Teollisuusuutiset

Syyskuu 2026 | www.teollisuusuutiset.fi | Nappaa tästä uusin näköislehti »

Yritysmaailma MEDIAT » Lisää uutistarjontaa ja laaja valikoima näköislehtiämme » www.yritma.fi

Santasalo

David Brown Santasalo

ALIHANKINTA 29 SEP – 1 OCT 2026

PAVILJONKI 4.–5.11.2026 JYVÄSKYLÄ
FINNMATERIA
MINING | REFINING | RECYCLING

Meet us at Alihankinta 2026 in Tampere
29 September to 1 October 2026 | Stand A835

Meet us at Finnmateria 2026 in Jyväskylä
4 to 5 November 2026 | Stand B-347

Complete New Build and Aftermarket Servicing for all Industrial Gear Units

With our expert capabilities, we can service any gearbox, regardless of the make or model with a complete range of services, including:

- Tailor made mechanical power transmission systems
- Expertise and support 24/7/365
- Gearbox installation
- Field services
- Repairs
- Replacement gearboxes
- Gearbox servicing and inspection
- GearWatch Condition Monitoring
- Maintenance planning
- Gearbox upgrades
- Spare parts and spare units
- Re-engineering

DB SANTASALO TRANSFORM · ALL MAKES · ALL MODELS
DBS TRANSFORM



Get in touch with our team
finland@dbsantasalo.com
Find out more
www.dbsantasalo.com

TARRAT JOTKA PYSYVÄT

35 VUOTTA TARROJA TEOLLISUUTEEN

Alihankinta
Subcontracting Fair Finland

29.9.–1.10.2026 Tampereen Messu- ja Urheilukeskus

Tervetuloa tapaamaan meitä osastolle

E828

(09) 350 5530 | www.exxi.fi | Olarinluoma 16, 02200 Espoo

EXXI
Exxi Oy

TeknoBaro: Teknologiateollisuuden investointiaikeet vahvistuivat

Teknologiateollisuuden yritysten investointiaikeet Suomessa ovat vahvistuneet kesän ja alkusyksyn aikana. Myös keskeiset indikaattorit, kuten uudet tilaukset, tilauskannat, työllisyys ja tuotanto viittaavat suhdannetilanteen jatkaneen kohentumistaan. Kasvun hiipumisesta ei kyselyn perusteella näy merkkejä.



Teknologiateollisuuden johtava ekonomisti Hanne Mikkonen.

Kuva Liisa Takala Teknologiateollisuus.

Yritysten investointiaikeet ovat vahvistuneet Suomen suurimmalla vientialalla selvästi kevään jälkeen. Teknologiateollisuuden syyskuun 2026 TeknoBaro-kyselyyn vastanneet yritykset arvioivat sekä kiinteiden että aineettomien investointien kasvavan tänä vuonna vuoteen 2025 verrattuna.

– Investointiaikeissa näkyi maaliskuussa aavistus vaimeutta Iranin sodan alkamisen lisättyä maailmantalouden epävarmuutta. Sen jälkeen investointiaikeet ovat jälleen vahvistuneet. Sekä maailmantalous että suomalainen teknologiateollisuus ovat sopeutuneet turbulenttiin maailmaan yllättävän hyvin, sanoo Teknologiateollisuuden johtava ekonomisti **Hanne Mikkonen**.

Erityisesti kone- ja laiteinvestointiaikeet ovat vahvistuneet, mutta myös digitalisaatioon ja tekoälyyn investoidaan kyselyn perusteella reippaammin kuin viime vuonna.

– Investointiaikeiden vahvistuminen – ja varsinkin kone- ja laiteinvestointien kasvu – on hyvin myönteinen signaali. Tällaiset investoinnit kasvattavat ja uudistavat tuotantokapasiteettia, parantavat tuottavuutta ja kertovat samalla yritysten luottamuksesta tulevaan kysyntään.

Tilaukset, tuotanto ja työllisyys jatkoivat kasvuaan

Investointiaikeiden vahvistumista tukee teknologiateollisuuden suhdannetilanteen jo noin vuoden verran jatkunut koheneminen. Käänne alkoi viime vuoden puolella, ja tänä vuonna kasvutahti on ollut reippaampi. TeknoBaron mukaan myönteinen kehitys on jatkunut myös kesän ja alkusyksyn aikana. Kysely toteutettiin 7.–11. syyskuuta ja siihen vastasi 308 Teknologiateollisuuden jäsenyrityksen toimitusjohtajaa.

Saldolukujen perusteella yritykset arvioivat niin uusien tilausten, tilauskantojen, tuotannon kuin työllisyydenkin kasvaneen. Vain runsas kymmenesosa yrityksistä kertoo tilausvirtojensa heikentyneen viime kuukausina.

Erityisen vahvasta suhdannetilanteen paranemisesta kertovat suuret, yli 150 henkilöä työllistävät yritykset. Niiden saldoluvut ovat kaikilla keskeisillä mittareilla paremmat kuin pienemmissä yrityksissä.

– Tämä on koko toimialan kannalta hyvä uutinen, sillä suurten yritysten kysyntä tulee pääosin viennistä ja välittyy alihankintaketjujen kautta laajasti pienempiin yrityksiin. Yritysten mukaan hyvin käynnistynyt kasvu näkyy vähitellen myös työllisyydessä. Suurimmalla päätoimialalla kone- ja metallituoteteollisuudessa henkilöstömäärä onkin lähtenyt jo elpymään, Mikkonen toteaa.

Yritykset odottavat kasvun jatkuvan

Maailmantalouden ja geopoliittisen tilanteen epävarmuus näyttää pysyvältä, mutta yritysten odotukset loppuvuodelle ovat edelleen myönteiset. Yli 150 henkilöä työllistävistä yrityksistä käytännössä kaikki odottavat tuotantonsa joko kasvavan tai pysyvän ennallaan.

– Suurten vientiyritysten vahva tilanne antaa hyviä lähtökohtia kasvun jatkumiselle ja työllisyyden kohenemiselle laajemminkin. On erityisen rohkaisevaa, että yritysten odotukset pysyvät myönteisinä myös loppuvuodelle, Mikkonen sanoo.

Tule tapaamaan meitä Alihankintamessuille C-halliin osastolle 549!

POWER COAST

Potentiaaliset investoinnit

10+ mrd. €
INVESTOINTIHANKKEITA

n. 3 000
SUORIA TYÖPAIKKOJA

15 000+
TYÖLLISYYSVAIKUTUS (HTV/VUOSI)



cursor

Meillä on tilaa menestykselle!

Alussa oli haave maailman parhaasta akkuklusterista. Sitten ryhdyttiin rakentamaan vakaata kasvua Suomen vilkkaimmin kehittyvälle teollisuuden keskittymälle.

Our coast is Power Coast!



powercoast.fi

Kun tuotanto ei saa pysähtyä

David Brown Santasalo on määrätietoisesti kasvattanut voimansiirtoratkaisujensa palvelukykyä investoimalla uusiin tuotanto- ja huoltotiloihin, henkilöstöön sekä teknologiaan. Tavoitteena on auttaa asiakkaita pitämään tuotanto käynnissä mahdollisimman luotettavasti ja kustannustehokkaasti.



Myyntijohtaja Harri Koivuvirran ja liiketoimintajohtaja Saana Viikman-Helinin mukaan David Brown Santasalon vahvuus perustuu vahvaan tekniseen osaamiseen, asiakaslähtöiseen toimintatapaan sekä kykyyn ratkaista asiakkaiden tuotannon kannalta kriittisiä haasteita.

Viime vuosina David Brown Santasalo on panostanut voimakkaasti toimintaansa niin Jyväskylässä kuin Torniossakin. Uudet tuotanto- ja huoltotilat, laiteinvestoinnit, henkilöstön vahvistaminen sekä liikkuvien huoltopalvelujen kehittäminen ovat lisänneet yrityksen kapasiteettia ja ennen kaikkea parantaneet asiakkaiden saamaa palvelua.

– Uusien tilojen ja investointien avulla olemme pystyneet kasvattamaan omaa tekemistämme ja parantamaan palvelukykyä asiakkaillemme. Samalla olemme vahvistaneet henkilöstöämme ja kehittäneet niin verstas- kuin kenttähuoltoakin entistä tehokkaammaksi, kertoo liiketoimintajohtaja **Saana Viikman-Helin**.

Huoltoprosesseja on kehitetty määrätietoisesti, mikä näkyy nopeampina läpimenoaikoina, parempana toimitusvarmuutena ja kasvaneena kykynä vastata asiakkaiden tarpeisiin.

Ratkaisut kriittisen tuotannon varmistamiseen

David Brown Santasalon asiakkaat toimivat useilla eri teollisuudenaloilla, joissa tuotannon ennakoimaton keskeytyminen aiheuttaa merkittäviä taloudellisia menetyksiä. Siksi yrityksen tehtävä ei ole pelkästään valmistaa tai huoltaa vaihteita, vaan ratkaista asiakkaiden tuotannon kannalta kriittisiä ongelmia.

– Asiakkaamme arvostavat ennen kaikkea laatua, kustannustehokkuutta, nopeutta, toimitusvarmuutta ja ongelmanratkaisukykyämme. Nämä kulmakivet ovat meidän tekemisen perusta, jota jatkuvasti edelleen kehitämme, sanoo myyntijohtaja **Harri Koivuvirta.**

Yrityksen vahvuus perustuu omaan suunnitteluun, pitkään kokemukseen sekä laajaan tekniseen osaamiseen. Vaativissa asiakasprojekteissa ratkaisua eivät etsi vain yksittäiset asiantuntijat, vaan mukana ovat tarvittaessa suunnittelu, tuotekehitys, valmistus, huolto ja myynti.

– Pystymme tekemään asiakaskohtaisia ratkaisuja joustavasti. Koko organisaatiomme osaaminen on asiakkaan käytettävissä, ja se auttaa ratkaisemaan myös kaikkein haastavimpia tapauksia, Viikman-Helin kertoo.

Koivuvirran mukaan vahvaa osaamista kehittää myös pitkä yhteistyö koneenrakennusteollisuuden kanssa.

– Olemme tehneet vuosikymmeniä yhteistyötä eri alojen johtavien koneenrakentajien kanssa. Olemme jatkuvasti kehittämässä alan uutuuksia ja aistimme tulevia kehitystarpeita. Vahva tekninen osaaminen auttaa löytämään ratkaisut myös loppukäyttäjien kaikkein vaativimpiin kohteisiin.

Yksi konkreettinen esimerkki tästä osaamisesta on GearWatch-kunnonvalvontajärjestelmä, jonka avulla käyttölaitteistojen kuntoa voidaan seurata jatkuvasti. Alkavat viat havaitaan jo ennen kuin ne aiheuttavat vakavia vaurioita tai odottamattomia tuotantoseisokkeja.

– Kun alkava vika havaitaan ajoissa, huollot voidaan suunnitella etukäteen ja vältytään usein laajoilta vaurioilta sekä yllättäviltä seisokeilta. Se tuo asiakkaalle merkittävää hyötyä, Viikman-Helin kertoo.

Koivuvirran mukaan asiakkaiden saamat hyödyt näkyvät suoraan kustannuksissa.

– Asiakkaamme ovat saavuttaneet GearWatchin avulla useiden miljoonien eurojen säästöjä pelkästään korjauskuluissa. Kun mukaan lasketaan vältetyt tuotantoseisokit, puhutaan vielä huomattavasti suuremmasta lisäarvosta.

Osaaminen näkyy asiakkaan arjessa

David Brown Santasalossa asiakaslähtöisyys tarkoittaa käytännön tekemistä. Yrityksen suunnittelijat, tuotekehittäjät ja kenttähuollon asiantuntijat työskentelevät tiiviisti asiakkaiden kanssa myös tuotantolaitoksilla.

– Asiakkaat kertovat usein, että kun meidän asiantuntijat tulevat tuotantolaitokselle He tietävät mitä tekevät, ja pääsevät heti kiinni itse työhön. Se on palautetta, jota kuulemme ja joka erottaa meidät monista kilpailijoista, Koivuvirta kertoo.

Huolto- ja elinkaaripalvelut muodostavat yhä suuremman osan yrityksen toiminnasta. Tavoitteena on olla asiakkaalle pitkäaikainen kumppani koko laitteen elinkaaren ajan riippumatta laitteen alkuperäisvalmistajasta.

– Haluamme olla asiakkaan lähellä sekä paikallisesti että globaalisti. Huollamme kaikkien valmistajien vaihteita ja kehitämme palveluitamme jatkuvasti, Koivuvirta sanoo.

Huolto-osaamista täydentävät myös uudet teknologiat. Esimerkiksi 3D-skannauksen avulla voidaan valmistaa varaosia sellaisiinkin vaihteisiin, joiden alkuperäinen valmistaja ei enää ole olemassa tai ei ole haluttu toimittaja. Näin laitteiden käyttöikää voidaan jatkaa kustannustehokkaasti.

Jyväskylästä tukea ympäri maailman

Vaikka palvelu tuotetaan lähellä asiakasta, Jyväskylän yksiköllä on myös merkittävä kansainvälinen rooli. Se toimii David Brown Santasalon päävalmistusyksikkönä ja tukee maailmanlaajuista huoltoverkostoa valmistamalla komponentteja sekä palvelemalla yli 20 huoltokeskusta eri puolilla maailmaa.

Yrityksen kehittämisen suunta on Koivuvirran mukaan selvä.

– Vahvistamme jatkuvasti niitä asioita, joita asiakkaamme arvostavat eniten. Haluamme olla tulevaisuudessa entistäkin parempi ja halutumpi kumppani, hän kiteyttää.





Viime vuosien investoinnit uusiin tuotanto- ja huoltotiloihin, henkilöstöön ja teknologiaan ovat vahvistaneet David Brown Santasalon palvelukykyä. Tavoitteena on auttaa asiakkaita pitämään tuotanto käynnissä mahdollisimman luotettavasti, tehokkaasti ja kustannustehokkaasti.

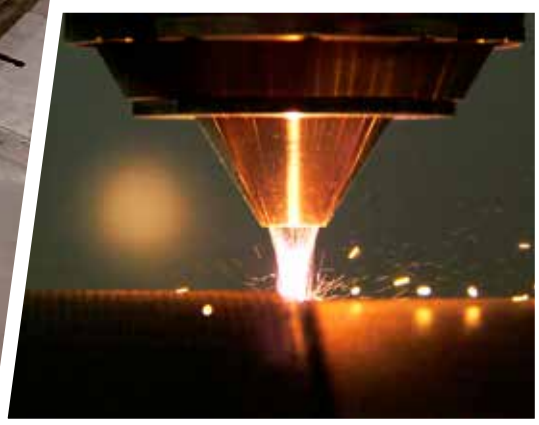
Santasalo
dbsantasalo.com

Yrityskaupan myötä Kokkola LCC:n laserpinnoitusosaaminen saa tuekseen Caverionin palvelut

Caverion Suomi Oy ostaa teollisuuden metallikomponenttien laserpinnoitukseen ja vaativaan koneistukseen erikoistuneen Kokkola LCC Oy:n.



Kokkola LCC on mukana Alihankinta 2026 -tapahtumassa.
TERVETULOA OSASTOLLE C910
Alihankinta
Subcontracting Fair Finland



–Kauppa allekirjoitettiin Sepon nimipäivänä 10. kesäkuuta 2026, mainitsee **Seppo Heiskanen**, Kokkola LCC:n toimitusjohtaja ja perustaja.

– Yrityskauppa edellyttää toteutuakseen viranomaishyväksynnän, jota vielä odotamme. Toivomme, että kauppa toteutuu syksyn aikana.

Kaupan toteuduttua Kokkola LCC jatkaa toimintaansa Caverionin tytäryhtiönä. Nykyiset omistajat jäävät yhtiön palvelukseen, ja tuotantotilat pysyvät Kokkolassa.

Kokkola LCC on perustettu vuonna 2004. Yhtiössä työskentelee 16 henkilöä, ja sen liikevaihto on noin 3,2 miljoonaa euroa. Kokkola LCC:n pitkäaikaisiin asiakkaisiin kuuluu yrityksiä mm. konepaja-, metalli-, energia-, meri-, kaivos-, maansiirto- ja prosessiteollisuudesta.

Laserpinnoitus vahvistaa Caverionin teollisuuspalveluja

– Arvostamme Kokkola LCC:n ammattitaitoista henkilökuntaa, heidän pitkäaikaisia asiakassuhteitaan sekä yhtiön ketterää teknologista edelläkävijyyttä. Yhtiön palvelut ja toiminta ovat Pohjoismaiden kärkeä. Laserpinnoitus edistää kiertotaloutta sekä pidentää tuotteiden elinkaarta, tämä tukee Suomessa toimivien yritysten kestävyystavoitteita. Olemme hyvin tyytyväisiä, että Kokkola LCC valitsi Caverionin uudeksi omistajakseen, sanoi kesäkuussa yrityskaupasta tiedotettaessa **Marko Liius**, Caverionin Teollisuuden Palvelukeskusten Keski-Pohjanmaan aluejohtaja.

Samassa yhteydessä Seppo Heiskanen korosti, että Kokkola LCC haluaa olla mukana pidentämässä teollisuuden metallikomponenttien elinkaarta kestävän kehityksen periaatteiden mukaisesti.

– Laadukas laserpinnoite pidentää korjattavien komponenttien käyttöikää jopa alkuperäistä pidemmäksi. Uustuotannossa laserpinnoitus taas tarjoaa komponentille pidemmän käyttöiän alusta saakka. Olemme ylpeitä, että saamme yhtiömme omistajaksi vakavaraisen, luotettavan ja kestävän kehityksen periaatteita noudattavan Caverionin.

Laserpinnoituksella parannetaan teollisuuskomponenttien kulutuksen- ja korroosionkestoa sekä lämmönkestävyyttä korkeissa lämpötiloissa. Samalla pidennetään niiden käyttöikää. Menetelmä soveltuu sekä uudistuotantoon että vanhojen metallikappaleiden kunnostukseen.

Laserpinnoitus on usein merkittävästi kustannustehokkaampaa kuin uusien osien ostaminen. Lisäksi pinnoitus tukee kestävää kehitystä, kun tuotteet ja materiaalit pysyvät käytössä mahdollisimman pitkään. Kokkola LCC:n joutuisasti tekemä laserpinnoitus on vahva valtti myös nykyisin ikävän pitkiä uustuotteiden toimitusaikoja vastaan.

Yrityskauppa avaa asiakkaille laajemmat palvelut

Kokkola LCC:n palvelut, osaaminen ja asiakkuudet täydentävät mainiosti Caverionin teollisuuspalveluiden monipuolista profiilia. Seppo Heiskanen näkee edun myös Kokkola LCC:n suuntaan.

– Caverionin kautta meille avautuu mahdollisuuksia uusien asiakkaiden tavoittamiseen. Aiemmin asiakas itse tai asiakkaan alihankkija on hoitanut meille korjattaviksi tulevien laitteiden purkamisen ja asennuksen. Yrityskaupan toteutumisen jälkeen tulemme olemaan osa taloa, joka hoitaa itse näitäkin palveluja. Caverionin ammattilaiset ovat päivittäin teollisuusasiakkaiden luona irrottamassa ja kokoamassa komponentteja. Seppo Heiskanen korostaa, että Kokkola LCC:n nykyisille asiakkaille muuttuu ainoastaan se, että heidän ulottuvilleen tulevat aiempaa paljon monipuolisemmat palvelut.

– Asiakkaamme pääsevät kauttamme käsiksi ison yrityksen palvelupalettiin, josta löytyvät esimerkiksi teollisuuden suunnittelupalvelut, kunnossapito- ja huoltopalvelut ja digitaaliset ratkaisut.





Kestävä pinta valitaan käyttökohteen mukaan

Laserpinnoituksessa lasersäteeseen tuodaan lisäainetta, jonka laser hitsaa kappaleen pintaan. Menetelmä soveltuu kohteisiin, joissa osilta edellytetään hyvää korroosion, kulutuksen tai lämmön kestävyyttä tai hyviä liukuominaisuuksia. Käsiteltävä kappale voi olla uusi tai kunnostusta tarvitseva, käytössä kulunut.

Perinteiseen hitsaukseen verrattuna pinnoitteen ja perusaineen välinen seostumisvyöhyke jää matalaksi. Myös perusmateriaalin muodonmuutokset ovat vähäisiä. Laserpinnoitetut osat kestävätkin usein pidempään kuin perinteisesti hitsatut osat.

– Noin 60 prosenttia liikevaihdostamme muodostuu kunnostettavista kappaleista. Menetelmä on erilaisille komponenteille sama, mutta pinnoite valitaan käyttökohteen perusteella. Sopivan lisäaineen valinnassa tarvitaan henkilöstömme ammattitaitoa ja kokemusta, Seppo Heiskanen kertoo.

Pidempi käyttöikä tuo säästöjä kunnossapitoon

Laserpinnoitus mahdollistaa myös sellaisten osien kunnostamisen, joita ei pystytä korjaamaan perinteisillä menetelmillä.

– Käsittelyn jälkeen komponentin käyttöikä voi olla moninkertainen pinnoittamattomaan osaan nähden, toteaa Heiskanen.

Asiakkaalle pidempi käyttöikä merkitsee harvempia komponenttien vaihtoja ja niistä syntyviä kustannussäästöjä. Samalla huoltologistiikan tarve vähenee. Kun arvokkaita koneita ei tarvitse pysäyttää huoltoa varten yhtä usein kuin ennen, myös kunnossapidon kustannukset pienenevät. Hyödyt näkyvät siten sekä yksittäisen osan elinkaaressa että koneen käytössä.

Ratkaisuja akseleista arvokkaiden aihioiden korjauksiin

Seppo Heiskanen kuvailee Kokkola LCC:tä suomalaisen laserpinnoituksen edelläkävijäksi ja alan ainoaksi merkittäväksi teollisuuden palveluntarjoajaksi Suomessa.

– Olemme tarjonneet laserpinnoituksen ja teollisuuden pintakäsittelyn asiantuntijapalveluja vuodesta 2000. Palvelemme asiakkaita kaikkialla Suomessa, ja vientiä on Ruotsiin, Saksaan, Sveitsiin ja Ranskaan.

Asiakkaiden toimialasta riippumatta tavallisimpia käsiteltäviä osia ovat erilaiset akselit. Esimerkiksi kaivosteollisuudessa saavutettuja hyötyjä havainnollistaa Heiskasen kertoma asiakaskokemus.

– Järeän lastauskoneen tappi oli kestänyt aikaisemmin kaksi viikkoa. Laserpinnoituksen jälkeen käyttöikä oli viisi kuukautta.

Kokkola LCC:n palveluja hyödyntävät moottoreiden, pumppujen ja venttiilien valmistajat. Laserpinnoitus soveltuu myös sähkömoottorien roottoreihin sekä laivojen ja öljynporauslauttojen komponenttien pintojen käsittelyyn.

Laserpinnoituksella voidaan lisäksi korjata koneistuksessa syntyneitä virheitä ja vaurioita, joiden vuoksi arvokas kappale jouduttaisiin muuten hylkäämään. Esimerkiksi sorvauksen loppuvaiheessa rikkoutuva teräpala saattaa tehdä uran lähes valmiiseen osaan.

– Korjaamalla voimme palauttaa kalliin kappaleen käyttökelpoiseksi ja vähentää materiaalihukkaa merkittävästi. Aihiot voivat olla useiden metrien pituisia ja halkaisijaltaan suuria koneenosia, jolloin korjaamisen taloudellinen hyöty korostuu, Heiskanen kuvailee.

Joustava palvelu vastaa asiakkaan tarpeisiin

Laserpinnoitusmenetelmien jatkuva kehitys edellyttää myös osaamisen ylläpitämistä. Kokkola LCC seuraa aktiivisesti alan kehitystä ja vahvistaa omaa asiantuntemustaan.

Seppo Heiskasen mukaan asiakkaan tarpeisiin löytyy aina sopiva ratkaisu.

– Olemme luotettava yhteistyökumppani. Valttikorttinamme on mahdollisuus palvella joustavasti ja nopeasti. Työn aloittamisesta laskettu läpimenoaika on yleensä yhdestä kahteen vuorokautta.

LCC
lcc.fi | lcc@lcc.fi
+358 44 262 6860

Valmistavan teollisuuden kilpailukyky syntyy aktiivisesta yhteistyöstä

MAKE in Finland kokoaa suomalaisen valmistavan teollisuuden toimijoita yhteiseen pöytään. Tavoitteena on jakaa osaamista, ratkaista tuotannon haasteita yhdessä ja vahvistaa koko alan kilpailukykyä.

Vuonna 2024 käynnistynyt MAKE in Finland on yritysvetoinen ja yritysrahoitteinen avoin ekosysteemi. Se syntyi yritysten tarpeesta kehittää Suomessa toimivaa valmistavaa teollisuutta kokonaisuutena. Ekosysteemissä ajatuksena on, että tuotannon kehittämisessä voidaan päästä pidemmälle, kun yritykset jakavat osaamistaan, kokemuksiaan ja myös kohtaamiaan ongelmia

– Globaali kilpailu tuo haasteita ja uudet teknologiat, kuten tekoäly, tuovat mahdollisuuksia. Molemmat tarkoittavat, että kaikkea pitää kehittää koko ajan enemmän ja nopeammin, mutta kaikkea ei kuitenkaan tarvitse kehittää yksin, sanoo MAKE in Finland -ekosysteemin vastaava johtaja **Clémentine Arpiainen**.

Ekosysteemin lähtökohtana on tuoda saman pöydän ääreen koko valmistavan teollisuuden arvoketju. Mukana on valmistavia yrityksiä, mutta myös esimerkiksi palveluntarjoajia ja logistiikan toimijoita.

Taustalla on Arpiaisen mukaan myös havainto siitä, että aiemmissa verkostoissa ja ekosysteemeissä toiminta on painottunut helposti yritysten johtoon. MAKE in Finlandissa haluttiin tuoda mukaan nimenomaan suunnittelun, tuotannon, kokoonpanon, laadun ja logistiikan asiantuntijoita.

– Ei enää riitä, että muutama johtaja keskustelee asioista ja palaa sitten omiin yrityksiinsä. Kehittämiseen pitää saada mukaan myös ne ihmiset, jotka vastaavat tuotannosta käytännössä.



Clémentine Arpiainen korostaa yritysten yhteistyön merkitystä suomalaisen valmistavan teollisuuden kilpailukyvyn vahvistamisessa.

Haasteet tuodaan yhteiseen pöytään

Yhteistyön arvo näkyy erityisesti silloin, kun yritykset tuovat käsiteltäväksi todellisia tuotannon haasteita. MAKE in Finlandissa halutaan luoda kulttuuria, jossa yritykset kertovat onnistumisten lisäksi myös siitä, mikä ei ole toiminut. Näin muiden ei tarvitse käyttää aikaa ja rahaa samojen virheiden toistamiseen.

Viime keväänä MAKE in Finland järjesti AI buildathon -tapahtuman, johon osallistui 16 yritystä ja noin 100 asiantuntijaa. Jokainen yritys toi yhteiseen pöytään yhden valmistukseen liittyvän haasteen. Tavoitteena ei ollut pelkästään keskustella haasteista, vaan auttaa yrityksiä viemään niitä konkreettisesti eteenpäin.

Tekoälyn hyödyntäminen on yksi yhteistyön keskeisistä teemoista. Sen käyttöönotto edellyttää dataa ja yritysten välistä luottamusta, sillä yhteiset pilotit vaativat tiedon jakamista yli organisaatiorajojen.

Täsmäosaamista yritysten tarpeisiin

Yhteistyö ulottuu myös osaamisen kehittämiseen ja oppilaitosyhteistyöhön. MAKE in Finlandissa yritykset voivat tuoda esiin, millaista osaamista ne tarvitsevat juuri nyt, ja välittää tietoa tarpeistaan yliopistoille ja ammattikorkeakouluille.

– Haluamme puhua tämän päivän osaamistarpeista. Yrityksissä tiedetään, mitä osaamista juuri nyt tarvitaan, ja tätä tietoa voidaan viedä yliopistoille ja ammattikorkeakouluille, Arpiainen korostaa.

Yksi esimerkki yhteistyöstä syntyi kyberturvallisuuden ympärille. Kun ekosysteemissä kartoitettiin yritysten tekoälyhankkeita ja keskusteltiin tekoälyn mahdollisuuksista, nousi esiin tarve vahvistaa kyberturvallisuusosaamista.

MAKE in Finland lähti etsimään osaamista oppilaitoksista. Tarpeeseen vastattiin yhteistyössä Oulun yliopiston kanssa rakennetulla yrityksille räätälöidyllä kyberturvallisuuskoulutuksella

Vahva toimitusketju kestää paremmin

Yksittäisten kehitysprojektien lisäksi tavoitteena on vahvistaa koko suomalaisen valmistavan teollisuuden toimintavarmuutta.

Jos yksi toimitusketjun toimija joutuu ongelmiin, vaikutukset voivat levitä nopeasti seuraaviin yrityksiin. Yhteistyössä voidaan rakentaa verkostoa, jossa toinen toimija pystyy tarvittaessa paikkaamaan toista.

– Haluamme rakentaa sellaista suomalaista valmistavaa teollisuutta, että kun jotain tapahtuu, maailmalla voidaan edelleen luottaa siihen, että Suomi pystyy toimittamaan. Ketju ei petä, koska sen osat toimivat yhdessä, korostaa Arpiainen.

Tässä myös pienemmillä yrityksillä on tärkeä rooli. Niiden ei ole tarkoitus olla ekosysteemissä vain suurempien yritysten alihankkijoita, vaan aktiivisia kehittäjiä, jotka voivat löytää yhdessä suurempien toimijoiden kanssa uusia ratkaisuja ja samalla kasvattaa omaa liiketoimintaansa.

MAKE in Finlandin jäsenyys edellyttääkin sitoutumista yhteiseen tekemiseen. Pelkkä logo verkostossa ei riitä, vaan yritysten pitää olla valmiita tuomaan mukaan asiantuntijoita, jakamaan osaamistaan ja kertomaan myös epäonnistumisistaan.

Suomalaisella valmistavalla teollisuudella on syytä olla ylpeä osaamisestaan

MAKE in Finlandin ensimmäiset kaksi vuotta ovat painottuneet vahvan ja laajan yhteisön rakentamiseen. Seuraavana tavoitteena on tehdä suomalaisen valmistavan teollisuuden osaamisesta nykyistä näkyvämpää kansainvälisesti ja rakentaa vuoteen 2030 mennessä maailmanlaajuisesti tunnettu ekosysteemi.

Tässä Ranskasta kotoisin oleva Arpiainen vertaa suomalaisten yritysten toimintatapaa kotimaahansa.

– Ranskassa kerrotaan ensin, kuinka hyviä ollaan, ja sitten tehdään töitä sen eteen, että väite pitää paikkansa. Suomessa ollaan oikeasti hyviä, mutta siitä kerrotaan aivan liian myöhään.

Hänen mukaansa suomalaisen valmistavan teollisuuden vahvuus on yritysten kyky toimia ja kehittyä yhdessä.

Kun vakiotuotetta ei ole saatavilla

3D FARMI
3D-tulostuspalvelu

Juuso Leino 040 5574 918 | juuso.leino@3Dfarmi.fi
Kevolantie 164, Paimio

www.3dfarmi.fi

TAVOITA TEOLLISUUDEN PÄÄTTÄJÄT JA AMMATTILAISET

Teollisuusuutisten seuraava numero ilmestyy lokakuussa.



NÄKÖISLEHDEN LUKIJA!

Teollisuusuutiset
JULKAISIJA:
Joensuun Kustannus Oy
YRITYSMAAILMA
Telitie 1A 80100 Joensuu
info@yritma.fi | **www.yritma.fi**

PÄÄTOIMITTAJA/ TOIMITUSJOHTAJA:
Markku Oikarinen,
puh. 050 374 6280
markku.oikarinen@yritma.fi

PAINO: Botnia Print

SIVUNVALMISTUS:
Joensuun Kustannus Oy, Yritysmaailma
Annika Käyhkö, ilmoitus.annika@yritma.fi

TOIMITTAJAT:
Pasi Liimatta
puh. 050 408 8457
pasi.liimatta@yritma.fi

Toni Valha
puh. 050 531 4745
toni.valha@yritma.fi

MEDIAMYYNTI:
Pekka Pelkonen
puh. 050 374 6303
pekka.pelkonen@yritma.fi

Rauno Härkönen
puh. 050 374 6278
rauno.harkonen@yritma.fi

OSOITELÄHDE:
Joensuun Kustannus Oy Yritysmaailma, markkinointirekisteri

Yritysmaailma MEDIAT 30 Yritysten apuna jo vuotta
www.yritma.fi

© Koskee Joensuun Kustannus Oy:n valmistamaa aineistoa.

Lue artikkelit helpommin klikkaamalla tekstiä tai kuvaa. Mainosta klikkaamalla pääset suoraan mainostajan verkkosivuille.

Finnveran Mauri Kotamäki:

Talouden käänne näkyy vahvimmin teollisuudessa

Suomen talouden näkymät ovat kirkastuneet, ja vienti vetää pk-yrityksiä kasvuun. Syksyn Pk-yritysbarometrin mukaan optimismi on vahvinta keskisuurissa yrityksissä, teollisuudessa ja voimakkaasti kasvuhakuisissa yrityksissä. Kaikki yritykset eivät kuitenkaan ole vielä päässeet mukaan kasvuun, muistuttaa Finnveran pääekonomisti Mauri Kotamäki.


Finnveran pääekonomisti Mauri Kotamäki

Kuvalähde: Finnvera

Makrotalouden mittarit osoittavat aiempaa myönteisempään suuntaan. Tuotanto, vienti, tilauskirjat ja investoinnit ovat vahvistumassa, ja sekä kuluttajien että yrittäjien odotukset ovat kohentuneet.

– Talouden käänne on tapahtunut, mutta se ei näy vielä samalla voimalla kaikissa yrityksissä. Etujoukko on jo liikkeellä, mutta osa yrityksistä vasta käynnistelee kasvua. Investointiodotukset ovat tässä tärkeä mittari, sillä tämän päivän investoinnit rakentavat huomisen kasvua, sanoo Finnveran pääekonomisti Mauri Kotamäki.

Investointiodotusten vahvistuessa Finnvera on varautunut kasvavaan rahoitustarpeeseen miljardin euron investointiohjelmalla.

– Näin pyritään varmistamaan, että kannattavat investointihankkeet eivät jää rahoituksen puutteen vuoksi toteutumatta.

Vienti näyttää kasvun suunnan

Kasvua löytyy tällä hetkellä erityisesti Suomen rajojen ulkopuolelta. Tavaravienti ja teollisuus ovat päässeet kehitykseen vahvimmin kiinni, ja vientiyritysten odotukset ovat myönteisiä. Vaikka työmarkkinoiden kehitys on ollut yhä vaisua, vientikysynnän kasvu leviää vähitellen muualle talouteen alihankintojen, investointien ja kulutuksen kautta.

– Vienti näyttää nyt suuntaa koko taloudelle. Kasvu näkyy jo vientivetoisissa teollisuusyrityksissä, ja vähitellen vaikutukset ulottuvat laajemmin yrityskenttään ja sitä kautta myös kotitalouksiin työllisyyden ja kulutuksen kautta, Kotamäki sanoo.

Yritysten varovaisuus näkyy rahoituksen kysynnässä

Myönteisestä suhdannekäänteestä huolimatta lainaa ottavien yritysten osuus jatkaa laskuaan. Laskun taustalla voi vaikuttaa yritysten varovaisuus, epävarmat kysyntänäkymät sekä kokemus rahoituksen korkeasta hinnasta.

– Rahoitus on kasvun työkalu, mutta yritykset suhtautuvat siihen edelleen hyvin varovaisesti. Nollakorkojen paluuta ei kuitenkaan ole syytä odotella, eikä se olisi toivottavaakaan, sillä nollakorot olisivat todennäköisesti merkki nykyistä heikommasta taloustilanteesta. Olennaisempaa on, että yritykset uskaltaisivat tarttua avautuviin kasvumahdollisuuksiin ajoissa, Kotamäki toteaa.

Pienimmät ja nuorimmat yritykset tarvitsevat täydentävää rahoitusta

Vaikka talouden näkymät ovat parantuneet, pienillä ja nuorilla yrityksillä on edelleen muita enemmän haasteita rahoituksen saannissa. Kotamäen mukaan Finnveran mikroyrityslaina on yksi keino vastata erityisesti pienimpien ja nuorimpien yritysten rahoitushaasteisiin.

– Mitä pienemmästä tai nuoremmasta yrityksestä on kyse, sitä tärkeämpi julkisen rahoittajan täydentävä rooli on. Finnveran tehtävänä on jakaa riskiä pankkien kanssa ja auttaa rahoituskelpoisia kasvuhankkeita toteutumaan silloin, kun markkinaehtoinen rahoitus ei yksin riitä. Finnveran pienyrityksille suunnatulla mikroyrityslainalla pyritään täydentämään rahoitusmarkkinoita. Näin halutaan varmistaa, että myös pienimmillä yrityksillä on mahdollisuus käynnistää investointeja ja kasvuhankkeita.

Tekstilähde: Finnvera

Valmistamme kuivaamon ilmanohjaimia paperikoneviirasta yli 25 vuoden kokemuksella.
VIIRAMIKKO OY
Puh. 050 5833 595
www.viiramikko.fi

Loggo
Ylä-Savon SÄILIÖTUOTANTO
Pitkälahdenkatu 5, 74120 Iisalmi,
info@loggo.fi • www.loggo.fi
Myynti: Marko Hukkanen puh. 045 322 4111
Huolto: Heikki Niskanen puh. 044 535 0929

LASERLEIKKAUS | PUTKENTAIVUTUS
METALLIALAN ALIHANKINTAA AMMATTILAISILLE
HITSAUS | SÄRMÄYS
Alihankinta Subcontracting Fair Finland
Tervetuloa osastollemme A1218
TOIVALAN METALLI
Ota yhteyttä:
Markkinointi
PASI HUHTINEN, 050 539 0100
pasi.huhtinen@toivalanmetalli.fi
Sähkökierto 1,
70900 TOIVALA
TUTUSTU LISÄÄ
toivalanmetalli.fi

LaoBan
#nobullshit #qualityproducts
LIUKULAAKERIT ASIANTUNTIJALTA
PLAIN BEARINGS FROM THE SPECIALIST
35 vuoden kokemus
35 years' experience
juha.mark@laoban.fi
+358 45 7870 5875
www.laoban.fi
laobanoy laobanoy laoban-oy
Alihankinta Subcontracting Fair Finland
Tampereella 29.9. - 1.10.2026
Tervetuloa osastollemme D 329

EduTec tuo uusia ratkaisuja teollisuuden osaajatarpeisiin

EduTec Oy tarjoaa teknologiateollisuuden yrityksille rekrytointi-, täsmä- ja täydennyskoulutuksia sekä toiminnan kehittämisen ja kilpailukyvyn parantamisen palveluita. EduTecin toimitusjohtaja **Harri Kilpeläisen** mukaan nyt, kun monella sektorilla kasvu on käynnistymässä, korostuu myös osaavan työvoiman saatavuudesta huolehtiminen.

– Jos haluamme Suomen kilpailevan jatkossakin kansainvälisesti, meidän on puhallettava yhteen hiileen sen sijaan, että jokainen rakentaa oman nuotionsa.

– Olemme keskustelleet perinteisten koulutuksen järjestäjien kanssa. Erään eteläsuomalaisen koulutusorganisaation edustaja kertoi rehellisesti, ettei heillä ole tällä hetkellä riittävästi kouluttajia eikä uusia ole helppo saada. Näyttääkin siltä, että asioita ei saada kuntoon ilman yhteistyötä ja uudenlaisia toimintatapoja.

Maksuton täydennyskoulutus tuo yrityksille uusia osaajia Pohjois-Karjalassa

Pohjois-Karjalan työllisyysalueella on avautunut haku aivan uudenlaiseen hitsauksen ja CNC-koneistuksen täydennyskoulutusmalliin, jonka EduTec on kehittänyt. Nämä täydennyskoulutukset ovat yrityksille maksuttomia. Pohjois-Karjalan työllisyysalue (Luotsi Pohjois-Karjala) vastaa koulutusten kustannuksista.

Harri Kilpeläinen kertoo, että täydennyskoulutukset räätälöidään sen mukaan, mitä koulutettavien on opittava työllistyäkseen. Koulutettavia ei kuitenkaan ole korvamerkitty ennalta tietyille yrityksille, kuten työllisyysalueiden tilaamissa rekrytointikoulutuksissa.

– Yritys voi ottaa meihin yhteyttä, tulla Outokumpuun tutustumaan koulutukseen ja palkata osallistujista itselleen sopivimmat henkilöt. Tällainen toimintatapa saattaa olla ensimmäinen Suomessa näin tehokkaasti toteutettuna.

Uudet täydennyskoulutukset kestävät yleensä 20–60 päivää, joten ne ovat hieman rekrytointikoulutuksia lyhyempiä.

– Rekrykoulutus voidaan rakentaa vastaamaan täysin yritysten osaamistarpeita. Sen sijaan tässä mallissa koulutus ei välttämättä kata aivan kaikkea, vaan yritys saa kyvykkään ja motivoituneen henkilön, jolla on esimerkiksi 80 % tarvittavasta osaamisesta. Yritys ottaa



tämän jälkeen pienen vetovastuun osaamisen täydentämisestä ja työllistää henkilön.

Onko koulutettavien pohjaosaamiselle vaatimuksia?

– Toivomme, että osallistujilla olisi aiempaa kokemusta, koska kyse on täydennyskoulutuksesta. Periaatteessa henkilölle voidaan kuitenkin kouluttaa se osaaminen, jonka hän tarvitsee työllistyäkseen.

Ensimmäinen uuden mallin mukainen täydennyskoulutus alkaa Pohjois-Karjalassa lokakuun 2026 loppupuolella.

– Emme aloittaisi koulutusta, ellei todellisia työpaikkoja olisi. Meillä on tiedossa yrityksiä, joilla on aitoja työvoimatarpeita. Tavoitteemme on saada kaikki 10 koulutettavaa työllistymään. Ajatuksena ei ole kouluttaa suuria joukkoja, vaan etenemme yksilöllisesti ja räätälöidysti työllistyminen edellä.

Harri Kilpeläisen mukaan Pohjois-Karjalan työllisyysalueella on tuloksekas toimintatapa, josta muutkin työllisyysalueet voisivat ottaa oppia.

– Jos ihmiset eivät työllisty, kuntien työttömyysetuuksien rahoitusvastuu kasvaa. Monella työllisyysalueella kustannukset kasvoivat viime vuonna ja kasvavat edelleen tänä vuonna. Kannattaisi pohtia, olisiko alueen ihmisten kouluttamiseen järkevää käyttää nykyistä enemmän rahaa, jotta työttömyydestä aiheutuvat kustannukset pienenisivät.

EduTec on aloittanut Imatralla kone- ja metallialan osaamiskartoituksen 10 henkilölle. Osaamiskartoitus on räätälöity Etelä-Karjalan talousalueen yritysten tarpeisiin ja työllistymisen edistämiseen.

Investointi osaamiseen tehostaa tuotantoa

Yritykset satsaavat mielellään koneisiin, mutta myös osaavan henkilöstön saamiseen ja kouluttamiseen kannattaa panostaa. Perinteisesti kone nähdään investointina, kun taas henkilöstön koulutus mielletään usein kustannukseksi.

– Myös koulutusta pitäisi tarkastella investointina. Jos työntekijä osaa enemmän, siitä syntyy yritykselle hyötyä, mainitsee Harri Kilpeläinen ja jatkaa:

– Varsinkin CNC-koneistuksessa on paljon tehostamisen ja parantamisen mahdollisuuksia. On esimerkkejä yrityksistä, jotka ostavat 400 000–500 000 euroa maksavan uuden työstökoneen mutta käyttävät sitä samalla tavalla, samoilla työkaluilla ja samoilla työstöarvoilla kuin vanhaa konetta. Silloin uusi kone ei välttämättä alenna kustannuksia tai lisää läpimenoa. Uuden koneen käyttöönoton yhteydessä olisi hyvä pohtia, voidaanko tehokkaammalla koneella käyttää suurempia työstöarvoja ja kannattaisiko käyttää kalliimpia mutta pidempään kestäviä työkaluja. Samalla pitää kehittää koneen käyttäjän osaamista.

Yritys voi tehostaa CNC-koneistuksen ja hitsauksen menetelmiään EduTecin täsmäkoulutusten kautta. Hitsauksessa voidaan esimerkiksi järjestää menetelmäkokeita sekä kouluttaa robottien ja kobottien (collaborative robot eli cobot, yhteistyörobotti) käyttöön.

Yrityksessä voidaan myös EduTecin kanssa yhdessä selvittää, millä tavalla tuotantoa voidaan tehostaa ja olisiko esimerkiksi kuumalanka-TIG tai jokin muu hitsausprosessi kannattava ratkaisu.



EduTec toteutti HANZA Mechanics Joensuu Oy:lle uusien hitsaajien rekrytointikoulutuksen, joka kesti 60 päivää.

Viidessä vuodessa yli 700 koulutettua osaajaa

EduTec vietti viisivuotissyntymäpäiviään elokuun 2026 alussa. EduTec on onnistunut edistämään asiakkaidensa menestystä. Tyhjästä aloittanut koulutusyritys on vastannut jo runsaan 130 yrityksen henkilöstökoulutuksen ja toiminnan kehittämisen tarpeisiin. Koulutuksiin on osallistunut yhteensä yli 700 henkilöä.

– Päivittäisessä työssä voi tuntua, ettei paljoakaan saa aikaan, mutta kun katsoo isoa kuvaa ja pidempää ajanjaksoa, huomaa, että monessa hienossa asiassa on saanut olla mukana, toteaa Harri Kilpeläinen tyytyväisenä.

– Tuoreimmista EduTecin kuulumisista mainittakoon, että nyt meillä on toimitilat myös Imatralla ja Kajaanissa. Ennestäänhän meillä on toimipisteet kotipaikallamme Varkaudessa sekä Outokummussa. Voimme kouluttaa uusia osaajia kaikkialla Suomessa. Uusia koulutuksia olemme äskettäin aloittaneet Kajaanissa ja Seinäjoella.

Outokummussa on käynnissä CNC-koneistuksen koulutus kuudelle henkilölle neljän yrityksen tarpeisiin yhteistyössä henkilöstöpalveluyritys YES HR:n kanssa. Kyseinen koulutus toteutetaan uuden Teollisuusakatemia-konseptin kautta.

– Malli on tarkoitettu tilanteisiin, joissa yksittäinen yritys tarvitsee vain 1–3 uutta osaajaa, jolloin omaa rekrytointikoulutusta ei voida järjestää, Kilpeläinen kertoo.

Teollisuusakatemiassa usean yritysten tarpeet yhdistetään samaan koulutukseen, mutta jokaisen osallistujan sisältö räätälöidään kuitenkin työllistävän yrityksen mukaan. Kouluttaa voidaan esim. koneistajia, hitsaajia, robottihitsaajia, pintakäsittelijöitä tai levytyökoneiden käyttäjiä. Teollisuusakatemian pilottivaiheen tavoitteena on kouluttaa Pohjois-Karjalassa 20 henkilöä vuoden 2026 aikana.

EduTec on mukana Alihankinta 2026 -tapahtumassa.

TERVETULOA OSASTOLLE

A1218 Alihankinta Subcontracting Fair Finland

Yrityksen tarpeista toimivaksi koulutusratkaisuksi

Harri Kilpeläinen kannustaa yrityksiä ottamaan yhteyttä EduTeciin henkilöstön osaamisen kehittämiseen liittyvissä tarpeissa ja kysymyksissä.

– Olemme Alihankinta-messuilla Pohjois-Savon TechSavo-hankkeen yhteisosastolla. Mukana on 12 pohjoissavolaista yritystä. Tervetuloa juttelemaan!

– Yritysten kannattaa ottaa rohkeasti yhteyttä meihin ja kertoa omista tarpeistaan. Räätälöimme niiden perusteella koulutusratkaisun, joka voidaan mahdollisuuksien mukaan järjestää työllisyysalueen tukemana. Tavoitteena on, että ratkaisu on yritykselle edullinen ja kannattava. Meillä on tiettyjä valmiita malleja, mutta haluamme kuulla, mitä yritys todella tarvitsee ja millainen toimintamalli sille sopii. Emme halua kangistua kaavoihin.



Teollisuusakatemia on uudenlainen koulutusmalli, jossa useiden yritysten osaajatarpeet yhdistetään samaan koulutukseen.



EduTecin ja YES HR:n vetämässä Teollisuusakatemia-koulutusohjelmassa alkoi kesällä 2026 CNC-koneistuksen koulutus kuudelle henkilölle.

Yrittäjä tai yrityspäättäjä, ota yhteyttä! Etsitään yhdessä ratkaisut tarpeisiinne.

EduTec
Osaamista työelämään.
EduTest
Laatua työelämään.

edutec.fi | edutest.fi

Harri Kilpeläinen, 040 539 6885
harri.kilpelainen@edutec.fi

Telatek Service kouluttaa huippuammattilaisia omassa Akatemiassaan

Teollisuuden vaativia kunnossapito- ja koneistustöitä ei opita pelkästään oppilaitoksissa. Siksi Telatek Service Oy on rakentanut oman Telatek Akatemian, jossa kokeneiden ammattilaisten osaaminen siirtyy järjestelmällisesti uusille tekijöille. Samalla yritys vastaa osaajapulaan ja varmistaa tasaisen laadun asiakasprojekteissa.



Telatek Akatemiassa harjoitellaan vaativia työvaiheita mahdollisimman aidossa ympäristössä. Höyryturbiinia varten valmistettiin oikeaa työkohdetta vastaava mallinne, jossa harjoiteltiin aksiaalitiivistepintojen esikoneistus, terminen pinnoitus ja loppukoneistus tarkkoihin toleransseihin. Samalla koulutettiin sekä koneistajia että pinnoittajia. Höyryturbiinien koneistukset ja pinnoitukset ovat yksi Telatekin vahvoista erikoisosaamisalueista.

Vaikka yrityksessä on järjestetty henkilöstökoulutuksia jo vuosien ajan, Akatemia kokoaa ne ensimmäistä kertaa yhtenäiseksi ja tavoitteelliseksi kokonaisuudeksi.

– Tämä on oikeastaan meidän toimintatapamme systematisointia ja viemistä seuraavalle tasolle. Haluamme tehdä henkilöstön osaamisen kehittämisestä entistä suunnitelmallisempaa, kertoo Telatek Servicen henkilöstöpäällikkö **Mikko Reittonen**.

Akatemia ei ole yksittäinen koulutusohjelma, vaan jatkuva oppimismalli, jossa työntekijöille rakennetaan selkeitä oppimispolkuja heidän työtehtäviensä ja osaamistasonsa mukaan.

Käytännön osaaminen syntyy työelämässä

Monet Telatek Servicen tekemät vaativat koneistus-, asennus- ja kunnossapitotyöt ovat sellaisia, ettei niitä voi oppia pelkästään koulunpenkillä.

– Meillä on paljon sellaista osaamista, jota ei oppilaitoksissa pystytä opettamaan. Se opitaan projekteissa, ja juuri sitä osaamista haluamme siirtää seuraaville tekijöille, Reittonen sanoo.

Keskeinen ajatus on mestari–kisälli-malli, jossa kokeneet asiantuntijat jakavat vuosien aikana karttunutta käytännön osaamistaan uusille työntekijöille. Koulutus rakentuu käytännönläheisistä kokonaisuuksista. Esimerkiksi koneistukseen liittyvät koulutuspaketit sisältävät teoriaa, laiteperehdytystä, harjoittelua sekä todellisia työtilanteita jäljittelevi harjoituksia.

– Pystymme simuloimaan koulutuksessa erilaisia työkohteen tapahtumia, eikä asiakkaan luona ole enää tarvetta harjoitella eri työvaiheita. Näin kaikki pääsevät oppimaan samoja asioita turvallisesti ja hallitusti, kertoo Telatek Servicen projekti-insinööri **Joonas Tikkala.**

Osaaminen rakentuu askel kerrallaan

Telatek Servicen uuden työntekijän ei odoteta omaksuvan kaikkea kerralla. Oppiminen etenee vaiheittain, ja koulutuksen rinnalla osaamista kartutetaan asiakasprojekteissa.

– Tämä on pitkäjänteistä oppimista. Ensin opitaan perusteet, sitten tehdään käytännön töitä ja sen jälkeen opitaan taas lisää. Esimerkiksi koneistuksessa voidaan edetä useille eri osaamistasoille, Reittonen kertoo.

Koulutussisältöjä kehitetään jatkuvasti asiakkaiden tarpeiden mukaan. Samalla yritys varautuu myös kokeneiden osaajien eläköitymiseen ja varmistaa, ettei arvokasta hiljaista tietoa menetetä.

Hyödyt näkyvät myös asiakkaille

Akatemian tavoitteena ei ole ainoastaan henkilöstön osaamisen kehittäminen. Lopullinen hyöty näkyy asiakkaalle laadukkaampana, turvallisempana ja tehokkaampana työnä.

– Asiakkaalle tämä näkyy osaavina tekijöinä, turvallisena työskentelynä ja tasalaatuisena työnä. Työt etenevät suunnitelmien mukaisesti, Reittonen toteaa.

Ensimmäiset kokemukset ovat olleet rohkaisevia erityisesti koneistuspuolella.

– Työntekijöiden osaaminen monipuolistuu. Aiemmin apumiehenä työskennellyt voi koulutuksen jälkeen tehdä pääkoneistajan töitä. Samalla työ tehostuu, ja pystymme ottamaan vastaan enemmän vaativampia toimeksiantoja, Tikkala kertoo.

Myös henkilöstö on ottanut uuden toimintamallin hyvin vastaan.

– Nuoret työntekijät ovat suhtautuneet koulutuksiin erittäin positiivisesti. Kun osaaminen kasvaa, kasvavat myös vastuu, työtehtävät ja ansaintamahdollisuudet. Se motivoi oppimaan lisää, Tikkala sanoo.

Luonnollinen osa Telatek Servicen toimintaa

Telatek Servicellä työskentelee noin 130 henkilöä, ja koulutuksia järjestetään työn ohessa joustavasti. Pitkien koulutusjaksojen sijaan oppiminen on jaettu lyhyempiin kokonaisuuksiin, jotka voidaan sovittaa asiakasprojektien aikatauluihin.

Akatemia on tarkoitettu yksinomaan yhtiön oman henkilöstön kehittämiseen.

– Tavoitteena on, että tästä tulee meille luonnollinen tapa toimia. Kehitämme henkilöstöä jatkuvasti, rakennamme uusia oppimispolkuja ja varmistamme, että osaaminen säilyy myös tulevaisuudessa, Reittonen tiivistää.



Ennen vaativaa Etelä-Amerikassa toteutettua asiakasprojektia Telatek Akatemiassa järjestettiin kohdennettu koulutus koneistajille. Oikeaa työkohdetta vastaavan mallinteen avulla voitiin harjoitella työvaiheet ja saavuttaa vaaditut toleranssit jo ennen varsinaista työmaata.



Telatek Akatemiassa opittu siirtyy nopeasti käytäntöön. Koulutusten jälkeen osaamista syvennetään oikeissa asiakasprojekteissa, joissa kokeneiden ammattilaisten ohjaus täydentää koulutuksessa opittuja taitoja.

TELATEK SERVICE

www.telatek.fi

ETOLA
YHTIÖT

















KUMISET JA MUOVISET KULJETINHIHNAT
RASKAAN SARJAN AMMATTILAISELTA

Kumiset kuljetinhihnat

- teollisuuteen ja raskaiden materiaalien käsittelyyn
- murskaimiin ja sorakuljettimiin
- sahateollisuuteen

Muoviset kuljetinhihnat

- PU-ja PVC-hihnat
- elintarvikkeiden ja keveiden tavaroiden materiaalinkäsittelyyn
- puunkäsittelyyn

Hihnatarvikkeet

- liukupalkit, kumiseulaverkot, kulutuskumit
- kaavarit, kuljetintuotteet

Työstöpalvelut, hihnatyöt ja asennukset

- vesileikkauspalvelut
- kuminleikkaamopalvelut
- kumitukset (rummut, siilot ym.)

EURO-KUMI

KULJETINHIHNAT
24/7

Hallipussi 3, 76100 Pieksämäki • Puh. (015) 484 311 • www.euro-kumi.com • euro-kumi@euro-kumi.com

Balanus tehostaa suurten työmaiden etenemistä esikokoonpanolla

Suurissa rakennushankkeissa on työmaalla tilaa usein niukasti, kun useiden urakoitsijoiden työvaiheet limittyvät ja paikalla työskentelee paljon ihmisiä. Balanus Oy vähentää työmaan kuormitusta tekemällä teollisuus- ja jäähdytysputkistojen asennuskokonaisuuksia etukäteen työmaan läheisyydessä.


Esikokoonpantu yksikkö siirrossa työmaalle.

Esimerkiksi parhaillaan Etelä-Suomessa toteutettavassa suuressa rakennushankkeessa Balanuksella on käytössään työmaan lähistöllä välivarasto sekä oma esikokoonpanotila. Työmaasta ja esikokoonpanosta vastaava **Riikka Alanne** kertoo, että peittaamolta saapuvat puhtaat ja tulpattuina säilytettävät putkiesivalmisteet ohjataan joko esikokoonpanoon tai suoraan työmaalle.

– Esivalmisteisiin voidaan liittää esim. venttiilejä, tiivisteitä ja pultteja. Valmistettavat kokonaisuudet vaihtelevat kahden asentajan nostettavista osista suuriin putkisiltaja häkkimoduuleihin, joiden kuljettamiseen tarvitaan nosturi- ja lavettikalustoa.

Alanteen mukaan e. m. kohteessa kokoonpanotilat sijaitsevat noin 20 minuutin ajomatkan päässä työmaasta. Toimintamalli toimii muuallakin, jos läheltä löytyy riittävästi tilaa ja alueelle pääsee raskaalla kuljetus- ja nostokalustolla. Mitä lähempänä työmaata kokoonpano tehdään, sitä joustavammin valmiit osat voidaan siirtää asennukseen.

– Esikokoonpanot tehdään etupainotteisesti, ei viime hetkellä. Tällöin kokonaisuudet ovat välittömästi valmiita asennettavaksi, kun asennuslupa saadaan.


Esikokoonpano tekeillä.

Asennusvalmiit paketit oikea-aikaisesti työmaalle

Esikokoonpanon keskeisiä hyötyjä ovat aikataulujen parempi hallinta, lyhyempi asennusaika, tasainen laatu ja turvallisempi työskentely. Työ voidaan tehdä hallituissa olosuhteissa lattiatasossa sen sijaan, että asentajat kokoaisivat raskaita osia ahtaissa käytävissä useiden metrien korkeudessa. Myös hitsaus, laadunvalvonta ja röntgenkuvaukset tehdään ennen työmaalle siirtymistä.

Hyöty korostuu esimerkiksi datakeskustyömailla, joilla voi työskennellä samanaikaisesti noin tuhat ihmistä. Korkeat mutta kapeat käytävät eivät sovellu laajaan kokoonpanotyöhön. Lisäksi hitsaus voi turvallisuusmääräysten vuoksi estää muiden työntekijöiden työskentelyn samassa tilassa.

Riikka Alanne kuvailee, kuinka eräässä kohteessa viisi esikokoonpantua häkkimoduulia nostettiin peräkkäin 5–6 metrin korkeuteen.

– Valmiin moduulin nosto paikoilleen vei noin puoli tuntia, kun osien asentaminen yksitellen työmaalla olisi vaatinut moninkertaisesti aikaa ja työalueen pitkäkestoista varaamista.

Toimitusjohtaja **Jussi Tokola** painottaa, että esikokoonpano ei ole vain Balanuksen etu, vaan koko työmaan etu.

– Kun emme varaa suurta aluetta valmistustyöhön, muille urakoitsijoille jää enemmän tilaa toimia.

Toimintamalli edellyttää Balanukselta tarkkaa esivalmistesuunnittelua, sopivia sisä- ja ulkotiloja lähellä työmaata sekä kuljetus- ja nostokalustoa.

– Asennusten aikaikkunat ja kuljetusreitit sovitaan tilaajan kanssa. Moduulien toimitusten on mukauduttava paikoillaan jo olevien seinärakenteiden ja talotekniikan asettamiin vaatimuksiin, mainitsee Jussi Tokola.

Kaukolämpövoimalaitokseen Balanus toimitti laitoksen hukkalämmönkeruujärjestelmät sisältäen teollisuusputkistot (yht. noin 2 km) ja laitteet. Asennusten ja asennusreittien yhteensovittaminen useiden järjestelmätoimittajien kanssa edellytti aktiivista yhteistyötä kaikkien osapuolien kesken.


Putkia odottamassa esikokoonpanoa.

Command Base™ ohjaa myös esikokoonpanoa

Koko toimitusketjua ohjataan Balanuksen itse kehittämällä ainutlaatuisella Command Base™ -järjestelmällä.

Command Basella™ hallitaan ja seurataan reaaliajassa kunkin esivalmisteen ja esikokoonpannun moduulin etenemisestä toimitusketjussa, mikä on etu varsinkin logistisesti haastavissa kohteissa. Järjestelmä on erittäin havainnollinen, koska se esittää tiedot 3D-malleina.

Riikka Alanne kertoo, että Command Base™ auttaa suuresti myös esikokoonpanossa.

– Sen avulla asentajat, työnjohto ja tilaajan edustajat näkevät, mitkä putket ovat saapuneet välivarastoon, mitä kokonaisuuksia voidaan valmistaa ja missä järjestyksessä niitä tarvitaan.

Balanuksen toimintamalli nopeuttaa asennuksia jopa puolella

Perinteisessä menetelmässä työmaalle tilataan kaikki teollisuusputkistojen osat: putket, venttiilit jne. Putkia sitten paikan päällä mitotaan, katkotaan ja esivalmistetaan. Työ vaatii paljon tilaa, jolloin putkistourakoitsija usein on muiden urakoitsijoiden tiellä.

Sen sijaan Balanuksen toimitusprosessissa toteutus mietitään esivalmistesuunnittelussa 3D-mallinnettuna. Kaikki yksityiskohdat on valmiiksi mietitty ja dokumentoitu, joten esivalmistuksen ja asennuksen työntekijän tarvitsee vain toimia suunnitelman mukaisesti. Työ on nopeaa ja tehokasta.

– Pystymme tekemään asennukset puolta nopeammin kuin perinteisellä tavalla, Jussi Tokola mainitsee.

Balanuksen esivalmistuksen avulla saavutetaan korkea ja tasainen putkistolaatu, aikataulujen pitävyys, työmaiden siisteys, hävikin minimointi ja taloudellinen tehokkuus. Balanus tekee esivalmisteina olosuhteiltaan vakioiduissa tehdasolosuhteissa yleensä n. 60–100 % teollisuusputkistoprojektin valmistustöistä.

Lue lisää putkistotoimituksista datakeskuksiin:

Nebiuksen datakeskuksen laajennuksen jäähdytysjärjestelmätoimitus sisälsi 5 km jäähdytysputkistoa. Putkistoon tuli hitsisaumoja n. 14 000 kpl ja laippaliitoksia n. 3 000 kpl. Esivalmistusaste oli 100 %. Esivalmistus kesti noin 3 kk, putkisto- ja laiteasennukset työmaalla n. 4 kk.

Balanus toteutti Nebiuksen jäähdytysjärjestelmän tiukassa aikataulussa

Yksi viimeaikainen Balanuksen toteuttama suurprojekti oli Mäntsälässä sijaitsevan Nebiuksen datakeskuksen laajennukseen liittyvä jäähdytysjärjestelmätoimitus, joka sisälsi putkistot ja runsaasti laitteita. Datakeskus valmistui vuoden 2026 alkupuolella.

Nebiuksen Mäntsälän keskus on yksi Euroopan johtavista energiatehokkaista AI-laskentaan optimoiduista GPU-superlaskentakeskuksista. Laajennushankkeessa rakennettiin kaksi tehokasta yksikköä lisää, jolloin keskuksen kapasiteetti kasvoi 25 megawatista 75 MW:iin.

Jäähdytysputkistot toimitettiin datakeskukseen puhtaina ja tulpattuina. Balanus varmistaa putkistojen puhtauden hapotuksella, joka poistaa hitsausjäämät. Projekti-insinööri **Arttu Vuoristo** kertoo, että tällä tavoin voidaan lyhentää käyttöönottovaiheen pesu- ja huuhteluaikaa.

– Tilaajalle on tärkeää saada laitos nopeasti käyttöön. Jokainen viikko, jolla käyttöönottoa voidaan nopeuttaa, tarkoittaa tuottoja tilaajalle.

Toimitusjohtaja Jussi Tokolan mukaan Nebiuksen datakeskuksen laajennuksen jäähdytysjärjestelmätoimitus oli yksi Balanuksen historian haastavimmista urakoista.

– Haaste ei johtunut työn laajuudesta, vaan poikkeuksellisen tiukasta aikataulusta. Vastaavan kokoinen urakka toteutetaan normaalisti noin vuodessa, mutta nyt aikaa oli reilut puoli vuotta. Pysyimme aikataulussa, ja loppuasiakas oli erittäin tyytyväinen.

BALANUS
SMARTER PIPING

BALANUS OY
Palomäentie 9, 04600 Mäntsälä
020 757 9810 | www.balanus.fi

KIWAN AUDITOIMAT SERTIFIKAATIT:
SFS-EN ISO 9001:
Laadunhallintajärjestelmä

SFS-EN ISO 14001:
Ympäristöjärjestelmä

SFS-EN ISO 3834-2:
Metallien sulahitsauksen laadunhallinta

SFS-EN ISO 1090:
Hitsattujen teräsrakenteiden tekniset vaatimukset ja laadunhallinta

Moduuli A2:
Painelaitteiden (esim. teollisuusputkistot) valmistus-, korjaus- ja muutostöiden laadunhallinta

Google investoi Suomeen 13 miljardia euroa

– historiallisen AI-hankkeen vaikutukset ulottuvat laajalle yrityskenttään

Google investoi vuosina 2027–2028 vähintään 13 miljardia euroa tekoälyinfrastruktuuriin Suomessa. Kyseessä on yhtiön historian suurin yksittäinen investointi Euroopassa ja yksi Suomen historian merkittävimmistä teknologiainvestoinneista. Historiallisen suuri panostus vahvistaa Suomen asemaa eurooppalaisena tekoälykeskuksena ja luo uusia mahdollisuuksia myös suomalaisille yrityksille.

Investoinnit kohdistuvat Haminaan, Kajaaniin sekä Muhoksen ja Vaalan alueille. Kokonaisuuteen sisältyy uusia datakeskuksia, sähköverkkojen vahvistamista, energiainvestointeja ja akkujärjestelmiä, jotka tukevat Googlen kasvavaa tekoälylaskentaa ja palveluita, kuten Geminiä, Searchia, Mapsia ja YouTubea.

Invest in Finlandin datakeskustoiminnan asiantuntijan **Jouni Salosen** mukaan investointi on myös vahva osoitus Suomen kansainvälisestä kilpailukyvystä.

– Google on hyvin haluttu kumppani maailmanlaajuisesti. Yhtiöllä on vankka osaaminen datakeskuksissa ja korkea vaatimustaso sijoittumiskohteille. Suomen voitto kisassa on siksi merkittävä tunnustus.



Kuva: Google

Mitch kiristää venttiilin liitintä Haminan palvelinkeskuksessa.

Suomen vahvuutena energia ja toimintaympäristö

Generatiivisen tekoälyn nopea kehitys kasvattaa laskentatehon tarvetta, minkä vuoksi teknologiayhtiöt investoivat maailmanlaajuisesti datakeskuksiin, sähköverkkoihin ja energiainfrastruktuuriin.

Google on toiminut Suomessa jo yli 15 vuoden ajan Haminan datakeskuksensa kautta. Yhtiön mukaan Suomen vahvuuksia ovat viileä ilmasto, joka vähentää datakeskusten jäähdytystarvetta, runsas vähäpäästöisen sähkön saatavuus sekä vakaa toimintaympäristö.

Mahdollisuuksia myös suomalaisille yrityksille

Vaikka investoinnin tekee Google, hankkeet toteutetaan laajojen kumppani- ja alihankintaverkostojen avulla. Rakennusvaihe lisää kysyntää esimerkiksi sähköistyksen, automaation, teollisuuden, suunnittelun, logistiikan sekä teknisten asiantuntijapalvelujen osaajille. Myös datakeskusten valmistuttua tarvitaan pitkäjänteisesti ylläpito-, turvallisuus- ja kiinteistöpalveluja.

Salosen mukaan Googlella on jo nyt Suomessa noin 600 yrityksen alihankintaverkosto, joista 33 toimii suoraan Googlen Tier 1 -toimittajina. Näiden yritysten yhteenlaskettu myynti Googlelle oli vuosina 2023–2025 yli 590 miljoonaa euroa.

– 9. syyskuuta 2026 julkistettu kokonaisuus on mittaluokaltaan huomattavasti suurempi kuin Haminan datakeskuksen laajennus vuosina 2023–2025.

Vaikutukset näkyvät taloudessa ja osaamisessa

Google arvioi investoinnin tuovan rakennusvaiheen aikana keskimäärin noin 3,6 miljardin euron vuotuisen lisän Suomen bruttokansantuotteeseen. Rakennusvaiheen arvioidaan tukevan yhteensä yli 37 000 työpaikkaa, joista noin 16 000 sijoittuu rakennusalalle.

Datakeskusten valmistuttua niiden arvioidaan työllistävän noin 7 100 henkilöä.

Lisäksi Google ilmoitti kohdentavansa 31 miljoonaa euroa tutkimukseen ja tuotekehitykseen, koulutukseen sekä paikallisyhteisöjen tukemiseen.

Salosen mukaan investointi vahvistaa Suomen asemaa kansainvälisesti kilpailukykyisenä datakeskus- ja AI-investointien kohteena sekä luo uusia liiketoimintamahdollisuuksia rakentamiseen, teknologiaan ja asiantuntijapalveluihin.

– On todennäköistä, että investoinnit näille datakeskusalueille sekä sähkön tuotantoon jatkuvat muutaman vuoden kuluttua.

Investointi korostaa Suomen kasvavaa roolia tekoälyn ja datakeskusten kansainvälisenä sijoittumiskohteena sekä luo uusia mahdollisuuksia suomalaisille yrityksille useilla toimialoilla.



JETMATECH

Vesileikkaustuotteet

- vaneri-, solumuovi- ja kumituotteet
- vaimentimet, pehmusteet, keräilyrasiat
- IV-kanavien ym. solukumieristeet

Vesileikkauksen varaosat

- WSI® (USA), Ceratizit®, Allfi®, Roctec®
- laatuosat korkeapainepumppuihin
- leikkauspäät, korkeapaineputket, tiivisteet

GMA® – Australian leikkaushiekkaa

GMA

WSI

Waterjet Systems INTERNATIONAL

Swiss Quality

www.jetmatech.fi

Jokke-Koneistus Oy

MONIPUOLISEEN ALIHANKINTAKONEISTUKSEEN ERIKOISTUNUT KONEPAJA ÄHTÄRISSÄ

JOKKE-KONEISTUS OY ON ÄHTÄRISSÄ TOIMIVA VUONNA 1989 PERUSTETTU ALIHANKINTAKONEISTUKSEEN ERIKOISTUNUT KONEPAJA. TEEMME MONIPUOLISTA CNC-KONEISTUSTA SIIHEN LIITTYVINE JÄLKITÖINEEN.

KÄYTÖSSÄMME ON MODERNI KONEKANTA JA AMMATTITAITOINEN HENKILÖKUNTA. LAAJAT VARASTOTILAMME MAHDOLLISTAVAT MYÖS ASIAKKAIDEMME TUOTTEIDEN VARASTOINNIN.

KIINTEÄ YHTEISTYÖ PINNOITUS-, KARKAISU- JA MAALAUSYRITYSTEN KANSSA MAHDOLLISTAA TÄYDELLISET TOIMITUKSET KONEISTUSOSILLE.

OTA YHTEYTTÄ:
JOKKE-KONEISTUS OY
JOKENKUJA 3, 63700 ÄHTÄRI
PUH. 040 536 4105
JOKKEKONEISTUS@JOKKEKONEISTUS.FI
WWW.JOKKEKONEISTUS.FI

Alihankinta Subcontracting Fair Finland
Tervetuloa osastollemme
C1116

Valitse kumppaniksi luotettava sopimusvalmistaja LP Group

LP Group tarjoaa asiakkailleen kokonaisvaltaisia palveluja ideasta valmiiksi tuotteeksi.

Vuonna 1935 perustettu metallialan asiantuntija Lankapaja vaihtoi vuonna 2024 nimensä LP Groupiksi. LP Group Nummelan (entinen Lankapaja) lisäksi konserniin kuuluvat LP Group Kangasniemi (ent. Reifer Oy), LP Group Kiikala (ent. Kiikala Steel Works) sekä LP Group Skillingaryd (ent. Lankapaja Industri AB).

LP Group on sopimusvalmistuksen voimanpesä, joka yhdistää suunnittelun, valmistuksen ja logistiikan tehokkaaksi kokonaisuudeksi.



Palveluvalikoima

- Levytyöstö
- Teräslankatyöstö
- Putkiosat
- Koneistus
- Hitsaus
- Pintakäsittely
- Kokoonpano
- Varastointi- ja logistiikkapalvelut

LP Groupilla on kaksi omaa tuoteperhettä:

- Pakettiautomaatit
- Logistiset ratkaisut, kuten rullakot, lavahäkit ja lavakaulukset

Datakeskusten rakentamisbuumi on luonut kysyntää LP Groupin valmistamille datanostimille, joiden avulla raskaiden palvelinten siirtäminen säännöllistä huoltoa varten helpottuu huomattavasti. Kuvassa on menossa datanostimen kokoonpano.

Suunnittelu ja tekninen kehitys – ideasta valmistuskelpoiseksi tuotteeksi

LP Groupin mekaniikkasuunnittelu- ja tuotekehityspalvelut ovat asiakkaan tukena jo projektin alkuvaiheessa. Konsernin asiantuntijat auttavat jalostamaan ideat valmistuskelpoisiksi tuotteiksi, jotka täyttävät sekä tekniset että taloudelliset vaatimukset. LP Groupin tekemän suunnittelun tavoitteena on optimoida asiakkaan tuote mahdollisimman valmistustehokkaaksi.

LP Group hyödyntää uusinta teknologiaa ja automaatiota, mikä mahdollistaa monimutkaistenkin rakenteiden suunnittelun ja toteutuksen. Asiakkaan tarpeet ohjaavat suunnittelutyötä, ja LP Groupin insinööritiimi toimii tiiviissä yhteistyössä tilaajan kanssa. Tämä varmistaa, että lopputuote vastaa käyttötarkoitustaan ja toimii luotettavasti myös vaativissa olosuhteissa.

Ammattitaitoa ja tehokkuutta sopimusvalmistukseen

LP Groupin alihankintapalvelut kattavat koko valmistusprosessin. Konsernin monipuolinen konekanta ja kokeneet ammattilaiset takaavat, että tuotteet valmistetaan tarkasti, laadukkaasti ja tehokkaasti.

Palveluihin kuuluvat muun muassa levytyöstö, teräslankatyöstö, putkiosien valmistus, koneistus, hitsaus, pintakäsittely ja kokoonpano.

– Yhdessä taivutamme asiakkaidemme visiot konkreettisiksi tuotteiksi. Tarjoamme asiakkaalle erittäin laajan tuoteskaalan yhden ja saman konsernin sisältä. Voimme valmistaa sekä kevyitä että painavia rakenteita. Eräkoko voi yltää yksittäiskappaleista isoihin sarjoihin, kertoo myyntipäällikkö **Vadim Stepanoff.**

Levytyöstössä LP Group käsittelee materiaaleja useissa eri laaduissa ja ainevahvuuksissa. Konekanta mahdollistaa menetelmän valinnan halutun lopputuloksen mukaan, jolloin mittatarkkuus ja ulkonäkövaatimukset täyttyvät. Uusin satsaus levytyöstön konekantaan on automaattisella kulmamittauksella varustettu robottisärmäyssolu.

Teräslankatuotteet valmistetaan pääsääntöisesti automatisoidulla sarjatuotannolla, mutta myös pienerät ja yksittäiskappaleet ovat mahdollisia.

Putkiosien valmistuksessa käytetään putkilasereita ja CNC-taivutusta, mikä mahdollistaa monipuoliset muodot ja purseettoman leikkausjäljen.







Koneistuspalvelut kattavat sekä yksittäiskappaleet että suuret sarjat. LP Groupin koneistuskeskukset pystyvät käsittelemään jopa 20 tonnin painoisia osia.

Hitsauksessa yhdistyvät pitkä kokemus ja modernit työvälineet. Hitsausrobotteja on kaikkiaan 14 kpl. Tuorein laiteinvestointi hitsaukseen on paksujen levyjen aukotuksen mahdollistava 40 kW kuitulaser. LP Groupilla on hitsaussertifikaatit ISO 3834-2, EN 1090-1:2009 ja SFS EN 15085-2:2020, jotka takaavat korkean laadun ja vaatimustenmukaisuuden.

Pintakäsittely tapahtuu omissa jauhe- ja märkämaalaamoissa, ja tarvittavat lisäkäsittelyt hankitaan verkoston kautta.

Kokoonpanossa LP Groupin asentajat huolehtivat mekaanisten, sähköisten, pneumatiikka- ja hydrauliikkajärjestelmien asennuksesta. Tarvittaessa toteutetaan myös testaus- ja validointijärjestelmiä, jotta tuotteiden toimivuus voidaan varmistaa ennen toimitusta.

Varastointi ja logistiikkapalvelut – oikea-aikaiset toimitukset tarpeidesi mukaan

LP Group tarjoaa asiakkailleen joustavat varastointi- ja logistiikkapalvelut, jotka tukevat tuotannon sujuvuutta ja toimitusvarmuutta. Valmiit tuotteet voidaan puskurivarastoida LP Groupin tiloissa ja toimittaa asiakkaalle sovitun aikataulun mukaisesti. Tarvittaessa käytössä on myös konsernin oma kuljetuskalusto, joka mahdollistaa pikatoimitukset kiireellisissä tilanteissa

Logistiikkapalvelut on suunniteltu tukemaan asiakkaan tuotantoprosessia. LP Group huolehtii siitä, että tuotteet saapuvat oikeaan aikaan ja oikeaan paikkaan, olipa kyseessä yksittäinen toimitus tai jatkuva toimitusketju. Tämä parantaa asiakkaan kilpailukykyä ja mahdollistaa keskittymisen omaan ydinliiketoimintaan.

Strateginen kumppani

LP Group on enemmän kuin pelkkä sopimusvalmistaja. Se on strateginen kumppani, joka tukee asiakkaitaan koko tuotteen elinkaaren ajan. LP Group tarjoaa kaiken metalliin liittyvän suunnittelusta valmistukseen ja logistiikkaan. Konsernin vahvuudet, eli osaaminen, teknologia ja asiakaslähtöinen palvelu, tekevät yhteistyöstä sujuvaa ja tuloksellista.

LP Group on kehittänyt ja kehittää toimintaansa entistä vaativampien tuotteiden ja kokonaisvaltaisempien asiakkuuksien suuntaan. Kehittämisen punaisena lankana on kyvykkyys palvella asiakkaita.

– Olemme laiteinvestointien ohella hankkineet tarvittavia järjestelmä- ja henkilösertifikaatteja. Käytössämme on esimerkiksi kesästä 2023 lähtien ollut NATO AQAP-2110 -sertifikaatti. Uskomme, että aina vain haastavampia töitä tekemällä olemme pystyneet erottautumaan kilpailijoistamme. Voimmekin todeta, että olemme siirtyneet uudelle tasolle vaativien osien tekemisessä, toteaa LP Groupin toimitusjohtaja **Kari Timgren**.

LP GROUP
teollisuuden luotettava sopimusvalmistaja
www.lp-group.com
+358 9 819 0020 | sales@lp-group.com

Alihankinta
Subcontracting Fair Finland
LP Group on mukana Alihankinta 2026 -messuilla Tampereella 29.9.–1.10.2026.
Tule tapaamaan meitä osastolle A1216

Teknologiateollisuus esittää viisi keinoa kasvun vauhdittamiseksi

Suomi tarvitsee selvästi nykyistä vahvempaa talouskasvua, jotta hyvinvointiyhteiskunnan ja turvallisuuden rahoitus voidaan taata myös tulevaisuudessa. Kilpailu investoinneista, teknologiasta ja osaajista on huomattavasti kovempaa kuin vielä muutama vuosi sitten, eivätkä Suomen perinteiset vahvuudet enää yksin riitä takaamaan kasvua.

Suomen julkisen talouden haasteet ovat mittavat, ilmastonmuutoksen vaikutukset voimistuneet ja turvallisuuteen tarvitaan aiempaa enemmän voimavaroja. Teknologiateollisuuden mukaan näihin haasteisiin voidaan vastata kestävällä tavalla vain vahvistamalla talouskasvua ja kasvun edellytyksiä.

– Kasvulle ei ole vaihtoehtoa. Suomen kyky vahvistaa kasvun edellytyksiä ja iskunkestävyyttä ratkaistaan seuraavalla hallituskaudella. Aivan olennaisessa roolissa on vientiteollisuuden menestys, investoinnit ja uudistuminen, ja meillä on tähän ratkaisun avaimet, toteaa Teknologiateollisuuden toimitusjohtaja **Taina Susiluoto** tiedotteessa.

Teknologiateollisuuden mukaan kasvu syntyy huippuosaamisesta, innovaatioista sekä siitä, että uudet teknologiat pystytään muuttamaan Suomessa investoinneiksi, liiketoiminnaksi ja vienniksi.

– Uudet työpaikat ja hyvinvointi syntyvät hyvin pitkälle siitä, että yritykset saavat osaavaa työvoimaa, kehittävät uusia tuotteita ja palveluja, investoivat Suomeen ja onnistuvat kansainvälisillä markkinoilla. Yritykset vertailevat kasvu- ja investointipäätöksiä tehdessään eri maiden toimintaympäristöjä, ja Suomen on oltava tässä vertailussa Euroopan parhaiden joukossa.

OECD on nostanut Suomen vahvuuksiksi muun muassa kilpailukykyisen ja puhtaan sähköenergian, erinomaisen innovaatiokyvyn sekä vihreän siirtymän osaamisen. Haasteena on muuttaa nämä vahvuudet nykyistä tehokkaammin investoinneiksi ja kasvuksi.

Teknologiateollisuus nostaa esiin viisi kasvun avainta:

1 **Nostetaan teknologiapolitiikka Suomen strategiseksi painopisteeksi.** Teknologiapolitiikan tavoitteet ja ohjaus on uudistettava, jotta Suomi voi nousta teknologialiiketoiminnan kärkeen Euroopassa.

2 **Käynnistetään kunnianhimoinen koulutustason noston ohjelma.** Korkeakoulutettujen määrää on lisättävä ja osaamistarpeisiin vastattava nykyistä paremmin.

3 **Suunnataan TKI-panostukset nykyistä tehokkaammin kasvuksi.** Suomen on pidettävä kiinni tavoitteesta nostaa TKI-menot neljään prosenttiin bruttokansantuotteesta ja kohdistettava panostuksia vahvemmin innovaatioiden kaupallistamiseen.

4 **Luodaan edellytykset kymmenien miljardien teollisille investoinneille.** Kasvu edellyttää kilpailukykyistä energiaa, sujuvia viranomaisprosesseja ja ennakoitavaa toimintaympäristöä.

5 **Uudistetaan työmarkkinoita tukemaan kasvua ja uuden teknologian hyödyntämistä.** Työmarkkinoiden joustavuutta on lisättävä, jotta yritykset voivat hyödyntää uutta teknologiaa ja vastata muuttuviin osaamistarpeisiin.

Teksti: Teknologiateollisuus ry

OT-Kumi Oy

Erikoistiivisteet ja -profiilit teollisuuteen ja rakennusalalle

Suunnittelemme ja valmistamme tiiviste-profiilit mittatilaustyönä myös erikoisiin käyttötarkoituksiin. Käytämme aina korkealuokkaisia ja ekologisia materiaaleja.

Tutustu tuotekatalogiimme:
www.ot-kumi.com/tuotteet

Ota yhteyttä!
08 655 8800, myynti@ot-kumi.com
www.ot-kumi.com, otkumi

Alihankinta Subcontracting Fair Finland
Tervetuloa osastollemme A742

35 VUODEN KOKEMUKSELLA 1989 2024

OSTA KONE!
WWW.KV.FI
Suomen Keskusvarikko Oy
kv@kv.fi
0400 665 444

Vesi leikkaa vaikeatkin muodot ja materiaalit
Teollisuuden proto- ja tuotantosarjat •
Mainos- ja messumateriaalit •
Lattiakuvioinnit •
Tiivisteet •
TAMPEREEN VESILEIKKAUS OY
tampereenvesileikkaus.fi
Vihiojantie 24, 33800 Tampere | +358 3 225 6700
info@tampereenvesileikkaus.fi | facebook.com/Vesileikkaus

• Paineensäätimet
• Polttoleikkaus
• Kohdeilmastointi
• Työympäristö
• Edulliset hinnat
• Nopeat toimitukset
• Yhtä lähellä kuin lähin Postin palvelupiste
Monipuolinen valikoima hitsausalan tarvikkeita ja laitteita!
Teknoexpertit Oy
Maahantuonti ja markkinointi
Puh. 0207 597 999 | www.teknoexpertit.fi

Nordea:

Suomen talouskasvu vahvistuu ja näkymät kirkastuvat

Suomen talous on kasvanut tänä vuonna laajalla rintamalla ja lähiajan näkymät ovat valoisat. Kasvua tukevat teollisuuden vahva vire, investointien elpyminen sekä kotitalouksien kulutuksen asteittainen piristyminen. Nordea ennustaa bruttokansantuotteen kasvavan tänä vuonna 1,7 prosenttia ja kiihtyvän ensi vuonna 2 prosentin kasvuun.

Bruttokansantuote kehittyi alkuvuonna odotuksia vahvemmin, kun Suomen talous jatkoi kasvuaan Lähi-idän konfliktin tuomasta epävarmuudesta, inflaatiosta ja nousseista koroista huolimatta. Nordea nostaa tämän vuoden BKT:n kasvuennustetta yhdestä prosentista 1,7 prosenttiin osittain jo toteutuneen kasvun perusteella.

Myös lähiajan näkymät ovat valoisat, ja kasvun odotetaan jatkuvan vahvana. Suomen talouden ennustetaan kasvavan 2 prosenttia vuosina 2027 ja 2028. Kasvua tukevat maailmantalouden ripeä kehitys teknologisen murroksen keskellä, Suomen vahva kilpailukyky ja kotimaisen kysynnän vahvistuminen.

– Suomella on edellytyksiä pidempään nopean kasvun vaiheeseen ilman riskiä talouden ylikuumenemisesta, sillä taloudessa on vapaata tuotantokapasiteettia niin työvoiman kuin laitteidenkin osalta. Kasvu on muutenkin rakentunut vahvalle pohjalle, sillä kotitaloudet ja yritykset ovat vahvistaneet taseitaan viime vuosina, Nordean ekonomisti **Juho Kostiainen** arvioi.



Nordean pääkonttori Helsingissä. Kuva: Nordea

Kasvu ponnistaa laajalla rintamalla Suomen vahvuuksista

Pitkään tiedossa olleet Suomen talouden vahvuudet ovat vihdoin alkaneet näkyä kasvuluvuissa. Vientisektorin veto on jatkunut hyvänä viime vuodesta lähtien etenkin metalli-, puolustus- ja meriteollisuudessa. Suomi onkin päässyt mukaan maailmankaupan kasvuun, jossa geopoliittinen epävarmuus lisää puolustusinvestointeja. Vientitilausten kasvu ennakoi teollisuuden vahvan kehityksen jatkuvan ensi vuonna.

Samaan aikaan tekoälybuumi kasvattaa puolijohteiden kysynnän lisäksi myös fyysisen infrastruktuurin, kuten datakeskusten rakentamista. Tämä on hyödyttänyt Suomen vientiä, ja Suomen erinomaiset olosuhteet datakeskuksille ovat houkutelleet runsaasti ulkomaisia investointeja sekä vauhdittaneet rakennusalan elpymistä.

Hyvät talousuutiset ovat piristäneet kuluttajien luottamusta, ja yksityinen kulutus onkin kääntynyt kasvuun monen heikon vuoden jälkeen. Kotitalouksien säästöpuskurit ovat vahvat, joten kulutus voi tukea kasvua pitkään.

– Kulutuksen kasvun jatkuminen vaatii kuitenkin tuekseen työmarkkinoiden piristymistä. Talouskasvu ei ole toistaiseksi kunnolla välittynyt työmarkkinoille, mutta työttömyysasteen nousu on alkanut taittua ja yritysten työllistämisnäkymät ovat parantuneet selvästi tämän vuoden aikana. Työmarkkinoilla on odotettavissa myönteinen käänne ensi talven aikana, Kostiainen arvioi.

Tuottavuuskasvun edellytykset ovat parantuneet

Tyypillisesti talouden kääntyminen kasvuun näkyy ensin tuottavuuden kasvuna ja vasta viiveellä työmarkkinoilla. Tuottavuus tehtyä työtuntia kohden onkin kasvanut 2,8 prosenttia viimeisen vuoden aikana, mikä on suunnilleen yhtä paljon kuin edeltävien 18 vuoden aikana yhteensä.

Suomessa tuottavuuskasvun pitkän aikavälin edellytykset ovat myös parantuneet, joten kasvu voi jatkua suhdanneluonteista palautumista pidempään. T&K-investointien elpyminen, Suomen houkuttelevuus teollisten investointien kohteena edullisen sähkön ja kilpailukykyisen työvoiman ansiosta sekä tekoälyn hyödyntäminen luovat edellytyksiä tuottavuuden kasvulle. Lisäksi kasvuyrityskentän laajeneminen ja riskirahoituksen saatavuuden paraneminen tukevat uusien korkean tuottavuuden yritysten kasvua.

– Tuottavuuskehitys ratkaisee pitkän aikavälin kasvun kestävyyden. Nyt edellytykset tuottavuuskasvulle ovat selvästi parantuneet, mutta koulutuspanostuksista on jatkossa huolehdittava entistä paremmin, Kostiainen huomauttaa.

Maailmantalouden kasvu tukee Suomen näkymiä

Teknologinen murros, investoinnit ja suotuisat rahoitusolosuhteet tukevat edelleen maailmantalouden kasvua. Vaikka kansainväliset jännitteet lisäävät riskejä, maailmantalous on tähän asti sopeutunut häiriöihin odotettua paremmin.

– Geopoliittinen epävarmuus lisää maailmantalouden riskejä, mutta tähän asti sopeutuminen energian ja monien raaka-aineiden tarjonnan supistumiseen on ollut yllättävänkin ketterää, Nordean pääekonomisti **Tuuli Koivu** pohtii.

Lähde: Nordea, talousennuste 3.9.2026

TUOTETEKNO
LIFTING EQUIPMENT





GIS-SÄHKÖNOSTIMET JA SIIRTOVANUT
heti varastosta aina 5000 kg kuormille saakka.

Myös radio-ohjauksella varustettuna.

- GIS-sähkönostimet ja siirtovaunut 100 – 6300 kg
- Siltanosturit
- Kääntöpuominosturit
- Kevytnosturijärjestelmät

Asennukset, huollot ja nosturitarkastukset

tuotetekno.fi • info@tuotetekno.fi • 09-279 0820

GIS-varaosat nyt myös helposti Suomen nettikaupasta.

GIS SPARE PARTS swiss lifting solutions

Käy tutustumassa osoitteessa **gisspares.fi**

AIMTEC OY
LAATUA MITTAUKSIIN

Maahantuomme laadukkaita eurooppalaisia mittalaitteita ja tarkastuskameroita rakentamisen ja kiinteistönhoidon tarpeisiin.



Myös savukaasuanalysaattorit Rems, Wöhler, Sauermann ja Kane polttimien säätöön.

Sarkatie 2
01720 Vantaa
0400 304 779
www.aimtec.fi

EK:n dataikkuna:
Energiamurros ja datakeskukset kasvattavat investointeja

Vihreän siirtymän ja puhtaan energian investointihankkeet ovat jatkaneet kasvuaan Suomessa. Vuoden 2026 aikana on valmistunut erityisesti akkuteollisuuteen, aurinkovoimaan, kiertotalouteen ja lämmityksen sähköistämiseen liittyviä hankkeita, kun taas uusissa hankkeissa korostuvat datakeskukset ja sähkövarastot. Datakeskusten kasvu lisää investointeja sähköntuotantoon, ja sähkövarastot tukevat uusiutuvan energian tuotannon tasapainottamista.

EK arvioi, että vuonna 2026 valmistuu investointihankkeita yhteensä 4,9 miljardin euron arvosta. Alkusyksyyn mennessä on valmistunut jo 110 hanketta, yhteensä 2,7 miljardin euron edestä. Tämän vuoden aikana investointipäätöksiä on tehty noin 19 miljardin euron arvosta, mukaan lukien Googlen ilmoittama 13 miljardin euron datakeskusinvestointi.

Vuoden alusta on julkistettu lähes 200 uutta hanketta, mikä viittaa Suomen säilyttäneen vetovoimansa energiamurroksen investointikohteena. Kasvua tukevat osaltaan viime kuukausina julkistetut suuret investointihankkeet.

Kokonaisuutena EK:n dataikkunassa on investointien hankesuunnitelmia yhteensä lähes 1500 kappaletta, yli 336 miljardin euron edestä. Valtaosa on varhaisessa vaiheessa, eivätkä kaikki tule toteutumaan. Valmistuneita hankkeita on vuodesta 2021 alkaen yli 29 miljardin euron arvosta, ja investointipäätöksiä on tehty yli 35 miljardin euron edestä.

Vuodesta 2027 tulossa ennätysvuosi investointien valmistumisessa

Tämän vuoden luvut heijastavat Suomen energiajärjestelmän nopeaa murrosta, arvioi johtava asiantuntija **Janne Peljo**:

– Kaukolämmön tuotanto sähköistyy nopeasti ja myös sähkö- ja lämpövarastoinvestointeja tehdään nyt hyvää vauhtia. Yhdessä nämä auttavat parantamaan energiajärjestelmän kustannustehokkuutta, vähentämään päästöjä ja altistusta fossiilisten polttoaineiden hintavaihtelulle. Akut ja sähkökattilat myös tasapainottavat sähköjärjestelmää, kun uusiutuvan energian osuus kasvaa.

– Jo nyt voidaan nähdä, että vuodesta 2027 on muodostumassa investointihankkeiden uusi ennätysvuosi. Dataikkunan tiedoissa on jo lähes 14 miljardin euron edestä hankkeita, joista on tehty toteutuspäätös ja jotka on suunniteltu valmistuviksi ensi vuoden aikana. Lukuja nostavat etenkin suuret datakeskukset, jotka piristävät rakennussektoria vahvasti jo nyt.



Kuva Pasi Salminen

Vihreän kasvun johtaja Ulla Heinosen mukaan kohtuuhintaisen sähkön saatavuus ja riittävä infrastruktuuri ovat keskeisiä edellytyksiä uusien investointihankkeiden toteutumiselle Suomessa.

Datakeskukset lisäävät investointeja sähköntuotantoon

Datakeskusten investointiuutiset ovat saavuttaneet tänä vuonna uuden mittakaavan. Se on Suomelle iso mahdollisuus, sanoo vihreän kasvun johtaja **Ulla Heinonen**:

– Suomen huolena oli pitkään vihreiden investointien epäsuhta: puhdasta energiaa tuottavia hankkeita valmisteltiin selvästi enemmän kuin energiaa käyttäviä investointeja. On tärkeää, että nyt hankekanta on alkanut tasapainottua merkittävästi. Nyt energian tuotantoon kohdistuu euroissa mitattuna 56 % hankkeista, kun vielä kaksi vuotta sitten luku oli 77 %.

– Sähkön riittävyyteen liittyen on myös muistettava, että datakeskusten valmistuminen tapahtuu vaiheittain lähivuosien ja tulevan vuosikymmenen aikana. Sähkönkulutus ei kasva yön yli, mikä antaa markkinoille aikaa varautua tulevaan kysyntään uuden sähköntuotannon muodossa.

– Suomen pitää varmistaa sekä sähköä tuottavien että sitä kuluttavien hankkeiden eteneminen siten, että kohtuuhintaista sähköä ja sen tarvitsemaa infrastruktuuria riittää kaikille. Pullonkaulat on poistettava etukäteen ennaltaehkäisevästi ja tähän EK tulee tarjoamaan ehdotuksiaan loppusyksystä julkaistavan sähkövision muodossa, Heinonen jatkaa.

Lähde: Elinkeinoelämän keskusliitto EK

Vuosikymmeniä kestäviä kuljetinratkaisuja – Osakeyhtiö Kuljetin vastaa teollisuuden tarpeisiin

Osakeyhtiö Kuljetin valmistaa luotettavat kuljetin- ja siirtolaitteet teollisuuden sekä logistiikan käyttöön. Yksilöityihin kuljetinratkaisuihin sisältyy niin suunnittelu, valmistus, asennus kuin myös sovittu huolto.

Perinteikäs yritys täyttää tänä vuonna kunnioitettavat 60 vuotta. Kestävyys ja pitkäikäisyys ovat aina olleet myös yksi Osakeyhtiö Kuljettimen toiminnan kulmakivistä.

– Pyrimme tekemään laitteista mahdollisimman pitkäikäisiä. Kuljettimen alkuaikojen valmistamia kuljettimia löytyy vielä asiakkailla käytössä, yrityksen toimitusjohtaja **Jukka Färm** kertoo.

Räätälöidyt kuljetinratkaisut suunnittelusta huoltoon

Jokainen Kuljetin Oy:n projekti räätälöidään asiakkaan tarpeiden sekä vaatimusten mukaan. Yritys panostaa tuotteiden laatuun toimintavarmuudesta tinkimättä.

– Olemme asiakaslähtöinen yritys ja pidämme kiinni siitä, mitä sovitaan. Tavoitteemme on, että laite palvelee aina asiakasta mahdollisimman hyvin. Meillä ei ole vakiotuotetta, vaan sovellamme aiemmin toimiviksi todettuja ratkaisuja, Färm selvittää.

Kuljetin Oy toteuttaa projektit tarvittaessa avaimet käteen -periaatteella. Laajempaan kokonaisuuteen voi kuulua esimerkiksi sähköistys, automaatio, asennus sekä mahdolliset muutostyöt. Yritys valmistaa kuljettimia useille teollisuuden aloille, muun muassa auto-, rengas-, elintarvike- ja lannoiteteollisuuteen.

– Viime vuosina olemme lisänneet myös korjaus- ja muutostöitä. Vanhoja kuljettimia korjataan ja modifioidaan asiakkaiden tarpeiden mukaan.

Kuljetin Oy toteuttaa projekteja laidasta laitaan, muutaman tuhannen euron ratkaisuista aina suuremman kokoluokan toimituksiin. Suora myynti painottuu kotimaan toimituksiin, mutta asiakkaiden kautta Kuljetin Oy:n valmistamia laitteita on päätynyt myös eri puolille maailmaa.

Yritys jatkaa yhä samalla periaatteella kuin kuusi vuosikymmentä sitten, tuotteen ja toiminnan laatu edellä.

– Olipa kyseessä teollisuus, logistiikka tai muu sektori, olemme sitoutuneet tarjoamaan kestäviä ja tehokkaita kuljetinratkaisuja, jotka parantavat asiakkaidemme toiminnan sujuvuutta ja tehokkuutta.



OSAKEYHTIÖ KULJETIN

Varsanpolku 2 23500 Uusikaupunki
kuljetin@kuljetin.fi - www.kuljetin.fi

KATTAVA ERIKOISKALUSTO
VAATIVAAN KONEHAALAUKSEEN



Haalaamme mm.
- sorvit
- kattilat
- työstökoneet
- sähkökeskukset

Kalustoamme esim.
- porraskiipijä
- ilmatyynyjärjestelmä
- sähkötrukki
- Normet-kurottajatrukki

Palvelemme myös yksityisasiakkaita.

Rekkojen purut ja lastaukset





JOEN KONEHAALAUS OY
Jukolankatu 18 B 4
80160 Joensuu

Palvelumme on kokonaisvaltaista ja asiakkaan kannalta vaivatonta.

Soita ja kysy lisää!
Puh. 0500 171 224 | konehaalaukset.fi

FinnMateria 2026:n pääteemoina Euroopan raaka-aineomavaraisuus, kiertotalous ja kaivosalan sääntely

Euroopan kriittisten raaka-aineiden omavaraisuus, akkumineraalien kierrätys ja kaivosalan muuttuva sääntely ovat Jyväskylän Paviljongissa 4.–5.marraskuuta järjestettävän FinnMateria 2026 -messujen keskeisiä teemoja. Tapahtuma kokoaa yhteen mineraali-, kaivos- ja kiertotalousalan yritykset, asiantuntijat ja päättäjät pohtimaan alan tulevaisuutta aikana, jolloin geopoliittiset muutokset, vihreä siirtymä ja vastuullisuusvaatimukset muokkaavat toimialaa vahvasti.

Vihreä siirtymä, digitalisaatio ja turvallisuuspoliittiset muutokset ovat nostaneet kriittiset mineraalit Euroopan strategiseksi kysymykseksi. Samaan aikaan mineraalien vastuullinen tuotanto, jalostus ja kierrätys sekä kiristyvä sääntely muuttavat alan toimintaympäristöä. Näitä teemoja tarkastellaan laajasti FinnMateria 2026 -messujen ohjelmassa.

Kriittiset mineraalit ja investoinnit ohjelman keskiössä

Päälavaohjelmassa tarkastellaan kriittisten mineraalien geopoliittista merkitystä, harvinaisiin maametalleihin liittyviä investointeja, kaivosalan rahoitusta sekä EU:n ja Mercosur-maiden kauppasopimuksen vaikutuksia mineraalisektoriin.

Kiertotalous vahvistaa asemaansa kaivosalalla

FinnMateria 2026 -messuilla kiertotalous näkyy aiempaa vahvemmin niin näyttelyssä kuin ohjelmassakin. Ohjelmassa käsitellään muun muassa akkumateriaalien kierrätystä, teollisuuden sivuvirtojen hyödyntämistä sekä eurooppalaisten mineraali- ja akkuketjujen kehittämistä.

Sääntely, vastuullisuus ja hyväksyttävyys esillä ohjelmassa

Ohjelmassa tarkastellaan kaivosalan sääntelyä, ympäristövastuuta, kaivoshankkeiden hyväksyttävyyttä, teollisuuspäästödirektiivin vaikutuksia sekä kaivosten sulkemiseen ja kaivannaisjätteisiin liittyviä kysymyksiä. Myös metallien kiertotalouden mahdollisuuksia käsitellään useista näkökulmista.

Seminaarit täydentävät tapahtuman ohjelmaa

Päälavaohjelman lisäksi FinnMateria tarjoaa puheenvuoroja malminetsinnästä, prosessiteollisuudesta, automaatiosta, vastuullisesta kaivostoiminnasta ja kiertotaloudesta. Kokonaisuutta täydentävät muun muassa kriittisten mineraalien kierrätykseen, teollisuusvesiin sekä mineraalien jalostusteknologioihin keskittyvät seminaarit.

FinnMateria 2026 messuille on maksuton sisäänpääsy rekisteröitymällä kävijäksi. Ohjelma ja päiväkohtaiset aikataulut on julkaistu kokonaisuudessaan tapahtuman verkkosivuilla osoitteessa www.finnmateria.fi

PROSESSIPUMPUT
TEOLLISUUTEEN

mm.
Keskipakopumput
Kalvopumput
Annostelupumput



Soita ja kysy lisää!

BPI-CHEMPUMP

Puh. 09 272 6017
bpi@bpi-chempump.fi

Spjutsundintie 46
01190 SIPOO

bpi-chempump.fi

EU avaa tietä teollisuuden investoinneille
– pystyykö Suomi hyödyntämään mahdollisuuden?

Suomella on hyvä tilaisuus ottaa paikkansa vihreän teollisuuden edelläkävijänä, kun Euroopan komission Industrial Accelerator Act etenee. Schneider Electricin myyntijohtaja **Jussi Ehon** mukaan Suomi voi jäädä sivuun seuraavasta investointiaallosta, jos tuotannon digitalisointi, sähköistäminen ja investointien sujuvoittaminen etenevät liian hitaasti. Tulevaisuuden tehdas ei perustu vain koneisiin vaan siihen, kuinka hyvin data, energia ja tuotanto kytkeytyvät yhteen.



Euroopan komissio julkaisi maaliskuussa 2026 Industrial Accelerator Act -lainsäädäntöehdotuksen, jolla pyritään vauhdittamaan teollisuusinvestointeja ja vahvistamaan eurooppalaisen teollisuuden kilpailukykyä tilanteessa, jossa ala kamppailee korkeiden energiahintojen, kiristyvän globaalin kilpailun ja vihreän siirtymän investointitarpeiden kanssa.

– Suomessa teollisuuden kehitykselle on jo olemassa vahva perusta. Digitaalisia ratkaisuja on laajalti käytössä ja päästöttömästi tuotetun sähkön tarjonta kasvaa jatkuvasti. Kansallinen teollisuuspoliittinen strategiamme korostaa investointiympäristön kilpailukykyä, sääntelyn ennakoitavuutta ja teollisuuden uudistumista, Eho kertoo.

– Lopulta Suomen menestys kiteytyy siihen, pystymmekö tarjoamaan teollisuudelle ympäristön, jossa kannattaa investoida, uudistaa tuotantoa ja rakentaa seuraavan sukupolven kilpailukykyä.

Hyvä lähtöasema ei yksin riitä

Teollisuuden murros on jo käynnissä. Fingrid arvioi sähkönkulutuksen kasvavan voimakkaasti teollisuuden sähköistymisen, vetytalouden ja datakeskusinvestointien myötä.

Eho muistuttaa, että Suomessa monissa teollisissa ympäristöissä on edelleen käytössä vanhentuneita automaatioratkaisuja. Digitalisaation rooli nähdään liian usein tuotannon kehityshankkeena eikä strategisena kilpailukykytekijänä.

– Tulevaisuuden tehdas ei perustu vain koneisiin vaan siihen, kuinka hyvin data, energia ja tuotanto kytkeytyvät yhteen. Tuotannon on reagoitava nopeasti kysynnän muutoksiin, energiankäyttöä on optimoitava reaaliaikaisesti ja kunnossapidon on oltava ennakoivaa.

Ehon mukaan investointeja tarvitaan nyt erityisesti automaatioon, datan hyödyntämiseen, energiaoptimointiin ja sähköistämiseen.

Teollisuus ei pysty muutokseen yksin

EU:n Industrial Accelerator Act voi vauhdittaa suomalaisen teollisuuden kilpailukykyä ja uudistumista. Eho muistuttaa, että yksittäiset teollisuuden toimijat eivät kuitenkaan voi ratkaista Suomen asemaa kansainvälisessä kilpailussa.

– Jos Suomi haluaa houkutella tulevaisuuden investointeja, hankkeiden etenemisen on oltava nykyistä sujuvampaa. Liian moni investointi hidastuu lupaprosesseihin, verkkoliityntöihin tai epäselviin kannustimiin. Juuri nämä kysymykset ratkaisevat, valitaanko uuden tuotannon sijainniksi Suomi vai jokin muu maa.

Eho peräänkuuluttaa nopeampia ympäristö- ja rakennuslupia sekä vahvempia kannustimia sähköistämiseen ja digitalisointiin. Lisäksi hän muistuttaa, että julkisissa hankinnoissa tulee huomioida päästöjen vähentäminen, eurooppalainen teknologia ja toimitusvarmuus, sillä myös Industrial Accelerator Act korostaa näiden asemaa teollisen uudistumisen vauhdittajina.

– Suomen on panostettava datainfrastruktuuriin, digitaaliseen jäljitettävyyteen ja kyberturvallisuuteen. Seuraavan teollisen aikakauden voittajia ovat ne maat, jotka pystyvät uudistamaan tuotantoaan nopeimmin.

Teksti- ja kuvalähde:
Schneider Electric Finland Oy







Sähköpojat – palveluksessasi

100% Suomalaista työtä







Tornion Sähköpojat Oy palvelee laajasti teollisuuden sähkömekaanisissa korjaus- ja huoltotöissä sekä työstö- ja sorvausongelmissa avaimet käteen -periaatteella. Tarjoamme korkealaatuista, asiakkaiden tarpeita vastaavaa kokonaisvaltaista palvelua, joka pohjautuu pitkään ja luottamukselliseen asiakas-suhteeseen. Tavoitteenamme on, että yhteistyö kanssamme on yrityksellesi taloudellisesti järkevin ratkaisu.

Osaamisemme muodostuu kokemuksesta ja taidosta palvella asiakasta kulloisenkin projektin vaatimusten mukaisesti. Koneet, tilat ja henkilöstön ammattitaito ovat huippuluokka, ja kehitämme osaamistamme jatkuvasti. Laatujärjestelmämme on sertifi oitu nykyajan tarpeita vastaavaksi (ISO SFS 9001:2015 QAS ja ISO 14001:2015).

Jo yli 50 vuoden kokemuksella

Tornion Sähköpojat Oy on toiminut Suomen ja Pohjois-Ruotsin teollisuuden palveluksessa jo yli viisikymmentä vuotta. Tänä aikana se on kasvanut muutaman hengen yrityksestä kolmenkymmenen hengen monipuoliseksi teollisuuden osaajaksi. Joustava palvelu teollisuuden kunnossapidossa kattaa Suomen, Ruotsin ja Norjan alueet.

Bauer Gear Motor Altra Industrial Motion Authorised Partner

NORD Service DRIVESYSTEMS

Authorized Service Centre

INNOMOTICS

SÄHKÖPOJAT

VUODESTA 1974
SÄHKÖMEKAANISET KORJAUKSET,
KÄÄMINNÄT, TYÖSTÖT,
TASAPAINOTUKSET JA SORVAUSTYÖT,
TEOLLISUUDN VARAOSAT JA TARVIKKEET,
KUNNOSSAPITOPALVELUT
AVAIMET KÄTEEN -PALVELUNA 24/365

Tornion Sähköpojat Oy

Perustettu 1974
Henkilöstö 30

Tornion Sähköpojat Oy
Raidekatu 29
FI-95420 Tornio
TVaihde +358 400 222 401
Päivystys 24 h +358 400 300 511
GSM +358 400 692 926
markku.rantapaa@sahkopojat.fi

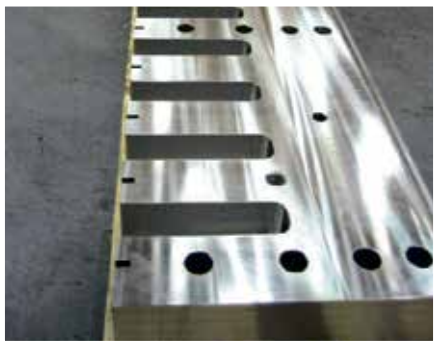
www.sahkopojat.fi

kiwa CERTIFIED ISO 9001 Kiwa Sertifiointi Oy

kiwa CERTIFIED ISO 14001 Kiwa Sertifiointi Oy










KALLIO- JA SORAKIVI-AINEKSIA

Meiltä myös vaihtolavat!

Hämeen Kuljetus Oy

Puh. 020 161 6240
www.hameenkuljetus.fi

KULJETUKSEN AMMATTILAISET PALVELUKSESSASI

Polttoöljyn hinnannousu ajaa infra-alan yrityksiä ahtaalle

INFRA ry:n mukaan valtio voisi pienillä toimilla auttaa maarakennusalan pk-yrityksiä selviytymään polttoainekustannusten rajusta noususta aikana, jolloin niitä tarvitaan datakeskus- ja energiainvestointien toteuttamiseen.

Tilastokeskuksen mukaan kevyen polttoöljyn keskihinta nousi elokuussa 2026 vuodentakaiseen nähden 45,9 prosenttia ja edellisestä kuukaudesta 9,2 prosenttia. Polttonesteistä sen hinta nousi eniten.

Nopea hinnannousu haastaa työkonealan yritykset, joille polttoaine ja juuri kevyt polttoöljy on merkittävä kustannustekijä. Pitkissä sopimuksissa kustannusten näin jyrkkä ja äkillinen nousu johtaa jopa siihen, että työtä tehdään tappiolla.

– Tässä ei ole enää kyse normaalista yritystoimintaan kuuluvasta riskistä vaan äkillisestä hintashokista, joihin ei ole kyetty sopimusteitse varautumaan, toteaa INFRA ry:n hallituksen puheenjohtaja **Emil Mäntylä**.

Nopea apu onnistuu jo olemassa olevilla malleilla

INFRA nostaa tilanteen ratkaisemiseksi kaksi vaihtoehtoa: yritystoiminnassa käytettävän polttoaineen veron väliaikaisen alentamisen tai kevään 2022 mallisen polttoainetuen.

– Toimivia välineitä on olemassa. Nyt tarvitaan vain nopeutta, jotta ne ovat käytössä, kun vaikuttavuus on suurin. Infra-alalla on töitä tehtävänä, mutta koneurakointia ei voi tehdä pitkään tappiolla. Vaikein asema on pienyrityksillä, joiden maksuvalmius ei kestä pitkittynyttä kustannusshokkia. Jos yrityksiä putoaa markkinoilta, vaikutukset näkyvät lopulta töiden toteutuksessa, toimitusjohtaja **Paavo Syrjö** toteaa.

Suomi tarvitsee maarakennusalaa investointien toteuttamiseen

Suomeen kohdistuu suuria teollisuuden, energian ja muun vihreän siirtymän investointeja. Niiden toteutuminen edellyttää muutakin kuin investointipäätöksiä: maarakentamista, massojen siirtoa, pohjarakentamista, teiden ja kenttien rakentamista ja muita työkoneilla tehtäviä töitä.

– Jos haluamme investoinnit Suomeen ja että ne työllistävät maksimaalisesti suomalaisia, tarvitsemme mukaan koko suomalaisen maarakennusalan. Pk-yritykset tekevät kalustollaan ja osaamisellaan merkittävän osan investointien edellyttämästä työstä, Paavo Syrjö muistuttaa.



PCS-Engineering Oy
– Reliable Partner

PCS-Engineering Oy on asiantunteva teollisuuden automaation ja sähköistyksen kokonaistoimittaja.

Olemme toteuttaneet suoraan ja yhdessä yhteistyökumppaniemme kanssa kotimaisia ja kansainvälisiä automaatio- ja sähköistysprojekteja jo vuodesta 2004 saakka.

PCS-Engineering Oy edustaa ja tekee yhteistyötä merkittävien kansainvälisesti tunnettujen laitetoimittajien kanssa (mm. Siemens, ABB, Valmet, Beckhoff).

Olemme valtuutettu ABB Value Provider sekä Siemens System, Service & Solution Partner.

Meillä on toimipisteet Suomessa Oulussa, Jyväskylässä, Seinäjoella ja Rovaniemellä sekä Virossa Tallinnassa.

Value Provider for Your Success

PCS ENGINEERING OY

PCS-Engineering Oy
Kiertorata 17 DF3
90440 KEMPELE

PCS-Engineering Oy
Ahlmaninkatu 2 E
40100 JYVÄSKYLÄ

PCS-Engineering Oy
Tiedekatu 2 D330
60320 SEINÄJOKI

PCS-Engineering Oy
Lampelankatu 24 C1
96320 ROVANIEMI

PCS-Engineering Oü
Kadaka tee 63
12915 TALLINN EST

pcs@pcs-engineering.fi
https://pcs-engineering.fi





EK:n kysely:

Vain joka kymmenes yritys synnyttää uutta liiketoimintaa tekoälyllä



Tekoäly on jo arkipäivää monissa suomalaisyrityksissä, mutta sen mahdollisuuksia uusien tuotteiden, palvelujen ja liiketoimintamallien kehittämisessä hyödynnetään vielä vähän. EK:n kyselyn mukaan ainoastaan 11 prosenttia yrityksistä synnyttää uutta liiketoimintaa tekoälyn avulla.

EK:n Datan hyödyntäminen ja teknologiat -kyselyn mukaan kolme neljästä yrityksestä hyödyntää tekoälyä tai koneoppimista liiketoiminnassaan. Valtaosa yrityksistä käyttää teknologiaa nykyisten toimintojen tehostamiseen: peräti 83 prosenttia tekoälyä hyödyntävistä yrityksistä kertoo parantavansa sen avulla olemassa olevia prosessejaan.

Vaikka tehokkuushyödyt ovat merkittäviä, Suomen talouskasvun näkökulmasta olisi tärkeää lisätä tekoälyn käyttöä myös uuden liiketoiminnan luomisessa.

– Suomessa on paljon yrityksiä, jotka ovat ottaneet tekoälyn käyttöön arjen työkaluna. Seuraava askel olisi hyödyntää teknologiaa nykyistä kunnianhimoisemmin uusien tuotteiden, palveluiden ja markkinoiden rakentamisessa. Kasvua syntyy ennen kaikkea silloin, kun tekoälyllä luodaan jotain uutta eikä pelkästään tehdä vanhaa tehokkaammin, toteaa EK:n asiantuntija **Leena Nyman** tiedotteessa.

Erityisesti pienissä ja keskisuurissa yrityksissä teknologioiden tarjoamia mahdollisuuksia ei vielä tunnisteta täysimääräisesti. Siksi yritysten teknologiaosaamisen kehittäminen on keskeinen tekijä Suomen kilpailukyvyn ja kasvun vahvistamisessa.

Myös generatiivisen tekoälyn käyttö on monessa yrityksessä vielä alkuvaiheessa. Vain noin kolmannes yrityksistä kertoo hyödyntävänsä sitä systemaattisesti liiketoiminnassaan, vaikka sen mahdollisuudet ulottuvat tuottavuuden parantamisesta kokonaan uusien palvelujen kehittämiseen.

EK:n mukaan yrityksiä on kannustettava kokeiluihin, investointeihin ja osaamisen kehittämiseen, jotta tekoälyn liiketoimintapotentiaali saadaan täysimääräisesti käyttöön.

– Jos emme onnistu vauhdittamaan tekoälyyn perustuvaa uutta liiketoimintaa Suomessa, tulevaisuuden ratkaisut syntyvät muualla. Siksi tarvitsemme erityisesti johdon näkemystä teknologioiden tuomista mahdollisuuksista sekä rohkeutta tarttua uusiin mahdollisuuksiin kaikilla toimialoilla, Nyman kiteyttää.

Teksti- ja kuvalähde:
Elinkeinoelämän keskusliitto EK

UUDENMAAN TERÄSLEIKKAUS
• Poltto- ja plasmaleikkauspalvelu • Teräsmyynti
• Myös kulutusteräkset ja huulilevyt
Työkkyrintie 18, 05400 JOKELA
Puh. (09) 4257 9321, Fax (09) 4257 9323
www.uudenmaanterasleikkaus.fi

Sähkösinkitys, metallityöt
LAXSTRÖM
Elförzinkning, metallarbeten
Laxström Oy Ab
Merjärventie 318, 68500 Kruunupyy
• Kim 050 468 7509 sähkösinkitys
• Jani 040 771 7322 tuotanto/myynti
info@laxstrom.com • www.laxstrom.com

KAASUSAMMUTUS-
JÄRJESTELMÄT
ASIANTUNTEMUKSELLA
KAIKKIIN KOHTEISIIN
ExAct
MIKRO-PULSSI OY
Mikro-Pulssi Oy
Kaskimäenkatu 1
33900 TAMPERE
Puh. 03 3122 1400
info@mikro-pulssi.fi
mikro-pulssi.fi
exact-titan.com

• AUTOHUOLTO
• VAIHTOMOOTTORIT
• MOOTTORIKUNNOSTUKSET
• RASKAAT TEOLLISUUSMOOTTORIT
• BOSCH DIESEL CENTER



BOSCH Service
TAMMER DIESEL
BOSCH Diesel Center
Nekalan Autohuolto
Vihiojantie 12, 33800 Tampere
huolto.nekala@tammerdiesel.fi
Lakalaivan Moottorikorjaamo
Asentajankatu 5, 33840 Tampere
tyonjohto.lakalaiva@tammerdiesel.fi

Omistajanvaihdos turvaa yrityksen jatkuvuuden

Kevään 2026 pk-yritysbarometrin mukaan joka kolmas suomalainen pk-yritys suunnittelee yrityksen myyntiä seuraavien viiden vuoden aikana. Yritysostoa harkitsee kuitenkin vain 16 % yrityksistä. Kun lisäksi yli neljännes yrittäjistä on 55–64-vuotiaita, jatkajan löytäminen on lähivuosina ajankohtaista kovin monessa yrityksessä.



Kuvan lähde Pexels, kuvaaja Pavel Danilyuk

Onnistuneilla omistajanvaihdoksilla on suuri yhteiskunnallinen merkitys. Omistajanvaihdosten avulla voidaan säilyttää työpaikkoja, osaamista, palveluita ja asiakassuhteita sekä vahvistaa alueellista elinvoimaa. Toimintakykyisen yrityksen jatkaminen on usein järkevämpi vaihtoehto kuin sen lopettaminen ja kokonaan uuden liiketoiminnan rakentaminen.

Omistajanvaihdokseen kannattaa valmistautua jo vuosia ennen yrittäjän suunniteltua eläköitymistä. Prosessi on usein huomattavasti pidempi kuin pelkkä ostajan etsiminen ja kauppakirjan laatiminen. Sivuun siirtyvän yrittäjän on määriteltävä omat tavoitteensa: onko tärkeintä saada yritykselle hyvä jatkaja, saavuttaa mahdollisimman korkea kauppahinta vai toteuttaa vaihdos tietyssä aikataulussa?

Sukupolvenvaihdos ei ole ainoa vaihtoehto

Perheyrityksessä luonteva ratkaisu on sukupolvenvaihdos. Yritys voidaan siirtää jatkajalle kaupalla, lahjanluonteisella kaupalla tai lahjana. Olennaista on varmistaa, että jatkajalla on sekä halua että valmiuksia ottaa vastuu yrityksestä. Perehdytys, johtamisvastuu ja päätösvalta kannattaa siirtää vähitellen. Samalla on keskusteltava avoimesti muiden perillisten tasapuolisesta kohtelusta.

Jos perhepiiristä ei löydy jatkajaa, yritys voidaan myydä työntekijälle, toimivalle johdolle, ulkopuoliselle yrittäjälle, kilpailijalle tai toiselle yritykselle. Omistusta voidaan siirtää myös vaiheittain esimerkiksi osakkuuden kautta.

Jatkajaa etsivän yrittäjän kannattaa pitää silmät ja korvat auki, sillä potentiaalinen ostaja saattaa löytyä hyvinkin läheltä: henkilöstöstä, asiakkaista, toimittajista tai samalla toimialalla toimivista yrityksistä.

Yritys kuntoon ostajaa varten

Ostajaa kiinnostaa yrityksen kannattavuus ilman sen nykyistä omistajaa. Jos asiakassuhteet, osaaminen ja päätöksenteko ovat täysin nykyisen yrittäjän varassa, yrityksen myyminen vaikeutuu ja sen arvo voi laskea.

Myyntikuntoisessa yrityksessä talousluvut ovat luotettavia, sopimukset ja luvat ajan tasalla sekä toimintatavat dokumentoituja. Myös avainhenkilöiden sitoutuminen, asiakaskunnan rakenne, koneiden kunto ja tulevat investointitarpeet vaikuttavat ostajan arvioon. Tarvittaessa tasetta voidaan selkeyttää erottamalla yrityksestä liiketoimintaan kuulumaton omaisuus.

Yrityksen arvoa eivät ratkaise yrittäjän tekemien työvuosien määrä tai yritykseen liittyvä tunnearvo. Arvonmäärityksessä tarkastellaan tuloksentekokykyä, varallisuutta, velkoja, tulevaisuudennäkymiä sekä aineetonta omaisuutta, kuten asiakaskantaa, sopimuksia, brändiä ja osaamista.

Rahoitus, verotus ja sopimukset

Kevään 2026 barometrissa 75 % yrityskauppaa suunnittelevista arvioi tarvitsevansa ulkopuolista rahoitusta. Neuvottelut pankin ja Finnveran kanssa onkin hyvä aloittaa ajoissa.

Yrityskaupan toteutustapa vaikuttaa vastuisiin, verotukseen ja rahoitukseen. Osakekaupassa ostaja hankkii koko yhtiön, kun taas liiketoimintakaupassa sovitaan erikseen siirtyvistä varoista, sopimuksista ja vastuista. Sukupolvenvaihdokseen voi liittyä verohuojennuksia, mutta niiden edellytykset on selvitettävä tapauskohtaisesti asiantuntijoiden kanssa.

Ennen kauppaa ostaja yleensä tarkastaa yrityksen talouden, sopimukset, vastuut ja riskit. Kauppasopimuksessa määritellään hinnan lisäksi maksuehdot, osapuolten vastuut, mahdollinen kilpailukielto sekä myyjän asema siirtymävaiheessa.

Omistajanvaihdos ei pääty allekirjoitukseen. Henkilöstölle, asiakkaille ja kumppaneille on viestittävä hallitusti, ja hiljainen tieto on siirrettävä jatkajalle. Luopuvan yrittäjän on samalla valmistauduttava oman roolinsa muuttumiseen ja elämään yrittäjyyden jälkeen.

Lähteet: Finnvera, Suomen Yrittäjät ja työ- ja elinkeinoministeriö (Pk-yritysbarometri kevät 2026), Suomi.fi, Verohallinto sekä Suomen Yrittäjien omistajanvaihdoksia, yrityksen arvonmääritystä ja myyntikuntoa koskevat asiantuntija-aineistot.

Valoremontti

Enemmän tulosta,
vähemmän stressiä.

- Energiansäästö jopa 90 %
- Lisää tuottavuutta ja hyvää oloa
- Huolehdimme projektista alusta loppuun
- Investointi maksaa itse itsensä
- Luomme valoa, jolla on vihreä jalanjälki





WWW.VALOREMONTTI.FI

WWW.FIKSULATAUS.FI

Fiksulataus

Sähköautojen latausratkaisut
fiksusti ja nopeasti.



- Avaimet käteen -toimitus
- Selkeä kokonaistoimitus
- Älykkäät järjestelmät
- Seuranta ja maksuliikenne
- Palvelusopimus investoinnin sijaan

HELPOSTI KASATTAVAT JA PURETTAVAT

BETONIPALIKKA

WWW .BETONIPALIKKA.FI

SEINÄELEMENTIT

Valmistamme ja toimitamme nopeasti kasattavia ja tarvittaessa helposti purettavia betonipalikkaseiniä ja rakenteita mm.

• RINNETALOJEN TUKIMUURIT • VARASTOT • SIILOT
• LIIKENTEEN OHJAUS • NÄKÖ- JA SUOJAMUURIT

- vain mielikuvitus rajana -

Kun sinulla on visio niin autamme myös suunnittelussa ja tarvittaessa myös toteutuksessa... Ota yhteyttä niin autamme!

Huom! Myös hiekka- ja kaarihallit

Myös Jumbo ja betoni porsaat, L-elementit yms. Katso lisää sivuilta!



KATSO LISÄÄ KOTISIVUILTAMME!

Karjalan Betoni Oy

Puh. 0400 250 015 | www.betonipalikka.fi


Kylmäpuron alue


Puulaakson kiinteistö

JUVA tarjoaa kasvupaikan teollisuudelle

Juvan Vehmaan Kylmäpuron uusi yritysalue tarjoaa sijoittumispaikkoja teollisuuden ja logistiikan toimijoille. Noin 35 hehtaarin kokonaisuudessa yrityksiä palvelevat rakennettu infrastruktuuri, voimassa oleva asemakaava ja näkyvä sijainti valtatie 5 varrella.

Infra ja tontit ovat valmiina

Kylmäpuron yritysalueelle on rakennettu tiet, sähköverkko ja kunnallistekniikka. Uudet asfaltit valmistuivat kesällä 2026.

– Kaava on voimassa, ja alue on valmis ottamaan yrityksiä vastaan. Kylmäpuron suurin vahvuus on erinomainen sijainti valtatie 5:n välittömässä läheisyydessä, kertoo Juvan kunnan elinkeinopäällikkö **Janne Tarima**.

Aluetta on kehitetty Kestävä Kylmäpuro -hankkeessa Euroopan unionin osarahoituksella. Rahoittavana viranomaisena toimii Etelä-Savon maakuntaliitto. Hankkeen tavoitteena on luoda Vehmaaseen valtateiden 5 ja 14 risteyskohtaan kestävän kehityksen teollisuus- ja työpaikka-alue Kylmäpuro.

Kylmäpuron alue käsittää noin 35 hehtaaria. Sen 12 yritystontille voidaan rakentaa yhteensä noin 80 000 kerrosneliömetriä. Tonttien koko ja soveltuvuus erilaisiin tarpeisiin vaihtelevat.

– Pienimmät tontit ovat noin 16 000 neliömetriä ja suurimmat lähes 70 000 neliömetriä. Yritys voi hankkia useamman tontin, jos yksi tontti ei vastaa yrityksen tarpeita. Kaavamuutoksistakin voimme tarvittaessa keskustella, Tarima mainitsee.

Näkyvä sijainti valtatie 5:n varrella

Kylmäpuro ja Vehmaa sijaitsevat liikenteellisessä solmukohdassa valtatie 5:n varrella. Alueet täydentävät toisiaan. Vehmaan puolelle on keskittynyt kaupan ja palvelualojen yrityksiä, kuten liikenneasema ABC ja Itä-Suomen Avant Center, kun taas Kylmäpuroa kehitetään erityisesti teollisuuden ja logistiikan sijoittumispaikaksi.

Janne Tariman mukaan alueen läpi ajaa noin 7 000 ajoneuvoa vuorokaudessa.

– Yrityksellä voi olla Kylmäpurolla tuotantotilat ja samalla näkyvyys suoraan valtatielle. Valtava vuorokautinen liikennevirta tekee sijainnista yritykselle erittäin näkyvän. Helsinkiin ja pääkaupunkiseudulle ajaa alle kolmessa tunnissa, ja valtakunnalliset runkoyhteydet kulkevat vierestä.

Mikkeliin, Savonlinnaan ja Varkauteen pääsee valtatie 5:tä tai 14:ää pitkin, ja myös Pieksämäki on lähellä. Matka lähimpiin kaupunkeihin kestää suunnasta riippuen vain noin puolesta tunnista 45 minuuttiin.

Teollisuudelle verkostoja, raaka-aineita ja energiaa

Kylmäpuro soveltuu erilaisten toimialojen sijoittumispaikaksi. Juvan elinkeinoraken-ne tarjoaa erityisiä mahdollisuuksia metsäalaan, alkutuotantoon, elintarvike- ja puusepänteollisuuteen sekä logistiikkaan liittyville yrityksille.

Juva on vahva alkutuotantopitäjä. Järvikylä-tuotemerkillä on toimintaa Juvalla, ja Kruunu Herkku valmistaa valmisruokia noin kilometrin päässä Vehmaasta. Juvalla on myös pitkä historia puusepän- ja huonekaluteollisuudessa.

– Näiden alojen toimijoille on tarjolla läheltä raaka-aineita, alihankintakumppaneita ja palveluita, Janne Tarima sanoo.

– Otamme tietenkin vastaan yrityksiä kaikilta toimialoilta. Kylmäpuro soveltuu mainiosti esimerkiksi kiertotalouteen, energiaan ja muuhun vihreän siirtymän yritystoimintaan.

Juvalla on jo tuotannossa oleva aurinkoenergiapuisto, lisäksi seudulla on muutamia hankkeita valmistelussa. Niiden ympärille voi syntyä kysyntää teknisille palveluille, kunnossapidolle, rakentamiselle ja muulle teolliselle alihankinnalle.

Valmista vuokratilaa Puulaaksossa

Yritysten kannattaa huomioida myös se, että aina ei välttämättä tarvitse ostaa tonttia tai rakentaa uutta. Puulaakson alueella aivan Vehmaan ABC:n ja valtatie 5:n tuntumassa on Juvan kunnan kiinteistöyhtiön omistamia teollisuustiloja vuokrattavana edulliseen hintaan.

– Tiloja on remontoitu, ja niissä toimii tälläkin hetkellä teollisuusyrityksiä. Myös vuokratilojen logistinen sijainti on erittäin hyvä, Tarima toteaa.

Sujuva päätöksenteko on Juvan kilpailuetu

Pienen kuntaorganisaation vahvuuksia ovat matalan kynnyksen yhteydenpito, asioiden ripeä valmistelu ja sujuva päätöksenteko.

Kunnan elinvoimatiimiin kuuluvat elinkeinopäällikön ja kunnanjohtajan lisäksi tekninen johtaja, hallintojohtaja sekä markkinoinnin ja matkailun edustajat.

Janne Tarima aloitti työnsä Juvan elinkeinopäällikkönä keväällä 2026.

– Kun yritys ottaa yhteyttä, prosessi lähtee nopeasti liikkeelle. Olen aidosti hämmästellyt asioiden valmistelun nopeutta. Se on meille kilpailuetu.

– Toimin kasvuun, sijoittumiseen ja investointeihin liittyvissä asioissa yrityksen ensimmäisenä yhteyshenkilönä ja kokoan tarvittaessa muut toimijat saman pöydän ääreen. Pyrimme ratkaisemaan kunnan vastuulle kuuluvat asiat yhden luukun periaatteella.

Suomen Yrittäjien toukokuussa 2026 julkaistussa kuntabarometrissa Juva sijoittui Etelä-Savon kärkikolmikkoon. Juvalaiset vastaajat antoivat parhaat arvosanat infrastruktuurille ja lupa-asioiden sujuvuudelle.

– Kun kunnassa toimivat yrittäjät arvioivat kuntaa näin, se on paras mahdollinen viesti. Myös päätöksenteon yrityslähtöisyys on saanut hyvää palautetta. Tyytyväiseksi ei silti saa jäädä, vaan toimintaa täytyy kehittää jatkuvasti, Tarima painottaa.

Palveluja yrityksen toiminnan eri vaiheisiin

Mikkelin seudun Uusyrityskeskus tarjoaa aloittaville yrityksille neuvontaa Mikkelissä jatkuvasti ja lähipalvelua Juvalla kerran kuukaudessa.

Kunta tekee yhteistyötä Juvan Yrittäjien, Juvan Yrittäjänaisten, MTK-Juvan ja Etelä-Savon kauppakamarin kanssa. Yrityksille järjestetään tilaisuuksia, koulutuksia, rahoitusneuvontaa ja verkostoitumismahdollisuuksia.

– Haluamme olla yhteistyöverkostoissa aktiivinen kumppani. Tehtävämme on tuoda yrityksiä yhteen, välittää tietoa mahdollisuuksista ja antaa aikaa yhteiselle kehittämiselle, kuvailee Janne Tarima.

Juvalla Elinvoimakeskuksen ja Savon-Luotsi Leaderin myöntämät yritysten investointi- ja kehittämistuet voivat soveltuvissa hankkeissa nousta EU:n rakennerahastovaroista jopa 40 prosenttiin kustannuksista. Kunta auttaa selvittämään rahoitusvaihtoehtoja ja kokoaa tarvittavat asiantuntijat keskusteluun.

130 000 asukkaan työssäkäyntialue

Juva sijaitsee noin 130 000 asukkaan työssäkäyntialueella. Mikkelin, Savonlinnan, Varkauden ja Pieksämäen läheisyys laajentaa yritysten käytettävissä olevaa työvoimapohjaa.

– Ympärillämme on työvoiman saatavuuden näkökulmasta vankka väestöpohja. Tiet lähikaupunkeihin ovat hyväkuntoisia ja etäisyydet kohtuullisia. Sijaintimme tukee sekä tavaraliikennettä että ihmisten liikkumista, Janne Tarima kertoo.

Juvalla on Martti Talvela -koulukampus päiväkoteineen, kaksi kyläkoulua, vesiliikuntakeskus Sampola sekä monipuoliset liikuntapalvelut. Urheilukenttä on hiljattain remontoitu.

– Juvaa kuvaa ennen kaikkea arjen sujuvuus. Meillä on erittäin hyvät ja laadukkaat peruspalvelut yrittäjille, työntekijöille ja heidän perheilleen. Kun tähän yhdistetään valmis yritysalue, nopeat yhteydet, yritysystävällinen päätöksenteko ja laaja työssäkäyntialue, Juva tarjoaa oivalliset edellytykset teollisen liiketoiminnan kehittämiseen.



KYLMÄPURO

Teollisuuden ja logistiikan keskus
Kylmäpuron alue tarjoaa teollisuus- ja varastotoiminnalle erinomaisen sijainnin. Loistavat kulkuyhteydet takaavat sujuvan logistiikan, ja yrityksesi on helposti saavutettavissa. Alueella on valmiiksi kaavoitetut, muokattavissa olevat tontit, jotka mahdollistavat tehokkaan rakentamisen ja toiminnan.

JUVAN VEHMAA

Näkyvyyttä ja asiakasvirtoja menestyvälle liiketoiminnalle
Juvan Vehmaa on kauppa- ja palveluyrityksiä palveleva alue, jonka sijainti tarjoaa erinomaisen näkyvyyden ja miljoonien asiakkaiden potentiaalin. Alueella toimii jo useita menestyviä yrityksiä, ja sen vetovoima kasvaa jatkuvasti.

Elinkeinopäällikkö
JANNE TARIMA
050 5675 907
janne.tarima@juva.fi

www.juva.fi/elinvoima

TAMREX

TIETOINEN kriisinhallinta

eli varautuminen ennen kriisiä

PRO RATION BY ADVENTURE MENU

Ruoka & vesivara

- Ruokien säilyvyysaika jopa 15 vuotta (0 ... +40 °C)
- Juomaveden säilyvyysaika jopa 50 vuotta (-40 ... +40 °C)
- 100 % luonnollisia (ei säilöntäaineita)
- Säilyvät huoneenlämmössä (eivät vaadi jääkaappia)
- Heti syötäviä, myös kylminä (märkäruoka)
- Voidaan lämmittää ilman sähköä, kaasua tai liettä
- Kompakteja sekä helppoja säilyttää ja kuljettaa
- Valikoimassa maukkaita ruokia
- Sopivat niin kriisivaraksi, retkelle kuin työlounaaksikin!

100% luonnollista ruokaa

Ruoat valmistetaan aidoista raaka-aineista: lihasta, riisistä, perunoista, vihanneksista, kermasta, mausteista ja muista tavallisista elintarvikkeista.

Pitkä säilyvyysaika saavutetaan ilmatiiviillä pakkauksella ja steriloinnilla, ei lisäämällä kemiallisia säilöntäaineita.

syö kylmänä tai lämpimänä

Kriisivarapakkauksiin sisältyvän liekittömän lämmitysjärjestelmän avulla ruoan voi lämmittää kuumaksi.

100% luonnollista ruokaa | Kodin kriisivara | Retkivara | Ruokavara vaativiin olosuhteisiin ja kohteisiin | Taktinen ruokavara



Kriisi ei tarkoita vain sotaa.

Sähkökatko, voimakas myrsky, tulva, lumimyrsky, vesivahinko, pandemia, evakuointi tai liikenne- ja tietoliikennehäiriöt voivat nopeasti tehdä tavallisista palveluista saavuttamattomia. **Kriisivara** antaa sinulle ja perheellesi tärkeää omavaraisuusaikaa – aikaa, jolloin ette ole täysin riippuvaisia kaupoista, sähköstä, kaasusta, vesihuollosta tai toimivasta logistiikasta.



Ruoka- ja juomavara-laatikko

364 €

23 × 400 g pääruokaa
12 × 330 ml juomavettä
23 liekitöntä lämmitintä
2 lämmityspussia
4 lusikkaa

15,9 kg

58 552 kJ / 13 948 kcal

12 päeva | 6 päeva | 4 päeva | 3 päeva



Hätätilanteen juomavesivara-laatikko

161 €

47 × 330 ml. Yhteensä 15,5 litraa steriloitua juomavettä

Säilyvyysaika jopa 50 vuotta.

12 päeva | 6 päeva | 4 päeva | 3 päeva

* Maksimiajanjakso aikuiselle hätätilanteessa (levossa, ilman fyysistä aktiivisuutta)

Pro-ration-hätätilanteen ruokapakkaukset

40,50€

2 × 400 g pääruokaa
2 × 40 g energiapatukkaa
2 × 330 ml juomavettä
2 lusikkaa

Säilyvyysaika jopa 15 vuotta.



Yksittäisannokset

Säilyvyysaika jopa 15 vuotta.

13,90€



Energia-patukka



Gluteeniton

Lämmintä ruokaa myös ilman sähköä

PRO-RATIONin pääruoat ovat valmiita syötäviksi, ja ne voidaan tarvittaessa syödä myös lämmittämättä. Kriisivarapakkauksiin sisältyvän liekittömän lämmitysjärjestelmän avulla ruoan voi lämmittää kuumaksi: lisäätte hieman vettä, aktivoitte lämmittimen, asetatte suljetun ruokapakkauksen lämmitys-pussiin, ja noin 10 minuutin kuluttua lämmin ateria on valmis.

Oikeaa ruokaa, ei pelkkiä ”hätäkaloreita”

Kriisin aikana energiansaannin lisäksi on tärkeää, että ruoka on tuttua ja maukasta.

Miksi Pro-Ration?

Huomattavasti pienempi ylläpitotarve ja maukasta ruokaa

Pääruoat säilyvät **JOPA 15 VUOTTA:** Pitkän säilyvyysajan ansiosta kriisivaraa ei tarvitse jatkuvasti uusia eikä lyhyistä säilyvyysajoista tarvitse huolehtia.
Steriloitu juomavesi säilyy **JOPA 50 VUOTTA:** Syväsuodatettu ja steriloitu vesi on pakattu kestävään suoja-pakkaukseen, eikä siihen ole lisätty säilöntäaineita tai muita kemiallisia aineita.

PRO-RATIONin valikoimassa on esimerkiksi:

- Naudanlihagulassia perunoilla
- Hirviraguuta perunoilla
- Lihapullia basmatiriisin ja tomaattikastikkeen kanssa
- Ruotsalaisia lihapullia kermakastikkeessa perunamuusin kanssa
- Kanaa riisillä
- Omena-kanelileipävanukasta

TAMREX OY
tamrex@tamrex.fi • www.tamrex.fi
TAMPERE Turvesuonkatu 7 p. 03 3142 1522, Kuokkamaantie 4 p. 03 3142 1550 • HÄMEENLINNA Katsastusmiehenkuja 5 p. 03 3142 1560 • VANTAA Tikkurilantie 68 p. 03 3142 1505
TURKU Leipäläntie 71 p. 03 3142 1555 • PORI Satakunnankatu 38 p. 03 3142 1530 • ESPOO Koskelontie 15 p. 03 3142 1507 • LAHTI Ansiokatu 2 p. 03 3142 1545 • KOTKA Edelfeltinkatu 13 p. 03 3142 1544