

Yritysmaailma

Tavoittaa alueesi yrityspäättäjät   

Keski-Suomi

Touko-kesäkuu 2026

yrityma.fi

Nappaa tästä
uusin näköislehti »



OLUTSATAMA

JYVÄSKYLÄ

11.-13.6.2026

TUO YRITYKSESI VIIHTYMÄÄN!



olutsatama.fi



100

VUOTTA SUOMESSA



Suomen ostetuin pakettiautomerkki* tarjoaa huippuetuja ja Ford-juhlamalleja.

- Huippuvarustellut juhlamallit – hintaetusi jopa 5 800 €
- 5 vuoden Ford Takuu¹
- Hyödynnä edullinen Ford Credit -rahoitustarjous
- Liikkumisturva 5 vuodeksi²

Ford-juhlamallit odottavat koeajoasi. Tervetuloa!

Hyötyajoneuvojen juhlamallit: Täyssähköinen E-Transit Courier®, E-Transit Custom® ja E-Transit®. Lisäksi Transit Connect®, Transit Custom® ja Transit® diesel sekä Ranger® PHEV (myös kevytkuorma-autona). Tarkemmat tiedot juhlamalleista liikkeestämme tai ford.fi. ¹Ford Takuu 5 vuotta / 150 000 km tai 100 000 km (tai 2 vuotta ilman kilometrirajaa). Korkeajänniteakun ja -osien takuu 8 vuotta / 160 000 km. ²Ford Liikkumisturva auttaa, jos matka katkeaa yllättävän vian vuoksi. Palvelu kattaa myös liikennevahingot. Kuvan autot erikoisvarustein. *Lähde: Traficom ja Alma Media / Mittaristo, pakettiautojen ensirekisteröinnit 2019-2025.

LEIPOMONKUJA 7, JYVÄSKYLÄ, 014-3314 620
AUTOMYYNTI ARK. 9-18, LA 10-15

AUTOMYYNTI | HUOLTO | VARAOSAT | VAURIOKORJAAMO
KAYTTOAUTO.FI

KÄYTTÖAUTO



SUOJAUSTUOTTEET RAKENTAMISEEN JA REMONTointiin



Formax
Floorguard
Premium

pro·ace



KAIKILLE PINNOILLE

HEAVY USE

KESTÄÄ KOSTEUTTA

PALOSUOJATTU

KAIKILLE PINNOILLE

ITSEKIINNITTYVÄ

VESITIIVIS, HENGITTÄVÄ

EI LIIMAJÄÄMIÄ

PUHDISTUS JA PYYHINTÄ

IMUKYKYINEN

100% VISKOOSI

YMPÄRISTÖYSTÄVÄLLINEN

**EDELLÄKÄVIJÄ JO
TOISTA VUOSIKYMMENTÄ**



Mitos Oy
Teollisuustie 6, 51200 Kangasniemi
info@mitos.fi
mitos.fi



Uusi työterveysmalli haastaa alan käytäntöjä

Keski-Suomeen laajentuva uusi yksityisterveydenhuollon konsepti pyrkii muuttamaan työterveyspalveluiden totuttuja toimintamalleja. Uudessa mallissa korostuvat helposti saavutettavat vastaanotot, läpinäkyvä hinnoittelu ja yrityksille räätälöidyt palvelukokonaisuudet.

Tähän asti toiminta on keskittynyt kuluttaja-asiakaisiin, mutta seuraavaksi painopiste siirtyy työterveyspalveluihin.

– Työterveyspuoli käynnistetään nyt myös Keski-Suomessa ja samalla haluamme tavoittaa yrityspäättäjiä ja työnantajia uudella tavalla, kertoo toimitusjohtaja **Matti Selkämaa**.

Yksi näkyvimmistä eroista perinteiseen malliin verrattuna ovat vastaanottokontit, jotka sijaitsevat helposti saavutettavissa paikoissa arjen keskellä. Jyväskylässä vastaanotto toimii tällä hetkellä Sepälän Citymarketin yhteydessä.

– Konttien ajatus on se, että ne pystytään viemään sellaisiin paikkoihin, missä ihmiset liikkuvat ja missä on helppo asioida. Sinne pää-

see helposti omalla autolla ja pysäköinti onnistuu aivan vieressä, Selkämaa kuvailee.

Kyse ei kuitenkaan ole liikuvista vastaanotoista, vaan pysyvästi sijoitetuista toimipisteistä. Lisäksi palveluita täydentävät etävastaanotot sekä myöhemmin avattava kivijalkatoimipiste.

Hintojen läpinäkyvyys puhuttaa työterveydessä

Selkämaan mukaan saavutettavuus ei tarkoita vain sijaintia, vaan myös hintatasoa ja palveluiden selkeyttä.

– Me halutaan, että palvelut ovat oikeasti saavutettavia – eivät vain pienelle osalle vaan kaikille.

Yhtiö on pyrkinyt rakentamaan

mallin, jossa palveluiden hinnat ovat selkeästi nähtävissä eikä asiakkaalle synny ylimääräisiä yllätykskuluja.

– Meillä ei ole toimistomaksuja, palvelumaksuja tai muita piilokuluja. Asiakas maksaa sen hinnan, joka hinnastossa lukee, Selkämaa sanoo.

Hän arvioi, että juuri työterveyspalveluiden hinnoittelu ja kokonaisuus vaikea hahmotettavuus ovat monelle yritykselle suuri haaste.

– Työterveys näyttäytyy monelle yritykselle epäselvänä kokonaisuutena. Siihen liittyy paljon lainsäädäntöä ja termejä, joita yrittäjän ei välttämättä ole helppo ymmärtää.

Selkämaan mukaan yritykset eivät aina tiedä, mitä palveluita todella tarvitsee hankkia ja mitä ei.

– Yrityksen velvollisuus on järjestää lakisääteinen työterveys, mutta kaikkea muuta ei ole pakko hankkia valmiina paketina.

Kaikki yritykset eivät tarvitse samanlaista työterveyspalvelua

Työterveyspalveluiden tarpeet vaihtelevat yrityksittäin merkittävästi. Toimistoalan yrityksen tarpeet ovat erilaisia kuin esimerkiksi teollisuudessa tai kemikaalien kanssa työskentelevissä yrityksissä.

– Kaikkien yritysten tarpeet eivät ole samanlaisia. Työterveyden pitäisi tukea juuri kyseisen yrityksen työntekijöiden työkykyä ja hyvinvointia, Selkämaa painottaa.

Uudessa mallissa yrityksille pyritään rakentamaan palvelukokonaisuuksia aidon tarpeen mukaan sen sijaan, että kaikille tarjottaisiin samanlaisia ratkaisuja.

– Emme usko rahastukseen tai

jatkuihin lisämyynteihin, vaan pitkäkestoiseen yhteistyöhön. Pyrimme rakentamaan yritykselle juuri sellaisen kokonaisuuden, jota se oikeasti tarvitsee.

Selkämaan mukaan myös markkina on muuttumassa nopeasti.

– Suomessa terveydenhuollon markkina on ollut hyvin keskittynyt ja hinnat ovat nousseet pitkään. Nyt markkina tarvitsee enemmän kilpailua ja vaihtoehtoja.

Hänen mukaansa tavoitteena ei ole ainoastaan tarjota uusia palveluita, vaan myös haastaa koko alan toimintatapoja.

Tavoitteena paikka julkisen ja yksityisen välissä

Yrityksen tavoitteena on asemoitua julkisen terveydenhuollon ja suurten yksityisten toimijoiden väliin.

– Haluamme että hinnoittelu on lähempänä julkista sektoria, mutta saavutettavuus yksityisen tasolla.

Selkämaa uskoo, että yritykset tulevat jatkossa tarkastelemaan työterveyspalveluja aiempaa kriittisemmin myös kustannusten näkökulmasta.

– Suosittelen yrityksiä vertailemaan rohkeasti eri vaihtoehtoja ja miettimään, mistä ne oikeasti maksavat. Työterveys on tärkeä osa yrityksen toimintaa ja henkilöstön hyvinvointia, joten siihen liittyvät ratkaisut kannattaa tehdä huolella.

Terwe

www.terwe.fi



ProKylmä liittyy Cerviin

– jyvaskyläläinen kylmäosaaminen saa valtakunnallisen tuen

Cervi on jatkanut määrätietoista kasvuaan kylmä- ja olosuhdetekniikan markkinassa ostamalla jyvaskyläläisen ProKylmä Oy:n. Yrityskauppa on osa Cervin valtakunnallista laajentumisstrategiaa, jossa konserni on vahvistanut asemaansa eri puolilla Suomea useilla yritysostoilla. Vuonna 2025 Cervi toteutti kahdeksan yrityskauppaa, ja alkuvuonna 2026 konserni laajeni Joensuuhun ostamalla Itä-Kylmä Oy:n sekä Rauman seudulle hankkimalla Satatech Talotekniikka Oy:n.

ProKylmä jatkaa toimintaansa Jyväskylässä omalla nimellään ja nykyisellä henkilöstöllään. Paikallinen palvelu ja asiakassuhteet säilyvät ennallaan, mutta taustalle tulee valtakunnallisesti vahva konserni. ProKylmän liikevaihto on noin 2 miljoonaa euroa ja se työllistää yhdeksän kylmäalan ammattilaista.

– Keski-Suomi ja Jyväskylä ovat meille merkittävä uusi avaus. ProKylmä on vahva paikallinen toimija, jonka osaaminen kylmätekniikassa täydentää erinomaisesti Cervin olosuhdetekniikan palveluita. Yrityskaupan myötä vahvistamme asemaamme yhtenä kylmätekniikan merkittävimmistä valtakunnallisista toimijoista, sanoo Cervin toimitusjohtaja **Jarno Hacklin**.

Uusi vaihe ProKylmän kehityspolulla

ProKylmä on vuonna 2019 perustettu kylmätekniikan asiantuntija, joka palvelee erityisesti kaupan, teollisuuden ja elintarvikealan yrityksiä. Yhtiö tarjoaa kylmälaitteiden myynti-, asennus- ja huoltopalveluja energiatehokkaiden ja ympäristövaatimusten mukaisilla ratkaisuilla. Kaupan kylmä on yksi yrityksen keskeisistä osaamisalueista.

– Olemme kasvaneet tasaisesti usean vuoden ajan. Uuden kehitysvaiheen ottaminen tuli ajankohtaiseksi, mutta seuraavat askeleet vaativat osaamista, joka ei liity pelkästään kylmätekniikkaan, taustoittaa ProKylmä Oy:n hallituksen puheenjohtaja **Jussi Myllyntaus**.

Hänen mukaansa erityisesti laajemmät hankkeet ja kokonaisratkaisut edellyttävät nykyisin sellaisia resursseja, joita pienehkön yrityksen on vaikea rakentaa yksin.

– Tarvitsimme vahvempaa taustatukea isojen kokonaisuuksien kilpailutuksiin. Cervin ansiosta meidän ei tarvitse opetella kaikkea itse, vaan osaamista voidaan hyödyntää konsernin sisällä.

Yrityskauppa on siten strateginen ratkaisu, joka mahdollistaa ProKylmälle osallistumisen entistä suurempiin hankkeisiin myös Keski-Suomessa.

– Samalla voimme kehittää toimintaamme edelleen, myös teknologian osalta, ja hyödyntää esimerkiksi omaa ympärivuorokautista valvontajärjestelmäämme entistä laajemmin asiakkaiden hyväksi.



Kuva: ProKylmä Oy, kuvaaja Eevi Konttinen.

ProKylmä Oy on Jyväskylän seudulla toimiva kylmätekniikan asiantuntija, joka palvelee erityisesti kaupan, teollisuuden ja elintarvikealan yritysasiakkaita.



Kuva: ProKylmä Oy, kuvaaja Eevi Konttinen.

Jussi Myllyntaus, ProKylmä Oy:n hallituksen puheenjohtaja.

Asiakaslähtöinen palvelu jatkuu

ProKylmän viesti keski-suomalaisille yritysasiakkaille on selkeä: arki ei muutu. Keski-suomalaisille kaupan ja teollisuuden toimijoille tuttu palvelukumppani ja suorat yhteydet ovat palveluiden sujuvuuden kannalta olennaisia.

– Meillä toiminta jatkuu kuten ennenkin. Sama porukka palvelee jatkossakin paikallisella otteella, toteaa Jussi Myllyntaus.

Yrityksen nimi, henkilöstö ja toimintatavat säilyvät ennallaan. Yhteydenotot tulevat edelleen Jyväskylään, asiakaspalvelusta ei tule kasvotonta tai vaikeasti tavoitettavaa.

Paikallisuuden säilyminen oli Myllyntauksen mukaan ehdoton edellytys koko järjestelylle.

– Se oli täysin ratkaiseva asia. Jos identiteetti ja toimintatapa olisivat muuttuneet, emme olisi lähteneet mukaan.



Kuva: ProKylmä Oy, kuvaaja Eevi Konttinen.

Tommi Kask, ProKylmä Oy:n toimitusjohtaja.

Lisäarvoa yrityksille

Osana Cervi-konsernia ProKylmä pystyy tarjoamaan asiakkailleen aiempaa laajempia kokonaisuuksia. Cervi toimii valtakunnallisesti kiinteistöjen olosuhdetekniikan asiantuntijana, ja sen palveluvalikoima kattaa kylmätekniikan lisäksi muun muassa ilmanvaihdon järjestelmät ja energiaratkaisut.

– Cervi antaa mahdollisuuden ratkaista aiempaa monipuolisemmin asiakkaiden tarpeita, Jussi Myllyntaus korostaa.

Käytännössä tämä tarkoittaa sitä, että keski-suomalainen yritys voi saada yhdeltä ja samalta kumppanilta laajoja ratkaisuja, joissa kylmätekniikka on osa suurempaa kiinteistötöknistä kokonaisuutta.

Yksi konkreettinen etu liittyy hankintavoimaan: oleminen osa konsernia mahdollistaa paremmat ostoehdot ja resurssit, mikä näkyy asiakkaille kustannustehokkaina ratkaisuina

ja parempana kilpailukyknä erityisesti suurissa projekteissa.

ProKylmän erityisosaaminen ja vahvuudet

ProKylmä tuo Cervi-konserniin vahvaa käytännön osaamista erityisesti kaupan kylmätekniikasta sekä energiatehokkaista ratkaisuista. Yrityksen yrittäjillä ja henkilöstöllä on pitkä kokemus alalta.

– Olen itse toiminut kylmälälalla 36 vuotta, ja yrittäjien tiimissä meillä on 15–25 vuoden kokemuksen omaavia henkilöitä, Myllyntaus kertoo.

Kokemus näkyy erityisesti ennakoivassa kunnossapidossa ja kylmälaitteiden kokonaisvaltaisessa hallinnassa, lyhyesti sanottuna manageroinnissa.

– Hyvin suunniteltu ja toteutettu huolto pidättää laitteistojen käyttöikää, säästää energiaa ja ehkäisee kalliita yllättäviä korjauksia.

Kaupan ja elintarvikealan toimijoille kylmäjärjestelmien toimintavarmuus on kriittinen tekijä. Ennakoiva kunnossapito ja energiatehokkuuden optimointi ovat alueita, joissa ProKylmällä on vahvaa näyttöä.

ProKylmän henkilöstölle Cervi tarjoaa mainioita mahdollisuuksia osaamisen kehittämiseen.

– Cervi tarjoaa monipuolisia tilaisuuksia kouluttautumiseen. Henkilöstön korkea osaamistaso on meille ykkösasia.

Valtakunnallinen selkänoja, paikallinen palvelu

Cervin strategiana on rakentaa valtakunnallinen verkosto vahvojen paikallisten toimijoiden varaan. ProKylmän liittyminen osaksi konsernia vahvistaa tätä kokonaisuutta Keski-Suomessa.

Keskisuomalaisille yrityksille tämä tarkoittaa yhdistelmää, jossa paikallinen, tuttu kumppani toimii osana laajempaa organisaatiota, jolla on resursseja, osaamista ja valtakunnallista kokemusta suurista hankkeista.

– ProKylmän slogan on ”kylmää palvelua, lämmintä yhteistyötä”. Se kiteyttää tapamme toimia ja palvella asiakkaitamme. Meidät tunnetaan paikallisesti, ja meiltä saa ammattitaitoista ja luotettavaa palvelua, Jussi Myllyntaus sanoo.



prokylma.fi

Info/päivystys 010 2020 960
palvelu@prokylma.fi

Kuva: ProKylmä Oy, kuvaaja Eevi Konttinen.

ProKylmän asiakas voi luottaa siihen, että kylmälaitteiden huolto ja -asennus suoritetaan aina ajallaan, tehokkaasti ja asiantuntevasti.



Cervi-konserni tarjoaa monipuolisia olosuhdepalveluita asumisen, toimitilojen ja teollisuuden tarpeisiin eri puolilla Suomea

Cerviltä saat laajan valikoiman kustannustehokkaita palveluita ilmanvaihtoon, energiankäyttöön, lämmitykseen sekä jäähdytykseen ja erilaisiin kylmäprosesseihin.

• Ilmanvaihto. Raikkautta ja energiansäästöä taloyhtiöihin, liike- ja toimitiloihin sekä teollisuuteen. Palvelumme koostuvat ilmanvaihdon urakoinnista, -puhdistuksesta, -mittauksesta ja -säädestä sekä hormien kuntokartoituksista ja saneerauksista.

• Energia- ja lämmitysratkaisut. Tehoa ja säästöä kiinteistölämpöpumpuilla ja hybridiratkaisuilla. Olemme yksi suomen suurimmista toimijoista erilaisissa lämpöpumppuratkaisuissa yli 25 miljoonan euron liikevaihdolla.

• Jäähdytys- ja kylmäpalvelut. Cervi pitää kiinteistöt viileinä ja kylmälaitteistot kunnossa. Verkostomme kattavat niin kaupan- ja teollisuuden kylmäratkaisut, kuin ilmanvaihdon erilaiset jäähdytysratkaisut. Cervin sateenvarjon alle kuuluu kymmenkunta vahvaa paikallista kylmäalan yritystä.

Cervi tarjoaa kokonaisvaltaista palvelua, joka kattaa suunnittelun, toteutuksen ja huollon. Palvelut joustavat asiakkaiden tarpeiden mukaan.

CERVI
cervi.fi

Elinvoima syntyy yhteistyöstä – investoinnit rakentavat Jyväskylän tulevaisuutta

Keski-Suomen kauppakamarin Liikenne- ja aluesuunnitteluvaliokunnan järjestämässä Elinvoimaa ja investointeja -aamupalatilaisuudessa 8.5. keskusteltiin siitä, miten Jyväskylä voi vahvistaa asemaansa Suomen parhaana investointi- ja innovaatioympäristönä. Tilaisuus kokosi yhteen kaupungin päättäjiä, viranhaltijoita ja yritysedustajia pohtimaan kasvun edellytyksiä, investointien merkitystä sekä yhteistyön voimaa.

Yritykset rakentavat hyvinvointia

Keskuskauppakamarin toimitusjohtaja **Juho Romakkaniemi** muistutti puheenvuorossaan yritysten valtavasta merkityksestä suomalaiselle yhteiskunnalle ja julkiselle taloudelle. Yritykset tuottavat Suomessa vuosittain noin 77 miljardia euroa verotuloja – käytännössä valtion budjetin verran.

Romakkaniemi korosti, että yritysten toimintaympäristöllä ja investointien edellytyksillä on ratkaiseva merkitys myös julkisten palveluiden rahoituksen näkökulmasta. Kasvun mahdollistaminen ei ole vain yritysten asia, vaan koko yhteiskunnan etu.

Kaupungin rooli elinvoiman rakentajana

Jyväskylän kaupunginjohtaja **Timo Koivisto** nosti esiin kaupungin keskeisen roolin elinvoiman rakentamisessa. Hänen mukaansa kaupungin tehtävä ei ole vain tarjota yrityspalveluita, vaan rakentaa kokonaisvaltaisesti hyvää toimintaympäristöä yrityksille ja investoinneille.

Koivisto korosti erityisesti innovaatioympäristöjen merkitystä sekä yhteistyötä oppilaitosten ja yritysten välillä. Jyväskylän tavoitteena on rakentaa Suomen paras elinkeino- ja innovaatiopalveluiden kokonaisuus – niin sanottu Jyväskylän malli.

– Jos ei ole menestyviä yrityksiä, kaupungin tulopuoli kärsii. Noin 70 prosenttia kau-

pungin tuloista tulee yritysten maksamista verotuloista, Koivisto muistutti.

Hän painotti myös, että vaikeasta taloustilanteesta huolimatta Jyväskylä ei ole tinkinyt investointeista. Esimerkkinä tästä toimii Hippos-hanke, joka on noin 210 miljoonan euron investoinnillaan Suomen toiseksi suurin liikuntainvestointi.

Jyväskylän mallissa korostuvat markkinalähtöisyys ja yhteistyö

Jyväskylän kaupunginvaltuuston puheenjohtaja, ministeri **Mauri Pekkarinen** avasi Jyväskylän mallin taustaa. Mallin lähtökohtana on ollut havainto siitä, että Jyväskylä on vahva perustutkimuksessa, mutta tutkimuksen kaupallistamisessa ja liiketoiminnan synnyttämisessä on ollut haasteita.

Marko Huttunen korosti omassa puheenvuorossaan markkinalähtöisyyden merkitystä investointien näkökulmasta.

– Markkina määrittää sen, mitä Jyväskylässä tehdään. Suunnitelmataloutta ei enää ole, Huttunen totesi.

Hän painotti, että kaupungin tehtävä on luoda yhdessä yritysten ja oppilaitosten kanssa alusta kasvulle ja investoinneille. Strategian tulee ohjata kaavoitusta – ei päinvastoin.

Esimerkkinä Huttunen nosti Kukkulan alueen kehittämisen, jossa tavoitteena on löytää kaupallisesti toimivia ratkaisuja alueen kehittämiseksi yhteistyössä kaupungin kanssa.



Sujuva kaavoitus tukee investointeja

Jyväskylän kaupunginarkkitehti **Leila Strömberg** kertoi tilaisuudessa kaupungin kaavoituksesta ja asemakaavaprosesseista. Jyväskylä sijoittuu Suomen kolmanneksi nopeimmaksi kaupungiksi kaavoituksen kestossa: asemakaavoituksen keskimääräinen kesto on ollut viimeisten 48 kuukauden aikana noin 11 kuukautta.

Kaavoituksen sujuvuus nähtiin yhtenä tärkeänä kilpailutekijänä investointien houkuttelemisessa.

Investoinnit syntyvät yhteistyöllä

Samuli Heino puhui yhteistyön merkityksestä investointien mahdollistamisessa. Heino mukaan olennaista on ratkaisukeskeinen toimintatapa ja yhteinen tahtotila löytää keinot investointien toteutumiseksi.

– Hankkeet kehitetään asiakkaan tarpeeseen, ei rakennusliikkeen tarpeeseen, Heino painotti.

Keskusteluissa nousi esiin myös tavoitettavuuden ja yritysmönteisen toimintakulttuurin merkitys. Useissa puheenvuoroissa korostettiin, että investointiympäristö rakentuu paitsi strategiasta ja prosesseista myös käytännön yhteistyöstä ja vuorovaikutuksesta.

Tilaisuuden loppukeskustelussa pohdittiin muun muassa työpaikkakehityksen mittareita, yritysälähtöisyyttä päätöksenteossa sekä sitä, miten Jyväskylä voi entistä vahvemmin houkutella alueelle uusia investointeja ja yrityksiä.

Tilaisuuden avasi ja juonsi Liikenne- ja aluesuunnitteluvaliokunnan puheenjohtaja **Jorma Paananen**. Aamupalatilaisuuden keskeinen viesti kiteytyi lopuksi Paananen sanoihin:

– Elinvoima ei synny itsestään, vaan se syntyy yhteistyöstä. Investoinnit eivät ole vain numeroita, vaan ne tuovat työpaikkoja, verotuloja ja hyvinvointia.

Lähde Keski-Suomen kauppakamari

Pk-yritysten rahoituksen saanti lievästi parantunut

Pk-yritysten rahoituksen saatavuus on helppotunut lievästi syksystä, ilmenee Yrittäjägallupista. Valtaosa yrityksistä arvioi rahoitustilanteen pysyneen ennallaan, mutta rahoitus estää edelleen lähes puolta yrityksistä toteuttamasta hankkeita suunnitellusti. Osa yrityksistä ei voi vastata kysynnän kasvuun rahoitushaasteiden vuoksi.

– Tämä ei ole vielä sitä, mitä pankit ovat lupailleet. Muutos on niin vähäinen, ettei pankkien ilmoittama halu keventää luottopolitiikkaa näy vielä yritysten arjessa, Suomen Yrittäjien johtava ekonomisti **Petri Malinen** toteaa tiedotteessa.

Yrittäjägallupin mukaan noin joka viides pk-yritys kokee rahoituksen saannin vaikeutuneen viimeisen vuoden aikana. Sen sijaan 59 prosenttia arvioi tilanteen pysy-

neen ennallaan, kun vielä lokakuussa vastaava osuus oli 51 prosenttia.

Yhtenä parantumisen syynä voi olla valtion erityisrahoitusyhtiö Finnveran mikroyrityksille uudelleen avaama kasvurahoitus.

– Suurimmissa pk-yrityksissä ja erityisesti teollisuudessa rahoitushaasteet ovat edelleen merkittäviä. Myös alkutuotannossa ongelmat ovat suuria, mutta Finnveran laajentuva rooli voi jatkossa helpottaa tilannetta, Malinen sanoo.

Rahoitushaasteet kohdistuvat eniten vähintään viiden henkilön mikroyrityksiin ja sitä suurempiin pk-yrityksiin. Suurimmat vaikeudet painottuvat teollisuuteen ja alkutuotantoon.

Lähde Suomen Yrittäjät

- » Pihapuiden kaadot
- » Kantojyrsintää pihoissa ja puutarhoissa
- » Oksien haketus

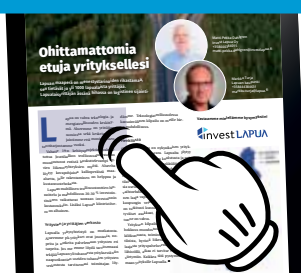


PIHAPALVELU
YLÖNEN

0400 627 799

pihapalveluylonen.fi | pihapalveluylonen@gmail.com

TAVOITA YRITYSPÄÄTTÄJÄT JA AMMATTILAISET



Yritysmailma

JULKAISIJA:

Joensuun Kustannus Oy
YRITYSMAILMA
Telitie 1A 80100 Joensuu
info@yritma.fi | www.yritma.fi

SIVUNVALMISTUS:

Joensuun Kustannus Oy, Yritysmailma
Annika Käyhkö, ilmoitus.annika@yritma.fi

PÄÄTOIMITTAJA/ TOIMITUSJOHTAJA:

Markku Oikarinen,
puh. 050 374 6280
markku.oikarinen@yritma.fi

PAINO: Botnia Print

TOIMITTAJAT:

Pasi Liimatta
Toni Valha

puh. 050 408 8457
puh. 050 531 4745

pasi.liimatta@yritma.fi
toni.valha@yritma.fi

MEDIAMYYNTI:

Rauno Härkönen
Satu Saarelainen
Ani Tiirikainen

puh. 050 374 6278
puh. 050 532 7655
puh. 044 957 2666

rauno.harkonen@yritma.fi
satu.saarelainen@yritma.fi
ani.tiirikainen@yritma.fi

OSOITELÄHDE:

Joensuun Kustannus Oy Yritysmailma, markkinointirekisteri

Keski-Suomen seuraava
numero ilmestyy elokuussa 2026.

Yritysmailma
MEDIAT

Yritysten
apuna jo 30 vuotta



© Koskee Joensuun Kustannus Oy:n valmistamaa aineistoa.

NÄKÖISLEHDEN LUKIJA!

Klikkaa tekstin korostettua alkuosaa ja lue artikkelit näppärämmin. Myös asiakkaiden mainokset on linkitetty heidän verkkosivuilleen ja sometileilleen.

Jyväskylä suurten kaupunkien ykkönen Yrittäjien Kuntabarometrissä

Kuntabarometriin vastanneet yrittäjät antoivat Jyväskylälle parhaan kokonaisarvosanan yli 100 000 asukkaan kaupungeista. Jyväskylä sijoitui kolmanneksi yli 50 000 asukkaan kaupungeista parantaen viime vuoden sijoitusta yhdellä sijalla. Valtakunnallisella Yrittäjien kuntabarometrillä mitataan kuntien onnistumista yrittäjyyden edistämisessä.



Jyväskylä sijoittui jälleen Yrittäjien Kuntabarometrin tulosten kokonaisarvosanoissa suurten, yli 100 000 asukkaan kuntien ykköseksi arvosanalla 3,21. Kaupungin tulos parani kahden vuoden takaisesta, jolloin Jyväskylä oli suurten kaupunkien ensimmäisellä sijalla arvosanalla 3,10.

Jyväskylän saamien arvosanojen taso on myös selvästi korkeampi kuin muilla yli 100 000 asukkaan kaupungeilla. Seuraavina suurista kaupungeista olivat tämänvuotisessa Kuntabarometrissä Lahti (3,09), Tampere (3,00) ja Kuopio (3,00).

– Kaupunki uusi juuri strategiansa, jossa yritysten olosuhteiden kehittäminen sekä kaupungin työllisyyden parantaminen ovat keskeisiä painopisteitä. Kehitämme yhteistyötä yritysten kanssa sekä heille suunnattuja yrityspalveluita yli toimialarajojen siten, että tämä sijoitus pidetään myös jatkossa, tiivistää **Jukka Hämäläinen**, Jyväskylän kaupungin hallituksen puheenjohtaja.

Kuntabarometrillä kartoitetaan kuntien ja

yrittäjien yhteistyötä sekä elinkeinopolitiikan tilaa joka toinen vuosi kuntakohtaisesti, alueellisesti ja valtakunnallisesti. Yrittäjiltä kysytään esimerkiksi, miten he kokevat kaupungin ottavan yritykset huomioon päätöksenteossa ja arvoivan yrityksiin kohdistuvia vaikutuksia, miten yrityspalvelut toimivat tai onko kaupunki onnistunut luomaan suotuisat olosuhteet yrittämiselle.

– Jos meidän yrityksemme voivat hyvin, kaupunki voi hyvin. Yritysten kasvu on keskeistä, jotta voimme luoda kaupunkiin uusia työpaikkoja ja saada ihmisiä kiinnittymään kaupunkiimme. On tärkeää kuulla, miten yritykset näkevät kaupungin toiminnan. Me arvostamme yrittäjien työtä sekä rohkeutta ja haluamme, että se myös näkyy yritysten suuntaan, tiivistää Jyväskylän kaupunginjohtaja **Timo Koivisto**.

Yhteistyö ja osaavat tekijät Jyväskylän valttikortti

Jyväskylän kaupungin elinkeino- ja työllisyyspalveluiden toimialajohtaja **Ari Tolonen** kertoo, että yhteistyö on Jyväskylän valttikortti:

– Jyväskylän elinkeino- ja työllisyyspalveluille keskeistä on saumaton yhteistyö alueen yritysten ja yrittäjäjärjestöjen kanssa. Yhteistyö tarkoittaa meille arjen tekoja kuten sujuvia yrityspalveluita, ratkaisujen tarjoamista ja vuorovaikutusta. Jyväskylän elinkeino- ja työllisyyspalveluissa huolehdimme yhdessä oppilaitosten ja kouluttajien kanssa, että alueen yritysten tarpeisiin löytyy tulevaisuudessakin soveltuvaa osaamista ja osaajia, sanoo Tolonen.

Parhaat arvosanat yrittäjät antoivat Jyväskylän elinkeinopolitiikan onnistumiselle osa-

alueista juuri koulutuksessa ja osaamisessa (3,45). Koulutus-osio kattoi muun muassa kysymykset siitä, miten kaupunki edistää osaavan työvoiman saamista ja tarjoaa yrittäjille ja yritysten henkilöstölle mahdollisuuksia osaamisen kehittämiseen.

Kiitosta saivat myös yrityspalvelut (3,33) ja infrastruktuuri (3,31), molemmat yli valtakunnallisen keskiarvon.

Työvoimapalvelut tärkeitä yrittäjille

Työvoimapalvelut sijoittuvat Jyväskylässä tärkeysjärjestyksessä koko maan keskiarvoa tärkeämmäksi palveluksi. Kuntabarometrissä arvioitiin ensimmäistä kertaa työllisyyspolitiikan onnistumista sen jälkeen, kun työllisyyspalvelut siirtyivät kuntien ja työllisyysalueiden vastuulle.

– Kuntien rooli työllisyyden, yrittäjyyden ja innovaatiotoiminnan osalta on viime vuosina vahvistunut. Kunnat saivat myös käyttöönsä vuoden 2025 alusta alkaen koko työkalupakin yritysten osaamistarpeisiin vastaamiseen. Yritykset ja työnantajat saavat Jyväskylän kaupungilta palveluita kaikkiin elinkaaren vaiheisiin yrityksen perustamisesta kasvuun, työntekijöiden rekrytointiin ja muutosturvapalveluihin toiminnan supistuessa, kertoo Jyväskylän kaupungin työllisyysjohtaja **Hanna Lähteelä**.

Yrittäjien Kuntabarometri 2026 -tutkimukseen voit tutustua kokonaisuudessaan Yrittäjien verkkosivuilta »»»



Lähde Jyväskylän kaupunki

Valoremontti

Enemmän tulosta, vähemmän stressiä.

- Energiansäästö jopa 90 %
- Lisää tuottavuutta ja hyvää oloa
- Huolehdimme projektista alusta loppuun
- Investointi maksaa itse itsensä
- Luomme valoa, jolla on vihreä jalanjälki



WWW.VALOREMONTTI.FI

WWW.FIKSULATAUS.FI



Fiksulataus

Sähköautojen latausratkaisut fiksusti ja nopeasti.



- Avaimet käteen -toimitus
- Selkeä kokonaistoimitus
- Älykkäät järjestelmät
- Seuranta ja maksuliikenne
- Palvelusopimus investoinnin sijaan

Joka neljäs pk-yritys rekrytoimassa

Joka neljäs pk-yritys aikoo palkata uusia työntekijöitä seuraavan vuoden aikana, osoittaa Yrittäjägallup. Rekrytointihalukkuus kasvaa selvästi yrityskoon myötä. Vähintään viisi henkilöä työllistävistä yrityksistä yli 40 prosenttia aikoo rekrytoida, ja vähintään 10 hengen yrityksissä osuus nousee jo 62 prosenttiin.

Suhteellisesti eniten uusia työntekijöitä palkkaavia yrityksiä löytyy Pohjois-Suomesta ja teollisuudesta.

– On lupaavaa, että moni yritys on rekrytoimassa. Kun suhdanne paranee ja työllistämistä helpottavat lakimuutokset ovat voimassa, se tulee näkymään työllisyyskehityksessä, toimitusjohtaja **Mikael Pentikäinen** Suomen Yrittäjistä arvioi.

Työmarkkinauudistukset madaltavat työllistämisen kynnystä

Sääntelymuutoksista yritykset pitävät mahdollisen työvoimapulan helpottamisen kannalta tärkeimpinä keinoina palkan sivukulujen alentamista ja työnantajariskien keventämistä. Myös paikallisen sopimisen lisääminen ja työsuhtesääntelyn joustot saavat kannatusta.

– Sivukulut ovat merkittävä työllistämisen jarru. Pitää enemmän keskustella siitä, miten saamme verokiilaa pienemmäksi. Yksi keino on tehostaa sosiaalivakuutusjärjestelmää. Sitä rahoitetaan pitkälti palkan sivukuluilla, Pentikäinen toteaa.

Palkkatason tai maahanmuuton reunaehtojen löysentämistä kannattaa harva. Kysymykset esitettiin yrityksille, jotka aikovat rekrytoida.

Vastaukset kertovat siitä, että yritykset etsivät ennen kaikkea rakenteellisia muu-

toksia, jotka madaltavat palkkaamisen kynnystä.

– On tärkeää, että vuodenvaihteessa tuli voimaan laki henkilöperusteisen irtisanomisen helpottamisesta. Määräaikaissuoksia koskeva esitys on eduskunnassa juuri nyt, Pentikäinen sanoo.

– Määrätietoiset työmarkkinauudistukset ovat avainasemassa. Kun työllistämisen esteitä puretaan, yritykset uskaltavat rekrytoida. Työtä on jatkettava ensi hallituskaudella.

Yritykset panostavat osaamiseen ja yhteistyöhön

Harjoittelupaikat, paikallisen sopimisen lisääminen ja yhteistyö oppilaitosten kanssa nousevat tärkeimmiksi keinoiksi vastata työvoimapulaan yrityksen omilla keinoilla. Sen sijaan palkkojen nostaminen tai työaikojen lyhentäminen saavat vähän kannatusta.

– Oppilaitosyhteistyö ja harjoittelumahdollisuudet ovat keskeisiä työkaluja pk-yrityksille, kun ne etsivät työvoimaa. Niihin kannattaa panostaa, Pentikäinen sanoo.

Yrittäjägallupin toteutti Verian Suomen Yrittäjien toimeksiannosta 1.–9.4.2026. Siihen vastasi 1 059 pk-yrityksen edustajaa. Tulosten luottamusväli on kokonaistulosten osalta 2,8 prosenttiyksikköä suuntaansa.



A-Aidat Oy Aluesuojauksen kokenut asiantuntija

A-Aidat Oy on perinteikäs, lähes 40 vuoden kokemuksen omaava aluesuojaukseen erikoistunut yritys, jonka aitaus- ja porttiratkaisut lisäävät ympäristöjen turvallisuutta ja huolettomuutta. Asiakkaina on muun muassa teollisuuden toimijoita, eri alojen yrityksiä, kuntia, kouluja sekä urheilualueiden rakennuttajia. Yrityksen päätoimipaikka sijaitsee Pieksämäellä, mutta se palvelee asiakkaita koko Suomessa.

A-Aidat Oy on kokenut kumppani, joka auttaa asiakkaitaan varmistamaan laadukkaan ja kustannustehokkaan tuotekokonaisuuden.

– Yrityksemme toiminta on kehittynyt vuosien varrella voimakkaasti, ja olemme pysyneet tiiviisti mukana alan kehityksessä. Tunnumme määräykset ja mahdollisuudet ja haluamme olla myös edelläkävijä alallamme, kertoo A-Aidat Oy:n teknisestä myynnistä vastaava **Henri Eronen**.

– Tarjoamme monipuolisen valikoiman korkealuokkaisia tuotteita. Toimitamme niin vakiotuotteet kuin yksilöllisesti suunnitellut aidat, portit, puomit, kaiteet, aitaverkot sekä muut aluesuojauksen ratkaisut kustannustehokkaasti joko materiaalitöimituksinä tai avaimet käteen -periaatteella.

Eronen kertoo, että esimerkiksi viime vuonna A-Aidoilla oli lähes 200 kohdetta eri puolilla Suomea.

– On havaittavissa, että aluesuojaukseen ja turvallisuustekniikkaan panostetaan merkittävästi, mikä näkyy vahvasti myös toiminnassamme. Olemme lisäksi siirtyneet vähitellen aitaurakoinnista yhä enemmän siihen, että toimitamme tuotteitamme aitaurakoitsijoille asennusvalmiina paketteina.

Kotimaista tuotantoa ja osaamista

– Hankimme raaka-aineita suurissa erissä ja pidämme tuotantoketjun mahdollisimman pitkälle omissa käsissämme suunnittelusta valmistukseen – jopa alumiiniprofiileihin asti. Tarjoamme myös projektien

kokonaistoteutukset pystytyksestä kunnossapitoon.

– Teollisuushallien aitaratkaisut automaattiporiteilla ja nykyaikaisilla ohjausjärjestelmillä ovat keskeinen osa erikoisosaamistamme, johon panostamme myös jatkossa, toteaa Eronen.

Kasvu mahdollistaa laajemman palvelukokonaisuuden

Henri Eronen kertoo, että A-Aitojen ammatillaisia työllistävät tänäkin vuonna useat projektit. Uusimpana tuote- ja palvelukonseptina yritys on aloittanut aurinkopaneelikenttien

maa-asennukset, joiden uskotaan lisääntyvän tulevaisuudessa.

– Kerromme mielellämme lisää tuotteistamme ja palveluistamme. Laajaan tuotevalikoimaan voi tutustua osoitteessa **www.a-aidat.fi**.

– Ota yhteyttä, niin löydämme juuri sinulle sopivan ratkaisun, Eronen kannustaa.

A-Aidat Oy • 015 427 412
www.a-aidat.fi • myynti@a-aidat.fi
Pohosjoentie 207 B, 76130 Pieksämäki



Uutena tuote- ja palvelukonseptina on aurinkopaneelikenttien maa-asennukset.



Laadukkaat aidat ja portit



A-Aidat Oy

015 427 412

myynti@a-aidat.fi

www.a-aidat.fi

Datakeskukset vauhdittavat rakentamista

Datakeskukset ovat nousseet keskeiseksi osaksi modernia infrastruktuuria. Rakennusteollisuus RT vertaa niitä 2000 luvun satamiin, sähköverkkoihin ja rautateihin. Samalla niiden rakentaminen avaa uusia mahdollisuuksia Suomen rakennusallalle.

Suomessa käydään parhaillaan kovaa kilpailua kansainvälisistä datakeskusinvestoinneista. Alan toimijat korostavat, että kyse ei ole yksittäisistä rakennushankkeista, vaan laajemmasta digitaalisesta ja vihreää siirtymää yhdistävästä infrastruktuurista, joka liittyy suoraan tekoälyyn, datatalouteen ja huoltovarmuuteen.

Rakentamiselle merkittävä piristysruiske

Rakennusteollisuus RT muistuttaa, että datakeskusten rakentaminen voi tuoda Suomeen kymmeniä tuhansia työpaikkoja. Nyt keskustelu tiivistyy keskusten sähkönkulutukseen, vaikka olennaista on kysyä, mitä menetämme jäämällä sivuun investointikisassa.

– Olennaisin kysymys on, rakennetaanko tämä uusi infrastruktuuri Suomeen vai muualle. Rakennusteollisuus haluaa rakentaa sen tänne, sanoo RT:n toimitusjohtaja Aleks Randell.

– Ei ole yhdentekevää, missä tekoälymaljeja ajetaan ja miten toimintavarma digitaalinen infrastruktuuri Euroopassa on. Suomella on mahdollisuus profiloitua turvallisena pohjoismaisena datakeskus- ja tekoälysolmuna, kunhan päätökset tehdään oikein, Randell



Keskusten rakentaminen työllistää suoraan ja välillisesti jopa kymmeniä tuhansia.
Kuva: Fingrid Oyj.

huomauttaa.

EK:n ja Datakeskusteollisuuden syksyn 2025 selvityksen mukaan rakennusvaihe voi tuoda Suomeen jopa kymmeniä tuhansia henkilötyövuosia lähivuosina. Rakennusvaiheen verovaikutusten on arvioitu nousevan jopa 1,7 miljardiin euroon.

Rakennusteollisuuden näkökulmasta datakeskukset eivät ole vain yksittäisiä projekteja, vaan pitkäkestoisia investointeja, jotka työllistävät laajasti myös alihankintaketjuissa.

Vaikutuksia arvioidaan liian kapeasti

RT:n mukaan datakeskusten vaikutuksia arvioidaan Suomessa liian kapeasti ja keskustelu painottuu usein sähkönkulutukseen. Datakeskusteollisuuden mukaan datakeskusten osuus Suomen sähkönkulutuksesta on 2–3 % ja kasvaa 7–8 %:iin 2030 mennessä.

Datakeskukset solmivat usein pitkäaikaisia sähköostopimuksia, jotka voivat vauhdittaa tuuli- ja aurinkovoimahankkeita. Tämä tukee sähköjärjestelmää ja voi alentaa sähkön keskihintaa.

Datakeskushankkeita on EK:n datakkunan mukaan esiselvityksessä, suunnitteilla tai käynnistymässä 31 miljardilla eurola. Datakeskusteollisuus arvioi, että 2030 mennessä rakennetaan noin 800 megawatin

edestä uutta kapasiteettia, joka vastaa noin 8 miljardin euron investointeja.

Osaamisesta myös vientipotentiaalia

Rakennusteollisuuden mukaan datakeskusrakentamiseen liittyvä osaaminen voi laajentua tulevaisuudessa myös vientiin.

– Jos Suomi ei rakenna datakeskuksia, ne siirtyvät muihin maihin. Toisaalta jos tartumme näihin, meidän on mahdollista kääntää datakeskusrakentamisen osaaminen myös vientiksi. Nyt tarvitaan hallitukselta ennakoitavaa sääntelyä ja sujuvia lupaprosesseja, jotta hankkeita saadaan käyntiin, Aleks Randell sanoo.

Datakeskusaiehe oli esillä 21.5.2025 pidetyssä RT:n edustajiston kevätkokouksessa.

Lähde Rakennusteollisuus RT

HELPOSTI KASATTAVAT JA PURETTAVAT

BETONIPALIKKA
WWW.BETONIPALIKKA.FI

SEINÄELEMENTIT

Valmistamme ja toimitamme nopeasti kasattavia ja tarvittaessa helposti purettavia betonipalikkaseiniä ja rakenteita mm.

- RINNETALOJEN TUKIMUURIT • VARASTOT • SILOT
- LIIKENTEEN OHJAUS • NÄKÖ- JA SUOJAMUURIT

- vain mielikuvitus rajana -

Kun sinulla on visio niin autamme myös suunnittelussa ja tarvittaessa myös toteutuksessa... Ota yhteyttä niin autamme!

Myös Jumbo ja betoni porsaat, L-elementit yms. Katso lisää sivuilta!

Huom!
Myös hiekka- ja kaarihallit



KATSO LISÄÄ KOTISIVUILTAMME!

Karjalan Betoni Oy

Puh. 0400 250 015 | www.betonipalikka.fi



KATTO- JA SEINÄPELLIT

oheistuotteineen
tehtaalta suoraan asiakkaalle
edullisesti ja nopeasti



Linjalantie 4, 43700 Kyyjärvi
P. 040 823 5938 | 0400 661 379
www.taipaleenteras.fi

Jyremark
rakennusnauhat



Valmistus ja myynti. Puh. 014-767130
42440 KOSKENPÄÄ www.jyremark.fi

Tarvitseeko julkisivusi kunnostusta tai huoltoa?

ELEMENTIT HYVÄÄN SAUMAAN

Elementtisaumaukset ja julkisivutyöt
35 vuoden kokemuksella.

- Saumaus • Elementtisaumaus
- Uusintasaumaus • Julkisivusaumaus
- Julkisivutyöt • Julkisivumaalaus



www.jankhasaumaus.fi

Tilakatu 4,
15810 Lahti

Timo Romppanen 0400 840 931
timo.jankhasaumaus@gmail.com

UUSIMAA | HELSINKI | ESPOO | VANTAA | ETELÄ-SUOMI | KESKI-SUOMI | LAPIN LÄÄNI



Taloyhtiöillä runsaasti hankkeita vireillä

– Korjausrakentaminen piristymässä

Kiinteistöliiton tuoreen ke-
vätbarometrin mukaan ta-
loyhtiöiden korjausrakenta-
minen pysyy tänä vuonna
todennäköisesti viime vuo-
den tasolla. Valmistelussa
olevia hankkeita on kuiten-
kin hieman aiempaa enem-
män, mikä voi kääntää kor-
jaamisen varovaiseen kas-
vuun loppuvuonna 2026 ja
erityisesti vuonna 2027.

Maalis–huhtikuussa tehdyssä ky-
selyssä 28 prosentilla taloyh-
tiöistä oli korjaushanke käyn-
nissä tai juuri päättynyt. Rakentami-
sen määrä on pysynyt ennallaan, mutta
suunnittelu- ja tarjousvaiheessa olevia
projekteja on nyt enemmän kuin vuosi
sitten. Tarjouksia hankkeisiin on saatu
edelleen melko hyvin.

Epävarmuus hillitsee näkymiä

Viime syksyn hienoinen optimismi
on talven aikana hiipunut. Baromet-
rin mukaan korjausrakentamisen mää-
rä voi jäädä tänä vuonna ennalleen tai
hieman laskea.

Pääkaupunkiseudulla ja Etelä-Suo-
messa näkymät ovat edelleen muuta
maata vahvemmat, mutta selvää kasvua
ei sielläkään vielä ole. Koko maassa 28
prosenttia vastaajista arvioi korjaami-
sen lisääntyvän, kun taas 31 prosenttia
ennakoi sen vähenevän.

Maailmantalouden ja kotimaan ta-
louden haasteet näkyvät erityisesti ensi
vuotta koskevissa arvioissa. Vuodelle
2027 kasvua odottaa 22 prosenttia vas-
taajista ja laskua 28 prosenttia.

Kiinteistöliiton pääekonomisti **Juk-
ka Kero** kuvaa barometrissa tilannet-
ta näin:

– Taloyhtiöiden korjausrakentami-
sessa oltiin lipumassa kohti varovaista
uutta nousua, mutta kevättalven tapah-
tumien niin Persianlahdella kuin Suo-
men taloudessa löivät lommia tähän
perusnäkymään. Siksi hallituksen ke-
hysriihessä tehdyt päätökset tukea ta-
loyhtiöiden ja rakentamisen hankkeita
ovat naulan kantaan osuvia, arvioi ti-
lannetta Kiinteistöliiton pääekonomisti
Jukka Kero.

Putkiremontit ja energiaremontit korostuvat

Kerrostaloissa yleisimpiä hankkeita
ovat tänä vuonna vesi- ja viemärijär-

jestelmien korjaukset, joita tekee noin
10 prosenttia vastaajista. Seuraavina
tulevat ulkovaipan korjaukset, lämmit-
ysjärjestelmät sekä märkätilaremontit
(7–8 %).

Sähköautojen lataushankkeita on
käynnissä hieman yli neljällä prosen-
tilla taloyhtiöistä.

– Kerrostaloyhtiöissä lämmitysjär-
jestelmien hankkeita on edelleen pal-
jon. Kevään 2026 barometrin lukema
on korkein sitten vuoden 2022. Tämä
kertoo siitä, että painetta hillitää ener-
giakustannuksia on laajalti, korostaa
Jukka Kero.

Rivitaloissa painopiste on pihara-
kenteissa sekä putkisto- ja viemäri-
toissa. Myös vesikatto-, julkisivu- ja
märkätilaremontit ovat yleisiä. Putki-
remonttien ja ilmanvaihtohankkeiden
määrä on rivitaloissa selvässä kasvussa.

Latauspisteet yhä kärjessä tulevina vuosina

Vuosina 2026–2030 sähköautojen la-
tauspisteet ovat taloyhtiöiden yleisin
yksittäinen hanke. Sekä kerros- että
rivitaloissa noin 27 prosenttia vastaa-
jista suunnittelee latausratkaisujen ra-
kentamista.

Kerrostaloissa seuraavaksi yleisim-
piä hankkeita ovat julkisivujen, lukitus-
järjestelmien ja vesikaton korjaukset.
Rivitaloissa korostuvat lisäksi ikkunat,
ovet, pihatytöt ja putkistot.

Rahoitus saatavilla, mutta ehdot kiristyvät

Korjauslainojen saatavuus on pysynyt

melko hyvänä. Noin kolmannes talo-
yhtiöistä on saanut korkeintaan yhden
lainatarjouksen, ja kokonaan ilman ra-
hoitusta jääneitä taloyhtiöitä on hyvin
vähän.

Sen sijaan lainaehtoihin liittyvät
odotukset ovat heikentyneet selvästi.
Jo 59 prosenttia vastaajista arvioi eh-
tojen kiristyvän, kun vain kolme pro-
senttia uskoo niiden paranevan.

Vuokrataloyhtiöissä korjaustarve kasvaa

Kiinteistöliiton jäsenenä olevien vuok-
rataloyhtiöiden johdolle kohdistettiin
kokeiluluonteinen korjaustarpeiden
kysely osana Kiinteistöliiton Korjaus-
rakentamisbarometria.

Vuokrataloyhtiöissä korjaaminen
näyttää kasvavan hieman tänä vuon-
na, mutta näkymät heikkenevät vuo-
delle 2027.

Korjaustarvetta lisäävät erityisesti
rakennusten ikäntyminen sekä ener-
giatehokkuuden parantaminen. Suurim-
pia esteitä ovat taloudelliset haasteet,
rahoituksen niukkuus ja paikoin myös
alhainen käyttöaste. Monet yhtiöt jou-
tuivat tasapainoilemaan investointien ja
vuokralaisten maksukyvyn välillä.

Kiinteistöliiton Korjausrakenta-
misbarometri kartoittaa taloyhtiöi-
den korjaustoimintaa vuosittain. Ke-
vällä 2026 kyselyyn vastasi yli
4 100 henkilöä, joista valtaosa oli talo-
yhtiöiden hallitusten edustajia.

Lähde Kiinteistöliitto

Sähköistä palvelua

Sähkö Tiihonen

- Sähköasennukset • Kylmäasennukset
- Sähkövikojen korjaukset

040 730 0077

www.sahkotiihonen.fi

PP KIINTEISTÖTEKNIikka OY

- LVI-Suunnittelu niin suuriin kuin
pieniinkin kohteisiin
- Konsultointi
- KVV/IV valvonta
- Lämpöjohtoverkostojen
tasapainotussuunnitelmat
- Putkistojen saneeraussuunnitelmat
kerrostaloihin, rivitaloihin
- Kerrostalojen lvia kuntoarviot

Pasi Puupponen puh. 044 328 0872

Laukaantie 4, 40320 Jyväskylä

www.pпкиinteistotekniikka.fi

OVESTA

Premium-tason sisä- ja erikoisovet
julkisiin tiloihin sekä vaativiin kohteisiin.

Tutustu tarkemmin: ovesta.fi

Olemme osa **KiilAX**-konsernia

fm CLEVERSYSTEM



AUTOMAATTINEN TILAUSJÄRJESTELMÄ – CLEVERSYSTEM VARMISTAA SAATAVUUDEN

IoT-pohjainen CleverSystem poistaa tuotantolinjalta hukan.
Tuotteita on oikea määrä käytettävissä oikeaan aikaan.

Ota yhteyttä ja keskustellaan teille sopivasta ratkaisusta.



ferrometal

LISÄTIETOJA

myynti@ferrometal.fi
010 308 11
www.ferrometal.fi



Jyväskylän Hippos rakentuu vaihe vaiheelta

Hippoksen alueella rakennuskoneet liikkuvat, maansiirtotyöt ja paalutus ovat käynnissä ja maanpinnan yläpuolelle on alkanut nousta jo rakenteita. Tuttu alue alkaa muuttaa muotoaan.

Hippos-alue Jyväskylässä on siirtynyt odotetusta suunnitteluvaiheesta konkreettiseen rakentamiseen rivakasti: Hippoksen liikunta- ja hyvinvointikeskus rakentuu vaihe vaiheelta osaksi kaupunkilaisten arkea. Projektin johtaja **Kai Ruuhosen** mukaan rakentaminen etenee nyt täyttä vauhtia, ja muutokset näkyvät jo alueella liikkuville.

Rakentaminen on käynnistynyt vauhdilla

Hipposkeskus-projekti on lähtenyt käyntiin vauhdilla. Maanrakennus- ja paalutustyöt ovat pääosin viimeistelyvaiheessa ja seuraavia työvaiheita varten alueelle on nouseut kolme torninosturia.

Hippos-alueelle nousee muun muassa pysäköintihalli, uusi yleis-



Havainnekuva: PES-Arkkitehdit Oy

urheiluareena, laaja liikuntakeskus, jääurheilukeskus sekä osaamiskeskus, johon sijoittuu kaupallisia-, ravintolapalveluita ja toimistotiloja. Yhteensä alueelle rakennetaan yli 65 000 neliometriä uutta, modernia liikuntatilaa – investointi, joka vastaa yli yhdeksän jalkapallokentän pinta-alaa.

Rakentamisen rytmitys on suunniteltu niin, että Hippoksen keskeisiä osa-alueita – liikuntakeskusta,

osaamiskeskusta, jääurheilukeskusta sekä Hippos-Parkkia – vietään eteenpäin rinnakkain. Kokonaisuutta rakennetaan samanaikaisesti, mutta siten, että suurin osa alueen urheilutoiminnoista voi jatkua nykyisissä tiloissaan ilman käyttökatkoksia. Valmistuessaan toiminnot siirtyvät suoraan uusiin, moderneihin tiloihin, mikä mahdollistaa hallitun muutoksen nykyisestä ympäristöstä tulevaan.

Uudet tilat valmistuvat lähes yhtä aikaa

Yksi Hippos-hankkeen keskeisistä vahvuuksista on sen tiivis ja selkeä aikataulu. Tavoitteena on, että alueen keskeiset toiminnot valmistuvat suhteellisen lyhyen ajan sisällä toisistaan. Ensimmäisinä valmistuvat osaamiskeskus ja pysäköintihalli Hippos-Parkki kesällä 2027, minkä jälkeen valmistuvat liikuntakeskus sekä jääurheilu-

keskuksen viimeiset osat vuoden 2027 loppuun ja vuoden 2028 alkuun mennessä.

Käytännössä tämä tarkoittaa, että Hippoksen uusi palvelukokonaisuus avautuu kaupunkilaisten käyttöön melko lyhyessä ajassa ensimmäisten tilojen valmistumisen jälkeen. Kun rakennukset valmistuvat, Hippoksen alueen palvelut avautuvat kaupunkilaisten käyttöön lähes yhtä aikaa.

Elämäsi tilaisuuksia

Uusi Hippos on paljon enemmän kuin liikuntapaikka – se on kohtaamispaikka, jossa hyvinvointi, huippu-urheilu, osaaminen ja yhteisöllisyys kietoutuvat yhteen. Se tuo saman katon alle kaupunkilaiset, seurat, yritykset ja tutkimuksen sekä avaa ovia myös kansainvälisiin verkostoihin.

Tulevaisuudessa Hippos on elävä ympäristö, jossa liike, ideat ja ihmiset kohtaavat. Se vahvistaa Jyväskylän asemaa liikuntapäikaupunkina ja luo uusia mahdollisuuksia niin arkeen kuin elinkeinoelämään.

Lähde Jyväskylän kaupunki

Isot yritykset pitävät pieniä pankkeinaan – valvova viranomainen perustettava nopeasti

Suomen Yrittäjät ehdottaa, että maksuehtolain noudattamista varten perustetaan viipymättä valvova viranomainen. – Isot yritykset käyttävät pienempiään pankkeinaan. Väitetään, että pitkistä maksuajoista on sovittu, vaikka todellisuudessa ne on saneltu. Maan tapa on, että isot toimijat ilmoittavat yksipuolisesti, milloin pienyrittäjä saa rahansa, puheenjohtaja **Petri Salminen** sanoo.

Yrittäjien mielestä maksuehtolainsäädäntö on kunnossa, mutta sen noudattaminen on tuu pahasti. Erityisesti jotkut suuret yritykset venyttävät maksuja kuukausilla.

– Pienillä alihankkijoilla ei ole käytännössä mahdollisuutta riitauttaa tilannetta. Valvovan viranomaisen perustaminen loisi kanavan, johon kaltoin kohdellut yrittäjät voi-

sivat ilmoittaa lainvastaisesta toiminnasta, Salminen jatkaa.

Yrittäjägallup: Lainvastaiset maksuajat ennätyslukemissa

Lain mukaan yritysten välisten laskujen maksuaika saa ylittää 30 päivää vain, jos siitä on erikseen sovittu. Yrittäjägallupin (4/2026) mukaan näin ei ole tehty 65 prosentissa

tapauksista. Luku on mittaushistorian korkein.

Yli 30 päivän maksuajoista sopiminen on vähentynyt viimeisen vuoden aikana, mikä tarkoittaa, että lakia rikotaan yhä useammin. Parhaiten sopiminen toteutuu teollisuudessa, alkutuotannossa ja kaupassa ja heikoimmin asiantuntijapalveluissa, muilla palvelualoilla ja rakentamisessa.

Maksuviiveet näkyvät konkurssissa ja kasvun hidastumisena

Valvonnan puute näkyy yritysten taloudellisessa ahdingossa. Noin viidennes pk-yrityksistä on ahtaalla, ja EU-komission arvion mukaan jopa neljännes konkurssista johtuu siitä, ettei yritys saa rahojaan

ajallaan. Suomessa konkurssiluvut ovat olleet ennätyskorkeita.

– Kysymys on myös kasvusta. Kun raha ei liiku yritysten välillä riittävän nopeasti, se heikentää pk-yritysten kasvumahdollisuuksia, Salminen lisää.

Yrittäjien mielestä asiaa on vattottu liian pitkään.

– Viime hallituskaudella oikeusministeriössä valmisteltiin esitys valvovan viranomaisen perustamisesta, joten pohjatyo on tehty. Asia on tekemistä vaille valmis, toimitusjohtaja **Mikael Pentikäinen** kiteyttää.

– Yrittäjät saa toistuvasti asiasta yhteydenottoja yrittäjiltä eri puolilta Suomea. Reagoimme niihin olemalla yhteydessä yrityksiin, joilla on kohtuuttomat maksuehdot. Mo-



Suomen Yrittäjien puheenjohtaja Petri Salminen. Kuva: Jetro Staven

net muuttavat käytäntöjään, mikä on hyvä asia. Tämä osoittaa, että viranomaisvalvonnalle on tarve, lisää Pentikäinen.

JR DIESEL

T:mi Jorma Ritvanen

* DIESEL-LAITEHUOLTO

- * dieselmoottorikorjaukset
- * ruiskupumppujen korjaukset
- * diesel varaosat



Vanha Jyväskylätie 8, PIEKSÄMÄKI
Puh. 040 501 4792 | jrdiesel@co.inet.fi

FINTANK Oy

Jakelumittarit ja varusteet • Automaatit ja ohjelmistot • Säiliöt: Diesel, Bensiini, Urea

Pumput: 12VDC, 24VDC ja 230VAC • Käsipumput: Diesel/Bensiini

Läpivirtausmittarit • Jakelumittarit automaateilla

Ympäristöystävällinen tippavapaa tankkaus



FINTANK Oy

Lillåkerintie 65, 02490 Pikkala • info@fintank.fi • puh. 0400 642 532 • www.fintank.fi

Vihreä siirtymä ruokkii infrarakentamista ja lämmittää rakennusalan markkinaa

Vihreä siirtymä vauhdittaa energiasektorin rakenteellista muutosta, mutta kasvattaa myös kaivos- ja teollisuusinvestointeja sekä investointeja sähkön kantaverkoon ja tietoliikenneinfrastruktuuriin. Se on luonut positiivista virettä myös infrarakentamiseen, osoittavat INFRA ry:n aluesuhdannekatsoukset.

Infrainvestoinnit jatkavat kahden prosentin kasvukäyrällä vuonna 2026 toimintaympäristön epävarmuuksista huolimatta. Vihreä siirtymä on erittäin positiivinen asia infra-alalle. Se on tuonut paljon töitä alan yrityksille ja korvaa asuntorakentamisen notkahduksessa menetettyä markkinaa.

Tuulivoiman rakentaminen on alamaissa, mutta esimerkiksi aurinkovoimaloita rakennetaan nyt Lappia lukuun ottamatta koko Suomessa. Sen liitännäisenä investoidaan sähkön varastointiin, ja energiamuroksen seurauksena vahvistetaan myös sähkön siirtoyhteyksiä. Lumipalloefekti luo työpaikkoja infrasektorille läpi Suomen, INFRA:n

toimitusjohtaja **Paavo Syrjö** iloitsee.

– Myös kunnat panostavat infraan haastavasta taloustilanteestaan huolimatta. Kuusi suurinta kaupunkia lisää katu- ja muuta infrarakentamista. Helsingissä, Vantaalla, Tampereella ja ehkä pian Turussakin raitiotieinvestoinnit kasvattavat markkinaa luoden työpaikkoja.

Selvin kasvu inframarkkinassa keskittyy INFRA:n Uudenmaan, Hämeen ja Pohjanmaan piirien alueille. Aluetarkastelussa korostuvat myös Pohjanmaan, Kainuun, Lapin ja Pohjois-Karjalan kaivosinvestoinnit, jotka kuitenkin Pohjanmaata lukuun ottamatta realisoituvat vasta 2030-luvulla.

Datakeskuksia nousee



INFRA:n toimitusjohtaja Paavo Syrjö

etenkin Uudellemaalle, Kaakkois-Suomeen, Pohjois-Pohjanmaalle ja Kainuuseen. Etelä-Savossakin on Mikkelin seudulla kaksi hanketta lupavaiheessa, ja rakentamista on luvassa jo vuonna 2026. Teollisuus- ja julkinen rakentaminen työllistävät useammassa maakunnassa.

INFRA ry:llä suuri huoli perusväylänpidon rahoituksesta

Perusväylänpitoon on vii-

me vuosina lisätty rahoitusta, mikä on ollut positiivinen asia, mutta kuluvana vuonna lisäpanostus jää selvästi edellisvuotta pienemmäksi.

Paavo Syrjön mukaan tämä näkyy suoraan päällystystöissä, erityisesti alempiasteisella tieverkolla, sillä päällystäminen kohdistuu ensisijaisesti pääväylille. Alemman tieverkon rapistuminen vaikuttaa kuitenkin suoraan elinkeinoelämän toimintaedellytyksiin.

– Se tuo haasteita erityi-

sesti maataloudelle, metsäteollisuudelle ja kaivosteollisuudelle, eli aloille, joilta raaka-aine lähtee liikkeelle.

Perusväylänpidon korjausvelkarahoituksella tehdään yhä pieniä maantien ja radanparantamisia sekä siltakorjauksia kaikkialla Suomessa. Kokonaisturvallisuutta ja sotilaallista liikkuvuutta parantavia hankkeita on myös eri puolilla maata.

Väylärahoitus kohdentuu vilkkaimmille yhteysväleille

Ratainvestoinnit painottuvat INFRA:n aluekatsousten perusteella pääkaupunkiseudulle, Pirkanmaalle, Kanta-Hämeeseen ja Turkuun. Isoimmat maantieinvestoinnit osuvat Uudellemaalle, Länsi-Suomeen, Hämeeseen, Keski-Suomeen ja Pohjois-Savoon.

– Väyläinvestointien painopiste on siellä missä eniten liikutaan, kuten Vantaan ratikassa, Helsinki–Tampere-radassa ja Espoon kaupunkiradassa sekä E18:ssä Raisiossa ja Vt 5:ssä Leppävirta–Kuopio. Pääministeri Orpon hallituksen yli kolmen mil-

jardin euron infrainvestointiohjelma työllistää nyt erityisesti urakoitsijoiden tarjouslaskijoita. Moni hanke käynnistyy tänä vuonna, ja se tietää töitä väyliä rakentaville pää- ja aliorakoitsijoille, Syrjö analysoi.

Viesti päättäjille ja yrityksille

INFRA ry:n viesti päättäjille on selkeä: perusväylänpidon rahoitusta on vahvistettava, jotta korjausvelka ei karkaa hallinnasta.

– Kyse ei ole vain infra-
sta, vaan koko talouden toimivuudesta, Paavo Syrjö korostaa.

Yrityksille näkymä on varovaisen myönteinen. Infra-ala tarjoaa edelleen töitä, ja erityisesti vihreän siirtymän hankkeet luovat uusia mahdollisuuksia koko Suomeen.

Kokonaiskuva on hallittavissa, mutta edellyttää ennakoitavia päätöksiä. Toimiva infra on edelleen perusta kasvuille, kilpailukyvyille ja arjen sujuvuudelle.

Lähde INFRA ry ja toimitusjohtaja Paavo Syrjön Yritysmailman haastattelu

**RASKAAN KALUSTON PESULA
U. NIVAMO**

**RASKAAN KALUSTON PUHDISTUKSET
AMMATTITAIDOLLA JYVÄSKYLÄSSÄ,
LAHDESSA JA KUOPIOSSA!**

Tarjoamme asiakkaillemme monipuolisia pesulapalveluja -jo vuodesta 1998 alkaen. Olemme erikoistuneet raskaan ajoneuvokaluston pesuun, puhdistukseen ja desinfiointiin. Pesuissa käytettävät pesuaineet ovat ympäristöystävällisiä ja täysin turvallisia pestäville pinnoille.

**Yhdistelmät • Moottorit • Kuorma-autot
Nosturit • Maansiirtokoneet
Erikoispesut • Sisäpuhdistukset
Säiliön sisäpuhdistukset • Desinfioinnit**

JYVÄSKYLÄN PESULA

Hallaperäntie 8
41310 LEPPÄVESI
Puh: 0440 397 397
**Ma-Pe klo 7-22
La klo 7-17**

LAHDEN PESULA

Jatkokatu 1
15230 LAHTI
Puh: 0440 394 394
**Ma-Pe klo 7-21
La klo 7-14**

KUOPION PESULAT

Mestarinkatu 3
70700 KUOPIO
Puh: 0440 396 396
**Ma-Pe klo 7-22
La klo 6-15**

Kolmisopentie 7
70700 KUOPIO
Puh: 0440 395 395
**Ma-Pe klo 7-22
La klo 6-15**

Sopimukset Usko Nivamo 0400 597 819 | nivamo@raskaankalustonpesula.fi | www.raskaankalustonpesula.fi

J&J Kuormalavat Oy

Toimitamme laadukkaat kuormalavat

KÄYTETYT LAVAT JA KAULUKSET

UUDET KUORMALAVAT

KUORMALAVOJEN KIERRÄTYS

**Kuormalavat kaikkiin tarpeisiin
Soita 050 551 9111**

Ostamme ja noudamme kuormalavat!

info@jjkuormalavat.fi | www.jjkuormalavat.fi
Rokkakankaantie 9, 41350 Laukaa As



Kaikki salaojaremonteista pihojen rakennukseen

KYSY LISÄÄ:

Jyväseudun maanrakennuspalvelu Oy
040 055 0271 | jymp.oy@gmail.com
jymp.fi | Keljonlahdentie 208, Jyväskylä

Maanrakennusta jo neljännessä sukupolvessa

- » Maanrakennusalan työt
- » Tienhoito
- » Maa-ainestoimitukset



p. 0400 547 881

toimisto@maanrakennusojap.fi
Rantatie 4, 19950 Luhanka

maanrakennusojap.fi



Infrainnovaatioita tarvitaan, koska tiestön korjausvelka kasvaa erityisesti alemmalla tieverkolla, mutta resurssit kohdistuvat pääteihin. Ilman uusia ratkaisuja yhä useampi tie jää heikkokuntoiseksi.

Infra-alalle kaivataan omaa TKI-ohjelmaa – voisi säästää verorahoja

Infra-alan tutkimus- ja kehitystyöhön kaivataan Suomessa omaa TKI-ohjelmaa. Alan toimijoiden mukaan nykyinen rahoitus kohdistuu heikosti infrastruktuuriin, vaikka kehitystyö voisi tuoda merkittäviä säästöjä ja parantaa yhteiskunnan toimivuutta.

– Infran rakentamisessa ja kunnossapidossa liikkuu vuosittain miljardeja euroja

verovaroja. Jokainen prosentti tehokkuutta tarkoittaa valtavia säästöjä yhteiskunnalle, sanoo INFRA ry:n johtava asiantuntija **Nina Raitanen**.

INFRA esittää Suomeen infran TKI-ohjelmaa, joka keskittyisi erityisesti väyläinfran rakentamisen ja kunnossapidon tehostamiseen esimerkiksi materiaali-innovaatioiden avulla.

Samalla INFRA kehittäisi koko kansallista TKI-järjestelmää niin, että infra-alan tutkimushankkeet pääsisivät nykyistä paremmin julkisen rahoituksen piiriin. Tällä hetkellä rahoitus kohdentuu pääosin hankkeisiin, joilla on selkeä vientipotentiaali.

Tarve kasvaa nopeasti
Tutkimus- ja kehitystyön

tarve on korostunut 2020-luvulla, kun infraan on alkanut kohdistua yhä uusia uhkia ja toiveita. Painavimmat ajoneuvot ja puolustuksen tarpeet edellyttävät 1960-luvulta periytyvän tieverkon rakenteellista päivitystä. Myös sään ääri-ilmiöt sekä valtion ja EU:n päästö- ja luontotavoitteet lisäävät kehittämistarvetta.

– Paineita on, mutta julkinen rahoitus pysyy niukana. Jotta samalla rahalla voidaan tehdä enemmän, tarvitaan täysin uusia materiaaleja ja toimintatapoja, joilla rakentaa ja ylläpitää infraa tehokkaammin ja ympäristön kannalta kestävämmän, Nina Raitanen perustelee.

Miljardien omaisuus tarvitsee kehittämistä

Tällä hallituskaudella valtion TKI-rahoitus on kasvanut, mutta se ei ole kohdentunut väylä- tai muuhun infraverkostoon, vaikka ne ovat Suomelle merkittävä julkinen omaisuus.

Pelkästään valtion liikenneverkojen arvo on noin 55 miljardia euroa, ja niihin kohdistuu 4,2 miljardin euron korjausvelka. Silti rakentamisen TKI-rahoituksesta vain noin kymmenesosa on julkista, infrassa jopa vähemmän. Alan näkemys on, että julkisen omaisuuden arvon säilyttämiseen tähtäävän kehitystyön tulisi olla pääosin julkisesti rahoitettua.

CAMSO
ROAD FREE COMPANY

Maahantuonti ja myynti:

CAMSO
-kumitelat hyllystä-

REOY
HAMRE

Mäkelänkankaantie 2
49490 NEUVOTON
05-3435666 (24h)
info@hamre.fi
www.hamre.fi

EUROKET OY

- Kumitelat
- Kumilaput

TAGEX

www.euroket.fi | puh. 03 753 4130

West Coast Road Masters Oy on teiden mittauksen luottokumppani

Tiestöalan mittaus- ja konsultointipalveluja tarjoavan West Coast Road Masters Oy:n asiantuntija Juha-Matti Vainio on huolissaan Suomen teiden kunnosta. Myös yksityistieverkoston tulisi olla asumista ja elinkeinoelämää tukevassa kunnossa koko maassa. Pitkän linjan osaaja muistuttaa, että ammattilaisten laatimat perusparannussuunnitelmat, kantavuusmittaukset ja rakennekerrosten tutkimukset ovat keskeisessä roolissa tiehankkeiden suunnittelussa ja korjauksessa.

West Coast Road Masters Oy:n erikoisosaamista ovat kantavuusmittaukset pudotuspainolaitteella, levykuormituslaitteella ja Loadmanilla sekä kunnossapidon alueurakoiden laadunvalvonta ja erilaiset inventoinnit.

Yrityksen palveluvalikoimaan kuuluvat teiden – myös yksityisteiden – perusparannussuunnittelu, siltojen kuntoarvioinnit, tien rakennekerrosten kairaukset, päällysteyntäytteen poraukset sekä liikenteenohjaukset.

Porilainen, vuonna 2012 perustettu yritys toimii koko maassa, ja sen toimipisteet sijaitsevat Porissa, Kouvolassa, Tampereella ja Helsingissä.

– Laajaan asiakaskuntaamme kuuluu julkisen hallinnon toimijoita ja eri toimialojen yrityksiä. Rakennus- ja maanrakennusalan yritysten lisäksi merkittäviä asiakkaitamme ovat ELY-keskukset, Väylävirasto, kunnat ja kaupungit, Metsähallitus, Metsäkeskukset, Metsänhoitoyhdistykset, energia-alan yritykset sekä yksityiset tienhoitokunnat.

Ammattitaitomme, alan uusimman teknologian sekä maanlaajuisen yhteistyöverkostomme ansiosta pystymme palvelemaan monipuolisesti lähes kaikissa tiestön mittaus- ja inventointitarpeissa, kertoo West Coast Road Masters Oy:n toimitusjohtaja **Juha-Matti Vainio**.

Kantavuusmittaus kertoo perusparannustarpeen

Kantavuusmittaus on nopea ja edullinen tapa varmistua kohteen kuormituskestävyydestä. West Coast Road Masters tekee mittauksia koko maassa. Kesäkuussa 2023 voimaan tulleen lakimuutoksen myötä mittauksia tarvitaan yhä useamman tieremontin yhteydessä.

– Nykyään mittaus tarvitaan aina, kun perusparannettavaa tietä on yli 500 metriä ja kustannukset ylittävät 20 000 euroa. Mittaus on tehtävä myös silloin, jos kantavuuspuutteita on muuten

vaikea arvioida.

Kantavuus mitataan 50 metrin välein. Mittauksen perusteella laaditaan rakennekerrosten mitoitus, jossa määritetään lisättävän murskekerroksen paksuus tavoitekantavuuden saavuttamiseksi. Näin murskelisäykset voidaan kohdistaa heikkoihin kohtiin, jolloin vältetään turhat kustannukset, linjaa Vainio.

Kantavuusmittauksia tehdään syksyyn asti tierunkojen jäätymiseen saakka. Keväällä mittaukset voidaan aloittaa roudan suluttua huhti-toukokuun vaihteessa.

Pudotuspainolaitteella saadaan yleiskuva tieverkon kantavuudesta

Pudotuspainolaitteella mitatut taipumat ja D0-taipumasta laskettu kantavuus kuvaavat hyvin tien pinnan ja rakenteen kykyä vastustaa pysyviä muodonmuutoksia.

– Laadunvalvontaan kantavuusmittauksia tehdään esimerkiksi päällystyskohteilla, yleisten teiden perusparannuksissa ja kelirikokorjauksissa. Myös uusilla teillä ja kaduilla sekä yksityisteiden perusparannuksissa mittaukset ennen päällystämistä ovat tärkeitä.

Tienpinnan taipuma kuvaa rakenteen materiaalien käyttäytymistä liikennekuormituksen alla, ja sitä simuloidaan ja mitataan pudotuspainolaitteella. KUAB-pudotuspainolaite tuottaa noin 22 millisekunnin kuormituksen, joka vastaa hyvin raskaan liikenteen vaikutusta, toteaa Vainio.

Yksityistiet ovat tärkeä osa Suomen tieverkkoa

Yksityistieverkoston tulisi olla sellaisessa kunnossa, että se tukee asumisen ja elinkeinoelämän mahdollisuuksia koko maassa.

– Yksityisteiden varrella sijaitsee merkittäviä metsäkiinteistöjä, maatiloja ja yrityksiä, jotka ovat tärkeitä koko Suomen huoltovarmuudelle. Yksityistieverkoston kehittäminen vahvistaa muun muassa maatalouden toimintaedellytyksiä

ja parantaa mahdollisuuksia hyödyntää kotimaista puuta. Toimiva kuljetusketju edellyttää, että tavara liikkuu sujuvasti yksityisteiltä pääteille, rataverkolle ja tuotantolaitoksille, korostaa Vainio.

Suuri osa yksityisteistä on rakennettu ilman kantavia murskekerroksia, eivätkä ne kestä nykyaikaisten ajoneuvojen painoa. Myös osa yksityistiesilloista on huonokuntoisia. Mitä pidempään korjauksia lykätään, sitä kalliimmiksi ne tulevat.

Myös sillat kaipaavat kunnostusta

Siltojen kuntoarvointi yksityisteillä, metsäteillä ja kuntien kaavateilla on edullinen tapa määrittää tienpitäjän vastuu ja tunnistaa korjaustarpeet.

Kuntotarkastukseen sisältyy kirjallinen raportti, jossa esitetään korjaussuosituksia ja alustava kustannusarvio.

– Suosittelemme raportissa tarvittaessa myös painorajoitusta.

Teemme tarjouksen tapauskohtaisesti siltatyyppin ja sijainnin mukaan. Tarjoamme myös sillankorjaussuunnittelua, Vainio kertoo.

Turvallista liikenteenohjausta

Liikenteenohjaukseen yrityksellä on käytössä kuorma-autoon kiinnitettävä törmäysvaimennin valonuoletilla (TMA Stuer-Egghe 100K) sekä moottoritiemallin liikenteenohjausaitoja, joita myös vuokrataan.

– Hoidamme työkohteiden liikenteenohjaukset ja tarvittaessa laadimme myös liikenteenohjaussuunnitelmat. Meiltä saa myös nopeusrajoitusmerkit kohteisiin, kertoo Vainio.

Kehittyvä yritys

Viime vuosina yrityksen toiminta on kehittynyt myönteisesti ja sen kalustoa on päivitetty. Uusimpia hankintoja ovat muun muassa kol-

mas pudotuspainolaite, Troxler-tiiveysmittauksiin sekä rakennekerroskaira, jolla saadaan näytteitä jopa 170 cm:n syvyydestä.

Lisäksi uusien päällysteiden kitkaa mitataan PANK-hyväksytyllä Kitka-Sisulla.

– Käytössämme on myös ohjelmistot erikoiskuljetusreittien kaarresäteiden määrittämiseen ja mallintamiseen. Tarkastamme myös teiden alittavien rumpujen kuntoa ja videoimme ne. Tampereen toimipisteessä meillä on paikkatietoasiantuntija, joka tekee karttoja ja esityksiä asiakkaiden tarpeisiin.

– Asiakkaat arvostavat joustavuuttamme, tarkkuuttamme sekä nopeaa palveluamme. Pyrimme aina löytämään parhaan ratkaisun asiakkaalle, joten anna meidän auttaa, toteaa Vainio.

www.roadmasters.fi

MITTAUKSIA JA TUTKIMUKSIA KAIKILLE TEILLE

- Kantavuusmittaukset pudotuspainolaitteella, levykuormituslaitteella sekä Loadmanilla
- Rakennekerrostutkimukset ja näytteenotto
- Päällysteporaukset
- Törmäysvaimennin ja liikenteenohjaukset
- Uusien päällysteiden kitkanmittaus

West Coast Road Masters Oy | Hiekkakatu 45, 28130 Pori
Toimipisteet Helsingissä, Kouvolassa ja Porissa
roadmasters.fi

**ROAD
MASTERS**

EKO 100 – suomalaista voiteluvoimaa luonnosta

Toukokuusta 2024 alkaen Metsä Groupin sopimusyrittäjät käyttävät teräketjuöljyinä vain kasviöljypohjaisia tai synteettisiä, biohajoavia öljyjä nykyisten fossiilisten öljyjen sijaan.



Hienoa, että vastuullisuus etenee Metsä Groupin kaltaisen ison yhtiön voimin, Ekosata Oy:n toimitusjohtaja **Juhani Turpeinen** sanoo.

– Suurten metsäteollisuusyritysten tuotteiden ja jalosteiden ostajat edellyttävät tänä päivänä vastuullisuutta ja kestävän kehityksen toteutumista koko tuotantoketjulta.

Harvestereiden ja moottorisahojen teräketjuöljy päättyy joka tapauksessa luontoon, joten Juhani Turpeisen mukaan olisi joka tapauksessa järkevää käyttää luonnosta hyvin hajoavaa ja myrkytöntä bioöljyä.

– Suomessa korjataan vuositasolla valtavan paljon puuta. Luontoa kuormittamaan leviää runsaasti teräketjuöljyä, josta hyvin suuri osa on edelleen puhdistamatonta jätemineraaliöljyä.

Myrkytön ja biohajoava vaihtoehto

Ekosata on suomalainen yritys, joka jalostaa kaupallisessa mittakaavassa voiteluaineita tarkoitukseen soveltuvista raaka-aineista.

– Valmistamme rypsiä myrkyttömiä, biologisesti hajoavia teräketju-, muotti- ja voiteluöljyjä, joiden voiteluominaisuudet ovat moninkertaisesti paremmat kuin mineraaliöljyjen. Kehittämämme teknologian avulla voiteluöljy on suoraan hyödynnettävissä teollisuuden, metsäteollisuuden ja maatalouden erilaisiin käyttötarkoituksiin.

siin, Juhani Turpeinen kertoo.

Teräketjuöljyjen osalta useat tutkimukset ovat osoittaneet kasviöljypohjaisten tuotteiden biohajoavan maaperässä paljon perinteisiä mineraaliöljyjä nopeammin. Mineraali- ja jäteöljypohjaiset öljyt eivät ole hyvä ratkaisu myöskään niiden myrkyllisyyden vuoksi. Sen lisäksi, että ne aiheuttavat suoria terveyshaittoja käyttäjälleen, ne myrkyttävät luontoa ja pohjavettä.

– Biohajoavien voiteluaineiden käyttö on tärkeää erityisesti silloin, kun toimitaan alueilla, joilla on riski saastuttaa luontoa. Yleensä kyseessä ovat maa- ja vesialueet sekä teollisuuslaitokset, joissa on erityisiä ympäristöriskejä.

Kasviöljypohjaisissa tuotteissa kulutus on vähäisempää

Öljytuotteita koneisiinsa valitsevan haasteena on löytää teknisesti korkeatasoinen ja ympäristöä säästävä voiteluaineratkaisu, joka pidentäisi tehokkaasti huolto- ja öljynvaihtovälejä.

EKO 100 -tuotteet ovat riittoisia ja tehokkaita. Öljyjen voiteluominaisuudet perustuvat rypsiöljyn kykyyn pysyä öljyttävässä nivelessä hyvin.

– Voiteluaineemme on suunniteltu ja sovitettu täyttämään nyky-

aikaisten koneiden vaatimukset. Voiteluominaisuuksien ansiosta säästöä saadaan myös kulutuksen kautta, koska huoltokustannukset alentuvat ja kuluminen vähenee, Turpeinen kuvailee.

EKO 100 -tuotteiden käyttäjäkunta koostuu metsäkoneyrittäjistä, metsä- ja betoniteollisuuden toimijoista sekä maatalousyrittäjistä.

– Koska valmistamme öljyn itse, tiedämme tuotteen alkuraaka-aineen. EKO 100 tuotteiden alkuperä on teknisissä kasviöljyissä, elintarvikkeiksi sopivia öljyjä emme käytä.

Biohajoava EKO 100 voiteleva Greasoil rasvavoitelu teräketjun rasvavoitelujärjestelmiin

Esimerkiksi EKO 100 Voiteleva Greasoil rasvavoitelu on ylivoimainen tuote voiteluominaisuuksiltaan ja tarttuvuudeltaan.

Harvesterin teräketjun rasvavoitelujärjestelmään tarkoitettu Greasoil tunkeutuu hyvin kaikkialle ketjuun ja voitelee laippaa, terää ja kärkeä vaativissakin olosuhteissa. Voiteleva Greasoil vähentää ketjun ja laipan kulumista. Lisäksi kulutus on jopa 90 % pienempi kuin mineraaliöljypohjaisten teräketjuöljyjen.

Juhani Turpeinen kertoo, että testissä olleilla kantokäsittelylaitilla ja tavallisella laipalla sahattiin yhteensä 8142 m.

– Molemmat laipat olivat testin jälkeen hyvässä kunnossa ja työt jatkuivat.

Tuotteelle suositellaan SKF:n täyttölaitetta. EKO 100 Voiteleva Greasoil rasvavoitelu on myrkytön ja turvallinen käyttäjälle. EKO 100 Voiteleva Greasoil rasvavoitelu toimitetaan 18 kg astiassa ja 190 kg tynnyrissä.

Korkeaa laatua ja luotettavuutta

Valitessaan EKO 100 -voiteluaine-

ratkaisun asiakas voi olla varma siitä, että tuotteet ovat konevalmistajien erittelyjen mukaisia, ja että tuotteet ovat valmiita täyttämään sekä tämän päivän että tulevaisuuden määräykset ja vaatimukset.

Perinteisiä mineraaliöljyjä on pidetty korvaamattomina, mutta EKO 100 -voiteluaineet korvaavat mineraaliöljypohjaiset täysin.

– Olemme kehittäneet teräketjuöljyn myös ympärivuotiseen käyttöön. Teräketjuöljyn toiminta ja voitelukyky pysyvät korkealaatuisena niin kesällä kuin talvella. Öljy täyttää kaikki vaatimamme ympäristökriteerit, Juhani Turpeinen toteaa.

Kokenut kotimainen valmistaja

Juhani Turpeisen mukaan pienemiltäkin yrityksiltä vaaditaan tulevaisuudessa toimia kestävän kehityksen edistämiseksi.

– Ongelman olemassaolon kieläminen ei ole menestyksenkäsitte. On oletettavissa, että fossiiliset voitelu- ja polttoaineet täytyy jonain päivänä korvata kokonaan muilla aineilla. Jos päätöksiä koko ajan siirretään hamaan tulevaisuuteen, niin voi olla, että jossakin vaiheessa siirtymä on tehtävä isolla kertarysäyksellä. Se tulisi monin tavoin kalliimmaksi kuin vähittäinen uusien ratkaisujen käyttöönotto.

Ekosata on valmistanut voiteluaineita 1990-luvun puolivälistä lähtien. EKO 100 -voiteluaineet sopivat niin vaativaan ammattikäyttöön kuin kotitalouksien pienkoneiden voiteluun.

– Vienti on ollut meille erittäin tärkeää koko yrityksen toiminnan ajan. Markkina-alueemme ulottuu tällä hetkellä kotimaan lisäksi Baltiaan, Tanskaan, Skotlantiin, Saksaan sekä Ruotsiin, jossa toimii yhteisyritys Scandinavian Bio-Tech AB.

– Ekosata toimittaa myös asiakkaan omalla tuotemerkillä olevia öljyjä, Turpeinen mainitsee.



EKO 100

www.ekosata.fi | www.facebook.com/ekosata



Yrittäjän selviytyminen ja strategia talouden myllerryksessä

Talouden epävarmuus ei ole poikkeustila vaan osa yritystoiminnan sykliä. Pk-yritykselle ”talouden myllerrys” näkyy käytännössä kysynnän heilahteluna, kustannusten nousuna ja rahoituksen kiristymisenä. Samalla päätöksenteon aikajänne lyhenee: asioihin on reagoitava nopeammin, mutta silti harkiten. Selviytyminen ei kuitenkaan ole pelkkää puolustusta. Oikein johdettuna epävarma tilanne voi myös vahvistaa yrityksen asemaa.

Tilannekuva, kassavirta ja muutoksen ymmärtäminen

Pk-yrityksen arjessa talouden myllerrys konkretisoituu usein kassavirrassa. Maksuajat pitenevät, tilauskannat vaihtelevat ja kustannukset nousevat ennakoimattomasti. Siksi ensimmäinen johtopäätös on yksinkertainen: kassavirta ratkaisee.

Keskeisiä riskitekijöitä ovat kustannuspaineet (energia, raaka-aineet, työvoima), kysynnän vaihtelu sekä rahoituksen saatavuus ja hinta. Näitä kannattaa tarkastella kokonaisuutena. Esimerkiksi heikentynyt kysyntä yhdistettynä kasvaviin kustannuksiin syö kannattavuutta nopeasti.

Kustannusrakenteen tarkastelussa yleinen harha-askel on leikata vääristä paikoista. Kaikkea ei pidä karsia. Ydintoimintaan, asiakaskokemukseen ja myyntiin liittyvät panostukset ovat niitä, jotka tuottavat kassavirtaa myös vaikeina aikoina. Sen sijaan päällekkäisyyksiä, tehostomia prosesseja ja ei-kriittisiä kuluja kannattaa karsia järjestelmällisesti.

Reagoinnin ajoitus on oleellinen asia. Liian myöhäinen reagointi voi johtaa kassakriisiin, mutta toisaalta liian aikaiset ja jyrkät leikkaukset voivat heikentää kilpailukykyä pitkällä aikavälillä. Käytännössä oikea hetki reagoida on silloin, kun tunnusluvut, kuten myynti, kate tai tilauskanta, osoittavat selkeää pidemmän aikavälin trendimuutosta, eivät yksittäistä notkahdusta.

Toimintaympäristön muutoksen tunnistaminen vaatii systemaattista seuranta. Asiakaskysynnän muutokset, tarjouspyyntöjen väheneminen, kilpailijoiden liikkeet ja toimialakohtaiset signaalit ovat usein varhaisimpia merkkejä. Ne, jotka seuraavat näitä aktiivisesti, ehtivät myös reagoida ajoissa.



Kuvan lähde Pexels, kuvan tekijä George Morina.

Asiakkuudet ja myynti

Epävarmassa taloustilanteessa asiakkaiden käyttäytyminen muuttuu. Ostopäätökset hidastuvat, hintatietoisuus kasvaa ja riskien välttäminen korostuu. Tämä ei kuitenkaan tarkoita, että kauppa pysähtyy, vaan sitä, että ostoprosessi muuttuu.

Yrityksen kannalta keskeistä on asiakassuhteiden aktiivinen hoitaminen. Hiljaisuus tulkitaan helposti epävarmuudeksi tai passiivisuudeksi. Sen sijaan avoin viestintä, läsnäolo ja asiakkaan tilanteen ymmärtäminen vahvistavat luottamusta. Vaikeina aikoina kumppanuus korostuu. Asiakkaat arvostavat kumppaneita, jotka auttavat heitä ratkaisemaan omia haasteita.

Myynnin ylläpitäminen tai kasvattaminen heikentyvässä kysynnässä edellyttää fokusta. On tunnistettava ne segmentit, joissa kysyntä säilyy tai jopa kasvaa. Samalla tarjontaa voidaan terävöittää: selkeä arvolutaus, konkreettiset hyödyt ja perusteltu hinnoittelu ovat ratkaisevia.

Lisäksi myyntityössä korostuu aktiivisuus. Kun markkina hiljenee, passiivinen odottaminen harvoin tuottaa tulosta. Sen sijaan

systemaattinen kontaktointi, lisäämyynti nykyisille asiakkaille ja uusien tarpeiden tunnistaminen voivat kääntää tilanteen paremmaksi.

Strateginen ajattelu ja mahdollisuudet kriisin keskellä

Selviytyjät tekevät tietoisia strategisia valintoja: he priorisoivat, fokuoivat ja pitävät kiinni suunnasta myös paineen alla. Yritykset, jotka ajautuvat vaikeuksiin, reagoivat usein hajanaisesti ja ilman selkeää kokonaiskuvaa.

Keskeinen kysymys on, kannattaako taantumassa puolustaa nykyistä vai hakea uutta. Vastaus ei ole ”joko-tai”, vaan ”sekä-että”. Perusliiketoiminta on turvattava, mutta samalla on etsittävä uusia mahdollisuuksia, kuten uusia asiakassegmenttejä, tuotteita tai palvelumalleja.

Kriisi voi avata markkinoita erityisesti silloin, kun kilpailijat vetäytyvät tai asiakkaiden tarpeet muuttuvat nopeasti. Yritys, joka pystyy vastaamaan näihin muutoksiin ketterästi, voi saavuttaa merkittävää kilpailuetua.

Pk-yrityksen etu on nimenomaan ketteruus. Päätöksenteko on nopeampaa, organisaatio jous-

tavampi ja muutokset voidaan viedä käytäntöön ilman raskasta hallintoa. Tämä mahdollistaa nopean suunnanmuutoksen, jos johto uskalttaa tehdä päätöksiä.

Toimi näin

- Pidä kassavirta jatkuvasti näkyvissä ja ennusta sitä aktiivisesti.
- Tunnista kriittiset kustannukset ja karsi vain ne, jotka eivät tue ydintoimintaa.
- Seuraa markkinaa systemaattisesti ja reagoi trendeihin, ei yksittäisiin heilahteluihin.

• Pidä yhteys asiakkaisiin tiiviinä ja keskity niihin segmentteihin, joissa kysyntä säilyy.

- Terävöitä arvolutausta ja varmista, että myynti on aktiivista myös hiljaisempina aikoina.
- Tee tietoisia strategisia valintoja ja hyödynnä pk-yrityksen ketteryyssuunnitelmia.

Artikkelin tausta-aineisto: Suomen Yrittäjät, Tilastokeskus

FinnMETKO
🏆🏆🏆 2026
Jämsä 3.-5.9.
OSASTO 113

Erinomainen pito vähäisillä pintavaurioilla. Tuhansia tyytyväisiä käyttäjiä. Noin 70 eri V-tec rullamalla. Kunnostettavat. Kansainvälisesti patentoidut. Valmistusta jo vuodesta 1996 alkaen. Sertifioitu toimintajärjestelmä ISO 9001 ja ISO 14001.

LEIKKURIT Network Railin hyväksyntä-sertifikaatti myönnetty 2024.

NIITTOKAUHA NK7-250

• RAIVAUSLISÄLAITE
• KUORINTA- JA SAHAKONEIDEN-RULLAT
• KIERUKKAVAIHDE
• LÄPIVIENTI
• PIKAKIINNIKE
• LETKUPIDIKE

menseoy
mense@men.se.fi
Puh. 05 610 6900
mense.fi

Cefmof Hydrogen Oy operoi Suomen ensimmäistä vetytankkausasemaa

Suomen ensimmäinen vihreän vedyn tankkausasema Jyväskylässä on edennyt pilotointivaiheesta kohti kaupallista käyttöä samalla, kun vedyn tuotantoyksikön asennustyöt etenevät.

Suomen ensimmäisen vedyn tankkausaseman toiminnasta vastaa Cefmof-säätien kokonaan omistama tytäryhtiö Cefmof Hydrogen Oy. Aseman rakentaminen on käynnistetty osana Cefmof-säätien vedyn liikennekäytön kehityksen ja pilotointityötä, jonka tavoitteena on edistää vihreän vedyn käyttöön perustuvaa liikennettä ja siihen liittyvän infrastruktuurin kehittämistä.

Säätio keskittyy kehittämiseen, Cefmof Hydrogen operointiin

Säätio käynnistää, kehittää ja vauhdittaa vetyratkaisuja niiden varhaisessa vaiheessa esimerkiksi pilotihankkeiden, kumppanuuksien ja innovaatiotyön kautta. Kun ratkaisut ovat valmiita käytännön toteutukseen ja laajempaan käyttöön, niiden operointi on ollut luontevaa siirtää yhtiölle, joka mahdollistaa pitkäjänteisen toiminnan, investoinnit ja toiminnan laajentamisen.

Cefmof Hydrogen Oy vastaa tankkausaseman sekä siihen liittyvän vetyinfrastruktuurin ja palveluiden operoinnista. Toiminnan

kehittyessä yhtiön tehtävät voivat tulevaisuudessa laajentua myös muihin infrastruktuuri- ja palvelukokonaisuuksiin.

Cefmof Hydrogen Oy voi tulevaisuudessa vastata myös muiden Cefmofin käynnistämien hankkeiden käytännön operatiivisesta toiminnasta. Tilanteissa, joissa markkinaehtoista toimijaa ei vielä ole tai sopivaa toimijaa ei löydy, yhtiö voi ottaa aktiivisen roolin toiminnan kehittäjänä ja ylläpitäjänä.

Lisätietoja
www.cefmofo.org
www.cefmofohydrogen.com

Teknologiaateollisuuden näkymät varovaisen myönteiset

Teknologiaateollisuuden uusien tilausten ja tilauskantojen arvo oli tammi–maaliskuussa 2026 korkeampi kuin vuotta aiemmin, mutta kehitys heikkeni vuoden 2025 viimeisestä neljänneksestä, jota piristivät meriteollisuuden suuret tilaukset. Suurimman vientialan kasvunäkymiä varjostaa maailmantalouden ennätykselliseksi kasvanut epävarmuus.

Teknologiaateollisuuden yritysten liikevaihdon arvioidaan kasvavan vuonna 2026 vuodenvaihteessa pirstyneen tilauskehityksen ansiosta. Yleistä kysyntätilannetta kuvaava tarjouspyyntöjen saldoluku on noussut korkeimmaksi sitten tammikuun 2022, kertoo teknologiaateollisuuden tuore tilauskanta- ja henkilöstötiedustelu.

Vuoden ensimmäinen neljännes ei ole kuitenkaan tuonut toimialalle merkittävää kasvua, ja tilauskertymää voi kuvata maltillisiksi. Saatujen uusien tilausten arvo oli tammi–maaliskuussa 11 prosenttia suurempi kuin vuotta aiemmin, ja tilauskannan arvo oli 18 prosenttia suurempi kuin maaliskuussa 2025. Uusien tilausten arvo jäi kuitenkin pienemmäksi kuin vuoden 2025 viimeisellä neljänneksellä.

– Vuoden viimeinen neljännes oli poikkeuksellisen vahva, mutta ilahtunut toiveikkuus on sittemmin vaihtunut suureksi epävarmuudeksi. Kokonaisuus on hienoisesta vaisuudesta huolimatta yhä siedettävällä tasolla ja odotukset varovaisen optimistisia. Tämän vuoden näkymät riippuvat kuitenkin vahvasti Iranin kriisin sekä inflaation ja korkojen kehityksestä, johtava ekonomisti **Hanne Mikkonen** kertoo tiedotteessa.

Meriteollisuus tuki tilauksia, kone- ja metallituoteteollisuudessa laskua

Uusien tilausten arvon pudotusta edelliseen neljännekseen verrattuna selittävät viime vuoden loppuun ajoittuneet poikkeuksellisen suuret meriteollisuuden tilaukset. Sen sijaan teknologiaateollisuuden suurimman päätoimialan, kone- ja metallituoteteollisuuden tilauskertymä laski hieman sekä edelliseen kvartaaliin että vuodentakaiseen verrattuna.

Mikkosen mukaan epävarmuudesta huolimatta markkinoilla on vielä aktiivisuutta ja lasku voi olla kausivaihteluun liittyvää heiluntaa. Yritykset kertovat, että tarjouspyyntöjä tulee, mutta lopullisia ostopäätöksiä harvitaan pitkään ja tilauksia lykätään yleisen epävarmuuden takia.

Yritysten rekrytoinnit hienoisessa kasvussa

Yritysten sinnikkyudesta kertoo, että rekrytoinnit kasvoivat alkuvuonna hienoisesti, ja alalla tehtiin yli 8 200 rekrytointia. Pitkän aikavälin tarkastelussa taso on kuitenkin edelleen matala. Henkilöstömäärä Suomessa oli maaliskuun lopussa samalla tasolla kuin joulukuun 2025 lopussa myös lomautusten määrä pysyi ennallaan. Valmistavan teollisuuden henkilöstömäärä kääntyi maltilliseen kasvuun.



Tilaukset ovat vahvistuneet muun muassa telakoiden ja puolustusteollisuuden vetäminä, ja tämä alkaa vähitellen näkyä myös työllisyydessä.

Suomen heikko lenkki on TKI-rahoituksen niukkuus

Teknologiaateollisuuden maaliskuussa tehdyn TeknoBaro-kyselyn mukaan yritykset aikovat epävarmuudesta huolimatta lisätä investointeja merkittävästi.

– Energiakriisissäkin Suomen vahvuuksia ovat puhdas energia ja vihreää siirtymää edistävät sekä EU:n määrittelemät kriittiset teknologiat. Heikko lenkkimme on edelleen yrityksille suunnatun T&K-rahoituksen niukkuus, erityisesti kasvua tukevan innovaatio-

rahoituksen osalta. Yritykset kantavat Suomessa suhteettoman suurta investointiriskiä kansainvälisiin kilpailijoihin verrattuna, ja tämä on ristiriidassa Suomen kasvutavoitteiden kanssa, sanoo toimitusjohtaja **Taina Susiluoto**.

– Yritykset tarvitsevat varovaisen optimisminsa tueksi pitkäjänteisen näkymän toimintaympäristön ennakoitavuudesta ja kilpailukykyä. Yritykset sijoittavat tutkimus- ja tuotekehitysinvestointinsa sinne, missä osaaminen, rahoitus ja toimintaympäristö ovat vahvimmat. Tämä on ratkaisevaa Suomen tulevaisuuden kasvulle ja hyvinvoinnille, Susiluoto korostaa.

Lähde Teknologiaateollisuus ry

Hitsausalan tarvikkeita ja laitteita suoraan maahantuojalta!

Huippumerkit ammattilaisille

– meiltä saat laatua, palvelua ja kilpailukykyiset hinnat.

TECNA



TECNA – työkalukeventimet

TECNA – pistekoneet ja kärjet

IBEDA – kaasuturvatuotteet

MESSER – kaasunjakelujärjestelmät

Pultinhitsauslaitteet

ja hitsattavat kiinnikkeet

PLYMOTH – kohdeilmastointi

Teknoexpertit Oy

teknoexpertit.fi

Tukkuliike ja varasto Turussa, luotettavat toimitukset koko Suomeen

PROSESSIPUMPUT TEOLLISUUTEEN

mm. Keskipakopumput
Kalvopumput
Annostelupumput



BPI-CHEMPUMP

bpi-chempump.fi

Soita ja kysy lisää!

Puh. 09 272 6017
bpi@bpi-chempump.fi

Spjutsundintie 46
01190 SIPOO

Tekoäly muuttaa tiedonhakua, verkkosivujen sisältö ratkaisee näkyvyyden

Verkosta tehtävissä tiedonha-uissa on tekoäly tullut vaihto-ehdoksi hakukoneille. Tilasto-keskuksen marraskuussa 2025 julkaiseman tutkimuksen mukaan 33 % suomalaisista (16–89 v.) on hakenut tietoa generatiivisella tekoälyllä tutki-musta edeltäneiden kolmen kuukauden aikana. Toisaalta myös hakukoneet itse hyödyn-tävät tekoälyä.



Molentum Oy:n toimitusjohtaja
Mika Lähteenmäki. Kuva: Salla Seeslahti

Tässä tilanteessa korostuu entisestään yri-tysten verkkosivujen optimoinnin merkitys.

– Optimointi pitäisi tehdä jo siinä vai-heessa, kun sivusto julkaistaan verkkoon. Sivuston tekijän pitäisi huolehtia siitä, et-tä tekninen puoli on kunnossa. Tärkein asia on kuitenkin sivuston sisältö, kertoo Mo-lentum Oy:n toimitusjohtaja, yrittäjä **Mika Lähteenmäki**.

Molentum toteuttaa yrityksille ja yhtei-söille laadukkaita kotisivuja, verkkokauppo-ja sekä personoituja järjestelmiä.

Linkkilistoista suoriin vastauksiin

Tekoälyä koulutettiin aluksi omilla malleil-laan, mutta nykyään ne hakevat tietoa myös hakukoneista. Hakukoneet ovat edelleen tär-keitä, mutta tapa, jolla ihmiset hakevat tie-

toa, muuttuu.

– Enää ei välttämättä haluta pitkää haku-tulosten linkkilistaa, vaan kuvaillaan tilan-ne tai tarve ja kysytään suoraan, mikä olisi paras ratkaisu. Tällöin ratkaisevassa roolissa yrityksen näkyvyyden kannalta on yrityksen sivujen tietosisältö, korostaa Lähteenmäki.

Tekoälyn tuomiin haasteisiin voidaan osit-tain vastata – vähemmän yllättäen – tekoäly-lä. Yritys voi käyttää apunaan tekoälyä op-timoidessaan sivujensa sisältöä vastaamaan tämän päivän tiedonhakutapoja.

– Optimoinnissa tekoäly voi nostaa esiin asioita, joita yrityksessä ei olla itse hoksattu. Sisällöntuotannossa hyödynnetään tekoälyä esimerkiksi siten, että yritys kertoo faktat ja pyytää tekoälyä kirjoittamaan niistä laajem-min ja hakukoneystävällisemmin.

Tekoäly kirjoittaa vuolaasti ja persoo-nattomasti, joten tuotoksesta kannattaa aina muotoilla yrityksen kannalta omaleimainen. Tekoälyn tuottama teksti pitää joka tapauk-sessa aina tarkistaa.

– Joskus se voi kertoa palveluista tai asi-oista, joita yrityksellä ei oikeasti edes ole, Lähteenmäki mainitsee.

Tekoäly on hyvä työkalu silloin, kun käyt-täjällä itsellään on tietoa aiheesta.

– Silloin hän huomaa heti, jos jokin teko-älyn antama tieto ei pidä paikkaansa.

Tekoäly on työkalu, ei päätöksentekijä

Mika Lähteenmäen mukaan tekoälyn koh-taama vastustus on laimentunut, ja teko-älystä on tullut arkipäiväinen osa kaikkea tekemistä.

– Monet käyttävät sitä jo assistenttina. Se voi auttaa myynnissä, järjestellä sähköposte-ja, tehdä myyntikirjeitä ja muistuttaa lähetyk-sistä. Se voi jopa hoitaa niitä automaattisesti. Ihmismyyjää se ei vielä korvaa, mutta oikein käytettynä se on todella hyvä apuväline.

Käyttökohteita on rajattomasti, mutta ih-miset suhtautuvat vielä varauksella esimer-kiksi siihen, että tekoälylle annettaisiin oi-keuksia sähköpostiin tai kalenteriin.

– Kokemusta on vielä melko vähän, joten ihan kaikkea ei kannata kokeilla heti. On hy-vä lähteä liikkeelle rutiinien helpottamisesta ja muista perusasioista. Liiketoimintasuun-nitelmassa ja kehitystyössä tekoäly voi olla iso apu, sillä se voi ehdottaa asioita, joita ei olisi itse tullut ajatelleeksi.

Molentumissa tekoälyä hyödynnetään esi-

merkiksi koodin kehittämisessä tehokkaam-maksi.

– Jos asiakkaan sivusto latautui ennen se-kunnissa, nyt se voi latautua puolessa sekun-nissa, Lähteenmäki antaa esimerkin.

IT-palveluissa kannattaa kysyä neuvoa ennen isoja ratkaisuja

Mika Lähteenmäki kertoo, että internet- ja IT-alalla on paljon erilaisia palveluntarjoajia, jolloin asiakkaan voi olla vaikea arvioida, mitä oikeasti kannattaa ostaa.

– Väärillä valinnoilla voi tehdä paljon hal-laa, joten kannattaa kysyä neuvoa esimerkiksi tutulta IT-asiantuntijalta ennen isoja päätök-siä. Joskus yritykset maksavat palveluista, jotka voisivat olla saatavilla jopa ilmaiseksi.

Tällä hetkellä juuri optimointi on iso tee-ma, koska hakumaailma on tekoälyn aiheut-tamassa murroksessa. Perusasiat eivät kui-tenkaan ole muuttuneet.

– Verkkosivujen sisältö ei ole mitään ra-kettitiedettä. Välillä ajateltiin, ettei sisältöä tarvitse enää tehdä niin paljon kuin ennen, mutta tekoälyn myötä laadukas sisältö on jäl-leen todella tärkeää.



molentum.fi

Puh. 0400 273 150
asiakaspalvelu@molentum.fi



KOKONAISVALTAISTA JA LUOTETTAVAA KIERRÄTYSPALVELUA

- metallikierrätys
- elektroniikkakierrätys
- akut
- autot
- rakennusjäte

LUE LISÄÄ PALVELUISTAMME:

kuusakoski.com

OIKEA HINTA ROMUMATERIAALISTASI



KYSY PÄIVÄN HINTA!

Ostamme päivän hinnalla akut, kuparit, rosterit, messingit, alumiinit ja kaikki muut metallit. Kierrätämme vastuullisesti myös romuajoneuvot, renkaat sekä sähkö- ja elektroniikkalaitteet. Tarvittaessa tuhoamme arkaluontoiset materiaalit ja tiedot.

90%

käsitellyistä materiaaleista menee uudelleenkäyttöön, kierrätykseen tai hyötykäyttöön.



PALAUTTAA ARVON

Palautamme arvon jättemateriaalille jalostamalla niistä uusia raaka-aineita.

OTA YHTEYTTÄ!

Asiakaspalvelu avoinna ma-pe 8–16
puh. 040 482 6213
asiakaspalvelu@kuusakoski.com

Keski-Suomen alueella sinua palvelee asiakaspäällikkö
Pasi Puranen, puh. 040 6845 996
pasi.puranen@kuusakoski.com

Välimaanrinne 1
40950 Muurame



Saara ja Markku tulivat Ruuhka-Suomesta järven rauhaan

Keuruu saa uusia asukkaita, jotka löytävät täältä tilaa hengittää, luonnon läheisyyttä ja aidon pikkukaupungin yhteisön. Yksi näistä uusista keuruulaisista on Sohkasten perhe. **Saara ja Markku Sohkanen** muuttivat kesällä 2024 Espoosta Keuruulle ilman aiempaa historiaa paikkakunnalla. Päätös syntyi nopeasti, mutta sitä ei ole tarvinnut katua hetkeäkään.



”Vaihdoimme Ruuhka-Suomen näihin maisemiin”

Yli 20 vuotta Espoossa asunut Saara on kotoisin Kokkolasta, Markku Helsingistä. Ajatus muutosta oli kypsytynyt mielessä pitkään, mutta lähteminen vaati omanlaisensa sysäyksen.

– Asuminen pääkaupunkiseudulla oli kallista, ruuhkaisaa ja levotonta. Meillä oli jo pitkään olo, että olisi kiva lähteä pienemmälle paikkakunnalle, Saara kertoo.

Keväällä 2024 Saara löysi avoimen työpaikan Keuruulta ja tuli valituksi. Päätös oli äkkiä sinetöity:

– Sanoin jo aiemmin, että jos joskus haluamme pois pääkaupunkiseudulta, jomankumman meistä täytyy löytää työpaikka. Kun se löytyi, kaikki eteni muutamassa päivässä.

Seuraavan kuukauden aikana he ajelivat Keuruulle katsomaan asuntoja – ja löysivät ihastuttavan järvenrantakodin, jonka hinta sai hämmästyttämään.

– Olen vuosia seurannut asuntojen hin-

toja ympäri Suomea. Vesi on minulle tärkeä elementti, ja olin ihmeissäni, miten järven rannalta voi saada niin edullisen kodin, Saara sanoo.

Keuruulta Sohkasen löysivät sen, mitä pääkaupunkiseudulla ei ollut. Luonto, loputtomat järvimaisemat ja se, että pärjää tavallisilla tuloilla, on nostanut elämäntilannetta hurjasti. Kesällä pariskunta kantaa suppilaudat omaan rantaan ja lähtee talvisin hiihtoladulle takapihalta. Ovatpa he käyneet soutuveneellä kaupassakin – perikeuruulainen huvi kesäisin.

– Arki on toki arkea kaikkialla, mutta täällä se on helpompaa. Kun asumiskustannukset ovat matalat, jää varaa tehdä asioita, joihin pääkaupunkiseudulla ei ollut mahdollisuutta. Hyvät kulkuyhteydetkin ovat plussaa: Keuruulta pääsee junalla helposti Jyväskylään ja Tampereelle, mutta täällä ollaan silti kaukana moottoriteiden melusta, Saara sanoo.



Yhteisöllisyys, joka yllätti

Markku kehuu Keuruun kylämäistä tunnelmaa: pienessä kaupungissa on yhteisöllinen fiilis ja hyvät arjen palvelut. Keuruulla kaikki on myös lähellä, harrastusmahdollisuudet ovat monipuoliset ja harrastusryhmiin mahtuu mukaan. Aamulenkillä vastaan tulevat mummot ja papat tervehtivät, ja myyjillä on aikaa jäädä juttelemaan.

Saara ja Markku vaihtoivat elämän Etelä-Suomessa Keuruun järvimaisemiin. Keuruu oli kummallekin vielä puolitoista vuotta sitten täysin tuntematon kaupunki. Pariskunnan viesti muille muutosta haaveileville on selkeä:

– Täytyy vain olla rohkeutta lähteä. Ikinä ei ole hyvä aika muuttaa, mutta täytyy miettiä, millaista elämää haluaa elää, Saara tuumii.

Keuruulla parasta on arki: kesällä pariskunta kantaa suppilaudat kotirantaan ja lähtee tuulettamaan ajatuksia järvelle tai kipaisee aamu-uinnille ennen työpäivää. Talvella puolestaan hiihtämään pääsee takapihalta. Ja ovatpa he käyneet kaupassa veneelläkin – perikeuruulaista huvia.

– Perusarkea täällä on ihanaa. Ja koska eläminen on edullisempaa, tavallisillakin tuloilla jää varaa tehdä asioita.

KEURUU

Tonttiedustelut: Timo Määttä | 0400 763 995 | timo.maatta@keuruu.fi
keuruu.fi/asuminen-ymparisto/tontit