, jotta kilpailukyky ei heikkene entisestään. Työllisyyskynnystä nostavia muutoksia ei tule tehdä.

- Paikallisen sopimisen lainsäädännölliset esteet on poistettava ja mahdollistettava sopimisen piiriin pääsy kaikille yrityksille ja työntekijöille.

- Ansiosidonnainen työttömyysturva tulee uudistaa kannustavammaksi sekä vastamaan muuttuvaa työelämää.

- Tarvitaan työllistämistä edistäviä työeläinsäädäntömuutoksia (esimerkiksi määräaikaisten työsuhteiden perusteiden helpottaminen ja lomautuslainsäädännön joustavoittaminen).

Teollisuustason 3D-tulostus haastaa muotit

Valmistava teollisuus voi vähitellen unohtaa kalliit muotit, sillä tämän päivän 3D-tulostus suoriutuu yhä yleisemmin muovi- ja metalliosien tuotannosta ketterämmin, laadukkaammin ja kustannustehokkaammin. Prototyypeistä aina tuotantoerien lopputuotteisiin ja varaosiin asti, 3D-tulostus tehostaa prosesseja ja kirkastaa valmistavan yrityksen kilpailuedun markkinassa.

Teknologia on noussut yhä useammalla toimialalla rajoittavasta tekijästä mahdollistajan rooliin; kun parempaa käytettävyyttä, tehokkuutta, tuotantokapasiteettia tai muotoilua pohtinut kehitysosasto aiemmin tuskailli mahdottomuutta siirtää uudet ideansa käytäntöön, asetelma on nyt päinvastoin. Teknologia on ajanut ihmismielen luovuuden ohi.

Tämä näkyy selkeästi myös 3D-tulostuksessa. Teknologia, joka on ollut olemassa jo 20 vuotta, on viimeisen viiden vuoden aikana ottanut valtaosaa kehitysaskeleita ja osoittanut olevansa varteenotettava vaihtoehto myös silloin, kun haetaan lisää tehoja suuremmille tuotantovolymeille.

Omalla tavallaan ihmismieli kuitenkin yhä jarruttaa kehitystä; vanhat tottumukset laahaavat taas kerran kaukana perässä.

”Edelleen luullaan, että sovelluksen, mihin 3D-tulostusta käytetään, olisi oltava avaruusrakettien polttoainesuuttimien tasoisella vaikeusasteella”, lataa jyvaskyläläisen 3D Formtechin toimitusjohtaja Toni Järvitalo. ”Tämä on yksi merkittävimmistä hidasteista teknologian laajamittaisessa hyödyntämisessä.”

Järvitalo viittaa prosessiteollisuuden arjen tekemiseen, jossa 3D Formtech on

jo onnistunut vanhentuneiden asenteiden pintaa raapaisemaan. Kun 3D-tulostuksen mahdollisuudet osataan ottaa tehokkaasti käyttöön, saadaan myös hyödyt kotiutettua entistä paremmin.

3D-tulostus – teollisuusyrityksen strateginen valinta

Arjen tekeminen ei tässä kohtaa viittaa siihen, että 3D-tulostuksen aikaansaannokset olisivat teknisesti perinteistä muottivalmistusta heikompia. Kun puhutaan vaikkapa tuotantolinjojen liitoskohdista tai lääkevalmistuksen pilleriputkista, vain paras laatu on riittävän hyvää.

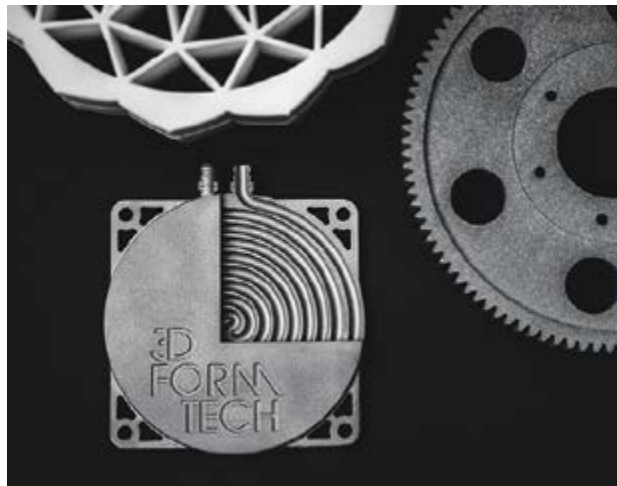
”Laatumielikuva on asia, joka korjaantuu käyttökokemusten mukana”, korostaa Järvitalo. ”Meidänkin asiakkaisiimme kuuluu yritys, joka 3D-tulostukseen tutustuttuaan hylkäsi käytössään olleet, varta vasten teettämänsä muotit.”

Varsin hitaasti uusiin ajatusmalleihin taipuva prosessiteollisuus on jämähtänyt käyttämään muotteja suurimmaksi osaksi siksi, että ”näin on tehty aina ennenkin.” Tämän päivän tekniikassa kehitysvauhdissa ja kansainvälisessä, alati kiihtyvässä kilpailutilanteessa tuo on vähintäänkin riskialtis lähestymistapa oman liiketoiminnan ja kilpailukyvyn kehittämiseksi.

Järvitalo toivoisikin, että



Tämän päivän 3D-tulostus suoriutuu yhä yleisemmin muovi- ja metalliosien tuotannosta kalliita muotteja ketterämmin, laadukkaammin ja kustannustehokkaammin.



3D-tulostuksen mahdollisuuksia pohdittaisiin yrityksissä strategisesta näkökulmasta, pitkän aikavälin investointina. Tänä päivänä arvottaminen tapahtuu usein tuotantoerä- tai jopa kappalekohtaisten kustannusten vertailuna. Kun verrokkina on sinällään huikeita summia maksanut, mutta nyt valmiina oleva muovi- tai metallimuotti, takamatka on melkoinen.

Kustannustehokkuutta elinkaaren kaikissa vaiheissa

Kun keskitytään tuotteen elinkaarikustannuksiin, 3D-tulostuksen mahdollisuudet pystytään näkemään aivan toisessa valossa. Putkien liitoskomponenttien kaltaiset, kalliisti koneistettavat osat ovat hyviä esimerkkejä siitä, kuinka laadukas 3D-tulostus pystyy tuomaan vaihtomuutta ja kustannustehokkuutta tuotteeseen, jonka on kestävä käytössä useita vuosikymmeniä.

”Kuluttajatuotteiden takuu-aika on tyypillisesti vähintään viisi vuotta”, Järvitalo painottaa. ”Tämä korostaa vaikkapa varaosien laadun ja kustannustehokkaan valmistamisen merkitystä. Tässä mielessä 3D-tulostuksella pystytään huomioimaan myös prosessin ekologinen näkökulma.”

3D-tulostuksella voidaan myös yhdistää erilaisia rakenteita toisiinsa. Näin tuo-

tantoteknologia kantaa osan kokoonpanosta suorastaan vaivihkaa, kasvattaen kokonaisedullisuutta entisestään.

On tullut aika astua pois muotista

3D-tulostus on siirtynyt tulevaisuuden visiosta osaksi tätä päivää jo jokin aika sitten, ja sen sinällään rajattomat mahdollisuudet ovat jo kaikkien ulottuvilla. Lisäarvon liiketoiminnalle ovat huomanneet jo monen eri toimialan yritykset; lääketehtaiden pakkauslinjastoista robotiikkaan ja multi-koptereista korujen valmistuksen kautta varaosateollisuuteen.

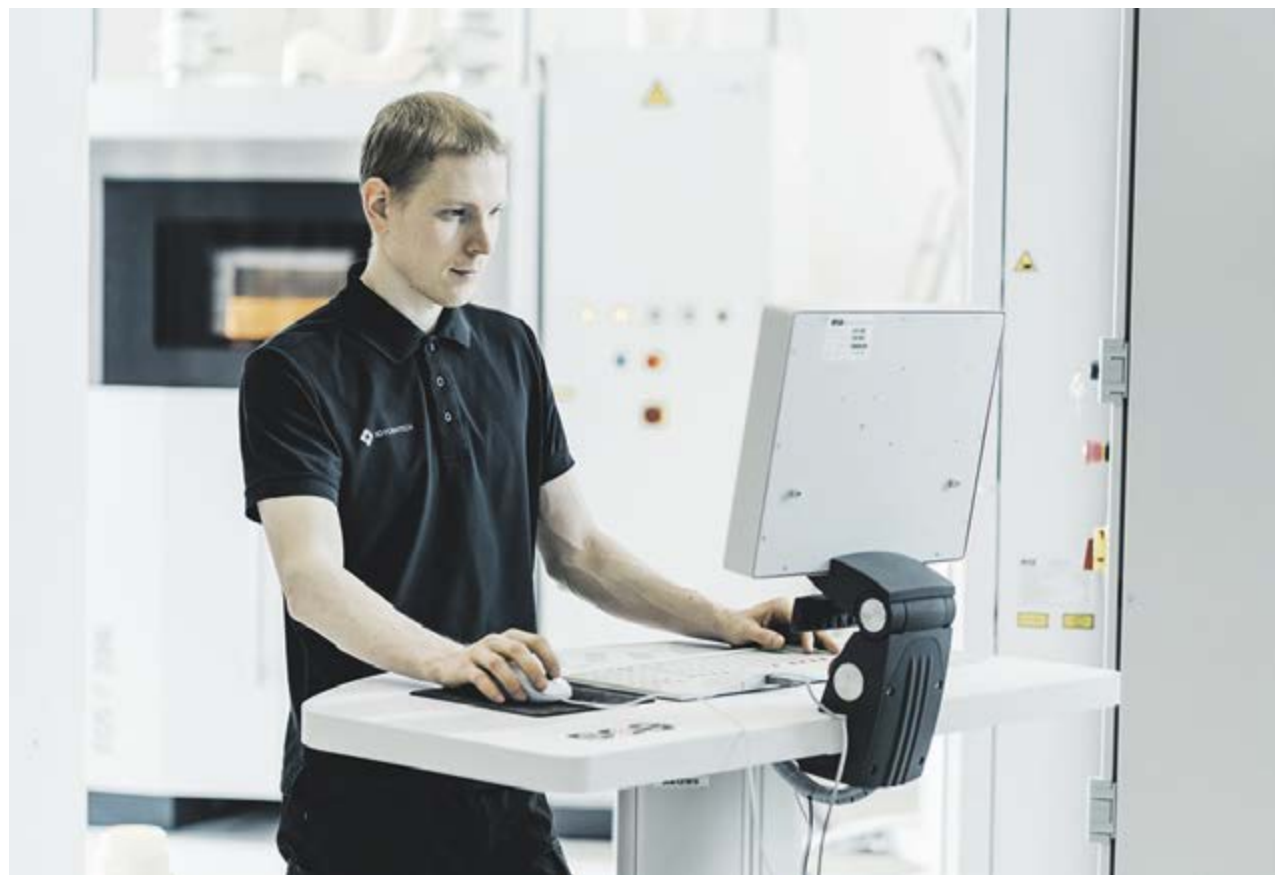
Toni Järvitalo kehottaa yrityksiä tulemaan rohkeasti pois muotistaan, niin konkreettisesti kuin filosofisesti, ja pohtimaan tuotantoaan perinpohjaisesti. Missä tahansa valmistavan teollisuuden yrityksessä, jossa käytössä on muoviva tai metallia, kannattaa 3D-tulostuksen mahdollisuudet selvittää huolellisesti. Niitä nimittäin mitä todennäköisimmin löytyy.

Kyseessä on, mitä suurimmassa määrin, käytännön työkalu arjen liiketoiminnan tehostamiseen. 3D-tulostus sopii monelle eri yritykselle ja erilaisia osia voidaan valmistaa hyvinkin kustannustehokkaasti ja nopeasti.

”Hypeä on paljon ja ajatukset saattavat liittää korkealla, mutta käytännön ratkaisut ovat kuitenkin yleensä helppoja. Näin on asia myös 3D-tulostuksessa.”

3D FORM TECH

3dformtech.fi



Suomalaisen tuotannon kilpailukyvyistä on pidettävä huolta

Käynnissä olevan pandemian vuoksi teollisuudessa ja muillakin liike-elämän osa-alueilla on takanaan haastava vuosi takana. Suomi on pärjännyt haastavassa tilanteessa monia kilpailijamaitaan paremmin ja tuotanto on saatu pidettyä pääosin käynnissä. Tästä huolimatta eri toimialat ovat uusien haasteiden edessä, joita ovat mm. kansainvälinen komponenttipula sekä alihankintaketjun häiriöt, joiden aiheuttamia vaikutuksia on nähty myös Suomessa.

– Suomen hyvinvoiva alihankintakapasiteetti kannattaa pitää vitaleisena, koska paikallisen tekemisen merkitys on korostunut entistä enemmän pandemian aikana. Finanssikriisistä lähtien Suomessa on jääty investointitasoissa kilpailijamaista jälkeen. Nyt on entistäkin tärkeämpää, että pysymme kilpailussa mukana, kun kansainvälisen tilanteen johdosta maailmalla on kapasiteettia runsasti vapaana, Iscar Finland Oy:n myynnistä ja markkinoinnista vastaava Jaakko Luotonen painottaa.

Suomessa teollisuuden investoinnit ovat olleet Luotosen mukaan monissa tapauksissa korvausinvestointeja, joissa korvataan vain välttämättömät vanhemmat osakokonaisuudet uudemmilla, eikä niinkään panosteta itse tuotannon kehittämiseen ja tuottavuuden parantamiseen.

– Koneiden ja työkalujen valmistajilta tulee jatkuvasti yhä tehokkaampia ratkaisuita, joita muualla maailmassa otetaan hyötykäyttöön varsin ripeästi. Suomen pitäisi pystyä olemaan tässä ihan kärkimaita ja ottamaan siitä kautta muuta maailmaa kiinni tuotannon tehokkuudessa.

Vasta laadukkaat työkalut ulosmittaavat tuotantolaitteiston täyden potentiaalin

Luotonen on pistänyt merkeille, että kalliisiin ja tehokkaisiin koneisiin investoitaessa, päädytään säästää hakemaan työkalupuolelta, jolloin uuden koneen tarjoamia mahdollisuuksia ei saada täysimääräisesti ulosmitattua.

– Tilannetta voisi verrata siihen, että ostetaan uusi tehokas auto, mutta siihen asennetaan vanhan auton kuluneet renkaat. On tärkeää tiedostaa, että kaikkien tuotannon osatekijöiden pitää olla kunnossa, jotta tuottavuutta pystytään oikeasti parantamaan.

Työkaluja yhä tehokkaampaan työstämiseen

Iscar tuo markkinoille sa-

toja uusia tuotteita vuodessa. Tänäkin vuonna julkaisetaan toistasataa uutta tuotepohjettua, jotka soveltuvat yhä tehokkaampaan työstämiseen.

– Laadukkaiden työkalujen kautta, pyrimme tuomaan loppukäyttäjälle etua niin tuotantovarmuudessa kuin tuottavuudessaakin, eli viime kädessä siinä viivan alle jäävässä summassa, eli paremmassa katteessa.

Luotonen myöntää, että nyt eletään varsin haastavassa tilanteessa, käynnissä olevan pandemian takia, kun perinteinen kaupan tekeminen ja konsultointi, etenkin työkalupuolella, on muuttunut.

– Emme voi olla nyt samalla tavalla paikan päällä auttamassa asiakasta, kuin aiemmin. Tähän Iscar on konsernina panostanut maailmanlaajuisesti todella voimakkaasti, tuoden uusia toimintamalleja teollisuus 4.0:n ja digitaalisen puolen ratkaisuihin. Näihin kuuluvat mm. uudistunut nettikauppa, ITA-työstöarvolaskimet, Matrix-työkaluhankintajärjestelmät, pilvipohjaiset työkalukirjastot sekä lukuisat mobiilisovellukset. Olemme pyrkineet luomaan Suomessa täysin uusia toimintamalleja, joiden kautta pystymme auttamaan asiakkaitamme entistäkin kokonaisvaltaisemmin.

Uusia ratkaisuita edustavat Luotosen mukaan mm. virtuaalinen konsultointi, jonka puitteissa alan asiantuntijat pääsevät näkemään

netin välityksellä työstötapahtuman reaaliajassa ja pystyvät näin antamaan välitöntä konsultaatiota.

– Suomessa on monipuolinen konepajateollisuus ja valtava määrä osaamista. Yhdessä voimme varmistaa meille kaikille kilpailukykyisen paikan maailmanmarkkinoilla.

Uusi NeoLogiq-tuotelinja tarjoaa entistäkin parempaa tuottavuutta

Luotonen kertoo, että kuluvan vuoden aikana lanseerataan uusi NeoLogiq-tuotelinja, joka kattaa käytännössä kaikki työstön osa-alueet. Uutuutta tulee niin poraukseen, jyräntään kuin sorvaukseenkin.

– Siihen kuuluu toistakymmentä uutta tuotepohjettua, jotka tulevat saataville pitkin vuotta.

Näillä tuotteilla pyritään nostamaan asiakkaan tuottavuutta sekä parantamaan tuotteiden käytettävyyttä sekä helppoutta.

Luotonen kertoo, että Suomessa on monenlaisia asiakkaita. Suomessa tehdään paljon myös pieniä proto- ja nollasarjoja, joihin ei välttämättä kannata kehittää täysin uusia toimintamalleja.

Näissä tilanteissa käytettävien työkalujen monipuolisuus korostuu entistä enemmän.

– Ratkaisullamme pystytään työstämään laajaa skaalaa erilaisia materiaaleja, ei tarvita erillisiä työkalurunkoja eri materiaalityypille, vaan pystytään kattamaan vain teräspaloja vaihtamalla hyvin laaja skaala eri työstömateriaaleja.

Työkalun kestoikä on Luotosen mukaan yksi tärkeä osatekijä, mutta yhtä lailla työkalun kestoajan hyödyntäminen niin, että sitä kautta pystytään parantamaan työstöarvoja ja nostamaan tuottavuutta.

– Jos voidaan vapauttaa tehokkaammalla työstöllä minuitteja tuotannosta, silloin voidaan myydä vapaata kapasiteettia enemmän loppukäyttäjälle ja sitä kautta asiakkaalle jää enemmän rahaa käteen. Työkalun pitkä käyttöikä ei tuo yksistään tuottavuutta, vaan kun se kestää paremmin, voidaan tuotannon nopeutta kasvattaa. Korkean työstöarvon kanssa tästä saadaan ulosmitattua paras tuotto.

Globaali tietotaito käytettävissä paikallisesti

– Meillä yhdistyy maailmanlaajuisen, maailman toiseksi suurimman, valmistajan resurssit sekä pit-

käaikainen paikallinen tuntemus. Ymmärrämme Suomen teollisuuden tilanteet ja tarpeet paikallisesti, mutta pystymme samalla tuomaan globaalin toimija vahvuudet, eli olemassa olevan tietotaidon paikalliselle tasolle. Pitkäaikaiset ja avoimet asiakassuhteet mahdollistavat tuotannon kehittämisen yhdessä asiakkaan kanssa, Luotonen mainitsee.

Iscar Finlandin paikalliseen toimintafilosofiaan kuuluu oman alansa huippuosaajien rekrytointi, jotka pystyvät paikan päällä tai etänä ratkomaan asiakkaan ongelmia ja auttamaan oikeiden työkaluratkaisuiden löytämisessä mahdollisimman tehokkaasti.

Pitkäkestoisesta yhteistyöstä suurimmat hyödyt

– Parhaat onnistumiset on saatu aina siitä, kun olemme pystyneet tuomaan asiakkaalle uuden tuotteen

tai koneen investoinnin yhteydessä kokonaisvaltaisen uuden ratkaisun. Ratkaisun kautta asiakkaat pystyvät saamaan itselleen pitkäaikaisen tukijalan omaan toimintaansa ja sitä kautta omiin asiakassuhteisiinsa. Pitkäaikaisten asiakassuhteiden osalta yhteydenpidon frekvenssi on tarvittaessa päivittäistä, mutta tavallisesti viikoittaista, Luotonen toteaa.

Iscar Finlandin palveluksessa on tällä hetkellä 12 teknistä myyjää, jotka ovat asiakkaiden kanssa jatkuvassa yhteydessä.

– Pandemia-aikana yhteydenpito on hyvin eri tyyppistä kuin normaaliaikaan, kun välttämättä ei voida mennä paikan päälle. Tällöin käytetään uusia netin mahdollistamia ratkaisuita sekä perinteistä puhelin-konsultaatiota, Luotonen kertoo.

www.iscar.fi



Pohjoismaisesta asennus- ja kunnossapito-osaamisesta kannattaa pitää kiinni

TapiService Kalajoelta on Euroopan markkinoilla toimiva asennus- sekä kunnossapitoyritys, jonka laaja kokemus teollisuuden eri aloilta sekä kunnossapito- että asennustöistä mahdollistaa kokonaisvaltaisen palveluiden tuottamisen. Laitteasennuksissa, modernisoinneissa, kunnossapitotöissä ja hitsautöissä työkohteita ovat olleet esimerkiksi metsä-, kaivos-, energia- sekä terästeollisuuden projektit.

Teemme kattavasti kunnossapito- ja projektiasennuksia eri teollisuuden haaroille. Suomessa olemme mukana mm. metsäteollisuuden huoltoseisokeissa sellutehtailla sekä sahoilla, myös vaneritehtailla. Voimalaitoksilla seisakeissa sekä projekteissa soodakattiloista jätteenpolttolaitoksien leijupetikattiloihin. Mineraalipuolalla työskentelemme kaivoksilla sekä satamissa. Operoimme asennuksissa koko Euroopan alueella. Esimerkiksi Ruotsin puolella meillä on ollut toimintaa heti yrityksen perustamisesta lähtien, siellä olemme olleet mukana Pohjois-Ruotsin kaivoskentiltä - Etelä-Ruotsin voimalaitoksiin. Viime aikoina isommissa projekteissa olemme olleet mm Suomessa kaivoksilla ja satama sektorilla kuljetinasennusten puitteissa Roxonille, perinteisten huoltoseisakien lisäksi, Tanskassa voimalaitoksien käyttöönotto- ja sekä pienempiä hommia ympäriinsä. Työkohteisiimme vaikuttavat aika voimakkaasti teollisuuden suhdanteet, jotka määrittävät sen, missä ja mitä töitä tehdään, toimitusjohtaja Tapio Rähä mainitsee.

Isojen laitetoimittajien alihankintahuoltoja ja -asennuksia

TapiServicen pääasiakkaat ovat isoja laitetoimittajia, jotka valmistavat isoja laitekokonaisuuksia sekä vastaavat niiden huollosta.

– Teemme heidän kouluttamaan huoltoja heidän koneisiinsa, kuorimolta sellukuivureille saakka, kaikki laitteet ovat meille tuttuja. Teemme töitä esimerkiksi Valmetin kenttahuollolle, jonka alihankinnassa olemme mukana lähes jokaisella suomen sellutehtaalla. Lisäksi teemme Valmet Powerille sooda- ja voimakattiloiden huoltoja ja korjauksia sekä käyttöönottoja.

Rähä kertoo, että yritys on erikoistunut myös käyttöönottopuolelle, kun laitosta käynnistellään.

– Käyttöönotossa on tärkeää, että kommunikointi tapahtuu täsmällisesti ja asiat ymmärretään oikein, sillä virheille ei ole sijaa tämän kokoluokan kohteissa.

Pohjoismaissa kattava osaaajaverkosto teollisuuden asennuksiin ja kunnossapitoon

– Toimimme aika isolla alueella, jos Kalajoelta piirretään harpilla 500 kilometrin säteellä ympyrä. Alueelle mahtuu Ruotsin hankkeita sekä monet Suomen isot teollisuushankkeet. On tärkeää ymmärtää, että Pohjoismaista löytyy tarvittava määrä osaaajia omasta takaa.



Kun mietitään liikkuvan työvoiman riskejä, varsinkin nyt korona-aikana, näen pohjoismaiden ulkopuolelta tulevat työntekijät suurehkona riskinä mahdollisten tartuntaryppäiden vuoksi. Mikäli projekti jouduttaisiin ajamaan alas koronatartuntojen vuoksi, siitä muodostuisi nopeasti suuria kustannuksia. Myös kommunikoinnin täsmällisyys on heikompaa, mikäli tekijöillä ei ole yhteistä kieltä.

Rähän mukaan pohjoismainen yhteistyö on tällä hetkellä hyvällä tasolla, mutta tiiviimpääkin yhteistyötä olisi mahdollista tehdä. Tämä on mahdollista mm. osaaajavaihdannan kautta.

– Olemme parasta aikaa alihankkijana Ruotsin suurella akkutehtaalla, joka on meidän suurin projekti tällä hetkellä. Siellä jouduttiin kohtaamaan koronan aiheuttamia suuria haasteita.

Laajemmat toimituskokonaisuudet mahdollistaisivat uusien osaaajien alalle tulon

TapiServicen resurssilistalta löytyy 40 ammattilaista, sekä yhteistyökumppaneita joten resursseja on mutta töitä tehdään aina projekti kerrallaan.

– Projektit ovat sellaisia, että välillä töissä on vähemmän työmiehiä, kuin mitä kapasiteettimme mahdollistaisi. Viime aikoina pohjoismaalaisille on enemmän jäänyt pelkästään laitosten käyttöönotot, kun rakennustöitä on teetetty halvemman kustannustason maista tulleilla asennusporukoilla. Olisi äärimmäisen tärkeää, että pohjoismaisilla tekijöillä olisi työkuormaa läpi vuoden tasaisesti, jolloin alalle olisi mahdollista saada nuoremman polven osaaajiakin, joita tullaan tarvitsemaan lähitu-

levaisuudessa varsin kipeästi. Jos töitä ei ole tarjolla suurimmaksi osaksi vuotta, on uusien osaaajien saaminen alalle todella haastavaa, Rähä painottaa.

Päätavoitteena tyytyväinen loppuasiakas

TapiServicen toiminnan päätavoitteena on tehdä asiakkaan kone kerralla valmiiksi. Kun laiteasennuksia tehdään yhteistyössä laitevalmistajan kanssa ja huomataan mahdollisesti jotain kehitettävää, voidaan yhdessä asiakkaan suunnittelijoiden kanssa pyrkiä esim. laitteiden asennettavuuden parantamiseen.

– Pystymme toimimaan yhteistyössä asiakkaan suunnittelijoiden kanssa niin, että lopputulos olisi mahdollisimman kustannustehokas ja toimiva. Päätavoitteemme on rakentaa toimiva ja tuottava laitos loppuasiakkaalle. Mielestäni parasta mahdollista asiakaspalvelua edustaa asiakkaan tehtaan toimintavalmiiksi saattaminen heti ensimmäisellä yrittämällä, Rähä toteaa.

Kokoonpanoa asennuskohteiden läheisyydessä

TapiService on valmistellut jo vuoden ajan hanketta, jonka puitteissa se panostaa valmiuteensa suorittaa ns. liikkuvaa kokoonpanotoimintaa, jonka puitteissa kokoonpanopalvelu viedään asiakkaan asennuskohteen välittömään läheisyyteen.

– Tätä kautta pystymme jatkossa siirtymään lähelle tehdashankkeita tai vastaavasti perustamaan meidän alueelleen kokoonpanoyksikön, jonka kautta pystymme ka-



Tapio Rähä

saamaan isoja laitekokonaisuuksia ja sen jälkeen asentamaan ne kohteeseen. Kokoonpanotyö olisi tehokkainta saada tehtyä mahdollisimman lähellä asennuskohdetta. Olemme hankkeessa jo aika pitkällä ja haemme siihen nyt uusia kumppaneita.

Rähä painottaa, että TapiServicen päätoimialaa ovat edelleenkin kunnossapito- ja asennustyöt, eikä aikomuksena ole perustaa konepajayritystä.

– Kokoonpanoa silmällä pitäen olemme investoineet ajoneuvonostinkalustoon, jota voidaan käyttää apuna nostoissa. Meidän on mahdollista hyödyntää myös vuokratiloja missä tahansa kohteessa ja hoitaa siellä kokoonpanoa oman työnjohdon alaisuudessa ja omalla työporukalla. Tämän kautta saadaan entistäkin parempaa varmuutta asiakkaan suuntaan, että kokoonpantu laite tulee varmasti oikein asennettuna työmaalle.

Asennusalihankintaa isoille teknologiateollisuuden toimijoille

TapiService tekee asennusalihankintaa isoille teknologiateollisuuden yrityksille asennusalihankintaa ja sitä kautta yrityksen ammattilaiset ovat mukana heidän koulutuksissa päivittämässä osaamistaan.

– Toimiva yhteistyöverkosto on tärkeässä roolissa, koska alihankintayhteistyötä on tarpeellista tehdä välillä yhdessä kumppaneidemme kanssa. Siellä korostuu sama päämäärä kuin meilläkin, eli saada asiakkaalle mahdollisimman hyvä lopputulos, Rähä painottaa.

Paikalliset tekijät kartuttavat osaltaan Suomen kansantaloutta

– Paikallisten työntekijöiden työllistämisen alueellinen vaikutus on hyvä muistaa, koska jos raha jää Suomeen, paikalliset työntekijät myös kuluttavat rahaa Suomessa omalla paikkakunnallaan. Mikäli raha valuu ulkomaisille tekijöille, ei valtiokaan hyödy kuluksen kautta tulevista veroeuroista samalla tavalla.

Varsinkin nyt, kun korona on kurittanut valtion kassaa, sitä olisi saatava vahvistettua pikaisesti. Nyt olisi mielestäni ihan viimeinen aika herätä tähän asiaan, Rähä painottaa.

TapiServicen nuori toimitusjohtaja näkee alan tulevaisuuden positiivisena ja uskoo töitä riittävän myös tulevaisuudessa.



TAPISERVICE

www.tapiservice.fi



Salhydron uudet, lähes 8000 neliön tilat Nurmijärvellä, Ilvesvuorenkatu 10:ssä.

SALHYDRO OY

Uudet toimitilat Nurmijärvellä mahdollistavat toiminnan siirtymisen uudelle tasolle

Salhydro Oy on 30 vuoden kokemuksella toimiva perheyrittäjä, joka on kasvanut yhdeksi Suomen johtavista hydraulikka-alan teknisten letkujen ja korjaamotarvikkeiden toimijoista. Tämän vuoden tammikuussa yritys muutti täysin uusiin toimitiloihin Nurmijärvellä. Uudet tilat vastaavat kasvun tarpeisiin ja takaavat ensiluokkaiset nopeat toimitukset entistä suuremmasta varastosta.

Uusiin tiloihin saatiin tehtyä viihtyisiä myymälä ja kun varastomäärät ovat entisestään kasvaneet, tiskilä löytyy varmasti ratkaisut kaikkiin tarpeisiin. Lisäksi Salhydrolla on toimipaikat Tampereella, Jyväskyläs-

sä ja Turussa sekä kolme HydroMarket pistettä pääkaupunkiseudulla. Lisäksi jälleenmyyjien käytössä on sähköinen tilausjärjestelmä, kertoo toimitusjohtaja Marko Salminen.

Nurmijärvellä myös toimitilat suurenevivat oleel-

lisesti, mikä on yritykselle tärkeä asia.

- Tämä mahdollistaa myynnin ja teknisen puolen osajien määrän kasvun jatkossakin. Esimerkiksi, yritys tekee yhä teknisempiä projekteja OEM-valmistajien kanssa. Tammikuun

alussa hydraulikkomponenttien tuotepäällikkönä aloitti Janne Fremling, jolla on parinkymmenen vuoden laaja kokemus hydraulikka-alan erilaisista tehtävistä. Hänen osaamisensa vahvistaa osaltaan tekemistämme monessa asiassa, jatkaa Salminen.

Asiakkaiden tarpeisiin vastataan

Ilvesvuoren teollisuusalueella sijaitsevassa toimipisteessä on pinta-alaa lähes 8000 neliötä, josta suurin osa jopa 12 metriä korkeaa varastotilaa. Suuri piha-alue tarjoaa varmasti riittävästi parkkialuetta sekä tilaa operoida suurimmillakin yhdistelmillä. Logistinen sijainti on loistava Helsinki-Tampere moottoritien varrella ja samalla näkyvyys ohikulkijoille suurille liikennevirroille taattu.

- Salhydron toiminnan kulmakivi on ollut aina suuri varasto. Uusien toimitilojen myötä meillä on nyt mahdollisuus kasvattaa varastomääriä entisestään, jopa moninkertaisesti aiemmas- ta. Myös toiminnan tehokkuus paranee oleellisesti, kun logistiikkatoiminta saadaan järjestettyä yhdelle lat- tiapinnalle niin että materia- aalivirrat kulkevat optimaal- lisesti. Kuorma-autot purka-



Nurmijärvellä Vuoden Yrittäjä 2020 -palkittu Salhydro Oy on perheyhtiö toisessa polvessa; Juha, Marko ja Mika Salminen kehittävät toimintaa vastaamaan asiakkaiden tulevaisuuden tarpeisiin ja haasteisiin. Kuvalähde: Yrittäjät.fi

vat tulevan tavaran suoraan sisään vastaanottoalueelle ja ottavat lähtevän rahdin kyytiin lähettämöstä. Merkittävää on myös meidän automaatioasteemme tehokkuustaso. Käytössä on esimerkiksi suuret varasto- automaattit, sähkötrukit ja niissä mobiilipäätteet tuotteiden keräilyyn ilman papereita, korostaa Salminen.

Kaiken panostuksen tavoitteena on asiakaspalvelun parantaminen entisestään.

- Meillä on tällä hetkellä noin 250 aktiivista pää- miestä ja yli 30 000 nimik- keen varastomäärä, jota kas- vatetaan jatkossakin asiak-

kaiden tarpeen mukaisesti. Esimerkkinä yhtenä uusista tuotteista on Enerpac hydraulityökalut, joiden maa- hantuonti aloitettiin viime syksynä.

Kasvulle ei ole rajaa

- Salhydron vahvalle kas- vulle ei jatkossakaan Nur- mijärven neliömäärät aiheu- ta minkäänlaista ongelmaa, koska tilat ovat tontilla mah- dollista laajentaa jopa kol- minkertaiseksi tästä nykyi- sestä. Tähän olemme val- miita, jos vain tulevaisuu- dessa syntyy tarvetta, tote- aa Salminen.

www.salhydro.fi

SALHYDRO



Ilvesvuorenkatu 10, 01900 Nurmijärvi

P: 020 1133 500

WWW.SALHYDRO.FI

Toimipisteemme myös: Jyväskylässä, Tampereella, Turussa sekä Hydromarketit Keravalla ja Helsingissä Suutarilassa ja Konalassa



Kankaan vaihtoja teräsrunkoisiin PVC-halleihin



NYT
—
ENNEN

Samalla voimme muuttaa myös esim. ovikokoja ja niiden sijoittelua.

Voimme toimittaa myös pelkän manttelin ja päädyt piirrustustenne mukaan.

Käytämme hallikäyttöön tarkoitettuja 900 g/m² 2/2 panamakankaita.

PRESSUHALLIT AMMATTIKÄYTTÖÖN

Meiltä myös uudet pressuhallit asennettuna.

**FINEST
HALL**

FinEst-Hall Oy

Amerintie 1, 04320 Tuusula

Puh. 040 551 4589



harri.moisander@finest-hall.com | www.pvc-halli.fi

Kokonaistoimitus luo säästöä

Sähköinen Sähköinen Pneumaattinen Hydraulinen Ruuvivaihte Pneumaat.



VAIHTOEHDOT

Palloventtiili Lämpöventtiili Kiila-, levyliudivent. Istukkaventtiili Kumiliudivent.



DN 15-800

DN 25-1200

DN 15-300

DN 4-1200

-Rajakytkin IP65 / IP67 / IP68
mekaaninen / induktiivinen

Kaikki vaihtoehdot voidaan varustaa:

-Sähköinen / pneumaattinen
asennoitin
4-20 mA, 0-10V



ECONOSTO

ECONOSTO OY
Lukkosalmentie 1
70420 Kuopio

Puh. 017 2623 555
www.econosto.fi
info@econosto.fi

**SYLINTERIEN TIIVISTEVAIHDOT,
HUOLLOT JA VARAOSAT.
MÄNNÄNVARSIEN
KORJAUKSET JA
KROMAUKSET.**



**ENNEN
KROMAUSTA**



**KUNNOSTUKSEN
JA KROMAUKSEN
JÄLKEEN**



**PINTAKÄSITTELYÄ & KORJAUSPALVELUA
AMMATTITÄIDOLLA VUODESTA 1988**

**MÄNNÄNVARSIEN KORJAUS,
KROMAUS JA HIONTA**

- NIVELTAPIT
- HYDRAULI LÄPIVIENNIT
- TUKIJALAT
- KIPPIEN SYLINDERIPUTKET
- TELESKOOPPIPUTKET

**MYÖS IRROITUS JA ASENNUS
PALVELU**

**TOIMITUKSET 5 työpäivää
PIKATOIMITUS 2 työpäivää**

Tarjouskyselyt:
pasi.kerola@turunkovakromi.fi

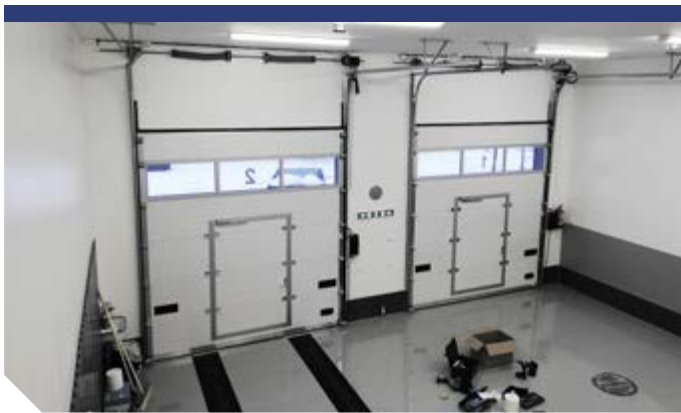
Toimisto +358 (0)2 2510 321
Pasi Kerola +358 (0)40 5033 717
Sulevi Muurinen +358 (0)40 5146 946



**TURUN
KOVAKROMI**

Käyntiosoite
**Kuparitie 5
28330 PORI**

www.turunkovakromi.fi



Myytävät teollisuushallit

Rakennamme tällä hetkellä uusia laadukkaita myytäviä hallitiloja Pirkanmaalle, Hallit soveltuvat varastoiksi, toimitiloiksi, toimistoksi, myymäläksi tai tuotantotiloiksi. Hallitilamme ovat alkaen 35 m². Yhtiövastikkeet ovat vain 1€/m²/kk, jonka veloittaa kiinteistöasakeyhtiö. Alueella toimii myös oma kiinteistöhuoltomme, joten lumen auraus ja hiekoitus sujuu hyvin.

Yrittäjä, sijoittaja, autoharrastaja, veneharrastaja, asuntoautoharrastaja! Etsitkö varasto/tuotantotilaa Ylöjärven Parman- alueelta?

- varustettu omilla sähkön, lämmön sekä kylmän ja lämpimän veden mittareilla, joten maksat vain mitä käytät
- tilat on maalattu ja seinän alareunat vaneroitu ja massattu
- hallitilat ovat hyvin varusteltuja ja muunneltavissa erilaisiin tarpeisiin esimerkiksi toimitiloiksi
- halleihin on helppo rakentaa parviloja eri käyttötarkoituksiin
- vuokrattavana on erikokoisia tiloja – tiloja voidaan myös yhdistellä
- toimiva hallitila sisältää kattavan varustuksen, löytyy myös voimavirta
- vapaa sisäkorkeus 4.8 -5 m
- parven, toimiston, sosiaalilat, jne
- nosto-ovet käyntiovellalla toimivat kaukosäädöllä
- wc/viemäri varaus
- painepesurihanat
- hyvät ja toimivat asfaltoidut pihat
- valaistut piha-alueet

Uusi kohde:
Hiekkatie 1, Ylöjärvi, josta
myydään 35-100 m²

Teollisuushallivuokraus

Rakennamme tällä hetkellä uusia laadukkaita vuokrattavia hallitiloja Ylöjärven Hopeatiellä ja tarvittaessa myös muuallekin Pirkanmaalle. Hallit soveltuvat toimitiloiksi, toimistoksi, myymäläksi tai tuotantotiloiksi. Hallitilamme ovat alkaen 35 m². Alueella toimii oma kiinteistöhuoltomme.

Yrittäjä, sijoittaja, autoharrastaja! Etsitkö varasto/tuotantotilaa Ylöjärven Parman- alueelta?

- varustettu omilla sähkön, lämmön sekä kylmän ja lämpimän veden mittareilla
- tilat on maalattu ja seinän alareunat vaneroitu
- hallitilat ovat hyvin varusteltuja ja muunneltavissa erilaisiin tarpeisiin esimerkiksi toimitiloiksi
- halleihin on helppo rakentaa parviloja eri käyttö tarkoituksiin
- vuokrattavana on erikokoisia tiloja – tiloja voidaan myös yhdistellä
- toimiva hallitila sisältää kattavan varustuksen
- vapaa sisäkorkeus 4.8 m
- parven, toimiston, sosiaalilat, jne
- nosto-ovet käyntiovellalla toimivat kaukosäädöllä
- wc/viemäri varaus
- painepesurihanat
- hyvät ja toimivat asfaltoidut pihat
- valaistut piha-alueet



**PIRKANMAAN
PR-RAKENNUS**

JUKKA PASANEN
044 595 8853

TOMI RAHKO
044 595 8854

pirkanmaan@pr-rak.fi
www.teollisuustiloja.fi



Minivarastot

Pirkanmaan PR-Rakennus Oy vuokraa erikokoisia varastoja. Vuokraamme yksityisille ja yrityksille. Minivarastot sopivat moneen tarpeeseen; oli kyse sitten kesäkalusteiden säilytyksestä tai vaikkapa venetarvikkeiden varastoinnista. Varastomme ovat maantasossa ja siis helppo kulkuisia. Kulku on isosta nosto-ovesta ja pihat ovat asfaltoituja. Lämpimissä lattialämmitteisissä turvallisissa minivarastoissa on omaisuutesi turvassa niin säältä kun varkailta. Ota yhteyttä meihin niin katsomme varastointitarpeesi kuntoon.

- muuttotilanteissa
- elämäntilanteen muutoksissa
- äkillisiin tila tarpeisiin (esim. tulipalo)
- kausisäilytys

Konepajateollisuudesta loppuvat työntekijät – eläköityvien osaajien tilalle ei kouluttaudu riittävästi uusia

Business Tampereen tekemän kyselyn perusteella osaajapula tulee näkymään voimakkaasti alalla jo neljässä vuodessa. Pirkanmaalainen konepajateollisuus on alueen vientitoiminnan veturi. Pirkanmaalla toimii useita globaaleja suuryrityksiä, joiden tuotavassa teknologiateollisuudessa on noin 34 000 työpaikkaa. Näistä noin 14 000 ovat teollisuustoimialan työpaikkoja. Teknologiateollisuuden aluekatsauksen mukaan teknologiateollisuuden liikevaihto oli Pirkanmaalla 7,7 miljardia euroa vuonna 2020. Koko Suomen mittakaavassa teknologiayritykset työllistävät suoraan 319 000 ja välillisesti 670 000 henkilöä.

Pelkästään kyselyymme vastanneissa 18 yrityksessä tämän ja neljän seuraavan vuoden aikana eläköityy 10 prosenttia heidän työvoimastaan. Se on yli sata osaajaa koneistajista hitsareihin, työnjohtajiin, suunnittelijoihin, sähköasentajiin, koeajajiin ja projektipäälliköihin. Yritykset aikovat rekrytoida lukumäärällisesti melko saman määrän uusia työntekijöitä, kertoo teollisuuden asiakkuusvastaava Jouni Myllymäki Business Tampereesta.

Jouni Myllymäen mukaan vaikuttaa siltä, että nuoret eivät kovin hyvin ole perillä teollisuuden ammanteista. Vaikutukset näkyvät vähäisenä kiinnostuksena alan ammatilliseen koulutukseen. Ratkaisuja haetaan Konepajakoulu 2.0 -konseptillä. Business Tampere ja Mexlink ovat kartoittaneet yhdessä Tampereen kaupungin työllisyys- ja kasvupalvelujen kanssa yritysten osaamistarpeita sekä keinoja niiden ratkaisemiseksi. Kartoituksen myötä hahmottuneesta kon-

septista kerrotaan 25. maaliskuuta järjestettävässä Business Tampereen webinaarissa.

Mahdollisuuksien ala

Suomalaiset konepajat ovat hallinnollaan matalarakenteisia, joten työntekijöiden roolit ovat käytännössä laajoja. Työtehtävät myös edellyttävät usein jatkuvaa uuden oppimista työpaikoilla.

– Kun puhutaan koneistajista, puhutaan korkean luokan osaajista, joista on ollut jo vuosia kova pula. Myös poikkeusaikana yritykset ovat investoineet ja uusineet konekantaansa. Yksi suuri investointeja hidastava tekijä on ollut osaavan henkilöstön puute. Koneistajan koulutus tarjoaa hyvän mahdollisuuden kehittyä eteenpäin, kun tekemisen perusteet ovat kunnossa, toteaa DMG Mori Suomen toimitusjohtaja Lauri Erkkola.

Lauri Erkkolalla on omakohtaista kokemusta uralla etenemisestä. Kouluttauduttuaan alun perin koneistajaksi hän eteni asiantuntijatehtävien kautta alan substanssin



Kuva: Opa Latvala

hallitsevaksi toimitusjohtajaksi.

Myös Pirkanmaan Levytyö Oy:ssä näkyy osaajapula. Heille yksi ratkaisu on kouluttaa työntekijöitään itse.

– Rekrytoimme ammattiin valmistuneita nuoria ja koulutamme heistä meille huippuammattilaisia kehittyviin työtehtäviimme, kertoo toimitusjohtaja Tero Sammalniemi.



KONEOHJAUSJÄRJESTELMÄ
HMPStronic® XLpro

Asiakastuki 010 2090 000

KAIVINKONE



HMPStronic XLpro koneohjaukset (TRIANGLE, SITE, 2D) langattomina ratkaisuinä käytössä jo 6 vuotta. Luotettavat nopeat anturit automaattikalibroinneilla. XLpro koneohjauksen Android-käyttöjärjestelmät sopivat kaikkiin kaivinkonemalleihin koosta riippumatta. XLpron käyttö yhtä helppoa kuin matkapulimesi selkeän käyttövalikon avulla, avaat ja suljet malleja nopeasti 3D:ssä työmaaosiossa.

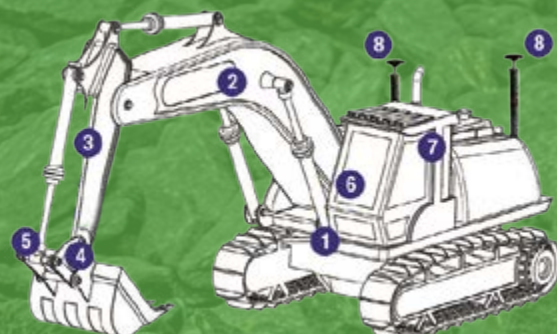
Koskaan työskentely ei ole ollut näin helppoa ja yksinkertaista 3D-koneohjauksessa. Tiedonsiirto on hiottu Gmailin pilvipalvelujen avulla varmaksi ja helpoksi. Meidän henkilökuntamme on koulutettu ammattilaiseksi XLpron koneohjaukselle, joten asiakastukemme on ilmainen. Näyttönä käytämme 10,1" kosketusnäyttöä.

Uudistuneet

XLpro koneohjaukset



HMPSTRONIC® XLPro 3D Dgps site
KONEOHJAUksen KOMPONENTTISIJOITTELU



1. RUNKOANTURI
2. PÄÄPUOMI
3. KAIVUVARS-ANTURI
4. KAUKAN KALLISTUSANTURI
5. LIITINANTURI
6. NÄYTTÖYKSIKKÖ 10,1"
7. GNSS-BOX
8. ANTENNI 2 KPL

XLpro Dgps site

- 2 x 275 kanavaa
- GPS L1 C/A, L1C, L2C, L2B
- GLONASS L1 C/A, L2 C/A, L2B
- BEIDOU B1, B2
- RTK/DGPS
- Päivitysnopeus 20 Hz (5 Hz optional, support Galileo)
- UHF-Modeemi
- SIM-kortti
- WiFi
- 3/4G Antenniliitäntä
- 1 CAN-liitäntä



HMPSTRONIC®
XLPro 3D
Dgps site

13.700€

+asennus alv.0%

Sisältää 2 ja 3D-koneohjausohjelmat

HMPSTRONIC®
XLPro 3D
TRIANGLE

19.700€

+asennus alv.0%

Sisältää Site-tarkemaastosaavan
sekä 2 ja 3D-koneohjausohjelmat

2D

HMPSTRONIC®
XLPro 2D

4.700€

+asennus alv.0%

XLpro 3D valmiudella

Innovatiivisia ratkaisuja. Tarvitsetko apua? Käytössäsi meidät:

Myynti 0400 415 333 Asiakaspalvelu 010 2090 000 xlpro.ms@gmail.com www.techbelar.fi

TOIMITILAT, HALLIT JA LIIKERAKENNUKSET YRITTÄJÄN TARPEISIIN

Rakennamme monipuolisesti tuotanto-, varasto- ja logistiikkatiloja, kaupan liikerakennuksia ja urheilutiloja. Erityisosaamiseemme kuuluvat myös kiinteistöjen julkisivusaneeraus ja korjausrakentaminen. Toteutamme kaikenkokoiset kohteet kustannustehokkaasti, laadukkaasti ja joustavasti, aina asiakkaan toivomassa laajuudessa – myös kokonaispalveluna alusta loppuun.

Olemme toteuttaneet mm. seuraavia kohteita Pirkanmaalla:

- Niemi Palvelut Oy:n muutto- ja logistiikkakeskus, Tampere
- Vaneriliike Lahdenmäki Oy:n tuotantohalli, Akaa
- JIS-Automation Oy:n toimitilat, Pirkkala
- Palloiluhalli, Valkeakoski
- Kauppakeskus Veska, Pirkkala
- Ideapark ja Ideapark Autoareena, Lempäälä

Tutustu referensseihimme tarkemmin verkkosivuillamme, osoitteessa **teraselementti.fi**, ja ota meihin yhteyttä!



 **teräselementti**
EST. 1964