

Teollisuusutiset

Syyskuu 2022

|

www.yritma.fi



TEE TUOTANNOSTASI AIDOSTI LEAN - CLEVERBIN

KANBAN-AJATTELUN UUSI AIKAKAUSI



OTA YHTEYTTÄ. RAKENNETAAN TEIDÄN TARPEISIINNE PARAS KOKONAISUUS.

Ferrometal Oy, Karhutie 9, 01900 Nurmijärvi. p. 010 308 4500, myynti@ferrometal.fi, www.ferrometal.fi

Nivalan Teollisuuskylä Oy tarjoaa menestyksen avaimet yrityksellesi

Nivalan Teollisuuskylä Oy:n ensisijaisena tehtävänä on rakennuttaa ja vuokrata teollisuus- ja toimitiloja yrityksille sekä kehittää elinkeinoelämää toteuttamalla erilaisia kehittämisprojekteja. Se tekee tiivistä yhteistyötä Nivala-Haapajärven seutu NIHAK ry:n kanssa. Teollisuuskylän toiminnan sydän on Nivalan Teknologiakeskus Nitek, joka luo puitteita kehittyvälle ja menestyvälle yritystoiminnalle. Keskeinen osa Nitekiä on Nivalan tuotantostudio ELME Studio, joka on asiantuntijoista muodostuva alueen yrityksiä palveleva yrityspalvelukonsepti.

Nivalassa korkea teknologia, tehokas tuotanto ja perinteinen maatalous elävät su-lavasti rinnakkain. Sanonnan mukaan ”Nivalassa kaikella on hieman suuremmat mit-ta-kaavat”. Se näkyy mm. kas-vuyritysten määrässä, kehittä-mispäällikkö **Jari Tirkkonen** kertoo.

Nivalan teollisuuskylässä toimii viitisenkymmentä yri-tystä, joissa työskentelee yh-teensä noin tuhat työntekijää. Teollisuuskylä on perustettu vuonna 1974 sillä tavoitteel-la, että maatalouden rinnalle syntyisi teollisuustoimintaa teollisuuskyläympäristössä. 1970-luvulla vastaavia teol-lisuuskyläjä nousi muutamia ympäri Suomea. Nyt Nivalan teollisuuskylä on laajentumas-sa Kurunpuhtoon, jonne on tu-lossa 80 ha tilaa uusille teolli-suustonteille.

Alihankintamessuilla mukana

– Olemme olleet jo useasti mukana alihankintamessuilla. Tänä vuonna osallistuminen jakaantuu kahdelle osastol-le. Messuosastojamme ovat A 1204 ja C 307, joissa esittä-ydymme pääsääntöisesti teol-



ELME Studion tutkijoita ja kehittäjiä uuden 3D tulostimen äärellä. Kuvassa vas. kehittäispäällikkö Jari Tirkkonen, tutkimusjohtaja Antti Järvenpää, laboratorioteknikko Pekka Takanen ja projektitutkija Aappo Mustakangas.

lisuuskylän yritysten kanssa. Tällä kertaa mukana ovat Man-sco Oy, ProMechanics Oy ja Mecaplan Oy, Tirkkonen listaa.

Elinvoimaa Metallista

ELME Studio on elektro-niikan mekaniikan ja metal-lin tuotantostudio, joka sijait-see teollisuuskylän ja toisen asteen ammattioppilaitoksen (Koulutuskeskus JEDU) vä-littömässä läheisyydessä. EL-ME Studion ytimen muodos-

tavat Teknologiakeskus Nitek, ELME tuotantostudio ja labo-ratorio, sekä niiden ympärillä tiiviissä yhteistyössä toimivat alueen yritykset, Oulun Yli-opiston Kerttu Saalasti -ins-tituuttiin FMT-tutkimusryhmä, ammattikorkeakoulut ja am-matilliset oppilaitokset.

ELME Studio on yhteistyö-verkostosta ja asiantuntijoista muodostuva yrityspalvelukon-septi. Se palvelee ensisijais-es-ti metalli- ja teknologiateol-lisuustoimialan yri-tyksiä niiden kan-sainvälisen kilpai-lukyvyn kohottami-seksi tutkimuksen, tuotekehityksen, tuotantoteknologi-oiden ja koulutuk-sen keinoin.

Kansalliset ja kansainväliset verkostot

– ELME Studi-on pääasiallinen toi-mintamalli on tutki-mushankkeet, jotka toimivat meidän ke-hittämisympäristös-sämme. Hanka-keita voidaan käynnis-tää esim. yliopiston kautta. Niihin pääse-vät mukaan erilaiset kehittämisorgani-saatiot, yliopistot ja yritykset, esittelee Jari Tirkkonen.

Hankkeiden kaut-ta on saatu kehitettyä

mm. laserteknologiaa ja nyt uu-tuutena ainetta lisäävää 3D-valmistusteknologiaa uusim-man laitehankinnan eli SLM 280HL -metallintulostimen myötä. Laitehankinta ja sen ylösajo toteutettiin Euroopan Aluekehitysrachaston rahoit-tamalla Me3Lab-hankeella (Metallien 3D-valmistuslabo-ratorion käynnistäminen).

Ajatusmallina on kehittä-ä uutta teknologiaa ja vie-dä sitä teollisuuteen. Samalla nostetaan koulutustasoa, kos-ka uudet teknologiat tarvitse-vat myös uusia operaattoreita. ELME Studion toiminnassa on mukana Centria-ammatti-korkeakoulu.

– Heidän kanssaan meil-lä on yhteistoimintaa, jonka puitteissa uutta teknologiaa ja osaamista jalkautetaan insi-nööri-koulutuksen sisältöihin mm. päättötöiden kautta, Jari Tirkkonen kertoo.

– Koulutuskeskus JEDUn ja alueen yritysten yhteistyönä meillä on käynnissä toimenpi-teitä metalli- ja teknologiateol-lisuuden imagon kehittämisek-si. Tavoitteena on mm. tarjota tietoutta metalli- ja teknologia-teollisuus-alasta ammattiopin-toihin hakeutuville nuoriso- ja aikuisopiskelijaryhmille ja si-ten edistää alan tunnettuutta.

– NIHAKin puolella on hankkeistamiskuvio, jonka puitteissa haetaan mm. kan-sainvälisyyteen suuntautuvia hankkeita. Ne ovat tarkoitettu yrityksille, jotka haluavat läh-teä hakemaan kasvua kansain-välisiltä markkinoilta, Tirkko-nen mainitsee.

Nivalan teollisuuskylä on monitoimijaympäristö

– Nivalan Teollisuuskyläs-sä on vuokrattuja teollisuus-halleja ja muita toimitiloja noin satatuhatta neliötä. Tääl-lä on metalliteollisuuden lisäk-si mm. rakennusteollisuutta ja suunnittelutoimistoja. Tänne on muodostunut myös moni-puolista palvelutoimintaa yri-tyksille. Teollisuuskylässä toi-mii 2004 valmistunut Nivalan Teknologiakeskus Nitek. Sen suojissa toimii yrityksiä sekä erilaisia palvelu- ja kehittä-misorganisaatioita, kuten Nivala-Haapajärven seutu NIHAK ry, sanoo Tirkkonen.

Tervetuloa Alihankintamessuilla osastoille A 1204 ja C 307

www.elmestudio.fi | www.kurunpuhto.fi
www.nihak.fi | www.nivalanteollisuuskyla.fi

MANSCO OY – suomalainen perheyritys koneistaa

Perheyrityksessä pidetään aina yhtä niin omien kuin asiakkaidenkin kanssa. Yhdessä yrittäminen on osaamista ja onnistumista. MANSCO OY perustettiin reilut kaksikymmentä vuotta sitten vuonna 1998 aluksi oman alueen teollisuuden sopimusvalmistajaksi. Parissa vuosikymmenessä koneistustoiminta on laajentunut koko Suomeen, Pohjolaan ja myös Keski-Eurooppaan ja Venäjälle. Suomessa pää-osa asiakkaista on tutkimus- ja testauslaitteita valmistavia yrityksiä.

Perheyrityksen vahvuuksia ovat joustavuus ja luotto omaan osaamiseen. Kehitämme ammattitaitoamme, investoimme uusiin koneisiin ja laitteisiin ja kehitymme asiakkaidemme vankkojen vaatimusten mukana. Luottamus on aina molemmipuolista, ja siksi MANSCO OY:n asiakassuhteet ovat pitkiä ja kestäviä.

Perheyrityksemme sijaitsee Nivalan teol-lisuuskylässä. Huolella rakennettu yhteistyö-verkosto auttaa meitä palvelemaan asiakkai-tamme oman osaamisemme lisäksi Suomen suurimman teollisuuskylän yli sadan yrityk-sen yhteistyöverkoston avulla. Voimme aina tehdä täydellistä ja yksilöllistä mittatilaustytötä kustannuksiltaan hyvin tehokkaasti. Toivotam-me sinut tervetulleeksi MANSCO OY:n asi-akkaaksi. Yhdessä yrittäminen on osaamista ja onnistumista.

www.mansco.fi

ProMechanics Oy – hienomekaniikkaa koneistuksesta kokoonpanoon

ProMechanics Oy on alihankintakoneistuk-seen ja kokoonpanoihin erikoistunut konepaja. Valmistamme laadukkaita tarkkuuskoneistet-tuja komponentteja useilla eri toimialoilla toi-miville suomalaisille ja kansainvälisille asiak-kaillemme muun muassa sairaala- ja terveys-teknologialaitteisiin sekä teollisuuden mittaus-, analysointi- ja hydraulikkalaitteisiin.

Palvelukokonaisuutemme räätälöidään asi-akkaan tarpeiden mukaiseksi. Avainpalvelum-me ovat koneistus, eli jyrsintä ja monitoimi-sorvaus, sekä kokoonpano. Teemme lisäksi ko-neistettujen osien hitsausta ja lasermerkkaus-ta. Valmistamiimme komponentteihin kuuluvat myös lähes poikkeuksetta pintakäsittelypalve-lut luotettavien yhteistyökumppanien kautta.

Investoimme konekantaan, henkilöstön osaamiseen sekä toiminnan jatkuvaan ke-hittämiseen vastataksemme asiakkaidemme muuttuviin tarpeisiin. Kehittämistyömme ja kasvumme perustana toimivat sertifioitu ISO 9001:2015 -standardin mukainen laadunhallin-tajärjestelmä sekä ISO 14001:2015 -ympäris-töjärjestelmä.

www.promechanics.fi

Mecaplan Oy – suunnittelu- ja asiantuntijapalvelut teollisuudelle

Mecaplan Oy on vuonna 2001 perustettu in-sinööri- ja suunnittelutoimisto, joka työllistää 40 osaaajaa. Toimipisteemme sijaitsevat Niva-lassa, Vantaalla ja Turussa, joiden lisäksi toi-mintaa on Tampereella ja Oulussa.

Toimimme suomalaisen valmistavan teol-lisuuden asiakkaidemme tuotekehityksen, toi-mitusprojektien ja tuotannollistamishankkei-den asiantuntijakumppanina tarjoten korkeata-soisia mekaniikka- ja sähkösuunnittelun sekä dokumentoinnin ja teknisen asiantuntijuuden palveluja.

Vahvan tuoteosaamisen sekä tuotanto- ja valmistusmenetelmien tuntemuksen avulla tuomme lisäarvoa asiakkaidemme toimintaan ja kilpailukykyyn parantamalla tuotteiden val-mistettavuutta sekä nopeuttamalla tuotekehi-tysprojektien läpimenoa ja tuotteiden siirtämis-tä sarjavalmistukseen.

www.mecaplan.fi

Asiantuntijapalveluja metallissa ja mekaniikassa

Liiketoiminnan kehittäminen
Kehittämisen- ja verkostoitumispalvelut
Toimintaympäristö ja toimitilat

Tutkimus ja kehitys
Uuden teknologian ja osaamisen hyödyntä-minen tuote- ja tuotantoprosesseissa.

Laboratoriopalvelut mm.
3D-ainetta lisäävä valmistus (muovi/metalli)
3D-laserleikkaus, -hitsaus ja -pinoitus
3D-koordinaattimittaus
5-akselinen suurnopeustyöstö
Vetopuristusväsytyslaitteisto
Induktiokarkaisulaitteisto
Liikuteltava pienpolton kehittämisympäristö

Lisätiedot: www.elmestudio.fi

Nivalan Teollisuuskylä Oy
kehittäispäällikkö **Jari Tirkkonen**
jari.tirkkonen@nivala.fi, 0400 392 463
laboratorioteknikko **Pekka Takanen**
pekka.takanen@nivala.fi, 044 4457 230

Oulun yliopisto-Kerttu Saalasti instituutti
tutkimusjohtaja **Antti Järvenpää**
antti.jarvenpaa@oulu.fi, 044 5551 633
kehityspäällikkö **Kari Mäntyjärvi**
kari.mantjarvi@oulu.fi, 040 084 3050
projektipäällikkö **Timo Rautio**
timo.rautio@oulu.fi, 050 5624 668

NIHAK
kansainvälistymispalvelut **Ari Alakangas**
ari.alakangas@nihak.fi, 040 6846 400
yrityspalvelupäällikkö **Marika Kumpula**
marika.kumpula@nihak.fi, 046 5040 8480

Nivalan Teknologiakeskus NITEK, Pajatie 5, 85500 NIVALA

Kohtaamisia ja teollisuuden vetovoimaa

Euroopan toiseksi suurin alihankintateollisuuden ja Suomen johtava teollisuuden messutapahtuma Alihankinta ja AlihankintaHEAT järjestetään 27.–29. syyskuuta 2022 Tampereen Messu- ja Urheilukeskuksessa. Tapahtumakokonaisuuden teemana on teollisuuden vetovoima, tarpeet ja tekijät. Syksyn Alihankinta-messujen osastopaikat on myyty loppuun, joten kaikki hallit täyttävässä kansainvälisessä tapahtumassa nähdään noin tuhat näytteilleasettajaa. Alihankinta 2022 -kumppaniyrityksenä toimii Wärtsilä Finland Oy.



Kuva: Otto Vainio Alihankinta 2019

Alihankinta ja AlihankintaHEAT 2022 -tapahtumakokonaisuutta odotetaan poikkeusvuosien jälkeen erityisellä innolla. Tapahtuma rakentuu tiiviisti ajankohtaisten teemojen, merkittävien kohtaamisten ja uusimpien ratkaisujen ympärille.

– Syksy näyttää valoisalta ja messuja odo-

tetaan innolla. Pandemia-aika muutti monia käytäntöjä, mutta ihmisten tarve kohdata toisiaan kasvotusten ei ole kadonnut. Tämän johdosta messuille ja tapahtumille on edelleen vahva tilaus, mistä myös loppuunmyyty Alihankinta on hyvä osoitus. Livetapahtumat mahdollistavat sovittujen tapaamisten lisäksi satunnaiset kohtaamiset ja yllättävät yhteis-

työmahdollisuudet, mikä ei onnistu vaikka Teams-tapaamisissa. Toki myös yhdessäololle on annettava iso arvo. Tavoitteena on tehdä syyskuun Alihankinta & AlihankintaHEAT -tapahtumasta merkityksellinen kohtaamispaikka ja kolmen päivän teollisuusjuhla, jossa se kuuluisa Tampereen positiivinen alihankintahenki on vahvasti läsnä, kertoo Tampereen Messut -konsernin PR- ja kumppanuusjohtaja, Alihankinnan projektipäällikkö Tanja Järvensivu.

Teemana teollisuuden vetovoima, tarpeet ja tekijät – kumppaniyrityksenä Wärtsilä Finland Oy

Alihankinta ja AlihankintaHEAT 2022 -tapahtumakokonaisuuden teema on teollisuuden vetovoima, tarpeet ja tekijät. Teema nostaa laajasti esille teollisuuden tarpeet ja näkymät tässä hetkessä ja tulevaisuudessa. Näkökulmina puhuttavat etenkin teollisuuden vetovoimaisuus ja osaavien tekijöiden houkuttelu alalle, uudenlaisen yhteistyön tarkeys sekä alati muuttuvan maailmantilanteen aiheuttamat haasteet ja muutokset.

Ohjelmassa keskitytään tiistaina 27.9. teemaan ”Teollisuuden vetovoima, tarpeet ja tekijät”. Suomen Osto- ja Logistiikkayhdistys LOGY palkitsee avajaispäivänä Vuoden alihankkijan ja Vuoden päähankkijan. Keski- viikkona 28.9. ohjelmakokonaisuus rakentuu otsikolla ”Teollisuuden tulevaisuus ja ajan-kohtaiset haasteet”, jonka alla pureudutaan muun muassa Ukrainan kriisiin vaikutuksiin, alan hankintavaikeuksiin, kyberturvallisuuteen ja varautumiseen sekä teollisuuden tulevaisuuden muutoksiin. Torstaina 29.9. on luvassa ”Tulevaisuuden tekijöiden torstai”, jolloin sisällössä korostetaan teollisuuden ve-

toivoimaa, nuoria ja opiskelijoita kiinnostavia kokonaisuuksia sekä oppilaitosten, korkeakoulujen ja yritysten yhteistyön tärkeyttä.

Alihankinta 2022 -kumppaniyrityksenä toimii Wärtsilä Finland Oy. Wärtsilä on kansainvälisesti johtava innovatiivisen teknologian ja elinkaariratkaisujen toimittaja merenkulku- ja energiamarkkinoilla. Vuonna 2021 Wärtsilän liikevaihto oli 4,8 miljardia euroa.

Teemakummeina Wärtsilän Vesa Riihimäki, Enston Marjo Miettinen ja Konepajakoulun Peer Haataja

Alihankinta on viime vuosien tapaan saanut kolme teollisuuden arvostettua asiantuntijaa teemakummiksi. Tapahtuman kumppaniyritys Wärtsilän teemakummi on tuotannosta, tuotantolaitoksista ja hankinnasta vastaava johtaja sekä Sustainable Technology Hub -hankkeen vetäjä Vesa Riihimäki. Toisena teemakummina nähdään Enston hallituksen puheenjohtaja Marjo Miettinen. Kolmas teemakummi on Tampereen Teollisuusoppilaitos Oy:n toimitusjohtaja ja uuden Konepajakoulun vetäjä Peer Haataja.

Alihankinta esittelee metalli-, elektroniikka-, muovi- ja kumiteollisuutta, teollisuuden ICT-ratkaisuja sekä näiden alojen suunnittelua ja konsultointia. Tapahtuma on perinteisesti koonnut Tampereelle yli tuhat näytteilleasettajaa paristakymmenestä maasta ja noin 18 000 messuvierasta. Tampereen Messut -konserni järjestää tapahtuman yhteistyössä Teknologiateollisuus ry:n, Kumi-teollisuus ry:n, LOGY ry:n ja Muoviteollisuus ry:n kanssa. Tapahtuma on toteutettu Tampereella vuodesta 1988 lähtien.

LISÄTIEDOT: alihankinta.fi, #Alihankinta, #AlihankintaHEAT



Olemme messuilla
osastolla E 1134.
Tervetuloa!

Alihankintaa teollisuudelle - tarkasti

Laserleikkaus
Teräs 0.5-15 mm
RST/HST 0.5-10 mm
Alumiini 0.5-8 mm

Levytyökeskustyt
Särmäys
MIG-hitsaus
Kokoonpanotyöt



AIMO VIRTANEN OY

Nuolikatu 3, 20760 Piispanristi • Puhelin 02 2421 666
www.aimovirtanen.fi

Pitkäsorvauskapasiteettia Ø 38 mm asti!



SORVAUS- KUMPPANIT

Heikinpölväentie 4, 37150 Nokia

Puh. 044-570 6717

seppo.hamalainen@sorvauskumppanit.fi

www.sorvauskumppanit.fi

HANZA Group vahvisti R&D palvelutuotantoaan yrityskaupoilla

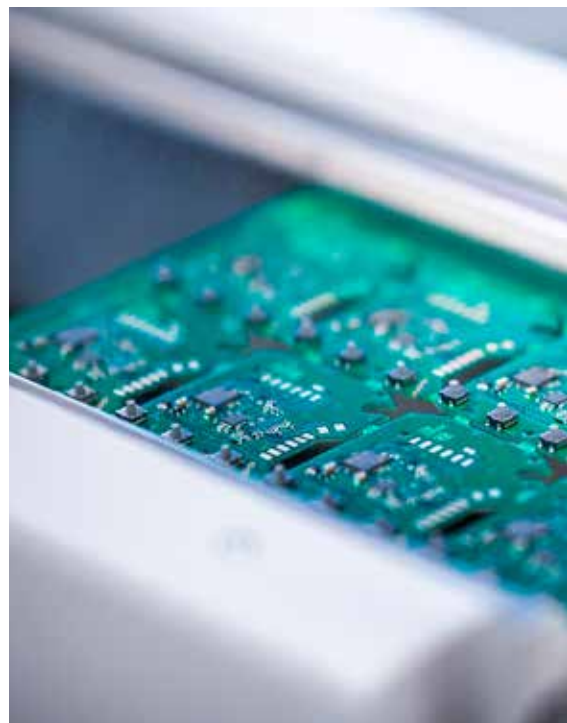
HANZA GROUP on kansainvälinen teknologia-alan konserni, jonka tehtävä on parantaa asiakkaiden kilpailukykyä. Suomessa, kolmella paikkakunnalla toimivan HANZAn palveluihin kuuluvat mm. tuotekehitys- ja toimitusketjun asiantuntijapalvelut. Lisäksi HANZA tarjoaa sopimusvalmistusta eri valmistusteknologioilla. Tuoteperheet voivat sisältää mm. koneistusta, ohutlevyrakenteita, johdinsarjoja, piirikortteja sekä raskaita metallirakenteita. HANZAn Suomen klusterissa työskentelee noin 220 työntekijää, kolmessa eri yksikössä.

HANZAn maajohtaja **Juhani Niiranen** kertoo, että globaalissa maailmantaloudessa tapahtuu nyt muutoksia enemmän ja ennen kaikkea, nopeammin kuin koskaan. Ensin teknologiateollisuuden kasvu ylitti kaikki odotukset ja maailmanlaajuinen pandemia sotki vaikiintuneet toimitusketjut. Sen jälkeen Ukrainan kriisi vaihtui suoraan naiseksi sodaksi, eikä sen loppuvaihtuksia kukaan voi kuin arvailla. HANZA näkeeikin Globaalit toimitusketjujen ongelmat, omana mahdollisuutenaan.

-Kaikesta talouden turbulenssista huolimatta HANZA on pystynyt säilyttämään vakaan kasvun viimeisien vuosien aikana mm. tarkoin valikoitujen yritysostojen avulla. Viimeisin hankinta toteutui heinäkuussa, kun HANZA osti Saksalaisen elektronikan ja mekatronikan tuotekehitysyhtiö Budelmann Elektronik GmbH:n. Kyseinen yritys on suoraan vastaus meidän Keski-Euroopan asiakkuuksien toiveisiin, tuotekehityksen palveluiden lisäämiseksi HANZAn valikoimaan, toteaa Niiranen.

Lisää kapasiteettia ja tuotantovastuun jakamista

Suomessa HANZAn asiakaskunta koostuu pääsääntöisesti kotimaisista mobiilien työkonien, työkonien lisälaitteiden sekä moottoreiden valmistajista. HANZAn Suomen klusterin palveluihin kuuluvat muun muassa erilaiset mekaanisten komponent-



tien valmistus, testaus ja kokoonpanopalvelut.

-Suomessa meillä on kolme yksikköä. Joensuussa Hanza Levyprofili Oy, joka valmistaa levy- ja metallirakenteita mobiileihin työkonisiin. Iisalmessa toimii puolestaan hienomekaaniseen koneistukseen erikoistunut Hanza Toolfac Oy, jossa valmistetaan erittäin korkean vaatimustason koneistettuja komponentteja sekä tehdään muun muassa venttiilien kokoonpanoa ja testausta. Heinävedellä sijaitsee monialainen Hanza Metalliset Oy, jonka toimintaan kuuluu teräsrakennevalmistusta, kokoonpa-

noja sekä koneistusta. Heinäveden yksiköstä voidaan tarjota myös logistiikkapalveluja asiakkaille. Viimeisen vuoden aikana olemme tehneet sisäistä tuotannon jaottelua siten, että eri yksiköiden osaaminen saadaan paremmin hyödynnettyä asiakkaidemme tarpeita vastavaksi, selvittää Niiranen.

Monipuolinen kumppani, tuoteoikeudet omaaville yrityksille

-Haluamme olla asiakkaidemme kokonaisvaltainen kumppani ja tarjota tuotesuunnittelun ja tuotteen omaavalle yritykselle koko toimi-

tus- ja valmistusketjun käsittävän tietotaitomme. Alueellisten klusterien avulla toimimme lähellä asiakasta, tarjoten kuitenkin tiettyjen yritystemme eksaktin osaamisen kaikille asiakkaillemme. Näitä ovat mm. tuotekehitys, ohjelmointi ja toimitusketjun kehittämiseen liittyvät palvelut. Pyrimme myös mahdollisuuksien mukaan osallistumaan asiakkaan tuotesuunnitteluun, jotta valmistuksen näkökohdat tulevat huomioitua jo suunnitteluvaiheessa. Tämä toimintamalli on avainroolissa, asiakkaan kilpailukyyn parantamisessa.

Konkreettisin esimerkki tästä on Niirasen mukaan tilanne, jossa istutaan samassa pöydässä asiakkaan suunnittelijan kanssa.

-Suunnittelijalla on tietty näkemys tuotteesta, jonka yksityiskohtia käydään läpi meidän valmistusteknologia-asiantuntijoiden kanssa. Tällaisen yhteistyön kautta saadaan valittua oikeat työkalut ja valmistusmenetelmät, jolloin asiakkaan lopputuotteesta muodostuu mahdollisimman kilpailukykyinen. Suunnitteluyhteistyön kautta voidaan ottaa kantaa myös tuotteen ominaisuuksiin, jotta ne pystytään valmistamaan mahdollisimman tehokkaasti olemassa olevilla koneilla ja laitteilla. Tästä saatavat hyödyt ovat moninaiset asiakkaan suuntaan.

Suunnitteluyhteistyön kautta tuotteiden laatu paranee ja niiden elinkaari voi jopa pidentyä. Hintakilpailukykyiset tuotteet pysyvät myös paremmin markkinoille, sanoo Niiranen.



Taustalla ison konsernin tuki

HANZAn yritysten taustalla toimii vahva iso konserni, jolla on monialaista teknologista osaamista. Yrityksiä on yhteensä 16 kappaletta, seitsemässä eri maassa. Näissä yrityksissä työskentelee yhteensä yli 2200 työntekijää. Tämä mahdollistaa todella laajan palvelutarjonnan asiakkaille.

-Voidaan lähteä tietystä olemassa olevasta tarjonnasta liikkeelle ja täydentää sitä vähitellen muilla konsernin tarjoamalla mahdollisuuksilla. Pystymme toimimaan käytännössä asiakkaan kumppanina niin, että asiakas saa ostettua kaiken tarvitsemansa yhden luokun periaatteella. Voimme tehdä tarvittavat hankinnat asiakkaan puolesta, jolloin asiakkaan ei tarvitse tuhata omia hankintaresurssejaan eri toimittajien etsimiseen. Tätä mahdollisuutta hyödynnetään kasvavassa määrin meidän asiakaskunnassamme, sillä siellä on havaittu toimintamallin edut, linjaa Niiranen.

Lisää työvoimaa tarvitaan

-Olemme kasvuyritys, joka tarvitsee lisää osaajia eri toimipisteisiin. Tälläkin hetkellä on avoinna useita työpaikkoja, niin tuotantotyöntekijöille, kuin toimihenkilöillekin, korostaa Niiranen.

-Teemme myös tiivistä yhteistyötä paikallisten opintojen, Savonia ja Karelia-ammattikorkeakoulun sekä Ylä-Savon ja Riveria-ammattiopiston kanssa. Yhteistyön ansiosta olemme saaneetkin useita ammattiin valmistuneita työntekijöitä. Olemme myös lanseeranneet Hanza-urapolun, joka takaa muun muassa kesätyöt ja harjoittelupaikan meillä.

-Kannattaa ottaa yhteyttä, niin kerromme lisää toiminnastamme ja uramahdollisuuksista, muistuttaa lopuksi Niiranen.

HANZA
www.hanza.com



Hyvä tilauskertymä kannattelee vielä teknologiateollisuutta

Euroopan talous ja taloudet muissakin kehittyneissä maissa ovat kulkemassa kohti taantumaa loppuvuoden ja ensi vuoden aikana, kertovat talouden indikaattorit. Suomalaisen teknologiateollisuuden tilauskanta on vielä vahva ja uudet tilauksetkin plussalla, mutta kysynnän hiipumisesta on saatu jo ensimmäiset signaalit. Epävarmassa tilanteessa kaivataan varmuutta ja lisäpanostusta TKI-toimintaan.

Tiedot perustuvat Teknologiateollisuus ry:n tuoreeseen tilauskanta- ja henkilöstötiedusteluun.

Teknologiateollisuuden saaminen uusien tilausten arvo oli huhtikuussa 10 prosenttia suurempi kuin edellisellä vuosineljänneksellä ja 12 prosenttia suurempi kuin vuosi sitten vastaavana ajankohdana. Tilauksen arvoa kasvattivat osaltaan nopeasti kohonneet tuotajahinnat.

Kysynnän hiipumisesta viestii kuitenkin, että Teknologiateollisuuden suurimman toimialan eli kone- ja metallituoteteollisuuden vientitilaukset ovat laskeneet selvästi verrattuna edelliseen vuosineljännekseen ja myös vuodentakaiseen.

Kysynnän tasaantumisen kertovat myös tarjouspyynnöt. Tarjouspyyntöjen saldoluku oli heinäkuussa +4. Saldoluku on heikentynyt neljä perättäistä vuosineljänneksestä.

Teknologiateollisuuden tilauskannan arvo oli kesäkuun lopussa 2 prosenttia suurempi kuin maaliskuun lopussa ja 8 prosenttia suurempi kuin vuoden 2021 kesäkuus-

sa.

Pitkään jatkunut vahva suhdanne näkyy työllisyydessä. Teknologiateollisuus työllistää nyt Suomessa reilut 336 000 henkilöä, mikä on kaikkien aikojen ennätys.

Viestit euroalueelta erittäin huolestuttavia

Taloukskasvun hidastuminen maailmalla vaikuttaa vääjäämättä myös Suomeen, yleensä pienellä viiveellä.

– Esimerkiksi euroalueelta tulevat viestit ovat nyt erittäin huolestuttavia: Ostopääällykkoindeksien mukaan uudet tilaukset supistuivat edellisen kerran yhtä nopeasti eurokriisin aikaan 2012, jos notkahdusta koronakriisin alussa ei oteta huomioon. Kysynnän hidastumisesta kertoo sekin, että teollisuuden hintapaineet ovat hellittäneet ja varastot kasvaneet. Yksittäisten yritysten tilanteet vaihtelevat toki paljon, sanoo johtaja, pääekonomisti **Petteri Rautaporras** Teknologiateollisuus ry:stä.

Rautaportaan mukaan on syytä varautua siihenkin, että kysyntä sakkaa jopa arvioitua nopeammin.



– Lisäpanostukset ja pitkäjänteisyys yritysten TKI-toimintaan tuovat varmuutta ja houkuttelevat investoimaan, muistuttaa Teknologiateollisuus ry:n toimitusjohtaja Jaakko Hirvola.

tusjohtaja Jaakko Hirvola muistuttaa työmarkkinaratkaisujen keskeisestä roolista.

– Syksyn työmarkkinakerros on monella tapaa avainasemassa. Kaikki tietävät ja ymmärtävät, että hintojen nousun kiihdyttäminen palkkainflaatiolla ei ole kenenkään etu eikä tällä tavoin paranneta ostovoimaa, päinvastoin. Ymmärrän huolen ostovoimasta, mutta parhaaseen tulokseen päästään maltilla ja kilpailukykyä tukevilla ratkaisuilla, kuten ekonomistit ovat kautta linjan muistuttaneet, Hirvola sanoo.

Hirvolan mukaan on tärkeää, että liitot aloittavat ripeästi omat neuvottelunsa eivätkä turhaan haikaile entisiä tupo-pöytiä. Niitä ei enää ole. Parhaat ratkaisut löytyvät toimialakohtaisissa ja yrityskohtaisissa neuvotteluissa.

– Ansiotulojen verotusta keventämällä voidaan lisätä ostovoimaa, ja kireä verotus on Suomessa korjausta vaativa rakenteellinen ongelma. Hallitus tekee tietenkin verotuksesta oman arvionsa, mutta nyt ratkaisu ei ole ajankohtainen, koska sitä ei tule kytkeä työmarkkinaosapuolien välisiin neuvotteluihin, Hirvola painottaa.

Esimerkiksi Suomen tärkeimmässä vientimaassa Saksassa energiatalanne on äärimmäisen kriittinen, ja seuraukset voivat olla arvaamattomia. Energian korkea hinta ja saatavuusongelmat nostavat teollisuuden kustannuksia lähes kaikkialla.

– On kuitenkin hyvä muistaa, että yritykset voivat pärjätä hidastuvankin kasvun keskellä, kun huolehdimme kustannuskilpailukykyä ja uudistumisesta ja varmistamme vahvan aseman vihreän siirtymän arvoketjuissa. Myös puolustusteollisuus tarjoaa Suomelle uusia mahdollisuuksia. Näissä asioissa meillä on valttikortit omissa käsissä, Rautaporras tähdentää.

Varmuutta TKI-toimintaan

Teollisuuden toimijat painottavat, että valtion on kyettävä pitkäjänteisesti houkuttelemaan li-

sää kotimaisten ja kansainvälisten yritysten investointeja Suomeen.

– Tässä epävarmuuden ajassa yritykset tarvitsevat valtiolta varmuutta tutkimus-, kehittämis- ja innovaatiotoimintaan ja nimenomaan pitkällä tähtäimellä. On tärkeää suunnata TKI-lisäpanostuksia ensisijaisesti Suomen heikoimman lenkin eli yrityksille suunnatun TKI-rahoituksen kasvattamiseen, Teknologiateollisuus ry:n toimitusjohtaja **Jaakko Hirvola** sanoo.

Pitkän tähtäimen TKI-suunnitelma vuoteen 2030 valmistellaan vuoden 2023 aikana. TKI-investointien kasvusuunnitelmaa on noudatettava eikä siihen saa tehdä vähennyksiä, Hirvola painottaa.

Ulkopuoliseen neuvotteluapuun ei tarvetta

Teknologiateollisuus ry:n toimi-

JETMATECH

Vesileikkauksen varaosat ja kulutusosat

- ▶ Leikkauspäät ja niiden varaosat
- ▶ Vesileikkaukspumppujen varaosat
- ▶ Korkeapainelinjojen osat
- ▶ Abrasiivihiekka
- ▶ Asiantunteva neuvonta

- ▶ WSI®-tuotteiden sertifioitu maahantuoja
- ▶ Ceratizit®, Allfi®, Roctec® laatumerkit
- ▶ GMA® paras abrasiivihiekka

JETMATECH OY

– asiakastyytyväisyys kunnia-asia!

ALIHANKINTA
SUBCONTRACTING FAIR • FINLAND

Tervetuloa osastollemme **A1332**

Jetmasters Oy – jo 25 vuotta

– metalliosat ja kokoonpanot

- Laser- ja vesileikkaus
- CNC-särmäys
- Hitsaus: Teräs, RST, Alu
- CNC-koneistus
- Mekanismit, kokoonpanot
- Huoltoluukut

Kattava materiaalivarasto, nopeat aloitukset

Luotettava, uudistuva ja osaava kumppani

Rakenneteräket, ruostumattomat, alumiinit, kumit, muovit

JETMATECH OY
Joukolankuja 3
03100 Nummela

VESILEIKKAUKSEN VARAOSAT
puh. 045 639 7415
spareparts@jetmatech.fi

jetmatech.fi
puh. 0500 482 243
myynti@jetmatech.fi

Jetmasters Oy
Puh. +358 500 482 243
Pakkastie 5, 87500 Kajaani

www.jetmasters.fi
myynti@jetmasters.fi
Puh. 044 3388 240

Tampereelta innovatiivisia ratkaisuja ajankohtaisiin energiakysymyksiin

- Enicon energiavarasto siirtyy sinne missä sähköä tarvitaan

Energian huoltovarmuuskysymykset ovat nyt entistä ajankohtaisempia. Tamperelainen Enico Oy on ratkonut energiahäätettä kehittämällä siirrettävän laitteiston, joka tarjoaa täysin uusia mahdollisuuksia energian varastointiin ja sähkön lataukseen.

Energiavarastot nähdään monesti ainoastaan uusiutuvan energian, kuten aurinkosähkön, varastointiin ja optimointiin tarkoitettuina laitteistoina. Siirrettävillä energiavarastoille on kuitenkin valtavasti myös muita hyödyllisiä käyttötapoja. Niitä voidaan käyttää tilapäisesti muun muassa sähköverkon korjaus- tai rakennustöihin, päästöttömän rakentamisen mahdollistamiseen tai sähköautojen lataukseen.

- Yhtenä käyttötapana siirrettävät energiavarastot voidaan liittää yhteen sähköautojen tehollauslaitteistojen kanssa. Näin mahdollistetaan joustavasti siir-

rettävä ja jopa muutamissa tunneissa pystytettävä täysimittainen sähköautojen latausasema melkein päin minne tahansa. Kokonaisuus voidaan liittää aivan normaaliin pienempikokoiseenkin sähköliittymään, joka löytyy melkein kaikkialta. Käyttökohteita tällaiselle ratkaisulle on valtavasti, aina hiihtokeskuksista suurille rakennustyömailla, kertoo Enicon toimitusjohtaja **Marko Lähtenmäki**.

- Energiavarastoratkaisut mahdollistavat uusiutuvan energian tuotannon ja kysynnän kohtaamisen. Sähköverkon mitoituksen ja toiminnan sekä sähkön laadun kannalta on tärkeää,

että sähkön kysyntä ja tarjonta ovat tasapainossa. Modernit energiavarastoratkaisut sujuvoittavat uusiutuvan energian käyttöä sähköistyneen liikenteen tarpeisiin, to-

teaa **Marko Rätty**, toimitusjohtaja, Profigrid Oy:stä.

- Tampere on yksi Euroopan merkittävimmistä liikkuvien työkonien keskittymistä. Työkoneet vaativat

entistä ekologisempia energiaratkaisuja. Toimintaympäristömme on kunnossa ja seutu houkuttelee yhä uusia energia- ja akkuratkaisuja kehittäviä ja valmistavia yri-

tyksiä. Enicon mobiili energiavarasto on seudullemme mahtava täydennys, kertoo asiakkuusvastaava **Heini Wallander** Business Tampereesta.



TARRAT JOTKA PYSYVÄT



Tarrat ja tulostimet vaativiin kohteisiin.
Teollisuuden merkintöjen asiantuntija.
Yli 30 vuoden kokemuksella.

TERVETULOA TAPAAMAAN MEITÄ SYKSYN MESSUILLE:

sähkö & valo
tele av

PAVILJONKI 7.-9.9.2022 JYVÄSKYLÄ

Osasto B-451



27.-29.9.2022 Tampereen Messu- ja Urheilukeskus

Osasto E828

(09) 350 5530 | www.exxi.fi | Exxi Oy, Olarinluoma 16, 02200 Espoo

EXXI



Suomen on päästävä nopeasti kestävä kasvun uralle

Hallituksen vastaus kansalaisten huoliin sähkön hinnan nopeasta noususta on ymmärrettävä, mutta Suomen on päästävä nopeasti kestävä kasvun uralle ja julkisen talouden tasapainottamiseen. Teknologiateollisuus on tyytyväinen TKI-rahoituslain sekä yritysten tutkimus- ja kehitystoiminnan (T&K) verokannustimen etenemiseen. Erityisesti yritysten julkista innovaatio- ja kehitystoiminnan (T&K) verokannustimen etenemiseen. Erityisesti yritysten julkista innovaatio- ja kehitystoiminnan (T&K) verokannustimen etenemiseen. Erityisesti yritysten julkista innovaatio- ja kehitystoiminnan (T&K) verokannustimen etenemiseen.

Maailman talous ja teollisuuspolitiikka ovat taitekohdassa. Jo vuosia kohti vihreää siirtymää kulkenut Suomen teknologiateollisuus on juuri nyt paalupaikalla korkean jalostusarvon teollisen tuotannon ja investointien saamiseksi. Jotta tämä onnistuu, tarvitsemme nopeasti lisää korkeakouluopiskelijoita, kansainvälistä työvoimaa, talous- ja työllisyyskasvua sekä kunnianhimoisempaa vivutusta yritysten kestävä kasvun investointeihin.

– Tätä valttikorttia on vuosien ajan siirrelty kilpailijamaiden käteen. Istuva hallitus on kiitettävästi edistänyt TKI-rahoituslakia ja T&K-verokannustin tulee luvatusi voimaan jo 2023

alusta alkaen. Julkisen rahoituksen osuuden yritysten tutkimukselle ja innovaatioille tulee lähivuosina nousta, jotta pääsemme laajasti kannatetun TKI-investointien neljän prosentin uralle ja kilpailijamaiden tasolle, toteaa toimitusjohtaja **Jaakko Hirvola**.

Sähkön hinnan nousu ongelma yrityksille ja työntekijöille

Teknologiateollisuuden yritykset ovat luonnollisesti huolissaan työntekijöidensä kasvavista sähkölaskuista.

– On ymmärrettävää, että hallitus pyrkii nyt tässä tilanteessa löytämään väliaikaisia ratkaisuja kuluja kasvun hillitsemiseksi. Yritysten kannalta olisi ollut

tärkeää lisätä markkinoilla olevan tuotantokapasiteetin määrää esimerkiksi tehorekseen olevia laitteita hyödyntämällä, Hirvola toteaa.

Monet teknologiateollisuuden jäsenyritykset pystyvät myymään maailmalle energiankulutusta, luonnonresursseja ja päästöjä vähentäviä tuotteita ja palveluita, ja niiden kysyntä on nyt kovassa kasvussa.

– Suomen yritysten on tähän kysyntään vastaamiseksi pystyttävä tekemään investointeja, ja ne tarvitsevat sujuvaa ja ennakoitavaa luvutusta. Merkittävien, kestävien investointihankkeiden kiihdytyskaista tulee ottaa käyttöön mahdollisimman pikaisesti, Hirvola sanoo.

Suomen harmaantumiseen reagoitava nopeammin

Harmaantuvana, vihreän siirtymän edelläkävijämaana Suomi tarvitsee osaamisen tason noston sekä paljon kansainvälisiä osaajia. Hallitus onkin aloittanut osaa mistarpeisiin vastaamisen muun muassa korkeakoulujen aloituspaikkoja lisäämällä. Korkeakouluvision

tavoite, jonka mukaan 50 prosenttia nuorista aikuisista on korkeakoulutettuja, on kuitenkin karkaamassa vuoteen 2035.

Jo pelkkä teknologiateollisuus tarvitsee kymmenen vuoden sisällä 130 000 uutta osaajaa, ja heistä 60 prosentilla on oltava korkeakoulututkinto.

– Korkeakoulutuksessa on tämän hallituskauden aikana keskitytty liikaa aluepolitiikkaan. Alueellisen opintolainahyvityksen koekelu on jälleen esimerkiksi politiikasta, joka ei lisää osaajien kokonaismäärää Suomessa. Aloituspaikkojen lisääminen on perusteltua, mutta kohdennus vain Itä-Suomeen ei riitä nuorten koulutustason kääntämiseksi nousuun. Olemme tässäkin vielä liian kaukana maalista.

Hallitus on kiitettävästi pyrkinyt nopeuttamaan Suomeen töihin tulevien oleskelulupia erityisasiantuntijoiden pikakaistalla sekä ulkomaalaislain osittaisella uudistuksella, mutta vaikuttavia toimia työhön johtavan maahanmuuton edistämiseksi tarvitaan lisää.

Sen sijaan valmistelu taloudellisen työnantajan käsitteen käyttöönotosta ja arvonnousuverosta on syytä keskeyttää heti. Esityksen arvioitu tuotto-odotus on hyvin pieni, mutta hallinnollisen työn kulut, kaksinkertainen verotus ja Suomelle mainehaitasta aiheutuvat negatiiviset vaikutukset ovat moninkertaisia.

Nopein keino julkisen talouden tasapainottamiseksi on yksityisen sektorin työvoiman määrän lisääminen.

– Nyt hallitus joutuu otamaan lisävelkaa selvittääkseen kohonneista korkomenoista. Jokainen ymmärtää, että näin ei yksinkertaisesti voi jatkua. Jatkossa julkisen velan kasvu on saatava taitumaan, ja kasvupanostusten lisäksi tarvitaan rakenteellisia uudistuksia työllisyyden lisäämiseksi. Seuraavalle hallitukselle jää massiivinen haaste Suomen julkisen talouden kääntämiseksi pysyvästi kestävälle uralle, Hirvola sanoo.

KONEPAJATYÖT



Täydellistä konepajapalvelua

Alihankintaan erikoistunut vuonna 1978 perustettu konepaja.

- koneiden ja laitteiden kokonaistoimitukset
- osavalmistus
- keskiraskas CNC-jyrsintä ja CNC-avarrus
- raepuhallus ja sähköstaattinen maalaus

Alvarin Metall Oy

Prinkkiläntie 20, 39965 Karviankylä

Puh. 0500 365 814 www.alvarinmetalli.fi

PUMPUT TEOLLISUUDEN TARPEISIIN

bpi-chempump.fi

BPI-CHEMPUMP



Olemme mukana messuilla.

Tervetuloa osastollemme E409

Puh. 09 272 6017
bpi@bpi-chempump.fi

Spjutsundintie 46
01190 SIPOO

PRESSUKATOKSET AMMATTIKÄYTTÖÖN

Esim.
8 x 35 x 5 katos

alk. **918 €/kk**
+ alv 24%

60 kk leasing
hinta yrityksille,
asennettuna Etelä-
ja Keski-Suomeen
(sis. verho-ovet)



Pulpettikattojen syvyydet:
• 6m • 8m • 12m • 15m • 18m

FINEST HALL

FinEst-Hall Oy

Amerintie 1, 04320 Tuusula,

Puh. 040 551 4589

harri.moisander@finest-hall.com

www.pvc-halli.fi



Mistä uusia osaajia ja innovaatioita Suomeen?

Etlassa käynnistyy kaksi isoa tutkimushanketta

Suomen talouskasvun kiihdyttäminen ja hyvinvointiyhteiskunnan ylläpitäminen vaativat panostuksia sekä innovaatiotoimintaan että ulkomaisiin osaajiin ja yrityksiin. Etlassa tänä syksynä alkavissa tutkimushankkeissa selvitetään, millaisia uusia innovaatiovetoisen kasvun lähteitä voisi piillä vihreissä tuotteissa ja maahanmuutossa. Tutkimuksen tavoitteena on selvittää myös, miten houkuttelevana maana Suomi näyttäytyy ulkomaisille osaajille ja ulkomaisten yritysten t&k-toiminnalle. Molempia tutkimushankkeita rahoittaa Business Finland.

Suomen talous on kasvanut hitaasti 2000-luvun lopun finanssikriisin jälkeen. Uusia talouskasvun lähteitä on ilmaantunut, mutta tieto niiden hyödyntämismahdollisuuksista on edelleen puutteellista.

- Elinkeinoelämän kilpailukyvyyn ja uudistumisen näkökulmasta on tärkeää ymmärtää näitä uusia innovaatiovetoisen kasvun lähteitä ja niiden tarjoamia mahdollisuuksia Suomen talouskasvulle. Tieto mahdollisista kasvun lähteistä on olennaista, jotta Suomi saadaan takaisin kasvu-uralle yli kymmenen



Uusia tutkimushankkeita Etlassa vetävät tutkimusjohtajat Antti Kauhanen ja Heli Koski

vuoden hitaan kasvun kauden jälkeen, toteaa tutkimusjohtaja **Heli Koski**.

Etlä käynnistääkin Heli Kosken johdolla syksyllä 2022 laajan tutkimushankkeen, joka tarkastelee innovaatiovetoista talouskasvua. ”Innovation-led Pathways to Economic Growth” -hankkeessa tuotetaan uutta tietoa innovaatiovetoisen talouskasvun lähteistä sekä siitä, miten uusien, kestäväen kasvun läh-

teiden syntyä ja hyödyntämistä voitaisiin parhaiten edistää. Hankkeen painopisteet ovat vihreiden innovaatioiden, kestäväen kehityksen ja maahanmuuton tarjoamissa mahdollisuuksissa.

Tutkimushanke kestää vuoteen 2024. Etlasta hankkeeseen osallistuvat Kosken lisäksi **Natalia Kuosmanen, Tero Kuusi, Terhi Maczulskij ja Nelli Valmari**.

Miten houkutteleva maa Suomi on?

Toinen syksyllä Etlassa käynnistytävä tutkimushanke keskittyy niin ikään innovaatiotoiminnan tehostamiseen. ”The Attractiveness of Finland as a Location for Productive Companies and Talented People” -hanke tarkastelee Suomen houkuttelevuutta ulkomaisille osaajille ja yrityksille.

Hanke pureutuu myös keskeiseen haasteeseen eli suomalaisen hyvinvointiyhteiskunnan ylläpitämiseen myös tulevaisuudessa.

- Hyvinvointiyhteiskunta edellyttää vankkaa talouskasvua, mikä vaatii sekä t&k-panostusten kasvattamista että osaavan työvoiman ja yritysten houkuttelemista Suomeen. Hankkeen tuloksia voidaan hyödyntää esimerkiksi Suomen houkuttelevuuden parantamiseen tähtäävien politiikkatoimien suunnittelussa, toteaa hanketta vetävä Etlan tutkimusjohtaja **Antti Kauhanen**.

Kaksivuotisessa hankkeessa arvioidaan paitsi keskeisiä politiikkatoimia, myös Suomen maahaasteita investointikohteena. Lisäksi selvitetään yritysten tutkimus- ja kehitystoiminnan sijaintipäätökseen vaikuttavia tekijöitä ja politiikkatoimenpiteiden vaikutusta niihin.

Hankkeeseen osallistuvat Kauhasen lisäksi **Jyrki Ali-Yrkkö, Olli Ropponen, Krista Riukula, Pekka Vanhala ja Mika Pajari-nen**. Hanke kestää vuoteen 2024.

Kumpaakin nyt alkavaa tutkimushanketta rahoittaa Business Finland.

Teksti- ja kuvälähde ETLA

Geopoliittinen epävarmuus on lisännyt yritysten varautumista riskeihin

– Suomen lähentyneet Yhdysvaltain-suhteet koetaan hyödyllisiksi

Jopa 95 prosenttia vientiyrityksistä on ennalta varautunut mahdollisiin riskeihin nykyisessä epävarmassa geopoliittisessa tilanteessa. Yrityksistä 95 prosenttia kertoi epävarman tilanteen vaikuttavan heidän toimintaansa. Kauppakamarien kyselyyn vastanneista vientiyrityksistä 56 prosenttia puolestaan kokee Suomen lähentyneiden suhteiden Yhdysvaltojen kanssa hyödyttävän vientiä. Myös Nato-jäsenyydellä on 52 prosentin mielestä parantava vaikutus vientinäköymiin. Positiivisena huomiona vientiyritykset ovat jatkaneet poistumista Venäjän markkinoilta.

Geopoliittinen epävarmuus ja siitä johtuvat häiriöt vaikuttavat yli 90 prosenttiin vientiyrityksistä, minkä takia vientiyritykset ovat alkaneet varautumaan mahdollisiin riskeihin. Kyselyyn vastanneista yrityksistä yli 90 prosenttia on alkanut varautumaan uudella tavalla riskeihin. Peräti 33 prosenttia vientiyrityksistä vastasi epävarman tilanteen saaneen yrityksen varautumaan merkittävästi mahdollisiin riskeihin.

Kysely tehtiin 22–24.8. vientiyritysten johtajille ja siihen vastasi lähes 160 yritystä.

– Vientiyritykset ovat joutuneet tarkastelemaan toimintatapojaan ja hankkimaan uusia kumppaneita jo koronapandemian ja Venäjän hyökkäyssodan takia. Ennakkovarautumisen korkea aste yllättää ja kertoo siitä, miten tärkeää yrityksissä on arvioida ja tarvittaessa muuttaa toimintatapojaan uudessa geopoliittisessa ympäristössä. Yritysten on sumuisessa ja jännitteisessä maailmassa

suunniteltava eteenpäin, ja ne tarvitsevat siihen aiempaa enemmän tietoa eri markkinoista ja niiden häiriöistä. Yrityksiä on nyt myös kuultava erityisen herkillä korvalla, niin päättäjien kuin viranomaistenkin, sanoo Keskuskauppakamarin kansainvälisten asioiden johtaja **Lenita Toivakka**.

Kyselystä selviää, että yritykset ovat jo alkaneet varautumaan mahdollisiin riskeihin muun muassa etukäteishankinnalla, toimitusketjujen uudelleen järjestelyillä ja pahimmassa tapauksessa yt-neuvotteluilla. Riskien hallintaa on pyritty toimitusketjun eri osissa lisäämään, ja on varmistettu raaka-aineiden sekä polttoaineen saatavuus hankkimalla vaihtoehtoisia toimittajia.

– Energian saatavuusongelmat ja hintojen nousu on näytellyt suurta osaa vientiyritysten arjessa sodan alusta lähtien. Energian saatavuus ja hintojen kova kasvu nousikin useasti esiin varautumisessa huomioon otettavana asiana, Toivakka sanoo.

Keskuskauppakamarin kansainvälisten asioiden johtaja Lenita Toivakka.

Kuva: Liisa Takala



Lähentyneet välit Yhdysvaltoihin ja Natoon luovat suuria mahdollisuuksia Suomelle

Nato-jäsenyydestä käydyt keskustelut maiden välillä ovat lähentäneet Suomen välejä muihin Nato-maihin, etenkin Yhdysvaltoihin. Suomen ja Yhdysvaltojen tiivistyneet suhteet hyödyttävät yli 56 prosenttia vientiyrityksiä. Vain alle 7 prosenttia vientiyrityksistä ei näe lähentyneiden suhteiden vaikuttavan vientinäköymiin.

Nato-jäsenyys parantaa vientinäköymiä 52 prosentin mielestä. Toukokuun vientijohtajakyselystä suhtautuminen Nato-jäsenyyden positiivisiin vaikutuksiin on kasvanut. Toukokuussa noin 40 prosenttia vientiyrityksistä koki Nato-jäsenyyden vaikuttavan positiivisesti vientinäköymiin.

Vientiyrityksille oli kuitenkin hieman haastavaa arvioida etenkin Yhdysvaltojen kanssa lähentymisen, mutta myös Nato-jäsenyyden mahdollisia vaikutuksia vien-

tinäkymiin. 37 prosenttia vientiyrityksistä ei osannut arvioida Yhdysvaltojen kanssa lähentyneiden suhteiden vaikutusta vientiin ja Nato-jäsenyyden vaikutuksesta kysyttäessä 21 prosenttia vientiyrityksistä ei osannut arvioida tätä.

– Lähentyneet välit Natoon ja Yhdysvaltoihin luo suuria mahdollisuuksia Suomelle. On tärkeää huomioida avautuvia mahdollisuuksia eri toimialoille sekä eri kokoisille yrityksille ja kertoa näistä mahdollisuuksista eteenpäin epätietoisuuden vähentämiseksi. Suomalaiselle osaamiselle ovia avautuu esimerkiksi digitaalisuuden, vihersiirtymän ja energiatehokkuuden kentillä, sanoo Toivakka.

Venäjän markkinoilta vetäytyminen edistynyt – vain 6 prosentilla enää toimintaa Venäjällä

Suomalaiset vientiyritykset ovat edellisen vientikyselyn jälkeen jatkaneet poistumista Venäjän markkinoilta.

Toukokuussa tehdystä kyselystä vastanneista vientiyrityksistä 23,5 prosentilla oli yhä liiketoimintaa Venäjällä ja vetäytymisprosessi oli kesken 16,8 prosentilla yrityksistä. Nyt Venäjällä liiketoimintaa harjoittaa vain alle 6 prosenttia vientiyrityksistä ja vetäytymisprosessi on kesken 22,6 prosentilla yrityksistä.

Kauppakamarien vientiyritysten johtajille suunnattu kysely tehtiin 22.-24.8.2022. Kyselyyn vastasi 158 yritystä. Vastanneet yritykset olivat työnantajayrityksiä eri puolilta Suomea.

Pirkanmaalle uusi robotiikan kokeiluympäristö (EU-hanke)

Tavoitteena on saada yrityksille tärkeää strategista osaamista ja auttaa löytämään uusia liiketoimintamahdollisuuksia yhteistyö- ja mobiilirobotiikasta, dynaamisesta ja oppivasta automaatiosta sekä niihin liittyvistä mittausratkaisista.

Pirkanmaan yritysten kilpailukykyä halutaan edistää lisäämällä robotiikan sekä tuotantoautomaation ja konenäköön liittyvien teknologioiden käyttöönottoa yrityksissä.

Tavoitteena on saada yrityksille tärkeää strategista osaamista ja auttaa löytämään uusia liiketoimintamahdollisuuksia muun muassa yhteistyö- ja mobiilirobotiikasta, dynaamisesta ja oppivasta automaatiosta

sekä niihin liittyvistä mittausratkaisista.

Hämeen ammattikorkeakoulun KESYTEK – Kehittyneiden hyperkonnektiivisuustekniikoiden soveltaminen PK-yritysten käyttöön -hankkeessa kartoitetaan ja jaetaan kohteena oleville pk-yrityksille tietoa uusista mittaus-, automaatio- ja analytiikkaratkaisista sekä robotiikasta.

Lisäksi tuotetaan tietoa ja työvälineitä ja menetel-



miä yritysten osaamisen arviointiin ja kehittämiseen. Hankkeen pääkohteena on valmistava teollisuus ja sen tuotannolliset yksiköt.

Vuoden 2023 elokuun loppuun kestävissä hankkeissa tehdään kumppa-

niyritysten kanssa esimerkiksi simulointiympäristössä toteutettavia analyysejä sekä yritys ympäristöissä toteutettavia käytännön kokeiluja. HAMKin tiloihin toteutettavassa robotiikan kokeilu ympäristössä toteute-

taan sekä yleisiä että yritys-kohtaisia demonstraatioita. Lisäksi järjestetään yrityksille suunnattuja verkostoitumistapahtumia osaamisen uudistamiseksi ja perusosaamisen vahvistamiseksi.

Pirkanmaan liitto myön-

si Euroopan aluekehitysrahastosta ja valtion rahoituksena KESYTEK – Kehittyneiden hyperkonnektiivisuustekniikoiden soveltaminen PK-yritysten käyttöön -hankkeille yhteensä 275 272 euroa. Tästä summasta investointien osuus on 49 000 euroa. Hankkeet rahoitetaan REACT-EU -määrärahoista osana Euroopan unionin toimia, jotka toteutetaan COVID-19-pandemian johdosta.

Hanke toteuttaa Pirkanmaan maakuntaohjelmaa 2018 – 2021, älykkään erikoistumisen strategiaa ja Pirkanmaan selviytymissuunnitelmaa.

Teksti- ja kuvalähde Pirkanmaan liitto



Kattava valikoima korkealaatuisia tiivisteitä teollisuuden tarpeisiin

Akselitiivisteet

O-renkaat

Hydrauliikkatiivisteet
Pneumatiikkatiivisteet

Prosessiteollisuuden tiivisteet

Tiivistävät alusrenkaat

Asiakaskohtaiset tiivisteet
ja elastiset komponentit

Suojatulpat
Lukkorenkaat

www.tisan.fi



Olemme mukana
Alihankinta-messuilla
27.-29.9.2022
Osasto E720

Teollisuuden pintakäsittely- ja puhdistuslaiteratkaistuja

jo yli 30 vuoden
kokemuksella

imtekniikka.fi

IMT IM TEKNIikka OY
PINTAKÄSITTELYLAITTEET

■ suihkupesuri ■ ultraäänipesuri ■ raepuhallus ■ täryhieronta

Teollisuus uutiset

JULKAISIJA:
Joensuun Kustannus Oy
YRITYSMAAILMA
Telitie 1D, 80100 Joensuu
info@yritma.fi | www.yritma.fi

SIVUNVALMISTUS:
Joensuun Kustannus Oy, Yritysmailma
Annika Käyhkö, ilmoitus.annika@yritma.fi

**PÄÄTOIMITTAJA/
TOIMITUSJOHTAJA:**
Markku Oikarinen,
puh. 050 374 6280
markku.oikarinen@yritma.fi

PAINO:
Suomalainen
Lehtipaino Oy, Kajaani

TOIMITTAJAT:

Eini Kettunen puh. 050 374 6294
Toni Valha puh. 050 531 4745
Pasi Liimatta puh. 050 408 8457
Virpi Kylmälä puh. 045 200 5441

ILMOITUKSET:

Pekka Pelkonen puh. 050 374 6303
Rauno Härkönen puh. 050 374 6278
Jukka Suppola puh. 050 374 6284

OSOITELÄHDE:

Joensuun Kustannus Oy Yritysmailma, markkinointirekisteri, puh. 050 374 6284

Jätä juttuvinkki nettisivuillamme:
www.yritma.fi

eini.kettunen@yritma.fi
toni.valha@yritma.fi
pasi.liimatta@yritma.fi
virpi.kylmala@yritma.fi

pekka.pelkonen@yritma.fi
rauno.harkonen@yritma.fi
jukka.suppola@yritma.fi



Yhdistymisen jälkeen Millog Marine & Power pystyy palvelemaan asiakkaitaan kokonaisvaltaisesti meriteknikan ja moottorien huolloissa.

Kuva: Päivi Kankare

Uusi yhtiö turvaa kotimaista toimintavarmuutta maalla ja merellä

● Suomeen syntyy meri- ja moottoritekniikan merkkitekijä.

Millog-yhtiöihin kuuluvat Oy Western Shipyard Ltd, Laivakone Oy ja Hämeen Diesel Oy yhdistyvät Millog Marine & Power Oy:ksi. Uusi yritys tarjoaa telakointi- ja projekti-palveluja, moottori- ja vaihteistokorjausta sekä kenttähuoltoa meriklusterin, teollisuuden, energia-sektorin sekä raskaiden työkonien käyttäjien tarpeisiin.

Yhdistymisen jälkeen Millog Marine & Power on yksi Suomen kokonaisvaltaisimmista meri- ja moottoritekniikan kunnossapidon asiantuntijoista.

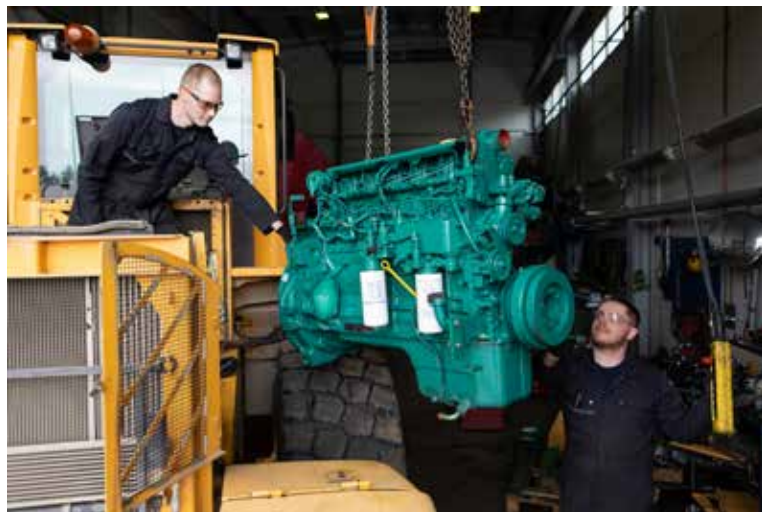
– Kaikki kolme yritystä täydentävät toistensa osaamista hienosti. Palvelutarjontamme laajenee niin telakointipalveluissa kuin kenttähuollossakin kattamaan moottori-, kone-, sähkö- ja hydraulikkatyöt. Nämä kaikki palvelut on nyt mahdollista tilata yhdeltä luotettavalta kumppanilta, Millog Marine & Powerin toimitusjohtaja Janne Sirviö luonnehtii.

Palvelut vastaavat merenkulun murrokseen

Vihreä siirtymä ja alati kehittyvä tekniikka asettavat meriteollisuudelle uusia haasteita. Älykäs teknologia ja erilaiset etävalvontaratkaisut lisääntyvät laivoissa jatkuvasti. Samaan aikaan sähkö- ja LNG-moottorit yleistyvät. Uudenlaiset laitteistot ja järjestelmät vaativat erityisosaamista ja valmiuksia vaativaan huoltoon.

Viime vuosina keskustelu kotimaisen huoltoketjun ja toimintavarmuuden merkityksestä on lisääntynyt voimakkaasti. Aiemmin vain viranomaisia koskettanutta valmiussuunnittelua tehdään nykyään enemmän myös yrityksissä.

– Millog Marine & Power -toimipisteillä on pitkä historia ja vuosikymmenten kokemus toimialojemme kehityksestä. Meillä ei ole pitkiin alihankintaketjuihin nojaavien yritysten rajoitteita esimerkiksi liikkumisen tai saatavuuden suhteen. Lisäksi kumppaniverkostomme koostuu pääosin kotimaisista yrityksistä ja pystymme tarjoamaan turvallisuusselvitettyä työntekijäkorkeaa turvallisuutta vaativiin projekteihin, Janne Sirviö summaa.



Ennakoivaa huoltoa koko Itämeren alueella

Yhdistymisen jälkeen Millog Marine & Power Oy kykenee pal-

velemaan pitkäaikaisia asiakkaitaan laajemmin myös maanteitteellisesti. Yrityksen toimipisteet sijaitsevat Teijossa, Vantaalla sekä

Millog Marine & Power huoltaa moottoreita ja vaihteistoja Hämeenlinnassa yli 50 vuoden kokemuksella.

Kuva: Opa Latvala

Hämeenlinnassa, ja yhdistymisellä on positiivinen työllistävä vaikutus näillä paikkakunnilla.

Millog Marine & Powerin vahvuuksiin kuuluu etenkin ketterä kenttähuolto, jonka avulla yritys pystyy vastaamaan nopeasti akuuteihin tarpeisiin.

– Haluamme olla asiakkaillemme luotettava kunnossapidon kumppani, joka toisaalta osaa ennakoita tulevia tarpeita, mutta myös tarvittaessa reagoida ja auttaa asi-

akasta siellä, missä ongelmia ilmaantuu – satamissa, aluksilla tai maalla. Kenttähuoltoyksikkömme saadaan nopeasti liikkeelle minne päin Itämeren tahansa, ja tarvittaessa vieläkin kauemmas, Sirviö kertoo.

Sekä henkilö- että rahtiliikenne merillä kasvavat vuosittain, mikä korostaa ennakoidun huollon ja lyhyempien telakointijaksojen tarvetta.

– Yhdessä pystymme tarjoamaan asiakkaillemme suurimman osan heidän tarvitsemistaan meri- ja moottoritekniikan palveluista yhden luokun periaatteella. Näin kunnossapito on kustannustehokkaampaa ja samalta toimijalta saa tukea alusten ja moottoreiden koko elinkaarelle, myyntipäällikkö Jukka Suvanto täydentää.



Teijon telakka-alue koostuu kuivatelakasta, hyllytelakasta, konepajahallista sekä varustelulaiturista.

Kuva: Millog Marine & Power

MILLOG MARINE & POWER on ketterä ja kokonaisvaltainen kumppani meri- ja moottoritekniikan kunnossapitoon. Palveluihimme kuuluvat alusten huolto- ja kuivatelakoinnit, kenttähuollot, konversioprojektit, meritekniset rakenteet sekä moottorien ja voimalaitosten huollot. Huoltojen lisäksi meillä on valmius tarttua suuriinkin Mid-Life Upgrade- (MLU) ja konversioprojekteihin.

Millog | Marine & Power

Lue lisää ja tutustu palveluihimme: www.millog.fi/marinepower

Tulevaisuuteen katsova Team Finland -verkosto täytti 10 vuotta

Yritysten kansainvälistymistä ja vientiä edistävä Team Finland on vauhdittanut suomalaisyrityksiä maailmalle jo vuosikymmenen. Julkisten toimijoiden verkoston taivalta juhlistettiin 25.8.2022 järjestetyssä Team Finland -päivässä.

Team Finland -verkon yhteistyö on vuosikymmenessä edistynyt merkittävästi ja yritykset ovat kyselytutkimusten ja palautteiden mukaan tyytyväisiä palveluihin. Tulevaisuudessa yritysten kilpailukykyä ja mahdollisuuksia kansainväliseen kasvuun halutaan tukea parannetuilla palvelulupauksilla, selkein kärkeemoin ja tiettyihin kohdemarkkinoihin keskittymällä. Verkosto kerää jatkuvasti toiminnastaan asiakaspalautetta. Tuorein arvointiraportti julkaistiin kesäkuussa.

Team Finland -päivä koostuu vuosittain verkoston kutsumia kasvu- ja kansainvälistyviä yrityksiä tapaamaan verkostoitumaan ja vahvistamaan suhteita julkisten toimijoiden kanssa. Kymmenvuotias Team Finland -verkosto on visualisoinut ja selkeyttänyt toimintamalliaan yritysten pal-

velemiseksi. Tämä toimintamalli havainnollistaa, kuinka lähes 2000 julkisen viennin ja kansainvälistymisen asiantuntijan verkosto opastaa yrityksiä maailmanmarkkinoille.

Tänä vuonna tapahtumassa viennin kokemuksia jakoiivat vientiä vahvasti avaavat Spinnova Oy, Block solutions Oy ja Ketoinen Oy sekä maailmanmarkkinoilla jo asemansa vahvistaneet RELEX Solutions Oy, Unikie Oy ja Tapojärvi Oy. Kaikki yritykset edustavat suomalaista huippuosaamista niin kestävien kuin digitaalisten ratkaisujen saralla.

Taustaa Team Finland -verkostosta

Team Finland on yrityksille kansainvälistymispalveluita tarjoavien julkisten toimijoiden verkosto, jonka ydintoimijoita ovat Business Finland, ulkoministeriö,

ELY-keskukset, Finnvera sekä työ- ja elinkeinoministeriö. Verkosto tarjoaa yrityksille sujuvan palveluketjun neuvonnasta rahoitukseen.

Kesäkuussa 2011 hyväksyttyyn hallitusohjelmaan sisältyi kirjaus hallinnonalojen rajat ylittävän Suomen taloudellisten ulkosuhteiden toimintaohjelman laadimisesta. Ministeri Alexander Stubbin koollekutsuma ja toimitusjohtaja **Matti Alahuhtanen** kokoama asiantuntijatyöryhmä ehdotti Team Finland -verkotomallia taloudellisten ulkosuhteiden hoitamiseksi.

Verkon toiminnan aikana yhteistyö on laajentunut ja verkostoon on tullut lisää toimijoita. Team Finland -työn tuloksena muun

muassa Finpro ja Tekes yhdistyivät Business Finlandiksi vuonna 2018. Myös tällöin uudistetun Team Finland -strategian tuloksena verkoston ydintoimijoiden yhteistyö muodostui entistä tiiviimmäksi muuttuen alkuperäisestä yhden luokun ideasta asiakkaan palvelupolun malliin.

Team Finland -verkosto edistää Suomen ja suomalaisten yritysten menestymistä maailmalla. Verkosto tukee julkisrahoitteisilla palveluillaan yrityksiä kansainvälistymisessä, houkuttelee Suomeen investointeja ja rakentaa Suomi-kuvaa maailmalla.

Lähde ja lisätietoja www.team-finland.fi

UUDENMAAN TERÄSLEIKKAUS

- Poltto- ja plasmaleikkauspalvelu • Teräsmyynti
- Myös kulutusteräksä ja huulilevyt

Työkkärintie 18, 05400 JOKELA

Puh. (09) 4257 9321, Fax (09) 4257 9323

www.uudenmaanterasleikkaus.fi

ONKO TUOTANNOSSA TILANTARVETTA TAI YLIMÄÄRÄISIÄ KONEITA?

Otamme myyntiin tai välitettäväksi kaikki konepajateollisuuden koneet ja laitteet.

Manuaali ja CNC -työstökoneet, levyntyöstökoneet, särmäys- ja kanttikoneet sekä levyleikkurit.

Ostamme tai otamme välitettäväksi konepajojen koneita ja laitteita.

Myymme myös isommat kokonaisuudet ja konekannat.

Tee hyvät kaupat kanssamme!

Katso uusimmat kohteet verkkosivuiltamme www.endor.fi

ENDOR FINN OY • Vantaa • Since 1989

p. 0400 483 030 Markku Mäenpää
markku.maenpaa@endor.fi



Lämmitys – Mittaus – Sääto

Oy Meyer vastus Ab, luotettava sähkölämpövastuksien toimittaja vuodesta 1938.



- PUTKIVASTUKSET
- NESTELÄMMITTIMET
- KANAVALÄMMITTIMET
- LÄMPÖPATRUUNAT
- IR-SÄTEILIJÄT
- TERMOELEMENTIT, ANTURIT JA SÄÄTIMET
- LÄMPÖÄ KESTÄVÄT LIITTIMET JA KAAPELIT
- ATEX-TUOTTEET JA LÄMPÖKAAPELIT

ALIHANKINTA
SUBCONTRACTING FAIR • FINLAND

TAVATAAN MESSUILLA!
Tervetuloa osastollemme **A717**

Oy Meyer vastus Ab

Sepäntie 2, 07230 Monninkylä, tel. 019 5740 200, fax 019 5740 220
www.meyervastus.fi, info@meyervastus.fi



Hilamet
KARKAISIMO

KOVAA AMMATTITAITOA JA PALVELUA VUODESTA 1986!

KAUHAVAN YKSIKKÖ TARJOAA MONIPUOLISESTI KÄSITTELYITÄ

- hiiletyskarkaisu
- nuorutus
- työkalukarkaisu
- induktiokarkaisu
- hehkutukset
- hiilitypitys eli nitraus
- asiantuntijapalvelut

HÄMEENKYRÖN YKSIKÖSSÄ OLEMME ERIKOISTUNEET INDUKTIOKARKAISUUN.

Lisäksi tarjoamme jännitystenpoistohehkutusta ja asiantuntijapalvelua.

Tule tapaamaan meitä Alihankinta 2022 -tapahtumaan osastolle C619.

Olemme aito kumppanisi myös tuotekehityksessä!

KAUHAVA Leinosentie 27, 62375 Ylihärmä
HÄMEENKYRÖ Tippavaarantie 2, 39200 Kyröskoski

Lisätietoja ja yhteystiedot kotisivuiltamme: www.hilamet.fi

Globaali LAPP Group tarjoaa avainasiakkailleen aitoa kumppanuutta

Lapp Automaatio Oy ja Lapp Connecto Oy ovat osa saksalaista perheomisteista LAPP-konsernia. LAPP Group on globaalisti tunnettu asiantuntijuudestaan ja laadukkaista kaapeli- ja liitántäratkaisuisista koneenrakennuksen tarpeisiin. Kansainväliseen LAPP-konserniin viisi vuotta sitten liittyneet yhtiöt tekevät tiivistä yhteistyötä keskenään. Lapp Automaation ja Lapp Connecton asiakaskunnalla on tietynlaisia vaatimuksia, joihin yritykset pystyvät helposti vastaamaan kansainvälisen konsernin tuomien mahdollisuuksien myötä.



● Lapp Connecto: sähkökeskuskoonnia Hyvinkään toimipisteessä.

LAPP CONNECTO JA LAPP AUTOMAATIO

kuuluvat kansainväliseen LAPP-konserniin. Saksan Stuttgartissa päämajaansa pitävä LAPP Group on johtava integroitujen ratkaisujen ja brändituotteiden tarjoaja kaapeli- ja liitosteknologian alalla.

1,5 MILJARDIN EURON LIIKEVAIHTOA pyörittävä konserni työllistää tällä hetkellä noin 4 600 henkilöä. Ympäri maailmaan olevia myyntiyhtiöitä on 44 ja omia tuotantolaitoksia 21. Lisäksi LAPP tekee yhteistyötä noin sadan kansainvälisen toimipisteen kanssa. Entiset SKS-konsernin yhtiöt liittyivät LAPP-konserniin liiketoimintakaupoilla vuoden 2018 alussa.

Haluamme asiakkaidemme tiedostavan meidän kansainvälisen toiminnan luomat mahdollisuudet. Meillä on valmistusyksiköitä ympäri maailman ja teemme samalla globaalia yhteistyötä samankaltaisten LAPP-konsernin yritysten kanssa. LAPP-konsernin muskeleiden kautta meidän on mahdollista löytää asiakkaillemme volyymietuja, käyttää yhteisiä digitaalisia ratkaisuita, hakea parhaat mahdolliset prosessit ja ottaa isojakin toimituskokonaisuuksia hoidettavaksemme, Lapp Connecton toimitusjohtaja **Jyri Kontio** kertoo.

Lapp Connectolla on omaa toimintaa kolmessa omassa yksikössä, joista kaksi sijaitsee Suomessa, Vieremällä sekä Hyvinkäällä, ja yksi Puolassa. Näiden lisäksi yhtiöllä on alihankintaa tarjoava kumppani Virossa.

– SKS Automaatio Oy, SKS Connecto Oy ja SKS Connecto Polska Sp. z o.o. ostettiin LAPP:in sateenvarjon alle noin viisi vuotta sitten, joten integraatioprosessi on jo pitkällä, mutta edelleenkin kehitämme yhteistyötä ja haluamme ottaa käyttöön globaaleja skaalaetuja, suhteessa joihinkin meidän kilpailijoihin, Kontio kertoo.

Vaikka Lapp Connecto myy alihankintana johdinsarjavalmistusta ja sähkökeskuskoonnia, yhtiöllä on Kontion mukaan mahdollista jakaa asiantuntemusta Lapp Automaation kanssa, liittyen komponentteihin ja materiaaleihin.

– Meidän yhtiön osaamisen taso on todella huomattava, koska emoyhtiömme on myös näiden kompo-



● Lapp Connecto Oy:n toimitusjohtaja Jyri Kontio.

nenttien suunnittelija ja valmistaja. Tietenkin tällaisessa isommassa yhteisössä meillä on hankinnassa volyymietuja sekä kyky vastaanottaa suuriakin projekteja. Yhtiömme tase on hyvässä kunnossa, jos tuotantoa on tarvetta skaalata ylöspäin.

Globaalia yhteistyötä LAPP-konsernin yritysten kanssa

Lapp Connectolla on aktiivista yhteistyötä LAPP-konsernin muiden samankaltaisten yritysten kanssa, mm. digitalisaation ja teknologian kehittämisen osalta.

– Kun meillä on paljon eri yksiköitä ympäri maailman, meillä on jo ehditty ratkomaan paljon erilaisia ongelmia, joita voidaan helposti benchmarkata ja ottaa käyttöön toisaallakin.

Lapp Connectolla on tarjolla samankaltaista valmistuskapasiteettia muissakin maanosissa, joten Suomessa toimiva asiakas voi hyö-



● Lapp Automaatio Oy:n myynti- ja markkinointijohtaja Stefan Backman.

dyntää tätä mahdollisuutta omissa ulkomaan operaatioissaan, esim. USA:ssa ja Aasiassa.

– Teemme tämän kaltaista yhteistyötä enenevissä määrin Euroopassa, mutta myös globaalisti. Asiakkaan ei tarvitse perustaa uusia toimittajia ulkomaille, vaan tämä voi toimia saman toimittajan kanssa globaalisti, Kontio painottaa.

Lapp Automaation asiantuntemukseen luotetaan

Lapp Automaatio Oy:n teettämässä asiakaskyselyssä yhtiö on saanut korkeimmat arvostukset asiantuntemuksesta, yhteistyöstä ja siitä kautta syntyvästä keskinäisestä luottamuksesta sekä toiminnan pitkäjänteisyydestä.

– Perinteisesti olemme toimineet koneenrakentajien kanssa, missä ei tehdä ns. yli yön päätöksiä, vaan pohditaan asioita vähän pidemmälle. Koska näiden koneiden ja laitteiden elinkaari voi olla melko pitkäkin, komponenttivalintoja tehdään jo laitteen suunnitteluvaiheessa, Lapp Automaatio Oy:n myynti- ja markkinointijohtaja **Stefan Backman** toteaa.

Lapp Automaation asiantuntemus ulottuu Backmanin mukaan kaikkiin osa-alueisiin, eli tekniseen osaamiseen tuotteen määrittelyssä, mutta myös logistiikkaan – isompien asiakkaiden ollessa kyseessä myös siihen, että asiakkaan ja Lapp Automaation prosessit saadaan liitettyä mahdollisimman hyvin yhteen, jotta jatkuva kaupankäynti olisi mahdollisimman soljuvaa.

Asiakkaiden tarvitsemien komponenttien varastointia

– Meillä on erittäin kattava varasto Hyvinkäällä, jonka moni asiakkaamme näkee tärkeänä lisäarvona. Varsinkin näinä aikoina, kun komponenttien saatavuus on iso kysymysmerkki monelle, pystymme tarjoamaan apua.

Backman painottaa yhtiön vahvaa kassaa, joka mahdollistaa kattavan varaston ylläpidon.

– Varastomme auttaa osaltaan myös asiakkaidemme toimintaa, jopa sillä tasolla, että nämä voivat pienentää omia puskurivarastojaan. Suurin osa varastomme artikkeleista on vakiotuotteita, joita ohjaavat asiakkaidemme tilausvirrat sekä varastojen taso.

Lapp Automaatio on selvinnyt yllättävän hyvin komponentti- ja materiaaliupulan aiheuttamista haasteista.

– Vallitsevaan tilanteeseen näiden toimituskykyämme on pysynyt hyvällä tasolla edelleenkin, vaikka tietyissä tuoteryhmissä onkin puutteita, johtuen globaalista pulasta tietyissä raaka-aineissa.

Mielestäni olemme selvinneet hyvin tilanteen haastavuuteen näiden ja suurin kiitos tästä kuuluu asiantuntevalle ja osaavalle henkilöstöllemme, Backman kiittelee.

Henkilöstöllä vahvaa tietopääomaa ja asiantuntemusta

– Yhtiössämme tehdään tosi pitkiä työuria ja siitä johtuen yhtiöön on päässyt kertymään myös paljon tietopääomaa, jota asiakaskuntamme voi hyödyntää. Henkilöstön asiantuntemus ulottuu liiketoiminnan jokaiselle alueelle, olipa kyse varastosta, logistiikasta, tuotannosta, tekniikasta, markkinoinnista, myynnistä tai tuotehallinnasta.

Backman mainitsee, että yhtiön arvot ovat globaalistikin sellaisia, että ne saavat monet ihmiset tekemään pitkiä työuria.

Automaatio- ja tukkupartnertikin hyötyvät yhteistyöstä

– Meillä on muutamia alueellisia automaatiopartnereita, joilta löytyy syvempää teknistä osaamista. Heiltä saa kokonaisvaltaisempaa palvelua, mutta lisäksi meillä on valta-

kunnallisia tukkupartnereita.

Backman kertoo, että viimeisten vuosien sisällä Lapp Automaatio on kehittännyt toimintaansa, lisäämällä aitoa yhteistyötä teknisten ja tukkupartnereiden kanssa. Lopulta tästä kaikesta hyötyy ennen kaikkea asiakas.

– Minkä tahansa kanavan kautta asiakas haluaakin hankkia meidän tuotteita, tavoitteena on, että sieltä on saatavilla aina se sama asiantuntevuus, jonka saa myös meidän kanssa suoraan asioidessa.

Backman mainitsee, että Lapp Automaation ja Lapp Connecton kuuluminen LAPP-konserniin sujuvoittaa operointia yhtiöiden asiakkaiden näkökulmasta, esimerkiksi päätöksenteon nopeutuessa.

Monikulttuurisuus vahvuutena

LAPP-konsernin yksi tärkeistä teemoista on monikulttuurinen perehdyttäminen.

– Jo ennen minun aikaani meidät on julkisesti huomioitu ja palkittu maanläheisesti rakennetusta monikulttuurisesta työyhteisöstä. Meillä on rekrytoinnista ja perehdyttämisestä alkaen otettu huomioon ihmisten taustoista johtuvat erot, jonka ansiosta meille on helppoa tulla töihin ja työtehtäviin on helppoa perehtyä. Tarvittaessa myös autamme sekä tuemme ulkomaalaisia työntekijöitä niin työelämään, kuin yhteiskuntaan integroitumiseen liittyvissä asioissa, esimerkiksi virastoissa asiointi sekä suomen kielen opiskelu, Kontio kertoo.

Muun muassa Lapp Connecton Vieremän tehtaalla työskentelee noin 10 eri kansalaisuutta.

Rakenteilla erityinen avainasiakkaille suunnattu kumppanuusmalli

Lapp Connecton Jyri Kontio kertoo, että yhtiön avainasiakkaiden kanssa rakennetaan parasta aikaa yhteistä rajapintaa, jonka puitteissa mietitään tulevaa yhteistyötä, sen mahdollisia haasteita sekä polkuja aina muutama vuosi eteenpäin.

– Tavoitteenamme on katsoa entistä enemmän tulevaisuuteen yhdessä avainasiakkaidemme kanssa ja tarjota heille tätä kautta aitoa kumppanuutta.



● Lapp Automaatio: komponenttivarastointia Hyvinkään toimipisteessä.



lappautomaatio.fi

lappconnecto.fi

Uusi tapahtuma tuo isot koneet Tampereen Keskustorille lokakuussa

Isot koneet Keskustorilla 2022 on uusi maksuton yleisötapahtuma, joka järjestetään Tampereen ytimessä Keskustorilla lauantaina 1. lokakuuta klo 10–16. Koko perheelle suunnattu teollisuuden showroom esittelee isoja koneita ja laitteita sekä tarjoaa rentoa ohjelmaa. Tuolloin juhlietaan myös Tampereen 243-vuotispäivää, joten tapahtuma on osa Tampereen päivän oheisohjelmaa.

Isot koneet Keskustorilla -tapahtuman järjestävät yhteistyössä Business Tampere, Konepajakoulu / Tampereen Teollisuusoppilaitos, Tampereen kaupunki sekä Tampereen Messut -konsernin Alihankinta- ja Konepajamessut. Yrityskumppaneina ständeillä ovat Agco Power, Avant Tecno, Bronto Skylift, John Deere, Metso Outotec ja Sandvik. Yritykset tuovat Keskustorille näyttävät koneet ja laitteet yleisön ihailtavaksi.

Tampere on vahva teollisuuskaupunki – tavoitteena houkutella alalle uusia tekijöitä

Ajatus uudesta koko perheelle suunnatusta Tampereen teollisuuden showroomista syntyi jo pari vuotta sitten teollisuusalan toimijoiden keskusteluissa. Nyt aika oli otollinen idean toteutukseen.

– Tampere on vahva teollisuuskaupunki ja Pirkanmaan seutu on myös tunnettu liik-



Kuva: Visit Tampere, Laura Vanzo

kuvien työkoneneiden valmistajista sekä koneenrakennuksen osaamisesta. Tämän uuden tapahtuman avulla haluamme nostaa esille alueen monipuolista tarjontaa ja tekemistä sekä työ- ja opiskelumahdollisuuksia. Tavoitteena on varmistaa teollisuuden vetovoimaisuus ja houkuttelevuus myös tulevaisuuden tekijöiden silmissä sekä herättää kiinnostusta modernia ja monipuolista alaa kohtaan. Tuntuu hienolta, että eri toimijoiden yhteistyönä ollaan tekemässä tällaista koko perheen teollisuustapahtumaa, kertoo uuden Konepajakoulun vetäjä, toimitusjohtaja **Peer Haataja** Tampereen Teollisuusoppilaitos Oy:stä.

– Tampereen päivä tarjoaa otollisen hetken esitellä suurelle yleisölle kaupungin ja

koko seudun roolia teollisuuden mekkana. Isot koneet ja laitteet kiinnostavat vauvasta vanhuksiin, joten kumppaniyritysten ansioista saamme Tampereen ytimeen Keskustorille komeaa ja kookasta katsottavaa. Päivän ohjelma rakentuu myös perheitä ajatellen. Tuolla viikolla tuhannet teollisuuden ammattilaiset ovat olleet jo koolla kansainvälisillä Alihankinta-messuilla, joten Isot koneet Keskustorilla -tapahtuma toimii hienona loppuhuipennuksena Tampereen vilkkaalle teollisuusviikolle. Toivottavasti saamme tästä uuden kivan yleisötapahtuman kaupunkiin, sanoo tapahtuman projektipäällikkö, PR- ja kumppanuusjohtaja **Tanja Järvensivu** Tampereen Messut -konsernista.

Tulevaisuuden työkonene -kilpailu Pirkanmaan peruskoululaisille ja esiopetuksen oppilaille

Tulevaisuuden parempaa maailmaa rakennetaan joka päivä liikkuvilla työkoneneilla, jotka myös suorittavat jatkuvasti yhä moninaisempia työtehtäviä sekä ovat entistä älykkäämpiä. Liikkuvien työkoneneiden SIX Mobile Machines -klusteri on julkistanut kaikille Pirkanmaan peruskoululaisille sekä esiopetuksen oppilaille avoimen suunnittelu- ja piirustuskilpailun ”Tulevaisuuden työkonene”.

Kilpailussa oppilaiden tehtävänä on suunnitella tulevaisuuden työkonene. Kilpailusarjona on kaksi: Esiopetusikäisille ja 1.–6. luokkien oppilaille sekä 7.–9. luokkien oppilaille. Kilpailutoita voi palauttaa 1.9.2022 alkaen ja kilpailun tulokset julkistetaan Isot koneet Keskustorilla -tapahtumassa lauantaina 1.10.2022 Tampereen Keskustorilla. Voittajasuunnitelman tekijän luokkaa pääsee tehdasvierailulle tutustumaan käytännössä isoihin koneisiin ja niiden valmistamiseen. Lisäksi Särkänniemi tarjoaa voittajalle kausikortin Särkänniemeeseen kaudelle 2023 sekä sijoille 2. ja 3. tulleille oppilaille päivärannekkeen Särkänniemeeseen kaudelle 2023. Kaikkien kilpailuun osallistuneiden kesken arvotaan päivärannekeita ja yllätyspalkintoja. Tarkemmat tiedot ja ohjeet kilpailusta: <https://www.isotkoneetkeskustorilla.fi/fi/etusivu/piirustuskilpailu/>.

Lisätiedot:

www.isotkoneetkeskustorilla.fi



LIUKULAAKERIT ASIAANTUNTIJALTA
PLAIN BEARINGS FROM THE SPECIALIST

30 vuoden kokemus
30 years experience



juha.mark@laoban.fi
+358 45 7870 5875
www.laoban.fi



laobanoy laobanoy laoban-oy



Olemme mukana messuilla
osastolla D329
TERVETULOA!

- **GIS-nostimet**
- **siltanosturit**
- **puominosturit**
- **Teknowinch vintturit**

Valmistus, asennus,
tarkastukset ja huollot.



Tervetuloa
osastollemme C220-b1.



TUOTETEKNO OY
NOSTO- JA SIIRTOLAITTEET
Puh. 09-279 0820 • www.tuotetekno.fi

Lankapaja Oy on metalliteollisuuden joustava sopimusvalmistaja

Metallialan sopimusvalmistajien edelläkävijä Lankapaja Oy on viime vuosina kehittänyt toimintaansa entistä vaativampien tuotteiden ja kokonaisvaltaisempien asiakkuuksien suuntaan. Yrityksen kehittämisen punaisena lankana on kyvykkyys palvella asiakkaita.

– Käytännössä se on tarkoittanut prosessien hiomista ja monimutkaisempien tuotteiden valmistamista. Todistaaksemme osaamisemme olemme hankkineet tarvittavia hitsaussertifikaatteja. Aina vain haastavampia töitä tekemällä olemme pystyneet erottautumaan kilpailijoistamme. Voimme todeta, että olemme siirtyneet uudelle tasolle vaativien osien tekemisessä, kertoo toimitusjohtaja **Kari Timgren**.

Lankapaja Oy investoi vuosittain 2–4 miljoonaa euroa tuotannon modernisointiin ja tehokkuuden parantamiseen. Investoinnit ovat olennaisen tärkeitä yrityksen kilpailukykyyn kannalta.

– Uskomme siihen, että investoimalla korkealuokkaiseen tuotantotekniikkaan pystymme palvelemaan asiakkaita laadukkaasti ja kustannustehokkaasti.

Monipuolisesti suunnittelusta valmistukseen ja pintakäsittelystä pakkaukseen palveleva Lankapaja Oy tarjoaa kullekin asiakkaalle tämän tarpeiden mukaisen ratkaisun. Koska Lankapaja tuntee asiakkaidensa tarpeet, voidaan tulevaisuuden investoinneista keskustella luottamuksellisesti usean vuoden aikajänteellä. Luottamuksellinen kumppanuus mahdollistaa Lankapajan tuotannon kehittymisen asiakkaan mukana.



Kaikki mitä asiakas tarvitsee

Lankapaja tunnetaan tehokkaina, joustavana ja luotettavana valmistajana, jonka tuoteskaala yltyä pienistä komponenteista isoihin kokonaisuuksiin. Lankapajan valmistamia tuotteita ovat mm. kylmäkalusteiden, varastoautomaattien, kiukaiden, henkilönostimien, ajoneuvoteollisuuden ja myymäläkalusteiden komponentit sekä rullakot ja muut logistiset ratkaisut.

Valmistusmateriaaleina käytetään ohutlevyä, teräsputkea ja -lankaa sekä kaikkien näiden yhdistelmiä. Tuotannossa hyödynnetään korkeaa automaatiotasoa sekä viimeisintä tuotantoteknologiaa. Yhtiöllä on mm. ISO 9001 -laatusertifikaatti ja ISO 14001 -ympäristösertifikaatti.

Lankapajan palvelukonseptina on tarjota asiakkaalle kaikki tarvittava helposti yhdestä ja samasta paikasta. Toimintamalli kiteytyy käsitteeseen ”one-stop-shop”. Lisäpalveluina Lankapaja voi huolehtia asiakkaan tuotteen tuotekehityksestä, kokoonpanosta, puskurivarastoinnista sekä logistisista palveluista.

Taustalla tehokas tuotannonohjausjärjestelmä

Tuotantotilaa yhtiöllä on 29 000 m² ja tuotantokoneita satoja. Yhtiön pitkälle automatisoitu konekanta on Pohjoismaiden monipuolisin ja henkilöstö erittäin ammattitaitoista.

Lankapajan vahva kilpailuetu on oma tuotannonohjausjärjestelmä, joka mahdollistaa laajan tuotevalikoiman valmistuksen hallinnan. Kun tuotetta on valmistettu

LANKAPAJA on metallialan sopimusvalmistaja Nummelassa, Lahdessa ja Ruotsin Skillingarydissä.

Perusprosesseja ovat:

- levytyöstö laserleikkuulla, lävistämällä ja niiden yhdistelmäkoneilla miehittämättömällä ajolla, jota tukee FinnPowerin NightTrain automaattivarasto
- särmäys taivutusautomaateilla, roboteilla ja tietenkin manuaalikoneilla
- putkityöstö laserilla, automaattisahalla ja taivuttamalla
- hitsaaminen roboteilla ja manuaalisesti
- maalaus neljällä automaattiradalla
- puskurivarastointi ja logistiikkatoiminnot

kerran, ovat tuotteen valmistustiedot ja -kustannukset saatavissa reaaliajassa tuotannonohjausjärjestelmän kautta.

Suomessa Lankapajalla on oma kuljetuskalusto, jonka ansiosta logistiikka toimii sujuvasti.

Reifer Oy:n osaaminen täydentää tarjontaa

Syksyllä 2021 Lankapaja Oy hankki omistukseensa Reifer Oy:n vahvistamaan raskaamman valmistuksen osaamista. Reifer Oy on Kangasniemellä toimiva palvelukonepaja, joka on erikoistunut levypohjaisten piensarjojen sekä raskaiden kappaleiden valmistukseen. Yrityskaupan myötä asiakkaille tarjottavien palveluiden skaala laajeni.

– Yhteistyö on lähtenyt lennokkaasti liikkeelle, olemme uudistaneet Reiferin toimitiloja ja laitekanta. Kuluneen kesän aikana olemme yhdistäneet kyvykkyksiämme ja jakaneet valmistamista yhtiöiden

osaamisen ja vahvuuksien mukaisesti, Kari Timgren kertoo.

Syvää kumppanuutta

Kari Timgren mainitsee Lankapajan asiakaskunnan olevan vakaalla pohjalla. Useissa tapauksissa Lankapaja osallistuu asiakkaan tuotteen valmistuksen lisäksi myös sen teollistamisprosessiin.

– Meillä on useita varmoja avainasiakkuuksia jo kymmenien vuosien ajalta. He ovat tukipilarimme. Myös uusasiakashankintamme on vahvaa.

Kari Timgren kuvailee Lankapajaa menestyväksi kasvuyritykseksi, joka ui vikkellä vastavirtaan.

– Lankapaja on menestynyt yhdessä asiakkaidensa kanssa.

– Olemme erittäin kiinnostuneita asiakkaidemme menestymisestä ja heidän kilpailukykyystään. Moni Lankapajan avainasiakkaista on kansainvälistynyt, ja monesti tässä tapahtumaketjussa on mukana uusi kansainvälinen emokonserni. Näemme, että Lankapajan on kuljettava mukana ennakoimalla ja tukemalla tätä kansainvälistymisprosessia.

– Lankapaja arvioi jatkuvasti mahdollisuuksia nopeaan kasvuun myös yritysostoin.

lankapaja.fi

myynti@lankapaja.fi
Puh. +358 9 819 0020



Olemme mukana messuilla.

Tervetuloa osastollemme A1116



LANKAPAJA CORPORATION

Me Lankapajalla tarjoamme maailmanluokan osaamista viimeisimmällä teknologialla omalla toimialueellamme

Suomessa valmistettu on kilpailukykyistä kun:

- Käytämme uusinta tuotantoteknologiaa
- Teemme nopeasti, joustavasti ja kerralla oikein
- Hoidamme puskuroinnin, varastoinnin ja logistiikan toiminnot

ONE-STOP-SHOP



Teräksiset ratkaisut teollisiin tarpeisiin



Ohutlevystä



Teräslangasta



Teräsputkesta



Koneistusosat

Metallitaito Oy

Tekniikkaa ja terästä

Siilinjärvellä, Vuorelan teollisuusalueella toimiva Metallitaito Oy on ammattitaitoinen ja joustava metallialan yritys, jolla on vuosien kokemus teräsrakenteiden valmistuksesta ja asennuksista. Marraskuussa 2020 perustettu Metallitaito toteuttaa kattavasti teollisuusputkistoasennuksia ja -hitsauksia, teräsrakentamista, kunnossapitoa, sekä tarjoaa työvoimaa monipuolisesti teollisuuden huoltoseisokkeihin.



Grillikatos



Rekkaparkin katos

- Valmistamme ja asennamme CE-merkityt kantavat teräsrakenteet ja -kokoonpanot teollisuuden ja rakennusalan tarpeisiin. Teräsrakenteiden valmistus tapahtuu rakennuttajan tuottamien eritelmien ja suunnitelmien pohjalta. Palveluihimme kuuluu myös erilaisten tuotannossa olevien teräskomponenttien kunnostaminen ja uusinta, Metallitaito Oy:n yrittäjä **Hannu Raikonen** kertoo ja jatkaa:

- Teräsrakenteiden lisäksi valmistamme ja asennamme muu muassa rutilätsoja, autoka-

toksia, sisäänkäyntikatoksia, teräsportaita, kaiteita ja kerrostalojen katoille iv-konehuoneiden runkoja. Asiakaskuntamme koostuu pääosin rakennusliikkeistä, teollisuuslaitoksista sekä yksityisistä henkilöistä.

-Olemme perinteinen mutta nykyaikainen levyseppäpaja, jonka laitteet soveltuvat laadukkaasti ja tehokkaasti tuotannon aikaansaamiseksi. Konekantomme käsittää tärkeimmät konepajalaitteet kuten pylväsporakoneet, levyleikkurit, sahat ja särmäyskoneet.

Sertifikaatti osoitus laatuosaamisesta

-Toimintamme laadun taakana on EN 1090-1 standardin mukainen sertifikaatti koskien rakenteellisten, hitsattujen teräskokoonpanojen ja tuotejärjestelmien valmistusta, toteutusluokissa EXC 1 ja EXC 2, Raikonen kertoo.

Vuosien kokemus teräsrakenteiden valmistuksesta ja asennuksesta

-Palvelemme ympäri Suomen olevia asiakkaitamme ammattitaidolla. Henkilökunnallamme on monien vuosien kokemus alan töistä. Itselläni on reilun 15 vuoden kokemus teräsrakenteiden ja asennustöistä, Raikonen kertoo.

- Teemme kiinteää yhteistyötä asiakkaidemme kanssa ja lähdemme ennakkoluvottomasti mukaan erilaisiin asiakasprojekteihin. Laatu-

tuotteet, innovatiivisuus, vankka kokemus ja alansa osaava henkilökunta luo kestävän perustan toimivalle yhteistyölle asiakkaiden kanssa, Hannu Raikonen luonnehtii yrityksensä toimintaa.

Saatavuustilanne heijastuu teräsrakenteiden lisäksi myös hintoihin

Raikonen sanoo, että materiaalien saatavuus on ongelmallista tällä hetkellä.

-Ukrainan tilanne näkyy meilläkin. Esi-merkiksi komponenttien saatavuudessa on

ollut ongelmia ja pitkiä viiveitä maailmanlaajuisen materiaaliupulan takia. Käytämme mustaa terästä, rosteria ja haponkestävää terästä ja niiden hinta on noussut todella paljon. Nykyisin on tarjouta laadittaessa valitettavasti kerrottava asiakkaille, että maailman tilanteesta johtuen materiaalien saatavuus ja hinta tarkistetaan tilaushetkellä. Elämme silti tätä päivää ja katsomme luottavaisesti tulevaisuuteen. Kyllä ammattinsa osaavalle levyseppäpajalle on töitä jatkossakin, Hannu Raikonen vakuuttaa.



Teemme Tehokkaasti

Nopeat toimitusratkaisut pieniin ja isoihin kohteisiin, sekä yksityisille että yrityksille.

Vankkaa ammattitaitoa 15-vuoden kokemuksella.

- Valmistamme ja asennamme kantavat teräsrakenteet ja -kokoonpanot teollisuuden ja rakennusalan tarpeisiin.
- Valmistamme ja asennamme portaaita, hoitotasot, kaiteita, käsijohteita ja luiskat.
- Toteutamme kattavasti teollisuusputkistoasennuksia ja -hitsauksia, teräsrakentamista, kunnossapitoa, sekä tarjoamme työvoimaa monipuolisesti teollisuuden huoltoseisokkeihin.

METALLITAITO

Nikkarintie 2, 70910 Vuorelan teollisuusalue, Siilinjärvi
+ 358 44 275 2718 | info@metallitaito.fi | www.metallitaito.fi



Kauhan huulilevyn korjaus

Sähköalan tärkein tapahtuma kokoaa alan yhteen Jyväskylässä

Pohjoismaiden suurin sähköalan ammattitapahtuma Sähkö Valo Tele Av 2022 - messut pidetään jälleen Jyväskylässä 7.-9.9.2022. Tapahtuma on koko toimialalle tärkeä ja odotettu. Alan tärkeimmille messuille kokoontuvat kaikki toimittajat, asiakkaat ja yhteistyökumppanit.

JOKA TOINEN VUOSI järjestettävä suur tapahtuma keräsi vuonna 2020 yhteen lähes 300 näyttelileasettajaa ja yli 13 000 kävijää. Tälläkin kertaa Paviljonki tarjoaa juuri sitä Jyväskylän henkeä, josta tapahtuma tunnetaan. - Messutapahtumalle on selkeästi kysyntää ja sitä on odotettu malttamattomina. Näyttelyosastot on tuttuun tapaan myyty loppuun, kertoo tapahtumasta vastaava myyntijohtaja Ilari Tervakangas Jyväskylän Messut Oy:sta.

SÄHKÖALALLA TYÖTAHTI ja kehitysvauhti ovat pysyneet kovina myös viime vuodet. Tämä tulee näkymään näyttelyhalleissa niin uusina teknologiaratkaisuina kuin yrityksinäkin.

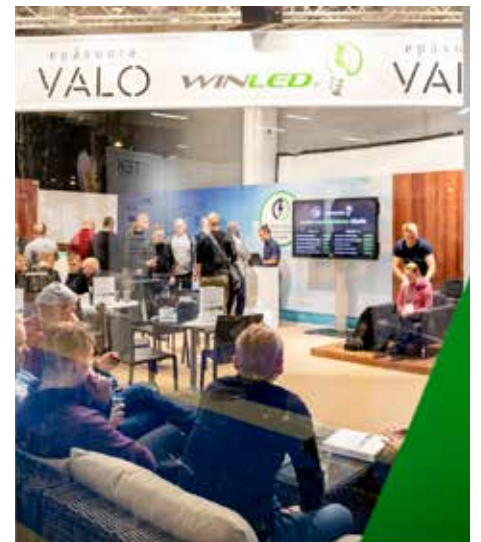
- Päivityneeseen messukattaukseen kannattaa tulla tutustumaan, sillä yhteiskunnan sähköistyminen aina vain kiihtyy. Nykyisille ammattilaisille pysyminen kehityksen etulinjassa on välttämätöntä. Uudet alalle tulijat saavat puolestaan tuoreen kokonaiskuvan sen tarjoamisesta mahdollisuuksista, hän sanoo.

JYVÄSKYLÄN SÄHKÖMESSUT tarjoaa jälleen ainutlaatuisen laajan kokonaisuuden ajankohtaista tietoa, teknologiaa ja kontakteja. Halleissa esittyy satoja toimijoita, tuotemerkkejä ja palveluja alan ammattilaisten tarpeisiin. Opiskelijat ovat alalle tärkeitä messuvieraita, ja yritykset valmistautuvat ottamaan heidät vastaan erityisellä Opiskelijoiden messupolulla.

OHJELMALAVALLA nostetaan esiin ajankohtaisimpia aiheita auringosta liikenteeseen ja kiinteistöautomaatiosta uusiin standardeihin. Esimerkkejä puhujista ovat Aalto-yliopiston kyberturvallisuuden työelämäprofessori Jarno Linnell sekä Helsingin kaupungin johtava energia-asiantuntija Kalevi Härkönen.

TERVETULOA arvostetuille ammattimessuille, jossa tapaat kollegat, löydät uusimmat tuotteet ja ratkaisut sekä päivität osaamisesi ja parannat yrityksesi tuottavuutta.

Lisätietoja ja maksuton rekisteröinti kävijöille www.sahko-messut.fi



Kuvat Jyväskylän Sähkö Valo Tele Av 2020 -messuilta. Kuvaaja Anne Kalliola.



SRS Fenno-El Oy on kokenut ja asiantunteva vuonna 1988 perustettu perhevetoinen sähkötukku Vantaalla. Olemme erikoistuneet työmaiden sähköistykseen, mutta tarjoamme laadukkaat sähkötarvikkeet myös eri teollisuusalojen ja jälleenmyyjien tarpeisiin. Toimitamme sähköalan tarvikkeet luotettavasti ja nopeasti ympäri maata.

Rakennustyömaiden sähköistys on SRS Fenno-El Oy:n ydinosasta. Valokoimistamme löydät korkealaatuiset sähkö- ja valaisutarvikkeet vaativaankin käyttöön.

Tilaa meiltä kaapelit, työmaakeskukset, valaisimet, jatkojohdot, työmaalämmittimet sekä muut sähkö- ja valaisintarvikkeet kilpailukykyisin hinnoin.

Asiakaspalvelu ja myynti, samoin kuin noutotukku ja varasto palvelevat arkipäivisin 8.00-16.00 Vantaalla Kehä III:n ja lentokentän kupeessa Veromiehessä.



**OSASTO
D-126**

Valaisinremontti on nyt ajankohtaisempi kuin koskaan

Hyvä valaistus vaikuttaa niin työtehoon, turvallisuuteen kuin viihtyisyyteenkin. Kun ratkaisu toteutetaan moderneilla ledivalaisimilla, saavutetaan samalla merkittäviä energiansäästöjä.

– Valaistusremonteissa haetaan lähtökohtaisesti aina energiansäästöä. Kun vanhan teknologian valaisimia vaihdetaan ledeihin, saavutetaan 50–70 % energiansäästö, jota voidaan lisätä vielä 10–30 % verran valaistuksen ohjausjärjestelmillä. Säästöä tuo osaltaan myös ledien huoltovapaus ja pitkäikäisyys, Valoremontti Oy:n avainasiakaspäällikkö **Anssi Hangas** kertoo.

Valoremontti Oy on erikoistunut kiinteistöjen sisä- ja ulkovalaistuksiin, esimerkiksi tuotanto-, varasto- ja logistiikkahalleihin. Käytännössä moderni ledivalaistus kannattaa toteuttaa mihin tahansa yrityskiinteistön tilaan, jossa on vielä käytössä vanhaa valaistusteknologiaa.



Valoremontti toteutti Lempäälän Hammaslääkäriaseman uuden ledivalaistuksen.

Korkea sähkön hinta vauhdittaa ledivalaistukseen siirtymistä

– Sähkön korkea hinta puhuttaa yhä enemmän asiakkaitamme. Energian hinta on jyrkässä nousussa ja nousu näyttäisi jatkuvan edelleen, eikä hinnan laskusta ole vielä tietoaakaan. Sanoisin että nyt kannattaa viimeistenkin teollisuuskohteiden lähtöä miettimään valaistuksen vaihtamista ledivalaistukseen, Hangas painottaa.

Valaisinremontin takaisinmaksuaika lyhenee nopeasti nousevilla sähkön hinnoilla merkittävästi ja hintojen palautumista normaalisolulle tai lähelle sitä, on haastavaa kenenkään tässä vaiheessa ennustaa.

– Teemme asiakkaillemme aina tarjouksen yhteydessä energiansäästölaskelman, josta selviää takaisinmaksuaika sen hetkellä kulutuksella ja saavutettavalla energiansäästöllä. Näillä hinnoilla keskimääräinen takaisinmaksuaika on asennettuna 2–4 vuoden paikkeilla. Valoremontti käyttää kohteissaan Philipsin valaisimia. Philips valmistaa valaisimet aina tilauksesta, joten asiakas saa kohteeseensa aina tuoreimman teknologian omaavat tuotteet.

Turvallinen avaimet käteen -ratkaisu

Valoremontti tekee maksuttoman kartoituksen asiakkaan kohteeseen, jonka jälkeen tehdään kohteen valaistussuunnitelma sekä tarjous avaimet käteen -ratkaisusta.

– Kun projekti käynnistyy, puramme vanhat valaisimet pois, kierrätämme ne asianmukaisesti ja asennamme uudet valaisimet tilalle. Myös asennuksessa tarvittavat nostimet tulevat kauttamme, Hangas toteaa.

Hangas suosittelee ammattilaisen hyödynämistä valaistuksen uusinnossa.

– Viitisen vuotta sitten oli menossa aika villi ledibuumi, jolloin yritykset menivät monissa tapauksissa halpaan, eli ostettiin jotain ledejä, mutta ei tiedetty mitä, jolloin saatettiin saada liian vähän tai liian paljon valotehoa. Valaisinten laadussa on todella paljon eroja, riippuen valmistajasta.

Philipsin laadukkailla ledivalaisimilla on pitkä käyttöikä

– Olemme Philipsin virallinen partneriyriitys, joten me käytämme kohteissamme Philipsin laadukkaita ja turvallisia tuotteita, joilla on viiden vuoden takuu. Suurin osa ledivalaistuksista kestää 50 000 käyttötuntia, tosin ulkovalaisimilla käyttöikä on vieläkin pidempi. Otetaan esimerkkinä ns. perustila,

jossa valaistus palaisi vaikkapa kahdeksan tuntia päivässä, viitenä päivänä viikossa, ledivalaisimien käyttöikä olisi silloin noin 24 vuotta. Toki jokaisessa kiinteistössä valot palavat eri aikoja, joten ensimmäisen ledivalaistuksen hankinnan jälkeen sen uusimista täytyy tarkastella tiloittain – milloin valotehon alenema on sitä luokkaa, että ledivalaistuksen uusimiseen täytyy ryhtyä vuosien päästä, Hangas mainitsee.

Älyvalaistuksella merkittäviä lisäsäästöjä

– Kun varastoon asennetaan vaikkapa liiketunnistimia, valot syttyvät ja sammuvat tarpeen mukaan. Valaistuksella voidaan toteuttaa erilaisia rajattuja alueita ja tiloja, joihin voidaan ryhmitellä erilaisia valaisinryhmiä – näin valaisimet syttyvät vain tarpeen mukaan. Älyvalaistus voi esimerkiksi tiputtaa valaistustehon ensin kahteenkymmeneen



Kuvassa Philipsin laadukas CoreLine Highbay valaisin.

Avainasiakaspäällikkö Anssi Hangas kertoo että Valoremontin tarjoama avaimet käteen -ratkaisu on asiakkaalle helppo ja turvallinen ratkaisu päivittää toimitilojen valaistus tämän päivän vaatimuksiin.



prosenttiin ja mikäli määrätyn ajan jälkeen sinne ei tule edelleenkään liikehdintää, valaistus sammuu kokonaan.

Hangas kertoo, että ledi soveltuu hienosti älyvalaistukseen, koska sytyttäminen ja sammuttaminen ei rasita sitä samalla tavalla kuin esimerkiksi loisteputkia tai monime-tallilampuja.

Loisteputket poistuvat käytöstä EU:n alueella

– EU:n energiatehokkuusdirektiivin myötä T5- ja T8-loisteputket tulevat poistumaan markkinoilta 24. elokuuta 2023. Hyvä uutinen on, että samoihin loisteputkirunkoihin voidaan kuitenkin asentaa uudet lediputket. Lediputkilla saavutettava energiansäästö on

loisteputkiin verrattuna noin 60 % ja säästöä lähtee syntymään välittömästi. Suositte-lisin vaihtamaan vanhojen loisteputkien tilalle suoraan lediputket, enkä ostaisi enää loisteputkia, Hangas opastaa.

Rahoitus mitoitetaan asiakkaan tilanteeseen

Valoremontin rahoitusyhteistyökumppanina toimii Siemens. Tämä mahdollistaa, että asiakasyritys voi hankkia tarvittaessa valaistuksen leasingrahoituksella.

– Leasing sopimuksen saa jopa kuudeksi vuodeksi, mutta yleisimmät rahoitusten kestoajat liikkuvat kolmen ja neljän vuoden välillä. Asiakas maksaa valaistusremonttia kiinteillä kuukausisummilla. Kun leasing-ai-

ka tulee täyteen, asiakas kuittaa valaistuksen itselleen viiden prosentin jäännösarvolla.

Hangas mainitsee, että vaikka avaimet käteen -asennettujen valaistusprojektien takaisinmaksuajat liikkuvat keskimäärin 2–4 vuoden välillä, voidaan joissakin erityiskohteissa päästä jopa vuoden takaisinmaksuaikaan.

Valoremontti on toteuttanut modernin ledivalaistuksen mm. Roclalle, Haltonille sekä Tibnorille. Lisätietoja näistä ja muistakin referenssikohteista löydät osoitteesta: www.valoremontti.fi



Nokian K-Raudan myymälään asennettiin viime vuonna uusi ledivalaistus.

Valoremontti poistaa stressiä ja pimeyttä.

Me hoidamme valaistuksen uusimisen täsmällisesti ja tehokkaasti **yrityksille ja julkisen sektorin toimijoille**, jotka haluavat parantaa kiinteistön tai ulkoalueiden valaistusta ja siirtyä huoltovapaaseen LED-valaistukseen.

Selkeä ja varma kokonaistoimitus. Energiasäästö jopa 90%.

OTA YHTEYTTÄ

050 559 2298
petri.rapeli@valoremontti.fi

Valoremontti

valoremontti.fi

Tehdasvalolta uusi Lumino-tuotesarja

Valaistustuotteiden kotimainen laatuvalmistaja Tehdasvalo esittelee Jyväskylän Sähkö Valo Tele Av -messuilla uuden Lumino-valaisinsarjan.

– Omasta tuotepaletistamme on puuttunut korkeiden tilojen valaisin. Tähän tarpeeseen Lumino-sarja vastaa, kertoo yrittäjä ja toimitusjohtaja **Harri Koivumäki**.

Lumino-valaisimissa on painevaletusta alumiinista tehty runko. Valaisinten tehot ovat 35 watista ylöspäin. Kiinnitysvaihtoehdot Lumino-valaisimiin ovat erittäin monipuoliset. Valaisimet voidaan sijoittaa kattoasennuksena, tai kaapelihiyllyyn tai valaisinripustuskiskoon kiinnitettyinä. Lumino-sarjaan kuuluvat myös suuntaushaarukalla varustetut valonheittimallit, jotka soveltuvat käytettäväksi ulkoalueilla.

Kaikki mitä valaisuun tarvitaan

Imatralainen Tehdasvalo Oy toimittaa valaistusratkaisuja käyttökohteisiin, joissa vaaditaan tinkimätöntä laatua ja pitkää elinkaarta. Tuotevalikoimaan kuuluvat teollisuusvalaisimet,

opas- ja turvavalaisimet, räjähdysvaarallisten tilojen valaisimet, valonheittimet sekä katuvalaisimet.

Osana kokonaisvaltaista palvelutarjontaa Tehdasvalo tekee myös valaistussuunnittelua. Tehdasvalo pystyy räätälöimään erikoisratkaisut sellaisiin kohteisiin, joihin ei löydy valmiita valaisimia.

– Tarjoamme täydellisen valaistusarsenaalin. Meiltä löytyvät valaisimet kaikenlaisiin teollisiin tiloihin ja olosuhteisiin. Valmistamamme tuotteet ovat parhaimmillaan haastavissa ympäristöissä, sanoo Harri Koivumäki.

– Perinteikäs Victor-mallistomme on edelleen tuotannossa, nykyisin LED-pohjaisena. Omaa valikoimaamme täydentävät eurooppalaiset laatuotteet, joita maahan tuomme.

Luotettava kumppani

Tehdasvalon toimintaa leimaa luotettavuus. Harri Koivumäen mukaan rekla-



Tehdasvalolta myös aluevalaistukset avaimet käteen -palveluna.

tyttävän vähän. Isoissakaan projekteissa asiakkaat eivät ole löytäneet moitittavaa.

– Projektivientiä olemme tehneet varsin paljon ympäri maailmaa. Esimerkiksi Andritzin kautta meiltä meni suuri määrä valaisimia Stora Enson sellutehtaaseen Montes del Plataan Uruguayhin. Kaikki sujui sopimusten mukaisesti.

– Aikaisempi projekti Uruguayssa oli Fray Bentosin sellutehdas, jonka omistaa UPM. Kävin rakennustyömaalla paikan päällä, sillä toimitukseemme sisältyi myös kunnossapidon ohjeistus ja koulutus. Yritin siellä

udella, että sanokaa nyt jostakin, missä olemme töpänneet tai missä voisimme parantaa, mutta vastausta ei tullut, Koivumäki myhäilee.

Kehittyvä ja kasvava yritys

Harri Koivumäki kertoo, että Tehdasvalon tilauskanta on tällä hetkellä hyvällä tasolla.

– Emme ole halvin vaihtoehto, vaan vahvuksiamme ovat suomalainen laatu, luotettavuus ja tavoitettavuus. Jos jotain ongelmia ilmenee, meidät saa aina kiinni. Olemme toimineet yli 30 vuotta. Täytämme merkittävien toimijoiden, kuten Stora Enson ja UPM:n luotettavuusvaatimukset. Luotto-

luokituksemme on AAA. Tehdasvalo on aloittanut kansainvälistymisprojektin, jonka kohdemaita ovat Viro, Latvia, Liettua ja Puola. Tavoitteena on saada kohdemaihin omaa suoraa vientiä.

– Olemme rekrytoineet osaavan henkilön vientiä edistämään. Saimme ELY-keskukselta tukea kansainvälistymisen kehittämiseen, ja apunamme on ollut myös Lappeenrannan ammattikorkeakoulu, jossa on tehty meille markkinaselvityksiä kohdemaista.

Harri Koivumäki luonnehtii yritystään kasvu- ja kehityshaluiseksi. Kasvua on saavutettavissa uusilla tuotteilla, kansainvälistymisellä ja projektiviennillä.

– Käytettävissämme on tuotantotiloja yli 1 200 m², tilojen puolesta pystyisimme vaikka tuplaamaan liikevaihtomme.

Vanhat valaisimet LED-aikaan

Viime aikoina Tehdasvalon toiminnassa on korostunut valaisinten uusiminen. Vanhat suurpaineenatriumilla tai monimetallilampuil-la toteutetut valaisimet ovat tulleet käyttökänsä päähän.

– Niitä olemme vaihtaneet LED-valaisimiin, joilla asiakkaamme saavuttavat sekä energiansäästöä et-

tä imagollista etua.

– Vanhoihin Victor-valaisimiin olemme kehittäneet Retrofit-päivityspaketin, Harri Koivumäki muistuttaa.

– Valmistamiemme valaisinten vahvoja runkoja ei tarvitse vaihtaa, mutta Retrofit-päivityksessä purkauslamputeknikka vaihdetaan LEDeihin. Vanhojen valaisinten metallit erottelemme ja kierätämme. Retrofit on asiakkaalle edullisempi vaihtoehto kuin uusien LED-valaisinten hankinta.

Moderni valaistus on taloudellinen ja mukautuva

Yksi LED-valaistuksen eduista on sen säädettävyyys. Teollisissa tiloissa voi olla paikkoja, joissa henkilöstö ei käy kuin ehkä kerran tai kaksi vuorokaudessa. Tällaisissa kohdissa valaistus voidaan pitää himmennettynä, ja tehokas valaistus saadaan päälle tarpeen mukaan liiketunnistimella, painonapilla tai kello-ohjauksella.

Jos valaistavassa tilassa on ikkunoita, valaistus voi säätyä ulkopuolelta tulevan valon mukaan siten, että valon kokonaismäärä pysyy vakiona.

– Säädettävä LED-valaistus mahdollistaa aidon energiansäästön, Harri Koivumäki kiteyttää.

Uusi toimitusjohtaja? Uusi omistaja?

Vuonna 1990 perustetun Tehdasvalo Oy:n taipaleeseen on mahtunut sekä yläettä alamäkiä. Toimialana teollisuusvalaistus on hyvin suhdanneriippuvaista.

– Heti yrityksen perustamisen jälkeen iskenyt lama oli raskasta aikaa. Merkittävä virstanpylväs oli yrityksen siirtyminen Iitalasta Imatralle vuonna 1998. Osamistajaksi siinä vaiheessa tuli Imatran seudun kehitysyhtiö. Valitsimme strategiaksi voimakkaan kehittämisen: uusia tuotteita, uutta markkinointia. Tämä osoittautui toimivaksi ratkaisuksi, Koivumäki kertoo.

– Suhdanherkkyys näkyy siten, että vuosittainen liikevaihto voi vaihdella paljonkin. Olemme tehneet voitollista tulosta, jolla olemme kehittäneet yritystä vahvemmaksi.

Harri Koivumäki täyttää 70 vuotta syyskuun 20. päivä 2022. Hän kertoo, että voisi jo mielihyvin vetäytyä toimitusjohtajan paikalta omistajan ja hallituksen puheenjohtajan rooliin.

– Todennäköisesti pes-taamme uuden toimitusjohtajan. Jos oikein hyvä ostajakandidaatti – ei kuitenkaan kilpailija – ilmaantuu, niin koko yritys voi olla myytävänä. Haluan kuitenkin, että toiminta jatkuu täällä Imatralle.

Nähdään messuilla

Harri Koivumäki harmittelee, että korona-aikana henkilökohtaisiin käynteihin perustuva markkinointi on ollut pysähdyksissä.

– Suunnittelutoimistojen ihmiset ovat tehneet hajautetusti etätöitä, eivätkä tehtaakaan ole ottaneet vierailijoita vastaan. Toivottavasti Jyväskylän sähkömessuille saapuu runsaasti porukkaa tutustumaan alan uutuuksiin ja meidänkin tarjontaan. **Tervetuloa juttelemaan osastolle B 403!**

TERVETULOA

Jyväskylän sähkömessuille
7-9. 9.2022 tutustumaan
UUDEN LUMINO VALAISIMEN
ominaisuuksiin ja
Tehdasvalo Oy:n
valaisintarjontaan.

OSASTO
B 403

TEHDASVALO

www.tehdasvalo.fi

TEHDASVALO OY

| Piikatu 16, 55120 IMATRA
Puh. +358 10 778 2200 | tehdasvalo@tehdasvalo.fi



Sumppiluola kaivokselta

Valaistussaneerauksen hyödyt ovat kiistattomat

Nykyinen maailmantilanne vaikuttaa energian sekä raaka-ainehintojen nousuun. Suomen energiaomavaraisuuden näkökulmasta olisi nyt lisättävä omaa energiantuotantoa ja vähennettävä energiankulutusta. Yksi hyvä tapa vähentää energiankulutusta on päivittää ledivalaistukseen, joka on yritykselle nyt yksi kannattavimmista investoinneista. Valaistussaneeraus alkaa tuottamaan yritykselle taloudellista hyötyä välittömästi.

Energian- ja sähkönkulutusta voidaan vähentää monella tavalla, mutta jos puhutaan vanhan valaistuksen uusimisesta ledivalaistuksella, se on tällä hetkellä yksi kustannustehokkaimpia energiainvestointeja. Siinä saadaan paras hyöty suhteessa investoinnin kokoon nähden, mutta myös parhaat säästöt, Ledistuksen myyntijohtaja **Ari-Pekka Jokitalo** toteaa.

Valaisinten hinnat nousussa

Koska nousevat materiaalikustannukset vaikuttavat valaisinten uusintahintoihin, kannattaa valaistusinvestointi tehdä mahdollisimman nopeasti, jolloin saadaan parempi sijoitetun pääoman tuotto suhteessa investointikustannukseen.

– Tällä hetkellä valaisinten hinta on vielä maltillinen, mutta alumiinin hinta on noussut jo kymmeniä prosentteja muutamassa kuukaudessa, kuten myös piirikorttien ja puoli-johteiden hinnatkin, rahtihintoja unohtamatta, nämä kaikki nostavat valaisintuotteidenkin hintaa. Mitä pidemmälle valaisininvestointia pitkittää, sitä kalliimpi investointikustannus tulee olemaan. Meidän viestimme on, että mitä nopeammin valaisininvestointi tehdään, sitä parempi ja tuottavampi se on, Jokitalo muistuttaa.

Sähkön hinta jatkaa nousuaan myös tulevaisuudessa

Ledistys on rakentanut kattavat mittarit sekä raporttityökalut, joiden avulla voidaan tehdä asiakaskohtainen energiainvestoinnin kannattavuuslaskelma.

– Laskelmissa on tärkeää huomioida myös sähkönhinnan nousuvaraus. Vaikka sähkön hinnassa on vuositason pienä notkahduksia ja nousuja, keskimäärin sähkön hinta on noussut viimeisen 20 vuoden ajan ja tulee nousemaan jatkossakin. Jos ajatellaan tilannetta vaikka viiden vuoden päähän, silloin valaisinremontilla saavutettavat säästöt vain kasvavat vuositason. Mitä nopeammin päätöksen tekee, sitä suuremmat hyödyt sillä saavuttaa, Jokitalo painottaa.

Valaisininvestoinnilla saadaan jopa positiivista kassavirtaa

Jokitalo kertoo, että laskelmat ovat osoit-

taneet, että hyvin monessa tapauksessa valaisininvestointi ei pelkästään maksa itseään takaisin, vaan se myös jättää rahaa säästöön.

Investointi kuolettaa itsestään rahoituskustannukset ja lisäksi yritykselle jää lisää vapaata kassavirtaa.

– Kyseessä on energiainvestointi, johon ei välttämättä kannata sitoa yrityksen omia pääomia, vaan investointi on useimmiten niin kannattava, että se kannattaa toteuttaa rahoituksella tai vieraalla pääomalla. Mekin pystymme tarjoamaan asiakkaillemme useita eri rahoitusmalleja.

Tarkat asiakaskohtaiset suunnitelmat varmistavat onnistuneen lopputuloksen

Valaisinsaneerauskohteet ovat Jokitalon mukaan tyypillisesti teollisuushalleja tai -kiinteistöjä.

Ensin kohteessa kartoitetaan nykyinen tilanne ja valontarve, jonka jälkeen tehdään kustannustehokas ja järkevä suunnitelma, jossa määritellään mm. parannetaanko valaistusta vai haetaanko vain energiansäästöä.

– Teemme suunnitelman pohjalta investoinnin kannattavuusanalyysin. Käyttämämme laskentaohjelmiston kautta saamme erittäin tarkan raportin, miltä investointi näyttää taloudellisten tunnuslukujen näkökulmasta. Se antaa meille myös arvot siitä, kannattaako uusintaan sitoa yrityksen omia pääomia vai ei. Jos investoinnin sisäinen korkotuotto on suurempi kuin lainan korkoprosentti, varakkaankin yhtiön kannattaa mieluummin sijoittaa pääomaa oman yrityksen kehittämiseen ja rahoittaa valaistusinvestointi vieraalla pääomalla.

Ledit säilyttävät tehonsa keskimäärin 20–25 vuotta

– Ledien kestoiät ja tehot ovat kehittyneet viime vuosina merkittävästi. Meidän ledivalaisimet ovat markkinoiden parhaila komponenteilla toteutettuja, joten niiden



la, saadaan niiden paloajat optimoitua niin, että ne palavat vain silloin kun niitä tarvitaan. Tätä kautta saadaan merkittävää säästöä vuositason. On myös ratkaisuita, joissa valaistus säätyy tilaan tulevan luonnollisen valon mukaan, että tilan valaistustaso säilyy jatkuvasti halutunlaisena.

Jokitalon mukaan valaistuksen automaatiohjausta voidaan myös säätää etänä Ledistuksen tehtaalta, mikäli asiakkaalla on sellaiselle tarvetta.

– Pystymme tekemään valaistuksen määrän ohjelmoinnit kellonajan mukaan, jolloin ne säätyvät asiakkaan haluamalla tavalla.

Tarjous kannattaa kysyä

Jokitalo muistuttaa, että tarjouksen pyytäminen ei ole ostopäätös. Tästä syystä se olisi järkevää nyt pyytää.

– Ihmisten olisi hyvä päästä näkemään valaisininvestoinnin taloudellinen hyöty, puhutaan kuitenkin hyvin merkittävistä säästöistä. Aika usein kuulen asiakkailta, että he katuivat ainoastaan sitä, etteivät tehneet tätä investointia aiemmin. Puhutaan varsin kohtuullisen kokoisesta investoinnista, joka maksaa itsensä takaisin hyvin nopeasti. Valaisininvestoinnin keskimääräinen takaisinmaksuaika on ollut meidän saneerauskohteissa noin neljä vuotta. Toki se vaihtelee, ja nopeimmillaan takaisinmaksuaika on voinut ollut jopa alle kaksi vuotta, varsinkin jos kohteessa on ollut käytössä isoja kaasupurkausvaloja.

Kotimainen valaisinvalmistaja, Ledistys Oy, toimittaa valaistusjärjestelmänsä asennettuina, koko Suomen kattavan sähköura-koitsijaverkostonsa avustamana.

www.ledistys.fi

Valaistuksen ohjauksella merkittävää lisäsäästöä

– Valaistuksen ohjaus on energiasäästön näkökulmasta erittäin tärkeässä roolissa. Kun vanhat valaisimet korvataan ledivalaisimilla, saavutetaan merkittävää säästöä, mutta valojen järkevällä ja oikeanlaisella ohjauksel-

LEDISTYS

Se kotimainen

Uutuutena esillä myymälävalaisin

TEHTY SUOMESSA
MADE IN FINLAND

LAINLED

Löydät meidät : SähköTeleValo & AV 2022 messuilta osastolta B-247



Energiateollisuuden Leskelä: Suomi voi olla energiamurroksen voittaja, jos pidämme energiaverkoista huolta

Energian hintakriisin ratkaisu edellyttää lisäinvestointeja energiaverkkoihin. Nyt investointivelka kasvaa hinnoittelumallin muutoksen ja komponenttien kallistumisen takia.

Venäjän hyökkäyssota on käynnistänyt akuutin energiakriisin, joka nostaa hintoja ja heikentää energian saatavuutta. Kriisin ratkaisu edellyttää nopeita toimenpiteitä, mutta niitä tehtäessä on muistettava, että investoinnit ovat pitkävaikutteisia. Puhdas energia ja sen jakelua tukevat energiaverkot mahdollistavat vihreän kasvun, josta on mahdollista rakentaa Suomen taloudellisen menestyksen kivijalka. Onnistuminen edellyttää vahvaa panostusta energiaverkkoihin, ilmenee Energiateollisuus ry:n ja Afryn yhdessä tekemästä tuoreesta selvityksestä.

– Nykyisten ja tulevien energiahaasteiden ratkaisu vaatii hyvää verkkoinfraa, toteaa Energiateollisuus ry:n toimitusjohtaja **Jukka Leskelä**.

– Investointeja on tehty kuluneen kymmenen vuoden aikana lähes kymmenen mil-

jardin verran, ja vauhtia on syytä pitää yllä. Kiitos niiden, pohja on hyvä: kantaverkko, jakeluverkot ja kaukolämpöverkot ovat huipputasoa maailmassa. Toimimalla fiksusti Suomi voi olla energiamurroksen voittaja, Leskelä jatkaa.

Kriittisimpiä kehityskohteita ovat sähkö- ja vetyverkot. Sähkön jakeluverkkojen valvontamenetelmien muutokset kesken valvontajaksen leikkasivat verkkoyhtiöiden tulosta. Hyytynyt kasvavirta on vähentänyt investointeja verkkoihin, kuten ilmenee Energiateollisuus ry:n jäsenilleen tekemästä kyselystä. Kolmessa neljästä kyselyyn vastanneesta verkkoyhtiöstä investointivolyymi pienenee vuodesta 2021 vuosille 2022–2023. Valvontamenetelmämuutoksen lisäksi samalla rahalla saadaan investoitua vähemmän tänä vuonna kuin viime vuonna,



Jukka Leskelä

kun komponenttien hinnat ovat nousseet. Investointitarpeita on erityisesti siellä missä rakennetaan uusiutuvan energian tuotantoa. Myös kaupungeissa kulutus kasvaa väkimäärän lisäntyessä. Haja-asutusalueilla pitkät etäisyydet kasvattavat toimitusvarmuusinvestointien määrää.

– Suomalaisen sähkönjakeluverkkojen ja kanta-

verkon vuosia jatkunut määrätietoinen kehittäminen on Suomen selkeä vahvuus ja mahdollistaa energijärjestelmän uudistumisen, toteaa johtava asiantuntija **Ina Lehto**.

– Lisäksi suomalainen sähkönjakelu ja sähkönsiirto pärjäävät erinomaisesti eurooppalaisessa hintaverailussa. Työ on kuitenkin kesken. Sähköverkkojen

kehittäminen nykyistä paremmaksi on välttämätöntä sähköistymisen mahdollistamiseksi, huoltovarmuuden takaamiseksi ja uuden hiilineutraalin sähköntuotannon liittämiseksi, toteaa Lehto ja jatkaa.

– Vedyn osalta olemme vielä uuden äärellä, tuotantoa viriää parasta aikaa eri puolilla. Verkostoja tarvitaan pian.

Uusiutuvan tuotannon kasvun myötä sähkön hinta ja tarjonta vaihtelevat jatkossa enemmän kuin tähän asti. Vuoden 2022 aikana tullaan investoimaan yksin tuulivoimaan 2,2 miljardia euroa. Määrä vastaa yli viidennestä koko teollisuuden investoinneista. Myös aurinkoenergian ollen investoimassa yhä laajemmin, kun entisille turvesoille etsitään uutta käyttöä. Vaihtuva tuotanto haastaa kehittämään tapoja varastoida energiaa esimerkiksi vetynä, tai kuumana vetenä, kuten esimerkiksi Vantaalla ja Vaasan Vaskiluodossa. Varastointi edellyttää sähkönsiirtoverkoston lisäksi vetyverkostoa ja kehittyvää

kaukolämpöverkostoa, joka tarjoaa mahdollisuuksia tasapainottaa tuotannon vaihteluita.

– On Suomen onni, että kaukolämpöverkkomme ovat valmiiksi kattavammat kuin oikeastaan missään muualla, Leskelä toteaa. Nyt pitää vain säilyttää maltti ja jatkaa pitkäjänteistä kehittämistä, vaikka akuutti tilanne on haastava. Hyvällä tehdyllä työllä selviämme käsillä olevasta kriisistä paremmin kuin muut, ja selviämme myös jatkossa, Leskelä toteaa.

– Investointeja on tehty kuluneen kymmenen vuoden aikana lähes kymmenen miljardin verran, ja vauhtia on syytä pitää yllä. Kiitos niiden, pohja on hyvä: kantaverkko, jakeluverkot ja kaukolämpöverkot ovat huipputasoa maailmassa. Toimimalla fiksusti Suomi voi olla energiamurroksen voittaja, toteaa Energiateollisuus ry:n toimitusjohtaja Jukka Leskelä.

Teksti- ja kuvälähde Energiateollisuus ry

Tervetuloa Kipinämies Oy:n asiakkaaksi!

Jo yli 30 vuoden ajan laatutuotteita sekä asiakaslähtöistä palvelua ammattilaisille!

Maahantuomme ja myymme:

- sähkö- ja telealan työkaluja ja välineitä
- tapaturmilta ja ammattitaudeilta suojaavia henkilö- ja putoamissuojaimia.

Myynti palvelee arkisin klo 8.00 - 16.00.

Tavaranoitot ja toimitukset myös muina aikoina sopimuksen mukaan!

**sähkö & valo
tele av**

Jyväskylän Paviljonki 7.9.-9.9.2022
Tervetuloa KIPINÄMIES OY

Olemme mukana!

Löydät meidät osastolta:

B 585

Kipinämies Oy HELSINKI

Prinssintie 4 (käyntiosoite), 00820 Helsinki | Puh. 09 7597 430

Kipinämies Oy TAMPERE | Puh. 0400 834 438

Mail: kipinamies(@)kipinamies.com | **www.kipinamies.com**

Energiaan liittyvät toimet oikeansuuntaisia

Budjettiriihen energialinjaukset painottavat akuutin tilanteen hoitamista määräaikaisin toimenpitein. Samalla hallituksen panostus uusiutuvaan energiaan vahvistaa vihreää siirtymää ja energiaomavaraisuutta. Sähkön arvonlisäveron alennus ja määräaikaiset tuet kuluttajille vahvistavat ostovoimaa ja parantavat ihmisten mahdollisuuksia selviytyä arjestaan puuttumatta sähkön riittävyyttä tasaavien energiamarkkinoiden toimintaan.

– Pidän tärkeänä, että on löytynyt instrumentteja tukea kotitalouksia vakavassa tilanteessa, toteaa Energiateollisuus ry:n toimitusjohtaja **Jukka Leskelä**.

– Hallitus kaavaillee lyhytvaikutteisia toimenpiteitä kansalaisten tukemiseksi, ja samalla panostaa pitkävaikutteisesti uusiutuvaan energiaan ja vahvistaa samalla sekä vihreää siirtymää että energiaomavaraisuutta. Näin pitääkin nyt tehdä, Leskelä jatkaa.

– Tärkeää on myös, että hallitus aikoo olla aktiivinen EU:n suuntaan sähkömarkkinoihin liittyvissä kysymyksissä. Sähkömarkkinoista on päätettävä EU-tasolla, tuotannosta on huolehdittava kansallisesti. Tässä työssä haluamme tukea hallitusta, Leskelä sanoo.

Hallitus vahvisti aiemmat päätöksensä vihreän siirtymän rahoittamisesta. Energiateollisuus ry:n mukaan myös kriisin keskellä on pidettävä kiinni ilmastotavoitteista. Vihreä siirtymä vahvistaa myös energiaomavaraisuutta, sillä päästölliset polttoaineet ovat suurimmaksi osaksi tuonnin varassa. Suomelle Venäjän hyökkäyssodan aiheuttama energiakriisi on ollut vakava, mutta ei yhtä vakava kuin useimmille muille Euroopan maille, koska pitkäjänteistä työtä päästöjen vähentämiseksi, ja samalla fossiilista polttoaineista irrottautumiseksi, on tehty jo pitkään.

– Meillä on tehty asiat paremmin kuin muualla, ja se näkyy paitsi päästöissä, myös energian hinnassa. Suomessa saa kriisinkin aikana halvempaa sähköä kuin Euroopassa keskimäärin, Leskelä toteaa. – Meillä on tässäkin tilanteessa vain yksi suunta, johon kannattaa mennä: pitää panostaa päästöttömään energiaan ja samalla laskea sekä päästöjä, että energian hintaa, Leskelä jatkaa. – Syytä on muistaa, että esitetyt toimenpiteet eivät poista tarvetta säästää energiaa selviytyäksemme ensi talvesta.

Energian hintakriisin syy on Venäjän hyökkäyssodan käynnistäminen fossiilisten polttoaineiden hintojen nousu. Pidemmällä aikavälillä hinnat pysyvät kohtuullisina vain lisäämällä kohtuuhintaisen päästöttömän energian tarjontaa. Lisärakentaminen vaatii lähivuosina mittavia investointeja. Energia-alan investointivauhti on noussut jo tämän vuoden aikana miljardilla, 3,8 miljardiin euroon vuodessa.

– Budjettiriihessä viitattiin myös windfall veron selvittämiseen. Investointien vauhdittamiseen se sopii erittäin huonosti, Leskelä huokaa. – Meillä ei ole mitään muuta ratkaisua energia-alan haasteisiin kuin lisäinvestoinnit. Niihin tarvittavan rahan ottaminen yrityksiltä valtioille ei tuo pelloillemme ensimmäistään tulimyllyä, Leskelä jatkaa.

ERS Kelapalautus Oy

Tehokkaalla kierrätyksellä kaapelikeloille pidempi käyttöikä

Kaapelikelojen palauttaminen ja kierrättäminen on ollut vaivalloista ja aikaa vievää – kaikki se aika on ollut suoraan pois tuottavasta työstä. Tähän ongelmaan saatiin ratkaisu jo vuonna 2013, kun ERS Kelapalautus kehitti käyttäjäystävällisen järjestelmän, jonka avulla kelaat saa vaivatta ja nopeasti kiertoon mistä päin Suomea tahansa.

ERS Kelapalautuksen palvelun tavoitteena on tuottaa helppo ja tehokas tapa kierrättää kaapelikelat ja varmistaa kaapelikeloille mahdollisimman pitkä käyttöikä, toimitusjohtaja **Kari Halonen** kertoo ja jatkaa: - Logistiikan optimoinnin ja kelojen pidemmän käyttöiän avulla säästetään selvän rahan lisäksi myös ympäristöä.

ERS Kelapalautuksen toiminta alkoi vuonna 2013 pienissä toimitiloissa Hauholla. Palvelulle oli ollut selkeä tarve ja nopeasti kasvavat kelaäärät vaativat melko pian suurempia tiloja. Sopivat toimitilat löytyivät hyvien kulkuyhteyksien päästä Riihimäeltä, jossa yrityksen päätoimipaikka ja logistiikkakeskus tänäkin päivänä sijaitsee.

Halonen kertoo, että Riihimäellä käsitellään noin 60 000 kaapelikelaa vuodessa.

- Asiakkaitamme ovat mm. sähköurakoitsijat, rakennusliikkeet ja teollisuus. Palautuspisteitä meillä on jo noin 30 ympäri Suomea ja etsimme aktiivisesti mahdollisuuksia kasvattaa tätä



verkostoa, jotta palvelu olisi kaikkien ulottuvilla. Meillä on vahva tahto olla kokonaan kattava ja luotettava kumppani asiakkaillemme.

Yhdessä vähennämme asiakasyritystemme ja yhteiskunnan kuluja

- Työmaiden urakoitsijoiden on työlästä ja usein myös kallista lähteä palauttamaan suuria ja painavia keloja monille eri valmistajille tai moniin eri palautus-

pisteisiin. Olemme tehneet kaapelikelojen noutoprosessin asiakkaillemme mahdollisimman helpoksi. Meillä on käytössä oma sähköinen rekisteröintijärjestelmä, jonka avulla asiakas voi tehdä keloista joko palautuksen, tai noutotilauksen, vaikka ulkona työmaalla, Halonen selvittää. - Tietenkin noutotilaus on mahdollista tehdä myös puhelimitse, mutta opastamme mielellämme tarvittaessa myös sähköisen

järjestelmän käytössä.

- Otamme vastaan kaikki kaapelikelat, valmistajasta

tai materiaalista riippumatta. Riihimäen logistiikkakeskuksessa kelaat saavat kuntoluokituksen, ja sen perusteella asiakas saa hyvityksen. Riihimäellä kaikki kelaat myös puhdistetaan jatkokäyttöä varten ja osa keloista korjataan.

Meiltä lähtee keloja jatkokäyttöön muun muassa Kreikkaan, Puolaan, Ruotsiin ja Liettuaan.

-Hyvitämme ehjistä ja korjauskelpoisista K-standardin kaapelikeloista kilpailukyisen hinnan. Näiden kelojen ostohinnassa on mukana pantti ja osan tästä pantista saa takaisin palauttaessaan kelan. Mitä paremmassa

kunnossa kela on, sitä suuremman osan pantista saa takaisin. Huonokuntoiset, korjauskelvottomat kelaat romutetaan ja kierrätetään 100 %:sti. Puumateriaali hyödynnetään lämpövoimaloissa ja metalliosat menevät metallikierrätyksen. Jäljelle jääneitä kaapeleita ei myöskään tarvitse purkaa pois, vaan ne voi jättää keloille ja laittaa samalla kyydillä tulemaan. Keloille jääneet kaapelinloput kierrättää yhteistyökumppanimme, Refe Finland Oy, joka hyvittää kaapelijäämien metalleista asiakkaalle, Kari Halonen kertoo.



Helpoin tapa kierrättää kaapelikelat.

- Käyttäjäystävällinen ja joustava järjestelmämme säästää kallisarvoista aikaasi tärkeämpiin tehtäviin.**
- Tehokas kelojen kierrätys vähentää yrityksesi kuluja ja muun muassa kattavan palautuspaikkaverkostomme avulla säästämme yhdessä luontoa.**
- Meille voit palauttaa kaikki kelaat - niin puiset, kuin muovisetkin. Myös kaapelinloput voit jättää keloille. Meiltä saat lisätietoa metallihyvityksistä.**
- Pyrimme mukautumaan tarpeisiisi ja olemaan joustava yhteistyökumppani. Järjestämme esimerkiksi noudon sinulle sopivalle aikavälille.**
- Mobiilisovelluksemme avaa sinulle mahdollisuuden täyttää esimerkiksi noutolomake myös silloin, kun tietokonetta ei ole saatavilla. Vaikkapa ulkona työmaalla.**

www.kelapalautus.fi

ERS Kelapalautus Oy - myynti@kelapalautus.fi - 040 717 2446



Sähköpojat – palveluksessasi

100% Suomalaista työtä





Tornion Sähköpojat Oy palvelee laajasti teollisuuden sähkömekaanisissa korjaus- ja huoltotöissä sekä työstö- ja sorvausongelmissa avaimet käteen -periaatteella. Tarjoamme korkealaatuista, asiakkaiden tarpeita vastaavaa kokonaisvaltaista palvelua, joka pohjautuu pitkään ja luottamukselliseen asiakassuhteeseen. Tavoitteenamme on, että yhteistyö kanssamme on yrityksellesi taloudellisesti järkevin ratkaisu.

Osaamisemme muodostuu kokemuksesta ja taidosta palvella asiakasta kulloisenkin projektin vaatimusten mukaisesti. Koneet, tilat ja henkilöstön ammattitaito ovat

huippuluokka, ja kehitämme osaamistamme jatkuvasti. Laatu järjestelmämme on sertifioitu nykyajan tarpeita vastaavaksi (ISO SFS 9001-2008 QAS ja ISO 14001).

Yli 40 vuoden kokemuksella

Tornion Sähköpojat Oy on toiminut Suomen ja Pohjois-Ruotsin teollisuuden palveluksessa jo yli neljäkymmentä vuotta. Tänä aikana se on kasvanut muutaman hengen yrityksestä kolmenkymmenen hengen monipuoliseksi teollisuuden osaajaksi. Joustava palvelu teollisuuden kunnossapidossa kattaa Suomen, Ruotsin ja Norjan alueet.



SÄHKÖPOJAT

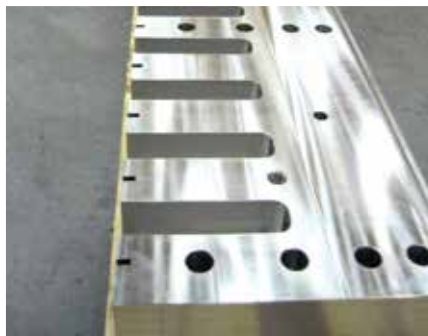
VUODESTA 1974
SÄHKÖMEKAANISET KORJAUKSET,
KÄÄMINNÄT, TYÖSTÖT,
TASAPAINOTUKSET JA SORVAUSTYÖT,
TEOLLISUUDN VARAOSAT JA TARVIKKEET,
KUNNOSSAPITOPALVELUT
AVAIMET KÄTEEN -PALVELUNA 24/365

Tornion Sähköpojat Oy

Perustettu 1974
Henkilöstö 30

Tornion Sähköpojat Oy
Raidekatu 29
FI-95420 Tornio
TVaihde +358 400 222 401
Fax +358 16 446 853
Päivystys 24 h +358 400 300 511
GSM +358 400 692 926
markku.rantapaa@sahkopoijat.fi

www.sahkopoijat.fi



Uudistumiskykyinen Kotkan-Haminan seutu on optimaalinen sijoittumispaikka teollisuudelle

Kotkan-Haminan seudulla tapahtuu paljon monella sektorilla, toteaa kehittämissyhtiö Cursor Oy:n Invest in -palveluiden Senior Advisor **Jarkko Harjula**.



Jarkko Harjula

Akkuteollisuuden lupaavat näkymät ovat olleet paljon tiedotusvälineissä esillä. Uusien datakeskusten saamisesta on meneillään merkittäviä keskusteluita eri toimijoiden kanssa. Energia- ja biotalouden toimialoilla on mielenkiintoisia hankkeita meneillään, Harjula mainitsee esimerkkejä.

Perinteisille vahvuuksille on hyvä rakentaa uutta

Jarkko Harjulan mukaan Kotkan-Haminan seutu on osoittanut vahvaa uudistumiskykyä teollisten toimialojen rakennemuutoksessa.

– Tämä alue on ollut tunnettu metsä-, metalli- ja kemianteollisuudestaan, mutta viimeisimpien 15 vuoden aikana olemme käyneet läpi muodonmuutosta, kun mm. vanhoja paperitehtaita on suljettu. Olemme kuitenkin pystyneet luomaan uudenlaista teollisuutta vanhan tilalle.

– Historian perintönä meillä on prosessiteollisuuden osaamista ja teollisuutta tukevia rakenteita. Haminan ja Kotkan satamat muodostavat nykyisin yhdistyneenä Haminan Kotkan satamana maamme suurimman yleissataman ja seudun tukijalan, jonka ansiosta vientituotteita valmistavien yritysten on helppoa asettua tänne. Haminan Kotkan satama kehittää jatkuvasti satama-alueita rakentamalla infraa kymmenillä miljoonilla euroilla. Lisäksi rautatie- ja sähköverkot ovat jämakässä kunnossa, ja alueella kulkeva E18-moottoritie mahdollistaa nopeat maantiekuljetukset länsi-itä suunnassa.

Akkuteollisuus nousee

Näinä epävarmoina aikoina Eurooppa on herännyt kehittämään maan osan omaa akkumateriaalien tuotantoa, sillä merkittävä osuus akkutuotannosta tapahtuu edelleen Aasiassa. Suomella on poikkeuksellisen hyvät lähtökohdat toimia akkuteollisuuden arvoketjun alkupäässä.

– Kennoprojekteja Euroopassa on käynnissä runsaasti, mutta

akkumateriaalien tuotantoon tärkeitä hankkeita ei niinkään. Suomessa saimme materiaalit omasta maaperästä ja pystyisimme jalostamaan niitä pitkälle. Sitä paitsi kennotehdaskin olisi helpompaa sijoittaa seudulle, jolla toimii jo akkumateriaalitehtaita, Jarkko Harjula huomauttaa.

Kotkan ja Haminan kaupungit, Cursor Oy sekä seudun yritykset ja yhteisöt ovat yhdessä sitoutuneet akkuteollisuuden ja sen ympärille kehittyvän klusterin luomiseen ja menestykseen. Klusteri kulkee nimellä Power Coast.

– Kehittyvä ala parantaa mahdollisuuksia saada tänne lisää akkuteollisuuden arvoketjun toimijoita. Esimerkiksi Stora Enso panostaa parhaillaan Sunilan sellutehtaalla fossiilisia materiaaleja akuissa korvaaviin puupohjaisiin tuotteisiin. Akkuklusterissa on tietenkin hyvät mahdollisuudet myös kierrätysliiketoiminnalle, tämän alan toimijoita pyritään houkuttelemaan seudulle tukemaan toimialan kehitystä.



Kuva: Juha Metso

Datakeskuksia Googlen vanavedessä

Datakeskuksissa seudun yksöreferenssinä toimii Haminassa vuonna 2011 aloittanut Google, joka on rakentanut jatkuvasti lisää konesalikapasiteettia Summan entisen paperitehtaan alueelle. Google lisäsi hiljattain maanomistustaan alueella ostamalla 50 ha lisämaata Haminan kaupungilta.

– Datat siirto- ja varastointitarve kasvaa koko ajan. Googlen datakeskus on tehnyt seudusta houkuttelevan myös alan muiden toimijoiden silmissä. Tarjoamme datakeskuksille erinomaisia tontteja.

Uusiutuvaa energiaa

Venäjän hyökkäyssota Ukrainassa on sysännyt liikkeelle kehittämissankkeita uusiutuviin energiaratkaisuihin, joilla voitaisiin korvata Venäjältä tuotavaa maakaasua ja öljyä. Esimerkiksi synteettisen metaanin ja muiden uusien liikennepolttoaineiden tuotantoa kehitetään kovalla vauhdilla.

– Tälläkin saralla meillä on kiintoisa hankkeita: Kotkan Energia Oy ja Nordic Ren-Gas Oy tutkivat mahdollisuutta rakentaa uusiutuvaa metaania ja vihreää vetyä tuottava Po-



Kuva: Kotkan kaupunki

wer-to-Gas-laitos Kotkaan, kertoo Jarkko Harjula.

– Haminan satamassa aloittaa pian toimintansa Fintoilin biopolttoainelaitos, joka jalostaa havuselluteollisuuden sivutuotteena syntyvästä raakamäntööljystä uusiutuvan dieselin raaka-ainetta sekä muita sivutuotteita.

– Myös aurinkovoima-alan toimijat ovat aktiivisesti liikkeellä, ja käymme heidän kanssaan keskusteluita aurinkovoimaloiden sijoittumisesta seutukunnalle. Muutamia konkreettisia varauksia on jo tehty maa-alueista.

Ilmailun tulevaisuus hahmottuu Pyhtäällä

Suomen uusi lentokenttä, Helsinki-East Aerodrome Pyhtäällä on tulevaisuuden ilmailuteknologian kehitysympäristö. Kysyntää uusille ratkaisuille riittää, sillä kattavien lentoyhteyksien ylläpitämiseen tarvitaan nykyistä pienempää ja edullisempaa konekalustoa.

– Ilmailun kehityksessä puhutaan sähköisestä ja autonomisesta lentämisestä sekä etälennon johdosta. Näitä asioita Pyhtäällä tutkitaan Redstone AERO Oy:n koordinoimana. Pyhtään kunta on Cursorin avustamana mukana Helsinki-East Aerodromen viemisessä eteenpäin tulevaisuuden ilmailun ja sitä tukevan teollisuuden toimipaikka-alueena, Harjula sanoo.

Osaavia tekijöitä

Jarkko Harjula korostaa, että merkittävä etu Kotkan-Haminan seutukunnalle on myös alueen monipuolinen ja työelämälähtöinen koulutustarjonta.

– Tällä toimii XAMK, eli Kaakkois-Suomen AMK, joka on yksi Suomen arvostetuimmista ammattikorkeakouluista. XAMK on rakentamassa Kotkan Kantasatamaan uutta kampusta, johon sijoittuu 2 700 opiskelijaa.

– Iso oppilaitos on myös Kotkan-Haminan seudun koulutuskuntayhtymä Ekami, jossa on yli 7 000 opiskelijaa. Ekami kouluttaa mm.

prosessiosaajia teollisuuteen, Harjula kertoo.

– Lisäksi mainittakoon läheinen yhteistyömme LUT-yliopiston kanssa. Akkuteollisuuden alaan läheisesti liittyvä LUTin energia-varastoinnin professuuri sijaitsee Kotkassa.

Cursor Oy yritysten apuna

Cursor Oy on seudun kuntien, eli Kotkan, Haminan, Pyhtään, Virolahden ja Miehikkälän, omistama kehitysyritys. Omistajakuntien lisäksi Cursor tuottaa elinkeinoelämän kehityspalveluita myös Loviisan kaupungille.

Seutukunnan kokoon (n. 100 000 asukasta) nähden kehitysyritys on varsin vahva. Henkilöstömäärä on tällä hetkellä 45. Cursorin yrityspalvelut hoitavat seudulla jo toimivien yritysten kehittämistä. Matkailun edistämispalvelut vahvistavat matkailualaa yhteistyössä eri toimijoiden kanssa. Cursorin Invest in -palvelukokonaisuus edistää uusien investointien ja toimijoiden sijoittumista seudulle.

– Toimimme proaktiivisesti, eli pyrimme itse tavoittamaan yrityksiä. Pääasiassa kyseessä ovat teolliset ja teollisuuteen liittyvät toimialat, luonnehtii Jarkko Harjula.

Invest in -palveluihin kuuluvat sijoittumiskohteiksi soveltuvien tonttien ja toimitilojen tuotteistaminen huomioiden seudun vahvuudet ja klusterit. Invest in -palvelut auttavat paikallisen yhteistyöverkoston avulla toteuttamaan turvallisesti suuretkin investoinnit. Lisäksi Cursorin Invest in- ja yrityspalvelutiimit huolehtivat seudulle sijoittuneiden yritysten jälkihoidos-

ta, varmistavat toimintojen käynnistymisen ja asioiden sujuvuuden sekä tukevat lisäinvestointien suunnittelussa ja toteuttamisessa.

– Kohtaamme yrityksiä myös erilaisissa tapahtumissa. Esimerkiksi 14.9.2022 järjestämme Business Pooki -tapahtuman Kotkan Höyrypanimolla. Tapahtuman ideana on saada seudusta kiinnostuneet yritykset verkostoitumaan ja esittäytymään seudun suuryrityksille. Mukaan on tulossa kymmeniä yrityksiä eri toimialoilta.

Hyvä paikka yritykselle, hyvä paikka ihmiselle

Jarkko Harjula kertoo, että Kotkan-Haminan seutua ei välttämättä tunnista edes muualla Suomessa vahvan kasvun alueeksi, tai seutu mielletään edelleen perinteisen teollisuuden tyyssijaksi.

– Monelle on yllätys, miten suuresti elinkeinorakenne on uudistunut ja miten paljon seudulla tapahtuu.

– Jos eri alojen kehityskulut menevät maaliin siten kuin uskomme, niin tulevana vuosina ja vuosikymmeninä Kotkan-Haminan seutu säilyttää elinvoimaisuutensa. Seudulle tarvitaan useita satoja, jopa tuhansia uusia työntekijöitä.

Jarkko Harjula korostaa, että Kotkan-Haminan seutu on paitsi teollisuuden ja liike-elämän järkevä sijoittumispaikka, myös suotuisa paikka asua ja elää.

– Olemme etelässä meren rannalla. Asumisen kustannukset ovat täällä vähintään puolta pienemmät kuin pääkaupunkiseudulla. Työpaikkoja on paljon tarjolla, ja etätönn tekeminen onnistuu vaivatta.

KOTKA-HAMINA REGION
Southeast Finland cursor

Loviisa • Pyhtää • Kotka • Hamina • Virolahti • Miehikkälä

businesskotkahamina.fi | cursor.fi | Cursor Oy Invest in

Energiamessut kääntävät katseet alan muutokseen, varmuuteen ja tulevaisuuteen 25.–27.10.2022

Energia-alan päätapahtuma Energiamessut (The Energy Event of Finland) järjestetään Tampereen Messu- ja Urheilukeskuksessa 25.–27.10.2022. Tapahtuma paitisi yhdistää alan huipputaajia, myös herättää arvioimaan kriittisesti vallitsevia käytäntöjä maapallon tulevaisuuden, energiaturvallisuuden ja huoltovarmuuden näkökulmasta. Energiateollisuus ei ole enää entisensä, sillä muutos on jo täällä – koe se Energiamessuilla.



si haluamme omalta osaltamme edesauttaa Suomen siirtymistä hiilineutraaliin energiatalouteen. Tavoitteenamme on, että Suomen teollisuusyritykset, julkisen sektorin kiinteistöt sekä muut suurkiinteistöt olisivat hiilineutraaleja vuoteen 2035 mennessä.

Ammattilaiset pääsevät maksuttomasti Energiamessuille rekisteröitymällä tapahtumaan ennakoon osoitteessa energiamessut.fi.

Energiamessuilla on takanaan näyttävä 30 vuoden historia. Sen teemat ovat vuosien saatossa olleet kiinni ajassa sekä askeleen edellä muutoksessa. Nyt tapahtuman tarjonta on ajankohtaisempaa ja tärkeämpää kuin koskaan ennen: ympäristö tarvitsee apua ja energiaturvallisuutta uhkaavat uudenlaiset tekijät. Nyt jos koskaan on siis aika verkostotua ja yhdistää voimat kestävämmän ja turvallisemman huomisen vuoksi.

Messuilla näytteilleasettajina alan huippuyritykset

Energiamessuille osallistuu tänä vuonna noin 300 näytteilleasettajaa. Mukana ovat esimerkiksi Valmet, Sumitomo, Andritz, VTT, Gasum ja Fingrid. Tämänhetkinen näytteilleasettajien lista löytyy osoitteesta energiamessut.fi.

Ohjelmassa esillä yhteiskunnallisesti merkittävät teemat

Tapahtumakokonaisuuteen sisältyy myös kaksi muuta korkeatasoista ohjelmakokonaisuutta: tiistaina 25.10. Energiapäivä ja keskiviikkona 26.10. Energiakongressi. World Energy Council Finlandin järjestämän Energiapäivän teemanä on tänä vuonna energiaturvallisuuden vauhdittaminen ja yhteiskunnan sähköistyminen, ja tarkempi ohjelma julkaistaan syksyllä. Kunnossapitoyhdistys Promaint ry:n järjestämä Energiakongressi koostuu kahdesta teemasta: ener-

giamarkkinat ja energia-hankkeet.

Energian tulevaisuus-messulavalla kuullaan energia-alan mielenkiintoisimpia puheenvuoroja. Käsitellyssä ovat esimerkiksi näinä aikoina erityisesti asennettava energiaturvallisuus ja energian huoltovarmuus, energiategokkuus, älykkäät ratkaisut ja alan tulevaisuus. **Mikko Hypönen** (WithSecure) puhuu energiaverkkojen kyberturvallisuudesta, **Matti Malkamäki** (Hycamite TCD Technologies) kertoo vedyn mahdollisuuksista, **Pia Oesch** (Huoltovarmuuskeskusten energiahuolto-osasto) pohtii mitä Suomen NATO-jäsenyys tuo energia-alalle ja **Mikko Dufva** (Sitra) kertoo tulevaisuus-

ajattelusta yllätysten ajassa. Mukana myös mm. **Jukka Leskelä** (Energiateollisuus ry), **Mikko Heikkilä** (Fingrid) sekä Teollisuuden Voiman katsaus Olkiluoto 3:sta.

Puheenvuorojen lisäksi tapahtumassa käsitellään alan polttavia aiheita tiukoissa paneelikeskusteluissa. Luvassa mm. EloTalk, jonka juontaa **Anna Perho**.

Yhdessä muutoksen puolesta

Huippuohjelmansa myötä Energiamessut on merkittävä tiedon ja tekijöiden kohtaamispaikka, jossa katsotaan määrätietoisesti tulevaisuuteen. Paikalla on mm. alan läheisesti kytköksissä olevia yritysten ja yhteisöjen päättäjiä

– tapahtuma on siis erinomainen tilaisuus virittää uusia yhteistyökuvioita sekä kääntää oman yrityk-

sen ja yhteistyökumppanien kehityksen keula kohti turvallisen ja kestävämmän energian aikakautta. Lisäk-

Putkilaserpalvelut Ylivieskasta



JKS PRODUCTS

www.jks-pro.fi

Seuraa meitä sosiaalisessa mediassa:




Maahantuonti ja myynti:

REOY

HAMRE

CAMSO

-kumitelat hyllystä-

Mäkelänkankaantie 2
49490 NEUVOTON
05-3435666 (24h)
info@hamre.fi
www.hamre.fi

Erikoisovet yli 45 vuoden kokemuksella.

www.ovesta.fi

OVESTA

1977 2022



Suojausstrategia kuntoon ajoissa

Onko mielessäsi kenties uusi keksintö? Aluksi tärkeintä on pitää se salassa ja ottaa yhteyttä patenttiasiamieheen parhaan mahdollisen suojausstrategian selvittämiseksi.

Teollisoikeudellinen suojaaminen hakuprosesseineen on hyvin vaativa kokonaisuus, jossa tarvitaan alusta alkaen teknisjuridista erikoisosaamista.

— Sen ei kuitenkaan tarvitse olla monimutkaista keksijälle, toteaa **Ville Pekkanen**.

Teollisoikeudellisen suojaamisen asiantuntija on patenttiasiamies, jonka kanssa IPR-asioiden hoito järjestyy kivuttomasti, ja keksijä voi keskittyä oleellisimpaan eli omaan liiketoimintaansa.

Ajoissa patenttiasiamiehen puheille

IPR-suojauksessa pääsee alkuun suhteellisen edullisesti, eikä siinä kannata empiä.

— Varsinkin tiukassa kilpailutilanteessa keksintö tulee suojata mahdollisimman nopeasti, ettei kilpailijoille anneta vahingossa etumatkaa, patenttiasiamies **Reijo Kangasmäki** kertoo.

Patenttikonsultointi Kangasmäellä ensimmäinen kartoituspalaveri on maksuton. Suojausmahdollisuuksien kartoituksessa lähdetään liikkeelle kulloinkin parhaiten tarkoitukseen soveltuvan suojaustavan va-



Patenttiasiamies kääntää keksinnöt patenttikielelle, toteaa Ville Pekkanen Patenttikonsultointi Kangasmäki Oy:stä. Kuva: Lassi Kangasmäki

linnasta, jolloin kyseessä olevan keksinnön luonteesta riippuen päädytään yleensä patentti-, hyödyllisyysmalli-, malli- ja/tai ta-

varamerkkisuojaukseen.

Suojaustavoista järein on patentti

— Patentin tai hyödyllisyysmallin myöntämisen edellytyksenä on absoluuttinen uutuus, kertoo patenttiasiamies Reijo Kangasmäki.

Käytännössä se tarkoittaa, että keksintöä ei saa julkaista missään ennen sitä koskevan suojahakemuksen sisäänjättöä.

Kun halutaan tehokkain ja pitkäaikaisin suojaus, patentti on yleensä paras vaihtoehto. Patentin etuna ovat myös patenttihakemuksen automaattinen salassapito 18 kuukauden ajan ja myönnetyn patentin pitkä voimassaoloaika, jopa 20 vuotta patenttihakemuksen jättämisestä, mikä edellyttää vuosittaisia vuosimaksujen suorittamista. Patentti soveltuu erityisesti teollisesti käytettävien ratkaisujen suojaamiseen kuten menetelmät, laitteistot, järjestelmät, sovitteet, rakenteet tai koostumukset.

Muut suojaustavat

Keksinnön suojaamiseksi on monia tapoja, joista mikään ei kuitenkaan ole aina yksiselitteisesti paras.

— Hyödyllisyysmalli on yleensä edullisin ratkaisu, kun on kyse niin sanotusta kevyemmästä keksinnöstä. Se on kustannuksiltaan patenttia edullisempi ja tulee nopeammin voimaan, haluttaessa muutamassa kuukaudessa. Hyödyllisyysmallin suoja-aika on kymmenen vuotta, mikä edellyttää sen uudistamista kahteen otteeseen, kertoo Kangasmäki.

Hyödyllisyysmallia kutsutaan joskus

Patenttikonsultointi Kangasmäki Oy

PATENTTIKONSULTOINTI KANGASMÄKI OY on vuodesta 1993 lähtien toiminut patenttitoimisto, jonka toimitilat sijaitsevat Tampereen Lielahdesa. Teollisoikeudellisessa suojaamisessa ja IPR-asioiden hoidossa tärkeää on vankka tekniikan tuntemus.

REIJO KANGASMÄELLÄ on pitkä kokemus patenttiasiamiehenä ja monipuolinen ammattikokemus tekniikan eri alueilta. Hänen erityisosaamisalueitaan ovat koneenrakennus ja lämpötekniikka.

VILLE PEKKANEN on koulutukseltaan tekniikan tohtori ja hänellä on 15 vuoden ammattikokemus tekniikan eri osa-alueilta. Hänen erikoisosaamisalueitaan ovat elektroniikka ja fotonikka.

pikkupatentiksi lyhyempine salassapito- ja voimassaoloaikoineen. Se on hakuproses-siltaan patenttia yksinkertaisempi.

Mallisuoja soveltuu tuotteen tai sen osan ulkomuodon suojaamiseen. Mallisuoja on voimassa viisi vuotta kerrallaan. Sillä on erittäin pitkä voimassaoloaika, neljästi uussittuna jopa 25 vuotta.

— Mallisuoja on validi suoja, joka ei kuitenkaan ota kantaa uuden tuotteen sisäiseen tekniikkaan tai koostumukseen, kommentoi Kangasmäki.

Tavaramerkki mahdollistaa yksinoikeuden tuotteen tai palvelun yhteydessä käytettyyn yksilölliseen nimeen, tunnukseseen, iskulauseeseen tai tuotepakkauksen ulkonäköön. Tavaramerkin etuna on lisäksi erottuvuus markkinointivälineenä. Se on voimassa 10 vuotta, jonka jälkeen se on uudistettavissa 10 vuoden jaksoissa. Se on mahdollista hakea myös yhdellä hakemuksella Euroopan Unionin alueella EU-tavaramerkkinä.

Alussa on idea®

Patentit tavaramerkit hyödyllisyysmallit mallit

Patenttikonsultointi Kangasmäki Oy

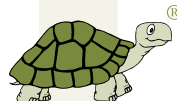
Puh
Sähköposti
Web

(03) 344 6755
reki@sci.fi
www.patenttikonsultointi.fi

Käyntiosoite

Enqvistinkatu 7A
33400 Tampere

PATENTTIKONSULTOINTI
PATENTCONSULTING



PATENTTIKONSULTOINTI KANGASMÄKI OY
Puh. (03)344 6755 | patenttikonsultointi.fi

Patenttitoimisto Kespät Oy satsaa henkilöstön koulutukseen

– sai jo neljännen eurooppapatenttiasiamiehen

Kespat Oy on määrätietoisesti hankkinut asiamiesauktorisointeja, joista uusin on **Jarkko Karjalainen** menestyksekkäästi suorittama eurooppapatenttiasiamieskoe.

– Meitä on nyt neljä EP-asiamiestä, Jarkon lisäksi **Tuomo Kuivala**, **Anssi Kurkinen** ja minä, toteaa toimitusjohtaja **Kimmo Helke**.

– Lisäksi **Janne Laulainen** läpäisi ensi yrittämällä kotimaisen patenttiasiamieskokeen, joka sekin on huipputaiva.

Asiakkaiden oikeuksien puolesta jo vuodesta 1984

Kespat Oy on viiden patenttiasiamiehen ja neljän IPR-assistentin muodostama patenttitoimisto. Yrityksellä on lähes 40 vuoden kokemus IPR-oikeuksien hoitamisesta. Patenttiasioiden rinnalle Kespat Oy:n palvelutarjontaan tulivat tavaramerkit ja mallit jo 1990-luvulla.

Kespat Oy ui yleistä kehitystä vastavirtaan. Toiminnan jatkajien puutteen vuoksi Suomessa on pieniä ja isompiakin patenttitoimis-



toja lopettanut toimintansa tai ostettu pois. Kun nuoret asiamiehet Anssi Kurkinen, Tuomo Kuivala ja Jarkko Karjalainen v. 2014 ostivat enemmistön yrityksestä perustajaosakkailta, Kimmo ja Pirjo Helkeltä, voidaan luotavastaisiin mielin uskoa yrityksellä olevan jatkuvuutta toiminnassaan.

Harmonisoitu patenttilainsäädäntö

Auktorisoinnit todentavat sen, että patenttitoimiston tietotaito on vahvaa ja ajantasaista.

– Eurooppapatenttiasiamieskoe on mammuttimainen ja kestää vuosia suorittaa, mutta suoritettujen koulutukset ovat niiden vaatavuudesta huolimatta meille erittäin tärkeitä. Yhdessä pitkäaikaisen kokemuksen kans-

Kespat Oy:n viimeisin auktorisoitu eurooppapatenttiasiamies on DI Jarkko Karjalainen.

sa ne antavat vankan pohjan asiakkaiden palvelulle teollisoikeudellisissa kysymyksissä, Kimmo Helke kuvaillee.

– Olemme havainneet, että koulutettavan kokelaan tuki kannattaa osoittaa riittävästi yrityksen resursseja. Kokeen suorittajan täytyy olla valmis sitoutumaan koulutukseen ja halukas oppimaan uutta.

– Eurooppalaisen patenttilainsäädännön osaaminen on tärkeää suomalaisia patenttihakemuksia ajattaessa, sillä Suomen lainsäädäntö on tältä osin harmonisoitua eurooppalaisen lainsäädännön kanssa, Helke muistuttaa.

– Myös osaavien IPR-assistenttien työ on tärkeä osa patenttitoimiston päivittäistä työskentelyä ja asiakaspalvelua.

Kansainvälistä kokemusta

Kespat Oy:llä on vankka tietämys europatenttiasioista, mutta myös USA:n, Kii-

nan, Japanin, Intian ja Etelä-Korean patenttijärjestelmistä ja patenttihakemusten ajamisesta näissä maissa.

– Meillä on paljon kokemusta patenttihakemusten kansallisesta käsittelystä mm. USA:ssa, Kiinassa, Japanissa, Brasiliassa ja Koreassa, nämä haasteelliset maat tässä mainittuina, kertoo Anssi Kurkinen.

– Varsinkin USA on aiheuttanut viime vuosina paljon päävaivaa 35 USC § 101-moitteen takia, yksinkertaistettuna yleensä ”human activity” tai ”abstract idea”-ongelmana.

Tavaramerkkisuojaa kannattaa hoitaa kuntoon

Kespat Oy palvelee yrittäjiä pienistä suuriin. Tuomo Kuivala korostaa, että vientimarkkinoilla toimivalla yrityksellä on syytä olla tavaramerkkisuojaa kunnossa.

– Tavaramerkki on ensimmäinen asia, joka pitää muistaa, jos lähdetään Suomen rajojen ulkopuolelle. Sen puuttuminen on erittäin riskialtista. Nimiriidat ovat kalliita, niihin voi upota kymmeniä tuhansia euroja. Siihen näh-



FT (soveltava fysiikka) Janne Laulainen on Kespat Oy:ssä ensimmäinen Suomen patenttiasiamiestutkinnon suorittanut. Vuodesta 2015 auktorisoiduksi asiamieheksi on voinut päästä vain asiamiestutkinnon kautta.

toimijoille.

– Isoja Kespat Oy:n hoidossa olleita patentti- ja TM-portfolioita omistavia yrityksiä on viime vuosina myyty ulkomaille. Koronapandemia lieene vauhdittanut siirtoja. Laatuillamme patenteilla olemme luoneet suurta lisäarvoa näille myyjille yrityksille, Kimmo Helke toteaa.

– Usein suojausaktiviteetti loppuu yrityskauppaan, tai ostajalla on omat kontaktit, jonne IPR-työ siirtyy. Tällä hetkellä meillä on kapasiteettia ottaa uusia töitä vastaan. Iskukykyämme on erinomainen suurtenkin kokonaisuuksien hoitamiseen.

www.kespat.fi

010 229 2850

mail@kespat.fi

Vasarakatu 1, Jyväskylä

Microkatu 1

(Novapolis), Kuopio

PRESSUHALLIT AMMATTIKÄYTTÖÖN



esim. 15x21x6

alkaen **1039€/kk**

+ alv 24%, 60 kk leasing,
hinta yrityksille, asennettuna
Etelä- ja Keski-Suomeen

**FINEST
HALL**

FinEst-Hall Oy

Amerintie 1, 04320 Tuusula,

Puh. 040 551 4589

harri.moisander@finest-hall.com

www.pvc-halli.fi



HELPOSTI KASATTAVAT JA PURETTAVAT



BETONIPALIKKA

WWW.BETONIPALIKKA.FI

SEINÄELEMENTIT

Valmistamme ja toimitamme nopeasti kasattavia ja tarvittaessa helposti purettavia betonipalikkaseiniä, rakenteita ja kaarihalleja mm.

• RINNETALOJEN TUKIMUURIT • VARASTOT • SILOT
• LIIKENTEEN OHJAUS • NÄKÖ- JA SUOJAMUURIT • BETONIPORSAAT

— Vain mielikuvitus on rajana —

Meiltä myös katokset ja **KAARIHALLIT**

Kun sinulla on visio, niin autamme myös suunnittelussa ja tarvittaessa myös toteutuksessa. Ota yhteyttä!



Karjalan Betoni Oy

Puh. 0400 250 015 • **www.betonipalikka.fi**

Forssan kaupungissa on tekemisen meininki

Järkivihreä Forssa on edelläkävijä kiertotalouden ja teollisen kiertotalouden ekosysteemialueena. Kanta-Hämeessä sijaitseva kaupunki lupaa tehdä parhaansa, että yritysten sijoittuminen alueelle olisi mahdollisimman helppoa.

Forssa on 33 000 asukkaan seutukeskus yrityselämässä sekä palveluissa. Forssa tunnetaan rakennustuote- ja elektronikan, graafisen alan, metallin, elintarviketeollisuuden sekä ympäristöalan yritystoiminnasta ja osaamisestaan. Järkivihreä Forssa -kaupunkistrategia painottaa monipuolista elinkeinorakennetta ja innovatiivisia teknologiaratkaisuja, ympäristöystävällisyyttä ja kestävä kehitystä unohtamatta.

Forssan Yrityskehitys Oy on koko Forssan seutua palveleva elinkeinoyhtiö, joka aktiivisella otteellaan parantaa yritysten toimintaedellytyksiä, kannattavuutta ja kasvua sekä lisää seudullista elinvoimaa ja vetovoimaa. Forssan seudulla toimii kansainvälistymisen suhteen eri vaiheissa olevia yrityksiä, joista osa on jo tottunut toimimaan ja menestymään kansainvälisillä markkinoilla. Forssan Yrityskehitys Oy:n rooli yritysten kansainvälistymisessä on kokoava ja mahdollistava.

Vuosittainen Frush- Circular Economy kiertotaloustapahtuma

– Meillä on vuosittain järjestetty iso Frush-kiertotaloustapahtuma www.frush.fi



. Seuraavan kerran tapahtuma järjestetään 27.4.2023. Jotta tähän on päästy, olemme koonneet useamman vuoden ajan alan toimijoita ja mahdollistaneet verkoston syntymisen.

Envitech-alueen välittömässä läheisyydessä sijaitsee uusi Ratasmäen alue, joka on valmiina erilaisia yritysten sijoittumisia varten, Forssan Yrityskehitys Oy:n yrityskehittäjä **Satu Nurmi** esittelee.

– Tällä hetkellä Ratasmäen alueella on sijoittunut kierrätettäviä elintarvikepakkauskasvaimia valmistava Jospak Oy. Alueella on jo valmiiksi tehtyä infraa teollisuus-, logistiikka- ja varastorakennusten korttelialuetta varten,

Salminen mainitsee.

Nurmi painottaa Forssan kaupungin jousitavuutta päätöksentekopolitiikan suhteen, mikä helpottaa yritysten alueelle sijoittumista.

– Envor Groupilla on Envitech-alueella monipuolista kierrätystoimintaa. Jo ennen kiertotaloussanan keksimistä, sitä on tehty ja kehitetty täällä Forssan seudulla. Teollisen ekosysteemin synty on mahdollistunut raaka-ainevirtojen keskinäisestä hyödyntämisestä, Forssan Yrityskehitys Oy:n isännöitsijä **Eva Salminen** toteaa.

Tämä järkivihreä toimintatapa sekä pohdinta vastuullisen ja resurssiviisaan alueellisen tekemisen suhteen oli jo olemassa vuonna 2010, Nurmi lisää.

Envitech-alue tarjoaa ympäristöliiketoiminnan sivuvirtoja

Forssan kaupungin Envitech-alueella toimivat Envor Group sekä LHI Group, joilla on alueella monenlaista jätteenkäsittely- ja jatkojalostustoimintaa. Ekosysteemiin kuuluvat myös Uusioaines ja Saint-Gobain Finland Oy/ Isover.

– Tämä alue kiinnostaa yrityksiä jotka hyödyntävät jo alueella toimivan ympäristöliiketoiminnan sivuvirtoja.

Forssan seudun muita merkittäviä teollisia aloja ovat metalli- ja elintarviketeollisuus. Alueella toimivat HK Scan ja Atria. Lisäksi seudulla on panostettu ruokaekosysteemiin ja lähiruuan tuotantoon hankintarenkaineen. LUKEn tutkimuslaitos ja Boreal Kasvinjalostus tarjoavat toimivaa elintarvikealan tutkimusyhteistyötä.

Seudulla mahdollisuus uusiutuvan energian lisätuotantoon

– Envitech-alueella sivuvirroista pystytään tuottamaan uusiutuvaa energiaa. Bio-kaasua voidaan tuottaa jo nyt enemmän, kuin mitä täällä kulutetaan tällä hetkellä, Nurmi mainitsee.

Forssasta löytyy myös teollisuustason vesiliittymiä sekä aurinko- ja tuulienergian tuotantoa. Nurmi lisää, että veden lisäksi Forssasta löytyy myös elintarvikevettä ja kaupungin jätevesilaitos on modernisoitu vuonna 2016, hyödyntäen tämän päivän teknologiaa.

Mukana edelläkävijäkuntien verkostossa

Forssan kaupunki kuuluu FISU-verkoston (Finnish Sustainable Communities).

Kyseessä on edelläkävijäkuntien verkosto, joka tavoittelee hiilineutraalisuutta, jätteen- ja globaalisti kestävä kulutusta vuoteen 2050 mennessä. Verkoston koordinaattoreina toimivat Motiva ja Suomen Ympäristökeskus SYKE, muodostaen FISU-kuntia tukevan palvelukeskuksen.

– Olemme hyväksyneet verkoston tavoitteet. Tällä hetkellä toimenpiteitä tälle lupaukselle päivitetään Forssan kaupungin kiertotalouden tiekarttaan, Nurmi mainitsee.

Forssasta löytyy kestävän tulevaisuuden koulutusosaamista

Forssassa toimivat Hämeen ammattikorkeakoulu (HAMK) ja Lounais-Hämeen koulutuskuntayhtymä (LHKK), joilla on pitkät juuret teollisten yritysten osaamisen vahvistamisessa ja räätälöidyissä koulutusratkaisuissa. HAMK Forssan yksiköstä löytyy valtakunnallisesti ainoa kestävän kehityksen tutkintokoulutus sekä biotalousinsinöörin koulutusohjelma.

– LHKK on ensimmäisenä Suomessa saavuttanut OKKA- säätiön ”kestävän tulevaisuuden” -sertifikaatin, Nurmi mainitsee.

Muuttajapalvelu helpottaa alueelle sijoittumista

– Forssan Yrityskehityksen ylläpitämä muuttajapalvelu auttaa töiden perässä seudulle muuttavia asunnon löytämisessä, sekä päivähoitoon, koulutukseen ja puolison työnsaantiin liittyvissä kysymyksissä.

Forssan Yrityskehitys Oy:n kotisivuilla on myös Toimitilapörssi, mistä löytyvät alueen vapaat toimitilat sekä osa tonttitarjonnasta.

Forssa on osa kasvukolmiota

Forssassa on 33 000 asukkaan talousalueen keskus, joka sijaitsee keskellä Etelä-Suomea valtateiden 2 ja 10 risteyskessä. Yli puolet suomalaisista asuu 150 km:n säteellä Forssasta ja Suomen suurimmat kaupungit ovat vain tunnin ajomatkan päässä. Myös lentokentät ja tärkeimmät satamat ovat nopeasti saavutettavissa. Alue sijaitsee energian ja tietoliikenteen solmukohdassa. Keskeinen sijainti antaa kuljetuksiin merkittäviä säästöjä ja pienentää yrityksen hiilijalanjälkeä.

On tärkeää sijoittaa yritystoiminta sinne, missä se on saavutettavuuden ja logistiikan kannalta optimaalista. Tervetuloa keskelle teollisen kiertotalouden ekosysteemiä kaupunkiin, jonka strategia on jo vuosia perustunut järkivihreään resurssiviisauteen.



Sijoitu Forssan seudulle!

Täältä tavoitat jopa 1,6 miljoonaa ihmistä tunnissa

Etsitkö toimitilaa tai tonttia? Apua liiketoiminnan kehittämiseen, verkostoitumiseen ja uuden yrityksen perustamiseen.

fyk

Forssan Yrityskehitys Oy
Koulukatu 13, FORSSA | info@fyk.fi | www.fyk.fi

www.fyk.fi

www.linkedin.com/company/forssanyrityskehitysoy
www.facebook.com/Forssanseutu

Pohjois-Ruotsissa useita miljardiluokan investointeja

Barentsin alueen investointipotentiaali ylittää 178 miljardiin euroon Lapin kauppakamarin julkaiseman selvityksen mukaan. Mm. Pohjois-Ruotsi tarjoaa teollisuusrakentajille ja alihankkijoille nyt paljon mahdollisuuksia, joihin liittyen Tornion kaupunki tarjoaa oman osaamisensa ja infransa niiden saavuttamiseksi. Tornion kaupungissa toimivilla yrityksillä on jo vuosikymmenten kokemus ja osaaminen Barentsin alueen teollisista hankkeista, varsinkin Pohjois-Ruotsin ja -Suomen osalta.

Aivan Ruotsin rajalla sijaitseva Tornio tarjoaa hyvät mahdollisuudet päästä mukaan Pohjois-Ruotsissa käynnissä oleviin teollisuuden miljardi-investointeihin.

– Seuraavien vuosien aikana Pohjois-Ruotsissa tehdään teollisia investointeja noin 48 miljardin euron arvosta. Mukana on paljon sekä kaivosinvestointeja että vihreää teollisuutta, Business Tornion yrityskehittäjä **Hannaleena Posti** kertoo.

Kauppakamarin teettämän tutkimuksen mukaan, jossa on selvitetty investointeja Ruotsin puolella, käy ilmi, että siellä on vahvasti mukana erityisesti kaivoshankkeita sekä useita terästehdashankkeita, kuten H2 Green Steelin tulevaisuuden teollisuuden ja vedyn ympärille tulevia investointeja, Business Tornion toimitusjohtaja **Marko Alamartimo** toteaa.

Alamartimo mainitsee, että tälläkin hetkellä Torniossa toimivat pk-yritykset näkevät, että Tornioista on keskivertoa paremmat mahdollisuudet operoida Ruotsin puolelle, koska markkinat sijaitsevat todella lähellä. Vain parin tunnin ajomatkan säteellä löytyy jo valtava määrä investointeja.

– Meillä pitkään toimineet yritykset ovat olleet mukana käytännössä kaikissa aiemmissa Pohjois-Suomen ja -Ruotsin kaivos-hankkeissa. Torniossa näin ollen on jo pitkät perinteet Ruotsin puolella tapahtuvan liiketoiminnan osalta sekä poikkeuksellisen hyvä Ruotsin markkinan tuntemus.

Logistisesti optimaalinen Tornio

Tornion vahvuuksiin kuuluu sen logistinen sijainti. Torniossa on oma satama, toimiva raidelogistiikka sekä hyvät tieverkko-yhteydet.

– Olemme osa Euroopan laajuista TENT-T-ydinverkkokäytävää. Kun raja ylittyy tässä Tornio-Haaparanta seudulla, Tornio on yksi näistä ydinverkkokäytävistä. Tämä mahdollistaa käytännössä sen, että täältä on logistiset yhteydet Eurooppaan satamien, rautatien ja tieverkon kautta. Tämä mahdollistaa yrityksille kansainvälistä toimintaa huomattavan helposti, Alamartimo mainitsee.

Tornion alueen vahvuuksista ovat päässeet hyötymään tähän mennessä erityisesti teräsrakentajat, teollisuuspalveluiden tuottajat, rakentajat sekä logistiset toimijat. Tähän odotetaan kuitenkin muutosta lähitulevaisuudessa.

– Ruotsissa ollaan tekemässä nyt isoja teollisuuden investointeja, josta esimerkiksi Skellefteån rakentunut iso akkutehdas. Nyt siellä tarvitaan alueelle sijoittuneille ja sijoittuville ihmisille asuntoja, joten siellä alkaa vetämään nyt talonrakentamiseen liittyvä liiketoiminta. On tärkeää ymmärtää, että iso teollinen investointi tuo alueelle aina paljon muutakin. Kun metalliteollisuus on ensin kantanut hedelmää, sen jälkeen meidän muutkin vahvat toimialat pääsevät osallisiksi näistä kasvun mahdollisuuksista. Tästä esimerkkinä Tornion talorakentamisosaaminen, Posti kuvailee.

Tontteja teollisuuden tarpeisiin

Tornion teollisuustonttivalikoima on erittäin hyvä ja alueelle on erittäin hyvät mah-



dollisuudet sijoittaa suuriakin yksiköitä nopeasti.

– Vuosien varrella meillä on tehty paljonkin yritysalueiden kehittämiseen liittyviä toimenpiteitä. Torniossa on useita erilaisia alueita yrityksille, on teollisuuden, kaupan ja teknisen kaupan alueita, joiden lisäksi meillä on ns. perinteistä teollisuusaluetta. Kromilaakson laajentaminen on kaavoituksen osalta käynnistetty, joten sinne saadaan sopimaan vielä lisää teollisuutta. Lisäksi meillä on valmistunut kaavoitus Arctic-teollisuuspuistoalueesta, joka on tarkoitettu erityisesti raskaalle teollisuudelle. Lisäksi meillä on alueita erityisen suurta tilaa vaativalle teollisuudelle, Alamartimo kertoo.

Yritysten osaamista markkinoidaan suoraan hanke- ja investointiyhtiöille

Business Tornio on koonnut klusterin, johon kuuluu noin 20 torniolaista teollisuus-yritystä. Yhtiö toteuttaa klusteriin kuuluville yrityksille yhteismarkkinointia, jonka kautta näiden miljardihankkeisiin pääsyn mahdollisuutta pyritään parantamaan.

– Olemme koonneet yrityksiä, jotka toimivat teräsrakentamisen, teollisuuspalveluiden, suurnostojen ja kuljetusten sekä rakentamisen osalta. Markkinoinnissa tätä kokonais-klausteria mm. Pohjois-Ruotsin potentiaalisille asiakkaille. Tämä on yksi niistä merkittävistä eduista, jonka yritys saa sijoituessaan Tornioon, Alamartimo painottaa.

Markkinointia tehdään etulinjassa suurhankkeiden hanke- ja investointiyhtiöihin, kun nämä suunnittelevat tulevaa investointia. Business Tornio pyrkii nostamaan markkinoinnissaan esille yritystensä vahvaa osaamista ja kymmenien vuosien kokemusta vastaavanlaisista investoinneista. Tornioista löytyy myös paljon kapasiteettia toteuttaa näitä asioita.

– Autamme yrityksiämme myös paikallisen byrokratian kanssa, joka liittyy Ruotsin puolella operointiin ja mahdollisen tytäryhtiön perustamiseen. Olemme nyt noin puolen vuoden ajan tarjonneet kansainvälisyyspakettia, jolla tähdätään erityisesti Ruotsin markkinoille. Haluamme tehdä kansainvälistymisen yritykselle ja yrittäjälle mahdollisimman helpoksi, Posti painottaa.

Insinöörisuunnittelu- ja konsultointitoimistoille olisi tilausta

– Ns. perinteisempien torniolaisten menestyjätoimialojen lisäksi tänne voisi olla järkevää sijoittaa vihreään siirtymään ja tulevaisuuden energiamuotoihin liittyvää liiketoimintaa.

Myös insinöörisuunnittelu- ja konsultointitoimistojen sijoittuminen Tornioon, voisi avata yrityksille uusia ovia myös Ruotsin puolelle. Tässä on tarjolla molemmin puolin rajaa kaksikielistä työvoimaa, joka voisi olla yksi kilpailuetu toiminnan kehittämisessä.

Näkinsi että meillä voisivat menestyä

myös automaatio- ja sähköalalla toimivat yritykset, sillä automaation ja sähkön tarve varmasti kasvaa myös tulevaisuudessa, Alamartimo toteaa.

– Tulevaisuus on otettu uusilla yritysalueilla jo huomioon, uuden ajan energiaan ja uusiin teknologioihin on täällä paikat jo valmiina. Olemme nähneet, mitä Ruotsissa on tapahtunut viimeisen vuosikymmenen aikana ja miten asiat ovat siellä edenneet. Näemme hyvin läheltä miten teollisuutta, uutta teknologiaa, sähkömuotoja on Ruotsin puolella lähdetty tekemään, Posti kertoo.

Barentsin alueen investointipotentiaali nousee 178 miljardiin euroon

Lapin kauppakamarin julkaiseman selvityksen mukaan Barentsin alueen investointipotentiaali ylittää 178 miljardiin euroon. Investoinneista 86 miljardia kohdistuu teollisiin hankkeisiin, 50 miljardia energiahank-

keisiin, 34 miljardia infrastruktuurihankkeisiin, 4 miljardia matkailuun sekä 6 miljardia euroa muihin hankkeisiin. Selvityksessä kerrotaan, että suuri osa alueen teollisista investoinneista liittyy vihreän siirtymän toteuttamiseen. Teollisella sektorilla korostuvat panostukset hiilineutraaliin teräkseen, akkujen valmistamiseen sekä näissä tarvittavien mineraalien louhintaan. Energiasektorilla on isossa roolissa puolestaan tuulivoiman rakentaminen.

Invest In -hanke

Alamartimo kertoo, että Business Tornion teollisuuden ja kaupan näkökulmasta tehty Invest In -hanke päättyy lokakuun lopussa. Hankkeen aikana on oltu proaktiivisesti yhteydessä potentiaalsiin sijoittautujiin sekä investoreihin.

– Tärkeimmät käynnissä olevat hankkeet ovat tällä hetkellä Metsä Fibre, H2 Green Steel sekä LKAB:n sulatto. Kiirunassa on ajankohtaista kaivokseen liittyvät asiat ja sen edelleen kehittäminen. Yksi osa-aluekokonaisuus on Northvoltin uusi akkutehdas, jota meidän alueen yritykset ovat olleet mukana tekemässä. Torniolaiset yritykset ovat olleet jo vuosikymmeniä mukana tämän kaltaisissa hankkeissa Ruotsissa ja Norjassa.

Alamartimo mainitsee, että Ruotsissa ja Norjassa toimineet torniolaiset yritykset ovat saaneet hyvää kokemusta ja referenssejä akkutehdashankkeista sekä vedyn teolliseen hyödyntämiseen liittyvistä hankkeista.

– Erityisesti meille sijoittuvat suunnittelu- ja konsultointitoimistot voisivat hyötyä meidän yrityksillä jo olemassa olevasta tietotaidosta mm. akkutehdashankkeisiin liittyen, Posti toteaa loppuun.

www.businessstornio.fi

Hyvin toteutettu kyberturvallisuus suojaa yrityksen toimintakykyä

Kyberala (FISC) ry:n toimitusjohtaja **Peter Sund** ehdottaa, että kyberturvallisuutta käytännöllisempi termi yrityksille on digitaalinen turvallisuus. Digitaalisella turvallisuudella tarkoitetaan digitaalisen ja verkottuneen yhteiskunnan turvallisuutta ja sen vaikutusta yhteiskunnan (ihmiset, yhteisöt/yritykset, instituutiot ja infrastruktuuri) toimintoihin. Kyse on tavoitetilasta, jossa digitaalisesta toimintaympäristöstä riippuvaisiin toimintoihin kohdistuvat riskit ovat hallinnassa, myös häiriötilanteissa. Sund korostaa, että juuri tämä on yhä keskeisempi osa yritysturvallisuuden kokonaisuutta. Se käsittää siis riskienhallinnan, jatkuvuuden hallinnan ja varautumisen, tietoturvallisuuden ja -suojan.

Tietoturvassa on tietojärjestelmien, ohjelmistojen, laitteiden ja verkkojen suojaamisen lisäksi kyse myös liiketoimintaprosesseista sekä ihmisten käyttäytymisestä ja asenteista.

Digitaalisen omaisuuden eli datan turvaaminen on myös tärkeä osa yrityksen toimintakykyä. Kyse ei ole siis pelkästään tiedon luottamuksellisuudesta, vaan myös sen eheydestä ja sen saavutettavuudesta. Olennaista on lisäksi hallita datan säilytystä, siirtämistä ja pääsyoikeuksia, jotta työtehtävien kannalta oikeilla henkilöillä on asianmukainen pääsy tietoon ja oikeudet myös päivittyvät työsuhteen elinkaaren mukaan.

Kyberuhat ovat hyvin moninaisia

Kyberuhat ovat haitallisia tapahtumia, jotka voivat vaikuttaa organisaation toimintaan, taloudelliseen asemaan, tietopääomaan ja pahimmillaan jopa liiketoiminnan jatku-

vuuteen. Tyypillisiä uhkia ovat muun muassa tietojenkalastelu, jonka tavoitteena on saada rikollisten haltuun käyttäjätunnus- ja salasana- ja muita käyttäjälle tai organisaatiolle arvokkaita tietoja. Haittaohjelmat ovat tietokoneohjelmia, jotka aiheuttavat ei-toivottuja tapahtumia tietojärjestelmässä tai sen osissa. Kiristyshaittaohjelmat lukitsevat tiedostoja, tallennusjärjestelmiä tai jopa koko laitteen (esim. läppäri, palvelin tai varmuuskopiotiedosto) vaatiessa lunnaita näiden avaamiseksi ilman takeita tietojen palauttamisesta tai luottamuksellisuuden säilymisestä. Palvelustohyökkäyksessä verkkoa kuormitetaan ylimääräisellä tietoliikenteellä. Tavoitteena on lamaannuttaa jokin verkossa avoimesti oleva palvelu, kuten yrityksen verkkosivut, joissa voi olla myös esim. verkkokauppa-moduuli.

Digitaalinen turvallisuus on kilpailuetu

Digitalisaatio avaa mahdollisuuksia, joiden avulla yritykset voivat tehostaa toimintaansa ja säästää kustannuksissa. Samaan aikaan on huolehdittava datan turvallisuudesta. Datan turvallisuus on kriittinen menestystekijä kasvulle, kehittämiselle ja uusien liiketoimintamallien toteuttamiselle.

Hyvin järjestetty, laatuvarmistettu kiinnitetty digitaalinen turvallisuus on selkeä kilpailuetu, sillä liikekumppanit ja asiakkaat arvostavat ja edellyttävät yritykselle luovutettujen tietojen pysymistä turvassa. Sama lopputulos tulee varmistaa myös alihankkijoiden ja toimittajien osalta.

Kyberturvallisuus vaikuttaa myös yri-

tyksen operatiivisiin, juridisiin ja taloudellisiin riskeihin. Yrityksen on yhä useammin osoitettava turvallisuusasioidensa ja -kulttuurinsa asianmukainen hallinta myös viranomaisille. Peter Sund korostaa, että digitaalinen turvallisuus edellyttää johtamista ja on erottamaton osa liiketoiminnan kokonaisriskien hallintaa sekä yrityksen strategiaa – tietoa tarvitaan liiketoiminnan johtamiseen, päätöksentekoon sekä asiakaslupausten täyttämiseen.

Käytännön toimia turvallisuuden edistämiseksi

Sund neuvoo, että digitaalisen turvallisuuden kehittäminen lähtee liikkeelle riskien hallinnan suunnittelusta: millainen digitaalinen tietojenkäsittely-ympäristö yrityksellä on (mm. laitteet, verkot, palvelut) ja mitä tärkeää tietoa yrityksellä on. Tärkeää tietoa ovat mm. liikesalaisuudet (sopimukset, immateriaalioikeuksien alaiset tiedot jne.), yrityksen operatiivisen toiminnan ylläpitämiseen liittyvät sekä lain nojalla salassa pidettävät tiedot.

Tiedot tulisi myös luokitella. Tämän jälkeen voidaan arvioida digitaalisen turvallisuuden nykytila, tunnistaa puutteet, päättää riskienhallintakeinoista sekä valita partnerit.

Yrityksen koko vaikuttaa yleensä olennaisesti yrityksen sisäisiin kykyihin digitaalisen turvallisuuden alueella. Mitä vähemmän yrityksellä on omaa osaamista, sitä tärkeämpää on tukeutua kyberturvallisuusalan asiantuntijayrityksiin (luotettavia partnereita voi tar-

FISC:in
toimitusjohtaja
Peter Sund



kastella esim. www.fisc.fi).

On olemassa merkittävä riski, että digitaalista turvallisuutta käsitellään liian kapeasti, mikäli huomio keskittyy vain perinteisiin tekniseen tietoturvaan ja vanhentuneisiin käytänteisiin sekä ratkaisuihin. Myöskään pelkän säännösten vähimmäistason täyttäminen (esim. GDPR) ei ole riittävä tason yrityksen kilpailukykyyn, kannattavuuden ja jatkuvuuden varmistamiseksi.

Inhimilliset virheet ovat isossa osassa päivittäisissä, lähes kaikkiin toimijoihin kohdistuvissa kyberrikoksissa, ja henkilöstö siten tahattomasti teknisen turvallisuuden heikoin lenkki. Selkeät ja yhdessä määritellyt tietoturvakäytännöt nostavat riskienhallinnan vaikuttavuutta merkittävästi, mutta teknisten suojausten on tuettava käyttäjiä. Yllä mainittu kokonaisuus voidaan kuvata yrityksen tietoturvapoliitikassa täydennettynä digitaalisten riskien hallinnan tavoitteilla, organisoimalla ja vastuulla.

Lähde: Finnish Information Security Cluster (FISC) – Kyberala ry. Yhdistys on Teknologiateollisuus ry:n toimialajärjestö ja edustaa Suomessa toimivaa kyber- ja tietoturvallisuusala.

Pohjanmaan Teollisuus -tapahtumasta virtaa yrityksesi liikevaihtoon ja pitovoimaan

Ilmassa on sähköä, sillä tämänvuotinen Pohjanmaan Teollisuus järjestetään energiakaukipunkki Vaasassa 23.–24.11.2022.

Pohjanmaan Teollisuus tarjoaa ainutlaatuiset puitteet alan nykyhetken ja tulevaisuuden mahdollisuuksien kartoittamiseen.

Kaksipäiväinen teollisuuden ammattitapahtuma tarjoaa mahdollisuudet tehokkaaseen verkostoitumiseen, rekrytoimiseen sekä ammattitaidon kehittämiseen alan huipputekijöiden kesken. Myöskään ohjelma ei jätä kylmäksi: päivänpoltavissa puheenvuoroissa ja oivaltavissa seminaareissa poraudutaan totuttuun tapaan teollisuuden ajankohdaisimpiin aiheisiin ja tulevaisuudennäkymiin.

Pohjanmaan Teollisuus 2022 -tapahtuman teemana jatkaa jopa entistä ajankohdaisempaan kestävä kehitys, jota lähestytään tänä vuonna tapahtumapaikkaan sopivasti muun muassa yritysten energiatuotannon näkökulmasta. Lisäksi messuohjelmassa nousevat esille muun muassa yritysten pitovoima ja työvoiman saatavuus – tär-

keitä aiheita, sillä osaajapula on jo nyt alalla ilmeinen ja ratkaisuja kaivataan nopeasti.

Ajankohtaisia ovat myös kaksi ensi kertaa tapahtumassa mukana olevaa toimialaa, energia ja sähkö. Uudet toimialat on luontaista ottaa mukaan nyt, kun tapahtuma järjestetään pohjoismaiden suurimman energia-alan osaamiskeskittymän ytimessä.

Pohjanmaan Teollisuuden vuoden 2022 tapahtumakaukipunkki Vaasa on tunnettu energiateollisuudesta: seudulla vaikuttavat muun muassa pohjoismaiden suurin energiaklusteri EnergyVaasa sekä lukuisat huipputeknologian yritykset, korkeakoulut ja tutkimuslaitokset. Nämä toimijat tekevät alueesta erinomaisen kasvualustan myös uusien yritysten perustamiselle, josta esimerkkinä Giga-Vaasa-hankkeen menestykselliset panostukset akkutuotannon etabloimiseksi seudulla.



Kuva: Pohjanmaan Teollisuus 2021

Muita esillä olevia aloja ovat muun muassa automaatio, robotiikka ja digitalisaatio, 3D-tulostus ja ohjelmistot, teollisuuden koneet ja laitteet, komponentit ja so-

pinusvalmistus, logistiikka ja varastointi, kestävät ratkaisut ja palvelut, tuotekehitys ja innovaatio, huolto ja kunnossapito sekä tutkimus, koulutus ja rekrytointi.

Tule lataamaan yritykseksi akut Pohjanmaan Teollisuus-tapahtumaan. Rekisteröidy näytteilleasettajaksi jo tänään – parhaat paikat menevät nopeasti.

Messut ovat avoinna: Ke 10.00–17.00 & To 9.00–15.00

Lähde ja lisätietoja www.pohjanmaanteollisuus.fi

Invest Lapua Oy

Tervetuloa menestymään Lapualle!

Lapua on vahva teknologia- ja energiateollisuuden keskittymä, jonka logistinen sijainti, monipuolinen tonttitarjonta, osaava ja sitoutunut työvoima sekä kustannustehokkaat toimitilat yhdistettynä vahvaan yritysverkostoon ja yrittäjämäisesti toimivaan kaupungin hallintoon tarjoavat yrityksille loistavat puitteet.



elämisen laatuun. Meillä on tutkitusti kunnallisiin palveluihin tyytyväisimmät asukkaat ja haluamme panostaa sekä vetovoiman että pitovoiman kehittämiseen, toteaa Dahlgren.

Valitse yrityksesi sijoituspaikaksi Lapua

- Olemme yritysten palveluksessa nopeasti ja joustavasti. Yrityspalvelutiimimme on hyvä neuvomaan ja vielä parempi kuuntelemaan. Aidon kiinnostuksen ja avoimen keskustelun kautta pyrimme tunnistamaan tilanteet ja tarpeet, joita yrittäjät ja yritykset eivät ehkä vielä itsekään tienneet olevan olemassa.

- Kun muualla vasta mietitään, meillä ollaan jo tekemässä. Itsenäinen päätöksenteko ja yhdessä tekemisen kulttuuri mahdollistavat mahtavat kotikenttäedut sekä nopean reagoinnin yritysten haasteisiin.

www.investlapua.fi

- Lapualla on aina ollut paljon yrittäjyyttä ja yrittäjät ovat hyvin verkostoituneita. Me tarjoamme yrittäjillemme kokonaisvaltaista palvelua aina yrityksen perustamisesta toimitilojen rakentamiseen ja yrityksen kehittämiseen saakka. Teollisuusalueiden joustavat kaavat mahdollistavat niin suuret kuin pienetkin tontit. Teollisuustonttimme ovat edullisia ja niitä löytyy moniin tarpeisiin.

- Lapua on myös muuttovoittoinen kaupunki, joten motivoitunutta työvoimaa alueelta löytyy ja Lapuan monipuoliset ympäristöiset harrastusmahdollisuudet ja kulttuurielämä takaavat työntekijöiden viihtyvyyden, sanoo Invest Lapua Oy:n toimitusjohtaja **Matti-Pekka Dahlgren**.

Oikea sijainti mahdollistaa nopeat yhteydet

- Lapualta on erinomaiset yhteydet niin autolla, rekalla kuin junallakin. Esimerkiksi junalla Helsinkiin on alle 3,5 tuntia, kuten myös Ouluun. Kansainvälinen lentokenttä ja satama löytyvät tunnin ajomatkan päästä Vaasasta. Kannattaa myös huomioida, että Lapua sijaitsee valtateiden 16 ja 19 sekä

kantatie 66 risteysalueella. Liikennemäärät noin 16 000 ajoneuvoa vuorokaudessa, korostaa Dahlgren.

Toimitiloja ja tontteja yritysten tarpeisiin

- Toimitiloja on saatavissa useissa eri kokoluokissa sekä lisäksi erikokoisia kovapohjaisia tontteja valtateiden varrelta. Tähän tulevalle yritykselle on myös mahdollisuus tehdä rakennus, johon se pääsee vuokralle. Vuokraajalla on lunastusoikeus rakennukseen.

Tällä keinoin pyrimme tukemaan ja kasvattamaan alueemme vahvaa yritysverkostoa entisestään. Tälläkin hetkellä meillä on 40 vuokralaista erikokoisissa toimitiloissa, kertoo Dahlgren ja jatkaa:

- Kilpailukykyisesti hinnoitellut toimitilamme ja edullinen kiinteistövero sekä mahdollisuus 20 % investointitukeen kasvattavat merkittävästi yritykselle jäävää osuutta sen tuloista.

Osaavaa työvoimaa saatavilla

Alueen koulutusorganisaatiot Sedu, SeAMK ja Yrittäjäopisto tekevät saumatonta yhteistyötä yritysten kanssa sekä täydennyskoulutuksen että nuorten kouluttamisen saralla.

- Osaava työvoima on nykyaikaisen yrityksen tärkein resurssi. Siksi panostamme vahvasti koulutusyhteistyöhön sekä asumisen ja



TOIMITILAT - SIOITU PARHAILLE PAIKOILLE

TOIMITILAT

Yrityspalvelutiimimme on hyvä neuvomaan ja vielä parempi kuuntelemaan. Aidon kiinnostuksen ja avoimen keskustelun kautta pyrimme tunnistamaan tilanteet ja tarpeet, joita yrittäjät ja yritykset eivät ehkä vielä itsekään tienneet olevan olemassa.

YRITYKSESI SIOITUS-PAIKAKSI LAPUA

- ▶ edullinen kustannustaso
- ▶ tiloja saatavissa useissa eri koko luokissa
- ▶ erikokoisia kovapohjaisia tontteja valtateiden varrelta
- ▶ kilpailukykyiset tonttien hinnat, logistisesti hyvällä sijainnilla
- ▶ mahdollisuus 20 % investointitukeen
- ▶ alhainen kiinteistövero
- ▶ Sedu education, räätälöidyt täsmäkoulutukset nonstopina
- ▶ meillä on tilaa kaikenlaisille yrityksille
- ▶ alueellamme on vahva yritysverkosto



**invest
LAPUA**

investlapua.fi

Invest Lapua Oy
Toimitusjohtaja
Matti-Pekka Dahlgren
puh. 044 438 4015

Kehityspäällikkö
Jouko Vuolle
puh. 044 438 4050

info@investlapua.fi
www.investlapua.fi



Oppisopimustuki ratkomaan osaajapulaa

Hallitus toisensa jälkeen on puhunut oppisopimuskoulutuksen tärkeydestä ja pyrkinyt lisäämään oppisopimuskoulutuksen määrää. Toivottua kasvua ei kuitenkaan tapahtunut ja moni yritys kokee edelleen, että oppisopimuskoulutus ei ole yritykselle toimiva vaihtoehto. Keskuskauppakamari ehdottaa oppisopimuskoulutuksen lisäämiseksi yrityksille suunnattua oppisopimustukea, joka pienentäisi porrastetusti oppisopimuskoulutettavan osaamisen karttuessa.



Keskuskauppakamarin johtava asiantuntija Mikko Valtonen.

Kuva: Liisa Takala.

KESKUSKAUPPAKAMARI EHDOTTAA oppisopimuskoulutuksen lisäämiseksi uuden suoraan yrityksille suunnatun oppisopimustuen käyttöönottoa.

– Yritys saisi tuen suoraan, jos oppisopimuskoulutukseen otetaan alle 30-vuotias vailla ammatillista peruskoulutusta oleva henkilö. Tuki pienentäisi porrastetusti oppisopimuskoulutettavan osaamisen karttuessa. Oppisopimustuki tekisi oppisopimuskoulutettavan ottamisesta huomattavasti nykyistä

kannattavampaa ja houkuttelevampaa, Valtonen sanoo.

OPPISOPIMUSKOULUTUKSEN määrän lisääminen on ollut monen hallituksen tavoitteena ja kirjattuna useaan kertaan hallitusohjelmaan. Silti tulokset ovat tilastojen valossa varsin laihoja. Keskuskauppakamarin johtavan asiantuntijan Mikko Valtonen mukaan keskeinen syy tähän on se, että vielä ei ole tartuttu juurisyihin, jotka estävät op-

pisopimuskoulutuksen määrällisen kasvun.

– Moni yritys kokee, että oppisopimuskoulutettavan tuottavuus on alkuvaiheessa liian heikko suhteessa yritykseltä vaadittavaan taloudelliseen panostukseen. Tällöin ollaan tilanteessa, jossa ei yksinkertaisesti ole taloudellisesti kannattavaa ottaa henkilöä oppisopimuskoulutukseen. Tämä koskee valitettavasti erityisesti nuoria, joilla ei ole

ammatillista peruskoulutusta eikä aiempaa työkokemusta, Valtonen sanoo.

TILASTOJEN VALOSSA valtaosa oppisopimuskoulutuksen volyymin kasvusta on aikuisten ammatillisen peruskoulutuksen omaavien jo työelämässä olevien kouluttamista. Nuoret ovat vahvasti aliedustettuja oppisopimuskoulutuksessa, vaikka oppisopimuskoulutus voisi olla monelle nuorelle loistava tapa hankkia osaamista.

– Oppisopimuskoulutuspaikkojen määrä muodostuu käytännössä yritysten työvoimatarpeen kautta. Kun ilmenee tarve uudelle osaajalle, voi yritys rekrytoida tarvitsemansa osaajan avoimilta työmarkkinoilta tai ottaa henkilön oppisopimuskoulutukseen. Oppisopimuskoulutus on hyvin pitkälle räätälöitävissä yritysten tarpeita vastaavaksi ja siksi se on yritysten näkökulmasta hyvä koulutusmuoto ja rekrytointitapa, Valtonen sanoo.

UUDEKSEN 2018 ALUSTA voimaan tulleen ammatillisen koulutuksen reformin piti nostaa oppisopimuskoulutuksen määrää. Oppisopimuskoulutusta joustavoitettiin ja siitä tehtiin oppilaitosten näkökulmasta taloudellisesti kannattavampaa. Toivottua kasvua ei kuitenkaan tapahtunut.

– Tilastojen valossa näyttää siltä, että kasvu oppisopimuskoulutuksessa on tapahtunut lähinnä alle kuuden kuukauden pituisissa lyhyissä oppisopimuskoulutuksissa. Pidemmät koko tutkintoon tähtäävät oppisopimuskoulutukset eivät ole lisääntyneet toivotulla tavalla, sanoo Valtonen.

Vesi leikkaa vaikeatkin muodot ja materiaalit

Teollisuuden proto- ja tuotantosarjat •
Mainos- ja messumateriaalit •
Lattiakuviointit •
Tiivistet •



**TAMPEREEN
VESILEIKKAUS OY**

Vihiojantie 24, 33800 Tampere
puh. 03-225 6700
sähköposti: tvl@sci.fi

www.tampereenvesileikkaus.com
www.facebook.com/Vesileikkaus

**Ammattitaidolla
vuodesta 1991**



OSTA KONE!
WWW.KV.FI

**Suomen
Keskusvarikko Oy**

**kv@kv.fi
0400 665 444**

FLEXIBELT I METALL • JOUSTAVASTI METALLISTA



Yli 40 vuoden kokemus

• Joustavuus • Innovatiivisuus • Konerakennus- ja metallitöitä

F Emet Ab Oy
Öjentie 118, Pännäinen • www.femet.fi

0500 363 782 • folke.emet@femet.fi

Sähkösinkitys, metallityöt

LAXSTRÖM

Elförzinkning, metallarbeten



Laxström Oy Ab

Merjärventie 318, 68500 Kruunupyä

Puh. 06 834 6825

• Kim 050 468 7509 sähkösinkitys

• Jani 040 771 7322 tuotanto/myynti

info@laxstrom.com • www.laxstrom.com

Liikenne tarvitsee panostuksia leikkausten sijaan

Kauppakamareiden mukaan budjettiriihessä ja tulevaisuudessa on korjattava liikenneinfran riittämätön rahoitustaso ja löydettävä ratkaisuja kuljetusalan tilanteeseen, joka on aiheutunut kuljetuskustannusten poikkeuksellisen kovasta noususta. Liikenneinfran kasvava korjaus- ja investointivelka sekä heikko rahoitustaso ovat rapauttavat Suomen saavutettavuutta sekä kilpailukykyä, sanovat kauppakamarit.

Suomen tiestö on kansallisomaisuutta, josta on pidettävä huolta. Vaikka liikenneinfra tuntuu olevan helppo kohde leikkauksille, on jokainen euro pois Suomen kilpailukykyä, saavutettavuudesta sekä teollisuuden toimintaedellytyksistä. Se on este kasvulle. Meillä on ennätysellinen määrä rapautuvaa liikenneinfraa, joiden korjaukseen ei ole osoitettu rahaa. Se on pitkien etäisyyksien maassa kestävä tontti, sanoo Keskuskauppakamarin johtava asiantuntija **Päivi Wood**.

Kauppakamareiden mukaan riittävällä liikenteen infran rahoitustasolla ylläpitoa voidaan tehdä oikea-aikaisesti, samalla vältetään häiriöitä ja säästetään tulevaisuuden korjauksista ja ylläpidosta.

– Logistiset kustannukset muodostavat ison kustannuserän yrityksille. Ison kustannuserän muodostaa valtion kassaan myös liikenteen infraan investoiminen. Samalla se kuitenkin luo kasvua ja mahdollis-



Keskuskauppakamarin johtava asiantuntija Päivi Wood.

Kuva: Liisa Takala.

taa yhteiskunnan kehittymisen. Jos rahoitustaso jää nykyiselle tasolle tai laskee, valuvat investoinnit pistemäiseen tiestön paikkailuun ja liikenneyhteydet rapautuvat, sanoo Wood.

Wood korostaa, että liikenneinfran panostamisen lisäksi on huomioitava myös liikenneverkon tärkeys taloudellisen toiminnan edellytyksenä ja muistuttaa, että yritysten sijoittautumiseen vaikuttaa kuljetus-

ten toimintavarmuus ja kustannustehokkuus.

– Suomen sisäisten yhteyksien toimivuus on yritysten toiminnan perusedellytys niiden toimiessa globaaleilla markkinoilla. Liikenneinfran panostaminen maksaa itsensä takaisin, kun vienti ja tuonti toimivat hyvin, yritykset uskaltavat investoida ja investointisuunnitelmat tukevat alueiden elinvoimaisuutta, Wood sanoo.

Teknisen Kaupan myynti kehittyi hyvin, ensi vuosi kysymysmerkki

Teknisen Kaupan jäsenyritysten myynti kasvoi toisella neljänneksellä 13 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna. Vertailutiedoissa oli jo vastassa vuoden 2021 nopean nousun aika, joten kasvu jäi odotetusti ensimmäistä neljänneistä maltillisemmaksi. Koko alkuvuoden aikana jäsenyritysten myynti ylitti vuodontakaisen 18 prosentilla.

Useimmilla toimialoilla myynti kohosi edelleen nopeasti

Raaka-aineiden myynti lisääntyi 36 prosenttia, teollisuuden tuotteissa ja palveluissa 16 prosenttia ja rakentamisen tuotteissa ja palveluissa 10 prosenttia. Kuluttajatuotteiden myynti jäi sen sijaan selvästi edellisen vuoden vastaavaa aikaa pienemmäksi. On kuitenkin syytä huomata, että vuoden 2021 toinen neljännes oli kuluttajatuotteissa myynnillisesti kaikkien aikojen ennätys kuluneen neljänneksen ollessa historian toiseksi paras.

Jäsenyritysten myynnin kehitys jatkui hyvänä

– Hintojen nousu selittää osan kasvusta, joillakin toimialoilla pääosan. Raaka-ainekaupassa teräs ja metallikaupan pahin hintapiikki ohitettiin Q2:n alkupuolella, jonka jälkeen hinnat ovat keväästä laskeneet kysynnän ja tarjonnan tasapainottuessa. Tilastokeskuksen mukaan teollisuuden tuotajahinnat nousivat kesäkuussa keskimäärin 33,9 % edellisvuodesta. Teollisuuden investoinnit ja investointiai-

keet ovat olleet selvässä kasvussa, ja tämä on näkynyt positiivisesti teknisessä kaupassa. Vaikka myönnettyjen rakennuslupien määrä onkin vähentynyt, on rakentamisen aktiivisuus jatkunut edelleen hyvällä tasolla, sanoo Teknisen Kaupan Liiton toimitusjohtaja **Markku Uitto**.

Teknisen kaupan loppuvuoden näkymät ovat edelleen sangen valoisat

– Tuotteiden saatavuustilanne on yleisesti parantunut ja tilauskirjat ovat hyvällä tasolla. Osaavan työvoiman heikko saatavuus on edelleen pullonkaulana. Tarjouspyyntöjen määrä ei kuitenkaan kasva enää aiempaan tapaan. Teollisuuden hyvä veto jatkuu loppuvuoden, mutta rakentamisen volyymi kääntyy laskuun. Talvi ja seuraava vuosi ovat suurempia kysymysmerkkejä. Ennätysalhainen kuluttajien luottamus ja heikkenevä ostovoima vaikuttavat suoraan kuluttajakaupan, mutta nopeasti myös rakentamisen tilanteeseen. Jatkuessaan se alkaa näkymään myös teollisuuden tilanteessa, Uitto toteaa.

Metalli- ja muovikomponenttien valmistuksen ammattilainen jo yli 40 vuoden ajan.

NOKIAN RUISKUPURISTE

www.nrp.fi
Pasi Tanner 0400 - 836 886

Kaikki teollisuuden oviratkaisut Turnerilta!

**NOSTO-OVET | PALO-OVET | TAITTO-OVET
PIKARULLAOVET | KUORMAUSJÄRJESTELMÄT**

 **TURNER DOOR**

0207 330 330
www.turner.fi

Clever-järjestelmä automatisoi pientarvikelogistiikan

Ferrometal Oy:n kehittämät Clever-ratkaisut on tarkoitettu yrityksille, jotka haluavat keskittyä ydinliiketoimintaansa ja ottaa kaiken hyödyn irti automatisoidusta tilaus-toimitusketjusta.

Täydennystilaukset lähtevät ennakkoidusti

Ainutlaatuinen suomalaisinnovaatio hyödyntää keinoälyä ja vapauttaa resursseja. Ennakoiva tilausjärjestelmä tehostaa toimintaa, sillä se tilaa tavarantäydennykset ennen kuin tavara on loppu.

Kaikissa Clever-ratkaisujen sovelluksissa on älykäs lukijasilmä, joka tarkkailee tavaramääriä. Tavara voi olla ottolaatikossa, ja järjestelmä laskee myös kappaleita. Ei ole väliä, ovatko tavarat laatikoita, pulloja, kiekkoja, komponentteja tai vaikka kuormalavoja. Järjestelmä on myös paikkariippumaton ja toimii vaikka asennuspisteellä tai asennusautossa.

Kun tilauspiste alittuu, järjestelmä generoi ostotilauksen automaattisesti ERP-järjestelmään mobiiliyhteyden kautta. Ferrometal tai joku muu tavarantoimittaja toimittaa täydennyksen, ja hyllytys hoidetaan sovitusti.

Älyratkaisu eliminoo viiveet ja virheet

Kaikki tuotteet, joita tuotantoympäristössä voidaan imuohjauksella hallita, voidaan helposti liittää ennakoivan Clever-järjestelmän piiriin. Järjestelmä varmistaa, että tuotteita on riittävästi, mutta ei liikaa, konkretisoi Clever-järjestelmän etuja toimitusjohtaja **Mika Brandt**.

Ennakoivan järjestelmän ansiosta voidaan kaksilaatikko- tai monilaatikko-ohjauksesta siirtyä yksilaatikko- ja tilauspisteohjaukseen, jolloin säästyy tilaa. Samalla varastoarvo pienenee, koska suuria puskurivarastoja ei enää tarvitsella.

Perinteisessä viivakoodiohjauksessa ja myös RFID-maailmassa on aina olemassa inhimillinen tekijä: jonkun pitää muistaa laittaa jotakin jonnekin tai lukea koodi. Clever-järjestelmässä inhimillisen

virheen mahdollisuus on minimoitu, Brandt korostaa.

Järjestelmää ohjataan etänä

Clever-järjestelmän monitorointi on hallinta- ja vuorovaikutustyökalu, jolla pystytään ohjelmoimaan sensoreita ja muuttamaan mittausetäisyyksiä. Monitorointi toimii yksinkertaisesti verkkoselaimessa selkeällä käyttöliittymällä.

Sensoreille voidaan määritellä kappaleiden kokoja, jolloin ne osaavat laskea kappaleiden lukumääriä ja niiden muutoksia. Kun tilauspiste alittuu, tilaus täydennys-erästä lähtee automaattisesti, Mika Brandt kertoo.

Monitoroinnissa voidaan asettaa raja-arvoja nopeasti ja hitaasti kiertäville tuotteille. Kertyvän datan pohjalta voidaan tarvittaessa muuttaa raja-arvoja ja asettaa varaston kierto halutunlaiseksi.

Mika Brandt huomauttaa, että oikeastaan termi ”monitorointi” ei enää aivan tarkasti kuvaa kaikkia ominaisuuksia, sillä Clever-järjestelmä on kehittynyt jo monitoroinnin käsitteen yli.

Monitorointi toki toimii, mutta lisäksi tulevat uusina, innovatiivisina ominaisuuksina vuorovaikutteisuus ja järjestelmän tarkka säätäminen etänä.

Sensorit ovat erittäin toimintavarmoja. Noin kahden vuoden aikana olemme tehneet satakunta asiakastoteutusta tuhansine sensoreineen. Tekniikka on toiminut moitteetta.

Järjestelmä räätälöidään asiakkaan tarpeisiin

Clever-järjestelmästä kiinnostuneet voivat ottaa yhteyttä Ferrometalin myyntiin (myynti@ferrometal.fi), josta löytyy aina asiantunteva ammattilainen viemään asiaa eteenpäin ja miettimään järjestelmän toteutusta yhteistyössä asiakkaan kanssa.



Ensin kartoitamme asiakkaan prosessin nykytilan, sen jälkeen lähemme suunnittelemaan optimoitu ratkaisua. On huomioitava, millaiseen layoutiin ja toimintaan asiakas haluaisi mennä, ja millaisia kiertotavoitteita nimikkeillä on. Selvitämme, mitkä ovat nykyiset pulonkaulat.

Yhdessä asiakkaan tuotannosta ja kehittämisestä vastaavien henkilöiden kanssa määrittelemme tavoitteet, suunnittelemme uuden toimintamallin ja sovimme sen jalkautuksesta hallitusti roadmapin avulla.

Huima kehitys vuodesta 2020

Ensiaskel vuonna 2020 oli älykkään CleverBin-ottolaatikon lanseeraus. Siitä Ferrometal on mennyt aimo harppauksin eteenpäin ja rakentanut kokonaisen Clever-infrastruktuurin.

Internet of Things

– Ensin kartoitamme asiakkaan prosessin nykytilan, sen jälkeen lähemme suunnittelemaan optimoitu ratkaisua. On huomioitava, millaiseen layoutiin ja toimintaan asiakas haluaisi mennä, ja millaisia kiertotavoitteita nimikkeillä on. Selvitämme, mitkä ovat nykyiset pulonkaulat.

Yhdessä asiakkaan tuotannosta ja kehittämisestä vastaavien henkilöiden kanssa määrittelemme tavoitteet, suunnittelemme uuden toimintamallin ja sovimme sen jalkautuksesta hallitusti roadmapin avulla.

Asiakkaan asialla

Ferrometalin missiona on ensinnäkin toimittaa asiakkaille korkealaatuisia teollisuuskäyttöön soveltuvia kiinnitystarvikkeita ja pienkomponentteja.



Nopeus & ennakointi



Tarkkuutta tuotantoon



Toiminnan tehokkuus



Prosessin läpinäkyvyys



Pienemmät varastoarvot



Virheiden eliminointi

teja, mutta myös tarjota lisäarvoa tuottavia palveluratkaisuja.

Haluamme siten auttaa asiakkaitamme menestymään. Tavoittelemme pitkäaikaisia kumppanuuksia, jotta voimme yhdessä kehittyä, oppia ja onnistua. Meille on tärkeää, että asiakkaat luottavat meihin sekä tänään että vuosienkin kuluttua, Mika Brandt painottaa.

Vaikka ajat ovat nyt vaikeat globaaleilla hankintamarkkinoilla, olemme silti onnistuneet erittäin hyvin toimituksissamme asiakkaille. Meidät tunnetaan nopeana ja luotettavana kumppanina, ja Clever-järjestelmä entisestään korostaa vahvuusiamme.

Automaattiset ja tehokkaat prosessit ovat kilpailuetu

Ferrometal tekee omaa työtään, jotta suomalainen teollisuus pärjäisi mahdollisimman hyvin. Mika Brandtin mukaan automaatio on tärkeä tulevaisuuden menestystekijä kotimaiselle teollisuudelle ja kansalliselle kilpailukyvyille.

Meille ei riitä, että olemme toimittajana tehokkaita ns. asiakkaan lattialla, vaan meidän on oltava tehokkaita koko tilaus-toimitusketjussa lähtien valmistajalta aina asiakkaan tuotantoon saakka. Koko ketjun liinaaminen on kantava lähitulevaisuuden teema.

Tämä aika asettaa haasteita meille kaikille, mutta Ferrometal on yrityksenä valmistautunut hyvin. Tekemämme strategiset ratkaisut ovat osoittautuneet oikeiksi. Katsomme luottavaisina eteenpäin.



CleverBin soveltuu käyttöön myös varastoautomaateissa. Luenta lähtee suoraan automaateista.

Ympäristöystävällinen metallijätteen kierrättäjä

Romuta Oy on metallijätteen kierrätyksen moniosaava ammattilainen. Osaajat ostavat ja noutavat erilaiset metallijätteet Keski-Suomesta aina Lappiin saakka. Nykyaikainen ja tehokas tuotantolaitos sijaitsee Pohjanmaalla Limingassa, jossa sen käytössä on Suomen vähäpäästöisin, 100% uusiutuvalla energialla toimiva täyssähköinen leikkuriasema. Yrityksen räätälöidyt palvelut soveltuvat erinomaisesti myös kotimaisen teollisuuden vaihtuviin tarpeisiin.

– Me olemme ostaneet koko ikämme metalliromua, jota on rouhittu, paalattu ja kierrätetty eteenpäin. Olipa kyseessä mikä tahansa laite tai kone, osaamme käsitellä sen ympäristöystävällisesti eteenpäin.

– Asiakkaita palvelemme parhaimman mukaan aina sähkömiehestä suureen teollisuusyritykseen ja konepajayrittäjästä yksityistalouksiin. Verkkosivuiltamme löytyy avoimesti tiedot eri metallien ostohinnoista, lisäksi teemme asiakkaillamme kirjallisen tarjouksen. Pidämme aina kiinni sovitusta ja hyvien romukauppojen kaupan päälliseksi tarjotaan kuppi kahvia napakalla käden puristuksella, sanoo Romuta Oy:n toimitusjohtaja **Jyrki Mutanen**.

Ketterää teollisuuden metallinkierrätyspalvelua

– Tänä syksynä meillä on metallinkierrätyspalveluissa hiukan radikaalimpi teema, nyt puhutaan Romukapinasta. Romuta Oy:n Romukapinan teesejä ovat: rahtihinnat alas, romumäärä alas, ei ylimääräisille palvelumaksuille. Tähän liittyy olennaisesti yritysten olemassa olevien metallinkierrätyssovimusten optimointi. Meidän näkemyksen mukaan yrityksissä on käytössä paljon sellaisia metallinkierrätyssovimuksia, jotka eivät enää päde nykyisessä toimintaympäristössä.

Materiaalien hintavaihtelut ovat Mutasen mukaan aiempaa suurempia, kustannukset ovat rahdin osalta nousseet, eikä kuljetuksissa aina hyödynnetä maksimipainoja. Yritykset ovat myös lisänneet korona-ajan ja ukrainan kriisin aikana palveluihinsa ylimääräisiä lisämaksuja.

– Romusopimuksen palveluosuudesta on mahdollista vähentää paljon ylimääräisiä kustannuksia. Romun hinnan lisäksi olennaisia asioita ovat keräysastiat, rahdit sekä erilaiset palvelumaksut. Pienemmillä kustannuksilla asiakkaan on mahdollista tienata romullaan hieman enemmän.

Romulajittelua kannattaa optimoida, ettei sitä tehdä liian tarkkaan, mutta ei myöskään liian leväperäisesti.

– Monet romuliikkeet katsovat lajittelua oman myyntiprosessinsa näkökulmasta, joka ei ole aina se asiakkaalle paras ratkaisu. Esim. eri metallilajit yhdistämällä on mahdollista tiputtaa lavakustannuksia sekä parantaa romun kierronopeutta, Mutanen toteaa.

Romuta Oy antaa asiakkailleen kierrätysromun hinnan aina etukäteen, jolloin hintavertailun tekeminen on helpompaa.

Romuta Oy:n osaajat käsittelevät kaikenlaiset metallit ympäristöystävällisesti



– Kierrätyssovimuksen optimointi ei ole yksinkertaista, joten sen voisi tehdä monessa tapauksessa paljon paremminkin.

Kierrättämisen projektipalvelut

Erityisesti teollisuusyrityksille suunnattu palvelu on tarkoitettu tuotantokoneita ja laitteita uusiville yrityksille.

– Kierrätämme kaiken veturista

tuulimyllyyn ja pihan romukasoista tuotantolaitosten poistuviin laitteisiin. Kokonaisuus räätälöidään aina asiakkaan tarpeiden mukaisesti. Palvelu sisältää esimerkiksi purkus suunnitelman, purkamisen, kuljetuksen, lajittelun ja jatkojalostuksen. Huolehdimme projektin kuluista kokonaisuudessaan ja varmasti sovitun aikataulun mukaisesti, Mutanen kertoo.

Romuta Oy on kehittänyt kus-



– Nyt on hyvä hetki myydä romut tai sopia järkevästä kokonaispalvelustamme, jolloin sinä itse voit keskittyä omaan tekemiseesi, korostaa toimitusjohtaja Jyrki Mutanen.

tannustehokkaan tavan myös käytöstä poistettujen maansiirtokoneiden ja laitteiden romuttamiseen, jossa pihaan jääneen koneen kierrättäminen onnistuu ilman kalliita nostoja tai erikoislavetteja.

– Koneet kannattaa pistää kierrätykseen ennen kuin niistä aiheutuu vahinkoa ympäristölle. Paikallaan seisova maansiirtokone saattaa sisältää jopa tuhat litraa ympäristölle haitallisia aineita kuten öljyä, jäähdytinesteitä ja polttoaineita. Hyväksi havaitussa ratkaisusamme kone tyhjennetään kaikista nesteistä ja paloittellaan polttoleikkaamalla kuljetuskuntoon. Pienemmissä osissa olevan koneen raadon nouto onnistuu tavanomaisel-

la koura-autolla ilman ylimääräisiä kustannuksia, Mutanen valottaa.

Kierrätyksellä positiiviset näkymät

Suomessa on paljon olemassa olevia ja tulevia kierrätyspuistohankkeita, joiden eteneminen on ollut joillakin alueilla erittäin hidasta epäselvän lupamenettelyn vuoksi.

– Täällä Oulun alueella olemme onneksi saaneet lupaprosessille päätöksen ja voimme polkaista suunnittelemaamme kierrätyshankkeet käyntiin sataprosenttisesti. On varmaa, että olemme tulevaisuudessa merkittävä metallijätettä kierrättävä yritys, jonka positiiviset vaikutukset näkyvät aina Keski-Suomesta Lappiin saakka.

– Me painotamme kiertotaloutta, jossa materiaalit kiertävät ja ne käytetään uudelleen niin kauan, kunnes niissä on vielä arvoa. Tällä tavoin vähennetään luonnonvarojen kulutusta ja poistetaan jätettä, toteaa Mutanen.

Romusta on pulaa

Romumarkkinat ovat tällä hetkellä epävakait, mutta hinnat ovat toistaiseksi hyvällä tasolla. Talouden ennustaminen on kuitenkin Mutasen mukaan tässä tilanteessa hyvin vaikeaa.

www.romuta.fi



Romuta Oy:lla on käytössä Suomen vähäpäästöisin, 100% uusiutuvalla energialla toimiva täyssähköinen leikkuriasema

Tän nimi on Romuta.

OSTAMME ROMUSI

KAIKKI

Romunoudot
Jyväskylästä Rolloon
puh. 08-23748 900

Käy Kattoo www.romuta.fi

VTT:ltä spinnaava Olefy mullistaa muovin kierron

VTT:ltä spinnaava Olefy Technologies ryhtyy kaupallistamaan uutta teknologiaa, jolla on mahdollista kierrättää suurin osa maailman jätemuoveista tehokkaasti ja lukemattomia kertoja takaisin laadultaan täysin alkuperäistä muovia vastaavaksi. Teknologian taustalla on VTT:n noin 40 vuotta kestänyt termokemiallisen konversion tutkimus. Teknologian suojaamiseksi on jätetty kahdeksan patenttihakemusta.

OLEFY-TEKNOLOGIAN AVULLA muovijätteestä voidaan ottaa talteen yli 70 prosenttia muoveja ja kemikaaleja uusien tuotteiden raaka-aineiksi. Prosessi voidaan toteuttaa yksivaiheisena, mikä vähentää merkittävästi muovin kierrätyskustannuksia ja parantaa mahdollisuuksia hyödyntää sellaistaakin muovijätettä, joka nyt sijoitetaan kaatopaikoille tai poltetaan energiaksi, koska nykyiset menetelmät eivät pysty sitä käsittelemään.

MAAILMAN MUOVEISTA kierrätetään vain 8–10 prosenttia ja pääasiassa se tehdään mekaanisesti kierrättämällä. Kuitenkin vain pieni osa kaikesta muovijätteestä voidaan kierrättää mekaanisesti. Lisäksi näin tuotettua kierrätysmuovia ei voida käyttää elintarvikepakkauksissa ja lääketeollisuuden sovelluksissa.

SUURIN OSA MUOVIJÄTTEESTÄ päätyy nykyisin kaatopaikoille. Olefy-teknologian ansiosta on mahdollista valmistaa aiemmin käyttökelvottomasta muovijätteestä laadultaan alkuperäistä muovia vastaavaa materiaalia taloudellisesti kannattavasti. Menetelmä tarjoaa mahdollisuuden myös lajittelutarpeen vähentämiseen.

– Muovijäte on yksi viidestä merkittävästä maailmanlaajuisesta ongelmasta, jonka VTT on strategisesti sitoutunut ratkaisemaan. Olefy-teknologialla on mahdollisuus toteuttaa kierrätyksessä läpimurto, joka tekee muovin aidosta kiertotaloudesta totta. Samalla se ohjaa meitä entistä nopeammin kohti hiilineutraaliutta, sanoo VTT:n toimitusjohtaja **Antti Vasara**.

– Yksi nykyisten kierrätysmenetelmien ongelma on, että muovin laatu heikkenee joka kerta, kun sitä kierrätetään. Usean mekaanisen kierrätyskierröksen jälkeen muovi ei ole enää käyttökelpoista vaan päätyy kaatopaikalle tai polttoon. Olefy-prosessin ansiosta kierrätetyn muovin laatu vastaa alkuperäistä, joten muovia voidaan kierrättää lukemattomia kertoja, eikä materiaalien tarvitse enää päätyä kaatopaikoille, toteaa Olefy-teknologiajohtaja **Matti Nieminen**.



PERINTEISESSÄ muovinvalmistuksessa keskeinen raaka-aine on raakaöljystä valmistettava nafta. Olefy-teknologia vähentää merkittävästi tarvetta käyttää naftaa muovin raaka-aineena. Teknologia pystyy myös tuottamaan riittävästi energiaa Olefy-prosessin tarpeisiin.

– Taloudellinen hyöty, joka saadaan tuottamalla korkealaatuisia muovikomponentteja jätemuovista voi muuttaa täysin maailmanlaajuisen öljynkulutuksen dynamiikan. Olefy pystyy vähentämään merkittävästi tarvetta käyttää uutta öljyä muovin valmistukseen ja saattaa jopa luoda taloudellisen kannustimen kerätä talteen muovia kaatopaikoilta ja meristä, kun muovista tulee arvostettu hyödyke, toteaa Nieminen.

USEAT SUURET kulutushyödykkeitä tuottavat yritykset ovat asettaneet kunnianhimoisia tavoitteita kierrätysmuovin sisällyttämiseksi sekä tuotteisiinsa että pakkauksiinsa. Tyypillinen tavoite on saada 25 prosenttia pakkauksiin käytetyistä materiaaleista kierrätyspohjaisiksi vuoteen 2025 mennessä. Kestävän ja kierrätetyn, täysin neitseellistä vastaavan muovin kysyntä maailmalla kasvaa nopeasti. Yhden polyeteenitonin tuottamiseksi Olefy-prosessi tarvitsee eteeni- tai propeenipohjaista jätemuovia saman määrän kuin perinteinen muovinvalmistusprosessi tarvitsee naftaa.

PROSESSI ALENTAA kierrätysmuovin tuotantokustannuksia niin merkittävästi, että se voi laskea globaalien yritysten kynnystä käyttää sitä merkittävämpänä kierrätysmateriaalina tuotteissaan ja pakkauksissaan.

– Kierrätysmuovien kysyntä kasvaa paljon tarjontaa nopeammin. Suuret kansain-

jotkat hajottavat kevyitä etaanin, propanin ja kevyen naftan kaltaisia hiilivetyjä tuotukseen eteeniä ja muita hiilivetyjä. Olefy-teknologia tarjoaa näille laitoksille täysin uudenlaisia mahdollisuuksia ja uudenlaista arvoa.

– Olefy-moduuleita voidaan integroida olemassa oleviin tuotantolaitoksiin ympäri maailmaa. Näin voidaan tuottaa tehokkaasti olefiineja, jotka prosessoidaan takaisin täysin alkuperäistä vastaaviksi muoveiksi. Merkittävästi alhaisemmat investointikustannukset, markkinoiden kysynnän kiihtyminen ja Olefy-teknologialla kierrätetyille muoveille maksettavat hintapreemiot tekevät näistä investoinneista erittäin houkuttelevia myös höyrykrakkereita omistaville yrityksille, jatkaa Sokka.

OLEFY-PILOTTI TOIMII tällä hetkellä VTT Bioruukki -pilotointikeskuksessa Espoossa. Yhtiö neuvottelee parhaillaan kumppanuuksista ja neuvottelee sijoittajien kanssa pilotoinnin skaalaamisesta, liiketoiminnan kehittämistä ja teknologian lisensoinnista. Ensimmäisen teollisen mittakaavan demonstrointihankkeen on tavoitteena olla toiminnassa vuoteen 2026 mennessä.

OLEFY ON OLLUT MUKANA VTT LaunchPad -yrityshautomossa, jonka tavoitteena on kaupallistaa VTT:n tutkimusta ja teknologiaa spin-off-yrityksiksi. Hautomo tuo yhteen VTT:n tutkijat ja IPR-tarjoaman, parhaan liiketoimintaosaamisen ja sijoittajat ja tukee tiimejään kehittämään VTT:n immateriaalioikeuksia rahoitettaviksi spin-off-yrityksiksi.

Teksti- ja kuvalähde VTT

Olefy-teknologia lyhyesti

- Olefy-teknologian avulla voidaan kierrättää huonolaatuistakin muovijätettä laadultaan korkeatasoiseksi uudeksi muoviksi. Laadultaan kierrätetty muovi vastaa täysin öljystä valmistettua muovia ja soveltuu esimerkiksi elintarvike- ja lääketeollisuuden sovellutuskohteisiin.
- Prosessissa voidaan käsitellä likaista jätemuovia, mikä yksinkertaistaa materiaalin esikäsittelyä ennen Olefy-prosessia.
- Muovijäte kaasutetaan prosessissa olefiineiksi ja muiksi arvokkaiksi hiilivedyiksi.
- Muovijätteestä voidaan ottaa talteen jopa yli 70 prosenttia uusien tuotteiden raaka-aineiksi.
- Teknologian suojaamiseksi on jätetty kahdeksan patenttihakemusta.
- Teknologian valmiustaso: TRL 5.

Muovityöstö KIVELÄ

Kumppanisi laadukkaiden muovikomponenttien valmistukseen

ASIAKASLÄHTÖINEN SUUNNITTELU

MODERNIT TUOTANTOMENETELMÄT

KUSTANNUSTEHOKAS RATKAISU

MUOVITYÖSTÖN ERIKOISOSAAJAT PALVELUKSESSASI

Autamme valitsemaan parhaat työmenetelmät ja materiaalit projektiisi.

- Kattavat koneistuspalvelut
- Vuosikymmenien tietotaito
- Oma laaja materiaaliavarasto

Ota yhteyttä!

www.muovityosto.fi

Kuukuja 8, 33420 Ylöjärvi
myynti@muovityosto.fi
(03) 364 1255

Kuljetinhihnojen
liitos-, asennus-
ja huoltopalvelu
24/7

Euro AntiFlame

Liekinkestävät kuljetinhihnat

Euro AntiFlame -kuljetinhihnat on suunniteltu palovaarallisiin käyttöolosuhteisiin kestämaan tulenliekkejä. Euro AntiFlame estää tulen etenemisen pitkin hihnaa.

Käyttökohteita

- kaivostoiminta
- voimalaitokset
- lannoiteteollisuus
- elintarviketeollisuus
- kiertotalous
- puu- ja metsäteollisuus

Ominaisuudet

- kuljetinhihna liekinkesto-ominaisuuksilla
- sammuu itsestään liekin lähteen poistuessa
- antistaattinen
- suurin valmistusleveys 2000 mm
- saatavana myös öljynkestävänä



Vahva rakenne

Hihnatyypit

K = paloa jatkamaton peite. S = paloa jatkamaton peite ja runko.
(myös muita tyyppjä saatavana tehdastilauksena)

RASKAAN SARJAN AMMATTILAISELTA KUMISET JA MUOVISET KULJETINHIHNAT



Kumiset kuljetinhihnat

- teollisuuteen ja raskaiden materiaalien käsittelyyn
- murskaimiin ja sorakuljettimiin



Muoviset kuljetinhihnat

- PU- ja PVC-hihnat
- elintarvikkeiden ja keveiden tavaroiden materiaalinkäsittelyyn



Hihnatarvikkeet

- liukupalkit, kumiseulaverkot, kulutuskumit
- kaavarit, kuljetintuotteet



Hihnatyöt ja asennukset

- kuminleikkaamopalvelut
- kumitukset (rummut, siilot ym.)

Kaivosteollisuusala kokoontuu FinnMateria- messuille

FinnMateria, Pohjoismaiden johtavat kaivosteollisuuden, metallinjalostuksen, kiviainesteollisuuden, kiertotalouden ja maarakentamisen erikoismessut, järjestetään 25.–27.10.2022 Paviljongissa. Kahdeksatta kertaa järjestettävien messujen teemana on tänä vuonna Vastuullinen muuttuva maailma.

– Ammattimessuja odotetaan innolla, ja FinnMateria on lähes loppuunmyyty, sanoo FinnMateria-messumyynnistä vastaava myyntipäällikkö Hannu Mennala Jyväskylän Messuilta.

FinnMateria on kaivosteollisuusosalalle ja koko vuoriklusterille suunnattu ammattitapahtuma, joka kerää alan yritykset, vaikuttajat, päättäjät ja asiantuntijat verkostoitumaan oman alan erityismessuille.

– Vastuullinen muuttuva maailma on teema, joka koskettaa kaikkia FinnMateria 2022 -messuille osallistuvia organisaatioita. Esimerkiksi kaivosteollisuudessa vastuullisuuteen on panostettu jo useita vuosia. Alalle perustettiin kuusi vuotta sitten Kestävän kaivostoinnin verkosto. Messuilla organisaatiot voivat vaihtaa vinkkejä ja kokemuksiaan vastuullisuuden edistämisestä, sanoo FinnMateria 2022 yhteistyökumppaneihin kuuluva **Pekka Suomela** Kaivosteollisuus ry:stä.

Messuilla tehdään kauppaa, verkostoidutaan ja päivitetään ammattiosaamista

FinnMateria on arvostettu ammattitapahtuma, joka järjestetään kahden vuoden välein Jyväskylässä, Paviljongissa. Koronarajoitusten takia vuoden 2020 messut jouduttiin jättämään väliin.

– FinnMateria-messuja on odotettu jo neljä vuotta, ja tänä syksynä ne päästään vihdoin järjestämään, iloitsee myyntipäällikkö **Hannu Mennala** Jyväskylän Messuilta.

Hän kertoo, että ammattimessuille ja henkilökohtaiselle tapaamiselle on selvästi kysyntää, ja messutilojen näytteilleasettajapaikat on myyty lähes loppuun. Kartoitusten mukaan messuja odotetaan innolla myös kävijöiden suunnalla. Messu- ja tapahtumajärjestäjät ry:n keväällä 2022 teettämän tutkimuksen mukaan 86 % Jyväskylän Messujen tapahtumakävijöistä aikoo lähteä messuilemaan heti, kun tapahtumia järjestetään



■ Jyväskylän Messut Oy, kuvaaja Anne Kalliola.

tai tarjonnassa on itselle kiinnostavat messut.

– Messuille tullaan solmimaan liikesuhteita, tekemään kauppaa ja luomaan luottamusta tulevalle yhteistyölle. Live-verkostoitumisen tarve ei ole vähentynyt, vaan kasvokkain kohtaamiset ovat edelleenkin paras perusta bisnekselle. Messujen ylivoimaisena etuna on se,

että messuilla voi tutustua helposti muutaman päivän aikana satoihin asiakkaisiin ja yhteistyökumppaneihin, Mennala sanoo.

Messuilla saa myös kätevästi läpikäymään alan uusimmista tuote- ja palveluinnovaatioista sekä vinkkejä alan trendeistä ja tulevista muutoksista.

– Oman ammattiosaamisen yllä-

pito on tänä päivänä tärkeää kaikilla aloilla. Messuilla pääsee osallistumaan kymmeniin ajankohtaisluentoihin sekä keskustelemaan alaan liittyvistä teemoista. Näin saa myös ideoita ja inspiraatiota oman työhön ja mahdolliseen lisäkoulutautumiseen, Mennala lisää.

Lisätietoja www.finnmateria.fi

PCS Engineering Oy - Reliable Partner

PCS Engineering Oy on asiantunteva teollisuuden automaation ja sähköistykseen kokonaistoimittaja.

Olemme toteuttaneet suoraan ja yhdessä yhteistyökumppanimme kanssa kotimaisia ja kansainvälisiä automaatio- ja sähköistysprojekteja jo vuodesta 2004 saakka.

PCS Engineering Oy edustaa ja tekee yhteistyötä merkittävien kansainvälisesti tunnettujen laitetoimittajien kanssa (mm. ABB, Siemens, Valmet).

Olemme valtuutettu ABB Value Provider sekä Siemens System, Service & Solution Partner.

Toimipisteemme ovat Oulussa, Jyväskylässä ja Seinäjoella.

Value Provider for Your Success



PCS-Engineering Oy
Paulaharjuntie 20 B1
90530 OULU

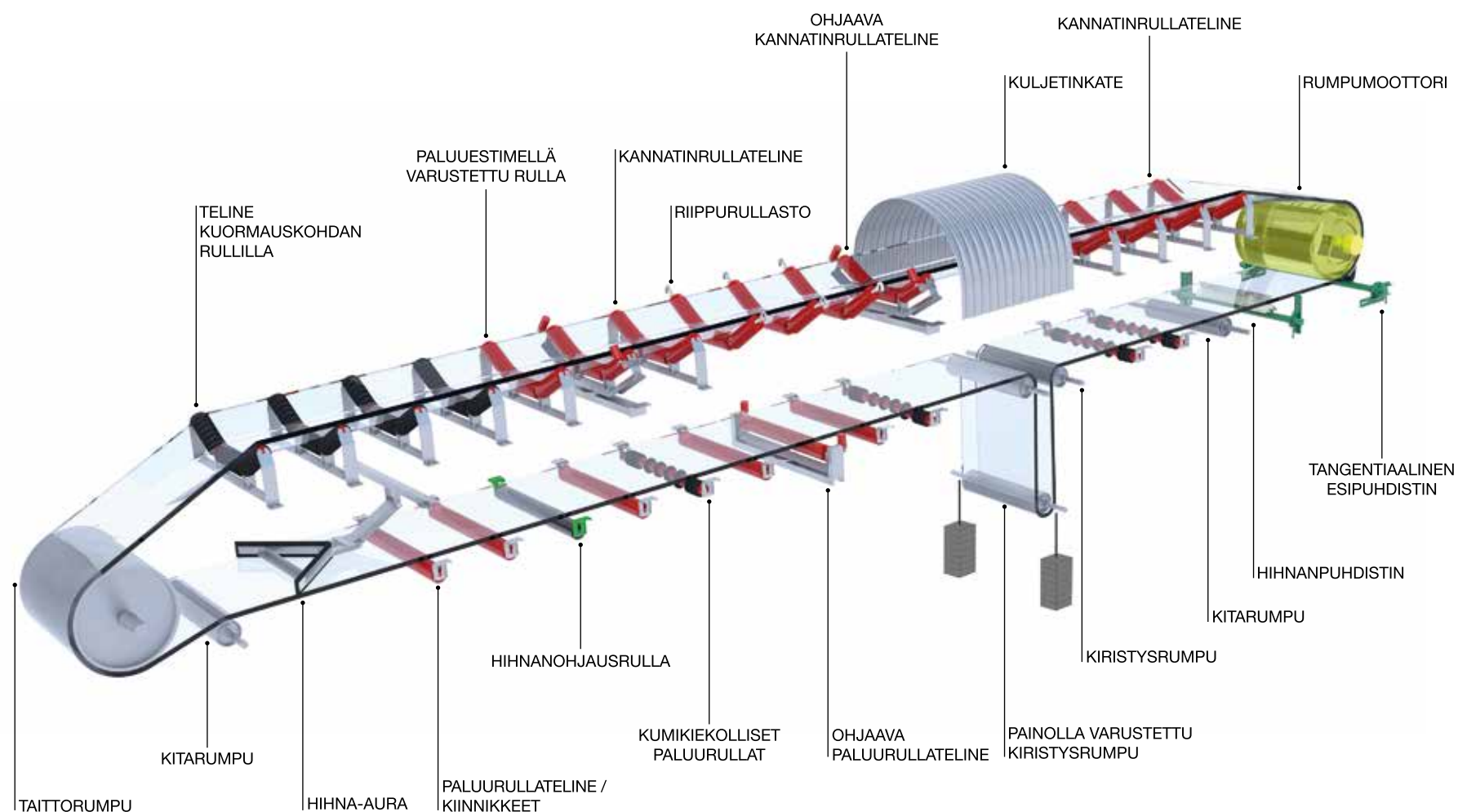
PCS-Engineering Oy
Ahlmaninkatu 2 E
40100 JYVÄSKYLÄ

PCS-Engineering Oy
Matti Visannin kuja 10 A11
60100 Seinäjoki

pcs@pcs-engineering.fi
<https://pcs-engineering.fi>



RULLIA JA KOMPONENTTEJA MASSATAVARAN KÄSITTELYYN



RATKAISUJA KAIKILLE ALOILLE



KAIVOSTEOLLISUUS



SEMENTTI, ASFALTTI,
LOUHOKSET, TUNNELIT



PUU- JA
PAPERITEOLLISUUS,
BIOENERGIA



TERÄSTEOLLISUUS JA
ENERGIALAITOKSET



KIERRÄTYS, MURSKAUS
JA SEULONTA



SATAMAT



SUOLA- JA
SOKERITEHTAAT

Rulmeca tarjoaa laajan valikoiman laadukkaita hihnakuljetinkomponentteja haastaviin käyttökohteisiin, valikoimaamme kuuluu muun muassa telineet, rullat, rumpumoottorit, kuljetinrummut, hihnanpuhdistimet ja muut komponentit. Olemme lähellä, globaali myynti- ja huoltoverkostomme palvelee tarpeissasi.

RULMECA OY

Ridalintie 3 - FI-03100 Nummela - Finland
+358 9 2243 5510 - fi@rulmeca.com - rulmeca.fi

rulmeca.com



TAMREX

Unohda nauhat OTA BOA!



Kun ostat mitkä tahansa
normaalihintaiset
**BOA-kiinnitysmekanismilla
varustetut jalkineet, saat
Snickers Workwear sukat
ILMAISEKSI**



92/11/2804 arvo 23 €

**SNICKERS WORKWEAR
LiteWork Mid
työsukat 37.5®**

- Frotee antaa lisäsuojaa kehräsluun molemmin puolin
- Vahvistettu varvas- ja kantaosa
- Hengittävä verkkoneulos jalkapöydän alueella
- Pohjan materiaali siirtää kosteutta pois
- Oikean ja vasemman jalan sukilli eri muotoilu

Kampanjaetu koskee vain BOA-kiinnitysmekanismilla varustettuja normaalihintaisia kenkiä ja on voimassa niin kauan kuin sukkia riittää.



COFRA CHARGER S3 SRC
79442 **167 €**



COFRA YARD S3 SRC ESD
79490 **149 €**



COFRA TOTAL BLACK S3 ESD SRC
31514 **149 €**



COFRA STACK S1 P SRC ESD
79420 **155 €**



COFRA BURST S3 SRC ESD
78880 **155 €**

Hinnat sisältävät alv:n 24 % ja ovat voimassa toistaiseksi.

TAMREX OY

www.tamrex.fi

**UUSI MYYMÄLÄ
on AUKI!
TAMPERE
Kuokkamaantie 4**

TAMPERE
Turvesuonkatu 7
p. 03 3142 1522

HÄMEENLINNA
Parolantie 10
p. 03 3142 1560

JYVÄSKYLÄ
Alasinkatu 5
p. 03 3142 1565

LAHTI
Ansiokatu 2
p. 03 3142 1545

TURKU
Leipäläntie 71
p. 03 3142 1555

PORI
Satakunnankatu 38
p. 03 3142 1530

VANTAA
Tikkurilantie 68
p. 03 3142 1505

ESPOO
Koskelontie 15
p. 03 3142 1507