

Yritysmaailma

Tavoittaa alueesi yrityspäättäjät   

Pohjois-Karjala ja Savo

Huhtikuu 2026

www.yritma.fi

Nappaa tästä
uusin näköislehti »



fix master

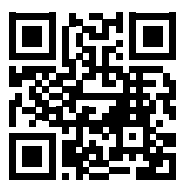
ULTRA C4/C5

FIX MASTER ULTRA PUURAKENNERUUVIT

– C4/C5 korroosionkestävät hiiliteräsruuvit



Kysy lisää lähimmältä jälleenmyyjältäsi.



Ferrometal Oy, Karhutie 9, 01900 Nurmijärvi. puh. 010 308 4500, myynti@ferrometal.fi, www.ferrometal.fi

SOHJO 2026: "Suomen Texas" syntyy energian, teollisuuden ja uuden teknologian liitosta

Onko Itä-Suomi kuin Yhdysvalloissa rajaseutuna tunnettu Texas, missä vahva teollisuus, energiatoimiala ja nopeasti kasvava teknologia kohtaavat? Täällä tehdään koko maailmaa kiinnostavia asioita, ja rohkeimmat ideat voivat syntyä juuri karttojen reunoilla, sanoo yksi Itä-Suomen suurimman business tapahtuman pääpuhujista.

Ruokaa ilmasta ja sähköstä. Sähköauto, josta kiinalaisetkin ottavat oppia. Ilmastoystävällistä betonia.

Itä-Suomen suurimmassa business tapahtumassa SOHJO:ssa puhunut luovan digitoimisto Avidlyn **Sanna Rautio** listasi kymmenkunta innovaatiota, joilla voi ratkoa globaaleja ongelmia. Yhteistä esimerkeille on, että ne kaikki ovat saaneet vauhtia tai löytäneet paikkansa itäisestä Suomesta.

– Itä-Suomessa tehdään tällä hetkellä asioita, jotka kiinnostavat koko maailmaa, Rautio sanoi.

Hän vertasi Itä-Suomea Yhdysvaltojen rajaseutuna tunnettuun Texasiin, missä vahva teollisuus ja energiatoimiala ovat menestyksellä onnistuneet kohtaamaan uuden teknologian. Texas on tällä hetkellä jopa kiinnostavampi kuin Kalifornia, hän sanoi.

Euroopan laidalta Euroopan huipulle

Raution keskeisiä viestejä oli, että maantieteellisillä reuna-alueilla asioita pitää usein



Meillä on täällä valtava määrä idän ihmeitä – yrityksiä, tutkimusta, tapahtumia ja ihmisiä, jotka rakentavat tulevaisuutta joka päivä, muistutti luovan digitoimisto Avidlyn Sanna Rautio. Kuva: Business Joensuu

tehdä eri tavalla kuin keskuksissa. Siksi reunoilla voi syntyä ideoita, joita muualla ei nähdä.

Hänen esityksessään korostui Lappeenrannassa toimivan LUT-yliopiston rooli innovaatioiden taustalla. Vastaavia esimerkkejä ovat Joensuuhun syntyneet Forest Joensuu- ja Photonics Joensuu-innovaatioverkostot, jotka ovat nostaneet seudun Euroopan huipulle.

Rautio painotti, että panostuksia tarvitaan myös kaupallistamiseen ja vahvaan tarinaan, jotta yritykset pääsevät alkuvai-

heen kuoleman laakson yli.

– Tarinamme jäävät välillä kertomatta. Tähän voimme itse vaikuttaa. Se, miten puhumme omasta alueestamme vaikuttaa siihen, mitä muutkin ajattelevat.

Peter Vesterbacka: "Kohtaamiset tuovat uutta liiketoimintaa"

Ilmiöksi nousseen startup-tapahtuma Slushin perustaja **Peter Vesterbacka** veti salin täyteen puheellaan globaalien startupien rakentamisesta. Esityksen keskiössä oli Angry Birds -tarina.

– Ilman startuppeja Suomessa ei ole ollut juurikaan kasvua 20 vuoteen. On tärkeää, että saamme joka puolella maata uusia yrityksiä ja nuoret mukaan tekemään, Vesterbacka kannusti.

Tapaamiset eri taustoista tulevien osallistujien kesken ovat hänelle business tapahtumien tärkein juttu. Hän alleviivaa, että uusia ajatuksia ja uutta liiketoimintaa syntyy, kun ihmiset kohtaavat.

SOHJO 2026: Itä-Suomen suurin kansainvälinen business tapahtuma järjestettiin Joensuussa 26.-27.3.2026. Tapahtuma keräsi 650 osallistujaa, järjestetään seuraavan kerran 18.-19.2.2027 yli 1000 henkilön tapahtumana.



Slushin perustaja ja Angry Birds -ilmiön rakentaja Peter Vesterbacka puhui rohkeasta ajattelusta ja kehotti yrityksiä tähtäämään suurempiin tavoitteisiin kuin mikä aluksi näyttää mahdolliselta. Kuva: Harri Säynevirta

Koti expo.
18.-19.4.2026
Joensuu Areena | Klo 10-16

Koko perheen tapahtuma!

Yli **130** näytteilleasettajaa ja mielenkiintoista ohjelmaa koko viikonlopun!

Lue lisää: www.kotiexpo.fi

VAPAA SISÄÄNPÄÄSY

HOIDAMME PERINTÄ- JA LASKUTUSASIAT PUOLESTASI

Tiimi-Perintä

Länsikatu 15, Tiedepuisto 4B,
80110 JOENSUU
toimisto@tiimi-perinta.fi
p. 0500 188 605

www.perintatoimistojoensuu.fi

- Perintäpalvelut
- Laskutuspalvelut
- Maksumuistutukset
- Luottoselvitykset

Yrittäjän selviytyminen ja strategia talouden myllerryksessä

Talouden epävarmuus ei ole poikkeustila vaan osa yritystoiminnan sykliä. Pk-yrittäjälle ”talouden myllerrys” näkyy käytännössä kysynnän heilahteluna, kustannusten nousuna ja rahoituksen kiristymisenä. Samalla päätöksenteon aikajänne lyhenee: asioihin on reagoitava nopeammin, mutta silti harkiten. Selviytyminen ei kuitenkaan ole pelkkää puolustusta. Oikein johdettuna epävarma tilanne voi myös vahvistaa yrityksen asemaa.

Tilannekuva, kassavirta ja muutoksen ymmärtäminen

Pk-yrityksen arjessa talouden myllerrys konkretisoituu usein kassavirrassa. Maksuajat pitenevät, tilauskannat vaihtelevat ja kustannukset nousevat ennakoimattomasti. Siksi ensimmäinen johtopäätös on yksinkertainen: kassavirta ratkaisee.

Keskeisiä riskitekijöitä ovat kustannuspaineet (energia, raaka-aineet, työvoima), kysynnän vaihtelu sekä rahoituksen saatavuus ja hinta. Näitä kannattaa tarkastella kokonaisuutena. Esimerkiksi heikentyvä kysyntä yhdistettynä kasvaviin kustannuksiin syö kannattavuutta nopeasti.

Kustannusrakenteen tarkastelussa yleinen harha-askel on leikata vääristä paikoista. Kaikkea ei pidä karsia. Ydintoimintaan, asiakaskokemukseen ja myyntiin liittyvät panostukset ovat niitä, jotka tuottavat kassavirtaa myös vaikeina aikoina. Sen sijaan päällekkäisyyksiä, tehostomia prosesseja ja ei-kriittisiä kuluja kannattaa karsia järjestelmällisesti.

Reagoinnin ajoitus on oleellinen asia. Liian myöhäinen reagointi voi johtaa kassakriisiin, mutta toisaalta liian aikaiset ja jyrkät leikkaukset voivat heikentää kilpailukykyä pit-

källä aikavälillä. Käytännössä oikea hetki reagoida on silloin, kun tunnusluvut, kuten myynti, kate tai tilauskanta, osoittavat selkeää pidemmän aikavälin trendimuutosta, eivät yksittäistä notkahdusta.

Toimintaympäristön muutoksen tunnistaminen vaatii systemaattista seurantaa. Asiakaskysynnän muutokset, tarjouspyyntöjen väheneminen, kilpailijoiden liikkeet ja toimialakohtaiset signaalit ovat usein varhaisimpia merkkejä. Ne, jotka seuraavat näitä aktiivisesti, ehtivät myös reagoida ajoissa.

Asiakkuudet ja myynti

Epävarmassa taloustilanteessa asiakkaiden käyttäytyminen muuttuu. Ostopäätökset hidastuvat, hintatietoisuus kasvaa ja riskien välttäminen korostuu. Tämä ei kuitenkaan tarkoita, että kauppa pysähtyy, vaan sitä, että ostoprosessi muuttuu.

Yrityksen kannalta keskeistä on asiakassuhteiden aktiivinen hoitaminen. Hiljaisuus tulkitaan helposti epävarmuudeksi tai passiivisuudeksi. Sen sijaan avoin viestintä, läsnäolo ja asiakkaan tilanteen ymmärtäminen vahvistavat luottamusta. Vaikeina aikoina kumppanuus korostuu. Asiakkaat arvostavat kumppaneita, jotka auttavat heitä ratkaisemaan omia haasteitaan.



Kuvan lähde Pexels, kuvan tekijä Tiger Lily.

Myynnin ylläpitäminen tai kasvattaminen heikentyvässä kysynnässä edellyttää fokusta. On tunnistettava ne segmentit, joissa kysyntä säilyy tai jopa kasvaa. Samalla tarjontaa voidaan terävöittää: selkeä arvolutaus, konkreettiset hyödyt ja perusteltu hinnoittelu ovat ratkaisevia.

Lisäksi myyntityössä korostuu aktiivisuus. Kun markkina hiljenee, passiivinen odottaminen harvoin tuottaa tulosta. Sen sijaan syste-

maattinen kontaktointi, lisämyynti nykyisille asiakkaille ja uusien tarpeiden tunnistaminen voivat kääntää tilanteen paremmaksi.

Strateginen ajattelu ja mahdollisuudet kriisin keskellä

Selviytyjät tekevät tietoisia strategisia valintoja: he priorisoivat, fokuoivat ja pitävät kiinni suunnasta myös paineen alla. Yritykset, jotka ajautuvat vaikeuksiin, reagoivat

usein hajanaisesti ja ilman selkeää kokonaiskuvaa.

Keskeinen kysymys on, kannattaako taantumassa puolustaa nykyistä vai hakea uutta. Vastaus ei ole ”joko–tai”, vaan ”sekä–että”. Perusliiketoiminta on turvattava, mutta samalla on etsittävä uusia mahdollisuuksia, kuten uusia asiakassegmenttejä, tuotteita tai palvelumalleja.

Kriisi voi avata markkinoita erityisesti silloin, kun kilpailijat vetäytyvät tai asiakkaiden tarpeet muuttuvat nopeasti. Yritys, joka pystyy vastaamaan näihin muutoksiin ketterästi, voi saavuttaa merkittävää kilpailuetua.

Pk-yrityksen etu on nimenomaan ketteruus. Päätöksenteko on nopeampaa, organisaatio joustavampi ja muutokset voidaan viedä käytäntöön ilman raskasta hallintoa. Tämä mahdollistaa nopean suunnanmuutoksen, jos johto uskalttaa tehdä päätöksiä.

Toimi näin

- Pidä kassavirta jatkuvasti näkyvissä ja ennusta sitä aktiivisesti.
- Tunnista kriittiset kustannukset ja karsi vain ne, jotka eivät tue ydintoimintaa.
- Seuraa markkinaa systemaattisesti ja reagoi trendeihin, ei yksittäisiin heilahteluihin.
- Pidä yhteys asiakkaisiin tiiviinä ja keskity niihin segmentteihin, joissa kysyntä säilyy.
- Terävöitä arvolutausta ja varmista, että myynti on aktiivista myös hiljaisempina aikoina.
- Tee tietoisia strategisia valintoja ja hyödynnä pk-yrityksen ketteryyttä muutoksissa.

Artikkelin tausta-aineisto: Suomen Yrittäjät, Tilastokeskus

Aitoja kohtaamisia kasvotusten Joensuun Koti Expo 2026-messuilla

Joensuun Areena täyttyy 18.–19. huhtikuuta KOTI EXPO -messuista. Tämä ainutlaatuinen tapahtuma kokoaa yhteen kodin ja sisustuksen ystävät, tarjoten runsaasti inspiraatiota, käytännön vinkkejä ja uusia ideoita kodin rakentamiseen, remontointiin, tuunaamiseen, kädentaitoihin, pihatöihin ja sisustukseen. Lisäksi tapahtuma kattaa kaiken kodin ympärillä pyörivän – ruoanlaiton, hyvinvoinnin, vapaa-ajan ja muun arjen puuhailun.

Messuilla on ennätysmäärä näyttelleasettajia, joiden palveluihin ja tuotteisiin kannattaa käydä tutustumassa paikan päällä.

Luvassa on myös kiinnostavaa ja ajankohtaista ohjelmaa niin kodin hankkijoille, remontoijille, sijoittajille kuin lapsiperheille. Messujen juontajina toimivat kiinteistövälittäjät **Mia** ja **Piia**, jotka johdattavat kävijät ohjelmasisältöjen pariin rennolla ja asiantuntevalla otteella.

Messulavalla nähdään myös Unelmia Italiassa-televisiosarjasta tunnettu **Ellen Jokikunnas**, joka jakaa kokemuksiaan sisustamisesta ja remontoimisesta – rehellsesti ja käytännönläheisesti. Hän puhuu avoimesti remonttien todellisuudesta: budjeteista, aikatauluista sekä siitä, että kaikki ei aina suju suunnitelmien mukaan.

Poimintoja viikonlopun ohjelmatarjonnasta

Luvassa on muun muassa Turvallisen asuntokaupan paneeli, aiheena mm. kuinka välttää talokaupan jälkeiset riitatilanteet ja miten kuntotarkastus ja kauppakirja auttavat tekemään talokaupat oikein. Keskustelua onko asuntosijoittamisen aika ohi – vai vasta muuttumassa, sekä puheenvuoroja asuntomarkkinasta myös myyjän näkökulmasta.

Myös lapsiperheet on huomioitu: messuilla on oma lastenalue, ja suositussa Junnutimpuri-kilpailussa viides- ja kuudesluokkalaisten pääsevät testaamaan nikkarointitaitojaan työkalujen tunnistamisesta vasarointiin ja sahaamiseen.

KOTI EXPO -messujen taustalla vaikuttava Event Makers Finland Oy:n kokenut yrittäjätiimi **Anna Linnanmaa**, **Niina Palosaari** ja **Tanja Viitala** ovat olleet järjestä-

mässä messuja Joensuussa jo useita vuosia. Heidän mukaansa kodin, asumisen ja arjen ideoiden ympärille kootulle tapahtumalle on tarvetta. Messuympäristö tarjoaa jotakin, mitä digikanavat eivät pysty korvaamaan.

– Joensuun messut ovat kasvattaneet suosiotaan viime vuosina ja tänä vuonna meillä onkin ennätysmäärä yrityksiä mukana ja on ihan mahtavaa, että Joensuun tapahtuma on kiinnostanut kymmeniä uusia-kin yrityksiä, iloitsevat messujärjestäjät Tanja, Anna ja Niina.

KOTI EXPO tarjoaa tiedon, inspiraation ja elämysten lisäksi myös Ravintola Sulon maistuvat herkut koko perheelle.

**Tervetuloa
Koti Expoon!**

www.kotiexpo.fi



Messujärjestäjät Tanja, Anna ja Niina

EriKaihdin Oy tarjoaa aurinkosuojaratkaisut mittatilaustyönä

Joensuulainen EriKaihdin Oy toimittaa kaihtimia, rullaverhoja sekä muita aurinko- ja näkösuojatuotteita. Toiminnan ytimessä ovat oma tuotevalmistus ja asiakkaan tarpeisiin räätälöidyt ratkaisut.

Yritys palvelee sekä rakennusliikkeitä että kuluttajia. Yrittäjinä toimivat pariskunta **Jarkko Kokkonen** ja **Eija Hyttinen**.

EriKaihdin Oy valmistaa itse mm. alumiinisälekaihtimet, rullaverhot, väli- ja verhokiskot sekä taulu- ja suihkuverhokiskot.

– Oma valmistus on selkeä vahvuutemme. Se mahdollistaa ainutlaatuiset toteutukset niin pienissä kuin suurissakin kohteissa, kuvaillee Jarkko Kokkonen.

Eija Hyttisen mukaan juuri tämä erottaa yrityksen massatuotannosta.

– Pystymme luomaan uniikkeja ratkaisuja, joita ei ennestään ole olemassa. Ketteränä perheyrikyksenä pystymme myös reagoimaan nopeasti ja tekemään ratkaisuja asiakkaan tilanteen mukaisesti.

EriKaihtimella räätälöinti ei ole erillinen lisä, vaan palvelun perusta. Jokainen kohde suunnitellaan yksilöllisesti, ja ratkaisu rakennetaan asiakkaan tilan, käyttötarpeen ja budjetin mukaan.

– Meillä on maksuton mittauspalvelu, ja käymme mielellämme kohteessa paikan päällä. Silloin näemme asennusympäristön ja voimme suunnitella ratkaisun kerralla oikein, Jarkko Kokkonen kertoo.



EriKaihdin Oy:n yrittäjäpariskunta Jarkko Kokkonen ja Eija Hyttinen.

Monipuolinen tuotevalikoima vastaa nykyajan tarpeisiin

EriKaihdin Oy:n päätuoteryhmät ovat ulkopuoliset aurinkosuojat, sisäpuoliset aurinkosuojat ja pimennysratkaisut sekä kiskot.

Jarkko Kokkonen ja Eija Hyttinen kertovat, että rullaverhoissa korostuvat tätä nykyä erityisesti screen- ja pimennystuotteet.

– Rullaverhoissa modernit piilokotelot suojaavat rullaa ja viimeistelevät kokonaisuuden. Rullaverhoissa käytetään myös umpikasetteja, joilla saavutetaan tehokas pimennys.

Rakennuksen ulkopuolinen zip-screenkaihdin toimii rullaverhon tavoin. Reikäkankainen, kasetista moitortoitu laskeutuva zip-sc-

reen voidaan sävyttää rakennuksen julkisivuun sopivaksi ja sitä voidaan ohjata joko kaukosäätimellä tai automaation kautta.

– Kaihtimissa trendinä ovat kangasvekkikaihtimet. Esimerkiksi parvekkeelle integroidut kangasvekkikaihtimet voidaan asentaa suoraan parvekelasitukseen.

Taulunripustusjärjestelmät ovat löytäneet tiensä asuntokohteisiin. Taulukiskot sopivat mainiosti asutossijoittajille, sillä ne mahdollistavat seinäpintojen säilymisen ehjinä ilman nauvoja tai ruuveja.

– Kiskoja meillä on koko ajan varastossa. Teemme taivutetut kiskot paikan päällä.

Värien osalta markkina on tällä hetkellä varsin hillitty. Suosituimpia vaihtoehtoja ovat musta, valkoinen ja harmaa.

Teknologian kehitys on laajentanut mahdollisuuksia, mutta käy-

tännön toimivuus ratkaisee.

– Kaikkea voidaan ohjata älyllä, mutta monelle riittää edelleen yksinkertainen kaukosäädin. Ratkaisu valitaan sen mukaan, mikä on asiakkaalle järkevintä, Eija Hyttinen kertoo.

Aurinkosuojauksen rooli energiatehokkuudessa on kasvanut merkittävästi, mikä näkyy asiakkaiden kiinnostuksessa alan ratkaisuihin.

– Oleellista on estää lämpösäteily jo rakennuksen ulkopuolella, jolloin tarve jäähdyttää sisätiloja sähköenergialla vähenee, huomauttaa Jarkko Kokkonen.

Oma valmistus tuo varmuutta ja joustavuutta rakennushankkeisiin

Rakennusliikepuolella korostuvat toimitusvarmuus, hinta ja aikataulu. EriKaihtimen oma tuotanto ja kyky tarjota monipuolisia kokonaisuuksia ovat selkeä etu.

Jarkko Kokkonen mukaan EriKaihtimen ammattitaito ja kokemus tuovat lisäarvoa myös rakennushankkeiden suunnitteluvaiheeseen.

– Minulla on yli 30 vuoden työkokemus tältä alalta. Koulutukseltani olen automaatioinsinööri, joten pystyn konsultoimaan ja auttamaan myös sillä sektorilla.

EriKaihdin on ollut mukana useissa merkittävässä itäsuomalaisissa rakennushankkeissa.

– Referenssejämme ovat mm. Polvijärven asumispalveluyksikkö, Rantakylän palvelutalo, Enon koulu, Lehmon koulu, Kuopion yliopistollisen sairaalan kaksi psykiatrisia rakennusta sekä Joensuun kes-



Rescuekoira Andy on toinen EriKaihdin Oy:n toimistokoirista.

kussairaalan J2-laajennushanke ja E-siiven peruskorjaus- ja laajennushanke.

Pitkä kokemus ja tyytyväiset asiakkaat kasvun perustana

EriKaihdin Oy:n pitkäjänteinen työ näkyy positiivisesti asiakassuhteissa. Yritys on toiminut jo lähes kymmenen vuotta. Onnistuneet toimitukset ja erinomainen asiakaspalvelu ovat luoneet luottamusta asiakkaiden parissa.

– Tyytyväiset asiakkaamme ovat kertoneet meistä naapureillemme, joten sitäkin kautta olemme saaneet uusia asiakkaita. Tuotteidemme linkaari on pitkä. Siksi jokainen työ pitää tehdä hyvin, jotta asiakas muistaa meidät, kun asiointitarvetta tulee seuraavan kerran vuosien päästä, Jarkko Kokkonen toteaa.

Jarkko Kokkonen
(suunnittelu, myynti, asennus)
0400 499 427

Eija Hyttinen
(myynti, myymälä, valmistus)
0400 499 437

Joensuu, Kuurnankatu 32 (ma-pe klo 10–16)
joensuu@erikaihдин.fi

Kuopio puh. 0400 499 427, kuopio@erikaihдин.fi

Eri Kaihdin
erikaihдин.fi

OK Sähkölaitehuolto Oy

- Antennityöt • sähköasennukset
- sähkötarvikkeet • ilmalämpöpumput

Puh. 0400 352 331

Pielisentie 2–6, 81700 Lieksa
oksahkolaitehuolto@gmail.com • oksahkolaitehuolto.fi

OVESTA

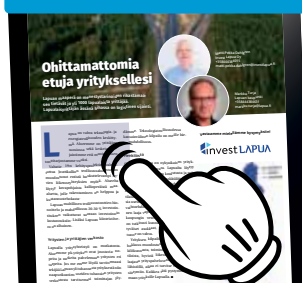
Tyylikkää ja kestävä sisä- ja erikoisovet julkisiin tiloihin ja vaativiin kohteisiin.

Tutustu tarkemmin: ovesta.fi



Olemme osa KiiLAX-konsernia

TAVOITA YRITYSPÄÄTTÄJÄT JA AMMATTILAISET



Yritysmailma

JULKAISIJA:
Joensuun Kustannus Oy
YRITYSMAAILMA
Telitie 1A 80100 Joensuu
info@yritma.fi | www.yritma.fi

SIVUNVALMISTUS:

Joensuun Kustannus Oy, Yritysmailma
Annika Käyhkö, ilmoitus.annika@yritma.fi

PÄÄTOIMITTAJA/TOIMITUSJOHTAJA:
Markku Oikarinen,
puh. 050 374 6280
markku.oikarinen@yritma.fi

PAINO: Botnia Print

TOIMITTAJAT:

Pasi Liimatta
Toni Valha
Virpi Kylmä

MEDIAMYNTI:

Rauno Härkönen
Ani Tiirikainen
Satu Saarelainen
Jukka Keinänen

Pohjois-Karjalan/Savon seuraava numero ilmestyy elokuussa 2026.

puh. 050 408 8457 pasi.liimatta@yritma.fi
puh. 050 531 4745 toni.valha@yritma.fi
puh. 050 301 6956 virpi.kylma@yritma.fi

puh. 050 374 6278 rauno.harkonen@yritma.fi
puh. 044 957 2666 ani.tiirikainen@yritma.fi
puh. 050 532 7655 satu.saarelainen@yritma.fi
puh. 044 561 6902 keinanenjukka@gmail.com

Yritysmailma
MEDIAT
Yritysten apuna jo 30 vuotta

© Koskee Joensuun Kustannus Oy:n valmistamaa aineistoa.

OSOITELÄHDE:

Joensuun Kustannus Oy
Yritysmailma,
markkinointirekisteri

NÄKÖISLEHDEN LUKIJA!

Klikkaa tekstin korostettua alkuosaa ja lue artikkelit näppärämmin. Myös asiakkaiden mainokset on linkitetty heidän verkkosivuilleen ja sometileilleen.



Palkitseminen tekee onnistumiset näkyviksi

Palkintonurkka tarjoaa ratkaisut kaikkiin tilanteisiin

Palkitseminen on yrityksille yllättävän tehokas, mutta usein alihyödynnetty keino rakentaa motivaatiota, sitouttaa henkilöstöä ja vahvistaa yhteisöllisyyttä. Joensuulainen Palkintonurkka tarjoaa konkreettisia, pitkäikäisiä ratkaisuja, jotka jäävät elämään arjen keskelle.

Yrityksen valikoima on suunniteltu palkitsemiseen, tarjoten mitalit, laatat, pokaalit ja lasiplaketit helposti yhdestä paikasta.

Konkreettinen palkinto jää mieleen

Yrittäjä **Anne Korhosen** mukaan juuri konkreettisuus erottaa palkinnon monista muista muistamisen tavoista.

– Palkinto jää näkyväksi muistoksi. Lahjakortti käytetään pois, mutta työpöydällä oleva pokaali ilahduttaa pitkään.

Palkitseminen ei ole pelkästään kiittämistä, vaan se lisää yhteenkuuluvuuden tunnetta, tuo juhlan tuntua arkeen ja toimii myös motivaation lähteenä.

Samalla kyse on kustannustehokkaasta tavasta huomioda henkilöstöä tai sidosryhmiä.

– Pienelläkin summalla saa näyttävän pokaalin, Anne Korhonen huomauttaa.

Yksilöllisesti räätälöidyt palkinnot

Palkintonurkan toiminnassa on

keskeistä tuotteiden yksilöllisyys. Asiakkaalla ei tarvitse olla yksityiskohtaista ideaa palkinnoksi, vaan ratkaisu mietitään yhdessä.

Anne Korhosen mukaan suurin osa tuotteista kootaan Palkintonurkalla itse käsityönä korkealaatuisista komponenteista.

– Näin varmistetaan, että lopputulos on sekä laadukas että asiakkaan tarpeisiin sopiva.

Palkintonurkka pystyy vastaamaan myös erikoisempiin toiveisiin.

– Monesti asiakkaiden mielikuvi- tus yllättää positiivisesti, kun asiakas ehdottaa jotakin erikoista. Esimerkiksi viime vuonna tein metrin korkuisen pokaalin. Se oli erilainen projekti, mutta onnistui hyvin.

Räätälöinti ulottuu myös yksityiskohtiin. Kaikkiin tuotteisiin on saatavilla kaiverrukset.

Asiakaskuntaa urheiluseuroista yrityksiin

Vaikka urheiluseurat ja muut seurat muodostavat Palkintonurkan suurimman asiakasryhmän, yrityksille palvelu tarjoaa merkittävän mah-

dollisuuden erottautua.

Anne Korhosen mukaan tyypillisiä palkitsemistilanteita ovat esimerkiksi vuoden työntekijän tai asiakaspalvelijan huomioiminen. Palkinto voi olla myös symbolinen ele yrityksen sisällä.

– Joskus henkilöstö palkitsee yrittäjän esimerkiksi merkkivuosis- ta. Sekin on tärkeä huomionosoitus.

Palkitsemisessa on näkynyt myös hienovaraisia muutoksia.

– Lajikohtaiset figuurit ovat lisääntyneet suosiona. Niistä näkee heti, mihin harrastukseen palkinto liittyy. Palkinto voi toimia myös hyvänä tsempparina arkeen ja treenaamiseen.

Paikallisuus, palvelu ja nopeus ratkaisevat

Kilpailu verkkokauppojen kanssa on kiristynyt, mutta Palkintonurkka on vastannut siihen yhdistämällä kivijalkamyymälän ja verkkopalvelun vahvuudet.

– Palkintonurkallakin on verkkokauppa, mutta paikalliset asiakkaat arvostavat edelleen paikan päällä asiointia, Korhonen toteaa.



Yksi keskeinen kilpailuetu on nopeus.

– Kun tuotteen hakee paikan päältä, sen saa heti mukaan, ilman kaiverrusta. Kaiveruksen kanssa, nopeimmillaan samana päivänä. Isommissa tilausmäärissä toimitusaika on muutaman päivän, nämä sovitaan asiakkaan kanssa jo tilausvaiheessa.

Lisäksi myymälässä on laajempi valikoima kuin verkossa.

– Myymälässä näkee tuotteiden koon ja näyttävyyden eri ta-

valla kuin kuvassa.

Hinnoittelu on kilpailukykyinen, ja isommista eristä kannattaa aina pyytää tarjous Palkintonurkalta.

– Paikallista kauppaa kannattaa suosia. Meiltä saa yksilölliset ja räätälöidyt tuotteet edullisesti sekä kaupan päälle lämminhenkistä asiakaspalvelua.

– Meillä on mahtavat asiakkaat, ja heidän kanssaan on ollut ilo toimia vuosien ajan. Se on tämän työn suola.



Lämpimästi tervetuloa palkinto-ostoksille!

MITALIT,
POKAALIT

PALKITSEMIS-
TUOTTEET

KAIVERUS-
PALVELU

**PALK1NTO
NURKKA**

PALKINNOT KAIKKIIN HETKIIN

**VERKKOKAUPASTA TAI
KIVIJALKAMYYMÄLÄSTÄ**

tilaukset@palkintonurkka.fi
Puh. 045 845 1933
Lukkotie 9, Joensuu

Avoinna

ti–ke klo 11.00–15.00
to klo 11.00–16.30

www.palkintonurkka.fi

Palkintonurkan myymälä on osoitteessa Lukkotie 9, Joensuu.
Löydät perille saapumalla rakennukseen, jonka katolla on kuljetusyhtiö DSV:n logo.

Jippo rakentaa nousua yhdessä yrityskumppaneiden kanssa

Joensuulainen Jippo lähtee Ykkösliigakauteen 2026 tavoitteenaan nousta Veikkausliigaan. Taustalla on pitkäjänteinen työ, jossa urheilullinen kehitys, paikallisen jalkapallokulttuurin vahvistaminen ja yritysyhteistyö kietoutuvat tiiviisti yhteen.

– Haluamme edetä askel kerrallaan kohti sitä tavoitetta, että Jippo nousee pääsarjaan. Samalla rakennamme koko alueelle vahvempaa jalkapallokulttuuria, sanoo Jipon myynti- ja markkinointijohtaja **Timo Tahvanainen**.

Joensuu ei ole perinteisesti tunnettu jalkapallokaupunkina, mutta juuri siksi seurassa nähdään merkittävä mahdollisuus kasvuun. Edustusjoukkueen menestys heijastuu suoraan junioritoimintaan ja lisää harrastajamääriä.

– Haluamme luoda uskoa siihen, että myös Joensuusta voi nousta huipulle asti. Kun edustusjoukkue menestyy, se näkyy suoraan junioripuolella.

Jatkuvuus tuo kilpailuetua

Urheilullisesti Jippo lähtee kauden vahvoista asetelmista. Joukkueen runko on säilynyt pitkälti ennallaan, mikä tuo jatkuvuutta ja mahdollistaa pitkäjänteisen kehittämisen.

– Meidän vahvuutemme on se, että joukkue on pysynyt hyvin kassassa. Sen päälle on voitu rakentaa ja kehittää toimintaa suunnitelmallisesti, Timo Tahvanainen kuvailee.

Joukkueen identiteetti perustuu vahvaan yhteispuoleen ja periksiantamattomuuteen.

– Meillä on edelleen mottona “asenne punaisella”. Joukkue tekee töitä yhdessä ja taistelee loppuun asti.

Viime kaudella haasteita aiheutti erityisesti maalinteon tehokkuus, mutta siihen on pyritty vastaamaan vahvistamalla hyökkäyspäättä.

– Tulivoimaa löytyy kyllä. Nyt tavoitteena on saada se näkymään entistä paremmin myös tulostaululla, Tahvanainen toteaa.

Päävalmentaja **Mikko Hallikainen** kertoi Jipon kausiennakossa huhtikuun alussa, että joukkue on

tällä erää valmis, mutta silmät pidetään auki, jos ilmenee yllättäviä pelaajatarpeita.

– Mietimme myös samalla hiukan kesän ikkunaa. Mutta nämä ovat asioita, joissa tarvelähtöisyys ja talous painottuvat.

Jipolle alkava kausi on toinen perättäinen, johon se lähtee yhtenä kärkipäähän povatuista joukkueista. Mikko Hallikaisen mukaan lähtökohdissa on kuitenkin hieman eroa viimevuotiseen nähden.

– Tavoitteenamme on edelleen parantaa aiemmasta ja pelata noususta Veikkausliigaan. Sitä kohti olemme jo tehneet valtavasti töitä ja teemme edelleen joka päivä. Joukkueen rakenteessa on eroa aiempaan: joukkue on ryhmäkooltaan pienempi, mutta sanoisin, että ehdottomasti tiiviimpi ja vielä laadukkaampi kuin aiemmin.

– Lisäksi meidän prosessiimme on kuulunut koko ajan jatkuvuus, joka on ollut ehdoton kulmakivi minulle ja seuralle. Sitä kautta uskon, että olemme entistä kokoneempia, nälkäisempiä ja parempia yhdessä, niin kentällä kuin sen ulkopuolellakin. KIMPASSA – on yksi joukkueen suurimmista arvoista ja kuvastaa mielestäni hyvin meidän pelillistä identiteettiämme sekä prosessiimme ylipäänsä, Hallikainen kertoo.

Yritysyhteistyö keskeisessä roolissa

Jipon toiminnan kehittäminen nojaa vahvasti yritysyhteistyöhön. Yrityksille Jipon kumppanina oleminen ei tarkoita pelkkää näkyvyyttä, vaan yhteistyöhön räätelöidään monipuolinen sisältö yritysten tarpeista lähtien.

– Me rakennamme yhteistyömallin aina yrityksen näkökulmasta. Pyrimme ymmärtämään heidän liiketoimintaansa ja mietti-



Kuva: Mikko Kalavainen

Kuvassa oikealla Jipon puolustaja Valtteri Vesiaho harjoitusottelussa Kuopion Palloseuraa vastaan maaliskuussa 2026. Vesiaho on voittanut urallaan HJK:n paidassa kaksi Suomen mestaruutta ja yhden Suomen Cupin. Lisäksi hän on ollut neljä kertaa mukana nostamassa joukkuettaan Veikkausliigaan (KTP, TPS).

mään, miten voimme olla mukana esimerkiksi markkinoinnissa tai työhyvinvointiin liittyvissä asioissa, Tahvanainen kertoo.

Yritysyhteistyön kautta Jippo pystyy paitsi vahvistamaan omaa toimintaansa, myös luomaan lisäarvoa kumppaneilleen ja verkottamaan alueen yrityksiä keskenään. Samalla yhteistyöhön voidaan liittää laajempi yhteiskunnallinen näkökulma.

– Haluamme olla mukana edistämässä ihmisten hyvinvointia. Itä-Suomen tilanne on monella tavalla haastava, ja yhdessä yritysten kanssa voimme tehdä asioita, joilla tuodaan alueelle uskoa ja luottamusta tulevaisuuteen.

Ottelutapahtuma ja olosuhteet kehittyvät

Kaudelle 2026 Jippo panostaa myös ottelutapahtuman kehittämiseen. Kentän laidalla oleva uusi

monitoimitila tuo VIP-asiakkaille aiempaa laadukkaammat puitteet.

– Uusi tila tarjoaa viihtyisämmän ja modernimman ympäristön. Haluamme kehittää ottelutapahtumaa jatkuvasti paremmaksi kokemukseksi myös yritysvieraille.

Pidemmillä aikavälillä tavoitteena on myös uuden katsomon rakentaminen Mehtimäelle. Se on välttämätön askel, mikäli seura haluaa täyttää pääsarjatason vaatimukset.

– Jos halutaan pelata Veikkausliigassa, olosuhteiden täytyy olla kunnossa. Tätä hanketta viedään eteenpäin yhdessä kaupungin kanssa.

Nyt on oikea hetki tulla mukaan

Timo Tahvanaisen mukaan juuri nyt on yrityksille otollinen hetki lähteä mukaan Jipon kasvutarinaan.

– Nyt on hyvä paikka tulla mukaan tähän nousuprojektiin. Mahdollisen sarjanousun myötä kysyntä kasvaa entisestään, jolloin parhaat kump-

Jipon kotiottelut Mehtimäellä Ykkösliigassa 2026

La 18.4. Jippo – KTP
La 25.4. Jippo – SJK Akatemia
La 9.5. Jippo – HJK Klubi 04
La 23.5. Jippo – PK-35
La 13.6. Jippo – KäPa
La 27.6. Jippo – EIF
Ke 15.7 Jippo – MP
To 30.7. Jippo – JäPS
La 15.8. Jippo – SJK Akatemia
Pe 4.9. Jippo – KTP
La 12.9. Jippo – HJK Klubi 04
La 26.9. Jippo – PK-35
La 17.10. Jippo – FC Haka

panuuspaikat tarjotaan ensisijaisesti nykyisille kumppaneille.

Jippo haluaa toimia alustana, joka yhdistää yrityksiä, ihmisiä ja yhteisöjä.

– Haluamme koota yhteen tulevaisuuteen luottavat pohjoiskarjalaiset ihmiset ja yritykset. Tarjoamme elämyksiä, verkostoja ja mahdollisuuden olla osa merkityksellistä yhteisöä.

Kaiken ytimessä on yhteinen tavoite, joka kiteytyy seuran kantavaan ajatukseen.

– Haluamme näyttää, että yhdessä toimimalla myös Pohjois-Karjalasta voi nousta menestykseen. Me nousta. Yhdessä!

Lue lisää Jipon yritysyhteistyöstä:
jippo.fi/pages/kumppaniksi

Myynti- ja markkinointijohtaja
Timo Tahvanainen
Puh. 050 5622 066,
timo.tahvanainen@jippo.fi

jippo.fi | jippojuniorit.fi



JIPPO
JOENSUU

KESPAT

- Patentit
- Mallit
- Hyödyllisyysmallit
- Tavaramerkit

Eurooppapatenttiasiamiehet:

Janne Laulainen, Anssi Kurkinen,
Tuomo Kuivala, Jarkko Karjalainen,
Kimmo Helke



010 229 2850 | kespat.fi | mail@kespat.fi

Vasarakatu 23 a
40320 Jyväskylä

Microkatu 1
70210 Kuopio

Päävalmentaja
Mikko Hallikainen
Kuva: Mikko Kalavainen



Tekoälyaikakaudella todennäköisin kyberuhka tulee talon sisältä

Organisaation merkittävin kybervihollinen paljastuu yhä useammin sisältäpäin. Lähes puolet työntekijöistä syöttää arkaluontoisia yritystietoja julkisiin tekoälypalveluihin ilman lupaa. Deloitteen globaalin tutkimuksen mukaan varjotekoäly ja tekoälyagentit muodostavat lähes jokaiselle yritykselle piilevän turvallisuushan. Työntekijöitä rohkaistaan käyttämään tekoälyä, mutta tarjotut työkalut eivät ole yhtä helppokäyttöisiä kuin kuluttajille suunnatut julkiset tekoälypalvelut.

Deepfake-videot, keino- tekoiset henkilöhahmot ja tekoälyllä tehtävä sosiaalinen manipulointi kehittyvät jatkuvasti. Myös epävakaa maailmanpoliittinen tilanne ruokkii entisestään ulkoisia kyberuhkia. Deloitteen Tech Trends -tutkimuksen mukaan suurimmat riskit löytyvät kuitenkin yhä useammin organisaation sisältä. Varjotekoälystä on tullut lähes jokaisen organisaation sisällä piilevä uhka.

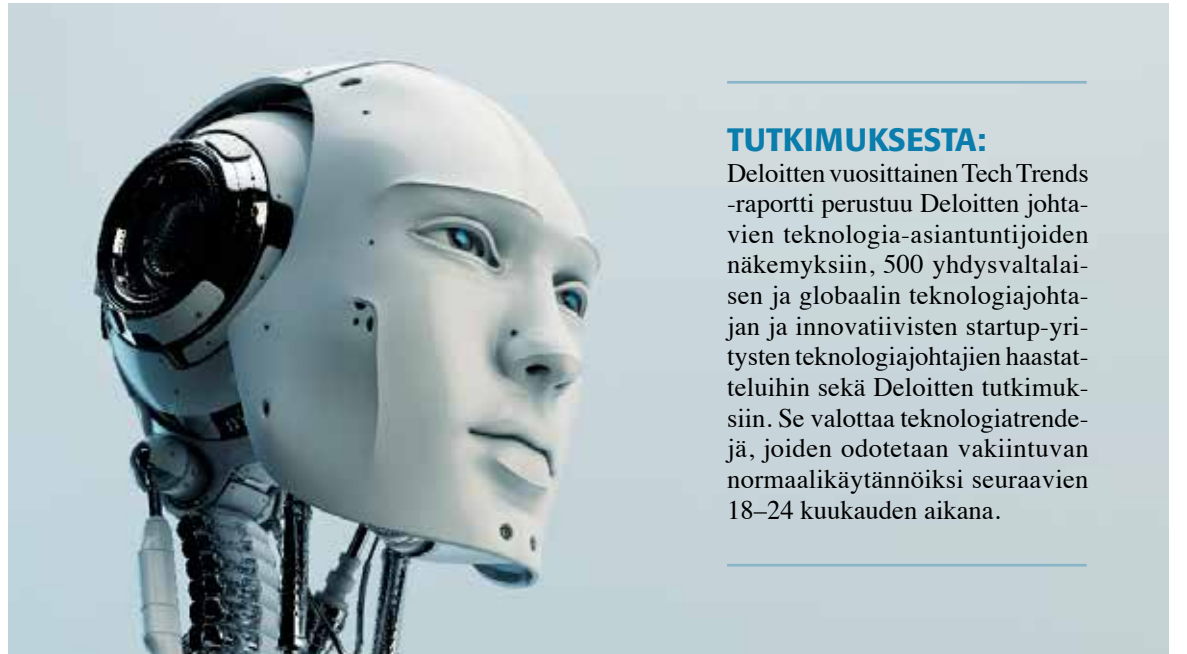
Varjotekoäly tarkoittaa työntekijöiden omatoimisesti käyttöön ottamia tekoälytyökaluja ja -sovelluksia, jotka eivät ole organisaation turvallisuuskontrollien piirissä.

– Organisaatiot kannustavat henkilöstöään tekoälyn käyttöön, mutta monesti työpaikan työkalut eivät ole yhtä toimivia

tai helppokäyttöisiä kuin kuluttajille suunnatut ratkaisut. Tämän vuoksi työntekijöillä on kiusaus siirtyä kuluttajapalveluihin ja jakaa niissä luottamuksellista tietoa, selventää **Antti Pirinen**, johtava asiantuntija Deloitteen kyberpalveluista.

Tekoälyn laajempi käyttöön- otto lisää entisestään vaaraa varjotekoälyn lisääntyvälle käytölle. Deloitteen globaalin selvityksen mukaan yli puolet työntekijöistä jakaa arkaluontoisia yritystietoja julkisiin tekoälypalveluihin ilman työnantajan lupaa.

– Olemme toteuttaneet väärinkäyttötutkimuksia myös Suomessa, joissa on selvitetty työntekijöiden julkisiin tekoälymalleihin jakamia luottamuksellisia tietoja. Havainnot ovat linjassa globaalin tutkimustulosten kanssa. Teknisillä ratkaisuilla voidaan lievittää ongelmaa, mutta tärkeämpää on kehittää omia tekoälysovelluksia, niiden kontrolloja ja käyttöpolitiikkoja paremmiksi sekä kouluttaa henkilöstöä tietoturva-asi- oissa, korostaa Pirinen.



TUTKIMUKSESTA:

Deloitteen vuosittainen Tech Trends -raportti perustuu Deloitteen johtavien teknologia-asiantuntijoiden näkemyksiin, 500 yhdysvaltalaisen ja globaalin teknologiajohtajan ja innovatiivisten startup-yri- tysten teknologiajohtajien haastatteluihin sekä Deloitteen tutkimuk- siin. Se valottaa teknologiatrende- jä, joiden odotetaan vakiintuvan normaalikäytännöiksi seuraavien 18–24 kuukauden aikana.

tää ongelmaa, mutta tärkeämpää on kehittää omia tekoälysovelluk- sia, niiden kontrolloja ja käyttö- politiikkoja paremmiksi sekä kou- luttaa henkilöstöä tietoturva-asi- oissa, korostaa Pirinen.

Agentti ei ymmärrä, mikä on normaalia tai sallittua

Myös tekoälyagenttien käyttöön- otto lisää organisaatioiden sisäi- siä kyberuhkia. Suurimpia riske- jä ovat agenttien liiallisista käyt- töoikeuksista aiheutuvat vaarat, hallitsemattomat ketjureaktiot ja tietovuodot.

Organisaatiot kokevat voima-

kasta painetta ottaa tekoälypoh- jaisia agentteja käyttöön, mutta usein ymmärrys niiden vaiku- tuksista ja merkityksestä puuttuu.

– Monet perinteiset tietoturva- ratkaisut eivät sovellu yhtä hyvin tekoälyjärjestelmiin, sillä kiel- mallien toiminta on osin ennus- tamatonta ja sama syöte voi tuot- ta erilaisia tuloksia. Tästä syys- tä perinteinen tietoturvatesta- us ei aina ole riittävän tehokasta, Piri- nen kertoo.

Perinteisessä tietojenkäsitte- lyssä data ja laskenta ovat erillisiä, joten hyökkäyksen kohde on sel- keästi joko data tai infrastruktuu-

ri. Tekoälyssä nämä ovat tiiviisti kytkeytyneet, ja hyökkäys vaikut- taa usein molempiin samanaikai- sesti. Tekoälyagentit eivät vielä ymmärrä, mikä on normaalia ja sallittua kussakin organisaatiossa. Ne pyrkivät toteuttamaan tehtä- väänsä hyödyntäen kaikkia saatavilla olevia keinoja huomioimatta päätösten sivuvaikutuksia.

– Agenttien käytössä on liike- toiminnalle valtava potentiaali, mutta organisaatioiden on tärke- ää ennakoida tietoturva-astei- ta ja kehittää suojausratkaisuja, jotka huomioivat tekoälyn eri- tyispiirteet, Pirinen sanoo.

ASIANAJOTOIMISTO LAKIPALVELU PETRI SALLINEN OY

Oikeuden asialla vuodesta 1994

- » RIITA- JA RIKOSASIAT
- » PERUNKIRJOITUKSET JA PERINNÖNJAOT
- » KAUPPAKIRJOJEN JA MUIDEN SOPIMUSTEN LAADINTA
- » KONKURSSI JA MUUT MAKSUKYVYTTÖMYYS ASIAT
- » PERHEOIKEUDELLISET ASIAT
- » TYÖ- JA VIRKASUHDEASIAT

Toimistomme on Joensuun keskustassa osoitteessa Malmikatu 5 B 10, 80100 Joensuu

Toimisto myös Mikkeliissä, jonne neuvottelu-aika sovittavissa erikseen.

Palvelemme maanantaista perjantaihin klo 8.00-16.00
Tapaamiset muina aikoina sovittavissa erikseen.

Puh. 010 548 8100 (puhelun hinta 8,35 snt/puh + 16,69 snt/min)
asianajotoimisto@petrisallinen.com

Päivystävä lakimies Puh. 050 308 2775



www.asianajotoimistojoensuu.fi



Loiston

HALUATTEKO MODERNISOIDA WINDOWS/TYÖPÖYTÄ- OHJELMISTON KUSTANNUSTEHOKKAASTI?

Loistonin kotimainen yritysohjelmistojen asiantuntijatiimi on valmiina auttamaan teitä kehittämään ratkaisuja nykyisten järjestelmienne parissa. Voimme olla avuksi seuraavilla osa-alueilla:

- Tarjoamme **ylläpitopalvelua** ohjelmistollenne.
- **Etätöön** mahdollistamisessa nykyisellä ohjelmistollanne.
- Tarjoamme ohjelmiston **käyttöoikeuksien hallintapalvelua**.
- Autamme nykyisen **IT-arkkitehtuurin** parantamisessa liiketoimintanne sujuvoittamiseksi.
- Oman IT-osastonne tai tukihenkilön **kouluttamisessa**.
- Nykyisten ohjelmistojärjestelmien **tietoturvan tehostamisessa**.

Varaa ilmainen tutustumispalaveri lähettämällä meille s-postia:

hello@loiston.com

+358 (0)10 739 88 00
hello@loiston.com
www.loiston.com



REIM Joensuu Oy luo toimivaa ja turvallista arkea taloyhtiöille

REIM Joensuu Oy on yksityinen ja riippumaton isännöitsijätoimisto, joka hoitaa asiakasyhtiöiden isännöintiä ja edunvalvontaa osakkaiden parhaaksi.

Paikallista ja ammattitaitoista palvelua

REIM Joensuu Oy kuuluu itsenäisenä osakeyhtiönä kotimaiseen, valtakunnalliseen ja yksityisesti omistettuun REIM Groupiin. REIM Joensuu Oy on ISA-auktorisoitu isännöintiyhtiö, joka on toiminut isännöintialalla jo vuodesta 1988.

Yrityksemme tarjoaa kokonaisvaltaista, läpinäkyvää ja korkeatasoista isännöintipalvelua koulutetun henkilökuntamme sekä nykyaikaisten työvälineiden johdolla niin asunto-osakeyhtiöille kuin kiinteistöosakeyhtiöille Joensuussa ja lähikunnissa. Yritystämme voi lähestyä isännöintipalveluiden merkeissä koko Pohjois-Karjalan alueella. Katsomme myös tarvittaessa yhteistyömahdollisuuksia maantieteellisesti laajemminkin, jolloin voimme hyödyntää mm. nykyaikaisia sähköisiä järjestelmiä yhteistyön hoidossa.

– Keskeisiä vahvuksiamme ovat palvelun nopeus, helppo tavoitettavuus ja vankka paikallisuus. Meillä on lujaa osaamista sekä juridisella että teknisellä puolella. Erityisesti tekninen asiantuntemus on meillä merkittävä valttikortti, kiteyttää toimitusjohtaja **Teemu Multanen**.

Yritykseltämme löytyy asiantuntemusta 1950-luvun kohteista aina uudiskohteisiin. Olemme vastanneet ajan saatossa useista kunnostus- ja peruskorjausprojekteista. Korjaukset aina yksittäisistä pienistä toimenpiteistä suuriin peruskorjaushankkeisiin ovat yrityksellemme tuttuja.

– Hankkeiden kilpailutuksissa voimme hyödyntää pitkäaikaista kokemustamme, mikä tuo usein merkittäviä säästöjä. Remontteja tehdään vuosittain, ja kokemuksen kautta tiedämme, mistä saamme parhaat ratkaisut, isännöitsijä **Eero Väänänen** toteaa.

Osaavan henkilöstön ja pitkän toimintahistorian myötä kykenemme tarjoamaan isännöintialaan liittyvät asiantuntijapalvelut tehokkaasti ja ammattitaitoisesti. Asiakassuhteet perustuvat pitkäjänteisyyteen, luottamukseen ja aktiiviseen vuorovaikutukseen. Asiakastytyväisyys on korkealla tasolla ja asiakasvaihuvuus vähäistä. Meille jokainen asiakas on tärkeä.

REIM Joensuu Oy:n henkilöstö koulutautuu jatkuvasti alan muuttuvien vaatimusten mukaisesti. REIMillä on oma sisäinen koulutusohjelma Reim Akatemia, jossa uusia työntekijöitä perehdytetään ja jossa kokeneemmat voivat päivittää osaamistaan.

Perinteisen asiakaspalvelun ja ihmisten kohtaamisen lisäksi toimintaamme täydentävät helppokäyttöiset ja hyödylliset sähköiset työkalut. REIMin Rmappi-palvelu on asukkaiden, osakkaiden sekä hallituksen sähköinen asiointikanava. Taloyhtiön päättäjät näke-

vät, mitä isännöintitoimiston henkilöstön työpöydällä heidän yhtiönsä osalta kulloinkin on: talousasiat, kunnossapitotiedot, huolto- ja vikailmoitukset jne.

– Rmappi on koko taloyhtiön kätevä työkalu. Sen kautta hoituvat esimerkiksi vikailmoitukset, tiedottaminen, asiakirjatilaukset ja dokumenttien taltioiminen. Mukana ovat myös kunnossapidon elinkaaren hallintaan liittyvät ominaisuudet, jotka auttavat ennakoimaan korjaustarpeita ja siten tukevat taloyhtiöiden päätöksentekoa, kuvailee isännöitsijä **Frans Tuovinen**.

Räätälöidyt sähköiset järjestelmät saamme REIM Groupilta, jolla on hyvät resurssit kehittää niitä myös jatkuvasti eteenpäin.

Viihtyisät toimitilat sijaitsevat Joensuun Tiedepuiston 4B-rakennuksessa osoitteessa Länsikatu 15.

– Muutimme tänne elokuussa 2025. Tilat palvelevat hyvin sekä henkilöstöä että asiakkaita, ja ne ovat esteettömät. Käytössä on myös monipuoliset kokoustilat nykyaikaisella esitystekniikalla, Teemu Multanen kertoo.

Huoneistotietojärjestelmän 2. vaihe

Huoneistotietojärjestelmän toisen vaiheen tietosisällön ylläpito tulee käyttöön asunto-osakeyhtiöissä vuoden 2026 aikana.

Tässä vaiheessa tietojärjestelmään tullaan siirtämään taloyhtiössä suoritettujen hankkeiden, taloyhtiön kunnossapitotarveselvityksen tiedot, huoneistokohtaiset kunnossapito- ja muutostyöt sekä taloyhtiön lainatiedot, joita tullaan myös ylläpitämään säännöllisesti. Tiedot on ilmoitettava sähköiseen huoneistotietojärjestelmään vähintään vuosittain varsinaisen yhtiökokouksen jälkeen.

REIM Joensuu Oy huolehtii siitä, että asiakasyhtiöiden tiedot siir-



”Keskeisiä vahvuksiamme ovat palvelun nopeus, helppo tavoitettavuus ja vankka paikallisuus”, korostavat isännöitsijä Eero Väänänen ja toimitusjohtaja Teemu Multanen.

tyvät järjestelmään sujuvasti ja vaatimusten mukaisesti.

Eero Väänänen kertoo, että REIM Joensuu Oy on ollut tässäkin asiassa liikkeellä hyvissä ajoin.

– Varmistimme, että siirrot tehdään oikeassa aikataulussa. Olemme siirtäneet järjestelmään tietoja vaadittua laajemmin, esimerkiksi remonttitietoja vuodesta 2010 alkaen, jotta järjestelmä olisi heti alusta alkaen mahdollisimman kattava,

Väänänen mainitsee, että huoneistotietojärjestelmän toinen vaihe on hieman lisännyt taloyhtiöiden kustannuksia.

– Se johtuu siitä, että ohjelmistotoimittajat veloittavat eri järjestelmien rajapintojen toteuttamisista.

Taloyhtiöiden paloturvallisuus

REIM Joensuu Oy:n asiakasyhtiöissä paloturvallisuuteen liittyvät asiat ovat säännöllisesti esillä. Kuluvana keväänä (2026) REIM Joen-

suu Oy:n asiakasyhtiössä kiinnitetään erityistä huomiota kiinteistön paloturvallisuuteen ja varautumiseen sekä pelastussuunnitelmien sisältöön.

Paloturvallisuuteen kohdistuvia kohdekäyntejä järjestetään yhteistyössä pelastus- ja paloturvatoimien erikoistuneen pitkäaikaisen yhteistyökumppanin (Safetum Oy) kanssa.

Frans Tuovisen mukaan kohdekäyntien tarkoitus on varmistaa dokumentoinnin selkeys ja parantaa sekä asukkaiden että taloyhtiön hallituksen mahdollisuuksia seurata ja ylläpitää paloturvallisuutta.

– Olemme tehneet taloyhtiöissä paloturvallisuuteen liittyviä riskitarkastuksia yhteistyössä Safetum Oy:n kanssa. Tarkastuksissa havaitaan esimerkiksi alkusammutuskalustoon, palokatkoihin ja opasteisiin liittyviä puutteita. Näitä on jo korjattu, turvallisuus taloyhtiöissä on parantunut selvästi.

– Samalla olemme päivittäneet pelastussuunnitelmia Safetumin sähköiseen pelastussuunnitelmapalveluun, jossa suunnitelmat ovat nähtävissä myös taloyhtiöiden hallitusten jäsenille.

Pelastus- ja paloturvallisuuteen liittyvien asioiden selkeä dokumentointi ja esilläpito helpottavat taloyhtiön asukkaiden ja osakkeenomistajien seurantaa kyseisiä asioita koskien. Samalla taloyhtiön hallitus saa tarvitsemansa tiedon ja työkalut käytettäväksi taloyhtiön pelastus- paloturvallisuusasioiden ylläpitoon ja suunnitteluun.

– Osakkaille, asukkaille ja taloyhtiöiden hallitusten jäsenille pelastussuunnitelmat ovat saatavilla sähköisesti Rmappi-palvelussa. Lisäksi tarjolla on pelastussuunnitelmien tiivistelmiä ilmoitustauluilla sekä tarvittaessa paperiversiot, jotta pelastussuunnitelma tavoittaa varmasti kaikki asukkaat, Tuovinen sanoo.

REIM Tarkka on helppokäyttöinen palvelu pienille taloyhtiöille

SUOMESSA ON ERITYISESTI keskusta-alueiden ulkopuolella ja haja-asutusalueilla paljon pieniä taloyhtiöitä, joissa hallinto ja talous hoidetaan usein omin voimin. Tällaisille taloyhtiöille REIM Isännöinti on kehittänyt matalan kynnyksen palvelukokonaisuuden nimeltä Tarkka.

REIM TARKKA AUTTAA pieniä taloyhtiöitä ja sen osakkaita hoitamaan taloyhtiötään siten, että lain vaatimukset täyttyvät. Palvelun avulla taloyhtiöt saavat vaivattomasti käyttöönsä taloushallinnon tuen, erityisesti kirjanpitoon liittyvät asiat. Lisäksi palvelu tarjoaa valmiita asiakirjapohjia, kuten pöytäkirja- ja budjettipohjia. Palvelu ei sisällä varsinaista henkilöisännöintiä, vaan kyseessä on helppokäyttöinen digitaalinen työkalu taloyhtiöiden käyttöön.

REIM TARKKA SOPII TALOYHTIÖILLE sijainnista riippumatta kaikkialla Suomessa. Asiakas saa palvelun sinne minne haluaa ja silloin kun haluaa.

Tutustu tarkemmin:
www.reim.fi/reim-tarkka



REIM Tarkka tarjoaa:

- kirjanpidon
- vastikevalvonnan
- sähköisen ostolaskujen käsittelyn
- sähköisen laskujen hyväksymiskierron
- tilinpäätöksen laatimisen
- tilintarkastuksen järjestämisen
- viranomaisilmoitusten hoidon
- yhteydet Maanmittauslaitoksen palveluihin
- valmiita mallipohjia ja työkaluja hallituksen käyttöön, esimerkiksi talousarvioesitys yhtiökokousta varten

Kiinteistöliitto: Kotien korjaaminen huomioitava kehysriihessä

Suomessa asuinrakennusten arvioitu korjaustarve on vuosittain miljardeja euroja ja kasvaa entisestään korjausrakentamisen määrän vähennyttyä viime vuosina.

– Kodit koskettavat jokaisista meistä. Kansallisvarallisuuden arvosta on sulanut 2020-luvulla kymmeniä miljardeja euroja. Osa selittyy alueiden eriytymisellä ja heikoilla markkinoilla, mutta kasautunut korjaustarve on kolikon toinen puoli. Ajan saatossa tekemättömät remontit vaikuttavat omaisuuden arvon lisäksi asumis- ja turvallisuuteen. Kotien vuotuinen korjaustarve on yhdeksän miljardin euron luokkaa, joten tekemistä riittää, painottaa Kiinteistöliiton yhteiskuntasuhdepäällikkö **Janne Salakka** tiedotteessa.

Keinoin kotien korjaamiseksi lukeutuvat asunto-osakeyhtiöiden perusrakennuslainojen valtiontakaus ja asuintalovaraus. Ensimmäinen madaltaa pankin kynnystä myöntää lainaa korjauksiin, jälkimmäinen helpottaa taloyhtiöiden omatoimista taloudellista varautumista remontteihin.

Rakennusten

vaatimustaso kasvaa

Samaan aikaan kun korjaustarve on kasaantunut, vaati-



Kiinteistöliiton yhteiskuntasuhdepäällikkö **Janne Salakka**

mustaso rakennuksille kasvaa. Energiatehokkuus ja sähköautojen latauspisteet,

energian kysyntäjousto ja monimutkaistuvat järjestelmät, sääolosuhteisiin liittyvät riskit ja väestösuojien käyttöönottovalmiuden ylläpitäminen nostavat rimaa suunnitelmalliselle kiinteistönpidolle ja asunto-osakeyhtiöiden toiminnalle.

– Ilmastomuutos tuo mukanaan kosteat talvet ja korventavat helteet. Rakennusten pitää sietää kosteutta ja kuumuutta jatkossa entistä tehokkaammin. Ei riitä, että korjaamme samalle tasolle kuin aiemmin, vaan rakennusten tulee olla yhä parempia. Taloyhtiöissä nähdään korjaaminen tärkeänä, mutta epävarmoina aikoina sielläkin kaivattaisiin pientä rohkaisua. Asunto-osakeyhtiöiden perusrakennuslainojen valtiontakauksen valuvi-



kojen korjaaminen ja asuintalovaruksen tason päivittäminen helpottaisivat lainansaantia ja omatoimista taloudellista varautumista. Kasvava korjausrakentaminen taas tietäisi lisää työtä ja verotuloja, arvioi Salakka.

Huomiota esteettömyyteen ja saavutettavuuteen

Suomen väestö ikääntyy vauhdilla, mikä tulee huomioida myös asuinrakennuskannassa. Yhdeksän kymmenestä yli 75-vuotiaasta asuu kotona, mutta vain neljäsosa asuinrakennuksis-

ta on esteettömiä. Samaan aikaan esim. muistisairauksista on tullut uusi kansantauti: Suomessa on diagnosoitu jo yli 150 000 muistisairautta ja määrän arvioidaan jopa kaksinkertaistuvan 2050-luvulle tultaessa.

– Väestön ikääntyminen ja muistisairauksien yleistyminen tarkoittaa, että tarve esteettömyyttä ja saavutettavuutta parantaville korjauksille kasvaa. Niitä on järkevää avustaa myös jatkossa. Jos kysymme, missä hoivaa tarvitsevat ikäihmiset asuvat nyt ja tulevaisuudessa, vastaus on: omassa kodissaan. Tässä ollaan inhimillisen hyvinvoinnin ja turvallisuuden ytimessä, Salakka muistuttaa.

Teksti- ja kuvalähde Kiinteistöliitto

JyPetec Oy

Sähköasennukset, -huollot ja -korjaukset uusiin ja saneerauskohteisiin

Toimialueemme on Koillis-Savo (Juankoski, Kaavi, Riistavesi ja Tuusniemi) ja Pohjois-Savo

www.jypetec.fi • jypetec@saunalahti.fi

Petri Bruun **0400 515 591**

Maalaus Reijonen Oy

Peltisepänpolku 9, Ylämylly
puh. 0400 679 836

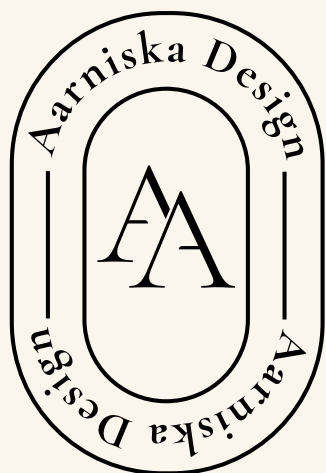


Mittatilaustyöt | Puusepäntyöt
Pintakäsittelyt | Design-kalusteet

Aarniska Design Oy

Luo tarinan tilaasi

Teemu Aarni
puh. 050 350 1380
aarniskadesign@aarniska.fi
Savisaari 61, 70200 Kuopio



Aarniska Design valmistaa kotimaisena käsityönä puusta designkalusteita ja sisustusesineitä, joissa yhdistyvät ajattomuus, harkittu muotoilu ja laadukkaat materiaalit. Tenho-tuotesarjalle on myönnetty Design from Finland -merkki.

aarniska.fi

MOTKOTI OY



TEEMME 20 VUODEN KOKEMUKSELLA

- Kylpyhuoneremontit
- Huoneistoremontit
- Uudisrakentaminen
- Kattoremontit
- Terassit

OTA YHTEYTTÄ

Miika Ruotsalainen
040 565 5215
miika@motkoti.fi

www.motkoti.fi



Kaavin Uudenkylän teollisuusalueen infrahankkeella uutta kasvupohjaa yrityksille

Kaavin kunta panostaa määrätietoisesti yritystoiminnan edellytysten kehittämiseen. Vuosina 2025–2026 toteutettava Uudenkylän teollisuusalueen infrahanke on tästä konkreettinen esimerkki. Kunnanjohtaja **Harri Korhosen** mukaan kyse ei ole yksittäisistä korjaustoimenpiteistä, vaan koko Uudenkylän alueen kilpailukyvyyn vahvistamisesta.

– Haluamme luoda yrityksille toimivat olosuhteet. Kunnan ydintehtävä on huolehtia infrastruktuurista ja mahdollistaa yritysten kasvu.

Hankkeessa on peruskorjattu Kirjekuorentie vuoden 2025 aikana. Tänä vuonna uudistetaan Uudenkylänraitti ja Varikkotie. Samalla parannetaan teiden kantavuutta, uusitaan valaistus ja rakennetaan toimivat hulevesijärjestelmät.

Teollisuusalueella toimii useita merkittäviä yrityksiä, kuten Kaavin Kivi, Elemenco, Stera Technologies ja BEVI Insulation. Infrahanke vastaa suoraan yritysten tarpeisiin, joissa kuljetusten luonne vaihtelee erittäin raskaasta liikenteestä kooltaan isoihin mutta massaltaan kevyempiin kuljetuksiin.

– On esimerkiksi Kaavin Kiven raskaita kuormia ja Elemencin suuria tilaelementtejä, Harri Korhonen kuvailee.

Infrahankkeen taustalla on selkeä korjaus- ja kehittämistarve. Kirjekuorentien rakenteet olivat vuosien saatossa vaurioituneet raskaiden kuljetusten seurauksena, mikä teki peruskorjauksesta välttämättömän.

– Tie ei enää kestänyt sitä kuormitusta, mitä siellä liikkuu päivittäin. Se oli selkeä signaali siitä, että koko alueen infrastruktuuri pitää käydä läpi.

Yhdellä kertaa siis päätettiin katsoa kokonaisuutta laajemmin sen sijaan, että olisi korjattu vain yksittäinen kohde.

– Halusimme varmistaa, että koko alue toimii pitkällä aikavälillä.

Uudenkylän teollisuusalueen infrahankkeen kokonaiskustannukset ovat noin 700 000 euroa. Hanke toteutetaan osin EU-rahoituksella.

– Ulkopuolinen rahoitus mahdollistaa sen, että voimme tehdä nämä investoinnit kerralla kunnolla ja mahdollistaa myös infran osalta

Uudenkylän teollisuusaluetta maaliskuussa 2026.



yrityksille tehokkaan toimintaympäristön, kunnanjohtaja toteaa.

Suoria hyötyjä yritysten arkeen ja kilpailukykyyn

Infrahankkeen vaikutukset näkyvät konkreettisesti yritysten arjessa. Tieverkoston kantavuuden parannuttua logistiikka tehostuu. Uudistetuilla väylillä turvallisuus paranee, liikenne sujuu ja toimitukset kulkevat varmemmin yritysten asiakkaille.

– Kun perusasiat ovat kunnossa, yritykset voivat keskittyä omaan liiketoimintaansa ilman ylimääräisiä häiriöitä ja riskitekijöitä.

Samalla alueen yleisilme koheenee, mikä ei ole pelkästään esteettinen tekijä vaan myös osa yritysalueen vetovoimaa.

– Ympäristön siisteys ja toimivuus vaikuttavat siihen, millaisena alue nähdään. Se on osa kokonaiskuvaa, joka vaikuttaa yritysten sijoittumispäätöksiin, huomauttaa Harri Korhonen.

Valmiit tontit ja kasvumahdollisuudet houkuttelevat uusia toimijoita

Uudenkylän teollisuusalueella toimii jo useita teollisuusyrityksiä, mutta alueella on myös tilaa uusille tulokkaille.

– Kunnalla on monen kokoisia teollisuustontteja valmiina. Kun infra on kunnossa, kynnys sijoittua alueelle madaltuu merkittävästi, Harri Korhonen sanoo.



Kunnanjohtaja Harri Korhonen
Kuva: Maarika Maury

tella sekä yksityisten omistamien että kunnan omistamien toimitilojen ajan tasalla olevaa täyttöastetta.

Kaavi on yritysystävällinen kunta

Kaavin vahvuudet eivät rajoitu infrastruktuuriin. Harri Korhonen kuvailee, kuinka pienehkö kunta pystyy toimimaan ketterästi.

– Meillä asiat hoituvat viivytystä. Lupa-asiat käsitellään ripeästi, mutta tietenkin lakien ja muiden säädösten mukaisesti.

Käytännön yhteistyö yritysten kanssa on jatkuvaa. Uudenkylän infrahankkeessakin yrittäjiä kuultiin ennen toteutusta.

– Kysyimme yrityksiltä näkemyksiä esimerkiksi liittymistä ja toteuttamisen aikataulusta. Tavoitteena oli minimoida haitta liiketoiminnalle.

Kunnan roolina on olla aktiivinen ja yritysmyönteinen kumppani.

– Emme ole pelkästään viranomaisen, vaan tarjoamme myös neuvontaa ja ohjausta. Haluamme

aidosti auttaa yrityksiä eteenpäin.

Kaavin kunnassa toimii elinvoimatoimikunta, johon kuuluu kunnanjohtajan lisäksi kaksi yrittäjää ja kaksi luottamushenkilöä.

– Se on meille tärkeä kanava. Tapaamme säännöllisesti ja haemme yhdessä ratkaisuja, Korhonen kertoo.

Kaavin kunnassa ollaan päivittämässä kuntastrategiaa eli suunnitelmaa kunnan luotsaamisesta kohti tulevaisuutta.

– Strategia antaa kehittämiselle suuntaviivat.

Sijainti ja saavutettavuus tukevat liiketoimintaa

Kaavi sijoittuu logistisesti toimivaan kohtaan Itä-Suomessa. Lännessä päin lähellä on Kuopio. Pohjois-Karjalan puolelle on lyhyt matka Outokumpuun, ja Joensuuhunkin on reilusti alle 100 km.

– Liikenneyhteydet ovat meidän kokoluokassamme oikein hyvät. Se on yrityksille keskeinen tekijä, Harri Korhonen muistuttaa.

Tietoliikenneyhteydet ovat yrityksille nykyään yhtä tärkeitä kuin tieliikenneyhteydet. Kaavilla verkoyhteydet ovat priimakunnossa, data liikkuu valokuitua pitkin.

Kaavin alueen läpi kulkeva rautatie voi tulevaisuudessa tarjota kuljetusmahdollisuuksia.

– Se ei ole tällä hetkellä laajasti hyödynnetty, mutta potentiaalia on.

Työvoimaa ja asumisen mahdollisuuksia yritysten tueksi

Yksi yritystoiminnan kannalta keskeinen kysymys on työvoiman saatavuus. Kaavilla on työvoimaa tarjolla, ja työllisyysalueen kautta voidaan järjestää koulutuksia ja rekrytointitukea.

Kunnassa on myös valmiuksia vastaanottaa uusia työntekijöitä.

– Meillä on vapaita vuokra-asuntoja. Niitä hyödynnetään jo nyt yritysten työntekijöiden asumisessa.

Lisäksi Kaavilla on asuintontteja – myös rantatontteja – ja kiinteistöjä sekä mahdollisuus asumiseen luonnonläheisessä, rauhallisessa ja viihtyisässä ympäristössä.

– Kaavin saavutettavuus on mainio, esimerkiksi Kuopioon on vain n. 60 kilometriä, kunnanjohtaja vinkkaa.

Rakentamista kesällä 2025



KAAVI 15
I H A N P I M E E

kaavi.fi



Kunnanjohtaja Harri Korhonen 044 493 8304
harri.korhonen@kaavi.fi



Euroopan unionin osarahoittama

Uudenkylän teollisuusalueen infrahankkeesta voi lukea lisää täältä:



POHJOLAN TILIVOIMA

- kun haluat taloushallinnon toimivan

Tarjoamme monipuoliset kirjanpito- ja taloushallintopalvelut:

- yrityskonsultointi
- palkanlaskenta ja laskutus
- maatalouden kirjanpito ja EU-tukineuvonta
- viljelysuunnittelu
- yrityksen perustaminen ja neuvonta

procountor[®]
MULTA-PARTNERI

talous-
hallintolaiton
tilitoimistokumppani



Ota yhteyttä – autamme
yritystäsi menestymään.

Pohjolan Tilivoima

Vuokko Haikonen p. 044 240 3168
info@pohjolantilivoima.com
pohjolantilivoima.com

Kaavin toimisto

Kaavintie 16, 73600 KAAVI

Avoimna

ma, ke ja to klo 9-15
tai tarvittaessa sopimuksen mukaan

Tuusniemen toimisto

Meijerintie 5, 71200 Tuusniemi

Avoimna

tiistaisin klo 9-12
tai tarvittaessa sopimuksen mukaan

Laadukkaat Suomessa valmistetut KIVITASOT - KERAAMISET TASOT KVARTSITASOT



by Kaavin Kivi

KIVILÄHDE - KAAVIN KIVI OY

Kirjekuorentie 6
73600 Kaavi
Puh. 017 6880 100
myynti@kaavinkivi.fi

Kivilähtentie 13
33470 Ylöjärvi
Puh. 017 6880 160
myynti@kivilahde.fi

www.kivilahde.fi

Maansiirto O. Mustonen Oy

Luotettava paikallinen kumppani MAANRAKENNUSTÖIHIN

Toimimme Kaavilla ja
koko Koillis-Savon alueella.

- Kaivinkoneurakointi
- Maanmuokkaukset
- Pohjien kaivuut
- Kunnallistekniikka
- Tien teot
- Soran ajot
- Murskeet
- Sepelit
- Ruokamullat

MAANSIIRTO O. MUSTONEN OY

Puh. 0400 174 039 | posti@ottomustonen.fi
Palomäentie 585 b, 73670 LUIKONLAHTI
ottomustonen.fi

Koneurakointi Miton Oy

MAANRAKENNUS

Kaikki maanrakentamisen osa-alueet
kotitalouksille ja yrityksille.

MAA-AINESMYYNTEI

- kalliomurske
- sepeli
- multa
- soratoimitukset

VAIHTOLAVA- VUOKRAUKSET



Koneurakointi Miton Oy
044 516 0757 | 040 218 8699
mika@koneurakointimiton.fi
Teollisuustie 12, 73600 KAAVI
koneurakointimiton.fi



Kantavat teräsprofiilit täydentävät Kestopellin tarjontaa ja tuovat kilpailuetua Itä-Suomeen

Kestopelti (Joensuun Kourutuote Oy) laajentaa tuotevalikoimaansa uuden tuotantolinainvestoinnin kautta. Kestopelti ryhtyy valmistamaan itsekantavaa teräsprofiilia.

Kantava poimulevy tarjoaa kustannustehokkaan vaihtoehdon erityisesti teollisuus-, liiketila- ja katotrakentamiseen. Kantavan profiilin ansiosta rakennuksen kattoon saadaan yksinkertainen mutta kestävä rakenne. Asentaminen on nopeaa.

– Olemme pohtineet tätä kantavien profiilien investointia jo pitkään. Kun rakentaminen jälleen lähtee kasvuun, olemme valmiita vastaamaan kysyntään. Kantavat profiilit istuvat luontevasti muuhun tuote- ja palvelutarjontaan me ja asiakaskuntamme tarpeisiin, kertoo toimitusjohtaja **Anssi Kekäläinen**.

Yksinkertainen ja kestävä rakenne ilman kattoristikoiden

Kantava teräsprofiili tuo rakentamiseen vaihtoehdon, joka voi korvata perinteisiä kattoristikoiden.

– Kantava poimulevy toimii siten, että kattoristikot jäävät pois ja levy siirtää kuorman suoraan seinärakenteille, havainnollistaa tuotanto- ja työmaapäällikkö **Mikko Kekäläinen**.

Ratkaisu ei sovellu kaikkiin kohteisiin, mutta erityisesti lyhyemmällä jännevälillä sen hyödyt korostuvat. Varsinkin katoksissa se on usein yksöisvalinta.

– Kohteissa, joissa jänneväli on alle 8–9 metriä, kantavat profiilit ovat erittäin kustannustehokas ratkaisu verrattuna rakenteeseen, jossa on kattotuolit, ruueteet, aluskatteet ja erillinen peltikate, Anssi Kekäläinen kuvailee.

Kantavia profiileja hyödynnetään laajasti myös suurissa kohteissa, kuten teollisuushalleissa ja liikekiinteistöissä.

– Niissä runko koostuu pilareista

ja betonipalkeista, ja kantava poimulevy toimii sekundäärinä kantavana rakenteena. Sen päälle tulee eriste ja vesikate. Levy on siis itsessään kantava rakenne, Anssi Kekäläinen toteaa.

Yksi keskeinen etu kantavassa teräsprofiilissa on rakenteen mataluus.

– Jos kuuden metrin jänneväli toteutetaan puulla, tarvitaan noin 300 millimetrin korkuinen kertospuu- tai liimapuupalkki. Kantava teräsprofiili on noin 150 millimetriä korkea, joten rakenne jää selvästi matalammaksi, Anssi Kekäläinen huomauttaa.

Rakenteen yksinkertaistuminen näkyy myös työmaalla.

– Se nopeuttaa ja helpottaa asentamista. Esimerkiksi konehallissa tai -katoksessa saadaan yhdellä tuotteella valmis pinta sekä ulos että sisälle päin. Kun runko on paikoillaan, levy nostetaan päälle ja vesikatto on käytännössä valmis.

– Levy voidaan pinnoittaa esimerkiksi valkoiseksi, mustaksi tai harmaaksi, jolloin se toimii suoraan sisäkattona. Näin saadaan siisti ja valmis pinta ilman erillisiä rakenteita, Anssi Kekäläinen toteaa.

Kantavuus syntyy muodosta ja materiaalista

Kantavan profiilin suorituskyky perustuu kahteen keskeiseen tekijään: muotoon ja materiaalin paksuuteen.

– Kantavuus tulee poimutetusta muodosta ja teräksen paksuudesta. Kantavissa profiileissa materiaali on selvästi paksumpaa kuin tavallisissa kattopellissä, Anssi Kekäläinen kertoo.

– Tavallinen kattopelti on noin 0,5–0,7 millimetriä paksua, kun taas kantavissa profiileissa materi-

Perheyrittä viedä eteenpäin veljekset Lasse, Mikko ja Anssi Kekäläinen.



aalin paksuus alkaa 0,7 millimetristä ja ulottuu jopa 1,5 millimetriin.

Uusi tuotantolinja käyttöön alkukesällä

Kestopellin tuotantoloihin Joensuuhun asennettava rullamuovauslinjasto on mittavan kokoinen, pituutta sille tulee noin 50 metriä. Laitteistot saapuvat Suomeen nykyisen tiedon mukaan huhtikuun lopulla, ja niiden asennus kestää kaksi viikkoa.

Tuotannon käynnistämistä edeltää vielä testaus- ja hyväksyntävaihe.

– Asennuksen jälkeen tehdään mittaukset, joiden perusteella laaditaan lopulliset profiilikuvat. Niiden pohjalta suunnittelijat laskevat profiilin kantavuuden. Lisäksi ulkopuolinen taho auditoi laadunhallintamme, Anssi Kekäläinen kertoo.

– Voimme myös tehdä käytännön kuormitustestejä, joilla var-

mistetaan profiilin käyttäytymisen erilaisissa tilanteissa, Mikko Kekäläinen täydentää.

Tavoitteena on käynnistää varsinainen tuotanto nopeasti.

– Pyrimme siihen, että touko-kesäkuun vaihteen tienoilla valmistus voisi alkaa.

Paikallinen valmistus tuo kilpailuetua

Kantavien profiilien valmistajia on Suomessa ja Pohjoismaissa vain muutamia, Itä- ja Pohjois-Suomessa ei yhtäkään.

Tilanne luo Kestopellille selkeän markkinaraon. Aiemmin tuotteet on jouduttu kuljettamaan pitkien etäisyyksien päästä.

– Jos kantavaa profiilipeltiä rahadataan satojen kilometrien päästä esimerkiksi 200 neliötä konehallia varten, kasvaa rahdin osuus merkittäväksi. Nyt voimme tarjota paikallisesti edullisemman vaihtoehdon, vinkkaa Anssi Kekäläinen.

Koneinvestoinnilla on myös laajempi merkitys kuin pelkkä Kestopellin tuotevalikoiman laajentaminen.

– On tärkeää, että saamme tänne Pohjois-Karjalaan lisää tuotantoa ja työpaikkoja. Kun investoimme tänne, tuotteet valmistetaan paikallisesti ja työllistämme lisää ihmisiä, Mikko Kekäläinen painottaa.

Kotimainen valmistus vahvistaa myös kansallista kilpailukykyä.

– Mitä useampia teräsprofiilien valmistajia Suomessa on, sitä vaikeampi ulkomaisten toimijoiden on vallata markkinaa.

Ratkaisuja niin ammattilaisille kuin yksityisille

Kestopelti palvelee laajaa asiakaskuntaa.

– Olemme jo tiedottaneet suunnittelijoita ja arkkitehtejä design-profiileistamme, joista kerroimme Yritysmailman artikkelissa helmikuussa -26, ja samalla olemme informoineet myös kantavista profiileista. Suunnittelijat voivat huo- mioivat nämä vaihtoehdot omassa työssään. Varsinainen myynti

tapahtuu pääosin urakoitsijoiden kautta, Anssi Kekäläinen kertoo.

– Palvelemme myös kuluttajia ja esimerkiksi maatilojen konehallirakentajia. Lisäksi meillä on mahdollisuus sopimusvalmistukseen.

Kestopellin toimintatapa on asiakaslähtöinen ja joustava.

– Olemme ketterä toimija, joka pystyy reagoimaan nopeasti. Kaikki asiakkaat ovat meille tärkeitä, ja hoidamme mielellämme myös pienet tilaukset, Mikko Kekäläinen painottaa.

Kantavia 153 mm teräsprofiileja voi nyt kysellä ensi kesän kohteisiin.

– Jo tällä hetkellä meiltä saa matalampia 45 ja 70 millimetrin profiileja, muistuttaa Anssi Kekäläinen.

Kestopelti-tuotteita valmistava Joensuun Kourutuote Oy täytti viime vuonna 40 vuotta. Anssi ja Mikko Kekäläisen lisäksi toiminnassa ovat tiivistä mukana kolmasikin veljes **Lasse Kekäläinen** sekä yrityksen perustanut isä **Hannu Kekäläinen**.

– Yhteinen tekeminen näkyy vahvana sitoutumisena. Jokainen hoitaa oman roolinsa parhaansa mukaan, ja päätöksiä ohjaa ensisijaisesti yrityksen, henkilöstön ja pitkän aikavälin jatkuvuuden etu, ei yksittäisen henkilön oma näkökulma, Anssi ja Mikko Kekäläinen kuvailevat.

He korostavat myös sitä, että ilman luottavaisia, pitkäaikaisia asiakkaita Kestopellin 40-vuotinen taival ei olisi ollut mahdollinen.

– Emme hae pikavoittoja, vaan pitkää yhteistyötä, kumppanuutta. Tällainen ajattelutapa on meillä selkärangassa.

Kantavaa profiilia valmistetaan eri paksuisista teräslevyistä. Kuvassa näkyvien levyrullien yhteispaino on n. 50 tonnia.



Kestopelti

kestopelti.fi

0207 281 600

myynti@kestopelti.fi



Apu Pesoset Oy:ltä laadukkaat ja yksilöllisesti varustellut perävaunut

– myös huolto ja varaosat

Joensuulainen hinaus- ja tiepalveluyritys Apu Pesoset Oy laajensi keväällä 2025 toimintaansa perävaunukauppaan. Perävaunujen myynti on saanut hyvän vastaanoton, ja nyt liiketoiminta on vakiintunut osaksi yrityksen tarjontaa.

Apu Pesoset Oy:n päämerkki perävaunuissa on Trailermate, jonka mallistosta löytyvät vahvat vaihtoehdot niin kevyeen kotikäyttöön kuin raskaaseen kuljetustarpeeseen.

– Trailermate tarjoaa verrattoman hyvän hinta-laatusuhteen, kertoo **Joni Pesonen**.

Rekisteröintitilastojen perusteella Trailermaten myynti on koko ajan kasvussa.

– Trailermate-vaunujen lisäksi kauttamme on saatavana Humbaurin, Hulcon, Anssemsin ja Martzin perävaunuja. Valikoima on laaja ja kattaa eri segmenttien tuotteita, Pesonen mainitsee.

Laadukkaat ratkaisut ja asiakaskohtainen räätälöinti

Apu Pesoset Oy:n valikoimassa korostuvat tuotteiden laatu ja käytännöllisyys. Trailermate-perävaunut erottuvat edukseen rakenteellisilla ratkaisuilla, jotka tukevat kestävyttä ja käyttömukavuutta.

– Trailermaten vahvuuksia ovat kokohitsattu runko ja 12 millimetrin lattiavaneri. Lisäksi sekä etu- että takalaidan sisäpuoli on vaneroitu. Etulaidan vanerointi ei ole yleinen ominaisuus muilla merkeillä, Joni Pesonen kuvailee.

Apu Pesoset Oy:n perävaunukauppa perustuu vahvasti asiakaslähtöisyyteen. Valikoima on suuri, mutta keskeistä on löytää juuri oikea ratkaisu kullekin asiakkaalle.

– Käymme läpi yhdessä asiakkaan kanssa, mitä varusteita vaunu tarvitsee. Emme myy pelkkää perusmallia, vaan etsimme juuri tarpeeseen sopivan kokonaisuuden.



Apu Pesoset Oy:n pihalla on näytteillä kattava Trailermate-mallisto. "Tervetuloa tutustumaan", toivottaa Joni Pesonen.

Räätälöinti näkyy käytännössä varustelussa, jossa huomioidaan käyttötarkoitus tarkasti.

– Meiltä löytyvät vaunuihin asiakkaan tarvitsemat varusteet, kuten kuomut, vinssit, tukijalat, aisalukot ja niin edelleen.

Laaja valikoima eri tarpeisiin

Perinteisten peräkärkyjen lisäksi tarjolla on myös erikoiskalustoa, jota voidaan tilata tarpeen mukaan. Apu Pesoset Oy voi toimittaa esimerkiksi kaappivaunuja, isoja lavettivaunuja, kioskivaunuja, WC-vaunuja ja taukovaunuja.

– Tavalliset kuomulliset perä-

vaunut ovat menneet hyvin, samoin suuremmat vaunut, kuten lavettikärkyt ja autotrailerit. Kysyntä on ollut yllättävän tasapainoista, Joni Pesonen kertoo.

Yrityksen piha-alue Alasintie 5:ssä toimii näyttelytilana, jossa asiakkaat voivat tutustua tuotteisiin paikan päällä.

– Pihallamme on näytteillä kattava Trailermate-mallivalikoima sekä muidenkin merkkien tuotteita. Tervetuloa tutustumaan, kutsuu Pesonen.

Kevään ja kesän sesonkiin Apu Pesoset tuo uusia tuotteita.

– Trailermate on julkaissut uudet multirulla-venetrailerit. Niitä tulee



Trailermate-vaunujen hinta-laatusuhde on erinomainen.



Apu Pesoset Oy myy myös Humbaurin, Hulcon, Anssemsin ja Martzin perävaunuja.

meille näytille huhtikuun lopussa, ja niitä on saatavilla kolmessa eri kokoluokassa.

Huolto ja varaosat täydentävät palvelun

Apu Pesoset Oy palvelee perävaunuasioissa kokonaisvaltaisesti.

– Tarjoamme myös perävaunun huoltopalvelun, korostaa Joni Pesonen.

Vuoden aikana myös varaosapuolta on kehitetty merkittävästi.

– Varaosavalikoimamme on tuplaantunut viime kevääseen verrattuna. Kasvatamme valikoimaa jatkuvasti sen mukaan, mitä asiakkaat tarvitsevat.

Kasvanut tuotetuntemus tukee asiakastyötä ja parantaa palvelun laatua.

– Tuotetuntemuksemme on karttunut entisestään, joten osaamme opastaa asiakasta juuri hänen tarpeisiinsa sopivan vaunun valinnassa.



Alasintie 5, Joensuu
Toimisto puh. 050 5209 210
toimisto@apupesoset.fi

apupesoset.fi



Hinaus- ja tiepalvelua vuorokauden ympäri

Kun ajoneuvolla ei voi jatkaa matkaa tai se on siirrettävä, Apu Pesoset Oy tarjoaa hinauspalvelua koko Pohjois-Karjalan alueella.

Kalustoa on mitoitettu monipuolisiin tarpeisiin. Yrityksen raskaammalla kalustolla hoituvat myös kuorma-autojen, rekkojen ja linja-autojen vinssaukset sekä siirrot.

Päivystys toimii ympäri vuorokauden, ja kiireettömissä tapauksissa hinauksen voi sopia myös etukäteen asiakkaalle sopivaan ajankohtaan. Yhtenä palveluna on lisäksi romuautojen maksuton nouto kierrätykseen. Yritys toimii yhteistyössä muun muassa Autoliiton ja Hinausautokeskuksen kanssa.

Tiepalvelu ratkaisee yleisimmät ongelmat nopeasti

Kaikki tilanteet eivät vaadi hinausta. Monissa arjen ongelmatilanteissa tiepalvelu pystyy ratkaisemaan tilanteen paikan päällä ja sa-

maan matkan jatkumaan nopeasti.

– Meillä on autoissamme varusteet ja laitteet, joilla saamme asiakkaan auton akkuun virtaa, renkaan paikattua tai vaihdettua tai lukitun oven avattua ilman vaurioita, kertoo **Joni Pesonen**.

Apu Pesoset auttaa myös esimerkiksi akkuongelmissa sekä käynnistys- ja sytytyshäiriöissä.

Ammattitaito, nopeus ja palveluasenne korostuvat

Apu Pesoset Oy työllistää kuusi kokenutta ammattilaista, joilla on pitkä kokemus alalta.

– Kokemusta on kertynyt vuodesta 1999 lähtien, Joni Pesonen toteaa.

Asiakaspalautteessa korostuvat erityisesti toiminnan luotettavuus ja palvelun laatu.

– Asiakkaat arvostavat ammattitaitoamme, nopeaa reagointia ja ystävällistä palvelua. Myös raskaan kaluston asiakkaat ovat kiittelleet palvelun nopeutta, mikä on heille erityisen tärkeä asia.

Toiminnan tehokkuutta tukevat digitaaliset työkalut, joiden avulla palvelu pysyy hallittuna ja läpinäkyvänä.

– Käytämme digitaalisia kuormakirjoja ja ajoneuvojen seuranta-järjestelmiä. Näemme reaaliajassa, missä kalusto liikkuu, ja pystymme antamaan asiakkaalle arvion odotusajasta. Tieto välittyy myös vakuutusyhtiöihin ja automerkkien järjestelmiin, Pesonen kertoo.

Yhteistyö ja jatkuva kehittyminen tukevat toimintaa

Joni Pesosen mukaan pitkäaikainen yhteistyö Autoliiton kanssa on keskeinen osa Apu Pesoset Oy:n toimintaa.

– Yhteistyö Autoliiton kanssa alkoi pian toimintamme käynnistymisen jälkeen. Autoliitto välittää meille työtilauksia sekä tarjoaa koulutuksia ja yhteistä markkinointia.

Osaamisen kehittämiseen panostetaan jatkuvasti myös omas-



Apu Pesoset Oy:llä on hinaus-, nosto- ja vinssauskalustoa kaikenlaisiin tilanteisiin.

24/7 päivystys
p. 0400 374 802

sa toiminnassa.

– Kouluttaudumme aktiivisesti ja pidämme osaamisemme ajan tasalla.

Apu Pesoset Oy on vuonna

2014 perustettu perheyrittäjä.

– Aloitimme isän ja veljen kanssa, tällä hetkellä omistajina olemme minä ja veljeni **Mitja**, Joni Pesonen kertoo.

Elinkeinoministeri Sakari Puisto Lakan vastuullisen betonin tuotantolinjan avajaisissa: "On tärkeää, että innovaatiota syntyy ja kehittyy Suomessa"

Lakka juhli yli sadan kutsuvieraan voimin Lakka IKI -tuotteiden valmistuksen alkamista tehtaallaan Joensuussa.

Joensuulainen betonituotevalmistaja Lakka juhli 6.3. uuden tuotantolinjansa avaamista. Uusi linja hyödyntää samoin joensuulaisen startupin Carbonaiden tekniikkaa, joka korvaa kasvihuonekaasu hiilidioksidilla sementtiä betonituotteiden valmistuksessa.

Hiilidioksidin käyttö betonin kovetuksessa tuo betonituotteiden valmistukseen monia etuja. Ensinnäkin tuotteiden hiilijalanjälki pienenee 50 heti prosenttia. Toiseksi tuotteiden kovetusvaiheen läpimenoaika lyhenee jopa kymmenillä prosenteilla. Kolmanneksi tuotteiden ominaisuudet paranevat, kun betonituotteille ominainen niin sanottu härmiminen vähenee – muiden ominaisuuksien pysyessä entisellään.

Ja neljänneksi hiilidioksidin käyttö mahdollistaa myös muiden sivuvirtojen, kuten ruostumatoman teräksen kuonan hyödyntämisen sementin korvaajana. Se tarkoittaa, että esimerkiksi aivan tavallisesta pihakivestä voi tulla ja hiilinielu.

Suomalaisen huipputeknologian näyteikkuna

Tuotantolinjan avajaisissa juh-

lapuheen piti elinkeinoministeri **Sakari Puisto**. Hän muistutti, että Suomessa ja Euroopan unionissa rakennusmateriaalien vähähiilisyydeltä odotetaan koko ajan enemmän. Se ohjaa alan kehitystä tulevaisuuteen.

– Juuri tässä tilanteessa Lakan investointi uuteen teknologiaan on erityisen merkittävä. Se kertoo halusta uudistua ja ottaa pitkiä askeleita kohti tulevaisuuden kilpailukykyä, ministeri sanoi.

Kyse ei kuitenkaan ole pelkästään yhden yhtiön kilpailukykyä. Ministerin mukaan on tärkeää, että innovaatioita syntyy ja kehittyy Suomessa.

– On hienoa nähdä, että suomalainen tki-toiminta ja kotimainen teollinen kumppani rakentavat jostain aidosti konkreettista. Carbonaiden nopea matka VTT:n tutkimushankkeesta useille tehtaille toimittavaksi teknologiayritykseksi kertoo siitä, mihin suomalainen osaaminen parhaimmillaan pystyy.

Ministeri Puisto mainitsi myös, että Lakan uusi tuotantolinja toimii näyteikkunana suomalaiselle huipputeknologialle ja vahvistaa Suomen asemaa maissa, joissa etsitään nopeita ja skaalautuvia ta-



poja vähentää rakennussektorin päästöjä.

Lakan uudet vastuullisemmat betonituotteet tunnetaan jatkossa Lakka IKI -nimellä. Aluksi niitä on saatavilla K-Rautojen valikoimista.

Elinkeinoministeri Sakari Puisto (keskellä) tutustui Lakan vastuullisempien betonituotteiden valmistukseen Joensuussa. – Lakka on erinomainen esimerkki suomalaisesta perheyri-tyksestä, joka pitää kiinni osaamisestaan ja etsii uusia toimintatapoja, Puisto sanoi.

Kuva: Jarno Artika



VUOKRAKONEET JA LAITTEET ELÄMISEN ERI VAIHEISIIN

Martikaisen konevuokraamo on asiakkaan autotalli

Olemme palveleva konevuokraamo moneen tarpeeseen. Jos emme ehdi vastata asiakkaan puheluun, soitamme aina takaisin.

Martikaisen Konevuokraamo Oy nimestään huolimatta myös myy laatutuotteita. Tervetuloa tutustumaan ja asioimaan kanssamme!



PÄIVYSTYS
24/7
SOITA
017 465 3011

KAIVINKONEET 0,9-4t



Martikaisen Konevuokraamo Oy

KONEET - TELINEET - MUUTTOLAATIKOT - HENKILÖNOSTIMET

www.martikaisenkonevuokraamo.fi

Leppälammentie 1, 70420 KUOPIO
Puh. 017 465 3011

ma-pe klo 7.00-17.00
la klo 9.00-13.00



HELPOSTI KASATTAVAT JA PURETTAVAT

BETONIPALIKKA
WWW.BETONIPALIKKA.FI

SEINÄELEMENTIT

Valmistamme ja toimitamme nopeasti kasattavia ja tarvittaessa helposti purettavia betonipalikkaseiniä ja rakenteita mm.

- RINNETALOJEN TUKIMUURIT • VARASTOT • SILOT
- LIIKENTEEN OHJAUS • NÄKÖ- JA SUOJAMUURIT

- vain mielikuvitus rajana -

Kun sinulla on visio niin autamme myös suunnittelussa ja tarvittaessa myös toteutuksessa... Ota yhteyttä niin autamme!

Myös Jumbo ja betoni porsaat, L-elementit yms. Katso lisää sivuilta!

Huom!
Myös hiekka- ja kaarihallit



KATSO LISÄÄ KOTISIVUILTAMME!

Karjalan Betoni Oy

Puh. 0400 250 015 | www.betonipalikka.fi



SUOJAUSTUOTTEET RAKENTAMISEEN JA REMONTointiin



Formax
Floorguard
Premium

pro-ace



KAIKILLE PINNOILLE

HEAVY USE

KESTÄÄ KOSTEUTTA

PALOSUOJATTU

KAIKILLE PINNOILLE

ITSEKIINNITTYVÄ

VESITIIVIS, HENGITTÄVÄ

EI LIIMAJÄÄMIÄ

PUHDISTUS JA PYYHINTÄ

IMUKYKYINEN

100% VISKOOSI

YMPÄRISTÖYSTÄVÄLLINEN

**EDELLÄKÄVIJÄ JO
TOISTA VUOSIKYMMENTÄ**



Mitos Oy
Teollisuustie 6, 51200 Kangasniemi
info@mitos.fi
mitos.fi

Rakentamisen suhdannekäännne odotustilassa

Rakennusteollisuus RT ennakoi tuoreessa suhdannekatsauksessaan, että vaikein tilanne on edelleen asuntorakentamisessa, kun taas rakentamisen muissa lajeissa on nähtävissä piristymistä. Tällaisessa suhdannetilanteessa tarvittaisiinkin useiden eri täsmätoimien yhteisvaikutusta, jotta korjaamista, asuntorakentamista ja koko Suomen taloutta saadaan kasvuun.

Asuntorakentamisessa uudet aloitukset uhkaavat jäädä noin 15 000 asuntoon sekä tänä vuonna että ensi vuonna. Määrä on jo kolmena edellisenä vuotena alittanut 20 000 asuntoa, kun pitkän aikavälin tarve on 31 000–35 000 asuntoa vuodessa.

Rakentamisen volyymin ennakoita kuitenkin kasvavan tänä vuonna. RT ennustaaakin tälle vuodelle koko rakentamiseen 1,5 prosentin kasvua, kun se jäi viime

vuonna saman verran miinukselle. Myös ensi vuodelle odotetaan prosentin kasvua.

Puhtaan siirtymän hankkeet lisäävät toimitila- ja infrarakentamista

Kun asuntorakentamisen näkymät ovat niin heikot, koko rakentamisen kasvuodotukset tarkoittavat kasvua muihin rakentamisen osaluosiin.

Toimitilarakentamis-



sa näkymät täksi vuodeksi ovat kuitenkin selvästi viime vuotta paremmat. Datakeskukset ja muut puhtaan siirtymän hankkeet sekä investoinnit puolustuskiinteistöihin ajavat kasvua tänä ja ensi vuonna.

Puhtaan siirtymän hankkeet ja energiainvestoinnit kerryttävät vastaavasti infrarakentamista. Lisäksi

julkiset panostukset huoltovarmuuteen ja korjausvelan vähentämiseen jatkuvat maa- ja vesirakentamisessa.

Korjausrakentaminen kääntyi viime vuoden lopulla hienoiseen kasvuun vähennytyään sitä ennen peräti yhdeksän vuosineljänneksen ajan. Korjausrakentamisen kehitys on ollut koko 2020-luvun poikkeuk-

sellisen heikkoa.

– Tällaisessa suhdannetilanteessa tarvittaisiin useiden eri täsmätoimien yhteisvaikutusta, jotta korjaamista, asuntorakentamista ja koko Suomen taloutta saadaan kasvuun. Olemme esittäneet poliittisille päättäjille muun muassa määräaikaista investointiavustusta, jolla tuupattaisiin käyntiin taloyhtiöiden

perusparannushankkeita ja muuta korjausrakentamista, toteaa Rakennusteollisuus RT:n toimitusjohtaja **Aleksi Randell** tuoreessa tiedotteessa.

– Nyt Iranin sodan kasvattaessa epävarmuutta entiseen hallitukselta odotetaan päätöksiä kuluttajien luottamuksen ja kotimarkkinoiden vahvistamiseksi. On vaikea uskoa, että yksityistä kulutusta saadaan nopeasti kunnon kasvuun, ellei asuntomarkkinoita, uudisasuntoja korjausrakentamista saada liikkeelle. Panostukset rakentamiseen maksavat itsensä takaisin, eikä tässä tilanteessa ole enää varaa jäädä odotusten varaan, Randell painottaa.

Lähde
Rakennusteollisuus RT

Kaksi alueellista rakentajaa kasvaa yritysjärjestelyllä valtakunnalliseksi

Pohjois-Suomessa toimiva Rave Rakennus Oy tulee osaksi Rakennustoimisto K. Tervo-konsernia, josta tulee Rave Rakennuksen pääomistaja. Yritysjärjestely tehtiin 1. huhtikuuta 2026. Yhteenlasketun liikevaihdon arvioidaan kohoavan tänä vuonna jo 100 miljoonaan euroon.

Yhtiöt jatkavat nykyisten johtajien vetäminä nykyisillä nimillään ja henkilöstöllään. Rave Rakennuksen yritysilmä muuttuu uuden konsernin mukaiseksi.

Rakennustoimisto K. Tervo Oy toimii Itä-Suomessa ja sillä on tytäryhtiöt Tampereella ja Helsingissä. Emoyhtiön kotipaikka on Joensuu. Konsernin tytäryhtiönä jatkava Rave Rakennus Oy toimii Pohjois-Suomessa kotipaikkanaan Oulu.

Sulautumisella haetaan

valtakunnallista kattavuutta, kasvua ja mahdollisuutta osallistua entistä suurempiin urakoihin, kertovat Rakennustoimisto K. Tervon toimitusjohtaja **Jussi Hämäläinen** sekä Rave Rakennuksen toimitusjohtaja **Antti Rantala**.

– Olemme hyvin saman tyyppisiä yrityksiä, jotka eivät kilpaile keskenään. Kuin olisi veljen löytänyt Itä-Suomesta, Antti Rantala toteaa.

Konsernin omistajia ovat Jussi Hämäläinen, Antti

Rantala sekä **Martti Piironen**, joka on Rakennustoimisto K. Tervon hallituksen puheenjohtaja.

Konsernin yhtiöiden yhteenlaskettu liikevaihto oli vuonna 2025 noin 80 miljoonaa euroa ja henkilöstömäärä on noin 150. Vuodelle 2026 ennustetaan noin 100 miljoonan euron yhteenlaskettua konserniyhtiöiden liikevaihtoa.

– Kun rakentaminen vilkastuu ja Uudenmaan toiminnot kasvavat, konsernin

yhtiöiden yhteenlaskettu liikevaihto voi maltillisellakin kehityksellä nousta 150 miljoonan euron tasolle, Jussi Hämäläinen sanoo.

Hän linjaa tavoitteeksi kasvattaa liikevaihtoa ja kannattavuutta sekä samalla säilyttää pk-yrityksen ketteryyden.

Kasvunäkymät hyvät

Jussi Hämäläinen näkee hyviä kasvumahdollisuuksia esimerkiksi Tampereella ja Helsingissä, jossa konsernilla on tytäryhtiöt.

– Tilaisuuksia avaa myös Lapin ja muun Pohjois-Suomen hotellirakentaminen, jossa Rave Rakennus on jo mukana.

– Järjestely vahvistaa sekä organisaation osaamista että taloutta. Jos tilaajalla on eri puolilla Suomea rakennutettavia kohteita, meillä on entistä parempi mahdollisuus vastata heidän toiveisiinsa useammalla alueella, vaikka samanaikaisesti.

Yhtiöt ovat urakoineet asuntoja sekä yritysten ja julkisten organisaatioiden toimitiloja. Konsernin emoyhtiö on kokenut sairaalarakentaja ja molemmat yhtiöt tekevät myös omaperusteista asuntotuotantoa.

KARJALAN PULTTI

Aukioloajat:
ma - pe
7.30 - 15.30

**Tervetuloa palvelemaan,
paikalliseen asiantuntijaliikkeeseen!**

**Rakentamisen, teollisuuden ja
kunnossapidon tarvikkeet ja työkalut.**

Salpakatu 6, 80100 Joensuu
p. 020 7581 300 | www.karjalanpultti.fi

KUN LAATU RATKAISEE

Ammattilaisten luottovalinta

TYÖKALUT www.jltyokalut.fi

Ved Systems Oy Engineering puh. 040 7676 486

mittarit, mittalaitteet, mittapäät, lokkerit, lämpökamerat

ilmaimimet, lämmittimet, puhaltimet, huolto, varaosat

LOGIC GANN MERLIN TROTEC

puh. 040 7676 486 – myynti@vedsys.com www.vedsys.com

VIHERLANTTI
Kuopio

MAANRAKENNUS

VIHERRAKENTAMINEN

KIVITYÖT

SOITA MEILLE 050 331 6634

antti@viherlantti.fi | viherlantti.fi

**MAALAUS JA KORJAUSRAKENTAMISEN
AMMATTILAINEN**

Vernissa

www.vernissa.fi • P. 0400 541 523

Kun energian hinta heittelee, tarvitaan ratkaisu joka kestää

– Lämpöpartio tuo varmuutta kotien lämmitykseen

Energian hinta ja sen vaihtelut ovat monessa kodissa iso puheenaihe. Viime vuodet ovat näyttäneet, kuinka rajusti esimerkiksi öljyn hinta voi heilahdella. Siksi yhä useampi pohtii nyt, mikä lämmitysratkaisu kestää aikaa ja on aidosti edullinen.

Tähän kysymykseen vastaa kotimainen Lämpöpartio Oy, joka on erikoistunut lämpöpumppuratkaisuihin ja kokonaisvaltaisiin energiaratkaisuihin.

– Me emme myy pelkkää laitetta, vaan toimivan kokonaisuuden. Asiakkaan pitää voida luottaa siihen, että ratkaisu toimii myös vuosien päästä, sanoo toimitusjohtaja **Vesa Malmberg**.

Lämpöpartio palvelee pääasiassa kotitalouksia, mutta asiakkaina on myös yrityksiä ja taloyhtiöitä, erityisesti viilennysratkaisuissa ja energiasaneerauksissa.

– Öljylämmityksestä luopuminen näkyy selvästi. Kohteita vaihdetaan nyt paljon lämpöpumppuihin. Kustannussäästö on tärkeä syy, mutta myös ennakoitavuus kiinnostaa yhä enemmän.

Elinkaariajattelu tuo turvaa asiakkaalle

Lämpöpartion toimintaa ohjaa vahva elinkaariajattelu. Yritys ei keskity yksittäisiin toimituksiin, vaan pitkäaikaisiin ratkaisuihin.



Toimitusjohtaja Vesa Malmberg

– Olemme mukana koko laitteiston elinkaaren ajan. Huolto ja ylläpito ovat yhtä tärkeä osa kokonaisuutta kuin itse asennus, Malmberg korostaa.

Yritys toimii merkkiriippumattomasti, mikä mahdollistaa aidosti asiakkaan tarpeisiin sopivan ratkaisun.

– Valitsemme asiakkaalle aina sopivimman vaihtoehdon. Käytämme laitteita, joiden toimivuus ja varaosien saatavuus on todettu hyväksi. Se tuo turvaa pitkälle tulevaisuuteen.

Nopea asennus, hallittu kokonaisuus

Yksi Lämpöpartion vahvuuksista on tehokas ja pitkälle hiottu asennusmalli. Laitteita valmistellaan etukäteen omissa tiloissa, mikä nopeuttaa työmaavaihetta ja varmistaa laadun.

– Tyypillisesti asennus valmistuu yhden päivän aikana. Asiakkaalle se tarkoittaa sujuvaa ja vaivatonta kokemusta, Vesa Malmberg kuvailee.

Kartoitus tehdään joustavasti joko paikan päällä tai etänä.

– Videoyhteydet toimivat nykyään niin hyvin, että pystymme tekemään tarkan arvion myös etänä. Sen pohjalta annamme selkeän suosituksen ja tarjouksen.



Tarkista Lämpöpartion sivuilta löytyvällä laskurilla, kuinka paljon säästöt vaihtamalla ilma-vesilämpöön.

Huolto ja uusiminen kasvavat rinnalla

Markkina on viime vuosina siirtynyt uuteen vaiheeseen. Uusien asennusten rinnalla kasvaa myös tarve päivittää vanhoja järjestelmiä.

– Ensimmäisen sukupolven lämpöpumppuja tulee nyt käyttöikänsä päähän. Samalla huollon merkitys korostuu, Malmberg kertoo.

Lämpöpartio huoltaa kaikkia yleisimpiä lämpöpumppuratkaisuja. Uudempi teknologia tuo mukanaan lisää mahdollisuuksia.

– Kaikki asentamamme laitteet liitetään etähallintaan. Niitä voidaan seurata ja säätää reaaliajassa, ja pörssisähköohjaus mahdollistaa lämmityksen ajoittamisen edullisimmille tunneille.

Säästöä, hallintaa ja asumismukavuutta

Vaikka investoinnin lähtökohtana on usein säästö, taustalla vaikuttaa yhä useammin myös halu hallita omaa energiankäyttöä paremmin.

– Energian hinnan vaihtelu ohjaa päätöksiä. Lämpöpumppu tuo hallintaa ja tekee arjesta ennakoitavampaa.

Kampanjatarjous!

Hanki pientaloon ilma-vesilämpöpumppu asennettuna – saat samalla kuuden talvikuukauden lämmityskulut kaupan päälle.

Etu jopa 1 500 €.

Lisätiedot kampanjasivulta »



Samalla asumismukavuus paranee ja päästöt pienenevät.

– Kyse ei ole vain kustannuksista, vaan kokonaisuudesta. Lämmitys on tasaisempaa, huolettomampaa ja nykyaikaisempaa.

Asiakkaan on helppo lähteä liikkeelle.

– Verkkosivuillamme on säästölaskuri, jolla voi nopeasti arvioida investoinnin kannattavuutta.

Kokemus näkyy lopputuloksessa

Lämpöpartion pitkä kokemus tuo varmuutta tekemiseen.

– Ensimmäinen lämpöpumppu asennettiin jo vuonna 2008, ja yhtiö on toiminut vuodesta 2011. Kun tätä on tehnyt pitkään, tietää mikä toimii – ja mikä ei.

Ja juuri se näkyy lopputuloksessa.

– Asiakkaalle tärkeintä on, että ratkaisu toimii. Me varmistamme, että se myös tekee niin – vuodesta toiseen, toteaa Vesa Malmberg.



lampopartio.fi

040 1839 100 (ark. klo 8–16)

info@lampopartio.fi



Täyden palvelun LVI-liikkeestä

Urakointi LVI-tarvikemyynti Huolto- ja korjaustyöt

Puh. 013 550 141

Palveluvalikoimastamme löydät myös:

- taloyhtiöiden linjasaneeraukset
- teollisuuden putkiasennukset



Täyden palvelun LVI-liike jo vuodesta 1979

Karjalankatu 3, Outokumpu
Puh. 013 550 141
www.okunputkityo.fi

Palvelemme ma-pe 8-16.30
Tervetuloa!



Kiinteistövahinkojen asiantuntija

- Kosteuskartoitukset
- Rakenteiden kuivaukset
- Saneerauspalvelut
- Vuodonhaut
- Vahinkosiivoukset
- Asbestinäytteet

KUOPIO | Puh. 0400 455 727

Hallitie 36, 71890 HAMULA
Leväsentie 23 B, 70780 KUOPIO

JOENSUU | Puh. 0400 417 309

Kuurnankatu 43, 80130 JOENSUU

a-kuivaus.fi

Joensuun kaupunki on vuoden 2025 paras infratilaaja

Kuntaliitto ja INFRA ry ovat myöntäneet Joensuun kaupungille vuoden 2025 Paras infratilaaja -tunnustuksen. Joensuu on avoin ja kehitysmönteinen infratilaaja, joka tekee tiivistä yhteistyötä alueen yritysten ja koulutusorganisaatioiden kanssa. Kaupunki hyödyntää säännöllistä markkinavuoropuhelua sekä edistää digitalisaatiota ja vähäpäästöisiä toteutusmenetelmiä.



stm
INFRARAKENTAJA
www.stminfra.fi

TUUSULA | KUOPIO | JOENSUU

– Joensuu painottaa kaikissa infrahankinnoissaan vähäpäästöisiä ja tehokkaita toteutusmenetelmiä sekä kehittää jatkuvasti toimintatapojaan ilmastoystävällisten ratkaisujen tukemiseksi. Kaupungin hankinnoissa on muun muassa sovittu koneohjausmallien käyttöönotosta vähimmäisvaatimuksena. Tämä on edistänyt alan digitalisaatiota sekä työskentelyn tarkkuutta ja tehokkuutta, kaupungininsinööri **Tero Toivanen** kiteyttää.

Joensuun kaupunki on ollut myös mukana valtakunnallisessa kehittämistyössä, esimerkiksi kuntien infrapalveluiden organisoiminen ja hankinnan kehittämisryhmissä. Lisäksi kaupunki tekee INFRA ry:n kanssa yhteistyötä infra-alan houkuttelevuuden parantamiseksi, nuorten kiinnostuksen herättämiseksi ja osaavan työvoiman pysyvyyden varmistamiseksi Pohjois-Karjalassa.

Papinkankaan hanke osoitti: Joensuu kehittää infra-alaa yhteistyön voimin

Kaupungin infrahankkeet perustuvat tiiviiseen ja tavoitteelliseen yhteistyöhön alueen yritysten, INFRA ry:n se-



Kuva: Joensuun kaupunki

kä koulutusorganisaatioiden kanssa. Kaupungin henkilöstön infotilaisuuksissa Ylä-Savon ammattiopistolla edistävät avointa tiedonvaihtoa ja varmistavat, että yritykset, Joensuun kaupunki tilaajana sekä tulevat alan osaajat ovat samalla kartalla.

Papinkankaan rakennushanke on erinomainen käytännön esimerkki siitä, miten kaupunki rakentaa yhteistyötä yritysten, oppilaitosten ja järjestöjen kanssa ja luo alan toimijoille yhteisen kehittämisalustan.

– Urakkamalli oli poikkeuksellisen yhteistoiminnallinen: kaupunki kilpailutti urakan ehdolla, että se toteutetaan opetustyömaana siten, että opiskelijat suorittavat varsinaiset työt urakoitsijan johdolla. Opiskelijat toimivat pääurakoitsijan alaisuudessa ja saivat käyt-

tönsä urakoitsijan koneet ja laitteet, jolloin työ toteutettiin mestari-kisälliperiaatteella, Toivanen kertoo.

Toista kertaa yhteisellä asialla

Kuntaliitto ja INFRA ry myönsivät nyt toista kertaa yhdessä kuntasektorin Paras infratilaaja -tunnustuksen. Tunnustus jaettiin kuntatekniikan kehittämisen KEHTO-foorumissa tapaamisessa Hämeenlinnassa. Aiempi tunnustus myönnettiin vuonna 2021 Espoon kaupungille.

Järjestöt haluavat tunnustuksen avulla kannustaa kuntia hankintojen kehittämisessä ja lisätä tietoisuutta hankintojen merkityksestä kestävänsä infran toteuttamisessa ja alan tuottavuuden parantamisessa.



Ylä-Karjalan KONE-RAIVAUS OY

Maanrakennusta ammattitaidolla yla-karjalankoneraivaus.fi

Kuoringantie 29, Ylämylly | Harri Parkkinen 0400 277 849
kone.raivaus@elisanet.fi | Kimmo Parkkinen 040 551 7174

Murskaus- ja seulptapalveluita yli 30 vuoden kokemuksella



Toimialueenamme on koko Suomi.



Maansiirto Nevalainen Oy
Rahtikatu 22, 80100 Joensuu

puh. 0500-978 893
ms.nevalainen@gmail.com
www.maansiirtonevalainen.fi

MAANSIIRTOTOIMITUKSET TÄSMÄLLISESTI PERILLE

- maansiirto- ja maanrakennustyöt
- kaivinkonetyöt
- sorajalostus ja kiviainestoimitukset
- multa- ja viheralueet, laatoitukset
- jätevesijärjestelmät, vesijohdot ja viemäryöt

www.judin.fi

Huoltotie 4
80790 Kontionranta
Puh: 0500 278 878



Infra pitää Itä-Suomen liikkeessä, mutta rahoitusratkaisut ratkaisevat suunnan

INFRA ry:n toimitusjohtaja **Paavo Syrjön** ja varatoimitusjohtaja **Kari Muhosen** mukaan infrarakentaminen on tällä hetkellä rakentamisen sektoreista vakaimmassa asemassa, mutta tulevat poliittiset päätökset ovat ratkaisevia.

Paula Laukkanen uudeksi toiminnanjohtajaksi

INFRA ry:n Pohjois-Savon ja Pohjois-Karjalan uudeksi toiminnanjohtajaksi on valittu **Paula Laukkanen**. Hän aloittaa työssään 11. toukokuuta 2026.

Pohjois-Savossa ja Pohjois-Karjalassa varovaista kasvua

Kari Muhonen kertoo, että Pohjois-Savossa maantierakentamisessa, kuntien katurakentamisessa sekä ratarakentamisessa on nähtävissä hienoista kasvua tälle vuodelle.

– Maantiepuolella Pohjois-Savossa on valmistumassa Vt 9:llä Lotteinen-Jännevirta-hanke, ja suunnitteilla on hankkeita mm. valtateille 5 ja 23, Muhonen toteaa.

– Verkostorakentamisen kasvua Pohjois-Savossa tukevat tietoliikenne- ja sähköverkkoinvestoinnit. Varkauden on tulossa datakeskus, ja Polarnode suunnittelee datakeskusta Kuopioon. Sähköverkkoon on käynnissä Järvilinjan vahvistaminen ja Metsälinja on suunnitteilla. Suonenjoella on rakenteilla tuulivoimala.

Myös Pohjois-Karjalassa tietoliikenne- ja sähköverkot ovat vahvistumassa.

– Kiteelle suunniteltu datakeskus on merkittävä han-

ke. Maantierakentamisen taso säilyy ennallaan edellisvuoteen nähden.

Infra kestää suhdanteita, vihreä siirtymä tuo mahdollisuuksia

Infrarakentaminen on säilynyt muuta rakentamista vakaampana, koska suuri osa hankkeista on julkisia.

– Infrarakentaminen on tällä hetkellä parhaassa kunnossa rakentamisen lajeista. Siinä riittää töitä parhaiten, Syrjő sanoo.

Valtakunnallisesti alalle ennakoidaan noin kahden prosentin kasvua tälle vuodelle.

Merkittävä ajuri on vihreä siirtymä. Datakeskukset, sähköverkot ja energiainvestoinnit tuovat uusia hankkeita myös Itä-Suomeen.

– Vihreä siirtymä on erittäin positiivinen asia infra-alalle. Se on tuonut paljon töitä alan yrityksille, Muhonen tiivistää.

Perusväylänpidon rahoitus on kriittinen kysymys

INFRA ry:llä on suuri huoli perusväylänpidon rahoituksen suhteen. Perusväylänpitoon on viime vuosina lisätty rahoitusta, mikä on ollut positiivinen asia, mutta kuluva vuonna lisäpanostus jää selvästi edellisvuotta pienemmäksi.



Kuvan lähde Rakennusteollisuus RT, kuvaaja Juho Kuva.

Paavo Syrjön mukaan tämä näkyy suoraan päällystystöissä, erityisesti alempiasteisella tieverkolla, sillä päällystäminen kohdistuu ensisijaisesti pääväylille.

– Vielä hiljattain arvioitiin, että päällystystyksiä tehtäisiin tänä vuonna valtakunnallisesti noin 2 400 km, vaikka todellinen tarve on noin 4 000 km/vuosi. Bitumin hinnannousu on kuitenkin heikentänyt näkymiä entisestään.

Eduskunnan käsittelyssä olevan valtakunnallisen liikennejärjestelmäsuunnitelman (Liikenne 12) mukaan perusväylänpidon määrärahat uhkaavat pudota vuosina 2027–2029 reiluun 1,2 miljardiin euroon vuodessa, kun ne olivat vielä viime vuonna noin 1,6 miljardia. Samalla

todellinen rahoitustarve on vähintään 1,8 miljardia euroa.

– Mikäli lisärahoitusta ei saada tulevissa budjettiratkaisuissa, seurauksena on entisestäänkin mittavan korjausvelan voimakas kasvu lähivuosina, Syrjő sanoo.

Alemman tieverkon rapistuminen vaikuttaa suoraan elinkeinoelämän toimintaedellytyksiin.

– Se tuo haasteita erityisesti maataloudelle, metsäteollisuudelle ja kaivosteollisuudelle, eli aloille, joilta raaka-aine lähtee liikkeelle.

Keskustelua herättänyt ajatus päällysteiden poistamisesta ei Syrjön mukaan ole kestävä ratkaisu.

– Asfaltin kuoriminen ei ole nopeaa säästöä, vaan sen sijaan aiheuttaa kustannuk-

sia. Huonokuntoisen asfalttien jättäminen ennalleen ei maksa tällä hetkellä mitään, mutta asfaltin kuoriminen maksaa. Lisäksi myös sora-tien ylläpito maksaa.

Työvoimapula hidastaa kasvua

Infra-alalla on jatkuva pula osaavasta työvoimasta, erityisesti työnjohdosta.

– Vastaavia työnjohtajia ja työmaapäälliköitä tarvitaan kaikkialla Suomessa, sanoo Kari Muhonen.

Infrarakentaminen ei ole yhtä suhdanneherkkää kuin esimerkiksi talonrakentami-

nen. Teknologian kehitys tukee työtä, mutta ei korvaa sitä.

– Tekoäly ja digitalisaatio auttavat, mutta eivät voi suorittaa niitä konkreettisia työtehtäviä, joita infrarakentamisessa tarvitaan. Uudet ammattilaiset ovat tervetulleita, Paavo Syrjő vinkkaa.

Viesti päättäjille ja yrityksille

INFRA ry:n viesti päättäjille on selkeä: perusväylänpidon rahoitusta on vahvistettava, jotta korjausvelka ei karkaa hallinnasta.

– Kyse ei ole vain infra-sta, vaan koko talouden toimivuudesta, Paavo Syrjő korostaa.

Yrityksille näkymä on varovaisen myönteinen. Infra-ala tarjoaa edelleen töitä, ja erityisesti vihreän siirtymän hankkeet luovat uusia mahdollisuuksia myös Itä-Suomeen.

Kokonaiskuva on hallittavissa, mutta edellyttää ennakoitavia päätöksiä. Toimiva infra on edelleen perusta kasvuille, kilpailukyvyille ja arjen sujuvuudelle.



rt.fi/toimialamme/infra/



Patasi

Tehdään Hyvä

INFRAN PINTARAKENTAMISEN TYÖT

Pauli Lyytinen p. 040 864 1242
pale@patasi.fi | www.patasi.fi

KONEURAKOINTI J. NEVASALMI

KAIVINKONETYÖT YKSITYISILLE JA YRITYKSILLE AMMATTITAITOILLA

- Rakennusten pohjatyöt
- Viherrakentaminen
- Minikaivinkonetyöt
- Kuljettajapalvelu

jouni.nevasalmi@gmail.com | 044 336 4859
www.koneurakointinevasalmi.fi

VIESTRA

INFRARAKENTAJA

www.viestra.fi

J&M Aavamäki Oy

Louhelanmutka 1A
83100 Liperi

- Maanrakennus ja maansiirtourakoinnit
- Kunnallistekniikka
- Maansiirto
- Pihatyöt
- kuljetuksineen
- Pohjatyöt
- Kaivutyöt

Matti Aavamäki 0500 373 715
matti.aavamaki@aavamaki.com

Juha Aavamäki 0500 572 169
juha.aavamaki@aavamaki.com

aavamaki.com



MAANRAKENNUS VEIKKO TIRKKONEN

Teemme maanrakennustyöt

- kokonaisurakkana
- yksikköhintaurakkana
- tuntiperusteisella laskutuksella
- tarvittaessa avaimet käteen periaatteella

Maanrakennus Veikko Tirkkonen Oy
Palvelemme Kuopiossa ja sen lähialueilla.

Veikko Tirkkonen Puh. 0400 391 923
Petri Tirkkonen Puh. 0400 764 905

www.maanrakennusvt.fi

AAA RALA

Vaurioitunut kaapeli voi aiheuttaa sähkökatkon, sähköiskun ja jopa hengenvaaran



- Kumitelat
- Kumilaput



TAGEX

www.euroket.fi | puh. 03 753 4130

Carunan tilastojen mukaan vuosittain sattuu noin 1 000 maakaapelivauriota, jotka aiheutuvat pääasiassa ulkopuolisen maanrakentajan toiminnasta. Suurin osa näistä vaurioista aiheuttaa myös asiakkaille sähkökatkon.

– Kaivinkoneet, kuokkiminen tai ojan-kaivuu tai maaperän poraus tai tutkimukset katkaisevat tai vaurioittavat kaapelin eristystä. Tämä on yleisin syy maakaapelivikoihin. Muita maakaapelivikojia aiheuttavat muun muassa maaperän liikkuminen, talvella routavauriot, ikääntyminen eli kaapelin vanheneminen ja asennustyön puutteet kuten liitosviat, rakenne- ja materiaali-vauriot sekä kesällä vastaavasti jopa ukkosen aiheuttamat ylijännitteet, sanoo Carunan käyttökeskuspäällikkö **Kimmo Vainiola**.

Vaurioitunut kaapeli voi vaikuttaa laajasti: Sähkökatkot vaikuttavat esimerkiksi lämmitykseen, valaistukseen ja tietoliikenteeseen, ja palvelut voivat hetkellisesti sulkeutua. Työmaalla rikkoutunut kaapeli voi olla turvallisuusriski, sillä kaapeliin osuminen aiheuttaa vaaratilanteen myös kaivinkoneen kuljettajalle. Caruna pyrkii palauttamaan sähköt mahdollisimman nopeasti turvallisuus huomioiden. Sähkökatkon pituus riippuu kuitenkin aina vaurion sijainnista ja laajuudesta.

Miksi kaapelivaurioita sattuu ja miten ne vältetään?

Maanalaisia kaapeleita tulee jatkuvasti lisää. Siksi on entistä tärkeämpää, et-

tä kaivutyöt suunnitellaan huolella ja kaapelien sijainnit tarkistetaan ennen kuin koneet käynnistyvät.

Vainiola muistuttaa, että riskien arviointi ja suunnitelmat kannattaa tehdä jo ennen työmaan alkua.

– Kaapelivaurioita voidaan ehkäistä ennakkoinnilla, huolellisella suunnittelulla ja kaapeleiden sijainnin varmistamisella etukäteen. On tärkeää miettiä, mitä töitä tehdään, missä ja milloin sekä varmistaa, että kaikki työmaalla toimivat on perehdytetty hyvin. Etukäteen tehtävällä sijaintiselvityksellä ja kaapelinäytöllä ehkäiset turhat sähkökatkot ja vahingosta aiheutuvat korjauskustannukset, sanoo Vainiola.

Sähköverkko-yhtiöt tarjoavat tilaajille, kuten kunnille, kaupungeille ja maanrakentajille, ohjeistusta sähköverkon rakenteesta ja turvallisuuskäytännöistä. Myös Carunan verkkosivuilta löytyy kattavasti ohjeita turvalliseen työskentelyyn.

Muista nämä asiat työmailla:

1 Selvitä aina maakaapeleiden ja putkien sijainnit etukäteen.

2 Tilaa maksuton kaapelinäyttö ennen kaivua.

3 Noudata turvaetäisyyksiä sekä maakaapeleihin että ilmajohtoihin.

4 Perehdytä koko työryhmä, myös aliurakoitsijat.

Tiesitkö? Maakaapelien sijainnin selvittämismenettely perustuu lakiin

Ote Sähkömarkkinalain pykälästä 110§

”Ennen maanrakennus-, metsä-, vesirakennus-, verkonrakennus- tai muuhun sähkökaapeleiden läheisyydessä tapahtuvaan työhön ryhtymistä työn suorittajan on työturvallisuuden varmistamiseksi ja vaurioiden välttämiseksi selvitettävä, sijaitseeko työalueella sähkökaapeleita.”

Verkonhaltijalla on saman lain puitteissa velvollisuus toimittaa tiedot kaivalueen kaapeleiden sijainneista työn suunnittelijalle ja suorittajalle.

Jos vahinko sattuu, toimi heti! Vaurion sattuessa tärkeintä on varmistaa oma ja ympäristön turvallisuus. Lisäksi vahingosta tulee ilmoittaa viipymättä verkkoyhtiön vikapalveluun.

Lähde Caruna Networks Oy

MAANRAKENNUSTA JA KULJETUSPALVELUA

JO
VUODESTA
1962

MAANRAKENNUSPALVELUT

- Rakennusten pohjat
- Tiet ja kunnallistekniikka
- Teiden peruserustukset
- Pihat ja kentät

KONEPALVELUT

- Tiehöylä- ja jyräyspalvelut
- Tela- ja pyöräkaivinkoneet
- Pyöräkuormaajat

KULJETUKSET, NOSTOT JA VAIHTOLAVAT

KIVIAINESPALVELUT

- Täytehiekat
- Sora- ja kalliomurskeet
- Salaojasorat
- Kivituhkat
- Sepelit
- Singelit

**ITSEPALVELU-
PESUHALLI**
kaikenkokoisille
laitteille

**VUOKRAAMME PAIKOITUSTILAA
RASKAALLE KALUSTOLLE**
Valimokatu 2,
lämmityspaikkamahdollisuus



**KTK IISALMEN
AUTOTILAUS OY**

Valimokatu 2, 74120 Iisalmi | P. 040 124 8650 | www.iat.fi

Luontevaa louhintapalvelua



vankalla ammattitaidolla!

- Kallion louhintatyöt
- Räjähdykset
- Poraukset
- Kallion kiilaus
- Tartuntareiät
- Porauspalvelut
- Panostuspalvelut
- Tärinämittaukset
- Kaivinkonepalvelut 2tn pikkukaivurilla ahtaisiin kohteisiin

www.jhlouhint.fi

Puh. 044-365 8877

Kevyen polttoöljyn hinnannousu iskee yhteiskunnan perustoimintoihin

Myös kevyt polttoöljy on huomiotava, kun haetaan ratkaisuja helpottaa polttonesteiden rajusta hinnannoususta kärsiviä yrityksiä ja yrittäjiä, muistuttavat Koneyrittäjät ja INFRA.

Kone- ja infra-alan yritykset vastaavat laajasti yhteiskunnan perustoimintojen ja teollisuuden raaka-ainehuollon jatkuvuudesta. Polttonesteiden raju hinnannousu vaarantaa näiden yritysten toimintakykyä.

Työkonealan yrityksissä käytetyn kevyen polttoöljyn keskihinta oli Tilastokeskuksen seurannan mukaan 1,21 € litralta tammi-kuussa 2026. Nyt kevyen polttoöljyn pump-
puhinta on yli 2,15 € litralta. Hinta on nous-
sut lähes 80 prosenttia.

Samaan aikaan dieselin litrahinta on nous-
sut 1,80 €:sta reiluun 2,30 €:oon, yli 30 pro-
senttia.

Mikäli Suomessa päädyttäisiin tasapuoli-
sesti lievittämään yritysten kohtaamaa kus-

tannuskriisiä, kevyttä polttoöljyä toiminna-
saan tarvitsevia yrityksiä ei pidä unohtaa.

Hinnannousut ovat poikkeuksellisen suu-
ria ja ennakoimattomia, eikä yksittäinen yri-
tys ole voinut niihin vaikuttaa. Tämä on aja-
nut monen yrityksen ja yrittäjän kassat tiu-
koille huolimatta sopimuksissa mahdollises-
ti käytössä olevista polttoaineklausuleista. Polttoaineiden osuus koneurakointipalvelui-
den kokonaiskustannuksista on merkittävä.

Harkittaessa kohdennettuja toimia lie-
ventää tilannetta on hyvä palauttaa mieleen
Ukrainan sodan alun energiakriisissä toteu-
tettu polttoainetuki tilanteesta eniten kärsi-
neille työkone- ja kuljetusyrittäjille. Tämä
toimisi oikeudenmukaisesti myös siksi, että
kohonneet polttoaineiden hinnat korottavat
merkittävästi valtion arvonlisäverokertymää.
Kohonneet verotuotot on mahdollista koh-
dentaa energiakriisin helpottamiseen, ja siten
lievitys ei edellyttäisi valtion lisävelanottoa.



Kuva INFRA ry



Luotettava kumppanisi maanrakentamiseen

Monipuolisia palveluita yksityis-, yritys-, ja kunta-asiakkaille.

Meillä on vankka kokemus ja osaaminen vaativistakin maanrakennusprojekteista.

- Infrarakentaminen
- Kunnallistekniikka
- Maa-, ja vesirakentaminen
- Pohjarakentaminen
- Maansiirto

**JÄRVELÄISEN
MAANSIIRTO OY**
040 530 2538

Sinisiipi 6, 70900 Toivala
jarkko@jarvelaisenmaansiirto.fi | jarvelaisenmaansiirto.fi

MAANRAKENNUSKONEIDEN VARAOSAT SUORAAN MAAHANTUOJALTA



TELASTON OSAT

VETONAVAT

KAUHAN KYNNET

KUMITELAT

HYDRAULIPUMPUT
JA -HUOLTO

KÄÄNTÖMOOTTORIT
JA -VAIhteistot

KÄÄNTÖKEHÄT

TELAKESKUS OY

010 574 3433 | myynti@telakeskus.fi | Korvenkuja 41, 62800 Vimpeli
www.telakeskus.fi





Seuraa meitä somessa!


MAANRAKENNUS- JA KONEPALVELUT

☒ Maanrakennustyöt

☒ Kuljetuspalvelut

☒ Purkutyöt

☒ Kivi-ainesten myynti

www.konetyo-karhunen.fi
Puh. 040 591 4477

YLI 20 VUODEN KOKEMUKSELLA

Olemme toteuttaneet onnistuneesti niin pienet kuin suuret projektit.




Luotettava kumppani myös suurille rakennusliikkeille – projektit etenevät hallitusti, läpinäkyvästi ja aikataulussa.

Tehokasta murskausta kaikkiin kohteisiin!

**AMMATTITAITO JA LAATU -
SIINÄ MEIDÄN LUPAUKSEMME.**

➤ Digitalisointi

➤ Kiertotalous

➤ Turvallisuus

& VASTUULLISUUS

luotettava kumppani

Kamppolehti Menestyjät 2025

Kamppolehti KASVUYRITYS 2025

SUOMEN VÄHIMMÄT HOPEA

RALA PÄTEVYYYS

Uusi maksuton AI-apuri vauhdittaa tekoälyn käyttöönottoa kiinteistö- ja rakentamisalan yrityksissä

KIRA-kasvuohjelman työkaluvalikoima on kasvanut KIRA-älyä nimisellä tekoälyapurilla. Uusi apuri auttaa organisaatioita arvioimaan omaa tekoälykyvykkyyttään ja tunnistamaan seuraavat konkreettiset kehitysaskleet.

KIRA-kasvuohjelman kasvun työkalujen kokonaisuus on täydentynyt uudella maksuttomalla tekoälyratkaisulla. KIRA-älynä nimen tekoälyapuri on kehitetty tukemaan alan yrityksiä ja organisaatioita tekoälyn hyödyntämisessä sekä vahvistamaan koko toimialan osaamista. Tavoitteellisesti ja suunnitelmallisesti käytettynä tekoäly voi toimia merkittävänä yrityksen kasvun ja kehityksen vauhdittajana.

Tekoälyä voidaan hyödyntää koko rakennuksen elinkaaren ajan – aina suunnittelusta rakentamiseen, ylläpitoon sekä asiakkaiden ja loppukäyttäjien tukemiseen. KIRA-älyapuri tarjoaa käytännönläheisiä suosituksia ja ohjaa tekoälyn hyödyntämisessä riippumatta siitä, ollaanko vasta kokeiluvaiheessa vai jo pidemmällä käyttöönotossa.

Lähde Rakennusteollisuus RT ry

Lue lisää ja kokeile työkalua »



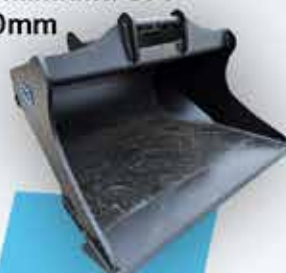
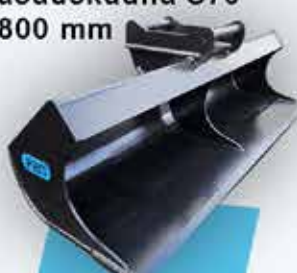




SUOMEN KAUHATUKKU OY

KAUHATUKKU.FI

ILMAINEN TOIMITUS KOKO SUOMEEN - YLI 800 KAUHAA VARASTOSSA

Luiskakauha S70 2000mm	Huulikuokka S70 1100mm	Kynsikuokka S70 1100mm	Kaa pelikauha S70 450mm	Tasauskauha S70 2800 mm
 3.599 € + alv	 3.599 € + alv	 3.599 € + alv	 2.199 € + alv	 2.999 € + alv
Luiskakauha S40 1300 mm	Huulikuokka S40 520mm	Asfalttileikkuri S40	Kaa pelikauha S40 300mm	Tasauskauha S40 1800 mm
 999 € + alv	 599 € + alv	 549 € + alv	 549 € + alv	 1.659 € + alv

Myynti 041 315 6781

Karjalankatu 8, 08150 LOHJA

KAIKKI MALLIT HINTOINEEN OSOITTEESSA

WWW.KAUHATUKKU.FI

Väyläviraston pääjohtaja Wihlman: Pitkän aikavälin näkymä Suomen liikenneväylien kehittämiseen

Tulevien vuosien liikennepolitiikan keskeiset linjat luodaan parhailaan eduskunnan käsiteltävänä olevassa valtakunnallisessa liikennejärjestelmäsuunnitelmassa eli ns. Liikenne 12 -suunnitelmassa, kirjoittaa Väyläviraston pääjohtaja **Kari Wihlman**.

Liikenne 12 -suunnitelma muodostaa perustan tehokkaalle, turvalliselle ja kestäväälle liikennejärjestelmälle. Suunnitelmassa määritellään lisäksi väylänpidon rahoituksen tavoitetaso. Suomen elinvoiman ja kilpailukyyn säilyttämisen kannalta on olennaista pitää huolta nykyisen infrastruktuurin kunnosta.

Liikenne 12 -suunnitelmassa esitetään perusväylänpidon rahoituksen korottamista vuodesta 2030 alkaen, mikä parantaa mahdollisuuksia hallita tie- ja rataverkon korjausvelkaa. Vesiväylien osalta tilanne on sen sijaan varsin hyvä, eikä niihin kohdistu merkittävää korjausvelkaa.

Liikenne 12 -suunnitelmaa toimeenpaneviin väyläverkon ohjelmiin sisältyvät Väyläviraston perusväylänpidon suunnitelma, suunnitteluohjelma ja investointiohjelma.

Väylävirasto on uudista-



Kari Wihlman

nut väylänpidon ohjelmointia kokoamalla tammikuussa julkaistut perusväylänpidon suunnitelman ja suunnitteluohjelman sekä kevään aikana julkaistavan investointiohjelman yhdeksi selkeäksi kokonaisuudeksi. Uudistuksen tavoitteena on parantaa läpinäkyvyyttä, tukea pitkäjänteistä päätöksentekoa sekä helpottaa kokonaisuuden hahmottamista päättäjille, sidosryhmille ja kansalaisille.

Ohjelmat perustuvat ajantasaiseen tietoon, vaikutusten arviointiin sekä jatkuvaa asiakas- ja sidosryhmävuorovaikutukseen. Ne

ovat keskeinen osa Liikenne 12 -suunnitelman toimeenpanoa ja nojaavat sen tavoitteisiin: toimivuuteen, turvallisuuteen ja kestävyys-teen. Ohjelmakokonaisuus päivitetään vuosittain.

Hankkeet etenevät

Perusväylänpidon ohella on tärkeää panostaa myös väyläverkon kehittämiseen, sillä uudet investoinnit sujuvoittavat logistisia yhteyksiä ja tukevat elinkeinoelämän toimintaedellytyksiä ja kilpailukykyä.

Vaikka rakennusalan kasvunäkymät viime vuodelle eivät toteutuneet ennakoitulla tavalla, infrarakentaminen erottui positiivisesti noin neljän prosentin kasvulla. Kasvua on osaltaan vauhdittanut Petteri Orpon hallituksen ohjelmaan sisältyvä kolmen miljardin euron infrainvestointikokonaisuus sekä päätökset useista muista uusista väylähankkeista.

Väylävirastolla on tällä

hetkellä käynnissä tai käynnistymässä lähes 60 laajaa tie-, rata- ja vesiväylähanketta eri puolilla Suomea. Väyläinfran kehittämiseksi on näin ollen olemassa selkeä ja pitkäjänteinen näkymä, mikä luo edellytykset myös infra-alan tuottavuuden pitkäaikaiselle kehitykselle.

Myös maamme uuden jäänmurtajan hankinta etenee. Aluksen konseptisuunnittelu on valmistunut ja seuraavaksi käynnistyy telakka-kilpailutus. Rakentamisen on tarkoitus alkaa vuonna 2027. Jäänmurtajan rakentaminen on osa WINMOS IV -hanketta, jolle on myönnetty 42 miljoonaa euroa CEF-tukea. Uusi murtaja on käytössä vuonna 2029.

Painopistealueena sotilaallinen liikkuvuus

Viime vuosien aikana sotilaallisen liikkuvuuden hankkeiden merkitys ja tarve on

entistään korostunut. Sotilaallisen liikkuvuuden hankkeiden rahoitustarve Liikenne 12 -suunnitelmakaudella on noin 3,5 miljardia euroa.

Sotilaallisen liikkuvuuden rahoitusta on tarkoitus kohdistaa esimerkiksi eurooppalaisen raideveyden suunnitteluun, siltöjen kantavuuden parantamiseen, varalaskupaikkoihin sekä sotilaallisen liikkuvuuden kannalta merkittävien maan-

tieyhteyksien, ratayhteyksien ja vesiväylien kehittämiseen ja parantamiseen koko maassa.

Tavoitteena on saada sotilaallisen liikkuvuuden hankkeisiin varmistettua maksimaalinen EU- ja koheesiorahoitus, mikä edellyttää riittävää hankkeiden suunnittelmavalmiutta.

Teksti- ja kuvälähde
Väylävirasto

EP-URAKOINTI OY

Koneurakointi monipuolisella kalustolla.



www.epurakointi.fi

Petri Voutilainen p. 044 3644 235

Maansiirto Karvinen Oy

Maansiirto Karvinen on maa-ainesten myyntiin ja toimittamiseen erikoistunut yritys.

Perheyriytksemme on toiminut alalla jo 60 vuotta.

KILPAILUVALTIMME OVAT VANKKA AMMATTITAITO, LUOTETTAVUUS SEKÄ NOPEAT TOIMITUKSET!

Palvelumme mm.

- sora- ja mursketoimitukset
- seulottua multaa toimitettuna
- kaivinkonetyöt 26 tn telakaivinkoneella

Asiakaskuntaamme kuuluu julkinen sektori, kotitaloudet ja mökkiläiset.

Toimitusalueemme ovat Liperi, Polvijärvi, Outokumpu, Joensuu ja Pohjois-Heinävesi

Häyrylahdentie 53 A 83100 Liperi
tilaukset **0500 275 130**, laskutus **0400 382 881**
www.maansiirtokarvinen.fi
myynti@maansiirtokarvinen.fi

SOITA JA KYSY LISÄÄ!

KOTIMAISET KAUHAT MINI JA MIDI-KONEISIIN

Muut tuotteemme:

- routa- ja esiaurauspiikit
- lammelliharjat
- kaapeliaurat
- täkkäyspuomit
- laikkumätästimet
- telan kitkapalat
- kantoharat

2-35 tn
Koneet



SONES OY

Järvenpääntie 69 • 91910 Tupos • p. 040 5377 829 • esa@sones.fi • www.sones.fi



LAADUKKAAT MAA-AINEKSET isoille ja pienille rakentajille

Kiviainestoimitukset ja maanrakennustyöt yli 50 vuoden kokemuksella

KAIVINKONETYÖT • KAIKKI SORA- JA MURSKELAJIKKEET • KALLIOSEPELIT JA MURSKEET • OMA MAANLÄJITYSALUE • MULLANSEULONTA JA MYYNTI

Kontiolahden Uuroon on avattu uusi kiviainesalue!

Maansiirto- ja soraliike
M. LEVY OY

0400 803 838 / Marko • marko.levy@mlevyoy.fi

www.mlevyoy.fi



Jokihydro avasi jälleenmyyntipisteen Enon Metsäpalvelun tiloihin

Enon Metsäpalvelu Oy:n tiloissa Enossa on avattu Jokihydro Oy:n jälleenmyyntipiste, joka tuo hydrauliiikan tarvikkeet ja letkupalvelut aiempaa lähemmäs alueen asiakkaita. Enon toimipiste vastaa erityisesti metsäkone-, maatalous- ja maanrakennusalojen tarpeisiin.

Enon Metsäpalvelu on Jokihydro:n pitkäaikainen asiakas, joten yhteistyölle oli valmiiksi vahva perusta. Keskusteluissa Jokihydro:n kanssa heräsi viime vuonna idea hydrauliiikkapalveluiden tuomisesta lähemmäs Enon ja lähialueiden toimijoita samaan tapaan kuin mitä Jokihydro toimii Kiteellä Koivikon Kaupan varo-saliikkeessa. Ajatus tuntui luontevalta, joten etenimme nopeasti käytännön toteutukseen, kertoo **Mikko Varis**, Enon Metsäpalvelu Oy:n yrittäjä.

– Yhteistyö Jokihydro:n kanssa on aina toiminut saumattomasti. Kun kumppani on tuttu ja toimintatavat tiedetään molemmien puolin, käy kumppanuuden rakentaminen vaivattomasti.

Enon Metsäpalvelu Oy:llä on ollut hydrauliikkaletkujen valmistuslaitteet omassa käytössään jo 1990-luvulta lähtien. Niillä on vuosien varrella tehty letkuja satunnaisesti myös ulkopuolisille.

– Jokihydro-edustuksen myötä meillä on nyt työntekijä nimenomaan hydrauliiikan tehtävissä. Hän hoitaa letkujen valmistusta ja myyntiä sekä osallistuu samalla muihin yrityksen töihin. Kyse ei siis ole pienestä kokeilusta, vaan aidosta panostuksesta, jonka tavoitteena on rakentaa toimiva ja pysyvä palvelu alueelle, Mikko Varis kuvailee.

Noin 50 km säteellä Enon Metsäpalvelu Oy:n toimipaikasta on paljon metsäkoneurakoitsijoita, maatalousyrittäjiä ja muita konekaluston kanssa työskenteleviä toimijoita, joille letkujen, hydrauliiikkaliittimien, öljyjen ja muiden tarvikkeiden nopea saatavuus on arjen kannalta olennaista. Hydrauliiikkapisteen avajaisissa 26.3.2026 saatu palaute vahvisti, että palvelulle on ollut selvä tilaus.

– Moni totesi suoraan, että tällainen palvelu olisi pitänyt olla täällä jo aiemmin, Varis mainitsee.

Palvelut lähelle asiakasta

Asiakkaan näkökulmasta Enon Metsäpalvelu Oy:n ja Jokihydro Oy:n yhteistyön hyödyt liittyvät saavutettavuuteen ja nopeuteen.



Uusi toimipiste palvelee Enon Metsäpalvelun tiloissa osoitteessa Niskantie 171.

Kun tarvittavat tuotteet ja palvelut löytyvät läheltä, säästyy aikaa, vaivaa ja kustannuksia.

Mikko Variksen mukaan Enon toimipisteessä voidaan valmistaa perusletkut kattavasti.

– Varastossa on hydrauliikkaliittimiä, öljy- ja rasvatarvikkeita sekä muita pientarvikkeita puunkorjuun, maatalouden ja maarakennuksen tarpeisiin. Valikoimaa laajennetaan kysynnän mukaan. Lisäksi myymme BLCS Diesel Booster -lisäainetta.

– Tällä hetkellä toimipisteessä on noin 1 200 nimikettä hyllyssä, joten moni tarpeellinen osa tai tarvikkekokonaisuus löytyy suoraan paikan päältä. Yhteistyö Jokihydro:n kanssa mahdollistaa nopeat täydennykset saman päivän aikana.

Enon Metsäpalvelu tuntee koneellisen puunkorjuun arjen

– Enon Metsäpalvelu Oy on perustettu vuonna 1968, ja nyt toimintaa jatketaan toisessa polvessa, kertoo Mikko Varis.

Yritys tekee koneellista puunkorjuuta Enon ja Kontiolahden metsissä kolmen korjuuketjun ja yli 10 työntekijän voimin. Pitkä kokemus näkyy vahvana toimialatun-

temuksena ja käytännönläheisenä ymmärryksenä.

– Tunnemme puunkorjuun koneet, niiden käyttöolosuhteet ja alan toimijoiden arki. Juuri tästä syntyy yksi uuden hydrauliikkatoimipisteen vahvuuksista, Varis korostaa.

– Meillä on omat korjaamotilat. Jos hydrauliiikan kysyntä kasvaa, palvelua voidaan kehittää edelleen esimerkiksi siten, että asiakas voi tuoda koneensa hallille, ja me teksimme letkujen vaihdot valmiiksi.

25-vuotiaalla Jokihydrolla vahva valikoima ja tasokkaat korjaamopalvelut

Jokihydro:n kuulumiset ovat Enon suunnan yhteistyökuvion ohella muutenkin myönteisiä. Jokihydro Oy täyttää tänä vuonna 25 vuotta. Syntymäpäiväänsä yritys viettää Joensuun Teollisuuskadulla 13.–17.4.2026.

Jokihydro tunnetaan siitä, että hydrauliiikka- ja pneumatiikkatuotevalikoima on erittäin laaja ja palvelu ripeää. Jokihydro:n **Sami Kontkanen** mukaan hyllyssä olevien ja heti saatavilla olevien tuotteiden osalta valikoima on Pohjois-Karjalan laajimpia.

– Monesti asiakas tulee kysy-

mään sellaista tuotetta, jota ei ole löytynyt muualta, ja sitten se löytyykin meidän hyllystämme.

– Öljyt ja rasvat ovat meillä erittäin hinnoiltaan kilpailukykyisiä, kannattaa kysyä tarjous. Olemme esimerkiksi Valvolinen virallinen jälleenmyyjä, Kontkanen vinkkaa.

Jokihydrolla on myös verkko-kauppa osoitteessa jokihydro.fi/kauppa.

Kunnostukset sekä Teollisuuskatu 3:ssa että asiakkaan luona

Jokihydro huoltaa ja kunnostaa erilaisia hydraulisylintereitä niin liikkuvalle kalustolle kuin teollisuuden erilaisiin kohteisiin. Asiakkaita ovat koneurakoitsijat, maatalouden ammattilaiset, teollisuuden suuret ja pienet laitokset, konepajat, konekorjaamot, energialaitokset sekä kaikki muutkin toimijat, jotka käyttävät hydrauliiikka- ja pneumatiikkajärjestelmiä.

Jokihydro on panostanut viime vuosina vahvasti korjaamopuoleen. Korjaamon henkilöstömäärä on kasvanut viiteen.

– Riveissämme työskentelee sorvari, joten voimme kunnostaa sylintereitä ja muita osia uutta vastaavaan kuntoon. Korjaaminen on



Teollisuuskadun korjaamalla olevaan avaus- ja kokoonpanopenkkiin mahtuu suurempikin sylinteri.

monissa tapauksissa järkevä vaihtoehto. Uusin laite korjaamalla on sylinterin avauspenkki, jolla kyllä avautuu sylinteri kuin sylinteri. Avauspenkki on Jokihydro:n itse valmistama, Sami Kontkanen mainitsee.

Jokihydro:n korjaamopalvelut eivät rajoitu pelkästään omiin tiloihin. Jokihydrolla on käytössään pakettiautoon tehty huoltoauto, sekä isompi korjaamoauto, eli kuorma-auto, jonka varustukseen kuuluvat muun muassa letkunpuristusvälineet ja öljynvaihrolaitteet. Tämä mahdollistaa isompienkin letkujen tekemisen asiakkaan työmaalla.

– Tällöin koneita ei tarvitse siirtää pois työmaalta, ja asiakas saa ne nopeasti takaisin työhön. Tämä on asiakkaillemme merkittävä hyöty, sillä kaluston siirtely vie aikaa ja aiheuttaa lisäkustannuksia.

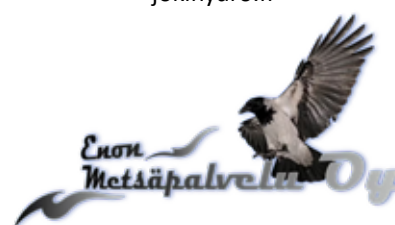
Kaiken toiminnan ytimessä on asiakaspalvelu. Sami Kontkanen mukaan asiakas on tervetullut kysymään apua matalalla kynnyksellä.

– Pyrimme palvelemaan asiakkaan alusta loppuun asti. Jos emme itse pysty auttamaan, ohjaamme asiakkaan sinne, mistä apu löytyy.



Jokihydro Oy

Teollisuuskatu 3, Joensuu
(ma–pe 7–17, la 9–13,
korjaamo ark. 8–16)
013 221 381
info@jokihydro.fi
jokihydro.fi



Enon Metsäpalvelu Oy
Niskantie 171, Eno
(arkisin klo 8–16)

Hydrauliikkatuotteet ja -palvelut:
Teemu Varis, 040 630 3343,
teemu.varis@enonmetsapalvelu.fi
enonmetsapalvelu.fi



Korjaamoauto tuo palvelut asiakkaan luokse.



Korjaamoauto sisältä.

Yksityinen maanomistaja ja Pohjois-Karjalan Osuuskauppa tekivät historialliset kaupat

Pohjois-Karjalassa tehty yksityisen maanomistajan ja Pohjois-Karjalan Osuuskaupan välinen luonnonarvokauppa on Suomen ensimmäisiä. Vuosien valmistelujen jälkeen luonnonarvojen tarjoaminen myyntiin alkaa olla mahdollista maanomistajille.

Pohjois-Karjalassa tehtiin historiallinen luonnonarvokauppa, kun ilomantsilainen maanomistaja myi luonnonarvoja Pohjois-Karjalan Osuuskaupalle. Luonnonarvokaupassa ennallistetaan ojitettu suo, eli suoalue palautetaan lähemmäksi luonnontilaa mm. poistamalla puustoa ja ojia tukkimalla. Ennallistamistoimet ovat alkaneet suoalueella maaliskuun alussa.

Historiallinen kauppa sai alkunsa MTK:n, metsänhoitoyhdistyksen, S-ryhmän, Pohjois-Karjalan Osuuskaupan ja maanomistajan halusta kehittää luonnonarvomarkkinoita yhdessä. Kauppa toimii suunnannäyttäjänä maanomistajien ja yksityisten ostajien väliselle vapaaehtoiselle markkinalle.

– Yksityisten maanomistajan ja yrityksen välisiä luonnonarvokauppoja ei ole Suomessa juurikaan tehty ennen Pohjois-Karjalan kauppaa. Tämä avaa maanomistajille tavan saada suojelusta ja luonnonarvojen tuottamisesta markkinälähtöistä tuloa, ja yritykset voivat tehdä konkreettisia vastuullisuus-



Kuikkasuo ennen ennallistamistoimenpiteitä. Alueella on sinne ojituksen jälkeen aikaansaatu puusto, joka kuivattaa haihdutusvaikutuksen myötä suota.

Kuva Panu Kukkonen / Metsänhoitoyhdistys Pohjois-Karjala

toimia - ja kaikesta hyötyy luonto, MTK:n ympäristöasiantuntija **Heli Siitari** kommentoi.

Luonnonhoitoa paikallisesti

Ilomantsin ennallistettava kohde on noin 12 hehtaarin ojitettu suoalue. Kaupan välitti Pohjois-Karjalan metsänhoitoyhdistys, joka myös maanomistajan kanssa yhteistyössä vastasi kohteen suunnittelusta ja kartoituksesta. Alueelliset met-

sänhoitoyhdistykset ovat panostaneet viime vuosina luonnonhoitopalveluiden kehittämiseen ympäri Suomea.

– Osuuskauppa osoitti kiinnostusta luonnonarvokauppaan ja lähdimme kartoittamaan, mistä mahdollisia sopivia kohteita voisi löytyä. Ilomantsi soveltui lopulta erinomaisesti luonnonarvokaupan pilotointiin. Työt kohteella ovat hyvässä vauhdissa, metsänhoitoyhdistys

Pohjois-Karjalan johtaja **Harri Välimäki** kommentoi.

Ensimmäiset keskustelut metsäalueen ennallistamistoimista metsänhoitoyhdistyksen kanssa käynnistyivät jo pari vuotta aikaisemmin.

– Olen kuullut tarinoita siitä, miten kirkasvetinen Eteläinen Pitkäjärvi oli ennen 1970-luvulla tehtyjä tarpeettomia ojituksia. Kun Pohjois-Karjalan Osuuskaupan kanssa pääsimme sopimukseen luonnonarvokaupasta, niin uskon että nyt alue saadaan palautettua luonnolliseen tilaansa siten, että jatkossa aiempaa kirkasvetisemmän järven äärellä kuuluu lintujen laulu ja tulevat sukupolvet voivat käydä alueella, vaikka poimimassa lakkoja, kertoo maanomistaja **Petri Purmonen**.

Kun Pohjois-Karjalan Osuuskauppa kiinnostui luonnonarvo-

jen ostamisesta paikallisilta maanomistajilta, lokahtelivat palaset nopeasti kohdalleen.

– Haluamme yrityksenä olla mukana rahoittamassa luonnon monimuotoisuutta parantavia toimia siten, että kaikki luonnonarvokauppaan käytetyt eurot sekä siitä koituvat hyödyt jäävät omaan maakuntaan, Pohjois-Karjalan Osuuskaupan vastuullisuusjohtaja **Petri Vähä** kommentoi.

– Olemme halunneet olla aktiivisia luonnonarvokaupan kehittämisessä. Tavoitteenamme on tuottaa ennallistamalla kansallisella tasolla 500 luonnonarvohehtaaria vuoteen 2035 mennessä. Ensimmäiset ennallistamiskohteet Pohjois-Karjalassa ja Pohjois-Savossa ovat osa tätä tavoitetta, sanoo vastuullisuusjohtaja **Nina Elomaa** S-ryhmästä.

MTA

MAASEUDUN
TYÖNANTAJALIITTO



Vuodesta

1945

**Vastuullisen
työnantajan
asialla**

Liity jäseneksi



tyonantajat.fi

PILKEMASTER®



Contrans - palvelevaa konemyyntiä

Marko Toivakka
0400 735 259

Pekka Liimatainen
040 5007 509

Seppo Rauhala, Pohjois-Suomi
0400 646 507
etunimi@contrans.fi

Suoraan maahantuojalta,
Konneveden varastolta:
maansiirtovaunut, traktorilavetit,
polttoainesäiliöt, hallilämmittimet
ja Trejon-tuotteet. Lisäksi
valikoimissamme klapikoneet,
metsäpaketit, lumityökoneet ja
energiakourat.



FARMi FOREST



M-Hale
HUOLLOT

Timo Kapanen
040 775 7755

M-Hale
VARAOSAT

Matti Liimatainen
040 5475 562

Pekka Liimatainen
040 5007 509

Savon Voiman Joensuun voimalaitos



AGCO SUOMelta LAATUMERKIT MONEEN TARPEESEEN

AKU
Takuu 2 vuotta

AKU-peräkärryt ja -venetrailerit



Venetrailerit alk. **1050€**
Jettitrailerit alk. **1450€**



Autotraileri AKU AP3500-DRB alumiinikuomulla
TARJOUS! 11300€ Norm. 13 926 €

**AGCO
SUOMI**

AGCO SUOMI OY
Rullakotie 9, Joensuu
Pekka, 040 531 4759 / Olli, 0400 950 205
varaosat.joensuu@agcocorp.com

Hinnat 31.5.2026 tai niin kauan kuin tavaraa riittää. Sis. alv 25,5 %.



UUTUUS!
Peruutuskamerasarjat
Langaton **390€** Langallinen **239€**

JAPA-klapikoneet

Esim. JAPA 315 Road
"peräkärrymalli" alk. **15900€**



Industar Powerstage
TYÖKALUVAUNU työkaluilla
TARJOUS! 499€ Norm. 657,37€



Savon Voiman kaukolämmön päästöt laskivat viime vuodesta lähes kolmanneksen

Turpeen käytöstä luopuminen ja uudet tuotantomuodot pienensivät päästöjä kaikilla voimalaitospaikkakunnilla.

Vuonna 2025 Savon Voiman ominaispäästökerroin – eli Savon Voiman myymän kaukolämmön keskimääräinen hiilidioksidipäästö per kilowattituntia kohden – oli 43 gCO₂/kWh. Päästöjen vähentyminen on ollut viime vuosina merkittävää: vuoden 2024 ominaispäästökerroin oli 62 gCO₂/kWh, ja vuonna 2019 se o₂i vielä 133 gCO₂/kWh. Savon Voiman ominaispäästökerroin on ollut jo pitkään koko Suomen keskiarvoa alempi.

Savon Voiman vuoden 2025 päästöjen vähentymiseen vaikutti eniten voimalaitospaikkakuntien – Joensuun, Iisalmen ja Pieksämäen – kaukolämmöntuotannon päästöjen lasku.

– Vuosi 2025 oli meille historiallinen, kun lopetimme turpeen käytön voimalaitospaikkakunnillamme: Iisalmissa ja Pieksämäellä jo keväällä 2025 ja Joensuussa viimeinen turve-erä

vastaanotettiin joulukuussa 2025. Turpeen käytön lopettamisen ja polttoon perustuttomien tuotantomuotojen, kuten sähkökattiloiden ja lämpöpumppujen, yleistyessä päästömme tulevat laskemaan merkittävästi myös tulevina vuosina, kertoo Savon Voiman kaukolämmön ja sähköntuotannon liiketoiminta johtaja Kari Anttonen.

– Kaikella tällä kehityksellä varmistetaan asiakkaille ympäristöystävällinen kaukolämpö. Tuotantomuotojen kehitys turvaa myös asiakasystävällistä kaukolämmön hintaa tulevaisuudessa, Anttonen jatkaa.

Joensuussa päästöt lähes puolittuivat

Joensuussa ominaispäästökerroin oli viime vuonna 22 gCO₂/kWh, kun vuonna 2024 kyseinen luku oli 43 gCO₂/kWh. Vuonna 2020 Joensuun ominaispäästökerroin oli vielä 90 gCO₂/kWh, joten päästöt ovat vähentyneet viidessä vuodessa merkittävästi.

Päästöjen laskuun vaikuttavat turpeen käytön lopettamisen lisäksi kaukolämmön tuotantomuotojen monipuolistuminen. Joensuussa on viime vuosien aikana investoitu muun muassa sähkökattilaan, kaukolämpöakkuun ja lämpöpumppulaitokseen. Erityisesti sähkökattilan käyttö kaukolämmöntuotannossa on lisääntynyt merkittävästi, minkä lisäksi kaukolämpöakku mahdollistaa uusin tuotantomuotojen yhä paremman hyödyntämisen. Joensuun kaukolämpöjärjestelmää on myös viime vuoden aikana optimoitu toimimaan mahdollisimman energiatehokkaasti.

Iisalmissa päästöt lähes puolittuivat, Pieksämäellä tasaista laskua

Iisalmissa ominaispäästökerroin oli viime vuonna 38 gCO₂/kWh, kun vuonna 2024 vastaava luku oli 64 gCO₂/kWh. Vuonna 2019 Iisalmen ominaispäästökerroin oli vielä 227 gCO₂/kWh.

Pieksämäellä viime vuoden ominaispäästökerroin oli 71 gCO₂/kWh, ja vuonna 2024 se oli 81 gCO₂/kWh. Merkittävää laskua on tapahtunut aiempinakin vuosina, sillä vuonna 2019 Pieksämäen ominaispäästökerroin oli 212 gCO₂/kWh.

Päästöjen vähenemiseen ovat turpeen käytön lopettamisen lisäksi vaikuttaneet kaukolämmön tuotantomuotojen monipuolistuminen. Iisalmissa lämpöä tuotetaan polton lisäksi sähkökattilalla ja lämpöpumpulla. Pieksämäellä investoidaan vuoden 2026 aikana moderniin 10 MW sähkökattilaan.

Savon Voiman toiminnan päästöjen vähentyminen tukee oleellisesti kuntien ja alueen suurten yritysten päästövähennystavoitteita. Pienissä kaukolämpöverkoissa käytetään vielä jonkin verran turvetta kustannus- ja huoltovarmuussyistä, mutta Savon Voiman tavoitteena on luopua turpeen käytöstä kokonaan vuoteen 2030 mennessä.

Savon Voima on yksi Suomen suurimmista kaukolämmöntuottajista, ja sillä on 21 kaukolämpöverkostoa 13 eri kunnan alueella. Savon Voiman suurin kaukolämpöverkko sijaitsee Joensuussa, ja Pohjois- ja Etelä-Savossa suurimmat verkostot ovat Siilinjärvellä, Iisalmissa ja Pieksämäellä.

FINTANK Oy

Jakelumittarit ja varusteet • Automaatit ja ohjelmistot • Säiliöt: Diesel, Bensiini, Urea

Pumput: 12VDC, 24VDC ja 230VAC • Käsipumput: Diesel/Bensiini

Läpivirtausmittarit • Jakelumittarit automaateilla

Ympäristöystävällinen tippavapaa tankkaus



FINTANK Oy

Lilläkerintie 65, 02490 Pikkala • info@fintank.fi • puh. 0400 642 532 • www.fintank.fi

Joensuusta maailmalle

John Deeren metsäkoneet tuottavaan puunkorjuuseen

Harvesteri 1470H.

John Deeren valmistamat metsäkoneet tunnetaan laadustaan, suorituskyvystään ja luotettavuudestaan. John Deere Forestry Joensuun tehdas vastaa konsernin kaikkien pyörälustaisten kuormatraktoreiden ja harvestereiden valmistuksesta.

Joensuussa aloitettiin uusien isojen H-sarjan koneiden valmistus vuonna 2025. Tuotannossa ovat harvesterit 1270H ja 1470H ja kuormakoneet 2010H ja 2510H.

– H-sarjalaiset ovat nyt täydessä tuotannossa, kertoo Joensuun tehtaan johtaja **Pasi Volotinen**.

– Tilauskanta on vahva, meillä on tuotantovolyymi täydessä käytössä. Suomessa metsäteollisuus on paikoin hiljentynyt, mutta toisaalta elpymistäkin on näkyvissä. Tilauksentamme on pysynyt hyvänä osittain uuden H-mallisarjan ansiosta.

Lähes 190 vuotta sitten perustettu John Deere on nykyisellään iso ja vakaa kansainvälinen konserni, joka toimii yli 30 maassa. Työntekijöitä on n. 75 000. John Deere Forestry valmistaa huipputuotteita, jotka ovat täynnä teknologiaa. Joensuusta lähtee koneita ympäri maailmaa. Tampereella toimivat tuotekehitys, myynti ja markkinointi.

– Vaikka maailmantilanteen epävakaus on tuonut haasteita, meillä on tilanne pysynyt tasaisena, Volotinen toteaa.

Laatu ja turvallisuus ohjaavat kaikkea tekemistä

John Deere tarjoaa puunkorjuun kokonaisratkaisun, eli koneen lisäksi varaosat ja huoltopalvelut.

– Toimittajaverkostollamme on korkeat laatuvaatimukset, samat kuin itsellämme. Me vastaamme jokaisesta koneen osasta riippumatta siitä, tuleeko se omasta tuotannosta vai toimittajalta, korostaa Pasi Volotinen.

Suurin osa komponenteista tulee Suomesta ja lähialueilta. Volotisen mukaan laatu syntyy nimenomaan yhteistyöstä ja yhteisestä kunnianhimmasta.

– Monelle yritykselle toimittajaverkostoomme pääseminen on arvokas referenssi. Meillä suunnittelu on täysin omaa. Valmistus tapahtuu osin toimittajilla, mutta pääosin meillä Joensuun tehtaalla. Kokonaisuus on joka tapauksessa John Deeren laatua.

Laatu ja turvallisuus kulkevat John Deerellä käsi kädessä, ne ovat yhtiön toiminnan kivijalka.

– Laatu ja turvallisuus eivät ole toisiaan poissulkevia, vaan toisiaan tukevia.

– Työturvallisuus ja koneiden käyttöturvallisuus ovat keskeisiä asioita tuotekehityksessä ja tuotannossa. Prosessit ovat kehitty-

John Deere Forestry valmistaa Joensuussa konsernin kaikki pyörälustaiset katkotun puutavaralajin kuormatraktorit ja harvesterit sekä kuormaimet.

neet vuosien aikana, ja pienetkin havainnot käydään tarkasti läpi. Jokainen tuotannon aamupalaveri alkaa turvallisuusasioilla. Kaikki havainnot – positiiviset ja negatiiviset – raportoidaan, ja niiden pohjalta tehdään korjauksia. Tavoitteena on vahinkojen ennaltaehkäisy, Volotinen painottaa.

Älykkäät järjestelmät ja erinomainen ergonomia nostavat tuottavuutta

Koneiden ergonomiaan ja käytettävyyteen panostaminen näkyy suoraan urakoitsijan arvossa: kuljettajien jaksamisessa, työn tuottavuudessa ja työurien pituudessa.

– Ergonomia ja käytettävyys ovat tärkeitä, jotta kuljettaja jaksaa tehdä työnsä. Esimerkiksi kääntyvä ja tasaava hytti lisää mukavuutta. Avustavat järjestelmät tukevat kuljettajaa. Tuotekehityksessä ergonomiaa testataan jatkuvasti, Pasi Volotinen kuvailee.

Älykkään kärkehjauksen eli IBC:n John Deere toi kuormakoneisiin jo vuonna 2013. IBC:n (Intelligent Boom Control) avulla puomin ohjaus on tarkkaa, nopeaa ja helppoa, koska kuljettaja voi keskittyä kouran ohjaamiseen puomin niveltelun sijasta. Vuonna 2017 puomin kärkehjauksen esiteltiin myös harvestereihin. Harvesterissa kärkehjauksen on sovitettu työsykliin: puomin liikeraja on toiminta mukautuvat automaattisesti harvesterin työvaiheeseen.

Älykäs harvesteripään ohjaus IHC (Intelligent Harvester Head Control) helpottaa kuljettajan työtä ja parantaa karsinnan laatua. Karsimateriaalin paineiden oikea säätö on harvesteripään hyvän ja tarkan toiminnan



perusedellytys. Oikeat säätöarvot riippuvat mm. puun koosta, puulajista ja hakkuolosuhteista, ja niiden säätäminen vaatii kokemusta ja asiantuntemusta. IHC osittain automatisoi näitä säätöjä ja helpottaa kuljettajan työtä. Harvesteripäässä oleva anturi mittaa millä voimalla puu puristuu harvesteripäätä vasten ja sopeuttaa yläkarsimateriaalin puristuspainetta niin, että karsimatulos on paras mahdollinen.

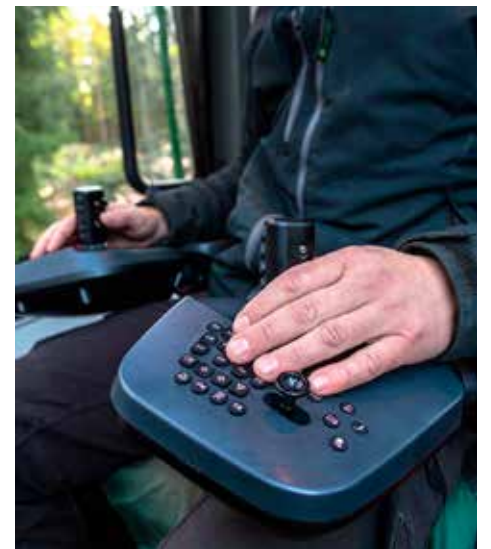
Ohjelmistot ja automaatio ovat metsäkoneissa yhä merkittävämpi kilpailutekijä. Pasi Volotisen mukaan John Deere panostaa vahvasti kotimaiseen ohjelmistokehitykseen.

– Ohjelmistot ja koneiden välinen liitettävyys ovat erittäin tärkeitä. Koneet ovat yhteydessä toisiinsa ja järjestelmät tietoa esimerkiksi sääolosuhteista ja puun laadusta. Iso osa John Deeren ohjelmistokehityksestä tehdään Suomessa, Tampereella. Asiakkaat haluavat tietoa koneen tilasta ja suorituskyvystä, se on tärkeää työn suunnittelun kannalta.

Automaation rooli kasvaa koko ajan, mutta täysin autonomisia koneita ei kuitenkaan ole näköpiirissä.

– Meillä on jo autonomisia liikkeitä esimerkiksi kuormakoneen puomissa, mutta ammattilaista tarvitaan jatkossakin ohjaamiseen. Puhutaan edelleen monimutkaisesta prosessista, jossa kuljettajan osaaminen

Katso YouTube-video Joensuun tehtaalta »



John Deeren metsäkoneissa on huolella suunniteltu ergonomia.

on ratkaisevassa roolissa, Volotinen sanoo. – Pohjoismaissa kuljettajat ovat maailman parhaita, ja oppilaitokset tekevät erinomaista työtä heidän kouluttamisessaan.

Räätälöity kone, vahva jälkimarkkinointi ja jatkuva tuotekehitys

Kun urakoitsija harkitsee uuden koneen hankintaa, taustalla on aina sekä teknisiä että taloudellisia kysymyksiä. John Deeren toimintatapa perustuu vahvaan jälleenmyyntiverkostoon ja räätälöitäviin ratkaisuihin.

– Meillä on Suomessa kattava jälleenmyyntiverkosto. Koneet ovat erittäin hyvin räätälöitävissä asiakkaan tarpeiden mukaan, optiovalikoima on laaja, Pasi Volotinen kertoo.

– Myyjien osaaminen on tärkeää, jotta asiakkaalle osataan tarjota hänen tarpeitaan vastaava kokonaisuus. Usein asiakkailla on vankkoja mielipiteitä ja kokemuspohjaa, mutta osa myyjien ammattitaitoa on esitellä uusia ominaisuuksia ja perustella niiden hyödyllisyyttä.

Pasi Volotinen muistuttaa, että asiakkaan menestys on lopulta myös John Deeren menestyksen perusta.

– Meidän etumme on asiakkaan menestys. Siksi kehitämme ratkaisuja, jotka tuovat asiakkaalle kilpailuetua. Olemme täysin samassa veneessä asiakkaan kanssa.

Kokonaisuuteen kuuluu olennaisena osana myös huolto ja varaosapalvelu. Ne vaikuttavat suoraan kaluston käyttöasteeseen ja investoinnin kannattavuuteen.

– Jälleenmyyntiverkostossa on myös huolto. Varaosatakuu on kattava: 15 vuotta siitä, kun mallin valmistus on lopetettu. Tavoitteena on pitää asiakkaan koneet toimintakuntoisina ja minimoida käyttökätköt. Huolto ja varaosat ovat iso osa kokonaispalveluamme.

Katse on jatkuvasti eteenpäin, tuotekehitys ei pysähdy. Yksityiskohtia ei aina voida kertoa etukäteen.

– Utta on tulossa, kannattaa seurata viestintäämme. Tuotekehitys on jatkuvaa: uusia optioita, uusia ominaisuuksia ja parannuksia olemassa oleviin tuotteisiin kehitetään koko ajan, toteaa Pasi Volotinen.



JOHN DEERE

www.deere.fi/fi/metsakoneet/



Kesä ja kitkat sopivat huonosti yhteen

Kitkarenkaiden pitäminen autossa läpi kesän on säästökeino, joka voi käydä kalliiksi. Hyväkään kitkarengas ei pärjää pito-ominaisuuksissa kesärenkaalle. Kesän sadekeleillä vaaralliset kitkarenkaat kuluvat turhaan ja kasvattavat polttoaineen kulutusta.

Riippumattomat rengas-testit puoltavat kesärenkaiden käyttöä kesällä. Testeissä on todettu, että kitkarengas

lähtee vesiliirtoon alhaisemmalla nopeudella kuin kesärengas. Myös jarrutusmatkat kasvavat.

– Eroa kuvaa hyvin se, että testien mukaan kulunutkin kesärengas toimii määrällä tiellä luotettavammin kuin parempikuntoinen kitkarengas, Autonrengasliiton toimitusjohtaja **Nina Sillantaka** sanoo.

Erot korostuvat määrällä asfaltilla ajettaessa, mutta myös kuivalla asfaltilla

kitkarengas on kesärengasta heikompi. Tämä johtuu renkaaseen käytettävästä kumiseoksesta.

Kitkarenkaan kumiseos on tehty pysymään pehmeänä ja joustavana kylmässä, jotta se tarttuu lumeen ja jäähän. Kesällä sama pehmeys kääntyy haitaksi: lämpimällä asfaltilla kumi muuttuu liian löysäksi, jolloin pito heikkenee. Jarrutusmatka pitenee verrattuna kesärenkaaseen, jonka kovempi kumiseos on suunniteltu juuri lämpimiin olosuhteisiin.

– Kyse ei ole siitä, että toinen olisi toista parempi. Kyse on siitä, että talvirengas toimii kylmässä ja kesärengas lämpimässä. Siksi kitka kesällä on lyhytnäköinen säästö. Vierintävastuskin kitkassa on isompi kuin kesärenkaassa, mikä näkyy isompana polttoaineen kulutuksena, Sillantaka sanoo.

Teksti- ja kuvälähde
Autonrengasliitto ry



– Renkaat on valittava vuodenajan mukaan, eikä kitkarenkailla ole syytä ajaa kesällä, Hämeenlinnassa toimivan Rengas-Vekka Oy:n toimitusjohtaja Teija Vekka-Pirhonen muistuttaa.

JR DIESEL T:mi Jorma Ritvanen

* DIESEL-LAITEHUOLTO

- * dieselmoottorikorjaukset
- * ruiskupumppujen korjaukset
- * diesel varaosat



Vanha Jyväskylätie 8, PIEKSÄMÄKI
Puh. 040 501 4792 | jrdiesel@co.inet.fi

Uusien henkilöautojen kauppa piristyi hieman maaliskuussa – sähköautojen kysyntä kasvussa

Polttoainehintojen nousu kasvattaa kiinnostusta sähköautoiluun. Täyssähköisten autojen osuus henkilöautojen ensirekisteröinnistä tammi-maaliskuussa oli 46,9 prosenttia ja ladattavien hybridien 14,4 prosenttia. Ladattavien autojen osuus, yhteensä 61,3 prosenttia on suhteellisen korkea. Alkuvuonna 2026 myös käytettyjen täyssähköautojen kauppa on käynyt vilkkaana.

– Lähi-idän kriisin käynnistämän polttoainehintojen nousun ennakoidaan heijastuvan myös autokauppaan.

Mikäli kriisi jatkuu ja fossiilisten polttoaineiden hinnat pysyvät korkealla, voidaan nähdä samantyyppinen nousu uusien sähköautojen kysynnässä kuin oli 2022 Ukrainan sodan alkamisen jälkeen. Käytettyjen autojen myynnissä sähköautojen kysynnän nousu näkyy jo. Autoliikkeiden kautta kulkeneiden käytettyjen täyssähköisten henkilöautojen määrä kasvoi alkuvuonna 43 prosenttia verrattuna edellisvuoden tammi-maaliskuuhun. Kuluttajien ostopäätöksiin vaikuttavat sähköautojen edulliset käyttökustannukset. Yhteiskun-

nan kannalta vaihtoehtoisten käyttövoimien yleistymisen vähentää riippuvuutta tuontien energian riskeistä ja osaltaan vahvistaa myös Suomen omavaraisuutta, muistuttaa Autoalan Keskusliiton toimitusjohtaja **Tero Lausala**.

Alkuvuoden rekisteröintilukuja

Henkilöautoja ensirekisteröitiin maaliskuun 2026 aikana 6 790 eli 9,9 prosenttia enemmän kuin vuoden 2025 maaliskuussa. Pakettiautoja ensirekisteröitiin maaliskuussa 14,1 prosenttia vähemmän kuin edellisen vuoden maaliskuussa.

Kuorma-autoja ensirekisteröitiin vuoden 2026 tammi-maaliskuussa 785 kappaletta eli 3,7 prosenttia enemmän kuin vastavana ajankohtana vuonna 2025. Linja-autoja ensirekisteröitiin alkuvuonna 2026 tammi-maaliskuussa 55 kappaletta, eli 5,2 prosenttia vähemmän kuin tammi-maaliskuussa 2025.

Autoliikkeiden kautta myytyjen käytettyjen henkilöautojen määrä kasvoi 1,1 prosenttia tammi-maaliskuussa 2026.

Lähde Autoalan Tiedotuskeskus



HELPPO KYLLÄ.



HENKILÖ- JA PAKETTIAUTOJEN

- Huollot ja korjaukset
- Rengasmyynti

JÄÄHDYTINKORJAUKSET JA KENNOTUKSET

p. 040 847 5521

Autokorjaamo
ONKAMON AUTO
Lapinahontie 4, Onkamo

Avoinna:
ma-pe 8.00-16.30
www.onkamonauto.fi



MATKAT MUKAVASTI BUSSILLA!

JÄTÄ TARJOUSPYYNTÖ VERKOSSA TAI SOITTAMALLA!



BUSSI-
VAIHTOEHDOT:
33 HLÖ
16 HLÖ

Taksi- ja Tilausliikenne Mutanen Ay
Ylämylly mutanenyrityt.fi p. 0400 679 850

Täyden palvelun matkailuajoneuvoliike Joensuussa.

MYynti - VUOKRAUS - HUOLTO - TARVIKKEET

Liity kanta-asiakkaaksi netissä tai myymälässä
ja hyödy eduista! Liittyminen on ilmaista!

WEINSBERG
KNAUS

POKSI
Dethleffs

Hobby

Sunlight

Kuurnankatu 20, Joensuu
Puh. 0290 010 160
www.jokicaravan.fi
myynti@jokicaravan.fi
ma-pe 9-17, la 10-14



JOKI
CARAVAN

SKALin tuore selvitys paljasti AdBlue-päästövähennyslaitteistojen ongelmien hinnan kuljetusyrityksille

SKAL selvitti jäsenyrityksiltään raskaan kaluston päästövähennyslaitteiden (AdBlue) toimintavarmuutta. Erityisesti talvella ilmenevät ongelmat aiheuttavat yli 50 miljoonan euron vuotuiset kustannukset kuljetusyrityksille.

Päästövähennyslaitteiden toimintavarmuus on jälleen puhuttanut kuljetusalaa päättäneen, tavallista kylmemmän talven aikana. Päästövähennyslaitteissa käytettävä AdBlue-urealiuos jäätyy alle -11 pakkasteessa, mikä lisää laitteistojen rikkoutumisriskiä.

Maaliskuussa 2026 toteutettuun kyselyyn vastanneista 755 kuljetusyrittäjästä 80 prosenttia raportoi normaalista poikkeavista ongelmista ajoneuvojensa päästövähennyslaitteistojen (AdBlue) toiminnassa. Näistä puolella ongelmat olivat toistuvia. Ongelmien laajuus vastaa vuoden 2024 kyselyn tuloksia, joten tilanne ei ole parantunut.

Merkittävä osa vastanneista on joutunut korjaamaan laitteita

Kysely osoittaa, että päästövähennyslaitteistot vikaantuvat herkemmin kuin autojen muu tekniikka ja ne vikaantuvat erityisesti kylminä vuodenaikoina. Kaikista kyselyyn vastanneis-

ta 72 prosenttia oli joutunut korjaamaan autojen päästövähennyslaitteita kuluneen talven aikana. Vastaajista 46 prosenttia oli täysin samaa mieltä siitä, että oli joutunut korjaamaan päästövähennyslaitteita merkittävällä rahamäärällä. Osittain samaa mieltä väittämästä oli 24 prosenttia vastaajista.

Huolimatta laajoista ongelmista vain muutama prosentti vastaajista ilmoitti ohittaneensa päästövähennyslaitteistoja kalustossaan. Tämä on osoitus kuljetusalan vastuullisuudesta tässä taloudellista vahinkoa yrityksille aiheuttavassa ongelmassa.

Noin 50 miljoonan euron vuotuiset kustannukset kuljetusyrityksille

Vastaajia pyydettiin myös arvioimaan päästövähennyslaitteiden korjaamisen vaatimaa rahamäärää viimeisen vuoden aikana. Ilmeni, että välittömät korjauskustannukset, kuten varaosahankinnat ja korjaustyöt, tuottivat keskimäärin 9 900 euron laskun

yritystä kohti. Lisäksi AdBlue-ongelmat aiheuttivat välillisiä kustannuksia, kuten työajan ja liiketoimintatuottojen menetyksiä, noin 6 200 euroa yritystä kohden vuodessa.

Kun kyselyyn vastanneiden yritysten ilmoittamat kustannukset laajennetaan koskemaan koko maanteiden tavaraliikenteen toimialaa ja sen noin 9 200 yritystä, päästään kokonaiskustannusarvioon päästövähennyslaitteistojen toimintaongelmille. Kyselyn perusteella päästövähennyslaitteistojen toimintaongelmista kuljetusyrityksille aiheutuneet välittömät korjauskustannukset olivat viimeisen vuoden aikana noin 36 miljoonaa euroa. Välillisiä kustannuksia yrityksille kertyi noin 15 miljoonaa euroa.

Ajoneuvosääntely ei ota huomioon kylmiä olosuhteita

SKALin selvitys tuo ensimmäistä kertaa näkyviin päästövähennyslaitteistojen toimintaongelmien hinnan kuljetusyrityksille. SKALin mukaan kuljetusyri-

tykset joutuvat maksumiehiksi EU:n ajoneuvosääntelyssä, joka ei ota huomioon kylmiä olosuhteita.

– Yli viidenkymmenen miljoonan euron vuotuinen kustannuslisä suomalaisille kuljetusyrityksille on todella suuri. SKALin jäsenkyselyn tulokset osoittavat sel-

västi, että päästövähennyslaitteistojen talviajan toimintaongelmat aiheuttavat merkittävää taloudellista ja toiminnallista haittaa kuljetusyrityksille. Nyt on löydettävä kestävä ratkaisu tilanteen korjaamiseksi, sanoo SKALin johtaja **Petri Murto**.

Päästövähennyslaitteistojen toimintaongelmien ratkaisukeinoja etsitään parhaillaan Suomessa ja EU-tasolla. Suomen viranomaiset ja poliitikot ovat alkuvuonna vaatineet yhä enemmän toimia EU-komissiolta, jotta arktiset pohjoiset olosuhteet huomioitaisiin sääntelyssä aiempaa paremmin.

SKAL odottaa, että konkreettisia muutoksia sääntelyyn ja sääntelyn tulkintaan tehdään jo ennen seuraavaa talvikautta.

Kyselyn tulokset on ladattavissa täältä » » »



AUTO- JA PIENKONEKORJAAMO



A. KAUKHANEN

Sorvaajanpolku 6, 80400 Ylämylly

Puh. 013 123 555

- Autokorjaamopalvelut
- Katsastuspalvelut
- Pienkoneiden huollot ja korjaukset
- Kaasulaitteet, ym.

Dieselmotori Kuopiossa

- Rivi- ja jakajapumput
- Ruiskutuspuuttimet, myös commonrail
- Commonrail ja VP pumput
- Pumppusuuttimet
- DPF pesut
- Varaosat



SIEMENS · ZEXEL ·



KUOPION AUTO-DIESEL OY

Mestarinkatu 6, 70700 Kuopio

Puh: 044 7638 400 / Jukka Mankinen

dieselmoottori@gmail.com

Avoimena arkisin

8.00 – 16.30

(tai sop. mukaan)

www.dieselmoottori.fi

Huoltopalvelut Juutilainen Oy on nyt
Huoltopalvelut Martiskainen Oy

**TERVETULOA
TÄYDEN PALVELUN
AUTOKORJAAMOON**



**HUOLTOPALVELUT
MARTISKAINEN OY**

Tulliportinkatu 53, 80130 Joensuu 044 783 5002

www.hpmartiskainen.fi huolto@hpmartiskainen.fi

Avoimena: ma-pe 8.00-16.30

Kasvua ja jopa 20 miljardin investointipotentiaali Suomeen – yhdeksän ratkaisua yhteiskunnan haavoittuvuuksien purkuun

EK:n ja Teknologiateollisuuden tuore raportti tunnistaa yhdeksän keskeistä investointiratkaisua, joilla voidaan vähentää Suomen riippuvuutta kansainvälisten toimitusketjujen häiriöistä ja samanaikaisesti sekä vahvistaa Suomen huoltovarmuutta että luoda uutta kasvua.

Selvityksessä käytiin eri sektoreilta kattavasti läpi hankeaihoita, joista yhdeksän arvioitiin strategisesti merkittävimmit jatkoval-

misteluun. Valitut hankkeet mahdollistaisivat noin 20 miljardin euron investoinnit ja voisivat tuoda vuosittain 10 miljardin euron liikevaihdon.

Keskeisimmät hankkeet koskevat sähköverkon kriittisiä laitteita, kaasuninfrastruktuuria ja hiilidioksidin talteenoton ratkaisuja. Muuntajien ja kytkinlaitteiden kotimaisen tuotannon vahvistaminen tukisi sähköverkon laajentamista ja loisi

vientimahdollisuuksia.

Biometaanin ja synteettisen metaanin tuotanto sekä maakaasuputkijohdeiden kehittäminen voisivat vähentää riippuvuutta nesteytetyn maakaasun tuonnista, samalla kun yhteys Pohjois-Norjan kaasukentille mahdollistaisi teknologisten nielujen kustannustehokkaan käyttöönoton.

Parhaimmillaan nämä investoinnit vahvistavat samanaikaisesti sekä varautumista että talouskasvua.

RATKAISUT YHDEKSÄN KESKEISEEN RIIPPUVUUTEEN:

1. Sähköverkon laitteiden kotimaisen tuotannon vahvistaminen

Kriittisten laitteiden, kuten muuntajien ja kytkinlaitteiden, kotimaisen tuotannon laajentaminen vahvistaisi huoltovarmuutta ja loisi mahdollisuuden rakentaa kilpailukykyinen vientiklusteri Euroopan kasvaville markkinoille.

2. Vaihtoehtoisten logististen reittien vahvistaminen

Huoltovarmuutta merkittävästi tukevia hankkeita olisivat Narvikin sataman laajennus ja Narvik-Haaparanta ratayhteyden kahdennus, Haaparanta-Oulu (tai Raahe) raideyhteyden muuttaminen eurooppalaiselle raideleveydelle, Länsirannikon satamien ja logistiikkaterminaalien kapasiteetin nosto sekä laajennettu energia- ja logistiikkakäytävä Kolarista Skibotniin ja Hammerfestiin.

3. LNG-riippuvuuden poistaminen kotimaisella tuotannolla ja yhteydellä Norjaan

Suomi on osin riippuvainen tuontikaasusta, jota tuodaan pääosin nesteytettynä maakaasuna (LNG) EU:n ul-

kopuolelta. Biometaanin ja synteettisen metaanin tuotannon skaalaus, kaasuverkon laajentaminen ja mahdollinen maayhteys Norjaan poistaisivat riippuvuuden.

4. CO2-infrastruktuurin luominen ja teknologisten hiilinielujen vauhdittaminen

Suomeen rakennettava hiilidioksidin talteenoton ja siirron infrastruktuuri, kuten putkijohde Pohjois-Norjan kaasukentille, voisi mahdollistaa teollisuuden päästöjen varastoinnin, tukea ilmastotavoitteiden saavuttamista ja vahvistaa suomalaisen teollisuuden kilpailukykyä.

5. Metallurgisen kivihiihen korvaaminen kotimaisella arvoketjulla

Siirtyminen vetypelkistykseen lisäisi teräksen arvoketjun strategista autonomiaa ja vähentäisi riippuvuutta fossiilisista raaka-aineista. Vetyterästehtaat voisivat olla laajemman vetysektorin ja infrastruktuurin ankkuriprojekteja

6. Alumiinitehdas ja jatkojalostus

Kotimainen alumiinituotanto vahvistaisi kriisikes-

tävyyttä ja voisi synnyttää uuden teollisen klusterin erityisesti konepaja- ja puolustusteollisuuden tarpeisiin.

7. Fossiilivapaa kemiankompleksi Kilpilahdessa

Petrokemian syötteiden omavaraisuutta voitaisiin lisätä konvertoimalla nykyinen tuotantokeskittymä lähes fossiilivapaaksi kokonaisuudeksi. Toteutus edellyttäisi sääntelykehikon kehittämistä, kannustimia ja teollisuuden tiivistä yhteistyötä.

8. Kestävän lentopolttoaineen (SAF) tuotanto

Metsäteollisuuden sivuvirtoihin perustuva SAF-tuotanto tarjoaisi kustannustehokkaan kotimaisen raaka-ainepohjan ja loisi uusia arvoketjuja.

9. Rikin ja lipeän omavaraisuuden vahvistaminen

Akkukemian jätevirtoihin perustuva sulfaatinpoistolaitos lisäisi rikin ja lipeän omavaraisuutta ja mahdollistaa uusia akkuteollisuuden investointeja.

Lähde Teknologiateollisuus ry



Valoremontti

Enemmän tulosta,
vähemmän stressiä.

- Energiansäästö jopa 90 %
- Lisää tuottavuutta ja hyvää oloa
- Huolehdimme projektista alusta loppuun
- Investointi maksaa itse itsensä
- Luomme valoa, jolla on vihreä jalanjälki



WWW.VALOREMONTTI.FI

WWW.FIKSULATAUS.FI



Fiksulataus

Sähköautojen latausratkaisut
fiksusti ja nopeasti.

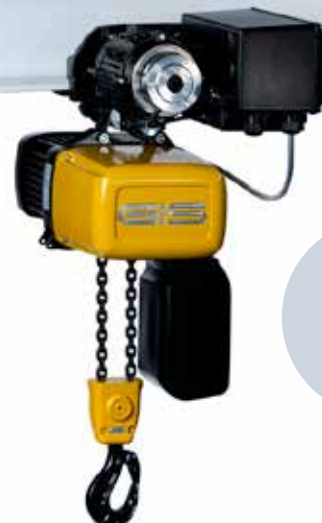


- Avaimet käteen -toimitus
- Selkeä kokonaistoimitus
- Älykkäät järjestelmät
- Seuranta ja maksuliikenne
- Palvelusopimus investoinnin sijaan



TUOTETEKNO

LIFTING EQUIPMENT



**GIS-SÄHKÖNOSTIMET
JA SIIRTOVANUT**
heti varastosta aina
5000 kg kuormille
saakka.

Myös radio-ohjauksella
varustettuna.

- GIS-sähkönostimet ja siirtovaunut 100 - 6300 kg
- Siltanosturit
- Kääntöpuominosturit
- Kevytnosturijärjestelmät

Asennukset, huollot
ja nosturitarkastukset

tuotetekno.fi • info@tuotetekno.fi • 09-279 0820

GIS-varaosat nyt myös helposti Suomen nettikaupasta.



Käy tutustumassa osoitteessa
gisspares.fi

Yllätys teknologiateollisuudessa: Kasvu- ja työllisyysodotukset plussalla maailmantilanteesta huolimatta

Kasvu Suomen suurimmalla vientialalla on jatkunut alkuvuoden aikana, vaikka kauppa- ja geopoliittinen tilanne on muuttunut aiempaakin epävarmemmaksi. Teknologiateollisuuden TeknoBaro-kyselyn mukaan investointeja aiotaan lisätä merkittävästi ja yritykset odottavat keväälle sekä työllisyyden että tuotannon kasvua. Riskit kasvun tyrehtymiselle ovat kuitenkin edelleen suuret.

Suhdanne ja odotukset teknologiateollisuudessa ovat pysyneet yllättävän positiivisina, vielä jopa Iranin sodan alkamisen jälkeen. Helmi-kuun alussa julkaistu tilauskanta- ja henkilöstötiedustelu kertoi, että toimialan tilauskertymissä näkyy kaupan kaivattu valoilmio. 9.–13. maaliskuuta tehdyn TeknoBaro-kyselyn perusteella vuodenvaihteessa piristynyt kasvu on jatkunut: sekä uudet tilaukset että tilauskannat ovat vahvistuneet ja työllisyyden odotetaan paranevan tämän kevään aikana laajasti yrityskentässä, niin suurissa kuin pienemmissä yrityksissä. Kyselyyn on vastannut 340 Teknologiateollisuuden jäsenyritystä.

– 2020-luku näyttää keksivän meille yhä uusia haasteita, mutta kysely osoittaa, että yritykset ovat sopeutumassa kriiseihin, jatkavat liiketoimintaa ja suhtautuvat

maailmantilanteeseen rauhallisesti. Avovastauksista huokuu kuitenkin isosti epävarmuuden lisääntyminen entisestään, ja riskit kasvun tyrehtymiselle ovatkin edelleen suuret, sanoo johtava ekonomisti **Hanne Mikkonen**.

Lähi-idän tilanteella ei ole merkittäviä suoria, välittömiä vaikutuksia pääosaan teknologiateollisuuden yrityksiä juuri nyt, mutta sodan pitkittyessä niitä voi olla odotettavissa viiveellä. Iranin sodan ennakoitaan pitkittyessään heikentävän asiakkaiden investointihaluja, häiritsevän vientituotteiden kuljetuksia ja nostavan hintoja.

– Tämä saattaa olla omiaan kamppaamaan viime kuukausina piristynyttä kasvua. Vaikka parantuneet tilauskertymät luovat positiivista näkymää tähän vuoteen, mei-



Teknologiateollisuuden johtava ekonomisti Hanne Mikkonen

dän tulee varautua taloudessa myös turbulenteihin aikoihin, Mikkonen toteaa.

Investointiaikeet ennakoivat kasvua – selkeä näkymä tarpeen
Tämänhetkisestä suuresta epävar-

muudesta huolimatta selkeä enemmistö kyselyyn vastanneista yrityksistä aikoo lisätä investointeja, erityisesti digitalisaatioon, tekoälyyn sekä tutkimukseen ja kehitykseen (T&K). Myös kone- ja laiteinvestointien määrä on kasvamassa.

– Kun huomioidaan tilanteen

epävarmuus ja toisaalta odotukset energiamurroksen edistymisestä, nyt olisi ensiluokkaisesta tärkeää luoda yrityksille kannusteita teollisuuden uudistumiseen. Yrityksillä on vahva halu uudistua ja kasvaa kestävästi, mutta ne tarvitsevat ennustettavan toimintaympäristön Suomessa. Geopolitiikkaan emme voi vaikuttaa, mutta meillä on kykyä ja mahdollisuudet tehdä Suomesta houkuttelevampi investointien kohde.

Iranin sota on hyvä muistutus siitä, että riippuvuus fossiilisista polttoaineista on iso riski.

– Nyt olisi ensiluokkaisesta tärkeää luoda yrityksille kannusteita energiamurroksen entistä voimakkaampaan edistämiseen koko Euroopassa, Mikkonen sanoo.

Teknologiateollisuutta huolettaa jatkuva uhka uusista veronkiristyksistä. Keskustelu toimintaympäristön heikentämisestä ei huomioi eurooppalaista valtiontukikilpailua ja investointeja suunnittelevien yritysten toimintaympäristön tarpeita. Suomea tulee viedä toimintaympäristönä vakaasti ja ennustettavasti nykyistä kannustavampaan suuntaan.

Teksti- ja kuvälähde
Teknologiateollisuus ry

Hitsausalan tarvikkeita ja laitteita suoraan maahantuoja!

Huippumerkit ammattilaisille

– meiltä saat laatua, palvelua ja kilpailukykyiset hinnat.



TECNA – työkalukeventimet

TECNA – pistekoneet ja kärjet

IBEDA – kaasuturvatuotteet

MESSER – kaasunjakelujärjestelmät

Pultinhitsauslaitteet

ja hitsattavat kiinnikkeet

PLYMOTH – kohdeilmastointi

Teknoexpertit Oy

teknoexpertit.fi

Tukkuoliike ja varasto Turussa, luotettavat toimitukset koko Suomeen

HITSAUSALAN ERIKOISLIKE

Hitsauskoneet | Suojaimet | Lisäaineet



Tutustu verkkokauppaamme:

www.pirkkahitsi.fi

Valtuutettu
huoltoliike

PIRKKA HITSI

Tampereen Pirkka-Hitsi Oy

Vesalantie 20, 33960 Pirkkala | puh. 03 3141 4200

Mestarintie 2, 78200 Varkaus | puh. 040 524 9090

Vihreän siirtymän investointeja valmistui vuonna 2025 yli 8 miljardilla

– uusia hankkeita tuli vireille 24 miljardilla



Ulla Heinonen
Kuva Pasi Salminen

Suomessa valmistui viime vuonna yli 8 miljardin euron arvoiset investoinnit vihreään siirtymään, mikä on EK:n dataikkunan seurantahistorian ennätystaso. Hyvä energiajärjestelmä on antanut Suomelle etumatkaa investointiympäristönä, mutta verrokkimaat pyrkivät kuroma kilpailuetua kiinni omilla mittavilla investointiohjelmillaan. Verokannustimien jatkaminen olisi konkreettinen keino, jolla Suomi vahvistaisi omaa vetovoimaansa.

EK:n ylläpitämän dataikkunan mukaan Suomessa on vireillä eri vaiheissa olevia vihreän siirtymän investointihankkeita yli 1250 kappaletta, yhteensä yli 300 miljardin euron arvosta. Luvut kertovat, että hankkeiden eteneminen on ollut vahvaa ja vihreän siirtymän investoinneista on tullut merkittävä talouden ajuri Suomelle.

Vuonna 2025 saavutettiin dataikkunan tilastointihistorian ennätystaso, kun yli 8 miljardin euron arvoiset hankkeet valmistuivat. Lukujen taustalta löytyy etenkin maatuuli-voima- ja datakeskusinvestointeja sekä yksittäisiä suuria tehdasteollisuuden hankkeita. Kaiken kaikkiaan hankkeita valmistui viime vuonna 174 kappaletta. Investointipäätökset on lisäksi tehty kaiken kaikkiaan

18 miljardin euron arvoisista hankkeista.

Myös uusia hankkeita laitettiin viime vuonna vireille eri puolilla maata lähes 280 kappaletta, noin 24 miljardin euron arvosta. Kappalemääräisesti korostuvat energian varastointiin ja datakeskuksiin liittyvät investoinnit. Euromääräisesti suurimpina kategorioina erotuvat datakeskukset ja vetylaitokset.

Nykylukujen valossa tänä vuonna olisi valmistumassa 5,3 miljardin euron arvoiset hankkeet. Sitäkin isompi investointiaalto ajoittuisi vuodelle 2027, jolloin on valmistumassa yli 7 miljardin hankkeet.

Suomen kilpailukyvyyn eteen on tehtävä hartiavoimin töitä
Suomen kilpailuina ovat euroop-

palaisittain kustannustehokas sähköjärjestelmä, hyvät sähkönsiirtoyhteydet sekä vahva osaaminen eri teknologioissa. Vielä nyt Keski-Eurooppa on Suomea jäljessä, mutta etulyöntiasemaamme haastetaan ankarasti. Kilpailijamaat panostavat energiajärjestelmien kehittämiseen ja ylösajavat jättimäisiä tukiohjelmia, muistuttaa EK:n vihreän kasvun johtaja **Ulla Heinonen** tiedotteessa:

– Nyt täytyy tehdä hartiavoimin töitä, jotta saamme varmistettua investointien toteutumisen Suomeen. Ensiarvoista on varmistaa jatko puhtaan siirtymän investointien verokannustimelle, panostaa energiainfraan sekä huolehtia lupareformille onnistunut toimeenpano.

J&J Kuormalavat Oy

Toimitamme laadukkaat kuormalavat

KÄYTETYT LAVAT JA KAULUKSET



UUDET KUORMALAVAT



KUORMALAVOJEN KIIERRÄTYS



Kuormalavat kaikkiin tarpeisiin
Soita 050 551 9111

Ostamme ja noudamme kuormalavat!

info@jjkuormalavat.fi | www.jjkuormalavat.fi
Rokkakankaantie 9, 41350 Laukaa As

ROMUKAUPPAA JA METALLIN- KIIERRÄTYSTÄ

- Metalliromun osto ja kierrätys
- Teräksen ja raudan myynti
- Autojen kierrätys- ja noutopalvelut (rekisteristä poistot ja romutustodistukset)
- Purkupalvelut
- Siirtolavapalvelut



ROMULIIKE TERÄSHAKA OY

Vanttitie 5, 70460 Kuopio
Puh. 040 485 8098 • kuopio@terashaka.fi
www.terashaka.fi

Energiasiirtymän voitto Suomen ulottuvilla – Itä-Suomella paljon tarjottavaa

Suomi voi kasvattaa bruttokansantuotettaan kymmenillä miljardeilla euroilla vuodessa, jos energiasiirtymään liittyvät teolliset investoinnit saadaan toteutumaan täysimääräisesti. Tämä edellyttää kuitenkin ennustettavaa energia- ja teollisuuspolitiikkaa sekä ennakoivaa sähköverkkojen rakentamista.

Suomen kauppakamarien ja Destian maaliskuussa julkistama teollisuus- ja energiaselvitys varoittaa, että investoinnit eivät tule itsestään – pääomat hakeutuvat sinne, missä puhdasta sähköä ja siirtokapasiteettia on varmasti saatavilla.

Suomeen suunnitteilla olevat teolliset investoinnit kohdistuvat erityisesti data-, bio-, energia-, mineraali- ja vetytalouteen. Kaikkia yhdistää yksi tekijä: valtava puhtaan sähkön tarve.

– Pohjois-Savolla on merkittävästi kilpailuetua ja tarjottavaa: kohta valmistuva Järvinlinja ja suunnittelussa oleva Harjulinja lisäävät merkittävästi kantaverkon kapasiteettia. Pohjois-Savossa energiaverkko on tasapainoinen, voimme liittää verkkoon niin tuotantoa kuin kulutusta. Merkittävät luonnonvarat ja raaka-aineet, kuten kriittiset ja strategiset mineraalit, alkutuotanto, metsävarat ja CO₂-lähteet ja puhdas vesi houkuttelevat uusia toimijoita ja uutta liiketoimintaa bio-, energia ja mineraalitalouteen, koros-



taa Kuopion alueen kauppakamarin toimitusjohtaja **Kaija Savolainen**.

– Pohjois-Karjalalla on mahdollisuus kasvaa vihreän siirtymän ja energiamurroksen edelläkävijäksi. Tavoitteena on siirtyä energian tuotannosta pitkälle jalostettujen energiatuotteiden tuotteiden vientiin. Maakunnassa voidaan tuottaa merkittävästi uusiutuvaa energiaa ja saada näin energiaa vaativia investointeja. 2025 avattiin Joensuussa Euroopan suurin biohiilitehdas. P2X suunnittelema noin 100 miljoonan euron syntheettisen metanolin laitos on saanut lainvoimaisen ympäristöluvan. Yhtiö valmistelee parhaillaan investointipäätöstä. Valmistusalan laitos on Suomen suurin vihreän vedyn laitos. 400 kV voimajohto on Pohjois-Karjalan kasvavan teollisuuden tulevaisuuden kannalta elinehto. Sen Fingridin YVA-selvitys alkaa kesällä 2026, kertoo Pohjois-

Karjalan kauppakamarin toimitusjohtaja **Antti Toivanen**.

– Pääomat menevät sinne, missä sähköä riittää ja verkot kestävät. Suomella on nyt tuhannen taalan paikka – mutta ikkuna ei ole auki ikuisesti. Pelissä on Suomen tulevaisuuden kilpailukyky, sanoo selvityksen liikkeellepanija Pohjanmaan kauppakamarin toimitusjohtaja **Paula Erkkilä**.

Etumatka voi kadota muutamassa vuodessa

Toistaiseksi Suomen energiajärjestelmä ja siirtoverkot ovat kilpailijamaita, kuten Ruotsia, Saksaa ja Alankomaita, paremmassa kunnossa. Näissä maissa verkkojen kapasiteetti on jo muodostunut investointien pullonkaulaksi.

Merkkejä vastaavista haasteista on kuitenkin jo Suomessa. Jos verkkojen rakenta-

minen ja lupaprosessit eivät pysy investointien tahdissa, etumatka voi kadota nopeasti.

– Suomen talouskasvulle on jo riittävästi rajoittavia tekijöitä – sähköpula ei enää saa tälle listalle nousta. Tarvitsemme pitkän aikavälin ennustettavan näkymän pääomien houkuttelemiseksi. Sähkön hyödyntämisessä on katsottava Suomen kokonaisuutta osaoptimoinnin sijaan. Tavoitteena tulee olla korkean lisäarvon investointien houkuttelu Suomeen, toteaa selvityksen projektipäällikkö **Riku Huhta** Destialta.

Mitä nyt pitäisi tehdä?

Selvitys esittää neljä keskeistä toimenpidettä:

- Sähkön kanta- ja jakeluverkkojen rakentaminen ennakoivasti
- Lupaprosessien sujuvoittaminen
- Energiajärjestelmän tasapainon varmistaminen
- Teollisten arvoketjujen vahvistaminen Suomessa

Ratkaisut on tehtävä nyt, jos Suomi haluaa hyödyntää energiasiirtymän täyden potentiaalin talouskasvulle.

– Energiasiirtymä ei ole kuluerä, vaan kasvustrategia. Mitä enemmän saamme investointeja ja vientiä Suomeen, sitä enemmän syntyy kotimaista arvonlisää, työpaikkoja ja verotuloja. Se vahvistaa julkista taloutta ja hyvinvointiyhteiskunnan rahoitus pohjaa. Nyt ratkaistaan, kasvatammeko Suomen taloutta vai katsommeko sivusta, kun kasvu syntyy muualla, painottaa **Paula Erkkilä**.

KANSSAMME VÄHEMMÄN ON ENEMMÄN

Verdis on merkittävä kiertotalouden edistäjä.
Tehdään yhdessä jätteiden lajittelusta helppoa ja tehokasta.



Hyppää kestävään
kyytiimme!



www.verdis.fi | myynti@verdis.fi

Kiertotalouslain jatkovalmistelussa on pidettävä kiinni tuottajavastuusta

Toimiva kiertotalous edellyttää vahvaa tuottajavastuuta myös uudessa kierto-
talouslaissa. Kun yritykset vastaavat tuotteidensa jätehuollon kustannuksista ja niille turvataan oikeus materiaalien hallintaan elinkaarensa lopussa, syntyy kannustin vähentää tuotteista syntyvää jätettä ja kehittää paremmin kierrätettäviä tuotteita.

Ympäristöministeriön asettama työryhmä on saanut valmiiksi mietintönsä uudesta kiertotalouslaista, joka korvaisi nykyisen jätelain. Työryhmässä mukana ollut Tuottajayhteisöjen neuvottelukunta (TYNK) pitää jätelain kokonaisuudistusta tarpeellisenä ja perusteltuna.

Jätehuollon tuottajavastuu on keskeinen keino jätteen synnyn ehkäisemisessä sekä uudelleenkäytön ja kierrätyksen edistämi-



sessä. Käytännössä yritykset hoitavat tuottajavastuunsa liittymällä tuottajayhteisöihin, jotka järjestävät jätteiden keräyksen, kierrätyksen ja raportoinnin viranomaisille yritysten puolesta.

– Lakisääteisen tuottajavastuun ansiosta suomalaiset kuluttajat voivat ilmaiseksi lajitella käytöstä poistetut tuotteet yritysten kustantamaan laajaan keräysverkostoon. Tuottajavastuujärjestelmien kautta kulkee vuodessa yli kaksi miljoonaa tonnia jätettä kierräten takaisin käyttöön, kertoo neuvottelukunnan puheenjohtaja **Juha Kenraali**.

Tuoreessa kiertotalouslakityöryhmän mietinnössä on hienoa, että niin sanottu tuottajan ensisijainen oikeus säilyy jatkossakin keskeisenä osana jätehuollon kokonaisuutta. TYNK korostaa, että toimiva tuottajavastuu edellyttää vastuiden ja oikeuksien säilyttämistä tasapainossa.

– Yhtälö toimii vain, jos tuottajayhteisöillä on oikeus koordinoida jätehuollon järjestäminen tuottajavastuun alaisten tuotteiden elinkaaren lopussa riippumatta siitä, onko jätteillä rahallista arvoa vai ei, Kenraali sanoo.

Tehokas kierrätysjärjestelmä on kaikkien etu

Osassa jätelajeita, kuten ajoneuvoissa, akuissa ja sähkö- ja elektroniikkaromussa, on markkina-arvoa. Nykijärjestelmässä näistä saatavia tuloja voidaan käyttää keräys- ja kierrätysjärjestelmien rahoittamiseen. Ilman ensisijaista oikeutta arvokkaimmat materiaalit ohjautuisivat järjestelmän ulkopuolelle. Ne ruokkivat harmaata taloutta ja houkuttelevat toimijoita, jotka eivät osallistu tuottajavastuujärjestelmien kustannuksiin eivätkä raportoi toimintaansa viranomaisille.

– Olisi varsin erikoista ja epäreilua, että tuottajavastuulliset suomalaiset yritykset maksavat maanlaajuisen keräysverkon ja



Juha Kenraali

kierrätysjärjestelmän, jos joku muu poimii jätekuormasta arvokkaimmat materiaalit välistä, Kenraali toteaa ja painottaa, että tämä on tärkeä kysymys myös kuluttajan kannalta.

– Viime kädessä kierrätyksen kustannukset tulevat kuluttajien maksettavaksi tuotteiden hinnoissa. Kustannustehokas kierrätysjärjestelmä on siis meidän jokaisen etu, eikä sitä ole järkeä lähteä rikkomaan tulevaisuudessa.

TYNK katsoo myös, että uuteen kiertotalouslakiin on kirjattava viranomaisille nykyistä tehokkaammat keinot puuttua vapaa-
matkustamiseen. Esimerkiksi eri viranomais-
ten tiedonvaihtoa pitäisi vahvistaa, ja velvoitteensa laiminlyövä, laittomasti toimivat yritykset, tulisi sulkea julkisten hankintojen ja tukien ulkopuolelle.

– Rajat ylittävä etäkauppa ja puutteellinen valvonta mahdollistavat kilpailua vääristävän ja tuottajavastuuta heikentävän vapaa-
matkustamisen. Sen tehokas ehkäiseminen on keskeinen edellytys toimivalle tuottajavastuulle, Kenraali korostaa.

Lähde Tuottajayhteisöjen neuvottelukunta TYNK

Kuljetus V. Rytönen Oy

- Jätteiden ja romujen nouto koura-autolla
- Koneiden siirrot
- Vaihtolavojen vuokraus
- Jäte- ja roskalavat
- Pakettiautokuljetukset

Puh. 050 306 9837 » www.vrytkonen.fi

- ★ ROMUN NOUDOT
- ★ ROMUTUSTODISTUKSET AUTOISTA
- ★ OSTAMME ROMURAUTAA
- ★ UUDEN TERÄKSEN MYYNTI

**"RAKENNA RAUDASTA JA
KIERRÄTÄ ROMUSI!"**



Parkatinkuja 8 • 040 720 8833

www.itroy.fi

Avoimna arkisin klo 8.00-16.00



Metalliromun kierrätys tehokkaasti ja ympäristöystävällisesti

Kierrätä tarpeeton metalliromu – saat päivän parhaan hinnan ja autat samalla ympäristöä.



0400 910 606 • pasi@metallivalitys.fi
Kaatopaikantie 316 (Jätekukko) Kuopio

www.metallivalitys.fi

EKO 100 – suomalaista voiteluvoimaa luonnosta

Toukokuusta 2024 alkaen Metsä Groupin sopimusyrittäjät käyttävät teräketjuöljyinä vain kasviöljypohjaisia tai synteettisiä, biohajoavia öljyjä nykyisten fossiilisten öljyjen sijaan.

Hienoa, että vastuullisuus etenee Metsä Groupin kaltaisen ison yhtiön voimin, Ekosata Oy:n toimitusjohtaja **Juhani Turpeinen** sanoo.

– Suurten metsäteollisuusyritysten tuotteiden ja jalosteiden ostajat edellyttävät tänä päivänä vastuullisuutta ja kestävän kehityksen toteutumista koko tuotantoketjulta.

Harvestereiden ja moottorisahojen teräketjuöljy päättyy joka tapauksessa luontoon, joten Juhani Turpeisen mukaan olisi joka tapauksessa järkevää käyttää luonnossa hyvin hajoavaa ja myrkytöntä bioöljyä.

– Suomessa korjataan vuosittain valtavasti puuta. Luontoa kuormittamaan leviää runsaasti teräketjuöljyä, josta hyvin suuri osa on edelleen puhdistamatonta jäte-mineraaliöljyä.

Myrkytön ja biohajoava vaihtoehto

Ekosata on suomalainen yritys, joka jalostaa kaupallisessa mittakaavassa voiteluaineita tarkoitukseen soveltuvista raaka-aineista.

– Valmistamme rypsiä myrkyttömiä, biologisesti hajoavia teräketju-, muotti- ja voiteluöljyjä, joiden voiteluominaisuudet ovat moninkertaisesti paremmat kuin mineraaliöljyjen. Kehittämämme teknologian avulla voiteluöljy on suoraan hyödynnettävissä teollisuuden, metsäteollisuuden ja maatalouden erilaisiin käyttötarkoituksiin.

siin, Juhani Turpeinen kertoo.

Teräketjuöljyjen osalta useat tutkimukset ovat osoittaneet kasviöljypohjaisten tuotteiden biohajoavan maaperässä paljon perinteisiä mineraaliöljyjä nopeammin. Mineraali- ja jäteöljypohjaiset öljyt eivät ole hyvä ratkaisu myöskään niiden myrkyllisyyden vuoksi. Sen lisäksi, että ne aiheuttavat suoria terveyshaittoja käyttäjälleen, ne myrkyttävät luontoa ja pohjavettä.

– Biohajoavien voiteluaineiden käyttö on tärkeää erityisesti silloin, kun toimitaan alueilla, joilla on riski saastuttaa luontoa. Yleensä kyseessä ovat maa- ja vesialueet sekä teollisuuslaitokset, joissa on erityisiä ympäristöriskejä.

Kasviöljypohjaisissa tuotteissa kulutus on vähäisempää

Öljytuotteita koneisiinsa valitsevan haasteena on löytää teknisesti korkeatasoinen ja ympäristöä säästävä voiteluaineratkaisu, joka pidentäisi tehokkaasti huolto- ja öljynvaihtovälejä.

EKO 100 -tuotteet ovat riittoisia ja tehokkaita. Öljyjen voiteluominaisuudet perustuvat rypsiöljyn kykyyn pysyä öljyttävässä nivelessä hyvin.

– Voiteluaineemme on suunniteltu ja sovitettu täyttämään nyky-



Biohajoava EKO 100 voiteleuva Greasoil rasvavoitelu teräketjun rasvavoitelujärjestelmiin

Esimerkiksi EKO 100 Voiteleuva Greasoil rasvavoitelu on ylivoimainen tuote voiteluominaisuuksiltaan ja tarttuvuudeltaan.

Harvesterin teräketjun rasvavoitelujärjestelmään tarkoitettu Greasoil tunkeutuu hyvin kaikkialle ketjuun ja voitelee laippaa, terää ja karkkipyörää vaativissakin olosuhteissa. Voiteleuva Greasoil vähentää ketjun ja laipan kulumista. Lisäksi kulutus on jopa 90 % pienempi kuin mineraaliöljypohjaisten teräketjuöljyjen.

Juhani Turpeinen kertoo, että testissä olleilla kantokäsittelylaitilla ja tavallisella laipalla saatiin yhteensä 8142 m.

– Molemmat laipat olivat testin jälkeen hyvässä kunnossa ja työt jatkuivat.

Tuotteelle suositellaan SKF:n täyttölaitetta. EKO 100 Voiteleuva Greasoil rasvavoitelu on myrkytön ja turvallinen käyttäjälle. EKO 100 Voiteleuva Greasoil rasvavoitelu toimitetaan 18 kg astiassa ja 190 kg tynnyrissä.

Korkeaa laatua ja luotettavuutta

Valitessaan EKO 100 -voiteluaine-

ratkaisun asiakas voi olla varma siitä, että tuotteet ovat konevalmistajien erittelyjen mukaisia, ja että tuotteet ovat valmiita täyttämään sekä tämän päivän että tulevaisuuden määräykset ja vaatimukset.

Perinteisiä mineraaliöljyjä on pidetty korvaamattomina, mutta EKO 100 -voiteluaineet korvaavat mineraaliöljypohjaiset täysin.

– Olemme kehittäneet teräketjuöljyn myös ympärivuotiseen käyttöön. Teräketjuöljyn toiminta ja voitelukyky pysyvät korkealaatuisena niin kesällä kuin talvella. Öljy täyttää kaikki vaativimmatkin ympäristökriteerit, Juhani Turpeinen toteaa.

Kokenut kotimainen valmistaja

Juhani Turpeisen mukaan pienemiltäkin yrityksiltä vaaditaan tulevaisuudessa toimia kestävän kehityksen edistämiseksi.

– Ongelman olemassaolon kieltäminen ei ole menestyksessä taktiikka. On oletettavissa, että fossiiliset voitelu- ja polttoaineet täytyy jonain päivänä korvata kokonaan muilla aineilla. Jos päätöksiä koko ajan siirretään hamaan tulevaisuuteen, niin voi olla, että jossakin vaiheessa siirtymä on tehtävä isolla kertarysäyksellä. Se tulisi monin tavoin kalliimmaksi kuin vähittäinen uusien ratkaisujen käyttöönotto.

Ekosata on valmistanut voiteluaineita 1990-luvun puolivälistä lähtien. EKO 100 -voiteluaineet sopivat niin vaativaan ammattikäyttöön kuin kotitalouksien pienkoneiden voiteluun.

– Vienti on ollut meille erittäin tärkeää koko yrityksen toiminnan ajan. Markkina-alueemme ulottuu tällä hetkellä kotimaan lisäksi Baltiaan, Tanskaan, Skotlantiin, Saksaan sekä Ruotsiin, jossa toimii yhteisyritys Scandinavisk Bio-Tech AB.

– Ekosata toimittaa myös asiakkaan omalla tuotemerkillä olevia öljyjä, Turpeinen mainitsee.



EKO 100

www.ekosata.fi | www.facebook.com/ekosata



OMA MÖKKI PIELISEN RANNALLA

Varaa rantatontti: nurmes.fi



PORAKAIVOJEN JA MAALÄMPÖKAIVOJEN PORAUS 15 VUODEN KOKEMUKSELLA

Porakaivojen poraus • Maalämpökaivojen poraus • Porakaivojen pesu • Erikoisporaukset

KARJALAN
ENERGIAPORAUS

050 314 0588, info@karjalanenergiaporaus.fi
www.karjalanenergiaporaus.fi