

Yritysmaailma

Tavoittaa alueesi yrityspäättäjät  

Pohjois-Karjala

| Helmikuu 2022

| www.yritma.fi

e|F|G
JOENSUU

Tehdään sinulle tila, joka edistää
**TYÖHYVINVOINTIA, LUOVUUTTA
JA YHTEISÖLLISYYTTÄ.**

VARASTOSSA RUNSAASTI VALIKOIMAA, mm.

sähköpöytiä ja työtuoleja.

Suunnitellaan juuri sinulle oikeanlainen ja toimiva ratkaisu.

EFG / OFFICE SHOWROOM JOENSUU OY

Telitie 3, 80100 JOENSUU | 013 124 343 | info@efgjoensuu.fi | www.efgjoensuu.fi

Autotalo Hartikainen

Autot kaiken kokoisten yritysten kaiken kokoisiin tarpeisiin

Kuvassa Mercedes-Benz Vito

– Meillä on alueen laajin hyötyajoneuvojen valikoima, varsinkin kun huomioidaan kaikki mahdolliset varusteluvaihtoehdot. Oikeastaan vain mielikuvitus on rajana sille, miten voimme pakettiauton varustella yrityskäyttöön, kertoo Joensuun Autotalo Hartikaisen tuotepäällikkö ja yritysmyyntiä hoitava Antti Päivinen.

Suurin osa yrityksille menevistä ajoneuvoista on tavanomaisia pakettiautoja, mutta toimittamme myös asiakkaiden tarpeiden mukaisesti erikoisvarusteltuja autoja. Varustelutöitä varten meillä on laaja ja osaava alihankkijoiden verkosto, Päivinen jatkaa.

Pakettiautojen ykkönen Pohjois-Karjalassa

Autotalonjohtaja Antti Lajunen toteaa, että Autotalo Hartikainen on valikoimaltaan Pohjois-Karjalan laajin uusien pakettiautojen myyntipiste. Yhtiön markkinaosuus on varsin merkittävä, se on maakunnan ykkönen.

– Vuonna 2021 kaikista Pohjois-Karjalassa myydyistä uusista pakettiautoista meidän osuutemme oli 45 prosenttia.

Useita merkkejä

Autotalo Hartikaisen tuotemerkit hyötyajoneuvoissa ovat Ford, Mercedes-Benz, Citroën, Peugeot ja Mitsubishi.

– Toki yrityskäytössä on myös henkilöautoja, joissa Joensuussa edellä mainittujen merkkien lisäksi edustettuina ovat Volvo ja Kia. Volvon täyden palvelun jälleenmyyjänä olemme toimineet viime vuoden toukokuusta lähtien, Lajunen kertoo.

– Kullekin em. merkille sekä Hondalle ja Polestarille meillä on Joensuussa valtuutettu, ammattitaitoinen huoltokorjaamo.

Pienistä pakettiautoista kevytkuorma-autoihin

Antti Päivisen mukaan suosituin kokoluokka pakettiautoissa on pitkä ja matala.

– Tähän luokkaan kuuluvat esimerkiksi suositut Ford Transit Custom ja Mercedes-Benz Vito. Pykälää suuremmasta tonni-luokasta löytyvät mm. Ford Transit, Citroën Jumper, Peugeot Boxer ja Mercedes-Benz Sprinter.

Voimanlähteenä pakettiautoissa on edelleen lähes poikkeuksetta dieselmoottori. Mielenkiintoinen innovaatio on Fordin markkinoille tuoma MHEV-kevythybriditekнологia, jossa sähkömoottori avustaa perinteistä polttomoottoria.

Päivinen muistuttaa, että kevythybridin polttoaineenkulutus on vuositasolla noin 10 prosenttia pienempi kuin tavanomaisessa polttomoottorissa.

Sähkö yleistyy hyötyajoneuvoissakin

Vaikka dieselkoneet hallitsevat myyntitilastoja pakettiautoissa, tekevät sähköautot vähitellen tuloaan myös tähän autoluokkaan. Autotalo Hartikaisella on Joensuussa ollut jo kotvan myynnissä PSA-konsernin pienet täyssähköiset pakettiautomallit Peugeot e-Expert ja Citroën ë-Jumpy. Niissä on 330 km:n toimintasäde, joka riittää mainiosti paikalliseen ajoon vaikkapa rakennus- tai putkifirmoille.

– Helmikuun alussa saamme

myyntiin täyssähköisen Mercedes-Benz Sprinterin. Myynti on jo alkanut Fordin eTransit-täyssähköpakusta, joka on houkutteleva uutuuksien järjestyksessä hintaluokkaan, Antti Päivinen paljastaa.

– Joka lähtöön löytyy taatusti sopiva eTransit, sillä asiakas voi koota haluamansa yhdistelmän eri kokonaisuustoista, koripituuksista, korimalleista, kattokorkeuksista ja moottoritehoista. Erilaisia versioita eTransitista on peräti 46!

Antti Lajunen arvelee, että kokonaisuusmyynnissä sähköautot lyövät tänä vuonna kunnolla läpi.

– Veikkaan, että tänä vuonna Suomessa sähköautojen myynti nelinkertaistuu. Hyötyajoneuvot seuraavat teknologian murroksissa henkilöautopuolta muutaman vuoden viiveellä. Henkilöautoissa käyttöön otettu uusi teknologia yleistyy pakettiautossa 3–5 vuoden kuluessa.

– Elokuussa 2021 voimaan tulleen lain mukaan julkiselle sektorille hankittavista uusista henkilö- ja pakettiautoista yli kolmasosan on oltava päästöiltään puhtaita, muistuttavat Lajunen ja Päivinen.

Autotalo Hartikainen tekee mitä lupaa

Luotettavuus ja nopeus ovat Autotalo Hartikaisen keskeisiä palveluperiaatteita. Luotettavaa ja nopeaa toimintaa tarvitaan korjaamopalveluissa, sillä yritysasiakkaalle on ehdottoman tärkeää saada rikkou-



”Yrityksen autoasioissa kannattaa kääntyä Autotalo Hartikaisen puoleen”, toteavat Antti Lajunen ja Antti Päivinen.

tuneet ajoneuvot mahdollisimman nopeasti takaisin liikkeelle.

Hartikaisella panostetaan myös asioiden vaivattomuuteen.

– Asiakkaalta riittää yksi puhelu, ja ongelman ratkaiseminen saadaan meidän puoleltamme käyntiin. Asiat hoituvat tutun yhteyshenkilön kautta.

– Palvelemme ripeästi ja hyvintuulisesti. Jos asiakas haluaa tarjouksen, teemme sen nopeasti. Pyrimme siihen, että asiakkaan saama palvelukokemus on positiivinen ja tuottaa iloisen mielen. Kaikki asiakkaat ovat meille tärkeitä, Antti Päivinen korostaa.

Tervetuloa autokaupoille

Hartikaisen yritysasiakkaalla on käytössään laajan merkki- ja mallivalikoiman lisäksi merkkihuollon, vauriokorjaamon ja rengasvälön palvelut.

Autotalonjohtaja Antti Lajunen rohkaisee ottamaan yhteyttä, jos yrityksellä on hyötyajoneuvojen tai henkilöautojen tarvetta.

– Meiltä voi varata ajan ja saapua juttelemaan. Myyjämme tekee tarvekartoituksen ja räätälöi parhaan ratkaisun yhdessä asiakkaan kanssa.

– Uusi auto menee yleensä tehtaan tilaukseen. Jos kuitenkin pakettiauton tarvitsee todella nopeasti, sekin onnistuu. Meillä on varastoon ostettuna pieni määrä pakettiautoja.

Tuotepäällikkö ja yritysmyyjä Antti Päivinen kannustaa olemaan hyvissä ajoin liikkeellä, sillä toimitusajat ovat nykymaailmassa pitkiä.

– Jos tänä vuonna auton haluaa, tulisi hankinta tehdä jo näinä aikoina. Tällä hetkellä valmistajien tuotanto rullaa ensi kesän toimituksia.

Lajunen ja Päivinen mukaan jokaiselle asiakkaalle löytyy sopiva rahoitusratkaisu.

– Yritysten autokaupoissa rahoitustapa on yleensä joko osamaksu tai leasing. Suosituimmat leasingjärjestelyt ovat huoltoleasing tai rahoitusleasing asiakkaan tarpeen mukaan.



Autotalo Hartikaisella on koeajettavana Ford Ranger Raptor Special Edition, josta Suomeen saapui rajattu määrä, 20 kpl. ”Ford Ranger Raptor edustaa lava-autojen huippuosaamista. Auton ajominaisuudet, suorituskyky ja ulkonäkö ovat ainutlaatuiset”, Antti Päivinen kuvailee.

AUTOTALO HARTIKAINEN JOENSUU

E. Hartikainen Oy on maarakennusta ja autokauppaa harjoittava perheomisteinen yhtiö, jonka toiminta alkoi jo vuonna 1965. Yhtiön autoliiketoiminta alkoi vuonna 1984 Joensuussa. E. Hartikainen Oy:ssä työskentelee n. 700 henkeä autotaloissa ja urakointikohteissa ympäri Suomea.

Joensuun Autotalo Hartikainen tarjoaa Pohjois-Karjalan laajimman uusien henkilö- ja hyötyajoneuvojen valikoiman sekä jatkuvasti päivittyvän yli sadan kuntotarkastetun vaihtoauton valikoiman.

Autotalo Hartikaisen toiminta kattaa kaikki autoilun palvelut merkkihuollosta varaosiin, vauriokorjaamoon, rengaspalveluun ja autopesuun. Lisäksi Joensuun Hartikaisessa palvelee täysin uusittu, alueen modernein raskaan kaluston korjaamo.

Tervetuloa palveltavaksi osoitteeseen Pamilonkatu 31.

www.hartikainen.com



VOLVO



LADATTAVIEN
#1
SUOMESSA*

Volvo High Performance. Tehoa ilman kompromisseja.

455 hv
Teho

4,6 s
0-100 km/h
(S60)

90 km
Toimintamatka
sähköllä (S60)

17 g/km
CO₂ (S60)

* Lähde: Liikenne- ja viestintävirasto/Henkilöautojen ensirekisteröinnit 1-9/2021.

Uudet Volvo Long Range High Performance-lataushybridit. Teho jopa 455 hv. Sähköllä jopa 90 km.

Mallivuoden 2022 Volvo Long Range -lataushybridit ovat nyt saapuneet. Uuden akkuteknologian ansiosta sähköinen toimintamatka on jopa 90 km (S60). Long Range -lataushybridit antavat suuren tehon ilman kompromisseja: T8 455 hv ja T6 350 hv. Suorituskyky maantiellä on upea – ja ajettaessa sähköllä päästöt pysyvät nollassa. Vakiovarusteena on huippuvarustelu, neliveto ja uusin turvakäyttöteknologia. Valitse ylellinen Inscription -varustelu tai urheilullinen R-Design. Nelivetoiset T8 AWD High Performance -versiot ovat saatavana S60/V60/XC60/S90/V90/XC90-lataushybridimalleihin. Tilaa omasi nyt.

	S60	V60	XC60	S90	V90	XC90
Toimintamatka sähköllä jopa	90 km	88 km	77 km	87 km	86 km	68 km

Nyt lyömättöömään Volvo paketti -hintaan:

**Volvo XC60 T8 AWD
High Performance 455 hv**

699 €/kk
tai 71 915 €**



**Huom! V90, S90 ja XC60 -malleja
heti ajoon varastostamme!**

Volvo C40 Recharge Huoltoleasing yksityishenkilöille ja yrityksille nyt kampanjahintaan alkaen 699 €/kk**

- Autoon liittyvät rahoituskustannukset
- Määräaikaishuollot
- Sijaisauton määräaikaishuoltojen ajaksi
- Pientarvikkeet (esim. pyyhkijänsulat ja polttimot huollon yhteydessä)
- Huoltojen ulkopuoliset tekniset korjaukset
- Kesä- ja talvirenkaat vanteineen
- Renkaiden vaihdot ja uusinnan
- Katsastukset
- Tiepalvelun 24/7
- Halutessasi saat myös liikennevakuutuksen sekä kaskovakuutuksen, jolloin nämä tulevat samalle kuukausilaskulle auton kanssa.

C40 Recharge Core aut: autoveroton hinta 48 000 €, autovero 0 €, toimituskulut 600 €, valtion hankintatuki täyssähköautolle -2.000 €, kokonaishinta 46 600 €. Kokonaishinnassa on huomioitu budjettiriihessä päätetty autoveron poisto sekä valtion hankintatuki. Toimintamatka ja yhdistetty energiankulutus alustavia/vahvistamatta, CO₂ 0 g/km (WLTP). **Volvo Long Range -lataushybridimallisto** alkaen (V60 T6 AWD Long Range Core aut): autoveroton hinta 51 100 €, autovero 1 485,74 €, toimituskulut 600 €, kokonaishinta 53 185,74 €. EU-yhd. 0,8-1,3 l/100 km, CO₂ 18-29 g/km. Kuvien autot lisävarustein.

*Toimintamatka- ja kulutusarvot on tarkoitettu ensisijaisesti automallien väliseen vertailuun. Auton kulutukseen ja toimintamatkkaan vaikuttavat muun muassa kuljettajan ajotapa, ajonopeus, lämpötila, keli- ja ajo-olosuhteet sekä auton kuormaus.

****Volvo Paketti rahoitus esimerkki:** Volvo XC60 T8 AWD Long Range High Performance Inscription Edition aut, hinta 71 914,52 € (sis. toim. kulut), käsiraha 5 050,00 €, sopimusaika 36 kk, kuukausierä 699,48 €, luoton määrä yht. 67 054,52 € (sis. perustamismaksun 190,00 €), viimeinen suurempi erä 49 643,24 €. Kuukausierä sisältää koron 2,90 %, perustamismaksun 190,00 € ja käsittelykulun 9,00 €/kk. Luottokustannukset yht. 5 595,42 €, luoton ja luottokustannusten yhteismäärä 72 459,94 €, todellinen luottohinta 77 509,94 € ja todellinen vuosikorko 3,2 %.

Rahoitus esimerkin max. ajokilometrit 30 000 km. Sopimus sisältää määräaikaishuollot ja korjaukset. Sopimuksen lopussa asiakas voi taattua hyvityshintaa vastaan palauttaa auton Santanderille sopimusehtojen mukaisesti. Edellyttää hyväksytyn luottopäätöksen ja kaskovakuutuksen. Palvelun tuottaa Santander Consumer Finance Oy, Risto Rytin tie 33, 00570 Helsinki.



Volvomyynti:
Tero Kuosmanen 050 5943 519
Hannu Toivanen 0400 765 650
Sami Tolvanen 050 373 1058

Myyntin vaihe 040 922 3610

Volvo omamekaanikot:
Juha Keränen 050 5780 013
Sami Laukkanen 050 5780 015
Jere Lehto 0400 265 165
Vesa Surakka 0505780 034
Eero Temonen 050 5780 023
Volvo varaosat: 040 922 3611

Pamilonkatu 31, JOENSUU.
Automyynti: ma-pe 9-17, la 10-14.
VOLVO omamekaanikot puhelinpäivystys:
ma-pe 7.30-15.30. Varaosat: ma-pe 7.30-16:30
HARTIKAINEN.COM
FB/IG autotalohartikainen



Ampumahiihdon maailmancup 3.-6. maaliskuuta:

Neljä päivää täyttä tykitystä Kontiolahdella

Maaliskuun maailmancupin ohjelmassa on kuusi starttia torstaista sunnuntaihin

Ampumahiihdon maailmancup-kiertue saapuu Suomeen ja Kontiolahdelle Pekingin olympialaisista ja jatkaa Viron Otepäähän. Ohjelmassa ovat naisten viesti torstaina, miesten viesti perjantaina, pikakilpailut lauantaina ja takaa-ajot sunnuntaina.

—Kuusi starttia neljän päivän aikana tuo sähköisen tunnelman. Luvassa on runsas tarjonta täyttä tykitystä, sanoo tapahtuman apulaisjohtaja Jarno Lautamatti.

Syksystä kevääseen

Kauden 2021-22 kilpailukalenteria muutettiin viime keväänä. Alkuperäisen suunnitelman mukaan Kontiolahden oli määrä järjestää kauden avaus. Kun Kontiolahden

vuoro siirtyi maaliskuulle, merkitse se myös sitä, että Suomessa on kaksi kisastarttia enemmän kuin kauden aloituksessa olisi ollut.

—Kontiolahdella ovat mukana Pekingin talviolympialaisten voittajat ja muut mitalistit. Maailmancup-kausi kääntyy ratkaisuhetkiinsä samalla kun päivät pitenevät, sanoo tapahtuman joh-



Kuvat: Piia Kinnunen.



Neljän päivän aikana ohjelmassa ovat viestit, pikakilpailut sekä takaa-ajot.

Kontiolahdella maailmancup jatkaa Viron Otepäähän ja sieltä kiertueen finaalikisoihin Norjan Osloon.



Tero Seppälä on ylittänyt kaksi kertaa kuudenneksi maailmancupin alkukauden kilpailuissa.

Kuva: Piia Kinnunen.

taja Sami Leinonen. Suomalaisurheilijoiden mainio alkukausi on herättänyt ansaittua huomiota. Useampi suomalaissijoitus kymppisakkiin maailmancupin aiemmissa kisoissa ei tunnu huonolta kisajärjestäjistäkään.

—Lähtökohdat ovat herkulliset kotikisoihin, Leinonen sanoo.

Yli 30 vuotta Kontiolahtea

Kontiolahti isännöi maailmancupia kahteen otteeseen tänä vuonna. Maaliskuun kisojen jälkeen kiertue palaa Suomeen jo marras-

joulukuussa, kun kauden 2022-23 avauskilpailu järjestetään Kontiolahdella. Myös kausi 2024-25 avataan Kontiolahdella.

—Ensimmäisen kerran maailmancup järjestettiin Kontiolahdella vuonna 1990. Parhaillaan meillä on menossa kuuden maailmancup-tapahtuman kisaputki viidessä vuodessa. Kilpailu tapahtumajärjestäjien kesken on kovaa, ja tiivis tapahtumien ketju on osoitus siitä, että olemme Suomessa onnistuneet tekemään asioita oikein, sanoo tapahtumia järjestävän Kontiolahden Urheilijat ry:n puheenjohtaja Kimmo Turunen.

Joensuun seudulla palveleva perintätoimisto

Tiimi-Perintä

Rekkatie 3, 80100 Joensuu
puh. 0500 188 605 • toimisto@tiimi-perinta.fi
www.tiimi-perinta.fi

Täyden palvelun matkailuajoneuvoliike Joensuussa.

MYYN TI - VUOKRAUS - HUOLTO - TARVIKKEET

Liity kanta-asiakkaaksi netissä tai myymälässä ja hyödy eduista! Liittyminen on ilmaista!

WEINSBERG
KNAUS

POKSI
Dethleffs

LMC
Meine Welt

Hobby Sunlight

Kuurnankatu 20, Joensuu
Puh. 0290 010 160
www.jokicaravan.fi
myynti@jokicaravan.fi
ma-pe 9-17, la 10-14



JOKI CARAVAN

Yritysmailma

Jätä juttuvinkki nettisivuillamme:
www.yritma.fi

JULKAISIJA:

Joensuun Kustannus Oy
YRITYSMAAILMA
Telitie 1D, 80100 Joensuu
info@yritma.fi | www.yritma.fi

PÄÄTOIMITTAJA/ TOIMITUSJOHTAJA:

Markku Oikarinen,
puh. 050 374 6280
markku.oikarinen@yritma.fi

TOIMITTAJAT:

Eini Kettunen
Toni Valha
Pasi Liimatta
Virpi Kylmälä

puh. 050 374 6294
puh. 050 531 4745
puh. 050 408 8457
puh. 045 200 5441

eini.kettunen@yritma.fi
toni.valha@yritma.fi
pasi.liimatta@yritma.fi
virpi.kylmala@yritma.fi

SIVUNVALMISTUS:

Joensuun Kustannus Oy, Yritysmailma
Annika Käyhkö, ilmoitus.annika@yritma.fi

PAINO:

Suomalainen
Lehtipaino Oy, Kajaani

ILMOITUKSET:

Rauno Härkönen
Mauri Ronkainen
Neea Kaasinen
Jukka Suppola

puh. 050 374 6278
puh. 050 467 4132
puh. 050 527 4133
puh. 050 374 6284

rauno.harkonen@yritma.fi
mauri.ronkainen@yritma.fi
neea.kaasinen@yritma.fi
jukka.suppola@yritma.fi

OSOITELÄHDE:

Joensuun Kustannus Oy Yritysmailma,
markkinointirekisteri, puh. 050 374 6284



© Koskee Yritysmailma-lehden valmistamaa aineistoa.



EduTec Oy tarjoaa osaamista työelämään

Uusia ammattilaisia muutamassa kuukaudessa

EduTec Oy on työelämän koulutukseen erikoistunut uudentyyppinen koulutusyritys, jonka toiminnan lähtökohtana on yritysten tarve saada ammattitaitoista työvoimaa. EduTec ei toteuta tutkintoon johtavia koulutuksia, vaan tarkoituksena on vastata yritysten osaamistarpeisiin tarkasti ja nopeasti.

– Keskitymme teknologia-alan rekry-, täsmä- ja täydennyskoulutuksiin. Koulutuksemme ovat valmiita avaimet käteen -paketteja. Toimitamme sen, mitä yritys tarvitsee, kertoo Harri Kilpeläinen, yksi yrityksen osakaskolmikosta.

– Teknologia-alaa vaivaa pula osaavista työntekijöistä, kuten hitsaajista ja koneistajista. Myös kokonpanotyöntekijöitä tarvitaan, Kilpeläinen toteaa.

Rekrykoulutuksella yritys saa uusia, ammattitaitoisia työntekijöitä. Työnantajan maksuosuus on 30 % koulutuksen kokonaishinnasta. Täsmäkoulutus puolestaan on olemassa olevien työntekijöiden osaamisen päivittämistä yrityksen muutostilanteissa (myös määräaikaisesti lomautetuille). Työnantajan maksuosuus on 30–50 % kokonaishinnasta.

Lähiopetusta pienissä ryhmissä

EduTecin yrittäjät ovat Jari Makkonen, Kari Heiskanen ja Harri Kilpeläinen. Kaikilla on vahva opettajatausta ammatillisesta koulutuksesta nuoriso- ja aikuispuolelta.

– EduTecissä koulutamme kuitenkin eri tavalla kuin ammattiopilaitoksissa nykyisin tehdään, Kilpeläinen pohjustaa.

– Meillä vähintään 60 prosenttia kaikista koulutuksista on lähiopetusta, jossa kouluttaja on läsnä paikan päällä. Koulutuksen ensimmäisenä kuukautena kouluttaja on sataprosenttisesti paikalla joka päivä, toisena kuukautena 80-prosenttisesti.

– Koulutuksissamme ryhmäkoot ovat pieniä, 3–5 henkilöä per kouluttaja, jolloin opetus on tiivistä ja tehokasta, kuvailee Kilpeläinen.

– Lisäksi pidämme koulutusten keston lyhyenä, 2–4 kuukaudessa. Tässä ajassa koulutettavat oppivat työskentelemään itsenäisesti. Yrityksen näkökulmasta aikaa ei kulu epäolennaisuuksiin. Rekrykoulutuksissa osallistujat ovat alanvaihtajia, työttömiä työnhakijoita tai työttömyysuhan alaisia. Heillekin lyhyt koulutus sopii hyvin, sillä koulutuksen ajalta he eivät saa palkkaa yritykseltä, vaan koulutusajalta maksetaan työttömyysetuutta kulukorvauksella.

Yrityksen koneet tulevat tutuiksi

– Oleellista on, että koulutamme asiakasyrityksen omissa tiloissa ja yrityksen omilla laitteilla, jo-

ten koulutuksen suorittanut tuntee työympäristönsä ja hallitsee juuri ne välineet, jotka hänen täytyykin hallita.

– Toisin kuin esim. oppisopimusjärjestelmässä, meillä koulutukseen sisältyvät kaikki yrityksen tarvitsemat pätevyydet ja korttikoulutukset, Harri Kilpeläinen vielä lisää.

Rekrykoulutus on tehokas

Harri Kilpeläisen mukaan rekrykoulutus on monella tapaa erinomainen väylä kouluttaa ammattitaitoisia työntekijöitä yrityksen tarpeisiin.

– Rekrykoulutus on ns. yhteishankintakoulutus, jonka kokonaiskustannuksista ELY-keskus rahoittaa 70 %, Kilpeläinen korostaa.

Rekrykoulutus toteutetaan yhteistyössä TE-palveluiden kanssa. Koulutus räätälöidään yrityksen tarpeisiin ja sillä luodaan opiskelijoille ammatillinen osaaminen työtehtäviin. Koulutuksen hyväksytysti suorittaneet työllistyvät yritykseen. Työllistyyä voi myös vuokratyövoimaa tarjoavaan yritykseen.

– Rekrykoulutus on yrityksen kannalta helppo prosessi. Käymme yrityksen kanssa yhdessä läpi, millaisia pätevyys- ja taitoja siellä tarvitaan. Seuraavaksi laadimme koulutusrunгон ja kustannussuunnitelman. Yritys laittaa työ- ja elinkeinohallinnon viranomaiselle, eli TE-toimistolle tai ELY-keskukselle, hakemuksen koulutuksen järjestämisestä. Hakemuksen voi jättää sähköisesti.

Rekrykoulutettavat valitaan haastatteluiden perusteella

Rekrykoulutus on tarkoitettu työttömille tai työttömyysuhan alaisille henkilöille. Lisäksi rekrykoulutukseen voidaan ottaa henkilöitä, jotka ovat vaihtamassa alaa sellaiselle alalle, jolla on huomattava pula työntekijöistä. TE-toimisto tarkastaa kunkin koulutettavan osalta, täyttyvätkö kriteerit.

– Rekrytointivaiheessa opiskelijoiden haku tehdään yhdessä TE-palveluiden kanssa. Koulutuksen hankkineelle yritykselle jää koulutettavien lopullinen valinta haastattelujen kautta. Valintaan voi osallistua myös henkilöstöpalveluyritys. Kumppaneitamme ovat Osuma Henkilöstöpalvelut Oy ja RTK-Henkilöstöpalvelu Oy.

– Koko koulutuksen suunnittelun ja toteutuksen ajan olemme tiiviissä yhteistyössä yrityksen ja



EduTec Oy:n Harri Kilpeläinen, Kari Heiskanen ja Jari Makkonen ovat teknisten alojen ammatillisen koulutuksen asiantuntijoita.

TE-palveluiden vastuuhenkilöiden kanssa, Kilpeläinen huomauttaa.

Opiskelijat arvostavat EduTecin mallia

– Viime vuonna järjestimme rekrykoulutuksen yritykselle, joka oli aikaisemminkin hakenut rekrykoulutettavia, mutta huonolla menestyksellä. Meidän toimintamallimme tuotti yli 20 hakijaa, joista koulutukseen valittiin yhdeksän, Harri Kilpeläinen kertoo.

– Kysyimme opiskelijoilta, mikä sai heidät hakemaan koulutukseen. He vastasivat kokeneensa, että yritys haluaa aidosti uusia osaajia riveihinsä, kun koulutus järjestetään yrityksen tiloissa ja laitteilla. Lisäksi opiskelijat kertoivat arvostavansa lähiopetuksen suurta osuutta ja koulutuksen lyhyttä kolmen kuukauden kestoa.

– Koko opiskelijapalautteen keskiarvo, mukaan luettuna koulutuksen hankkineen yrityksen ja TE-palveluiden toiminta, oli 4,3 eli kiitettävä. Kouluttajiemme ammatitaidon arvosana nousi yli 4,5:n.

EduTec on ammatillisen koulutuksen eturivissä

Elokuussa 2021 perustettu EduTec Oy on suhteellisen tuore yritys, mutta yrittäjät ovat alojensa taitajia ja ammatillisen koulutuksen konkareita.

– Olemme hyviä tyyppejä Varkaudesta, tiivistää Harri Kilpeläinen hymyillen.

– Opetustyöstä ammatillisissa oppilaitoksissa minulla nuorimpana on kokemusta reilut kymmenen vuotta, muilla 20–25 vuotta. Jarilla on työkokemusta yhteensä 44 vuotta. Itse asiassa Jari ja Kari ovat aikoinaan minua opettaneet, Kilpeläinen mainitsee.

– Ammattiosaamisen Taitajakilpailuihin olemme kouluttaneet Suomen mestareita ja MM-kisa-

osallistujia. Olemme pyrkineet viemään ammatillista koulutusta omalta osaltamme eteenpäin ja löytää siihen uusia tapoja.

Ekstraetuja verkostoista

Harri Kilpeläinen korostaa, että EduTecillä on laajat yhteistyöverkostot ja syvälinen työelämän tuntemus.

– Olemme onnistuneet saamaan hyviä kumppanuuksia johtavien laitevalmistajien, maahan-tuojien ja jälleenmyyjien kanssa. Kauttamme on tarjolla uusinta tietämystä yrityksiin.

– Esimerkiksi Kempin edustajat voivat käydä koulutuksen lomassa kertomassa valmistamistaan hitsausratkaisuksista. Samalla he voivat katsoa, voisiko yrityksen toimintaa tehostaa esim. uusilla laitteilla tai ohjelmistoilla. Koulutuksen ohella yritys voi siis saada ideoita toimintansa kehittämiseen.

Koulutuksia kaikkialle maahan

EduTec Oy:n toiminta-aluetta on koko Suomi. Sopimuskoulut-

tajat ovat toistaiseksi pääasiassa Pohjois-Savosta, mutta Harri Kilpeläisen mukaan reissutyö vaikkapa Pohjois-Karjalaan onnistuu mainiosti, koska EduTecin konseptissa riittää, että kouluttajat tulevat työpaikalle kouluttamaan.

– Kasvatamme sopimuskouluttajien verkostoa koko maahan. Käsitksemme on, että ammatillisen koulutuksen opettajat ympäri Suomea pitävät toimintatapaamme hyvänä.

– Laitevalmistajien ja maahan-tuojien kanssa haluamme tulevaisuudessakin tehdä yhteistyötä ja vahvistaa sitä. Tulossa on myös kansainvälistä toimintaa, Kilpeläinen paljastaa.

– Jos yrityksellänne on tarvetta uusille ammattilaisille tai kehitettävää henkilöstön osaamisessa, kannattaa ilman muuta ottaa meihin yhteyttä! Koulutuksemme sopivat kaikille: niin alanvaihtajille kuin täydennyskoulutusta kaipaaville. Kun opiskelijan motivaatio on kunnossa, niin uutta kyllä oppii. Tiivis ja tehokas koulutusmallimme pitää siitä huolen.

EduTec Oy:n yrittäjät ja kouluttajat

Jari Makkonen, toimitusjohtaja, asiantuntijapalvelut

- 045 344 4360, jari.makkonen@edutec.fi
- IWS, ammatillinen opettaja

Harri Kilpeläinen, asiantuntijapalvelut, hitsaus- ja levytyöt

- 040 539 6885, harri.kilpelainen@edutec.fi
- Insinööri, IWS, ammatillinen opettaja

Kari Heiskanen, asiantuntijapalvelut, koneistus

- 0400 802 872, kari.heiskanen@edutec.fi
- Insinööri, ammatillinen opettaja

Sopimuskouluttajien osaamisaloja:

- Koneistus
- Hitsaus
- Teollinen pintakäsittely
- Hydraulikka
- Raskas kalusto, ajoneuvot ja ajoneuvosähkö
- Autojen korityöt, maalaus, autovarustelu, ajoneuvotekniikka, sähköinen vianhaku ja korjaus
- LVI-ala

Kaikilla sopimuskouluttajilla on vankka ammatillinen osaaminen ja pätevyydet vaadittaviin työtehtäviin.

Täyden palvelun IT-talo

Karjalan Datahuolto Oy toteaa olevansa täyden palvelun IT-talo, eikä tunnuslause ole lainkaan liioiteltu, sillä yhtiö tarjoaa ratkaisut puhelimen korjauksesta tai tietokoneen hankinnasta aina valvontajärjestelmiin ja PK-yritysten IT-ylläpitoon.

Yrityksille voimme toimittaa tietotekniikan palvelut ja välineet kattavasti: palvelinympäristön, pilvipalvelut, sähköpostin ja kotisivut, lähiverkon sekä laitteet ja niiden huollon, kertoo toimitusjohtaja Ismo Tanskanen.

– Meiltä saa myös monipuoliset valvonta- ja hälytysjärjestelmät asennettuina.

Karjalan Datahuolto huoltaa ja korjaa tietokoneet, tulostimet, näytöt ja muut oheislaitteet. Olipa aika rauta- tai ohjelmistopohjainen, Datahuollon ammattilaiset saavat sen selville.

– Olemme mobiililaitteiden korjaamiseen keskittyneen iHelp.fi-ketjun jäsen. Kuulumme myös tietotekniikkaliikkeiden valtakunnalliseen Data Group -ketjuun, Tanskanen mainitsee.

Pääosassa asiakas

Karjalan Datahuollon asiakkaat ovat pääsääntöisesti PK-yrityksiä, joiden lisäksi asiakaskunnassa on julkisen sektorin toimijoita ja yksityisiä kuluttajia.

– Tietotekniikassa tarjoamme

asiakkaillemme kaiken mitä he yritystoiminnassaan tarvitsevat. Pyrimme toimimaan pitkäjänteisesti ja luomaan kestäviä kumppanuuksia. Emme hae pikavoittoja, vaan haluamme kehittää yhdessä asiakkaan kanssa tämän menestymisen edellytyksiä.

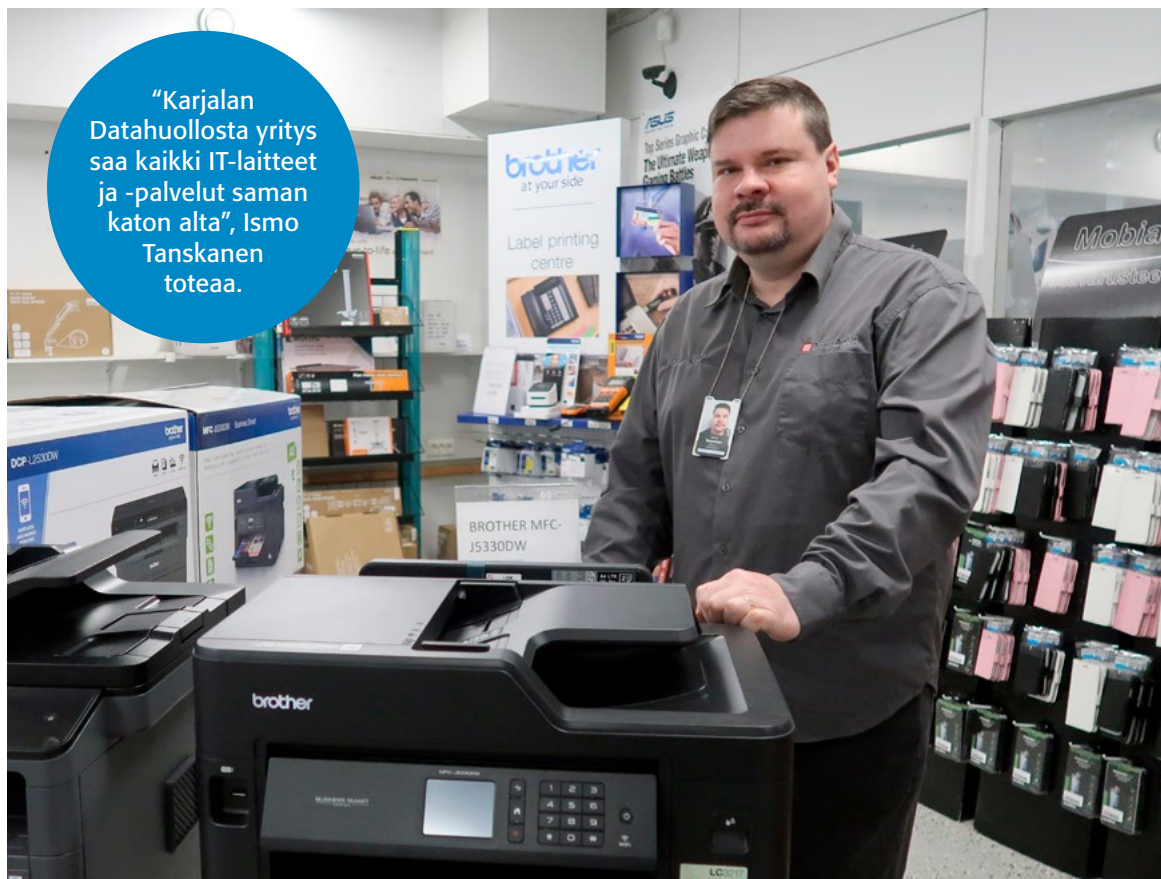
– Hyvä kumppanuus perustuu luottamukseen. Karjalan Datahuolto toimii reilun pelin periaatteella: jos sattuu virhe, myönämme sen ja korjaamme asian. Mielestäni asiakassuhteen täytyy olla sellainen, että voi katsoa silmiin, Ismo Tanskanen korostaa.

Kattavaa ja yksilöllistä tukea

Kokonaisvaltaisuus on Karjalan Datahuollon vahva valttikortti. On asiakkaan kannalta vaivatonta, että kaikki IT-laitteet ja -palvelut saa saman katon alta, eikä asiointia tarvitse hajauttaa moniin paikkoihin.

– Kun ylläpitosopimus tehdään, se kattaa kaiken, mitä asiakas tarvitsee, Tanskanen toteaa.

– Huomioimme asiakkaan myös siten, että meillä kutakin asiakas-yritystä palvelee tietty henkilö.



Tällöin asiakkaan puolelta tiedetään, kehen ottaa yhteyttä, ja meidän puoleltamme vastuuhenkilö tuntee asiakkaan tilanteen eikä sitä tarvitse aina selvittää uudelleen.

Kotipesä Käpykankaalla

Ismo Tanskasen mukaan Karjalan Datahuollon on hyvä toimia asiakkaillekin jo tutuksi tulleesta Lylykoskentie 21:n toimipisteestä käsin.

– Meiltä löytyy aina hyvä varasto laitteita ja osia, joten pystymme nopeisiin toimituksiin. Huolto- ja asennustöitä teemme Pohjois-Karjalan alueella, eniten Joensuun seudulla.

– Monet asiakkaamme ovat maininneet hankkivansa laitteen nimenomaan meiltä siksi, että he saavat ne valmiiksi asennettuina, sekä hankinnan jatkoksi käyttäjätuen.

– Uusien tuotteiden lisäksi meillä on jatkuvasti kattava valikoima laadukkaita käytettyjä yrityslaitteita, Tanskanen huomauttaa.

Tarvittaessa piirilevyn saakka

Karjalan Datahuolto on ainoa toimija koko Itä-Suomessa, joka korjaa laitteita piirilevytasolla. Kulutuskulttuuri on muuttunut komponenttien edullisuuden myötä kertakäyttöisemmäksi, mutta Ismo Tanskanen muistuttaa, että esimerkiksi teollisuudessa on käytössä vanhojakin laitteita, jotka on pidettävä kunnossa.

– Komponenttien vaihtelevasta saatavuudesta johtuen on nykyisin laitekohtaista, mitä pystyy korjaamaan ja mitä ei.

Asiantunteva henkilöstö on voimavara

Asioimalla myymälässä tai ottamalla muuten yhteyttä Datahuoltoon asiakas saa käyttöönsä Karjalan Datahuollon henkilöstön ammattitaidon ja kokemuksen.

– Olemme läsnä ja tavoitettavissa. Meillä työskentelee 4–5 henkilöä. Jokainen hallitsee painopistealajemme asiat, mutta koko IT-ala on niin monitahoinen ja vaativa, että kukaan ei voi hallita kaikkea. Oma monipuolista osaamista-

me tukee tarvittaessa Data Group -yhteistyö esimerkiksi kassajärjestelmäasioissa.

Kivijalkamyymälän ohella Karjalan Datahuollon asiakkaita palvelee verkkokauppa. Ismo Tanskanen kertoo, että verkkokaupassa asiakkaat voivat tutustua tarjolla oleviin laitteisiin ja tarvikkeisiin.

– Verkkokauppa toimii paitsi ostospaikkana myös tuoteluettelona.

Lähes 30 vuoden kokemuksella

Karjalan Datahuolto aloitti toimintansa vuonna 1995. Alkuvaiheessa yritys keskittyi elektroniikkahuoltoon. Laitemyynti tuli mukaan mukaan 1990-luvun mittaan.

– Matkan varrella olemme tietoisesti suuntautuneet palvelemaan yritysasiakkaita.

– It-ala on lähes 30 vuodessa muuttunut perinpohjaisesti, mutta muutos on meidän kohdallamme ollut vähittäistä. Mitään yksittäisiä suuria mullistuksia ei ole sattunut, vaikkakin valtakunnallisiin ketjuihin liittymiset ovat olleet merkittäviä tapauksia. Data Groupiin olemme kuuluneet vuodesta 2001, iHelp.fi-ketjuun vuodesta 2016.

Pilvipalveluiden läpimurto

Pilvipalvelut ovat viime vuosina yritysten käytössä yleistyneet huomattavasti, ja suuntaus jatkuu. Karjalan Datahuolto on pilvipalveluiden tarjonnassa eturintamassa.

– Toiminnot siirtyvät entistä enemmän pilveen. Yksittäinen laite itsessään, sen teho ja ohjelmistot eivät enää ole yhtä tärkeitä kuin vaikkapa kymmenen vuotta sitten, vaan laite on enemmänkin päte, Tanskanen kuvailee.

– Moni asia voidaan hoitaa sujuvasti pilvipalvelun avulla, mutta aivan kaikkea ei voi eikä kannatakaan pilveen siirtää.

Vuokrapaketti on selkeä ratkaisu

Pilvipalveluiden kasvun lisäksi toinen erottuva trendi on omistamisen merkityksen vähenemisen ja palvelumyynnin yleistymisen.

– Kaikkea ei yrityksissä enää haluta hankkia omaksi. Sen sijaan vuokrataan tarvittava paketti, esimerkiksi tulostin tai työasema ohjelmistoineen ja tukipalveluineen. Tällainen ratkaisu on yritykselle helppo budjetoida, kun kuukausikustannus on tiedossa, Ismo Tanskanen sanoo.

Karjalan Datahuollon palvelut

IT-HUOLTO

- Tietokoneet, tulostimet, näytöt ja muut oheislaitteet
- Rauta- ja ohjelmistovikojen korjaus
- Mm. Brotherin valtuutettu takuuhuolto

MOBIILIHUOLTO

- iHelp.fi-ketjun jäsen
- Huolto- ja korjaustyöt, mm. iPhone, iPad, Huawei, Samsung, Sony, LG, Lumia ja OnePlus
- Huaweiin valtuutettu takuuhuolto

TUOTTEET

- Pilvipalvelut ja ohjelmistot
- Valtuutettu fi-domainien rekisteröijä
- Kotisivut
- Varmuuskopiointi
- Tietoturva
- Kaikki IT-laitteet: tietokoneet, komponentit, näytöt, tulostimet, verkkolaitteet, palvelinlaitteet, AV-järjestelmät jne.

YLLÄPITO

- Asiakaskohtainen ylläpitosopimus PK-yritykselle voi sisältää esimerkiksi asennukset, päivitykset, tarkastukset, valvonnan, raportoinnin, varmuuskopioinnin, dokumentoinnin, tietoturvan, koulutukset ja kehittämistyön

ETÄTUKI

- Kustannustehokas apu ongelmiin

VERKKO

- Lähiverkko- ja laajakaista-asennukset

VALVONTA

- Valvontakamera- ja hälytysjärjestelmäasennukset
- Turvakartoitukset

KORJAUSARVIOT VAKUUTUSYHTIÖLLE

- Arvio laitteen korjauksen hinnasta ja kannattavuudesta

KARJALAN DATAHUOLTO

www.kdh.fi

www.facebook.com/karjalandatahuolto/

Vaihde 0207 209 790 | myynti@kdh.fi

Lylykoskentie 21, Joensuu
Ma-pe klo 8–17



Joensuun toimipisteen viihtyisään myymälään on mukava poiketa

BE YOUR BRAND

Bellabit Oy

Aitoa pohjoiskarjalaista tekstiilialan erikoisosaamista jo vuodesta 1984

Rahkeentiellä Joensuussa ja Romolantiellä Kiteellä palvelee todellinen tekstiilialan perheyritys, jonka juuret juontavat aina 1960 luvulle. Joensuun toimipisteen avaaminen neljä vuotta sitten on osoittautunut järkeväksi ja yrityksen toiminta onkin ollut odotusten mukaisesti nousujohteista.

Nykyisin yritystoiminnassa on mukana jo kolmas sukupolvi, Joensuun toimipisteestä löytyy ”tuorein” sukupolvi, yrittäjäpariskunta Katja ja Petri Partasen tytär Iina Kostamo sekä poika Toni- Pekka Partanen. Lisäksi Joensuun toimipisteen apukäsinä työskentelevät myyjä Jarmo Timonen ja Petri Partanen, jotka vaihtelevat Kiteen ja Joensuun toimipisteiden välillä aina tarpeen mukaan. Kiteen toimipisteen toiminnasta vastaavat yrittäjä Katja Partanen sekä ompelija/ myyjä Aija Rosti.

New Wave Profile- Pohjoismaiden suurin mainostuotealan ryhmä

Ryhmässä on tällä hetkellä mukana noin 35 yritystä, Bellabit Oy on ainoa Itä-Suomalainen yritys. Ketjuun ei pääse, vaan siihen on aikanaan kutsuttu ketjun pyynnöstä sopivia yrityksiä, joilla on edellytyksiä kehittyä ketjun mukana.

–Ketjuun kuulumisesta on Bellabitille monia etuja, saamme tunnetun brändin kautta paljon näkyvyyttä, yhteistä markkinointia ja ennen kaikkea laadukkaita tuotteita. Ketju julkaisee kaksi kertaa vuodessa laajan kausikuvaston, jossa esitellään eri tuoteryhmiä: mm. bis-

nesvaatteita, profiilitextiileitä, urheilu- ja vapaa-aikatuotteita, työvaatteita ja liikelahjoja. Katalogin kautta kausituotteemme ovat hyvin esillä. Olemme myös rakentaneet Joensuun toimipaikan myyntitynäytelyn New Wave Profilen värimaailman yleisilmeen mukaisesti, yrittäjä Petri Partanen kertoo.

–Asiakkaat ovat löytäneet meidät mukavasti ja New Wave Profile-ketjuun kuulumisen tuo vuosittain uutta potkua toimintaamme. Ketjun tuotevalikoima on laaja, tähän oma monipuolinen logomerkkaus päälle niin jokainen yritys, seura tai yhteisö löytävät juuri haluamansa tuotteen omalla persoonallisella yksilöllinnällä, muistuttaa Partanen.

Joka vuosi jotain uutta

Ketju tuo mukaan vuosittain myös uusia toimittajia, viimeisin on Korpikuusen HUNAJA.

Yrityslahjana 100% suomalaisen laatuhanajan ja pakkaus halutulla logolla merkattuna on korkealuokkainen lahja.

Ketjuun kuuluvia muita erikoistoimittajia ovat muun muassa:

KARAMELLO- esim. logomerkkatut makeiset, vitamiinirasiat sekä vesipullot.

ADDBRAND- mainosratkaisut liiketiloihin, messuille ja tapahtumiin.

Myös Roll-upit, popup-tiskit, seinäkkeet ja liput kuuluvat yrityksen tuotteisiin.

–Perinteisten yritysvaatteiden lisäksi erilaiset brändätyt kaulanauhat ja tuubihuvit ovat suosittuja asiakkaidemme keskuudessamme. Myös erilaisten, yrityksen logolla varustettujen kangas- ja nahkamerkkien suosio vaatteissa ja asusteissa on nousussa, toteaa Partanen.

Omaa valmistusta

Bellabitilla on myös omia, itse suunniteltuja ja valmistettuja tuotteita. Bellabit -istuinsuojat ovat ehtaa laadukasta, pohjoiskarjalaista työtä.

–Valmistamme vahvasta puuvillalla/polyester-kankaasta likaa ja vettä hylkiviä, kestäviä ja pestäviä istuinsuojia ammattilaisten sekä yksityisten autoilijoiden käyttöön. Istuinsuojia käyttävät eri alojen yritysten työntekijät, urheilijat, metsästäjät ja muut harrastajat. Ne ovat yhden koon likasuojia, joissa värejä ja malleja on runsaasti. Istuinpäällinen on yhtenäinen; se peittää niskatuen, selkäosan ja istuinosan. Se on

BELLABIT

100% AITO

Puh. 040 151 0200

JOENSUU

Rahkeentie 12
80100 Joensuu
Ma-pe 9-17

KITEE

Romolantie 23
82500 Kitee
Ma-pe 9-17, la 10-13

- Vapaa-aika
- Mainostuotteet
- Istuinsuojat
- Työvaatemyymä
- Logomerkkaus
- Ompelukoneet, huolto

- Vapaa-aika
- Mainostuotteet
- Istuinsuojat
- Ompelukoneet, huolto
- Kangaskauppa
- Logomerkkaus

Pohjoiskarjalaista tekstiilialan erikoisosaamista
bellabit.fi

Ompelukone tai saumuri helposti ja edullisesti netistä
ompelukonenetti.fi



John Deere Forestry luottaa Bellabitin istuinsuojien laatuun

helppo ja nopea asettaa paikoilleen.

–Helposti pestävät istuinsuojat suojaavat autojen ja työkonien istuinten omaa verhoilua. Aloittaessamme myynnin, yritykset huomasivat, kuinka erinomainen mainospaikka istuinsuoja on. Nykyään istuinsuojissamme näkee esimerkiksi John Deeren, Stora Enson ja UPM:n, pienempien yritysten, metsänhoitoyhdistysten ja muiden seurojen ja järjestöjen värejä ja logoja, korostaa Partanen.

Logomerkkaus

Merkkauspalvelut ovat olennainen osa Bellabitin toimintaa.

Joensuun toimipaikassa on oma merkkamo, jossa painetaan eri menetelmien yksivärisiä ja värillisiä logoja eri tuotteisiin. Brodeeraus on myös yksi perinteisistä merkkaustavoista ja siihen Bellabitillä on 2-monipäistä sekä useita 1-päisiä brodeerauskoneita. Brodeeraus on merkkaustavoista se kestävin ja näyttävin, joka ei onnistu aivan kaikille materiaaleille, logoille tai kuvioille.

Ompelukoneet ja huolto

Bellabit myy myös ompelukoneita ja saumureita. Tuotteet ovat kansainvälisiä laatumerkkejä: Husqvarna Pfaff, Singer sekä Juki.

Yritys toimii myös Husqvarna-, Singer- sekä Pfaff-ompelukoneiden ja saumureiden maahantuojan huoltokeskuksena.

–Bellabitillä on erittäin pitkä historia ja kokemus ompelukoneiden parista. Maahantuojalla ei ole Suomessa omaa huoltoa, se on Bellabit, Joensuussa. Hoidamme huollot, korjaukset, takuu- ja tuotetarkastukset.

–Meillä on myös verkkokaup-

pa, www.ompelukonenetti.fi, jonka perustimme vuonna 2008, ensimmäisenä ompelukonealan yrityksenä Suomessa. Verkkokauppa on laajentanut asiakaskuntaamme, voimme tehdä kauppaa valtakunnallisesti ja esitellä tuotteitamme uusille asiakasryhmille. Se tuo meille myös lisää huoltotoimintaa, Partanen kertoo.

Vaahtomuovipatjat

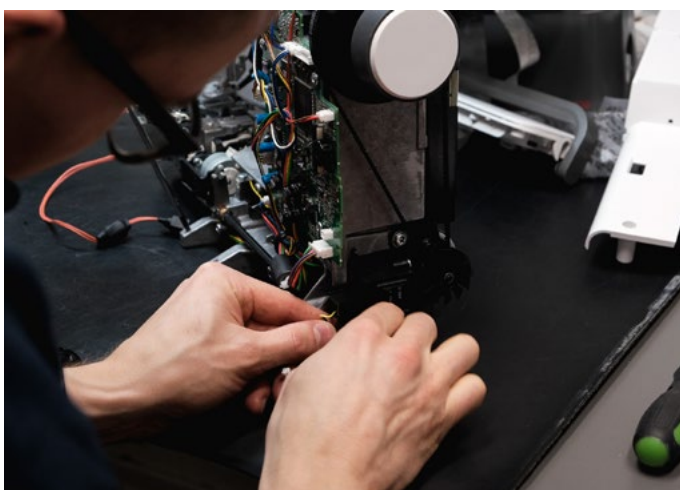
Yksi erikoistuote, jota Bellabit valmistaa on määrämittaiset, eli jokaisen omilla mitoilla ja toiveiden mukaisesti toteutetut vaahtomuovipatjat.

–Meiltä löytyy ratkaisu kotiin, mökille, asuntoautoon, veneeseen tai missä tahansa tarvitaan erikoismittaista patjaa. Kiteen ompelimo toteuttaa patjoihin päälliset joko puuvillakankaista tai verhoilukankaista, joita löytyy hyvä valikoima kangaskaupastamme. Vaahtomuvia löytyy eri paksuuksina, 1, 3, 5, 7 ja 10 cm, siitä paksummat tehdään useammasta levystä päällekkäin.

Kannattaa kysyä vaihtoehtoja, liimaamalla saamme tehtyä myös yli 200cm pitkät ja 160 cm leveät erikoispatjat, muistuttaa Partanen.

Monta tukijalkaa

–Bellabitillä on monta tukijalkaa, toinen toistaan tukevia eri tuotteita ja palveluita, joiden avulla olemme pärjänneet korona-aikanakin kohtuullisesti. Puoleemme kannattaa kääntyä, ammattitaitoinen ja aikaansa seuraava henkilökuntamme on aina valmiina auttamaan mitä erilaisimmissa vaatetuksien, tekstiileihin tai muihin liikelahjoihin liittyvissä kysymyksissä, toteaa Partanen lopuksi.



Bellabit hoitaa ompelukoneiden huollot, korjaukset, takuu- ja tuotetarkastukset

Elinkeinoelämän suhdannetilanne jatkunut varsin hyvänä

EK:n tammikuun Suhdannebarometrin perusteella suomalaisyritysten suhdannetilanne on jatkunut varsin myönteisenä vuodenvaihteen tienoilla. Erot alojen välillä ovat kuitenkin suuria. Teollisuusinvestointien odotetaan pirstyvän selvästi.

–Teollisuus jatkaa hyvää virettä ja kasvun kannalta suurin ongelmana on edelleen materiaalien saatavuus. Toisaalta palveluissa etenkin rajoituksista kärsineillä aloilla on tullut entisestään lunta tupa. Rakentamisessa asuntojen ennätystuotanto on kääntymässä alaspäin. Suhdanne on kokonaisuutena kypsymässä, vaikka alojen tilanteet vaihtelevatkin varsin paljon, sanoo EK:n johtaja Sami Pakarinen.

–Yrityksillä tuotanto ja myynti ovat jatkaneet kasvuaan, mutta työvoiman saatavuusongelmat ovat pahentuneet entisestään. Suhdannebarometrin vastaajista jo 35 prosenttia ilmoitti ongelmakseen ammattitaitoisen työvoiman saatavuuden, rakentamisessa peräti 52 prosenttia. Yrityksissä riittää haasteita, sillä samaan aikaan kustannusten nousuvauhti on kiihtynyt voimakkaasti, Pakarinen toteaa.

Työllisyystoimista saatava lisä vetoapua

Suomen työllisyyskehitystä siivittää nyt globaali noususuhdanne koronapandemiasta. Yritysten henkilöstöodotukset ovat yhä varsin myönteiset. Maailmantaloudessa tilanne on kuitenkin tasaantumaan päin ja jossain vaiheessa suhdanteen tuoma vetoapu hiipuu.

–Katse pitää nyt suunnata niihin työllisyystoimiin, joilla helpotetaan Suomen työmarkkinoiden rakenteellisia ongelmia. Hallitus on päättämässä 110 miljoonan euron työllisyystoimista helmikuun puolivälissä. Vaikka toimien suuruusluokka on vaatimaton, nuokin eurat on saatava kasaan, EK:n toimitusjohtaja Jyri Häkämies sanoo.

Työllisyystoimien kiireellisyyttä peräänkuuluttaa myös yritysten alati kasvavat ongelmat työvoiman saatavuuden suhteen. Tekijäpula tulee tulevina vuosina vaikeu-

tumaan, sillä työikäisten ikäluokka on pienentymässä.

–Suomessa on samaan aikaan korkea työttömyys ja kaikkien aikojen vakavin pula osaavasta työvoimasta, joka haittaa yritysten mahdollisuuksia kasvaa. Meidän on rohkeasti siirryttävä passiivista työttömyysturvasta kohti aktiivista Ruotsin mallista työllisyyspolitiikkaa, Häkämies sanoo.

Teollisuusinvestointien odotetaan pirstyvän kuluvaan vuonna selvästi

–Investointien osalta nyt on selkeä momentum. Kasvun taustalla on nyt kolme tekijää: pitkään jatkunut investointilama, koronan tuoma talousshokki sekä vihreän siirtymän tuoma mahdollisuus. Kun rahoituskin on vielä investoinneille suotuisa, kasvupyrähdykselle on aineksia. Investointien toteutuminen kyselyn arvioimassa laajuudessa olisi tärkeää Suomen kasvupotentiaalin kannalta, toteaa EK:n johtaja Sami Pakarinen.

Kasvu painottuu kiinteisiin investointeihin ja energiaan. Kiinteiden investointien arvoksi enna-



Ek:n johtaja Sami Pakarinen
Kuva: Robert Örthén

koidaan tänä vuonna 6,8 miljardia euroa, joka on peräti 21 prosenttia enemmän kuin edellisvuonna. Tutkimus- ja tuotekehitysmenojen arvo olisi tiedustelun mukaan tänä vuonna 3,0 miljardia euroa ja kasvua viime vuoteen nähden olisi 9 prosenttia. Energiatieteiden investoinnit kasvaisivat tänä vuonna 37 prosenttia ja niiden arvo olisi 3,3 miljardia euroa.

Teollisuuden investointiasteen ennakkoidaan nousevan tänä vuonna noin 23 prosenttiin. Investointiaste on viimeksi ollut tätä kor-

keampi vuonna 2012. Käyttötarkoituksen mukaan tarkasteltuna 45 prosenttia kuluvalle vuodelle suunnitelluista investoinneista on tuotantokapasiteetin laajennusinvestointeja ja noin 42 prosenttia korvausinvestointeja.

Myös palveluinvestoinneissa kasvua

EK:n Investointitiedustelussa kysyttiin nyt ensimmäistä kertaa myös palveluinvestointien kehitystä. Tänä vuonna palveluinvestointien kehitystä mittaava saldo luku nousee 14 pistettä eli suurempi osuus yrityksistä näkee investointien kasvavan kuin vähentyvän. Kasvua on luvassa lähes jokaisella toimialalla.

–Palveluinvestointien laaja-alainen kasvu tänä vuonna hyvä uutinen, sillä sektori on ottanut ison lommon koronashokista. Palveluiden puolella aineettomat investoinnit ovat kasvaneet tasaista tahtia. Osaavan työvoiman saatavuusongelmien helpottaminen on akuutti ja ajaton keino auttaa palveluinvestointien kasvua jatkossa, Sami Pakarinen analysoi.

PARTURI-KAMPAAMO- JA JALKAHOITOPALVELUT

Ajanvaraus:
013 741 057

Palvelemme:
ma, ke ja pe 9-16.30
ti ja to 9-19

Lastaustie 1, 82200 Hammaslahti

KUNTABAROMETRI ON AUKI:

Nyt mitataan yrittäjän kotikunnan yrittäjämysteisyyttä

Suomen Yrittäjät mittaa jälleen kuntien onnistumista yrittäjyyden edistämässä. Järjestö kartoittaa yrittäjien mielipiteitä kotikuntansa yrittäjämysteisyydestä, sen onnistumisista ja kehittämistarpeista.

Suomen Yrittäjät on mitannut kuntien elinkeinopolitiikan onnistumista joka toinen vuosi.

Nyt tulosten raportointi uudistuu ja vertailumahdollisuudet paranevat. Jatkossa kuka tahansa voi avoimesti verkossa vertailla valitsemiensa kuntien tuloksia keskenään kysymyskohtaisesti. Näin käyttäjä pystyy rankkaamaan parhaiten menestyneet kunnat esimerkiksi julkisia hankintoja käsittelevissä kysymyksissä.

Kyselyyn vastasi vuonna 2020 peräti 10 400 yrittäjää eri puolilta maata. Tällöin parhaat tulokset saivat kuntakokoluokan mukai-

sesti Seinäjoki, Kärämäki ja Lieto.

Yrittäjät pääsevät vastaamaan kyselyyn <https://www.iro.fi/kuntabarometri2022>

Miksi Suomen Yrittäjät kysyy näitä asioita?

–Tarvitsemme tutkittua tietoa, jotta yrittäjäjärjestö voi vaikuttaa paikallisesti, alueellisesti ja valtakunnallisesti, jotta yrittämisen olosuhteet kunnissa ovat parhaat mahdolliset, kunta- ja elinkeinoasioiden päällikkö Tanja Matikainen Suomen Yrittäjistä sanoo.

Tutkimuksesta saadut tulokset ovat tärkeä työkalu yrittäjien ja kuntien yhteistyön kehittämiseksi ja konkreettisten uudistustoimenpiteiden sopimiseksi.

Kyselyn tulokset julkistetaan Kunnallisjohdon seminaarissa keskiviikkona 18.5.2022.

Lämpimästi tervetuloa ekokampaamoomme.

Kauppakatu 44, Nukketalo huone 3, JOENSUU
ecobeautyhair@gmail.com | 050 327 0300

www.ecobeautyhair.fi

MITALIT, POKAALIT

PALKITSEMISTUOTTEET

KAIVERUSPALVELU

PALKINNOT KAIKKIIN HETKIIN

VERKKOKAUPASTA TAI KIVIJALKAMYYMÄLÄSTÄ

tilaukset@palkintonurkka.fi
Puh. 045 845 1933
Lukkotie 9, Joensuu

www.palkintonurkka.fi



URHEILUYHTEISTYÖSTÄ monenlaista hyötyä yritykselle

Urheiluun liittyy paljon tunteita. Yhteistyö-
lä urheiluseuran kanssa yritys voi tavoittaa kohderymiä tunnerikkaalla tavalla ja päästä kiinni ihmisille tärkeisiin muistijälkiin, pohjustaa jalkapalloseura JIPPO:n toiminnanjohtaja Timo Tahvanainen.

– Urheiluyhteistyön kannattaisi olla osa yrityksen markkinointia, ei erillinen saareke. Yrityksellä tulisi myös olla mietittyinä ne tavoitteet, joihin urheiluseuran kanssa tehtävällä yhteistyöllä pyritään.

Verkostoitumista, mielikuvia, näkyvyyttä

Yritykset ovat erilaisia, joten urheiluyhteistyöllä voi olla erilaisia tavoitteita ja muotoja. Pienelle business-to-business-yritykselle voi olla tärkeää päästä verkostoitumaan eri kanavissa ja tapahtumissa.

– Urheiluseuran kautta se onnistuu. Seuran toiminta on ikään kuin alusta kontakteille ja suhteiden luomiselle, Timo Tahvanainen kuvailee.

Isommille yrityksille yhteistyössä voi olla kyse mielikuvien luomisesta urheiluseuran kanssa yhteisen arvomaailman pohjalta.

– Urheiluyhteistyö on yritykselle yksi tapa kantaa yhteiskuntavastuuta. Käytännössä yhteistyö voi näkyä esimerkiksi vastuullisuutta edistävinä tekoina tai kampanjoina, kuten meillä JIPPOssa.

Uusille yrityksille urheilu on erinomainen kanava tunnettuuden lisäämiseen.

– Tuore yritys voi päästä osalliseksi sosiaalisessa mediassa ja muissa tiedotusvälineissä ahkerasti näkyvän urheiluseuran saamasta huomiosta. Samalla yritys voi kasvattaa omia kontaktimääriään somemaailmassa.

– Yritys voi myös saada lisää myyntiä esim. tapahtumissa tai seuran kannattajille kohdennetuilla tarjouksilla, Tahvanainen lisää.

Vastikkeellista yhteistyötä

Pitkäjänteinen yhteistyö on yrityksen kannalta tuloksekkaampaa kuin lyhyt projekti. Vahvalla mukanaololla yrityksen tunnettuus kasvaa vuosi vuodelta, kun ihmiset

tottuvat yhdistämään yrityksen ja urheiluseuran toisiinsa liittyviksi.

– Aktiivinen osallisuus seuran arjessa vahvistaa viestiä ja tarjoaa tarttumapintaa mm. sosiaaliseen mediaan.

Timo Tahvanainen huomauttaa, että Suomessa termi ”sponsorointi” yhdistetään turhan yleisesti vastikkeettomaan tukemiseen, vaikka siihen voi liittyä molempia osapuolia hyödyttävää yhdessä tekemistä.

– Tämän takia joudutaankin monesti puhumaan sponsoroinnin sijasta yhteistyöstä tai urheiluyhteistyöstä.

Kohderyhmä haltuun

Kun tavoitteet ovat selvillä, mietitään tapauskohtaisesti keinot, kuinka yhteistyötä hyödynnetään osana yrityksen toimintaa ja markkinointia.

JIPPO pystyy esittämään faktoja seuran näkyvyydestä ja kannattajakunnasta, joten yrityskumppanit saavat käsityksen siitä, millaisia mahdollisuuksia yhteistyöllä voisi olla. Tietoa on myös mm. kohderyhmän lähitulevaisuuden ostoaikomuksista.

– Urheiluseuran kannattajat ovat usein voimakkaasti lojaaleja kyseiselle seuralle, Tahvanainen muistuttaa.

– Yritysyhteistyön merkitystä kannattajille on maailmalla tutkitu runsaasti, ja myös me JIPPOssa olemme selvittäneet asiaa jokavu-

tisissa seurakyselyissä.

– Kannattajat tunnistavat paremmin yritykset, jotka ovat mukana seuran toiminnassa. Mukanaolo nostaa yrityksen imagoa ja vaikuttaa kannattajien ostopäätöksiin. Kannattaja ostaa todennäköisemmin yhteistyökumppaneiden tuotteita kuin muiden yritysten.

Tuloksia on mahdollista mitata

Jo alkuvaiheessa on syytä sopia mittareista, joilla yhteistyön tuloksellisuutta mitataan. Lähtökohtina ovat tavoitteet. Niitä voi olla paljon, ja joissakin asioissa mittaaminen voi olla hankalaa.

– Määrälliset mittarit ovat selkeitä. Ne voivat liittyä esim. verkostoitumiseen, näkyvyyteen ja myyntiin, Timo Tahvanainen mainitsee.

JIPPO mittaa yritys yhteistyön tuloksellisuutta ja kumppaneiden tunnettuutta monin tavoin.

– Mittarit vaihtelevat kumppanikohtaisesti. Pääyhteistyökumppaneiden kanssa asioita mitataan tarkemmin.

Urheiluosamasta yritysten tarpeisiin

Urheiluseuroista löytyy myös yritysmaailmassa tarvittavaa osaamista. Seuroissa eletään usein intohimolla ja ponnistellaan päivittäin kohti yhteistä päämäärää. Toiminnan johtamisessa kohti yhteen hii-

leen puhaltamista voisi yrityksillä olla opittavaa.

– Jos yrityksen johto pystyy tukemaan urheilujoukkueen kaltaisen yhteishengen syntymistä, jossa jokainen työntekijä tuntee olevansa tärkeä osa ryhmää, on sillä varmasti positiivisia vaikutuksia yrityksen tulokseen, Timo Tahvanainen toteaa.

Urheiluseuroissa on liikkumisen ja liikunnan suunnittelun ammattitaitoa, jota yritykset voivat hyödyntää henkilöstönsä työkyvyn ja hyvinvoinnin edistämiseksi. Esimerkiksi JIPPO on toteuttanut yrityksille ohjelmallisia jalkapalloilmapäiviä.

– Tällaisena etäaikana urheiluseura voisi vetää yrityksen työntekijöille esim. liikuntahetken työpäivän lomassa verkon välityksellä, Tahvanainen ideoi.

Kekseliäästi somessa

Sosiaalisen median rooli tiedonvälityksessä ja markkinoinnissa on nykyisin suuri. Somen kautta yritys voi tavoittaa tarkoin määriteltäjä kohderymiä mielenkiintoisella tavalla.

Timo Tahvanainen painottaa, että somessa kekseliäisyys on etu.

– Yhteistyön aktivoinnissa sosiaalinen media on tällä hetkellä ykkösen. Oivaltavat sisällöt leviävät organisaatiosta. Päivitys jää ihmisille mieleen, jos se herättää jotain tunnetta heissä. Se saa myös ihmiset tykkäämään ja jakamaan päivitystä eteenpäin.

– JIPPO haluaa tuottaa meitä seuraaville ihmisille mielenkiintoisia ja tunnerikkaita sisältöjä, joissa yhteistyökumppanimme ovat mukana. Tarkoitus on tuoda yhteistyökumppaneita esille tavalla, joka jättää haluttuja muistijälkiä. Tämä voidaan toteuttaa kumppanin kanssa esimerkiksi yhteisesti suunnitellulla videolla, jossa voi esiintyä seuran pelaajia tai muuta henkilöstöä.

Yhteisillä arvoilla sujuvaa kumppanuutta

Yhteinen arvomaailma on yh-

teistyön peruskivi. Teot ratkaisevat, ja yhteistyön alkajaisiksi on hyvä selvittää, mitä kumpikin osapuoli on aikaisemmin tehnyt arvojensa edistämiseksi.

– JIPPO mittaa vuosittain arvojemme toteutumista seurakyselyssä. Olemme saaneet vuosi vuodelta parempia tuloksia. Arvoihimme kuuluvat mm. aito karjalaisuus, vastuullinen yhteisöllisyys sekä asenne, Tahvanainen kertoo.

– Esimerkiksi joensuulaisuuden ja pohjoiskarjalaisuuden ympärille on mahdollista rakentaa monenlaista yhteistyötä, ja niin olemme tehneetkin mm. ottelutapahtumissa ja sosiaalisessa mediassa.

Timo Tahvanaisen mukaan JIPPO haluaa ennen kaikkea auttaa yrityksiä niiden tavoitteiden saavuttamisessa ja ongelmien helpottamisessa.

– Kuulemme mielellämme yritysten näkökulmia, jotta voisimme yhdessä heidän kanssaan miettiä käytännön keinoja. On aina hienoa, jos pystymme olemaan kumppaneillemme apuna heidän tavoitteissaan.

Kuvat: Mikko Kalavainen / Fotomikko



JIPPO ja Lähtipiola Itä toteuttavat Tekoja!-kampanjaa, jolla on mm. autettu asunnottomia. Kuvassa kampanjavideolle kuvataan voimamies Mika Törröä ja JIPPO:n Timo Tahvanaista.



jippo.fi
toimisto@jippo.fi



Taloyhtiön katto kuntoon ja turvalliseksi Vesivekin voimin

– Asunto-osakeyhtiöille ja rakennusliiketoimittajille toimitamme kattoja, rännejä ja kattoturvatuotteita sekä uudisrakentamisen että saneerauksen kohteisiin, kertoo Vesivekin Joensuun toimipisteen myyntipäällikkö Harri Vaakanainen.

– Uudiskohteisiin asennamme katon ripeästi ja tarkasti. Tällöin rakennusliikkeen oma työpanos voidaan kohdistaa muihin suorituksiin. Samalla hoituvat kattoturvatuotteet ja kourujen asentaminen. Kaikki vaiheet voidaan joustavasti sovittaa rakentamisen aikatauluun.

Vesivek tarjoaa saman katon alta, avaimet käteen -periaatteella, markkinoiden laadukkaimmat tuotteet sekä sertifioitujen asennuksen. Vesivek ei käytä kattotasennuksissa alihankkijoita, mikä takaa turvallisen ja sujuvan työn sekä asiakkaiden mielenrauhan kaikissa tilanteissa. Asennus on ISO 9001:2015-laatusertifioitu, ja asennuksella on viiden vuoden takuu.

Maksuton kuntoarvio läpivalaisee koko katon

Vesivekin tekemä kuntoarvio ja kattoturvakatselmus antavat hyvät lähtökohdat taloyhtiön kattoremonttiin. Kuntoarviossa Vesivekin

kattoasiantuntija käy katolla ja yläpohjassa tutkimaan tilanteen. Havainnot dokumentoidaan valokuvin ja tekstein. Kuntoarvio on veloitukseton.

Kuntoarviosta taloyhtiö saa selkeän ja helposti ymmärrettävän Meidän katto™-raportin ja mahdolliset toimenpidesuosituksen, sekä tarvittaessa myös tarjouksen remontista.

Meidän katto™-raportti on oivallinen apu isännöitsijälle ja koko taloyhtiölle. Vesivekin asiantuntija voi myös tulla esittelemään havaintonsa yhtiökokoukseen. Mahdollinen remonttipäätös voidaan tehdä faktojen perusteella ja remontti voidaan aloittaa ajoissa, mikä säästää rahaa.

– Kuntoarvio tuottaa tarkan tiedon katon tilasta, jolloin taloyhtiö voi haluumallaan tavalla ajoittaa katon korjaustoimet suhteessa muihin mahdollisesti tulossa oleviin remonteihin, toteaa Vesivekin kattoasiantuntija Kari Juntunen.

Vesivekin tekemässä kuntoarviossa katon tila dokumentoidaan sekä sanallisesti että kuvallisesti.



– Kuntoraportissa katsotaan katon yleiskunto, kiinnikeratkaisut, aluskatteet, tuuletukset ja muut oleelliset seikat. Raportissa otetaan huomioon myös palokatkoihin, kattoturvallisuuteen ja sadevesijärjestelmiin.

Kaikki kerralla kuntoon

Kattoremontin yhteydessä on erinomainen tilaisuus saattaa yksin tein koko katto ja yläpohja ajan tasalle tekemällä myös palo-osastoinnit ja lisälämmöneristykset.

– Taloyhtiö saa meiltä kattoremonttiin kokonaisvaltaisen ratkaisun. Meillä

on asiat omissa hyppysissä, joten aikataulut pitävät ja asiat sujuvat sovitusti.

– Jos palo-osastointi puuttuu, laadimme sen tekemisestä suunnitelman kuntoraportin liitteeksi. Jos palokatkot päätetään tehdä, voimme hoitaa rakennuslupa-asiat, jos kunta sitä edellyttää. Määräykset vaihtelevat kunnittain. Pidämme taloyhtiön hallituksen ja isännöitsijän koko ajan selvillä tilanteesta, Juntunen selvittää.

Taloyhtiöiden urakoissa Vesivek käyttää ulkopuolista asiantuntevaa valvojaa. Vesivekin kautta järjestävät myös sähköasennukset ja puhallusvillojen toimitus luotettavien kumppaneiden tekemänä.

– Vanhoissa taloyhtiöissä yläpohjan eristyksen paksuus on yleensä 250–300 mm. Toimiva vaihtoehto on eristyksen päivittäminen puhallusvillalla 20 cm:iin, ja tuuliohjaimet laitetaan samalla. Eristyksissä kumppanimme on Savo-Karjalan Eristys ja Saneeraus Oy, Kari Juntunen kertoo.

Onko kattonne turvallinen?

Kattoturvallisuus on taloyhtiöille kenties hieman outo asia, mutta se kannattaa kuitenkin varmistaa. Kari Juntunen huomauttaa, että katon huolto- tai kunnossapitotöissä sattunut henkilövahinko on liian kova hinta puutteellisesta kattoturvallisuudesta.

– Kattoturvallisuus saadaan kuntoon varsin pienillä

investoinneilla. Vesivekin kattoturvakatselmuksessa asiantuntija kartoittaa tilanteen ja raportoi sen asiakkaalle. Samalla käydään yhdessä läpi vastuasiat.

– Taloyhtiöiden rakennusten katoille asennettavien uusien varusteiden on oltava nykysäädösten mukaisia sisältäen esim. kiipeilyesteet tikkaisiin. Me Vesivekillä tunnemme säädökset ja osaamme kertoa, mitä kattoturvassa täytyy ottaa huomioon, Juntunen kertoo.

Kestävät tuotteet suomalaisiin olosuhteisiin

Vesivekin käyttämät tuotteet ovat laadukkaita ja kestäviä. Kattopellit profiloituvat Suomessa, ja niiden materiaalina on SSAB:n huipputeräs. Kattoturvatuotteet puolestaan valmistaa Nesco Oy Orimattilassa.

– Esimerkiksi alumiinikouruissa on 60 vuoden puhkuruostumattomuustakuu, teräskouruissa 40 vuoden.

Kaikki tuotteet on suunniteltu Suomen olosuhteisiin ja niiden toimivuus on tarkoin testattu, Harri Vaakanainen ja Kari Juntunen korostavat.

Turvallisesti ja vaivattomasti

Taloyhtiöiden kattoremonteissa Vesivek huomioi asukkaat mahdollisimman hyvin ja pyrkii minimoimaan töistä asumismukavuuteen aiheutuvat haitat.

– Asiakastytytyväisyytemme on 97 %. Turvallisuus on meillä etusijalla. Esimerkiksi yksityisasiakkaille tehtävissä kattoremonteissa käytämme ainoana toimijana rakennustelineitä.

Ammattilaiset asialla

Vesivekin asentajat ovat paikallisia ammattilaisia, jotka perehtyvät työkohteisiin etukäteen ja koordinoivat eri vaiheet siten, että urakka ei välillä keskeydy.

– Pohjois-Karjalan porukamme on erittäin osaava ja kokenut, asentajina on mm. entisiä puuseppiä ja hitsareita. Esimerkiksi kattokulman muutokset tasakatosta harjakatoksi onnistuvat ensiluokkaisesti, Vaakanainen ja Juntunen kuvailevat.

Vesivekin huoltopäivystys toimii kellon ympäri, eikä se maksa asiakkaalle mitään.

– Liikkeelle lähdetään yölläkin, jos ongelmia ilmenee. Huputamme vaikka koko talon katon, jos niikseen tulee, jotta asukkailla säilyy turvallinen olo, Kari Juntunen toteaa.



www.vesivek.fi



ONKO KATTONNE TURVALLINEN?

Kiinteistön vastuuhenkilönä varmista, ettei riskiä ympäristölle ole.

Vesivek-kattoturvakatselmuksessa käydään läpi kiinteistön omistajan ja hallinnoijan vastuuseen sekä ympäristön turvallisuuteen liittyvät seikat. Samalla valokuvataan ja dokumentoidaan mahdolliset lumen ja jään aiheuttamat riskit sekä korjaustarpeet, jolloin ne voidaan hoitaa kuntoon ennen kuin ne aiheuttavat vahinkoa.

Vesivek-kattoturvakatselmus on luotettava apu kiinteistön vastuuhenkilöille sekä asukkaille

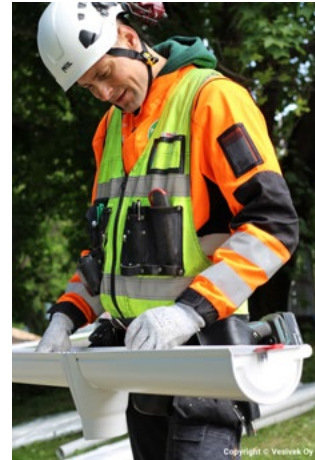
- Vesivek on kattoturvien kehittäjänä ja tuotteiden valmistajana edelläkävijä; yli 40 vuoden kokemukseen ja ammattitaitoon voit luottaa.
- Katselmuksesta selviää täyttääkö rakennuksen kattoturva nykyajan määräykset:
 - sadevesijärjestelmän kunto ja toimivuus
 - lumiesteet ja niiden kiinnitykset
 - nousukiskot, vaakakiskot/vaijerit sekä turvaköyden kiinnityspisteet
 - kulkutiet katon huoltopisteille
- Raportti on helppolukuinen, se kertoo selkeästi kattoturvien kunnon kuvin ja tekstein.
- Tarvittaessa saatte tarjouksen mahdollisista korjaustoimenpiteistä.

Varmista heti kiinteistösi katon turvallisuus ja tilaa katselmus:

- > Ota yhteyttä, niin sovitaan aika.
- > Käyn tutkimassa kiinteistön, jonka jälkeen olen sinuun yhteydessä.
- > Teen kuvallisen raportin, ja käymme sen yhdessä läpi.

Terveisin paikallinen Vesivek-asiantuntijasi, **Kari Juntunen**

044 722 1872
kari.juntunen@vesivek.fi



Asiakaspalvelu: 019 425 2235

www.vesivek.fi

Rakentamisen Laatu RALA ry:n toimitusjohtajaksi nimitetty Kirsi Hautala

– uusi toimitusjohtaja haluaa RALasta kiinteistö- ja rakennusalan tulevaisuustalon

RALAn uudeksi toimitusjohtajaksi on nimitetty tekniikan tohtori Kirsi Hautala. Hän aloittaa tehtävässä 1.4.2022 RALaa pitkään vetäneen Tuula Råmanin siirtymässä eläkkeelle.

Haluan tehdä RALasta kiinteistö- ja rakennusalan ”Sitran”, vaikuttavan, vastuullisen ja riippumattoman tulevaisuustalon, joka toimii uusien toimintamallien edistäjänä ja alan yhteistyön vauhdittajana, Kirsi Hautala sanoo.

–RALA on ollut merkittävä toimija alan vastuullisuuden kasvattamisessa niin harmaan talouden torjunnan kuin rakentamisen laadun parantamisen osalta. Kestävä rakentaminen vaatii alalta kuitenkin vielä isoa systeemistä muutosta alkaen liiketoimintamalleista ja toimintatavoista. RALA on luonteva muutoksen ajuri, sillä se on puolueeton asiantuntija, jolla ei ole vastaavaa taloudellista intressiä, viranomais- tai työmarkkina-roolia kuin monilla muilla alan toimijoilla. Vahvat palvelutuotteet tukevat asiakkaidemme toimintaa jatkossakin. Odotan innolla, että pääsen tutustumaan organisaatioon ja tekemään yhdessä työtä alan kehittämiseksi.

Kirsi Hautalalla on vankka ja monipuolinen kokemus kiinteistö- ja rakennusalan yrityksistä, järjestöistä ja työryhmistä. RALAn hän siirtyy Rejlers Oy:stä, jossa hän on vas-



● Kirsi Hautala. Kuva: Rejlers, Keksi, Mikael Alfors

tannut rakentamisen liiketoiminnasta. Aikaisemmin hän työskenteli pitkään eri tehtävissä kansainvälisen suunnittelutoimisto WSP:n palveluksessa, viimeisimpänä WSP Finland Oy:n toimitusjohtajana. RALAn toimintaa Hautala tuntee entuudestaan toimittuaan aiemmin sekä RALAn hallituksen että arviointilautakunnan jäsenenä.

–RALAn toimitusjohtajan haku herätti paljon kiinnostusta ja hakuprosessissa oli mukana monia erinomaisia kandidaatteja. RALAn hallitus oli tyytyväinen hakuprosessiin ja yksimielinen Kirsin valinnasta. Hänellä on erittäin laaja kokemusta alalta ja erilaisissa verkostoissa toimimisesta. Kirsi sai meidät innostumaan hakuprosessin aika-

KIRSI HAUTALA:

Tekniikan tohtori, Essenin yliopisto, 1998, diplomi-insinööri, Oulun yliopisto, 1993

Toimitusjohtaja, Rakentamisen Laatu RALA ry, 1.4.2022 ->

Toimialajohtaja, Rejlers Finland Oy, 2020-2022, toimitusjohtaja, WSP Finland Oy, 2012-2019

Luottamustehtäviä mm. RIL, Lean Construction Institute, Teknologiateollisuus ja Energiafoorumi; SKOL:n arvionluonti- ja innovointiryhmän puheenjohtaja 2020-2021

na entisestään niin RALAn roolista kestävästä rakentamisen kehittämisestä kuin laadusta ja vastuullisuudesta rakennusalan yleisestikin. Olen varma, että tämä sama innostus tulee näkymään niin RALAn sisällä kuin kaikille sidosryhmillekin, RALAn hallituksen puheenjohtaja Hanne Perälä kertoo.

–Odotan alkavaa yhteistyötä Kirsin kanssa innolla ja samalla haikeana Tuulan jäädessä pois. Tuula ja koko RALAn organisaatio ovat tehneet hyvää työtä ja tulevaisuutta päästään rakentamaan erittäin hyvältä pohjalta. Iso kiitos tästä Tuulalle ja koko RALAn henkilöstölle.

Yrittäjät-akatemia tarjoaa koronan kurittamille yrittäjille maksutonta koulutusta

Yrittäjät tahtovat lisää digiosaamista ja myös vastuullisuuskoulutukseen halutaan panostaa laajalti, osoittaa tuore Yrittäjägallup. Yrittäjistä 70 prosenttia kertoo, että ajan puute on suurin este osaamisen lisäämiselle. Toiseksi merkittävämmäksi syyksi mainitaan rahan puute. Tähän kysyntään ja haasteeseen vastataan pääosin verkossa tapahtuvalla maksuttomalla Yrittäjä-akatemialla.

Suomen Yrittäjät on LähiTapiolan tuella perustanut maksuttoman koulutuskokonaisuuden, jonka kursseille voivat ilmoittautua kaikki pk-yrittäjät.

– Korona on muuttanut monen yrityksen toimintaympäristöä. Moni yrittäjä joutuu uudistamaan liiketoimintaansa, jotta selviää koronan jälkeisessä maailmassa. Yrittäjät-akatemia on perustettu tämän uudistamisen tueksi, kuvailee Suomen Yrittäjien toimitusjohtaja Mikael Pentikäinen.

Yrittäjät-akatemian voivat maksutta osallistua pk-yrittäjät ja heidän henkilökuntansa. Koulutuksien piiriin tavoitellaan 5 000 yrittäjää. Akatemiassa on kaksi pääteemaa: digitaalisuus ja vastuullisuus.

Opintoja suoritetaan pääsääntöisesti etänä, mutta myös lähipäiviä järjestetään. Ensimmäinen on huhtikuussa Hämeenlinnan Verkatehtaalla ja toinen SuomiAreenan yhteydessä Porissa.

– Akatemian valmentajat ovat kuin opilaanohjaajia auttaen yrittäjiä valitsemaan koulutustarjonnasta juuri sellaisia kursseja, jotka lisäävät yrittäjien osaamista parhaalla mahdollisella tavalla, Pentikäinen sanoo.

Lisää bisnestä, lisää työpaikkoja

Akatemian mahdollistaa LähiTapiola, jonka lahjoituksen avulla on palkattu valmentajat ja tullaan järjestämään lähipäivät.

– Olemme nähneet läheltä koronan kohtuuttomatkin vaikutukset monen yrittäjän liiketoimintaan, ja siksi haluamme olla mahdollistamassa yritysten kykyä uudistaa liiketoimintaansa. Jotta suomalaiset yrittäjät ja yritykset menestyisivät tulevaisuudessa, juuri tässä ajassa relevantti koulutustarjonta on tärkeää. LähiTapiolan yksi perustetavista on turvata yritysten liiketoimintaa ja sen jatkuvuutta. Vain hyvinvoivat yritykset kaikkialla Suomessa voivat tarjota työpaikkoja, ja työllisyys on suomalaisille yhteisen elämänturvan perusta, sanoo LähiTapiolan yritysasiakasliiketoiminnan johtaja Veikko Salonen.

Yrittäjät-akatemian opinnot suoritetaan pääasiassa verkossa Claned-alustan kautta. Claned Group Oy on lahjoittanut alustansa akatemian käyttöön reilun vuoden ajaksi. Eri oppilaitokset ja esimerkiksi Google lahjoittavat akatemian pääteemojen alle opintoja ja kurssikokonaisuuksia.

– Akatemian laajasta tarjonnasta löytyy ihan varmasti jokaiselle jotakin riippumatta omasta koulutuspohjasta. Toivotamme myös kaikki oppilaitokset mukaan hankkeeseen, eli jos et vielä ole mukana, olet tervetullut, kertoo Yrittäjät-akatemian projektipäällikkö Päivi Ojala.

Tutustu Yrittäjät-Akatemiaan ja ilmoittaudu mukaan yrittajat.fi/akatemia

Täyden palvelun LVI-liikkeestä

Urakointi LVI-tarvikemyynti Huolto- ja korjaustyöt

Puh. 013 550 141

Palveluvalikoimastamme löydät myös:

- taloyhtiöiden linjasaneraukset
- teollisuuden putkiasennukset

OKUN PUTKITYÖ OY

Karjalankatu 3, Outokumpu
Puh. 013 550 141
www.okunputkityo.fi

Palvelemme
ma-pe 8-16.30
Tervetuloa!

Täyden palvelun
LVI-liike jo
vuodesta
1979

Mittatilaustyöt ja erikoistuotteet joutuisasti Kumipörssistä

– Pystymme toimittamaan asiakkaan tarvitsemat tuotteet nopeasti ja joustavasti. Kii-reellisiin tilauksiin reagoimme tarvittaessa välittömästi, kertoo Joensuun Kumipörssin toimitusjohtaja Tommi Lappalainen yrityksensä vahvuuksista.

Joensuun Kumipörssi on teknisten kumi- ja muovituotteiden ja kunnossapidon tarvikkeiden kauppa. Ripeän ja varman toimituksen lisäksi Kumipörssin toiminta perustuu laajaan tuotevalikoimaan, asiakaslähtöisiin ratkaisuihin ja vahvaan ammatitaitoon.

– Toimitamme asiakkaillemme heidän tarpeittensa mukaisesti jatkojalostettuja kumi- ja muovituotteita. Leikkaamme kumia sekä jysimme, sahaamme ja taivutamme muovia CNC-ohjatuilla koneilla ja muilla välineillä, Tommi Lappalainen sanoo.

– Konekantamme mahdollistaa tuotteiden monipuolisen valmistamisen asiakkaiden antamien mittojen mukaisesti. Viime aikoina olemme tehneet mm. koronasuojia kaappoihin.

Laaja valikoima

Erilaisia muovi- ja kumilaatuja on valtava määrä, mutta Kumipörssin henkilöstö osaa valita kulloiseenkin käyttötarkoitukseen sopivimman.

– Myyjillämme on vankka tietämys materiaalien ominaisuuksista. Suurimman osan käyttämästämme kumista maahantuomme itse Euroopasta, Kiinasta ja Intiasta, Lappalainen mainitsee.

– Meillä on varastossa laaja kirjo kumilevyjä ja -mattoja, muovilevyjä, letkuja, kiilahihnoja ja niin edelleen. Valikoimasta suuri osa on erikoistuotteita teollisuuden ja muiden alojen yritysasiakkaiden tarpeisiin.

Teollisuuden luotettava kumppani

Joensuun Kumipörssi palvelee teollisuutta, maataloutta, julkista sektoria, jälleenmyyjiä ja yksityisasiakkaita. Tommi Lappalaisen mukaan tukkukauppa teollisuusasiakkaille muodostaa



Nuori maastohiihtäjä Lotta Kurttila opiskelee merkonomiksi oppisopimuksella Joensuun Kumipörssissä. Oppisopimuskoulutus on oivallinen vaihtoehto yhdistää huippu-urheilu ja koulu. Kumipörssin yrittäjä Tommi Lappalainen on mukana Lotan taustajoukoissa mm. auttamassa yhteistyökumppaneiden löytämisessä. ”Nuoren urheilijan tukeminen on yritykselle yksi tapa kantaa yhteiskuntavastuuta. Ilman tällaisia järjestelyjä urheilijan toimeentulo voi Suomessa olla hyvinkin hankalaa”, Lappalainen toteaa.

Kumipörssin toiminnan kivijalan.

– Pidämme omalta osaltamme suomalaisen teollisuuden pyöriä pyörimässä. Merkittäviä asiakkaitamme ovat konepajat ja muut tuotantolaitokset.

– Teollisuudelle teemme paljon myös asennustöitä. Ison osan toiminnastamme muodostaa kuljetinhihnien asentaminen ja huolto-työt sekä kuljetinten tarkkemyynti.

– Asiakkaita meillä on kaikkialla Suomessa, vaikkakin asiakaskunnan painopiste on Itä-Suomessa. Asennuksia käymme teke-

mässä noin kahdensadan kilometrin säteellä, Lappalainen mainitsee.

Laadukkaat työvaatteet ammattilaisille

Työvaatteet, työkengät ja suojaimeet ovat tärkeä osa Kumipörssin tarjontaa Kuurnankadun myymälässä. Valikoima on kattava ja edustetut merkit laadukkaita.

– Esimerkiksi Snickersin työvaatteet ja Jalaksen turvakengät ovat kuuluneet valikoimaamme todella pitkään. Emme ole nähneet tarpeelliseksi vaihtaa kyseisiä valmistajia, sillä ne tekevät todella kestäviä tuotteita päivittäiseen ammattilaiskäyttöön, Tommi Lappalainen korostaa.

Osaavat ja kokeneet tekijät

Jämsän asiakaspalvelun ja toimivien ratkaisujen taustalla on osaava henkilökunta.

– Henkilöstötilanteemme on todella hyvä. Työntekijämme ovat taitavia ja kokeneita, pitkään Kumipörssissä työskennelleitä. Kaikki osaavat hommansa ja voivat tehdä päätöksiä itsenäisesti. Keskinäinen luottamus on meillä korkealla tasolla, Lappalainen sanoo.

– Myyntihenkilöstö tun-



Tommi Lappalainen on toiminut Joensuun Kumipörssin yrittäjänä isänsä Jarmon jälkeen vuodesta 2015.

tee tuotteet läpikotaisin ja osaa neuvoa asiakasta valitsemaan sopivimman vaihtoehdon. Joskus on nimittäin niin, että asiakas ei välttämättä osaa tarkkaan sanoa, minkä tuotteen tarvitsee, mutta osaa kuvailla, millaiseen tarpeeseen tuote tulisi. Sepä ammattitaitoisille myyjillemme riittääkin.

35 vuotta työtä asiakkaiden hyväksi

Joensuun Kumipörssin perusti Jarmo Lappalainen vuonna 1987. Yrityksen liiketoiminta siirtyi sukupolvenvaihdoksen myötä Tom-

mi Lappalaisen vetovastuulle vuonna 2015.

– Kehitämme toimintaamme suunnitelmallisesti ja hallitusti. Erityisesti olemme pyrkineet edistämään materiaalien jatkojalostuskykyä vastataksemme asiakkaiden tarpeisiin. Sitä varten olemme tehneet mittavia laitehankintoja.

– Tuotteiden jatkojalostusta kehitämme edelleen. Panostamme myös erikoistuotteisiin. Haluamme antaa asiakkaillemme kokemuksen tavoitettavissa olevasta, osaavasta ja opastavasta palvelusta, jollaista ei verkon kautta ole mahdollista tarjota.

Tuttu paikka Kuurnankadulla

Joensuun Kumipörssi sijaitsee vilkkaan Kuurnankadun varrella. Saapuminen asioimaan ja tuotteiden noutaminen on vaivatonta, piha-alueella riittää tilaa.

– Kuurnankatu 39:ssä olemme toimineet parikymmentä vuotta. Sukupolvenvaihdoksen jälkeen rakennutimme kiinteistöön laajennusosan. Teollisuuteen ja kunnossapitoon kytkeytyvälle yritykselle tämä sijainti on erinomainen, Tommi Lappalainen toteaa.

CNC-työstökeskus mahdollistaa tuotteiden valmistamisen asiakkaan toiveiden mukaisesti.



Joensuun Kumipörssistä mm.

- Koneenosat
- Kuljetushihnat
- Kuljetuspyörät
- Lasikuitutarvikkeet
- Letkut ja letkutarvikkeet
- Muoto- ja tiivistenauhat, tärinäneristimet
- Rullaketjut
- Suojaimet
- Tehonsiirtotuotteet
- Teipit, liimat ja pakkaustarvikkeet
- Tekniset muovit
- Tiivistemateriaalit
- Työ- ja turvajalkineet
- Työvaatteet
- Varastokalusteet



TERVETULOA PALVELTAVAKSI JOENSUUN KUMIPÖRSSIIN!

Palvelemme ma–pe 8–17
Kuurnankatu 39

Puh. vaihde 0400 426 426
myynti@joensuunkumiporssi.fi

kumiporssi.fi
(sivut uudistumassa)
facebook.com/kumiporssi

ETLA: T&k-verotukien kohdentaminen pienille ja keskisuurille yrityksille tuottaa suurimmat hyödyt

Yritysten t&k-verokannustinmalli kannattaa rakentaa niin, että se painottuu pieniin ja keskisuurisiin yrityksiin ja luo samalla nuorille, tappiollisillekin yrityksille kannusteita investoida. Tulokset perustuvat juuri julkaistuun Etlä-tutkimukseen. Tukien tehokkaamman kohdentumisen lisäksi t&k-verohuojennusmalli, joka tarjoaisi isoille yrityksille vähemmän verotukia kuin pk-yrityksille, tai ei lainkaan, vähentäisi huomattavasti verotukimallin räsitusta julkiselle taloudelle. Ennen pysyvän verotukimallin käyttöönottoa on kuitenkin tarpeellista arvioida huolella erilaisten mallien kokonaistaloudellisia vaikutuksia.

T&k-verotukia käytetään OECD-maissa laajalti lisäämään yritysten kannustimia investoida sekä vähentämään tutkimus- ja kehitystoiminnan kustannuksia. Vuonna 2020 t&k-toiminnan verokannustimia tarjosi kaikkiaan 32 OECD-maata 37:stä. Verotuet kattoivat yli puolet tutkimus- ja kehitystoimintaan allokoitujen julkisten tukien kokonaismäärästä OECD-alueella.

Silti t&k-verotukimallien ominaisuuksien vaikuttavuudesta on saatavilla varsin vähän tutkimustietoa. Ei siis ole selvää, minkälainen malli antaa parhaat kannus-

timet yritysten tutkimus- ja kehityspanostuksille ja tuottaa eniten esimerkiksi innovaatioita.

Tuoreen Etlä-tutkimuksen mukaan t&k-verokannustinmalli kannattaisi rakentaa niin, että se painottuu pieniin ja keskisuurisiin yrityksiin tai suosii niitä. Samalla sen tulisi luoda myös nuorille, tappiollisille yrityksille kannusteita investoida. TT-säätiön rahoittamassa tutkimuksessa ”The design of R&D tax incentive schemes and firm innovation” (Etlä Report 123) analysoidaan t&k-verotukia-asteen ja verotukijärjestel-



Etlä-tutkija Paolo Fornaro ja tutkimusjohtaja Heli Koski.

män ominaisuuksien yhteyttä yrityssektorin omiin tutkimus- ja kehityspanostuksiin ja innovaatiotuotoksiin tukia käyttäneissä maissa vuosina 2000–2018.

Maissa, joissa on käytetty pk-yrityksiä suosivia t&k-verohelpotuskäytäntöjä, ovat yrityssektorin innovaatiopanostukset olleet selvästi muita maita korkeampia. Myös aiempi tutkimus viittaa siihen, että yhden euron lisäys t&k-verotues-

sa tuottaa suurimman lisäyksen pk-yritysten t&k-panostuksissa, ja lisäksi suorat tuet täydentävät t&k-verotukia. Sen sijaan isojen yritysten kohdalla t&k-verotuet ja suorat tuet näyttäisivät korvaavan toisiaan, jolloin niiden yhteiskäyttö ei tuota parasta tulosta, toteaa Etlä-tutkimusjohtaja Heli Koski.

– Suurten yritysten innovaatiotoiminnan kannusteet kannattaisi keskittää verotuen sijaan tarkasti kohden-

nettuihin suoriin t&k-tukiin. Lisäksi verohuojennusmalli, joka tarjoaisi isoille yrityksille vähemmän t&k-verotukia kuin pk-yrityksille, tai ei lainkaan, vähentäisi huomattavasti mallin räsitusta julkiselle taloudelle, Koski huomauttaa.

Raportin aineistoanalyysi viittaa siihen, että tukien t&k-kannustinvaikutukset ovat olleet suurimmat maissa, joissa on käytetty hybridimallia eli t&k-verohuojen-

nusmahdollisuus on perustunut osin yrityksen t&k-menojen kokonaisvolyyymiin ja osin niiden lisäykseen. Hybridimallin käyttö liittyy lisäksi positiivisesti innovaatiotuotokseen.

Eri verotukimallien ominaisuuksien vaikuttavuudesta ei ole riittävästi tietoa

Tutkimusperusteinen tieto verotukimallien ominaisuuksien vaikuttavuudesta on yhä vähäistä eikä esimerkiksi verohuojennukseen oikeuttavien kustannuslajien määrittelyn merkityksestä ole tehty tutkimusta. Vanhempien johtopäätösten tekemiseksi tarvitaan lisää yritystason aineistoilla tehtyä tutkimusta aiheesta.

– Emme ole tutkimuksessa arvioineet eri t&k-verotukimallien pitkän aikavälin hyvinvointivaikutuksia tai vaikutuksia tuottavuuteen. Pysyvän tukimallin käyttöönotto edellyttäkin kokonaistaloudellisten vaikutusten arviointia eri mallien välillä, Etlä Heli Koski painottaa.

Teksti ja kuvallähde Etlä

Uusi bioteollisuuslaitos Joensuuhun – torrefioidun biomassan valmistus alkaa 2023

Bioteollisuuslaitoksen rakennustyöt on tarkoitus aloittaa keväällä 2022 ja sen arvioidaan käynnistyvän vuoden 2023 puolivälissä. Biotien alueelle Savon Voima Oy:n sähkö- ja lämpövoimalaitoksen tontille sijoittuvan laitoksen suunniteltu kokonaistuotanto on noin 60 000 tonnia vuodessa. Tehdas käyttää raaka-aineena metsäteollisuuden ja metsänhoidon sivuvirtoja, lähinnä puunkuorta ja ensiharvennusrankaa. Raaka-ainetta kuluu vuosittain noin 250 000 kuutiometriä. Torrefioidulle biomassalle on kasvavaa tarvetta sementti- ja terästeollisuudessa, lisäksi biohiilessä nähdään mahdollisuuksia maanparannuksessa ja vesienkäsittelyssä.

– Investointi luo uusia työpaikkoja Joensuun alueelle ja tukee erinomaisella tavalla kaupungin ilmastostrategiaa ja sen tavoitetta olla hiilineutraali vuoteen 2025 mennessä. Samalla se vastaa strategiseen tavoitteeseemme olla maailmanluokan osaaja uusiutuvien luonnonvarojen hyödyntämisessä. Taalerin hanke on merkittävä avaus kestävän kehityksen sekä kiertotalouden mukaiselle teolliselle toiminnalle Joensuun seudulla ja se lisää entisestään myös Biotien yritysalueen vetovoimaa, kaupunginjohtaja Kari Karjalainen sanoo.

– Joensuu on erinomainen paik-

Taalerin sijoituskohte Joensuu Biocoal Oy rakentaa torrefioitua biomassaa valmistavan bioteollisuuslaitoksen Joensuuhun. Torrefioitu biomassa korvaa kivihiilen käyttöä esimerkiksi sementti- ja terästeollisuudessa. Investoinnin arvo on noin 20 miljoonaa euroa.



Copyright: Business Joensuu

ka kehittää bioteollisuuden hanketta. Alueella kehitetään alaan liittyvää verkostoa, yhteiskunnalliset toimijat näkevät bioteollisuuden mahdollisuudet ja yhteistyö esimerkiksi Business Joensuun kanssa on ollut erittäin vahvaa. Tälle hankkeelle erityisen merkityksellisiä ovat myös yhteistyö paikallisen energiayhtiön kanssa se-

kä erinomainen logistinen sijainti vesiväylän varrella, sanoo Taalerin bioteollisuusliiketoiminnan johtaja Tero Saarno.

Tuotekehitystä ja uusia käyttökohteita torrefioidulle biomassalle

Osapuolet ovat jo perustaneet yhteisen biomassanhankintayhtiön

tulevan raaka-ainehuollon tehostamiseksi ja turvaamiseksi. Uutta liiketoimintaa tukemaan on lisäksi muodostettu yhteistyöryhmä, jossa ovat mukana muun muassa Luonnonvarakeskus Luke, Itä-Suomen yliopisto, Karelia ammattikorkeakoulu Oy sekä Business Joensuu Oy. Ryhmän tavoitteena on kehittää monipuolisesti biohiileen perustu-

vaa materiaaliosaamista, tunnistaa torrefioidulle biomassalle ja biohiilelle uusia käyttökohteita ja vauhdittaa tuotekehitystä yrityksissä.

– Bioteollisuuslaitos on avaininvestointi Savon Voiman voimalaitoksen ympärille muodostuvan Biotien alueen kehittämisessä kiertotalouteen perustuvaksi teollisuuspuistoksi. Alue tulee olemaan houkutteleva paikka energiaintensiiviselle jalostukselle, jossa hiili-dioksidi ja muut sivutuotteet hyödynnetään raaka-aineina esimerkiksi uusissa vetytalouden prosesseissa, geopolymeerien ja vihreän betonin tuotannossa ja lannoitekäytössä, Business Joensuun toimitusjohtajan sijainen Ari Immonen iloitsee.

Business Joensuu toimii seitsemän kunnan, 120.000 asukkaan ja 6.500 yrityksen seudulla. Yhtiö tarjoaa palveluita yritysten käynnistämiseen, kasvuun ja kansainvälistymiseen, investointeihin ja sijoittumiseen, sekä Tiedepuiston tila- ja tapahtumapalveluita. Lisäksi Business Joensuu tuottaa eri toimialojen kasvu- ja kilpailukykyohjelmia, jotka luovat yrityksille parhaat edellytykset toimia Joensuun alueella. Vastaamme asiakastarpeisiin hyvällä sykkeellä, ammattitaitoisesti ja tuloksellisesti.

Teknologiaateollisuuden tilaukset kasvoivat reippaasti

Teknologiaateollisuuden tilaukset kasvoivat viime vuoden lopulla erittäin vauhdikkaasti. Jos ikäviä yllätyksiä ei tule, vahva tilauskanta lupaa hyvää kehitystä suomalaisen teknologiaateollisuuteen alkuvuonna.

Uusien tilausten arvo oli vuoden viimeisellä neljänneksellä peräti 40 prosenttia suurempi kuin edellisellä kvartaalilla ja 4 prosenttia suurempi kuin vuotta aiemmin vastaavana aikana. Tilaukset arvoa kasvattivat omalta osaltaan myös nopeasti kohonneet tuottajahinnat.

Tiedot perustuvat Teknologiaateollisuus ry:n tuoreeseen tilauskanta- ja henkilöstötiedusteluun.

– Vahva tilaukset on erinomainen uutinen. Myös liikkeellä olevien tarjouspyyntöjen määrä on pysynyt hyvällä tasolla. Myönteistä on sekin, että nyt – toisin kuin aiemmin syksyllä – selvä enemmistö yrityksistä raportoi uusien tilausten kasvusta, sanoo johtaja, pääekonomisti Petteri Rautaportas Teknologiaateollisuudesta.

Tilaukskannan arvo oli joulukuun lopussa 8 prosenttia suurempi kuin syyskuun lopussa ja 16 prosenttia suurempi kuin vuoden 2020 joulukuussa. Telakoilla on edelleen suuri osuus tilaukskannan kokonaisarvosta. Tilaukskanta paisuttavat tällä hetkellä myös materiaalien ja komponenttien saatavuudesta johtuvat toimitusvaikeudet.

– Tilaukset on erinomainen, mutta toimintaympäristöön liittyy myös merkittäviä ja osin vai-

keasti ennakoitavia riskejä. Niitä ovat mm. toimitusketjujen ongelmat, inflaatio, pelätty palkkainflaatio ja keskuspankkien reaktiot talouskehitykseen. Myös geopolittiset riskit ovat poikkeuksellisen suuret. Heikkojen signaalien mukaan toimitusketjujen ongelmat voisivat jonkin verran helpottua alkuvuoden aikana, mutta tilanne voi taas pahentua nopeastikin, Rautaportas muistuttaa.

Ennakkotietojen mukaan teknologiaateollisuuden yritysten liikevaihto oli viime vuonna Suomessa noin 87 miljardia euroa. Tämä on reilut 6 prosenttia enemmän kuin vuonna 2020.

Otollinen hetki investointien vauhdittamiselle

Teknologiaateollisuuden toimitusjohtaja Jaakko Hirvola kiirehtii maan hallitukselta investointeja vauhdittavia toimia. Teknologiaateollisuuden eli Suomen suurimman vientialan tilanne näyttää nyt hyvältä, joten kasvua, vihreä siirtymä ja digitalisaatiota vauhdittaville investoinneille on otollinen maaperä.

Hirvolan mukaan hallituksen kehysriihestä tarvitaan päätökset mm. laajasta T&K-verokannustimesta ja T&K-rahoituslaista, joi-



Kuva: Teknologiaateollisuus

Teknologiaateollisuuden toimitusjohtaja Jaakko Hirvola kiirehtii maan hallitukselta investointeja vauhdittavia toimia. Teknologiaateollisuuden eli Suomen suurimman vientialan tilanne näyttää nyt hyvältä, joten kasvua, vihreä siirtymä ja digitalisaatiota vauhdittaville investoinneille on otollinen maaperä.

ta parlamentaarinen TKI-työryhmä esitti. T&K-verokannustin on tärkeää saada käyttöön heti vuoden 2023 alusta. Rahoituslaki tarvitaan voimaan vielä tällä hallituskaudella; se sitouttaa poliittisia päättäjiä TKI-investointien kasvattamiseen lupausten mukaisesti 4 prosenttiin BKT:stä tulevina vuosina. Iso joukko teknologiayrityksiä on jo sitoutunut nostamaan omia panostuksiaan, jos parlamentaarisen työryhmän ehdotukset toteutuvat.

– Olen erittäin huolestunut jul-

kisesta TKI-rahoituksesta. Jos mitään ei tehdä, määrärahat uhkaavat supistua ensi vuonna jopa useilla sadoilla miljoonilla euroilla. Tämä johtuu mm. siitä, että hallituksen tekemät määräaikaisten lisäykset ovat poistumassa ja EU:n elpymispaketista tuleva rahoitus päättyy, Hirvola sanoo.

– Ei sovi unohtaa myöskään aineellisia investointeja. Vähintä on se, että jo vireillä olevat hankkeet saadaan jouhevasti ulos lupa-

kutteleva kohde investoinneille ja kansainvälisille osajille, hallituksen tulee pidättäytyä myös yritysten, yrittämisen, omistamisen ja ansiotulon veronkorotuksista. Samoin tulee pidättäytyä tutkimuksen ja koulutuksen leikkauksista.

Sähköisellä tunnistautumisella vauhtia osajien maahantuloon

Teknologiaateollisuuden varatoimitusjohtajan Minna Helteen mukaan istuvalla hallituksella on viimeiset hetket tehdä julkista taloutta vahvistavia työllisyyspäätöksiä.

– Usein sanotaan, että taloudellisesti vaikeina aikoina ei voi tehdä hankalia päätöksiä. Tällä hetkellä osajapula on kuitenkin totisinta totta, ja työtä on paljon tarjolla. Ihmisillä on hyvät mahdollisuudet työllistyä. Nyt on hyvä aika uudistaa työttömyysturvaa työn vastaanottoa kannustavaksi, Helle sanoo.

Helteen mukaan osajapula on jo niin vakava kasvun este, että myös kansainvälisiin osajiin on satsattava toden teolla. Suomessa ei ehkä vielä ymmärretä tilanteen vakavuutta. Koko ajattelutapa on muutettava, sillä yksittäisten osajien haaliminen sieltä täältä ei tilannetta pelasta.

– Osajien maahantuloa voidaan myös nopeuttaa radikaalisti sähköisen tunnistautumisen avulla, yhdestä vuodesta jopa yhteen viikkoon. Tähän mahdollisuuteen on tartuttava viivyttämättä, Helle tähdentää.

Täsmälämpöä kotiin, toimistoon tai ruokakuljetuslaukkuun

VTT kehitti ohuen, joustavan ja muovittoman lämmittimen avuksi asuntojen ja toimistojen energiankulutuksen vähentämiseen ja täyttämään ihmisten yksilöllisiä lämpötilatoiveita. Istuimiin, seiniin tai lattiaan kiinnitettyinä lämmittimet voivat tulevaisuudessa tunnistaa käyttäjänsä ja tuottaa välittömästi lämpöä kunkin tilassa olijan mukavuuslämpötilaan sopivaksi. Hot Delivery Company pilotoi lämmittintä ruokalähtien laukuissa, joissa se pitää annokset lämpiminä. Lämmittintä voisi käyttää myös julkisten tilojen pöytien ja muiden pintojen desinfiointiin.

Rakennusten energiankulutusta leikataan ilmastonmuutoksen torjumiseksi eristämällä ja laskemalla lämpötiloja. Huonelämpötilan lasku asteella pudottaa noin viisi prosenttia lämmityskuluja. Asukkaiden viihtyvyys kääntyy, jos kotien lämpötiloja lasketaan useilla asteilla. Mukavuuslämpötilan voisi saavuttaa hyvinkin nopeasti tavallista pienemmällä kokonaisenergian kulutuksella, jos lämmitys käynnistyisi ja sammuisi tarpeen mukaan lattian pinnassa, sohvan istuintynnyssä tai vierisen seinän tapetissa.

Mukavuutta ja lämpöä

Pintojen lämmitys onnistuu VTT:n kehittämällä ohuella, taipuisalla ja joustavalla lämmittimellä, jota voidaan valmistaa painamalla lämmityselektronikan komponentit materiaaliin rullalta rullalle -menetelmällä. 50 mikrometrin eli 0,05 millimetrin paksuinen muotoon leikattu metalliverkko voidaan asentaa esimerkiksi kankaaseen, paperiin tai

lattialaminaattiin ilman ylimääräistä tukikalvoa. Näin se vaikuttaa hyvin vähän materiaalin taipuisuuteen, venyvyyteen tai hengittävyyteen, toisin kuin lattia- ja kattolämmitysjärjestelmissä käytetyt kalvorakenteet.

–Voimme toteuttaa erittäin laaja-alaisia ja nopeita lämmittimiä erilaisiin pintoihin, ja niitä voidaan ohjata alueellisesti yhteisellä ohjausjärjestelmällä. Tulevaisuudessa lämmittimiin voidaan myös lisätä sensoreita, jotka tunnistavat tilassa olevan henkilön ja hänen toiveensa mukavuuslämpötilasta. Sensorien avulla lämmitin voisi toimia esimerkiksi myös osana turvajärjestelmää, kertoo johtava tutkija Terho Kololuoma VTT:ltä.

Lämmitin ruokakuljetuslaukkuun tai pintojen desinfiointiin

Teknologian soveltuvuutta arvioitaessa tutkimusryhmä on tehnyt yhteistyötä muun muassa suomalaisen Hot Delivery Companyn kanssa.

–Kehitämme uuden sukupolven ruoankuljetusratkaisuja, joiden avulla voidaan varmistaa, että ruoka-annokset ovat perille saapuessaan herkullisia ja turvallisia. Pilottoimme VTT:n notkeaa lämmittintä uudessa ruoankuljetuslaukussamme, sillä lämmittimen ominaisuudet vaikuttavat lupaavilta, sanoo Aleks Rautavuori Hot Delivery Companystä.

–Kehittämämme lämmitintä voisi käyttää myös desinfiointiin sairaaloiden ja muiden julkisten tilojen pöydissä ja muissa pinnoissa. Pintalämpötilan pystyy nostamaan nopeasti jopa 130 asteeseen, Kololuoma sanoo.

SALES SERVICE
+358 (0)17 262 3555
info@econosto.fi

ECONOSTO

Varoventtiilit

VAROVENTTIILIEN JA VAROLAITTEIDEN
SUURVALIKOIMA



TALOUDELLISUUS
TOIMIVUUS
LUOTETTAVUUS

Ouneva Oy / Ouneva Group

Laadun takeena osaava henkilöstö

Ouneva Group on kansainvälinen sopimusvalmistaja ja tuotekehityskumppani teollisuuden eri aloille koneenrakennuksesta maailman johtaviin lukitusjärjestelmien valmistajiin. Ouneva Group ja siihen kuuluva Ouneva Oy tarjoavat monipuolisen kattauksen teollisia työpaikkoja. Tehtävänimikkeitä ovat mm. ohjelmoija, levytykeskusoperaattori, särmääjä, hitsaaja, jauhemaalari, koneistaja, kokoonpanija ja pintakäsittelijä.

Tekijöitä tarvitaan Tuupovaaraan

Ouneva Oy:llä on kaksi tehdasta Tuupovaarassa. Vilvasen yksikkö tekee ohutlevymekaniikkaa, Tuupovaaran yksikkö valmistaa sähköliitoskomponentteja. Uusia, päteviä ammattilaisia kaivataan etenkin erikoisosaamista vaativiin tehtäviin, kuten hitsaaja, särmääjä, koneistaja, levytykeskusoperaattori tai laserleikkaaja. Näihin tehtäviin kouluttautuneille työllistymismahdollisuudet ovat erittäin hyvät.

Asenne ratkaisee

Ouneva Oy:n rekrytoinneissa henkilön motivaatio ja asenne ovat tärkeämpiä kuin koulutus ja työhistoria. Ammatillinen tutkinto on etu, mutta sopivan henkilön löydyttyä tarvittava koulutus järjestyy Ouneva Oy:n taholta. Ouneva Oy:n käyttämien koneiden kaltaisia ei paikallisista oppilaitoksista löydy, joten käytännön harjaantuminen tapahtuu joka tapauksessa työpaikalla.

Henkilöstölle koulutusta ja opiskelijoille harjoittelupaikkoja

Ouneva Oy pyrkii lisäämään henkilöstön moniosaamista kouluttamalla työntekijöitä yhtiön sisällä uusiin tehtäviin työntekijöiden mieltymysten mukaisesti. Moniosaaminen mahdollistaa työn kierrot sekä tilapäisinä tuurauksina että pitkäaikaisina siirtoina tiimistä toiseen. Monipuolisesti osaavat työntekijät ovat tärkeä resurssi yritykselle.

Ouneva tekee aktiivista yhteistyötä oppilaitosten kanssa tarjoten työssäoppimispaikkoja ja kesätöitä. Korkeakoulujen opinnäytetöitäkin tehdään vuosittain Ouneva Groupin eri yksiköissä. Ammatillisen koulutuksen yhteistyöhön sisältyvät myös jatkokoulutukset omalle henkilöstölle.

Hyvät etenemismahdollisuudet

Ouneva Group tarjoaa hyvät mahdollisuudet työuralla etenemiseen sekä työntekijöille että toimihenkilöille. Ouneva Groupiin kuuluu useita yhtiöitä, ja osaava henkilö voi siirtyä konsernin sisällä yhtiöstä toiseen. Konsernissa työskentelee henkilöitä, jotka ovat edenneet tuotannon työntekijästä



työnjohto- ja suunnittelutehtäviin.

Ouneva Groupin teknologiaportfolio on harvinaisen monipuolinen jopa Euroopan mittakaavassa. Ouneva Groupiin kuuluvat yhtiöt toimivat pääasiassa alihankintakumppaneina. Konsernin yhtiöistä Ouneva Oy:llä on omia tuotteita sähköliitoskomponenteissa. Ase Utralla on omat tuotteet, Valukummun tietovirtaliittimet ovat myös omaa tuotantoa.

Turvallinen ja siisti työympäristö

Automaation yleistymisen on vähentänyt ihmisten fyysistä rasitusta ja tehnyt työtehtävistä entistä monipuolisempia. Korkea auto-

maatioaste on olennainen tekijä koko suomalaisen teollisuuden kilpailukyvyyn kannalta. Tuotantotilojen siisteys ja valoisuus ovat aivan eri luokkaa nyt kuin takavuosina. Viimeisintä teknologiaa edustava laitekanta mahdollistaa tehokkaan ja mielekkään työskentelyn. Työsuojelusta huolehditaan tarkasti.



www.ounevagroup.fi



Tutustu Ouneva Groupin työmahdollisuuksiin täällä:
www.ounevagroup.fi/rekry/

Keittiöalalta pintakäsittelyn ammattilaiseksi

Tiina Huttusen alkuperäinen koulutus on keittiöalalta. Elämän polku johti Ounevalle, josta löytyi kiintoisa ja omalta tuntuva tehtäväkenttä. Tällä hetkellä Tiina työskentelee Ouneva Oy:ssä pintakäsittelylinjan vastaavana käytönvalvojana.

– Ammattikoulun jälkeen tein jonkin aikaa keittiöalan töitä. Sitten perheeseemme syntyi kolme lasta, joiden kanssa olin kotona noin seitsemän vuotta. Työelämään palasin keittiöalalle, mutta kesällä 2007 sain pestin Ounevalta. Tein muutaman kuukauden erilaisia töitä, kunnes lokakuussa 2007 pääsin tekemään pintakäsittelytöitä. Aloittaessani minulla ei ollut pintakäsittelystä mitään käsitystä, mutta työ osoittautuikin hyvin mielenkiintoiseksi, ja pintakäsittelyn parissa olen siitä lähtien työskennellyt.

– Ounevalla on runsaasti työtehtäviä, joiden hoitamiseen saa hyvät eväät ammatillisesta koulutuksesta, mutta elektrolyyttiseen pintakäsittelyyn ei kouluteta missään oppilaitoksessa, vaan työhön oppii täällä paikan päällä tekemällä. Työnantaja järjestää lisäkoulutusta sitä mukaa kun menetelmät ja laitteet kehittyvät.

Aina oppii uutta

– Tämä on erikoisosaamista vaativaa työtä, jossa on eduksi uteliaisuus ja halu oppia uutta. Tietynlaista rohkeutta tarvitaan, koska työssä ollaan tekemisissä kemikaalien kanssa. Vuorotyö edellyttää riittävän hyvää fyy-

sistä kuntoa, Tiina Huttunen kuvailee.

– Käytännössä päätehtävänäni on pintakäsittelyn elektrolyysiprosessien ylläpito sekä laitteistojen operointi ja huoltaminen. Siinä ohessa syötetään uusia kappaleita pintakäsittelylinjalle. Meillä pinnoitetaan yhdellä linjalla kuparia tinalla ja toisella linjalla alumiinia tinalla. Kuparipinnoitus on yksinkertaisempi prosessi, kun taas alumiinipinnoitus on herkempi ja monimutkaisempi.

– Työstä tekee mielekästä elektrolyyttisen pintakäsittelyn monipuolisuus. Prosesseihin perehtyminen on antoisaa. Muuttuvia teki- jöitä on paljon, ja jos jotakin odottamatonta tapahtuu, tarvitaan ongelmanratkaisukykyä. Jatkuvasti oppii uutta!

Ouneva on vakaa työnantaja

Ouneva haluaa kehittää toimintaansa ja pysytellä alansa eturivissä. Tiina Huttusen mukaan Ouneva on varma ja luotettava työnantaja, joka rohkaisee työntekijöitä kehittämään omaa osaamistaan.

– Minullakin on meneillään prosessiteollisuuden erikoisammattitutkinnon suorittaminen näyttötutkintona. Koulutuspaketti on räätälöity Savon ammattiopistossa juuri minun ja Ounevan tarpeisiin sopivaksi.

– Olen työsuojeluvaltuutettu sekä varapääluottamusmies, ja näihin tehtäviin olen päässyt töiden lomassa kouluttautumaan, Huttunen mainitsee.

– Työuralla eteneminen onnistuu Oune-

valla luontevasti. Minä olin aluksi untuvikko pintakäsittelijä. Kerrytin kokemusta perustyöskentelystä, ja kun edellinen käytönvalvoja siirtyi pari vuotta sitten toisaalle, minulta kysyttiin, voisinko jatkaa hänen tehtävässään.

Työhyvinvoinnista pidetään huolta

– Työsuojeluun ja työssä jaksamiseen on Ounevalla panostettu erityisen paljon. Tarjolla on ilmaista hierontaa sekä henkilöstöetuja liikunta- tai kulttuuripalveluihin.

– Työhyvinvointia edistää myös liukuva työaika päivävuorossa sekä mahdollisuus tehdä viikon iltavuorotunnit neljänä iltana, jolloin perjantai on vapaata. Sain olla itse mukana näitä suunnittelemassa, vuorotyöläisen näkökulma tuli huomioitua, Tiina Huttunen kertoo.

Huumori torjuu työstressiä

Tiina Huttunen muistuttaa, että ison osa työssä viihtymisestä muodostaa työyhteisö.

– Ounevalla työkaverit ovat todella mukavia ja ilmapiiiri rento. Toihin on mukava tulla.

– Meillä on pintakäsittelystä neljän hengen tiimi, jonka harteilla prosessien sujuvuus on. Työ on siinä mielessä vastuullista

Pintakäsittelylinjan vastaava käytönvalvoja Tiina Huttunen kannustaa kokeilemaan sellaisiakin töitä, jotka eivät ole ennestään tuttuja.



ja itsenäistä. Työskentelemme pareittain tällä hetkellä kolmessa vuorossa. Tiimikaverilta voi kysyä aina apua. Jos pintakäsittelyyn tulee uusi työntekijä, hänellä on aina työparina kokenut kaveri.

– Opiskeluaikana tänne kannattaa hakeutua työssäoppimaan, sitä kautta tulevat yhtiö, työympäristö ja ihmiset tutuiksi. Ouneva tarjoaa myös monenlaisia kesätöitä. Kannattaa ennakkoluulottomasti kokeilla erilaisia työtehtäviä, siten voi kokea positiivisia yllätyksiä, Tiina Huttunen kannustaa.

Teollisuus tiivistää rivejään kestävässä rakentamisessa

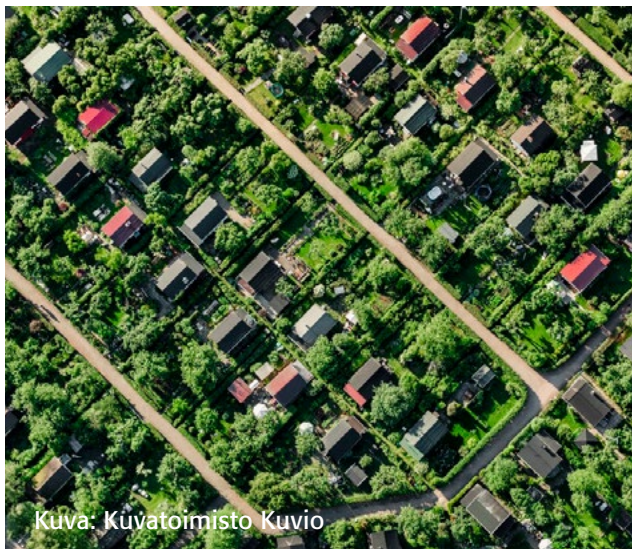
– yhteinen toimenpideohjelma valmisteluun Rakennusteollisuus RT:n johdolla

Ympäristösääntelyn nopea muutostahti ja EU:n sekä Suomen kunnanhimoiset ilmastotavoitteet haastavat voimakkaasti rakennusalan hajaantunutta toimijakenttää. Varmistaakseen koviin tavoitteisiin vastaamisen ja säädösviidakossa selviämisen sekä kirkastaakseen teollisuuden tavoitteet ja kestävänp kilpailuedun Rakennusteollisuus RT alkaa luoda rakennussektorille kestävänp rakentamisen ohjelmaa.

Kestävänp liiketoiminnan ja kestävänp, vähähiilisen rakentamisen ympärille on pienessä ajassa kehkeytynyt termi-, lyhenne- ja säädösviidakko, jossa suunnistaminen ei ole enää yksinkertaista.

–Moni kokee tällä hetkellä rakennusalalla, että nyt tulee liian paljon uutta liian pienessä ajassa. Samanaikaisesti kestävänp rakentamisen kenttä on sirpaloitunut; toimintaa on erilaisissa verkostoissa, joilta usein puuttuu yhteisiä nimittäjiä, tuoteteollisuustoimialaa RT:ssä johtava Juha Luhanka kuvailee.

Ratkaisuksi tilanteeseen RT on päättänyt luoda kestävänp rakentamisen ohjelman. Ohjelman tavoitteena



Kuva: Kuvatoimisto Kuvio

on koota teollisuuden toimijat yhteen ja tuottaa yhdessä uutta tietoa ja ymmärrystä ympäristön kannalta kes-

tävästä rakentamisesta. Keskään 2023 mennessä laaditaan konkreettinen toimenpideohjelma toimialan teol-

lisuuslähtöiselle uudistumiselle.

–Uudistumisella tavoitellaan alalle lisää kestävänp kasvua ja alan yrityksille aiempaakin vahvempaa roolia ympäristökäänteen tekijänä. Teollisuuden on kyettävä vastaamaan kunnianhimoisiin ympäristö- ja ilmastotavoitteisiin, ja se edellyttää osaamisen ja oikean tiedon lisäämistä yrityksissä. Käynnistyvä ohjelmatyö antaa eväitä tähän ja myös alan koulutussisältöjen kehittämiseen, Luhanka perustelee.

Ympäristölähtöisestä rakentamisesta uusi normaali

–Kestävänp rakentamisen ohjelmakokonaisuus on erittäin laaja. Se käsittää ilmastokysymysten lisäksi myös luonnon monimuotoisuuteen sekä luonnonvarojen kestävänp käyttöön ja kiertotalouteen liittyvät kysymykset, kestävänp rakentamisen

ohjelman projektipäällikkö Juha Laurila sanoo.

Ohjelmahanke muodostuu kahdesta osa-alueesta. Ensimmäinen keskittyy ekologisen kestävyysarvioinnin kehittämiseen ja toinen hankinnan ja kilpailutuksen kehittämiseen. Kestävyysarvioinnin alla käsitellään kahta teemaa: tasapainoista vähähiilisyyttä (jalanjälki, kädenjälki ja taksonomia) sekä biodiversiteettiä eli luonnon monimuotoisuutta rakennusalalla.

–Projektin on yksi RT:n strategisista ykkösprioriteeteista juuri nyt. Haluamme keskeistä teollisuuden haaraa edustavana elinkeinoelämän järjestönä koota kestävänp rakentamisen kentän. Yhdessä teemme kestävänp, ympäristölähtöisestä rakentamisesta uuden normaanin ja kilpailuedun yrityksille, Laurila päättää.

Ohjelmatyö käynnistyi tammikuun lopussa RT:n jäsenille ja ydinsidosryhmille suunnatulla webinaarilla.

KESTÄVÄN RAKENTAMISEN TOIMENPIDEOHJELMAN TAVOITTEITA

- Lisätä alan ymmärrystä KIRA-alalle keskeisistä kestävänp rakentamisen teemoista siten, että tarkastelu on objektiivista ja läpinäkyvää
- Tuottaa selkeä, ymmärrettävä, ylläpidettävä ja helposti viestittävä kokonaiskuva kestävästä rakentamisesta yrityksille ja sidosryhmille
- Vaikuttaa julkisten hankintojen, hankintaprosessien ja kriteerien muuttamiseksi niin, että ne tukevat ekologisesti kestävänp rakentamista
- Parantaa alan kiinnostavuutta, vetovoimaa ja mielikuvaa
- Edistää T&K- ja innovaatiohankkeita
- Nostaa ekologisesti kestävänp rakentamisen osaamistasoa yrityksissä ja kumppaniverkostossa
- Ennakoida tulevia kehityssuuntia ja vaikuttaa normi- ja taloudelliseen ohjaukseen proaktiivisesti
- Tunnistaa ympäristölähtöisen kestävänp rakentamisen uusia liiketoimintamahdollisuuksia ja -malleja, tuottaa ja jakaa tietoa ja edistää käytännön testaamista
- Kehittää alan ympäristölähtöisen, kestävänp rakentamisen kilpailukykyä
- Seurata kv-kehitystä sekä vahvistaa teollisuuden kilpailukykyä ja kansainvälisen kasvun edellytyksiä

Vuoteen 2023 jatkuva hanke muodostuu kahdesta osa-alueesta:

OSA-ALUE 1: Ekologisen kestävyysarvioinnin kehittäminen

- Teema A: Tasapainoinen vähähiilisyyden (jalanjälki, kädenjälki ja taksonomia)
- Teema B: Biodiversiteetti rakennusalalla

OSA-ALUE 2: Hankinnan ja kilpailutuksen kehittäminen

Lähde Rakennusteollisuus ry

ELEMENTIN ASENNUSPALAT

Raskaille kuormille 10 000 kg

- koko 80x120 mm
- paksuudet 3, 5, 8, 10 ja 15 mm
- Koko 50x80 mm
- paksuudet 3, 5, 10 ja 15 mm

Ontelolaatat kuormille 4000 kg

- koko 50x80 mm
- paksuudet 3, 5, 10 ja 15 mm

Myynti:

MP-Plast Oy, Vantaan Kiinnike ja Rak Oy, Kiinnikekolmio Oy, Ahlsell Oy, Kitakone Oy

www.mp-plast.fi

Yrittäjäntie 1, 40950 MUURAME
Puh. 040 541 0730 • 0500 999 271
myynti@mp-plast.fi



MP-Plast Oy

VUOKRAAMME JA MYYMME

asunnot, toimisto- ja työtilat sekä pienvarastot

SYNTYMÄVUOTESI KOLIKOT

Nyt Suomalaiset vuosisarjat aina vuodesta 1864 alkaen, kaikki vuodet löytyy! Hinnat 28 € - 1 milj. €

KATSO

www.vuosisarjat.fi

R A K E N N U S L I I K E
ATLASPOINT OY

www.atlaspoint.fi • atlaspoint@atlaspoint.fi
Puh. 013 - 385 8020

Terveelliset ja turvalliset sisätilat edellyttävät uusien ilmanvaihtoteknologioiden käyttöönottoa

Rakennusten ilmavaihtoa tulisi kehittää pandemia-aaltojen aiheuttamien terveysuhkien vähentämiseksi. Tämä edellyttäisi myös muutoksia rakennusten säädöksiin.

Korona muuttaa jatkuvasti maailmaa ja käsityksiämme siitä, miten hengitystieinfektiot leviävät. Rokotteet ovat tärkein yksittäinen torjuntatoimi, mutta niidenkin saatavuus, tehokkuus sekä käyttökelpoisuus pitkällä aikavälillä uusia virusmuunnoksia ja pandemi- oita vastaan on rajallinen. Siksi yhteiskunnassa tarvitaan useita eri suojautumisen kerroksia pandemian vaikutusten vähentämiseksi ja kokonaisriskin hallitsemiseksi ennakoivasti.

Pandemia on herättänyt myös rakennusten omistajat, rakentajat, ylläpitäjät ja loppukäyttäjät huomaamaan sisätilojen turvallisuuden merkityksen: virus leviää tehokkaimmin ahtaissa tiloissa, joissa on paljon ihmisiä ja heikko ilmanvaihto. Ilmahygienian - eli tehokkaan ilmavaihdon, ilmanpuhdistuksen sekä maskien ja hengityksensuojaimien - painoarvo on kasvanut pandemian aikana huomattavasti, kun tutkimustietoa on karttunut lisää.

Tehokkaampia ilmanvaihtoratkaisuja on jo saatavilla

Tulevaisuuden pandemi- oihin varautuminen ja ilmateitse leviävien hengitystieinfektioiden riskin merkittävä vähentäminen edellyttää ajattelutavan muutosta rakennusten ilmanvaihdon perusteissa. Nykyisin jo käytössä olevien tekniikoiden, kuten il- mämäärien kasvattamisen, tarpeenmukaisen ilmavaihdon hyödyntämisen ja ilman- ja- on kehittämisen, merkitys voi osoittautua rajalliseksi tai kustannuksiltaan ja ympäristövaikutuksiltaan kestävämmäksi. Turval- listen sisätilojen luominen myös pandemian aikana edellyttää uudentyyp- pisten ilmanvaihtoratkaisujen

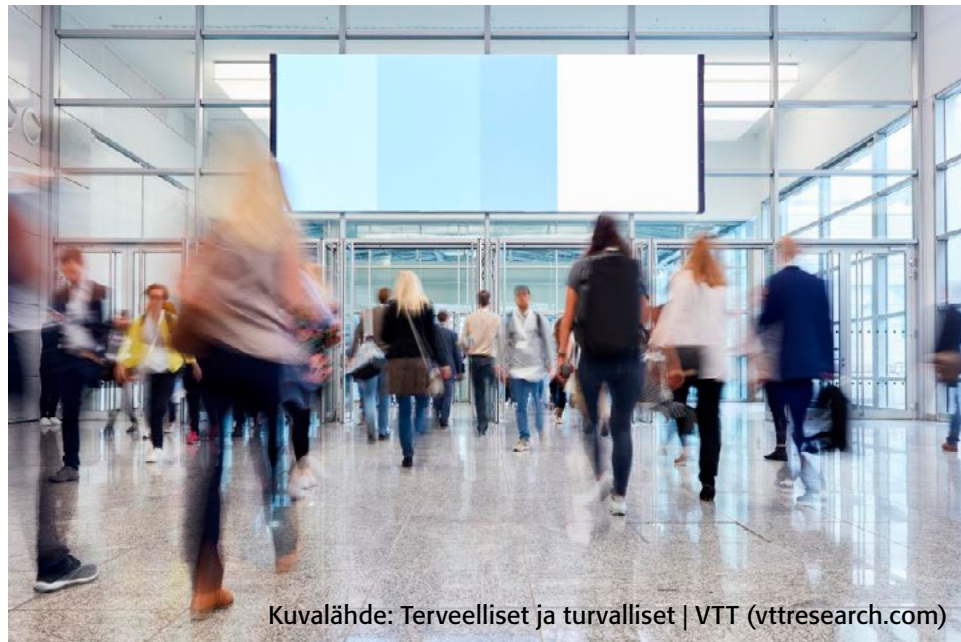
laajaa käyttöönottoa. Vaikka Suomi on ilmavaihdon osalta kehittyneimpiä mai- ta, tehtävää on vielä paljon.

- Tämänhetkiset raken- nusten ilmanvaihtoa kos- kevat säädökset eivät oh- jaa parhaalla mahdollisel- la tavalla uusien ilmavä- litteisten tautien torjuntaan tarkoitettujen teknisten rat- kaisujen hyödyntämiseen. Esimerkiksi teollisuudesta tut- tujen kohdeilmavaihtoratkaisujen sekä tilakoh- taisten puhtaan ilman tuon- ton (CADR) moninkertais- tavien kiinteiden tehostus- järjestelmien käytössä on paljon potentiaalia. Tämä koskee erityisesti tartunta- tautien leviämisen kannalta kriittisimpiä pisteitä, kuten sisätiloja, joissa on koolla paljon ihmisiä ja oleskelu- aika on pitkä, VTT:n tutki- mustiimin päällikkö Hannu Salmela kertoo.

Toinen esimerkki ovat siirrettävät ilmaa puhdistavat laitteet, joiden avulla ai- kaansaatavia hyötyjä tulisi jatkossa pystyä arvioimaan tasavertaisesti varsinaiseen rakennustekniikkaan pe- rustuvien ratkaisujen kans- sa. Tämä mahdollistaisi yhtenevät ilmanpuhdisti- mille asetettavat vaatimuk- set muun muassa melun ja puhtaan ilman tuoton osalta.

- Korona on muuttanut sisäilmatutkimuksen suun- taan nostamalla turvallisuuden keskiöön. Infektioiden estäminen rakennuksissa pi- tää ottaa todesta. Esimerkki- nä tästä on toimivan ilman- vaihdon todentaminen, mi- kä unohtuu melkein kaik- kialla, kertoo Granlundin kehitysjohtaja Piia Sormu- nen.

Tulevaisuuden älykäs ra- kennus ennakoii, reagoi ja parantaa ihmisten turval- lisuutta sekä varmistaa si- säympäristön terveellisyy- den. Se kommunikoi käyttä- jiensä kanssa ja kertoo heil- le, mitkä ovat tilan tartunta-



Kuvallähde: Terveelliset ja turvalliset | VTT (vttresearch.com)

riskit. Se kommunikoi myös yhteiskunnan järjestelmien kanssa epidemioiden ja niiden uhkien liittyvän tiedon osalta.

Turvallisen ja viihtyisän sisäympäristön luominen on yhteiskunnallinen kysymys

Uuden teknologian käyt- töönoton hyödyt voivat monessa tapauksessa olla suu- rempia kuin niiden aiheut- tamat kustannukset. Ratka- i- suilla, joilla voidaan vähen- tää hengitystieinfektoriskin ohella pienhiukkasten, läm- pöaaltojen tai rakennuksen kosteusvaurioiden aiheutta- mia terveyshaittoja tai muu- toin parantaa työn tuotta- vuutta ja oppimistuloksia, hyödyt voivat osoittautua erityisen merkittäviksi.

Hyötyjen arviointiin ja niiden osoittamiseen pitää kuitenkin panostaa. Eri- tyisesti tämä koskee talo- udellisten hyötyjen osoit- tamista ja kannusteita eri toimijoille erityyppisissä ja ikäisissä rakennuksissa. Mahdollinen moottori täl- le työlle olisi monitieteel- lisen ja toisiaan täydentä- vistä toimijoista koostuvan ryhmän perustaminen sisä- tilojen turvallisuuden kehit- tämiseksi, kansallisen pää- töksenteon tueksi ja käytän- töön viemiseksi. Työssä tu- lisi hyödyntää myös kehit- tyneitä ennakointityökaluja, kuten kokonaisvaltaisia ris- kienarviointimenetelmiä ja

tulevaisuuden pandemias- kenaarioita.

- Tutkimukseen perustu- vat ratkaisut auttavat meitä ulos nykyisestä pandemias- ta, torjumaan tulevia pan- demioita sekä luomaan terveellisempiä, turvallisem- pia ja viihtyisiä sisätiloja kestävä kehityksen mukai- sesti. Tätä työtä olemme jo osaltaan käynnistäneet Bu- siness Finlandin osarahoit- tamassa E3-hankkeessa, Salmela sanoo.

Varautuminen hengitys- tieinfektioiden vaikutuk-

siin on kyettävä saavutta- maan vastuullisesti ja kes- tävän kehityksen mukaises- ti. Hyvä sisäympäristö pitää saada aikaan siten, etteivät energiankulutus ja siitä ai- heutuvat kasvihuonekaasu- päästöt lähtökohtaisesti li- säännä.

- Rakennusten tulee olla ajassa kestäviä ja vähäpääs- töisiä, lisäksi niiden on olta- va terveysturvallisia. Nämä tavoitteet eivät ole toisten- sa kanssa ristiriidassa, kun käytetään edistysellistä teknologiaa ja innovoidaan uutta. Parhaimmillaan näis- tä syntyy Suomelle myös kansainvälistä kilpailuky- kyä, sanoo SRV:n kehitys- johtaja Miimu Airaksinen.

Lisätietoja ja lähde VTT

Maalaus Reijonen Oy

Peltisepänpolku 9, Ylämylly
puh. 0400 679 836

HELPOSTI KASATTAVAT JA PURETTAVAT



BETONIPALIKKA

WWW.BETONIPALIKKA.FI

SEINÄELEMENTIT

Valmistamme ja toimitamme nopeasti kasattavia ja tarvittaessa helposti purettavia betonipalikkaseiniä, rakenteita ja kaarihalleja mm.

• RINNETALOJEN TUKIMUURIT • VARASTOT • SILOT
• LIIKENTEEHÖJJAUS • NÄKÖ- JA SUOJAMUURIT • BETONIPORSAAT

— Vain mielikuvitus on rajana —

Meiltä myös katokset ja **KAARIHALLIT**

Kun sinulla on visio, niin autamme myös suunnittelussa ja tarvittaessa myös toteutuksessa. Ota yhteyttä!



Katso
lisää koti-
sivuillamme!

Karjalan Betoni Oy

Puh. 0400 250 015 • www.betonipalikka.fi

YRITTÄJÄ!

Sinä osaat
me kerromme sen.

Yritysmaailma



Väyläviraston vuosittain päivitettävä investointiohjelma vuosille 2022-2029 julkaistu

Väylävirasto on julkaissut ehdotuksensa uusien rata-, maantie- ja vesiväylähankkeiden toteuttamisesta vuosille 2022-2029. Väyläverkon investointiohjelma toteuttaa osaltaan valtakunnallista liikennejärjestelmäsuunnitelmaa (Liikenne 12 -suunnitelma). Investointiohjelma päivitetään vuosittain.

Investointiohjelma pitää sisällään kehittämishankkeita, isoja peruskorjaushankkeita ja hankekokonaisuuksia sekä pienempiä parantamishankkeita. Ohjelma sisältää myös ehdotukset EU:n tuella tai yhdessä kaupunkiseutujen tai elinkeinoelämän kanssa rahoitettavista hankkeista. Investointiohjelmaan eivät sisälly jo käynnissä olevat väylähankkeet, tai sellaiset hankkeet, joiden rahoituksesta on tehty päätökset.

–Investointiohjelman tavoitteet ja taloudelliset raamit tulevat Liikenne 12 -suunnitelmasta, sanoo Väyläviraston pääjohtaja Kari Wihlman.

–Investointiohjelman hankkeiden tulee edistää koko Suomen saavutettavuutta ja eri liikkumismuotojen kestävyyttä ja tehok-

kuutta. Lisäksi hankkeiden tulee olla yhteiskuntataloudellisesti tehokkaita. Nämä kaikki tavoitteet tähtäävät myös ilmastomuutoksen hillitsemiseen ja ottavat huomioon liikenneturvallisuuden parantamisen, Wihlman lisää.

Miten investointiohjelman rahoitus jakautuu eri väylille?

Kahdeksanvuotisen investointiohjelman talouskehys on Liikenne 12 -suunnitelmassa vuosille 2022-2029 on hieman yli kolme miljardia euroa. Rahamäärä jakautuu ohjelmassa seuraavasti:

- Kehittämishankkeet, noin 2,3 miljardia euroa.
- Perusväylänpidon parantamishankkeet, noin 800 miljoonaa euroa.
- Investointiohjelman ajanjaksolla 2022-2029 voidaan sopia yhteensä noin 500 miljoonan euron valtion rahoituksesta seitsemälle MAL-kaupunkiseudulle. Osa tästä rahoituksesta kohdistuu valtion väyläverkolle ja hankkeista sovitaan valtion ja kuntien välisissä erikseen neuvoteltavissa sopimuksissa.

Kehittämishankkeissa suurin osa rahasta, 1,26 miljardia euroa, on menossa Liikenne 12 -suunnitelman mukaisesti rataverkon hankkeisiin. Tieverkon hankkeisiin on mitoitettu 977 miljoonaa euroa ja vesiväylähankkeisiin 82 miljoonaa euroa.

Investointiohjelmasta suuria hyötyjä liikenteelle

Investointiohjelma vaikuttaa siihen, millaisilla väyläverkoilla suomalaiset liikkuvat ja kuljettavat tulevaisuudessa. Esimerkiksi elinkeinoelämän kuljetusten olosuhteet pa-



Kuva: Väylävirasto

ranevat niin maanteillä, rautateillä kuin vesiväylilläkin. Kuljetusten kustannustehokkuus ja ennakoitavuus ottavat harppauksen eteenpäin.

–Myös matkustajien matka-ajat lyhenevät, liikenteestä tulee sujuvampaa ja turvalisempaa. Lisäksi ohjelma edistää mahdollisuuksia kestävien liikkumistapojen valintaan, sanoo toimialajohtaja Pekka Rajala Väylävirastosta.

Investointiohjelman suorat ilmastovaiikutukset ovat suhteellisen pieniä, mutta pidemmällä aikavälillä kuljetusten tehokkuuden parantuminen ja mahdolliset siirtymiset kulkumuodosta toiseen vähentävät ilmasto- päästöjä.

Joensuun ratapiha on yksi Pohjois-Karjalan ajankohtainen hanke. Ratapiha suunnitellaan nykyliikennettä palvelevaksi ja toimivaksi ratapihaksi. Ratapihan toimintavarmuutta parannetaan uusilla turvalaitteilla ja liikenteen hoitorateilla. Junaliikenteen täsmällisyyttä parannetaan muun muassa pääraiteen siirrolla, henkilö- ja tavaraliikenteen eriyttämisellä ja sähköistyksillä. Ajanmukainen ja toimiva ratapiha tukee Joensuun asemanseudun kehittämistä.

Investointiohjelman valmistelussa tehtiin laajaa yhteistyötä

Väyläviraston investointiohjelmassa vuorovaikutus on ollut suuressa roolissa. Väylävirasto on keskustellut valmistelun aikana sidosryhmien ja alueellisten toimijoiden kanssa. Lisäksi Väylävirasto sai lausuntoja investointiohjelmasta syksyllä 2021. Lausuntoja saapui yhteensä yli 260 kappaletta.

Liikenne 12 -ohjelman tavoitteet ja taloudelliset reunaehdot sanelevat, mitkä hankkeet lopulta mahtuvat investointiohjelmaan. Investointiohjelma on Väyläviraston näkemys investoinneista ja se päivitetään vuosittain. Hankkeiden mahdollisesta käynnistämisestä päättää eduskunta.

Vuosien 2023-30 investointiohjelman valmistelu on jo käynnistetty Väylävirastossa, ja sitä työtetään kevään 2022 aikana.

MAANSIIRTOTOIMITUKSET TÄSMÄLLISESTI PERILLE

- maansiirto- ja maanrakennustyöt
- kaivinkonetyöt
- sorajalostus ja kiviainestoimitukset
- multa- ja viheralueet, laatoitukset
- jätevesijärjestelmät, vesijohdot ja viemäriyöt

www.judin.fi

Huoltotie 4
80790 Kontionranta
Puh: 0500 278 878



JYKEVÄ KAIVINKONEEN TELAKENGÄT

Yli 15 vuoden aikana käyttäjien kokemusten pohjalta kehitetty ja testattu telakenkä

- Telakengän suuren kantopinnan ansiosta koneen aiheuttama pintapaine alustaan on pieni ja tasainen.
- Pienen pintapaineen ja kitkan sekä suoran alustan vuoksi asfalttipinta ei murru reunastakaan alavaunua käännettäessä.



- Telakenkä ei painu pehmeälläkään (lämpötila yli 20 astetta) asfaltilla eikä jätä jälkiä.
- Viistettyjen reunojen ja matalan rakenteen ansiosta kenkä ei "koukkaa" vetorattaan ja johtopyörän kohdassa eli ei tee jälkiä asfalttiin kuumina kesäpäivinä.
- Telakengät ovat nopeat ja helpot kiinnittää pieniäkin töitä varten.
- Työteho kasvaa, kun ei tarvitse varoa alavaunun kääntämistä.
- Kengät valmistetaan aina telalappojen mittojen mukaan.

Soita ja kysy lisää!

METALLIPAJA HEIKKI ALAKORTES KY

Pajatie 10, 64900 Isojoki • 020 729 9377, 0400 721 527
janne.alakortes@rautakortes.fi

L&T on sitoutunut toimimaan ja tiedottamaan vastuullisen jäteöljyhuollon puolesta

Hyvälaatuinen ja vain vähän vettä sisältävä jäteöljy voidaan regeneroida ja käyttää teollisuudessa uudelleen raaka-aineena. Mikäli jäteöljy täyttää laatuvaatimukset, sen ensisijainen hyödyntämistapa on regenerointi eli uudelleenjalostusprosessi. Regeneroinnilla tarkoitetaan monivaiheista prosessia, jonka lopputuotteena saadaan puhdasta perusöljyä teollisuuden raaka-aineeksi. Suomessa jäteöljyjen käsittelyä toteutetaan Haminassa toimivalla regenerointilaitoksella.

Kaikkiaan yli 90 prosenttia jäteöljystä voidaan kierrättää uusiksi öljytuotteiksi. Näin saadaan myös vähennettyä öljyn tuottamisesta aiheutuvia hiilidioksidipäästöjä. Jäteöljyt halutaan kerätä entistä tehokkaammin talteen. Muutokseen pyritään Öljyjätehuollon Green deal -sopimuksella, joka solmittiin maaliskuussa-2019 Ympäristöteollisuus ja -palvelut YTP ry:n ja ympäristöministeriön kesken. Green dealiin voivat toimijat liittyä antamalla oman vapaaehtoisuuden sitoumuksensa, jossa toimija määrittelee omat toimenpiteensä kestävä kehityksen tavoitteiden saavuttamiseksi. Sitoumuksen avulla edesautetaan ilmastotavoitteiden saavuttamista sekä edesautetaan kiertotalouden periaatteita.

Lassila & Tikanoja on ensimmäisenä ympäristöalan yrityksenä liittynyt mukaan Ympäristöteollisuus- ja palvelut YTP ry:n ja ympäristöministeriön solmimaan Green deal -sopimukseen valtakunnallisen öljyjätehuollon kehittämiseksi.

L&T sitoutuu tarjoamaan jäteöljyn keräyspalvelua valtakunnallisesti tavoitteenaan, että kaikki yhtiön asiakkailtaan keräämä jäteöljy päätyy regenerointiin ja näin ollen uudelleenkäyttöön. L&T:n sitoumuksessa on kolme ydinkohtaa: uudelleen käytön lisääminen, tietoisuuden kasvattaminen ja oma toiminta.

L&T:n projektipäällikkö Henri Liukkunen kertoo, että L&T liittyi mukaan valtakunnallista öljyjätehuoltoa kehittäväan Green deal -sopimukseen keväällä-2019.

- Sitoumus on annettu viiden vuoden jaksolle, vuoteen 2024 saakka. L&T:n oma kunnianhimoinen tavoite on, että asiakkailta kerätyn jäteöljyn määrää kasvatetaan kymmenellä prosentilla vuoteen 2025 mennessä. Ensimmäisten kolmen vuoden aikana tavoite on jo täytetty ja tavoitetta on päivitetty tarpeen mukaan. Sitoumuksen kuuluu myös se, että L&T:n oma toiminta täyttää tietyt kriteerit. L&T on Suomen suurimpia kuljetusliikkeitä raskaan kuljetuskaluston määrällä arvioitaessa. Näin ollen L&T:lle on tärkeää, että käytössä olevaa ajoneuvokalustoa huolletaan huoltokorjaamoissa, joista jätteet ohjataan asianmukaiseen käsittelyyn. Tähän liittyen, L&T käyttää osassa kalustossaan uudistettua voiteluöljyä, jolla varmistetaan öljyn kierrättäminen kiertotalousperiaatteen mukaisesti.

-L&T on sitoutunut jäteöljyn vastuulliseen keräykseen ja kierrätykseen valtakunnallisesti. Kaikki L&T:n keräämät hyvälaatuiset

öljyjätteet toimitetaan kierrätykseen. Keräyspalvelut järjestetään yhteistyössä yritysten, jätehuoltoviranomaisten, jätehuoltoyhtiöiden ja kuntien kanssa.

Henri Liukkunen arvioi, että L&T kerää syntynyttä jäteöljyä yli 11 000 tonnia vuosisallolla.

Perusöljy on voiteluaineteollisuuden yksi raaka-aine

-Kerromme asiakkaillemme, kuinka paljon kerätty jäteöljymäärä pienentää hiilijalanjälkeä. Yksi uudelleen käytön tärkeimmistä edellytyksistä on oikeanlainen varastointi. Syntynyt jäteöljy pitäisi pystyä pitämään erillään muista jätelajeista. Käytetyt öljyt saadaan puhdistettua prosessissa, kunhan laadultaan erilaiset jätteet pidetään toisistaan erillään jätteen syntypaikalta lähtien. Mikäli samaan keräilyastiaan päätyy esimerkiksi bensaa tai maalia, jäte-erä joudutaan ohjaamaan muuhun käsittelyyn eikä kierrättäminen näin ollen onnistu.

Myös keräilyastioiden oikea koko ja keräysrytmin suunnittelu vähentävät ympäristön kuormittamista, kun ajosuoritteita tarvitsee tehdä vähemmän, Liukkunen selventää.

L&T:n tavoitteena on välittää tätä tietoa eteenpäin

- Opastamme asiakkaitamme jätteen syntypaikkaperäiseen lajitteluun.

Mitä enemmän jäteöljyä saadaan asianmukaiseen käsittelyyn, sitä enemmän voidaan vähentää raakaöljystä valmistettujen voiteluaineiden käyttöä. Voiteluöljy ei ole kertakäyttötuote, vaan se voidaan palauttaa rajattomasti käyttöön regeneroinnin kautta, mikäli keräys ja käsittely tehdään oikein.

Miten jäteöljyn nouto tilataan?

-Meillä on koko maan kattava keräilyjärjestelmä. Meillä on kymmenen vaarallisten jätteiden terminaalia Suomessa. Näiden terminaalien kautta toteutamme koko maan jäteöljyn keräilyä, Henri Liukkunen kertoo.

-Käytetyt, hyvälaatuiset jäteöljyt (öljyn vesipitoisuuden ollessa alle 10 %) noudetaan veloituksetta ilman käsittelymaksuja, kun noudettava määrä on vähintään 200 kiloa. Öljyn pitää olla pumpattavissa ja sen lähettyville pitää olla mahdollista ajaa säiliöautolla. Lisäksi jätteen tulee olla pakattuna vähintään 200 litran tynnyreihin.

MAINOS



Huolehdi oikein öljyjätteestä - öljyä voi kierrättää rajattomasti

Jäteöljy, jota syntyy esimerkiksi auton öljynvaihdoissa, on kierrätettävää materiaalia. Oikein käsiteltynä sitä voidaan kierrättää rajattomasti. Lisäksi luontoon joutuessaan jätteöljy voi pilata miljoonia litroja vettä. Öljyn kierrättäminen on siis paitsi ekoteko myös järkevää resurssien käyttöä.

Öljy on uusiutumaton luonnonvara, mutta sitä voidaan kierrättää lukemattomia kertoja.

- Jäteöljyn kierrättäminen on ympäristöteko, koska sillä vähennetään uuden raakaöljyn tarvetta ja tällä saadaan vähennettyä öljyn tuottamisesta aiheutuvia hiilidioksidipäästöjä, yksikönpäällikkö **Henri Liukkunen** Lassila & Tikanojalta sanoo.

Edullisin ja ympäristöystävällisin vaihtoehto

Kaikkiaan yli 90 prosenttia jäteöljystä voidaan kierrättää uusiksi öljytuotteiksi. L&T:n tavoitteena on välittää tätä tietoa eteenpäin.

"Mitä enemmän saadaan jäteöljyä asianmukaiseen käsittelyyn,

sitä enemmän voidaan välttää raakaöljystä valmistettujen voiteluaineiden käyttöä. Voiteluöljy ylipäätään ei ole mikään kertakäyttötuote. Se voidaan palauttaa rajattomasti käyttöön, mikäli keräys ja käsittely tehdään oikein", Liukkunen selventää.

Yksi jäteöljyn uudelleen käytön tärkeimmistä edellytyksistä on oikeanlainen varastointi, jossa L&T opastaa asiakkaitaan päätyä jäteöljyn lisäksi esimerkiksi bensaa tai maalia, jäte-erä joudutaan ohjaamaan muuhun käsittelyyn, eikä kierrättäminen onnistu. Myös keräilyastioiden oikea koko ja keräysrytmin suunnittelu vähentävät ympäristön kuormittamista.

Jäteöljyn kierrättäminen on helppoa:

- Lajittele jäteöljy erilleen muista jätelajeista, jotta jäteöljy olisi mahdollisimman hyvin kierrätettävissä.
- Tilaa L&T:ltä nouto käytetyille jäteöljyille numerosta **010 636 6031** tai **oil@lassila-tikanoja.fi**.
- Nouto on maksuton, jos noudettavaa jäteöljyä on yli 800 litraa ja jäteöljy on pakattuna vähintään 200 litran pakkauksiin.



KIERTOTALOUDESTA TOTTA

Puhelun hinta kiinteän lankaverkon tai matkapuhelinverkon liittymästä on 0,084 €/puh + 0,167 €/min (sis. alv 24 %).



LASSILA & TIKANOJAN SITOUMUS ÖLJYJÄTEHUOLLON KEHITTÄMISEKSI

UUELLEENKÄYTÖN LISÄÄMINEN

KEHITÄMME TOIMINTAAMME JÄTEÖLJYN UUELLEENKÄYTÖN LISÄÄMISEKSI

Toteutamme jäteöljyn keräämisen koko Suomen alueella. Käytämme uudelleen käytön näkökulmasta parhaita keräysvälineitä. Tavoitteena on, että kaikki keräämämme jäteöljy päätyy uudelleen käyttöön.

TIETOISUUDEN KASVATTAMINEN

SITOUTAMME ASIAKKAAMME VASTUULLISEEN ÖLJYJÄTEHUOLTOON

Kannustamme asiakkaitamme lisäämään jäteöljyn erilliskeräystä mm. viestimällä uudelleen käytön ilmast- ja ympäristöhyödyistä. Kasvatamme asiakkaitamme keräämämme jäteöljyn määrää 10 % vuoteen 2025 mennessä.

OMA TOIMINTA

VARMISTAMME, ETTÄ OMASSA TOIMINNASSAMME SYNTYVÄ JÄTEÖLJY TOIMITAAN ASIANMUKAISEEN KÄSITTELYYN

Käytämme kalustomme huollossa vain sellaisia toimijoita, jotka ovat sitoutuneet toimittamaan jäteöljyt asianmukaiseen käsittelyyn ja sitä kautta uudelleen käyttöön.

PRESSUHALLIT AMMATTIKÄYTTÖÖN



esim. 15x21x6
alkaen **878€/kk**
+ alv 24%, 60 kk leasing,
hinta yrityksille, asennettuna
Itä-Suomeen

**FINEST
HALL**

FinEst-Hall Oy
Amerintie 1, 04320 Tuusula,
Puh. 040 551 4589
harri.moisander@finest-hall.com

www.pvc-halli.fi



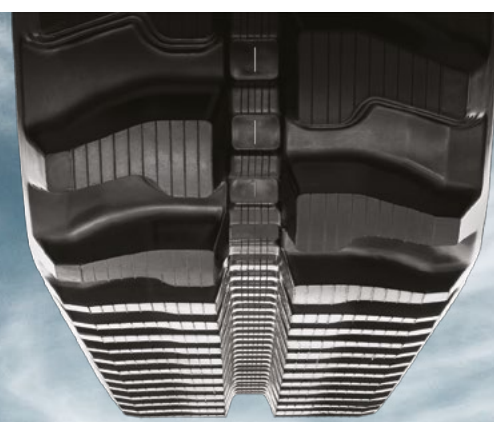
**ROAD
FREE
COMPANY**

Maahantuonti
ja myynti:



Mäkelänkankaantie 2
49490 NEUVOTON
05-3435666 (24h)
info@hamre.fi
www.hamre.fi

CAMSO
-kumitelat hyllystä-



VAHVAT OSAT KONEESEEN KUIN KONEESEEN.

HITACHI • DOOSAN

VOLVO • LIEBHERR

CAT • JCB • BOBCAT



KOMATSU • KOBELCO

KIRISTYSJOUSIPAKETIT

HYUNDAI • CASE



KYSY KONEKOHTAINEN TARJOUS!



ENTRACK

TAMPERE:
KOKKOLA:

JUKKA HYVÄRINEN 040-4185180
JUSSI PELTONEN 050-4076976
KENT HÄGGBLOM 0400-568797
ANDRÉ BERGDAL 050-4424555
etunimi.sukunimi@entrack.fi

HYLLILÄNKATU 10, 33790 TAMPERE
LEVYTIE 11, 67800 KOKKOLA

010 3266 880

www.entrack.fi