

Yritysmaailma

Tavoittaa alueesi yrityspäättäjät



Pohjois-Karjala

Joulukuu 2022

www.yritma.fi

EcoBeauty HAIR

Lämpimästi tervetuloa
ekokampaamoomme.

Kauppakatu 44,
Nukketalo huone 3, JOENSUU
ecobeautyhair@gmail.com
050 327 0300

Hiustesi
hyvinvointiin:
Kasvivärjäykset
Savikirkastus
Puhdistushoidot
Intialainen
päähieronta
Energialeikkaus

www.ecobeautyhair.fi

PALKINTO NURKKA

MITALIT,
POKAALIT

PALKITSEMIS-
TUOTTEET

KAIVERRUS-
PALVELU

PALKINNOT KAIKKIIN HETKIIN

VERKKOKAUPASTA TAI
KIVIJALKAMYYMÄLÄSTÄ

tilaukset@palkintonurkka.fi
Puh. 045 845 1933
Lukkotie 9, Joensuu



Myymäla suljettu 20.12.2022-12.1.2023

www.palkintonurkka.fi

UUSI

HITACHI ZX135US-7

EI UREA!

HITACHI

Reliable solutions

UUSI MOOTTORI

- Moottori Toyota 1KD
- Moottoriteho 74 kWh

UUSI HYDRAULIIKKA TRIAS V

- Uudet hallintakarat
- Uudet hydraulipumput
- Tarkempi, tehokkaampi ja parempi käytettävyys
- Alhaisempi polttoaineen kulutus
- Pumppujen maksimituotto: 2x117 litraa per minuutti

TÄYSIN UUDISTETTU OHJAAMO

- Tilavampi ja ergonomisempi ohjaamo
- Hiljainen ohjaamo: 65 dB
- Moottoriöljyn ja hydraulioöljyn laatusensorit tarkkailevat öljyn laatua
- Aerial Angle 270°-kamerajärjestelmä
- Liitettävyys: Bluetooth, Handsfree

Rotator Kuopio

Myynti 040 7787 781

Huolto 010 5838 273

Varaosat 010 5838 275

ROTATOR

www.rotator.fi

Tuottotie 4, 33961 Pirkkala, puh. (03) 2874 111
Linkokuja 6-8, 01741 Vantaa, puh. (09) 8789 010

TE-palveluista monenlaista apua yritysten kansainväliseen rekrytointiin

– EURES-palvelu on yrityksille hyvä väylä hankkia ammattitaitoista työvoimaa. Se on maksuton julkinen palvelu, muistuttavat Pohjois-Karjalan TE-palveluiden asiantuntijat Taru Asikainen ja Jukka Litja.

EURES on työllisyyspalveluiden eurooppalainen yhteistyöverkosto ja palvelu, jonka avulla työnantajat ja työntekijät kohtaavat koko Euroopan alueella.

EURES-portaalissa voi ilmoittaa avoimista työpaikoista sekä selata työnhakijoiden ansioluetteloita. Portaalissa on kuukausittain yli puoli miljoonaa kävijää. Avoinna olevia paikkoja on lähes neljä miljoonaa. EURES välittää vuosittain 50 000 työntekijää maasta toiseen. Lisäksi EURES-verkostossa on työnantajien ja -hakijoiden käytettävissä yli tuhat asiantuntijaa kautta Euroopan.

EURES-alue kattaa EU-maiden lisäksi Islannin, Norjan, Sveitsin ja Liechtensteinin. EURES-verkosto käsittää siihen kuuluvien maiden julkisten työllisyyspalveluiden lisäksi yksityisiä työllisyysalan toimijoita kaikissa maissa.

Valmiudet kuntoon

Taru Asikainen ja Jukka Litja muistuttavat, että ennen työntekijöiden hakemista ulkomailta työnantajan olisi syytä valmistautua vastaanottamaan kansainvälistä työvoimaa.

– Onko yrityksessä kielitaitoisia henkilöitä, jotka voivat kommunikoida ulkomailaisten työntekijöiden kanssa ja hoitaa perehdytyksen? Yrityksen henkilöstöä kannattaa informoida asiasta hyvissä ajoin.

– Kansainväliseen rekrytointiin liittyy paljon käytännön asioita, kuten työntekijöiden asuminen ja mahdollisesti mukana tulevan perheen järjestelyt. EURES-alueelta tuleville on sikäli helpompaa, että oleskelulupaa ei tarvita. EURES-alueen ulkopuolelta tuleville tarvitaan enemmän aikaa asioiden suunnitteluun ja käsittelyyn.

– Nämä ovat juuri sellaisia asioita, joissa me paikallisina EURES-asiantuntijoina voimme auttaa ja antaa tietoa, Asikainen ja Litja toteavat.

Ilmoitus laaditaan yhdessä

Yleisin kieli EURES-työpaikkailmoituksissa on englanti. Ilmoituksessa on hyvä kertoa työn sisällön ja toimenkuvan lisäksi muutakin työympäristöön liittyvää, kuten esim. missä päin Suomea työpaikka sijaitsee.

– Hyvä ilmoitus on lukijalle monipuolisesti informatiivinen. Autamme työnantajaa



Pohjois-Karjalan TE-palveluiden asiantuntijat (EURES ja kansainvälinen työllisyys) Taru Asikainen ja Jukka Litja.

ilmoitustekstin laatimisessa, Taru Asikainen sanoo.

Ilmoituksen jättäminen EURES-järjestelmään käy helposti kun avaa työpaikan TE-toimiston kautta.

– Avataan paikka sähköisesti ja ilmoitetaan siinä kiinnostus ulkomaista työvoimaa kohtaan. Kotimaisen Työmarkkinatorin lisäksi paikka avautuu myös EURES-järjestelmään, kuvailee Jukka Litja

Hakuilmoitus on mahdollista kohdistaa johonkin tiettyyn maahan tai tiettyihin maihin. Tällöin astuvat kuvaan mukaan kyseisten maiden EURES-asiantuntijat. He voivat markkinoida työpaikkaa omien kanaviensa kautta.

– Myös kansainvälisessä rekrytoinnissa erinomainen lisä hakuilmoitukseen on linkki TE-liven lähetykseen tai tallenteeseen, jos lähetys on englanninkielinen. TE-liveä kannattaa hyödyntää, Litja ja Asikainen vinkkaavat.

TE-live tuottaa verkkoon livelähetyksiä, joissa työnantajat esittelevät työpaikkoja ja vastaavat tarvittaessa työnhakijoiden kysymyksiin. Tallenteet lähetyksistä jäävät katsottaviksi TE-liven sivuille.

Yli miljoona CV:tä

Työnantaja voi selata EURESista sinne kirjautuneita työnhakijoita laittamatta itse työpaikkaa hakuun. Tällä hetkellä palvelussa on yli miljoona CV:tä. Jukka Litja kertoo, että edustettuina aloja ja ammatteja laidasta laitaan.

– Jos löytää sopivan hakijan, häneen voi ottaa yhteyttä. Jos henkilö vaikuttaa sopivalta, hänen kanssaan voi ryhtyä neuvotte-

lemaan työpaikasta lähemmin.

Rekrytointitilaisuuudet paikan päällä tai virtuaalisesti

Työnantaja voi osallistua EURES-verkoston järjestämiin rekrytointitilaisuuksiin sopivassa kohdemaassa Euroopassa. Työnantaja voi osallistua myös virtuaalisiin rekrytointitapahtumiin.

– Nämä European Job Days -tapahtumat ovat suosittuja, Taru Asikainen mainitsee.

– Kukin European Job Days -tapahtuma on avoinna palvelussa reilun kuukauden, ja varsinaisena tapahtumapäivänä työnantaja voi olla esittäytymässä omalla ständillään ja kertomassa työmahdollisuuksista – myös virtuaalisissa tapahtumissa.

– Korona-aikana on keskitytty virtuaalisiin tapahtumiin, mutta vähitellen Euroopassa aletaan jälleen järjestää rekrytointimessuja paikan päällä. Tapahtumaan voi työnantaja lähteä itse tai antaa työpaikan esittelytehtävän EURES-asiantuntijalle. Olemme käyneet esittelemässä pohjoiskarjalaisia työpaikkoja ja takäläistä elämää eri Euroopan maissa, Asikainen kertoo.

EURES-asiantuntijat auttavat yritystä järjestämään tarvittaessa myös yksittäisiä rekrytointitilaisuuksia valitussa kohdemaassa yhteistyössä paikallisten asiantuntijoiden kanssa – erityisesti, jos yrityksellä on tarve rekrytoida useampia työntekijöitä.

Rahallista tukea Targeted Mobility Schemes -liikkuvuushankkeesta

Targeted Mobility Schemes -hankkeella (TMS) helpotetaan taloudellisen tuen avulla osaajien rekrytointia toisesta EU-maasta, Norjasta tai Islannista.

Tukea voivat saada sekä PK-yritykset että työnhakijat. Yritykselle tuki myönne-

tään työntekijän perehdyttämisestä ja uuteen maahan sopeutumisesta aiheutuviin kustannuksiin. Tuen suuruus määräytyy työhön tulevalle tarjotun tukipaketin sekä työskentelymaan perusteella. Tuen suuruusluokka on n. 810–2 000 €/työntekijä.

Työnhakija puolestaan voi hakea tukea työhaastattelumatkaan ja asettautumiseen sekä kielikurssiin ja tutkinnon tunnustamisesta aiheutuviin kustannuksiin. Tuen määrä on n. 1 200 €.

Työpaikkasuomi-kielikoulutus

Työpaikkasuomi-yhteishankintakoulutus on yritysکوhtaisesti räätälöitävä kielikoulutus, jolla kehitetään yrityksen kansainvälisten työntekijöiden suomen kielen taitoa. Koulutuksen tavoitteena on tukea työntekijän ammatillista osaamista, työssä tarvittavan ammatillisen sanaston oppimista ja integroitumista työyhteisöön.

– Työpaikkasuomi-koulutus ei riipu siitä, mistä maasta tai maista työntekijät tulevat. Koulutus voidaan toteuttaa siinä vaiheessa, kun henkilöt on jo palkattu. Kustannus työnantajalle jää suhteellisen pieneksi, Jukka Litja kertoo.

Työnantajan osuus on 30–50 % hankintasopimuksen mukaisesta kokonaishinnasta yrityksen koosta sekä taseesta tai liikevaihdosta riippuen.

Imago kirkkaammaksi

TE-palvelut tarjoaa yrityksille IMAGO-valmennuksia. Maksuton IMAGO-valmennus on suunnattu PK-yrityksille, jotka haluavat kehittää työnantajakuvaansa, rekrytointiosaamistaan ja monimuotoisuutta tukevia johtamistaitoja.

– IMAGO-valmennukset ovat olleet todella kysyttyjä. Ne jatkuvat vuonna 2023, Taru Asikainen kertoo.

Work in Finland -neuvonta auttaa

Työnantajia palvelee myös kansainvälisen rekrytoinnin neuvontapalvelu Work in Finland. Se tarjoaa työnantajille yleistason neuvontaa kansainvälisen rekrytoinnin eri vaiheisiin. Work in Finland -neuvontapalvelu toimii puhelin- ja sähköpostineuvontana.

– Lisäksi yhteyttä voi ottaa meihin paikallisiin EURES-asiantuntijoihin. Autamme yrityksiä kaikissa kansainvälisen rekrytoinnin kysymyksissä. Kansainvälinen rekrytointi saattaa kuulostaa hankalalta, mutta yleensä kuvio selkiytyy ja hakuilmoitus lähtee EURES-palveluun, kun käymme työnantajan kanssa asioita läpi, Taru Asikainen ja Jukka Litja rohkaisevat.

Yrittäjä, oletko miettinyt rekrytointia ulkomailta?

EURES (European Employment Services) on eurooppalainen työllisyysverkosto, joka tarjoaa palveluja ympäri Eurooppaa. Tavoitteemme onkin selkeä, autamme työnantajia etsimään Euroopan parhaat osaajat ja työntekijöitä löytämään unelma työpaikan. Tarjoamme palvelumme maksuttomasti. Ota yhteyttä paikalliseen EURES-asiantuntijaan! Lisätietoa osoitteessa eures.europa.eu

TE-toimiston yrityspalvelut auttavat kaikissa rekrytointiin liittyvissä asioissa
Lisätietoa saat osoitteesta tyomarkkinatori.fi ja puhelinpalvelustamme p. 0294 043 183



te-palvelut.fi

Asiantuntijat, EURES ja kansainvälinen työllisyys

Taru Asikainen
taru.asikainen@te-toimisto.fi
+358 295 043 031

Jukka Litja
jukka.litja@te-toimisto.fi
+358 295 043 093



Lisätietoja:

tyomarkkinatori.fi/tyonantajat-ja-yrittajat/rekrytointi/tyontekijan-loytaminen-ulkomailta eures.ec.europa.eu | europeanjobdays.eu

Work in Finland -työnantajaneuvontapalvelu

+358 2950 16770 (pvm/mpm), ma–pe klo 9–15 | tyonantajaneuvonta@workinfinland.fi



Mika Aaltola: Itä-Suomeen aktiivisuutta luodaan sijoittamalla rahaa alueelle

Ulkopoliittisen instituutin johtaja Mika Aaltola vertaa työssään jatkuvasti historiaan ja nykyhetken tapahtumia. Sitä hän suosittelee myös kaikille yrittäjille, koska historia antaa näkemystä bisnekseen.

tyä kehittämään uusia elinkeinoja ja muita aktiviteetteja. Ei sen takia, että rajaseuduilla on taloudellisia haasteita ja hyvinvointihaasteita. Vaan siksi, että niillä alueilla on geopolittisia haasteita. Geopolittisesti ajateltuna Pohjois- ja Itä-Suomi ovat etulinjassa olevia paikkoja, Aaltola kommentoi. Aaltola kertoo esimerkin Baltiasta.

- Näin Nato-raja on usein määritelty muissakin maissa. Itäisen Viron eteen on tehty paljon töitä, jotta se on saatu linkitettyä osaksi muuta Viroa. Alueen vireänä pitäminen ei voi olla vain puolustusta, vaan ihmisillä pitää olla toimintaa ja töitä. Aluetta ei voi ajatella joutomaana, jossa järjestetään vain vanhuksille hoitopalveluita, Aaltola sanoo.

Aktiviteetteja luodaan sijoittamalla Itä-Suomeen rahaa ja resursseja. Sitä, jota aiemmin on sijoitettu poikkirajallisiin yhteyksiin, kun rakennettiin Itä-Suomea Venäjän yhteyksien varaan. Se Venäjän yhteyksien luomisen strategia petti Ukrainan sodan myötä, hän sanoo.

Bisnekselle hyötyjä historian tuntemisesta

Mika Aaltola suosittelee kaikille yrittäjille historian tapahtumiin perehtymistä ja niiden vertaamista nykyhetkeen. Silloin jokainen yrittäjä pystyy paremmin suunnittelemaan yrityksen toimintaa ja bisnestä.

- Yhä enemmän talous on geopolitiikkaa. Parhaat aikakauslehdet ovat niitä, jossa talouden ja geopolitiikan rajapinta tulee esille. Ennen Ukrainan sotaa Suomessa ajateltiin toiveikkaasti Venäjästä, ja se suunnitelma ei toiminut. Siksi Venäjän kohdalla toteutui riskejä pienille, keskisuurille ja suurille yrityksille, hän sanoo.

Geopolitiikan perusasiat ja sanktiopolitiikka on hyvä ymmärtää. Sanktioista voi tulla yrityksille riskejä, jos yritykset ovat yhteistyössä puolivaltiollisten isojen yritysten kanssa, kuten Kiinan intressejä toteuttavan Huaweiin tai Venäjän valtion korporaatoin Rosatomin, Aaltola kertoo.

- Tiedetäänkö yrityksissä, kenen kanssa ollaan tekemisissä? Pitää tuntea asiakkaansa ja pitää tuntea myös asiakkaan asiakkaat, ettei toteudu riskejä. Vaatii hyvää intuitiota, jota voi kehittää lukemalla ja kysymällä asian-tuntijoilta, hän kommentoi.

Väärät maat vuotavat

Yrittäjille saattaa jatkossa avautua monipuolisia mahdollisuuksia eri aloilla, Mika Aaltola analysoi. Jatkossa yhä tarkempaa huomiota kiinnitetään tuontantoketjuihin, jotka lyhenevät ja ovat lähempänä kuluttajaa.

- Ukrainan sodan jälkeen ei koita rauha, vaan konflikti, joka poreilee. Sen lisäksi Kiinan toiminnasta emme tiedä. Tuotanto-



Mika ja Kirsi Aaltola ovat olleet naimisissa kolme vuotta. Kirsi on Haus-kehittämiskeskukseen kehittämisliiketoiminnan johtaja.

ketjuissa ei jatkossa saa olla komponentteja vääristä maista, koska pelätään, että väärät maat vuotavat. Miten suomalaiset yrittäjät saavat omat komponenttinsa turvattuihin tuotantoketjuihin? Alihankintaketjuissa on innovatiivista uutta toimintaa, hän pohtii.

Jatkossa myös siirrytään pois Venäjän hiilivedyistä. Siinäkin on hoksaa-ville ihmisille paljon mahdollisuuksia, Aaltola sanoo.

- Markkinoiden syntyä pitää tukea otamalla mallia muualta maailmasta. Tuetaan innovatiivisia yrityksiä esimerkiksi kilpailujen kautta.

Teksti ja kuvat: Hanna Laukkanen

Mika Aaltola kertoi Yrittäjien juhlassa, kuinka hienoa yrittäjien on suunnitella yritystoimintaa vapaassa Suomessa.

Tulevaisuudessa Itä-Suomen merkitys ja aktiivisuus korostuu Suomessa, kertoi Mika Aaltola joulukuussa Nurmeksessa järjestetyssä Pohjois-Karjalan Yrittäjien maakunnallisessa Yrittäjä-juhlassa, jossa oli juhlapuhujana.

Kun Suomen ja Ruotsin Nato-prosessi etenee, Suomen ja Venäjän raja voi tulevaisuudessa olla myös Naton raja. Poliitikassa ymmärretään se, että yhä useampi maa on Natossa ja EU:ssa ja niillä alueilla pitää pys-

” Miten suomalaiset yrittäjät saavat omat komponenttinsa turvattuihin tuotantoketjuihin? Alihankintaketjuissa on innovatiivista uutta toimintaa.

Suomen neljä eri geopolittista vaihetta

- Mika Aaltola kertoo, että Suomi on nyt siirtymässä neljänteen tasavaltaan.
- Tasavallat on numeroitu geopolittisten muutosten mukaan.
- Ensimmäinen tasavalta oli ennen toista maailmasotaa.
- Toinen tasavalta oli toisen maailmansodan jälkeen.
- Kolmas tasavalta syntyi kylmän sodan loppumisen ja EU:n liittymisen myötä.
- Neljäs tasavalta tarkoittaa Natoon liittynyttä Suomea.
- Neljännessä tasavallassa Suomi avautuu läntisessä sotilaallisessa liittoutumisessa ja silloin Suomeakin pitää ajatella eri tavalla, Mika Aaltola sanoo.
- Nato-prosessin myötä Suomi on kytketty länteen ensimmäistä kertaa sitten vuoden 1809, jolloin Venäjä valtasi Suomen Ruotsilta, Aaltola muistutti pitämässään juhlapuheessa Yrittäjien juhlassa

Kiinan ja Intian tietoa tarvitaan Suomessa

MIKA AALTOLA työskentelee viikottain 75 ulkopoliittikan asiantuntijan kanssa Ulkopoliittisessa Instituutissa. Hänen mukaansa Suomessa pitäisi perehtyä aiempaa enemmän Kiinaan ja Intiaan. Intia on maailman suurin demokratia, joka on tukkanoottasilla Kiinan kanssa. Tieto maista on tärkeää, koska kaikki maailman maat ovat keskenään riippuvaisia, se riippuvuus on aseistettavissa, Aaltola kommentoi.

- **TUOTANTOKETJUT SIIRTYY** pois Kiinasta Intiaan. Tästä seuraa tuotteiden hintojen nousua: Tänä vuonna uusin iPhone maksoi 2000 euroa, kun se viime vuonna maksoi tuhat euroa, hän sanoo.

DEMOKRAATTISET MAAT ovat solidaarisia toisilleen ja siksi Intian kanssa halutaan tehdä yhteistyötä. Intiaan luotetaan. Mitä vähemmän maan kulttuuria tuntee, sitä enemmän on yrityksen toimintaan liittyviä riskejä. Tunnettuihin paikkoihin kannattaa siirtää tuotantoa. Tuotanto siirtyy korkeamman rekulaation ja tuotantokustannusten maihin, mikä nostaa tuotteiden hintoja.

KIINAN RISKIT EI TOTEUDU yhdessä yössä, kuten Venäjä riski toteutui, Aaltola sanoo. Kiinan riskit liittyvät korkeimpaan teknologiaan, kuten mikrosiruihin. Se on suomalaisille yrityksille iso mahdollisuus, kun meillä on kykyä tuottaa teknologisia ratkaisuja, hän sanoo.



JULKAISIJA:

Joensuun Kustannus Oy
YRITYSMAAILMA
Telitie 1D, 80100 Joensuu
info@yritma.fi | www.yritma.fi

PÄÄTOIMITTAJA/ TOIMITUSJOHTAJA:

Markku Oikarinen,
puh. 050 374 6280
markku.oikarinen@yritma.fi

TOIMITTAJAT:

Eini Kettunen puh. 050 374 6294 eini.kettunen@yritma.fi
Toni Valha puh. 050 531 4745 toni.valha@yritma.fi
Pasi Liimatta puh. 050 408 8457 pasi.liimatta@yritma.fi
Virpi Kylmä puh. 045 200 5441 virpi.kylmala@yritma.fi

SIVUNVALMISTUS:

Joensuun Kustannus Oy, Yritysmailma
Annika Käyhkö, ilmoitus.annika@yritma.fi

PAINO:

Suomalainen
Lehtipaino Oy, Kajaani

ILMOITUKSET:

Rauno Härkönen puh. 050 374 6278 rauno.harkonen@yritma.fi
Jukka Suppola puh. 050 374 6284 jukka.suppola@yritma.fi

OSOITELÄHDE:

Joensuun Kustannus Oy Yritysmailma, markkinointirekisteri, puh. 050 374 6284



© Koskee Yritysmailma-lehden valmistamaa aineistoa.



Rauhallista Joulua ja onnea vuodelle 2023!

Kirjanpito- ja verotuskysymykset askarruttavat tuoreita yrittäjiä eniten

Yli neljäsosa aloittavista yrittäjistä kokee taloudenhallintaan liittyvät haasteet hidasteena oman liiketoiminnan menestykselle. Etenkin kirjanpitoon ja verotukseen liittyvät kysymykset koe-taan vaikeiksi, osoittaa OP:n tuore kyselytutkimus (30.11.2022).

OP Ryhmän PK-yrittäjille suunnatun, pienyrittäjien taloudenhallinnan taitoihin keskittyvän kyselytutkimuksen mukaan kirjanpitoon ja verotukseen liittyvät kysymykset mietittävät uusia yrittäjiä eniten. Yli neljäsosa vastaajista koki yrityksen taloudenhallintaan liittyvien haasteiden tai osaamisen puutteen hidasteeksi

oman liiketoiminnan kehitykselle.

– Yrittäjän yksi tärkeimmistä kyvyistä on tunnistaa oman yrityksen talouden tila ja kyky suunnitella sitä. Tämä on kokemuksemme mukaan yksi tärkeimmistä yrityksen alkuvaiheen onnistumista ja tulevaa kasvua tukevista asioista, kertoo OP:n PK-yrityksistä vastaava johtaja **Heikki Peltola**.

– Koen huolta siitä, että juuri nämä kysymykset koe-taan haasteellisiksi. Meidän tulee tukea yrittäjien talousosaamisen kehittymistä kaikin mahdollisin tavoin, jotta saamme maahamme lisää kasvavia ja työllistäviä yrityksiä. Tälle on etenkin nyt kova tarve, Peltola painottaa.

Puhelinhaastatteluina suoritettu kyselytutkimus toteutettiin yhteensä 140 yrittäjälle, joilla on takanaan liiketoimintaa 0–3 vuoden ajalta. Toimialoina tarkasteltiin kauppaa, rakentamista ja palveluja.

Miksi pienyrittäjän kannattaisi käyttää tilitoimistopalveluita?

Ensinnäkin kirjanpito tulee tehtyä oikein. Yrittäjän ei tarvitse huolehtia, että kir-



Kuvalähde: Pexels

Joensuun seudulla palveleva perintätoimisto

Tiimi-Perintä

Wahlforssinkatu 18, 80100 Joensuu
puh. 0500 188 605 • toimisto@tiimi-perinta.fi
www.tiimi-perinta.fi

janpito on tehty lain mukaisesti. Kirjanpitäjä myös kertoo, mitä lakisääteisiä asioita tulee ottaa huomioon, jolloin yrittäjä välttyy ikäviltä yllätyksiltä ja turhalta stressiltä. Tilitoimistoilla on viimeisimmät tiedot laista ja asetuksista sekä hyviksi koetut käytännöt asioiden hoitamiseksi.

Antamalla kirjanpidon ammattilaisen hoidettavaksi yrittäjä säästää aikaa. Hän voi keskittyä siihen, mitä parhaiten osaat ja minkä vuoksi on ryhtynyt yrittäjäksi – ja mistä asiakkaat maksavat. Vaikka kirjanpito olisi yksinkertaista ja tositemäärä vähäinen, kirjanpidollisten seikkojen opetteluun saa

käytettyä paljon aikaa.

Kirjanpitäjän rahanarvoisten neuvojen ansiosta yrittäjä voi jopa säästää rahaa. Kirjanpitäjä kertoo mm. mitä kuluja verotuksessa voi vähentää ja tekee veroilmoitukset yrittäjän puolesta ajallaan, jolloin viivästysseurauksia ei koidu.

Tilitoimiston hankinnan myötä yrittäjä saa yleensä käyttöönsä taloushallintoon tarvittavat modernit ohjelmistot. Esimerkiksi laskujen lähettäminen ja kuittien arkistointi ovat asioita, jotka tulee hoitaa tavalla tai toisella. Sähköisessä järjestelmässä tositteet ovat tallessa vuosienkin päästä ja järjestelmään tallennetut tiedot ovat käytettävissä myös yrityksen muita toimintoja, kuten raportointia varten. Sähköinen taloushallinto on usein myös ajantasaisempaa ja helpottaa siten yrityksen taloustilanteen suunnittelua sekä päätöksentekoa.

Tilitoimistopalveluiden käyttäminen ei välttämättä maksa maltaita. Kirjanpitäjä ja ohjelmisto voivat järjestä pienyrittäjälle yllättävän edullisesti. Jos kirjanpito on yksinkertaista, sen tekeminen ammattilaiselta käy no-

peasti, jolloin kustannuksetkin pysyvät maltillisina.

Oman talouden ymmärtämistä ei voi ulkoistaa

OP:n kyselytutkimus osoitti, että moni aloittavista yrittäjistä on lähtökohtaisesti ulkoistanut taloushallintonsa toiminnan käynnistyessä. Jopa 69 prosenttia kertoi hyödyntävänsä ulkoisia taloushallinnon palveluja. Tämän lisäksi 34 prosenttia haastatelluista kertoi pyrkivänsä lisäämään taloushallinnon työkaluvalikoimaansa sekä automatisoimaan taloushallintoansa.

– Saatavilla olevien taloushallinnon palvelujen laaja hyödyntäminen on järkevää, mutta oman yrityksen talouden ymmärtämistä ei voi kuitenkaan ulkoistaa. On tärkeää, että yrittäjä osaa esimerkiksi suunnitella tulevaa talouden tunnuslukujen avulla. Sitä kautta hän myös osaa kysyä kirjanpitäjältä oikeita asioita ja saada paremmin tukea yrityksen kehittämiseen, Heikki Peltola sanoo.

Tekstilähteet: OP Ryhmä, Mikkelin Uusyrityskeskus

Luotettava, palveleva ja neuvova tilitoimisto Joensuussa yli 40 vuoden kokemuksella

- Yrityksen perustaminen ja yritysmuodon muutokset
- Tilinpäätökset ja veroilmoitukset
- Kirjanpito- ja veropalvelut
- Sähköiset taloushallintopalvelut (Heeros)
- Palkanlaskenta
- Muut taloushallintopalvelut

AUKTORISOITU
KIRJANPITOTOIMISTO
LEHTINEN OY



Ota yhteyttä
mika.lehtinen@kirjanpitolehtinen.fi
p. 010 440 3500
Kirkkokatu 17 B 23, 80100 Joensuu
www.kirjanpitolehtinen.fi



Kuvalähde: Pixabay

EduTec

kouluttaa osaajia teollisuusyrityksiin nopeasti ja tehokkaasti

Varkautelainen EduTec Oy on työelämän koulutuksiin erikoistunut uudentyyppinen koulutusyritys, joka vastaa yritysten tarpeisiin saada ammattitaitoista työvoimaa nopeallakin aikataululla.

EduTec keskittyy teknologia-alan Rekry- ja TäsmäKoulutuksiin (ks. inforuutu) sekä täydennyskoulutuksiin. Koulutukset ovat valmiita avaimet käteen -paketteja, jotka räätälöidään asiakkaan tarpeisiin sopiviksi.

EduTec aloitti toimintansa syyskuussa 2021 ja on toistaiseksi toteuttanut jo kymmenkunta Rekry- ja TäsmäKoulutusta. Toimitusjohtaja **Harri Kilpeläinen** mukaan kokonaissaldo nousee kesään 2023 mennessä jo yli kahdenkymmenen.

– Olemme päässeet mukavaan nousukiitoon. Kysyntää toimintatavallemme selvästi on, tiedusteluja tulee yrityksiltä kaikkialta Suomesta.

– Vuodenvaihteen jälkeen aloitamme koulutuksia mm. Hanza Metalliset Oy:lle Heinävedellä ja Suomen Biathlon Oy:lle Liperissä sekä Pielisen Betoni Oy:lle Lieksassa sekä useampia eri alojen koulutuksia Pohjois- ja Etelä-Savon alueella, Kilpeläinen mainitsee.

Henkilöstöpalveluiden ammattitaitoa tarvitaan

EduTec tarjoaa kaiken, mitä teollisuusyritys tarvitsee ammatti-

taitoisten työntekijöiden rekrytoinnissa, henkilöstön osaamisen kehittämisessä ja pätevyyksien myöntämisessä.

Perusta onnistuneille koulutuksille luodaan yhteistyössä henkilöstöpalveluyritysten kanssa. Merkittävin kumppani on Osuma Henkilöstöpalvelut Oy.

– Henkilöstöpalveluyritykset ovat rekrytoinnin järjestämisen ja koulutuksen markkinoinnin ammattilaisia. Heidän ansiostaan saamme koulutukset sujuvasti liikkeelle ja koulutuksiin motivoituneita henkilöitä, Harri Kilpeläinen kertoo.

– RekryKoulutuksen suorittaneet ovat koulutuksen jälkeen yleensä kuusi kuukautta henkilöstöpalveluyrityksen kirjoilla. Koeajan jälkeen koulutuksen hankkivan yritys voi palkata heidät omiin riveihinsä.

Kouluttajat pitkän linjan ammattilaisia

EduTecin sopimuskouluttajien verkostoon kuuluu yli kaksikymmentä teknologia-alan ammattilaista, joilla on vankka kokemus ja todennettu pätevyys juuri niihin töihin, joihin he uusia osaajia kouluttavat.

Yksi EduTecin koulutusten valttikorteista on, että koulutus tapahtuu asiakasyrityksen omissa tiloissa ja yrityksen omilla laitteilla. Koulutettavat oppivat tuntemaan työ-

ympäristönsä ja hallitsemaan juuri ne välineet, jotka heidän täytyykin hallita. Vähintään 60 % koulutuksesta on lähiopetusta, jossa kouluttaja on läsnä paikan päällä. Ryhmäkoot ovat pieniä, 3–5 henkilöä per kouluttaja, jolloin opetus on intensiivistä. Lisäksi koulutusten kestot ovat sopivan lyhyitä, 2–4 kuukautta.

– Ekstraetunamme on, että kumppaneinamme on koneiden ja laitteiden maahantuojien edustajia. He tuovat koulutuksiin alansa uusinta tietämystä, Harri Kilpeläinen lisää.

Kiwa Inspectan, EduTecin ja EduTestin yhteinen palvelumalli

Yhden luokun palveluajatus kattaa nyt myös pätevyönnit. Syyskuun 2022 loppupuolella julkaistulla yhteistyösopimuksella Kiwa Inspecta, EduTec ja EduTest muodostivat hitsauksen koulutuksen, henkilöstösertifioinnin ja testauspalveluiden paletin, josta asiakasyritys voi valita tarvitsemansa osa-alueet.

Kiwa on yksi maailman suurimmista testaus-, tarkastus- ja sertifiointiyrityksistä. EduTest Oy puolestaan on tuore yritys, joka on perustettu tekemään hitsaavan teollisuuden henkilöstösertifiointeja.

– Yhteistyömme vastaa hitsaavan teollisuuden tarpeisiin alkaen tulevan ammattilaisen ensimmäisestä puikon raapaisusta jatkuen

tehokkaan koulutuksen ja pätevyyksien hankkimisen kautta materiaalien koe- tuksiin ja menetelmätestauksiin, Kilpeläinen kuvailee.

Vuonna 2023 Hasinmäen teollisuusalueelle Varkauteen valmistuu halli, johon muuttavat EduTec, EduTest sekä Kiwa Inspectan Varkauden toimipisteiden painelaitetoimiala ja rikkovan aineen koe- tuksen laboratorion toiminnot.

– Uusissa tiloissa pystymme tarjoamaan koulutusta ja muita asiantuntijapalveluita erittäin monipuolisesti.

Matala kynnyks palveluihin

Harri Kilpeläinen korostaa, että tarjolla oleviin palveluihin on helppo päästä käsiin vaikka yhdellä puhelinsoitolla.

– Yhteyttä voi ottaa esimerkiksi minuun tai Osuma Henkilöstö- palveluiden Jani Karhuseen. Siitä pyörä lähtee pyörimään.

– Jos henkilöstön koulutuksen jatkoksi tarvitaan kottikoulutuksia, pätevyyksiä tai vaativia testauspalveluita, nekin järjestyvät kauttamme. Usean eri kumppanin sijaan riittää nyt yksi, Kilpeläinen kiteyttää.

RekryKoulutus ja TäsmäKoulutus ovat TE-palveluiden konsepteja, ja koulutukset toteutetaan aina yhteistyössä paikallisten työ- ja elinkeinoviranomaisten kanssa.

– Hoidamme myös yhteydet viranomaisiin. Yhteistyömme ELY-keskusten ja TE-palveluiden kanssa on hyvin luontevaa, mikä onkin toimintamme edellytys. Viranomaisten suhtautuminen on positiivista ja käsittelyajat ovat nopeita, joten byrokratiaa ei tarvitse pelätä.

Tyytyväisiä sekä yritykset että koulutettavat

Harri Kilpeläinen kertoo, että EduTecin toteuttamissa Rekry-



Hitsaajien RekryKoulutus Ratesteel Oy:lle sujui kiitettävien lopputuloksien. Jatkoa seuraa 13.2.2023 alkavalla uudella RekryKoulutuksella.

Koulutuksissa osallistujien työllisyys on ollut lähes 100 %.

– Kaikista tähänastisista koulutuksista olemme saaneet kiitettävän arvosanan sekä opiskelijoilta että yrityksiltä.

– RekryKoulutuksissa osallistujat ovat alanvaihtajia, työttömiä työnhakijoita tai työttömyysuhan alaisia. Heille sopii mainiosti lyhyt ja tehokas koulutus, sillä koulutuksen ajalta he eivät saa palkkaa yritykseltä, vaan koulutusajalta maksetaan työttömyysetuutta kulkorvauksella.

– Ensimmäisen RekryKoulutuksen jatkoksi monet asiakkaamme ovat ottamassa toista ja jopa kolmatta koulutusta. Esimerkiksi ammattitaitoisten hitsareiden tarve on suuri. Eräs toimitusjohtaja totesi, että varmaan tarvitaan vielä neljäs ja viideskin hitsareiden RekryKoulutus, Kilpeläinen kertoo.

Epävarmoina aikoina yrityksille on tärkeää saada keskittyä omaan ydintekemiseensä, mutta kuitenkin samalla luoda edellytyksiä hyvälle kilpailukyvyille.

– Asiakkaamme arvostavat sitä, että voivat jättää rekrytoinnin ja kouluttamisen luotettavien ammattilaisten tehtäväksi. Meihin kannattaa ilman muuta ottaa yhteyttä, jos näköpiirissä on koulutustarpeita. Katsotaan yhdessä, millainen ratkaisu olisi yrityksellenne toimivin.



Ismo Peuhkuri EduTestiltä tarkastamassa SP stainless Oy:n RekryKoulutettavien pätevyyskoetta.



Heidi Korhonen hitsaamassa pätevyyskoetta SP stainless Oy:n hitsaajien RekryKoulutuksessa.



EduTecin Antti Taavitsainen kouluttamassa Mika Savolaista Gebwell Oy:n hitsaajien RekryKoulutuksessa.

edutec.fi

facebook.com/edutec.fi

instagram.com/edutecoy

Harri Kilpeläinen, EduTec Oy,
040 539 6885, harri.kilpelainen@edutec.fi

Jani Karhunen, Osuma Henkilöstöpalvelut Oy,
050 371 5981, jani.karhunen@ohp.fi

Kari Särkkä, EduTest Oy,
044 493 6143, kari.sarkka@edutest.fi

Tommi Kirjavainen, Kiwa Inspecta,
050 432 4009, tommi.kirjavainen@kiwa.com

RekryKoulutuksessa yrityksen osuus kustannuksista on vain 30 %

REKRYKOULUTUKSELLA yritys saa uusia, ammattitaitoisia työntekijöitä. RekryKoulutus on ns. yhteishankintakoulutus, jonka kokonaiskustannuksista ELY-keskus rahoittaa 70 % ja työnantajan osuus on 30 %. Koulutus räätälöidään yrityksen tarpeisiin ja sillä luodaan opiskelijoille ammatillinen osaaminen työtehtäviin. Koulutuksen hyväksytysti suorittaneet työllistyvät yritykseen tai vuokratyövoimaa tarjoavaan yritykseen.

TÄSMÄKOULUTUS puolestaan on yrityksessä jo työskentelevien työntekijöiden osaamisen päivittämistä yrityksen muutostilanteissa (myös määräaikaisesti lomautetuille). TäsmäKoulutuksen kokonaishinnasta työnantajan maksuosuus on 30–50 %.



RAVINTOLA
KARHUNMÄKI

RAVINTOLA KARHUNMÄKI

Lounasta, pihvejä ja pitopalvelua

SISTONEN GROUP OY:N hallirakennuksessa uusissa viihtyisissä ja moderneissa tiloissa toimiva ravintola Karhunmäki (entinen ravintola Kuurnankulma) tarjoaa pihvejä ja leikkeitä sekä herkullista lounasta jokaiseen makuun.

PITKÄN KOKEMUKSEN ja mutkatoman asiakaspalvelun omaava ravintolan yrittäjä Henrik Saarikorpi tarjoaa osaavan henkilökuntansa kera mureita pihvejä myös lauantaisin.

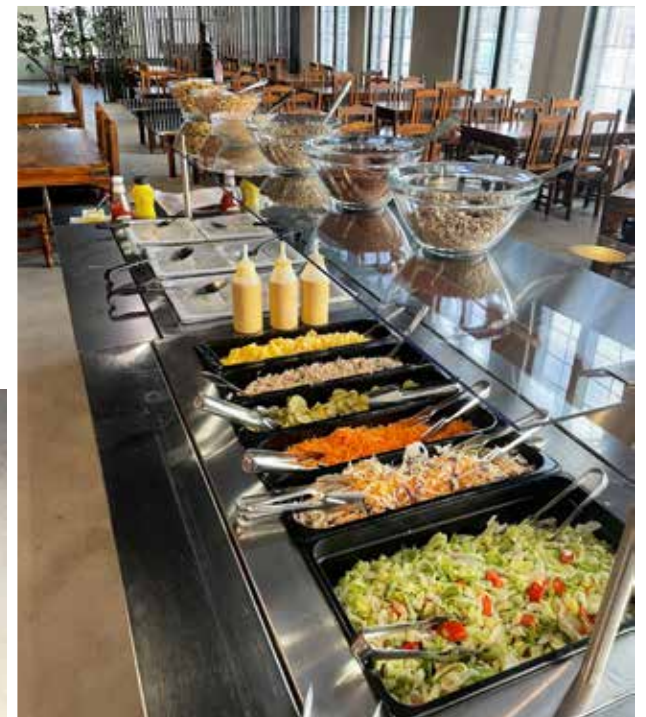
-PIHAAN SOPII kurvaamaan nyt ras-

**Todelliseen
karhunnälkään
tarjolla myös
pihvihaaste!**

kaammallakin kalustolla, toteaa Saarikorpi ja toivottaa lämpimästi tervetulleeksi aterioimaan niin vanhat kuin uudetkin asiakkaat.

LISÄTIETOA PALVELUISTA ravintolan verkkosivuilta, josta löytyy muun

muassa lounas- ja pihvilista. Tiloihin voi tutustua ravintolan 3D-mallin ja 360 virtuaaliesityksen avulla.



Yhteistyö JIPPO:n kanssa tuo yritykset lähemmäksi asiakkaitaan

Yritysten ja jalkapalloseura JIPPO:n välisen yhteistyön lähtökohtana ovat aina yrityksen tarpeet. Joensuun Edustus jalkapallo Oy:n eli tutummin JIPPO:n myynti- ja markkinointijohtaja **Timo Tahvanainen** mukaan urheiluyhteistyöstä ei ole tarkoitus muodostaa yrityksen muusta toiminnasta erillistä saarekettä.

– Luontevinta olisi, jos pääsisimme tukemaan yrityksen olemassa olevaa toimintaa esimerkiksi markkinoinnissa tuomalla sen urheilun kontekstiin.

– Kumppaneinamme on hyvin erilaisia yrityksiä, ja uudet ovat tervetulleita mukaan. Yrityksen koolla tai toimialalla ei ole sinänsä väliä, vaan oleellista on, että arvomaailmat kohtaavat.

Monipuolisia hyötyjä yrityksille

Tahvanainen kertoo, että yhteistyöstä kiinnostuneen yrityksen kanssa sovitaan tapaaminen, jossa käydään läpi yrityksen toiveet ja mietitään asioita, joissa JIPPO voisi auttaa.

– Keskustelussa syntyy yleensä hyviä ideoita yhteistyön muodoiksi. Markkinointi on yleisin osa-alue, mutta voimme toteuttaa muunkinlaisia kumppanuuden tapoja.

– JIPPO voi osallistua yrityksen brändin kehittämiseen, yrityksen sekä sen tuotteiden tai palveluiden tunnettuuden lisäämiseen, asiakassuhteiden edistämiseen ja työnantajamielikuvan tukemiseen. Tarjoamme myös näkyvyyttä mediassa ja verkostoitumista muiden JIPPO:n kumppaniyritysten kanssa. Lisäksi voimme olla esimerkiksi testausalusta yritysten tuotteille ja palveluille.

– Kumppaniyritystemme keskinäiseen verkostoitumiseen tarjoamme kanavia ja tilaisuuksia. Esimerkiksi marraskuinen seminaari huippupuhujineen oli palautteen perusteella todella pidetty kokonaisuus. Vastaavanlaisia seminaareja olemme järjestäneet säännöllisesti, lukuun ottamatta koronapandemian aikaa, Timo Tahvanainen mainitsee.

Mainion kanavan yrityksen näkyvyyteen kesäisessä Joensuussa tarjoavat JIPPO:n katujuuna ja jäätelökioski. Lisäksi JIPPO järjestää etäkuntoutusta ikäihmisille Super-Seniorit-kuntokerhossa ja on mukana yhtenä osakkaana Rantakylän Liikuntahalli Oy:ssä.

Yritysten puolelta JIPPOa kiinnostavat esimerkiksi työllistymismahdollisuudet pelaajille.

– Kakkosessa ensi kaudella pelaavan JIPPO:n pelaajat eivät ole ammattilaisia, joten he voivat työskennellä osa-aikaisesti harjoitusten ja pelien ulkopuolella, Tahvanainen kertoo.

Win-win-win

JIPPO ry:n perusarvot ovat karjalaisuus, vastuullisuus, yhteisöllisyys ja halu kehittyä. ”Asenne punaisella” on seuran slogan. Näille periaatteille rakentuvat myös yhteistyökumppanuudet.



teistyökumppanuudet.

– Haluamme luoda yhteistyöllä win-win-tilanteen, tai oikeastaan win-win-win-tilanteen, jossa voittavat yritys, seura ja parhaissa tapauksissa myös seuran kannattajat. Hedelmällinen yhteistyö antaa lisäarvoa kaikille tahoille, Tahvanainen kuvailee.

Yritysyhteistyön ei tarvitse liittyä suoraan urheiluun. Urheiluseuran toiminnalla on positiivisia vaikutuksia yhteiskunnassa laajemminkin. Monille ihmisille yhteisöllinen toiminta urheiluseurassa tai joukkueen seuraaminen tuo sisältöä arkeen ja pitää auttaa pitämään elämässä kiinni.

Esimerkiksi JIPPO:n edelleen jatkuvan Tekoja!-kampanjan tavoitteena on lisätä yhteisöllisyyttä ja yhteisvastuuta sekä haastaa ihmisiä tekemään hyvää omassa arjessaan. Kampanjassa on ollut vuosien varrella mukana useita yrityksiä.

– Kampanjassa on tehty kerta-luonteisia tempauksia ja pidempi-kestoisia projekteja. Lisäksi olemme kertoneet yksittäisten ihmisten tarinoita.

Tärkeä osa JIPPO:n yhteiskuntavastuun kantamista on erityisjalkapallojoukkue JIPPO Vutis. Se on toiminut jo vuodesta 2007.

– JIPPO Vutiksen joukkueessa on upeita ja aitoja tyyppejä, joiden kanssa on aina mukava jutella, kun kaupungilla törmätään, Timo Tahvanainen kertoo.

Mitattavaa tavoitettavuutta laajaan kohderyhmään

Sosiaalisen median eri kanavissa JIPPO:n edustusjoukkueella on lähes 9 000 seuraajaa. Verkkosivulla on n. 46 000 vierailua vuosittain. Viime kauden kotiotteluita seurasi yhteensä noin 14 000 katsojaa, kun katsojamäärään lasketaan paikalla ollut yleisö ja JIPPO:n yhteistyökumppani Karjalaisen live-lähetyksen kautta tulleet katsojat.

JIPPO on aktiivinen sosiaalisessa mediassa. Päivityksiä tulee sopivan usein ja ne ovat sisällöltään harkittuja.

Timo Tahvanaisen mukaan seuran asioiden uutisoinnin ja tiedottamisen lisäksi JIPPO tarjoaa myös kekseliästä ja hauskaa some-sisältöä, joka kiinnostaa ihmisiä.

– Postauksiin otamme mielellämme mukaan yhteistyökumppaneita. Tuore esimerkki on pelaajan jatkosopimuksen julkistamisvideo, jossa oli mukana kumppanimme Karelia-ammattikorkeakoulu, kyseisen pelaajan opinahjo.

– Seurakyselyillä mittaamme yhteistyökumppaneiden tunnettuutta suhteessa JIPPOon. Pääyhteistyökumppaneiden osalta kartoitamme lisäksi heidän tunnettuuttaan verrattuna kilpailevien toimialojen yrityksiin. Seurakyselyiden tulosten mukaan kannattajat suhtautuvat JIPPO:n kumppaneihin positiivisemmin kuin muihin yrityksiin ja suosivat heitä ostopäätöksissään.

– Voimme sopia yrityskohtaisesti myös erillisistä indikaattoreista, joita mittaamalla yhteistyön tuloksia tarkastellaan. Laadimme aina yhteistyökuvioista kirjallisen sopimuksen, jolla varmistetaan, että molemmat osapuolet ovat ymmärtäneet lähtökohdat samalla tavalla.

Sarjajärjestelmä uudistuu, tulossa kiehtova kausi

Miesten jalkapallon sarjajärjestelmä uudistuu kaudeksi 2024, jolloin tasot pääsarjasta alkaen ovat Veikkausliiga (12 joukkuetta), uusi sarjataso Ykkösliiga (10 joukkuetta), Ykkönen (12 joukkuetta) ja Kakkonen (kolme 10 joukkueen lohkoa).

Ylimenokaudella 2023 Kakkonen, jossa JIPPO:n edustusjoukkue pelaa, koostuu kolmesta 12 joukkueen lohkoista. Niiden voittajat ja paras 2. pelaavat playoffit noususta Ykkösliigaan, jonne nousee vain karsintojen voittaja. Loput kolme joukkuetta nousevat Ykköseen, samoin kuin lohkojen toiseksi paras 2. suoraan. Omaan karsintaansa paikasta Ykkösessä pääsevät Kakkosen joukkueet lohkosijoiltaan 3.–5. sekä huonoin 2. Playoffparien voittajat nousevat Ykköseen.

Timo Tahvanainen korostaa, että ensi kaudesta tulee hyvin mielenkiintoinen, koska vielä viidenneltäkin sijalta pääsee mukaan nousukarsintoihin.

– Jokainen runkosarjan ottelu on hyvin tärkeä.

JIPPO järjesti marraskuussa Talous2023-seminaarin yrityspäättäjille. Kuvassa puhuu OP Ryhmän pääekonomisti Reijo Heiskanen. Muut esiintyjät olivat Aalto-yliopiston kyberturvallisuuden prof. Jarmo Limnell, LähiTapiola Varainhoito Oy:n johtaja Jyrki Mäkelä ja viestintäammattilainen, turvallisuuspolitiikan kolumnisti Janne ”Rysky” Riiheläinen.

– JIPPO:n seurastrategian mukaisesti tavoittelemme paikkaa Suomen toiseksi korkeimmalta sarjatasolta. Sitä seuraava askel olisi se suurin unelma: ensimmäinen pohjoiskarjalainen joukkue jalkapallon pääsarjassa, mutta siihen on vielä matkaa.

JIPPO:n toiminnan osa-alueet, eli laadukkaat olosuhteet, kestävä talous ja menestyvä joukkue, ovat kehittyneet vuosien määrätietoisien työn ansiosta, mutta vielä on matkaa, että ne olisivat tavoitteen mukaisesti ”Ykkösliigan tasoa”. Osa-alueita kehitetään jatkuvasti eteenpäin seuran resurssien puitteissa.

– Viime kaudella sarjanousu Ykköseen jäi harmittavasti viimeisestä ottelusta kiinni, mutta sellaista urheilua on.

– Urheilu on täynnä tunteita, ja niissä mukana olemalla yritys voi jättää kestävästi muistijäljen ihmisten mieliin. Voittojen ja upeiden elämysten lisäksi urheiluun kuuluu myös tappioita ja pettymyksiä, mikä nimenomaan tekee urheilusta mielenkiintoista. Sitä ei ole käsikirjoitettu, Tahvanainen toteaa.

Myynti- ja markkinointijohtaja
Timo Tahvanainen,
Joensuun Edustus
jalkapallo Oy
+358 50 5622 066
timo.tahvanainen@jippo.fi



Kakkosen kaudesta 2023 tulee hyvin mielenkiintoinen, kun sarjajärjestelmä uudistuu.

Maakunnan Vuoden Yrittäjäpalkinnot Joensuun Nahkavalmiste Ky:lle ja Pielisen Kalajaloste Oy:lle

Maakunnan Vuoden Yrittäjä -palkinnon jakamisen tarkoituksena on pyrkiä lisäämään yrittäjyyden nauttimaa arvostusta yhteiskunnassamme, samalla osoittaen, mikä merkitys oma-aloitteisilla, luovilla ja taloudellisia riskejä ottavilla yrittäjillä on maamme talouselämän terveessä kasvussa ja kansakuntamme hyvinvoinnin rakentamisessa.

Pohjois-Karjalan Yrittäjät luovuttivat Maakunnan Vuoden 2022 Yrittäjäpalkinnot joensuulaiselle Joensuun Nahkavalmiste Ky:lle ja nurmeslaiselle Pielisen Kalajaloste Oy:lle lauantaina 3.12. Nurmeksessa pidetyssä Maakunnallisessa Yrittäjäjuhlassa. Palkinnon ottivat vastaan Joensuun Nahkavalmiste Ky:stä yrittäjä **Mari Kuskelin** sekä Pielisen Kalajaloste Oy:stä **Juha Halonen**.

Maakunnan Vuoden Yrit-

täjäpalkinto jaettiin nyt 44. kerran.

Joensuun Nahkavalmiste Ky

Joensuun Nahkavalmiste Ky on perustettu vuonna 1955. Alkujaan yritys harjoitti myyntiä Joensuun torilla. Myöhemmin yrityksen toimipiste löytyi nykyisen Kekäleen paikalla olevasta puutalosta, jossa kaupaksi meni nahkaisia kenkiä, rukkasia ja laukkuja. Talo kuitenkin paloi 60–70 luvun

taitteessa, jonka jälkeen yritys muutti suurin piirtein nykyiselle paikalleen, myyden edelleen pääasiassa laukkuja ja lompakoita todella vahvalla ammattitaidolla ja asiakaspalveluhenkisyysellä. Kolmannessa polvessa toimivan yrittäjän Mari Kuskelinin mukaan yrityksen tavoitteena ei ole tavoitella hillitöntä kasvua, vaan pysyä nykyisen kokoisena Joensuun keskustan kivijalkaan ja vahvaan asiakaspalveluun perustuvana yrityksenä.

Yrityksen omistaa **Mari Kuskelin, Pirkko Kuskelin ja Arto Kuskelin**.

Yrityksen toimipaikka:
Kauppatie 19,
80100 JOENSUU,
www.nahkavalmistemyynti.fi

Pielisen Kalajaloste Oy

Pielisen Kalajaloste Oy:n kalatuotteet ovat kotimaassa paikallisesti kehitettyjä, jalostettuja ja valmistettuja tuotteita, joiden koko tuotantoketjun arvo säilyy Suomessa ja pääosin Pohjois-Karjalassa kalastuksesta ja tuotteisiin käytettävästä rypsiöljyn viljelystä alkaen. Säilykkeissä käytetään myös vähemmän arvostettuja kalalajeja, kuten särkeä, lahnaa ja säynettä, joten myös järvien hoitokalastus tulee samalla toteutettua.

Pielisen Kalajaloste Oy korostaa kestävää kotimaaisuutta ja sitä, että puhdasta ja eettisesti tuotettua ruokaa olisi tarjolla mahdollisimman monille ja mahdolli-

simman helposti.

Yrityksen menestymisen salaisuutena on ollut intohimo kalastukseen ja kiinnostus alaan. Raaka-aineina käytetään vain puhdasta, suomalaista kalaa. Laatuketju toimii koko arvoketjun osalta erinomaisesti. Luonnonkala-säilykkeelle on myönnetty vuoden 2020 Lähiruokateko-palkinto.

Koko yrityksen historian ajan on panostettu voimakkaasti sivusaaliin ja vähempiarvoisten kalalajien hyötykäyttöön. Oma kalastuskalusto takaa myös laatuolosuhteiden tasaisuuden. Oman kalastuksen lisäksi yritys ostaa kalaa myös kalastajilta. Tästä osoituksena mm. markkinoilla olevat rakenteeltaan ”tonnikalamaiset” tuotteet, jotka soveltu-

vat kaikkeen siihen mihin tonnikalakin soveltuu. Kyseessä voisi olla siis tuontia korvaava tuote. Esim. Lepäpörrällä sijaitseva Sport & Spa Hotel Vesileppis korvaa ensimmäisenä suomalaisena matkailukeskuksena tonnikalan kokonaan kotimaisella luonnonkalalla. Luonnonkala rypsiöljyssä-tuote lisää kotimaisen kalan käyttöä sellaisilla kaloilla, joita ei juuri kaupallisesti hyödynnetä. Samalla tuote auttaa järvien fosforikuorman pienentämisessä.

Yrityksen omistaa **Markus Tolvanen ja Raakel Tolvanen**. Yritys työllistää 21 henkilöä.

Yrityksen toimipaikka:
Pitkäkoskentie 26,
75500 NURMES
www.pielisen-kala.fi

Pohjois-Karjalan Yrittäjien Maakunnallisessa Yrittäjäjuhlassa juhlapuheen piti Ulkopoliittisen instituutin johtaja **Mika Aaltola**. Yrittäjäjuhla kokosi Nurmekseseen lähes 200 yrittäjää eri puolilta maakuntaa.

Teksti- ja kuvälähde
Pohjois-Karjalan Yrittäjät

Fysioterapia- ja liikuntapalvelut
TYHY- esim. yrityksille
Lahjakortit

Yliopistokatu 15, Joensuu
013 224 087
www.fysioterapiasulavi.fi

FYSIOTERAPIA SULAVI

Maakunnan yksinyrittäjäpalkinto Eija Irene Hiltuselle

Maakunnallinen yksinyrittäjäpalkinto luovutettiin nyt toisen kerran ja palkinnon sai ilomantsilainen yrittäjä Eija Irene Hiltunen Koitadesignistä.

Palkittavaa valittaessa on otettu huomioon, että yrityksellä on vähintään 5 vuoden

toimintahistoria, toiminta on esimerkillistä ja siinä on jatkuvuutta.

Yritystoiminnassa on poikkeavaa ja ”jotain erikoista” osaamista, sekä taitoa. Yritys on toimialansa edelläkävijä, yhteiskunnallista arvostusta omaava, rohkea, ennakkoluuloton, urauurtaja ja yrityksellä on paikallista merkitystä. Toki ihan kaikkia näitä kriteerejä ei ole tarvinnut täyttää. Palkittava yrittäjä sai myös 1500 euron stipendin.

Koitadesign

Koitadesignin Eija Irene on suunnitellut pellava-vaatteita ja pellavatuotteita, joissa on käsinpainettu karjalaisaiheinen kukkilintu. Tuotteet ommellaan Pohjois-Karjalassa Kiteellä. Uusin tuote on paikallisesti valmistettuja karjalaishenkisiä koruja kotimaises-

ta koivuvanerista sekä karjalaishenkisiä villapaitoja ja tuotepaketteja paikallisesta villasta.

Kuuksenkaari on majoitussyritys Ilomantsissa yli 100-vuotiaassa entisessä kyläkoulussa. Rakennuksessa on myös kesäisin pellava-puoti Koitashop. Hiltunen on toiminut ammattivalokuvaajana Helsingissä 1998–2009, valokuvaajana ja majoitussyrittäjänä Ilomantsissa 2009–2019. Tekstiiliyrittäjänä ja käsityöläisenä vuodesta 2019, jolloin Koitadesign varsinaisesti aloitti toimintansa. Kaikki kolme toiminnanmuotoa tukevat toisiaan.

Toiminnassa on koko ajan vahvana kestävä kehitys ja ekologisuus. Nykyisen kertakäyttö vaate-tuksen tilalle suunnitellut aidoista luonnonmateriaaleista tehdyt vaatteet kestävät ja ovat tyylikkäitä ja ajattomia. Kukkilintu, joka esiintyy Koitadesignin vaatteissa on ikivanha karjalai-

nen hahmo. Se luo selkeän jatkumon meidän kaukaisilta juuriltamme nykypäivään. Kukkilinnun brändäminen on onnistunut loistavasti ja auttaa meitä ymmärtämään sen, että elämä on jatkumo, joka on alkanut ennen meitä ja jatkuu meidän jälkeemme.

Vaikka vaatesuunnittelua onkin tehty vasta muutamien vuosien ajan, on Suomen Käsityö museo jo pyytänyt Koitadesignin tuotteita kokoelmaansa.

Eija Irene Hiltunen on paluumuuttaja, jollaisia maakunnassamme tarvitaan lisää. Hän on palannut juurilleen. Hän olisi voinut jatkaa uraansa menestyksekkäänä valokuvaajana Helsingissä. Jokin kuitenkin veti Pohjois-Karjalan ja Ilomantsiin.

Yrityksen toimipaikka:
Koitadesign
Kuuksenvaarantie 20,
82900 ILOMANTSI
www.koitadesign.fi
facebook.com/koitadesign

myynti@vedsys.com www.kosteusmittarit.com



mittarit, mittalaitteet, mittapää, lokkerit, lämpökamerat
ilmaisimet, lämmittimet, puhaltimet, huolto, varaosat



Ved Systems Oy Engineering puh. 040 7676 486

Ilmastotavoitteita ei saavuteta ilman energiaremontteja – otollinen aika toimia on juuri nyt

Energiaremontin ei tarvitse tarkoittaa jättimäistä rakennushanketta: “Paljon voidaan tehdä säätämällä lämmitysjärjestelmää tai vaihtamalla lämmitysmuotoa”, toteaa Pekka Vuorinen.

TAUSTA. Rakennetulla ympäristöllä ja siihen tehtävillä muutoksilla on valtava merkitys sekä päästövähennystavoitteiden saavuttamisessa että energian ja kustannusten säästämiseksi.

- Yli 30 % Suomen kokonaispäästöistä tulee rakennetusta ympäristöstä.
- Käytönaikainen energiankulutus tuottaa yli 75 % rakennetun ympäristön päästöistä.

Rakennusteollisuus RT:n ympäristö- ja energiajohtaja Pekka Vuorinen: “Suomi pyrkii hiilineutraaliksi vuoteen 2035 mennessä. Ilman energiatehokkuuden selvää parantamista sitä ei millään pystytä saavuttamaan. Samoilla toimenpiteillä voidaan vastata myös kohoaviin energiakustannuksiin.”

MITEN? Energiatehokkuutta voidaan lisätä uudistamalla vanhaa tai rakentamalla uutta käyttökänsä lopussa olevan rakennuskannan tilalle.

“Olemassa olevan rakennuskannan energiatehokkuuskorjaukset ovat näistä selvästi merkittävämpi tapa.”

KÄYTÄNNÖSSÄ? Rakennuksen energiatehokkuutta ja -taloutta voidaan parantaa

- sopeuttamalla lämmitystä käyttötärpeen mukaan
- paikan päällä tuotetulla vähäpäästöisellä energialla (lämpöpumput, aurinkopaneelit)
- lämmön talteenottoratkaisuilla
- vaihtamalla lämmitysmuoto energiatehokkaammaksi
- rakenteellisilla ratkaisuilla, kuten

- eristämällä ja ikkunoiden parantamisella
- lisäämällä automaatiota
- ohjaamalla rakennuksen käyttäjiä vähentämään energiankulutusta.

“Kyse ei aina ole suuresta ja pelottavasta rakennushankkeesta, vaan paljon voidaan tehdä asukkailta näkymättömissä säätämällä lämmitysjärjestelmää tai vaihtamalla lämmitysmuotoa.”

TUKEA TARVITAAN. Tällä hetkellä energiaremontteja tuetaan ainakin

- ARAn energia-avustuksilla
- kotitalousvähennyksen kautta ja
- öljylämmityksestä luopumisen tuella.

“Nykyinen energian hinta patistaa jo itsessään merkittävässä määrin energiaremontteihin, mutta myös valtion tukia tarvitaan paljon lisää, kun pitää saada aikaan nopeita toimia päästöjen vähentämiseksi.”

SUURIA VAIKUTUKSIA. Vuorinen: “Päästövähennystavoitteisiin ei päästä millään yksittäisellä tempulla tai yhden toimialan toimilla. Rakennusten rooli on kuitenkin erittäin merkittävä. Niistä löytyy melko pieninkin investoinnin huomattavaa päästövähennys- ja energiansäästöpotentiaalia.”

EU:kin patistelee energia-remontteihin – energiatehokkuus on pian yksi tärkeimmistä rakennuksen arvon mittareista

EU:ssa on käynnissä ja suunnitteilla useita ohjelmia ja uusi direktiivi, joilla korjausra-

kentamista pyritään lisäämään.

Pekka Vuorinen: “Yksityiskohdat ovat vielä auki, mutta tiedossa on, että korjausrakentamisen tavoitteet tulevat kiristymään merkittävästi.”

- Vaatimuksia on tulossa kaikille rakennustypeille.
- Olemassa oleva rakennuskanta on korjattava uudisrakentamisen tasoon, jos se on teknisesti, toiminnallisesti tai taloudellisesti toteutettavissa.

“Vuoteen 2050 mennessä rakennuskannan koko EU-alueella on oltava ‘päästötön’. Tähän tavoitteeseen jokaisen jäsenvaltion on löydettävä omat polkunsa.”

ERILAISET LÄHTÖKOHDAT. Rakennusten energiatehokkuuden lähtökohdat vaihtelevat suuresti. ARAn energiatodistusrekisterin perusteella

- 2000-luvulla rakennetut rakennukset kuluttavat energiaa noin puolet verrattuna 1900-luvun puolella rakennettuihin
- parannusta on tapahtunut erityisesti talotekniikassa, eristämisessä ja tiiveydessä.

TEHOKKUUS TUO ARVOA. Energiaratkaisuilla on suuri vaikutus paitsi päästöihin myös käyttökustannuksiin.

“Energiaa haaskaava rakennus tulee tällä hetkellä käyttäjilleen järkyttävän kalliiksi.”

Energiatehokkuus vaikuttaakin jo erittäin merkittävästi rakennuksen käyttökuluihin ja sitä kautta sen arvoon. “Kiinteistösi joitus-



Pekka Vuorinen

markkinoilla pohditaan jo rakennuksen resilienssiä:

- Miten rakennus sopeutuu muuttuvaan ilmastoon?
- Yliämpeneekö rakennus tai sijaitseeko se tulva-alueella?
- Millainen on sen energiatehokkuus?”

AIKA TOIMIA. Nousevat käyttökustannukset ja kiristyvät päästövaatimukset korostavat energiaremonttien kiireellisyyttä ja tarpeellisuutta.

“Energiaremonttien määrä pitäisi käytännössä vähintään kaksinkertaistaa, jotta päästäisiin edes jollain tavalla perustavoitteisiin päästöjen osalta. Tällä hetkellä remontit ovat myös teettäjilleen taloudellisesti erittäin kannattavia.”

Teksti- ja kuvallähde
Rakennusteollisuus

RAKENNAMME

- konesaumakatot
- rakennuspeltityöt
- LVI-työt puh. 050 340 2518
- tasakattojen muutostyöt

- teollisuushallit
- hallityypiset liiketilat
- rivi- ja paritalot
- autokatokset
- parvekekatokset
- erilaiset saneeraukset

RAKENNUSLIIKE
ANRES OY
ANTTI SORSA

Vuodesta 1988

URAKALLA TAI LASKUTUSTYÖNÄ
Helatie 23, 80100 Joensuu

Puh. 0500 674 220

Maalaus
Reijonen Oy

Peltisepänpolku 9, Ylämylly
puh. 0400 679 836

Rakennus- ja kiinteistöalan ammattilaiset toivottavat
Hyvää Joulua ja menestystä
vuodelle 2023!

RAKENNUSLIIKE
KARTO

Rakennusalan ammattilaisina toteutamme uudistus- ja korjausrakentamista sekä teollisuus- kiinteistöjen kunnossapitoa.

Meiltä myös:
Hiekka- ja soodapuhallukset pieniin ja suuriin kohteisiin.
Sinkopuhallukset betonilattioille, pölytöntä ja nopeaa.
Kysy lisää p. 0400 387 766

WWW.RAKENNUSLIIEKARTO.FI
HARKKOTIE 10, JOENSUU



• Remontit
• Sisä- ja ulkomaalaukset

Ammattitaidolla hoitaa:
MAALAUSLIIEKE
POJAT OY

Vuokkolantie 13, 82200 Hammaslahti | pojat.oy@gmail.com
Janne Honkanen 050 323 4782
Mika Parviainen 050 323 4783

KIINTEISTÖHUOLTO & Remontti

Kinnuset Oy
Heinävaarantie 2 C
81100 Kontiolahti
050 5225 308 (24 h)

• Pihatyöt • Minikaivurityöt

SUUNNITTELU | ASENNUS | URAKONTI | HUOLTO

elfin SÄHKÖALAN AMMATTILAINEN
JOHON VOIT LUOTTAA

KYSY LISÄÄ!

Ensolaantie 5, Lehmo
p. 0400 574 421
kontiosahko@elfin.fi
www.kontiosahko.fi

Kontio-Sähkö Oy
elfin.fi

Masterpark vastaa yrityksesi tilantarpeisiin

Masterpark on Lehmossa sijaitseva kehittyvä yrityspuisto, jonne suunnitellaan jo seitsemättä liikerakennusta. Master Yhtiöt Oy:n myyntipäällikkö Simo Väänänen kertoo, että uuteen liikerakennukseen haetaan parhaillaan toimijoita.

Tavoitteena on käynnistää rakentaminen kesällä 2023. Räätelöimme rakennettavat tilat tulevien vuokralaisten tarpeiden mukaan. Turhista neliöistä ei tarvitse maksaa, ja modernilla rakentamisella päästään toteuttamaan kiinteistölle järkevä kullurakenne.

Masterparkiin sijoittumisesta kiinnostuneet yritykset voivat ottaa yhteyttä Simo Väänäseen. Tilannekartoituksen jälkeen Master Yhtiöt Oy:n suunnittelijat ryhtyvät hiomaan yrityksen toiveiden mukaista kokonaisuutta.

– Samalla voidaan huomioida mahdollinen laajennustarve tulevaisuudessa, Väänänen muistuttaa.

Räätelöidyt tilat

Simo Väänänen korostaa, että Masterpark tarjoaa yrityksille erinomaisen mahdollisuuden päästä vaikuttamaan toimitilatalouteensa pitkällä aikajänteellä.

– Energian hinnannousu ja koronapandemia ovat muuttaneet yritysten tarpeita. Monet yritykset toimivat iäkkäissä sähkölämmitteisissä kiinteistöissä, mikä on hyvin kallista. Etätyöt ovat yleistyneet. Kun tarvepohja muuttuu, tarvitaan uusia, räätelöityjä ratkaisuja, joilla päästään sopivaan vuokratasoon.

– Myös uudet Masterparkin kiinteistöt tulevat maalämmölle, kuten aiemmin. Kiinnitämme paljon huomiota energiatehokkuuteen mm. sähkökäytössä ja ilmanvaihdossa.

Jo valmistuneissa rakennuksissa toimii monipuolisesti eri alojen yrityksiä, joiden henkilöstöä ja kaikkia muitakin asiakkaita palvelevat lounasravintola, parturi-kampaamo ja fysioterapiayritys. Masterparkin alueella on myös mm. padelhalli sekä halliosakerakennus.

– Masterparkia on kehitetty palvelut edellä. Rakennusoikeutta on jäljellä runsaasti, mikä mahdollistaa hyvin erilaisia toimintoja. Tällä hetkellä Masterparkissa on reilut 200 työpaikkaa, tulevaisuudessa määrä kasvaa.

neljään-viiteen sataan, Simo Väänänen mainitsee.

Masterpark on siisti, selkeä ja viihtyisä alue, jonka rakennuskanta on arkkitehtonisesti harkittua ja linjakasta. Sokkeloisuus loistaa poissaolollaan.

– Rakentaminen meillä on hioutunut tehokkaaksi ja sujuvaksi vuosien mittaan.

Erinomainen sijainti

Masterparkin valtikortti on erinomainen sijainti ja saavutettavuus lähellä Joensuun keskustaa. Matkaa torille on vain reilut 4 km. Väljää pysäköintitilaa on paljon, joten työntekijöiden ja asiakkaiden on helppo tulla paikalle.

Masterpark on logistisesti vetävien väylien lähellä. Raatekankaan eritasoliittymästä pääsee sujuvasti valteille Lappeenrannan, Kuopion ja Kaajan suuntiin. Myös julkinen liikenne Masterparkin vieritse toimii hyvin.

Sijainti on keskeinen myös seudun asukasjakaumaan nähden. Joensuussa eniten asukkaita on Rantakylän-Mutalan-Utran alueella, yhteensä n. 16 000. Kontiolahdella Masterparkin kyljessä on jatkuvasti kasvava Lehmossa, jossa tällä hetkellä on n. 6 000 asukasta. Masterpark on näiden alueiden keskellä.

Peruspalvelut kohdallaan

Masterparkin alue on Kontiolahden puolella. Simo Väänänen mukaan Master Yhtiöt kehittää aluetta hyvässä yhteistyössä kunnan kanssa.

– Kunnalle luontainen kasvusuunta on Joensuun suunta. Kontiolahden asukasluku kasvaa, ja väestö on nuorta. Lehmossa valmistuu yhtenäiskoulu, ja päiväkotejakin on mukavasti lähitöillä.

– Masterpark ja siihen liittyvä asuinalue ovat hyvässä vauhdissa. Kysyntää on, ja alue kiinnostaa uusia tulijoita.

Vehreä asuinalue

Masterparkin yrityspuiston yhteyteen on tulossa n. 700 asukkaan mo-



Master Yhtiöt Oy:n myyntipäällikkö Simo Väänänen kertoo, että yrityspuisto Masterparkin uuteen liikerakennukseen haetaan parhaillaan toimijoita.

derni asuinalue, johon on kaavailtu omakotitaloja sekä rivi- ja kerrostaloja. Simo Väänänen toivoo, että kaavoitus valmistuu viimeistään vuoden 2023 alussa.

– Lehmonkankaan asuinalueella toteutuu maailmalla yleinen ”15 minuutin kaupunki” -idea, tai oikeastaan voimme puhua ”viiden minuutin kaupungista”, sillä työpaikat, palvelut ja harrastukset ovat parhaimmillaan vain muutaman minuutin kävely- tai pyöräilymatkan päässä.

Tällainen yhdyskuntasuunnittelu säästää luontoa ja energiaa ja auttaa torjumaan ilmastomuutosta.

– Asuinalueesta pyrimme tekemään vehreän: väljiä, mukavia tontteja, joiden kupeessa on metsää tai puistikkoa. Kaavasuunnitelmassa on kuusi kerrostalotonttia, 35 okt-tonttia ja kymmenkunta rivitalotonttia.

Lähellä asuinaluetta on hyvät harrastamahdollisuudet ja hienot ulkoilu- ja maastot Utranharjuineen ja Onkilampineen. Onkilammen uimarannalle on asuinalueelta vain n. 500 m.

– Harrastuksista puheen olleen, miksipä emme voisi lohkaista Masterparkin alueelta tonttia uimahallille, joka palvelisi sekä Joensuun että Kontiolahden asukkaita, Simo Väänänen pohtii ja heittää vinkin kunnallisten tahojen suuntaan.

Master Yhtiöt Oy:n koti on Kontiolahdella

– Master Yhtiöt Oy on kontiolahtelainen ja pohjoiskarjalainen yritys, ja sellaisena haluamme pysyä. Pääkonttorimme on ensimmäisessä Masterparkiin valmistuneessa liikerakennuksessa, myyntipäällikkö Simo Väänänen toteaa.

Master Yhtiöt Oy:n alaa ovat kiinteistöjen kehittäminen, asunto- ja toimitilarakentaminen sekä yritys-sijoittaminen.

– Valtaosa liikevaihdostamme tulee Helsingin ja Tampereen seudulta. Pyrimme kasvamaan hallitusti. Vuoden 2021 liikevaihtomme oli 44,8 milj. € ja liikeluksemme 2,6 milj. €.

– Tahtotilamme on kehittää kotimaakuntaa. Masterparkin vieminen eteenpäin on siinä yksi tapa. Toisena alueena meillä on Paihola, jota myös olemme kehittäneet ja kehitämme voimakkaasti.

Paiholassa on nykyisellään vuokra-asumista, hoi-

va-alan yritystoimintaa ja muita toimitiloja, koko-ustiloja ja erilaisia aktiviteetteja.

– Uutena konseptina kehitämme Paiholaan hoivaviljojen aluetta, jossa on vuokrattavana esim. hieronta-, terapia- ja fysioterapiapalveluiden tarjoajille huoneita edullisesti asiakkaiden vastaanottamista varten.

– Tässäkin kohtaa meidän palvelut edellä. Ajattelemme niin, että kun alueella on palveluja, siellä on myös muuta toimintaa, Simo Väänänen kuvailee.

Virkistysalueena Paihola on suosittu. Vetovoimaisimmat palvelut ovat viehättävä kesäkahvila, 18-väyläinen frisbeegolf-rata ja upea maisemasauha. Alueella on nyt myös karavaanareiden matkaparkki.

– Viime kesänä Cafe Kakkulaiturilla kävi noin 15 000 henkeä, ja frisbeegolf-rataa käytti arviolta 20 000 pelaajaa.



MASTER

Myyntipäällikkö Simo Väänänen
simo.vaananen@masteryhtiot.fi
Puh. 050 387 1812

www.masteryhtiot.fi

ENERGIANSÄÄSTÖVINKIT

– Tee huonelämpötilan alentaminen oikein

Jokaisen asteen alentaminen lämmityksessä pienentää energia-laskua keskimäärin 5 %. Monessa torpassa ja taloyhtiössä onkin puheista siirretty tekoihin. Lämpötilan alentamiseen ei kuitenkaan riitä patterin termostaatin pyörytys pienemmälle asennolle.

Termostaatin vaikutus rajoittuu yhteen huoneeseen

Useimmat ajattelevat, että lämpötilan laskemiseksi riittää, kun käy pyöryttämässä patterin- tai huoneen termostaattia pienemmälle asennolle. Niin se riittääkin, mutta vain yhden patterin tai huonetilan osalta. Termostaatti on oikeastaan yllilämmön leikkuri, joka katkaisee lämmityksen, kun huoneen lämpötila jostakin syystä nousee korkeammaksi kuin halutaan.

– Patteritermostaatti ei sääda eikä laske verkostosta tulevan veden lämpötilaa. Muutoksen jälkeen muut huoneet ovat edelleen liian lämpimiä ja siinä äsken viilennetyssäkin huoneessa voi seuraava tulija taas nostaa lämpötilaa pienellä käden liikkeellä, muistuttaa erityisasiantuntija **Juha-Ville Mäkinen** LVI-Tekniset Urakoitsijat LVI-TU ry:stä.

Energian kulutus vähenee verkoston veden lämpötilaa alentamalla

Kun rakennuksessa on vesikiertoinen patteri- tai lattialämmitysjärjestelmä, lämmityksen tehoa ja samalla sen kuluttamaa energiamäärää voidaan säätää verkostoon menevän veden lämpötilaa alentamalla. Se tehdään järjestelmän yhteyteen asennetun automaattisen säätöjärjestelmän avulla. Käytännössä kaikissa Suomessa rakennetuissa vesikiertoisissa lämmitysjärjestelmissä on tällainen.

– Säätimen asetusarvoja muuttamalla voidaan laskea koko rakennuksen lämpötilatasoa. Säädin huomioi myös ulkolämpötilan ja pitää sisälämpötilan vakiona ulkolämpötilan



muutoksista huolimatta. Teknisesti asia ei ole vaikea, mutta vaatii hyvää ymmärrystä muutosten vaikutuksista rakennuksen olosuhteisiin. Siksi on tärkeää, että muutokset suunnittelevat ja toteuttavat alan ammattilaiset, Mäkinen kertoo.

Parhaaseen lopputulokseen pääsee harkinnan avulla

Verkoston veden lämpötilan alentaminen on toimiva ratkaisu, mutta parhaaseen lopputulokseen pääsee, kun säätöjärjestelmä on viritetty ja verkoston vesivirrat oikein tasapainotettu. Alkujaan kaikkien rakennusten osalta näin pitäisi olla, mutta vuosien kuluessa tilanne on saattanut muuttua. Myös asukkaat on syytä ottaa mukaan päätöksentekoon heti alusta lähtien.

– Joskus pelkästään ammattilaisen suoritaman järjestelmän toiminnan tarkistamisella ja palauttamalla se tarkoituksenmukaiseen tilaan, voidaan saada merkittäviä säästöjä, Mäkinen opastaa.

– Asiasta on päätettävä yhdessä ja kaikkien asukkaiden on hyväksyttävä se tai ainakin sopeuduttava muutokseen. Taloyhtiön hallituksen jäsenet eivät yksinään voi tehdä muutosta, vaikka intoa nyt olisi.

HELPOSTI KASATTAVAT JA PURETTAVAT



BETONIPALIKKA

WWW.BETONIPALIKKA.FI

SEINÄELEMENTIT

Valmistamme ja toimitamme nopeasti kasattavia ja tarvittaessa helposti purettavia betonipalikkaseiniä, rakenteita ja kaarihalleja mm.

• RINNETALOJEN TUKIMUURIT • VARASTOT • SILOT
• LIIKENTEEN OHJAUS • NÄKÖ- JA SUOJAMUURIT • BETONIPORSAAT

— Vain mielikuvitus on rajana —

Meiltä myös katokset ja **KAARIHALLIT**

Kun sinulla on visio, niin autamme myös suunnittelussa ja tarvittaessa myös toteutuksessa. Ota yhteyttä!



Karjalan Betoni Oy

Puh. 0400 250 015 • www.betonipalikka.fi

Erikoisovet yli 45 vuoden kokemuksella.

www.ovesta.fi



**VUOKRAAMME
JA MYYMME**

asunnot, toimisto-
ja työtilat sekä
pienvarastot

**SYNTYMÄVUOTESI
KOLIKOT**

Nyt Suomalaiset vuosisarjat
aina vuodesta 1864 alkaen,
kaikki vuodet löytyy!
Hinnat 28 € - 1 milj. €

KATSO
www.vuosisarjat.fi

RAKENNUSLIIKE
ATLASPOINT OY

www.atlaspoint.fi • atlaspoint@atlaspoint.fi
Puh. 013 - 385 8020

XHOME luo terveyttä modernilla teknologialla

Uutena palveluna ilmalämpöpumppujen puhdistushuolto

Kiinteistöjen erikoispuhdistamisen sekä sisäilman laadun mitaamisen ja parantamisen palveluita tarjoava XHOME Oy on kehittänyt ilmalämpöpumpuille uudenlaisen puhdistushuollon, joka tavanomaiseen puhdistukseen verrattuna on huomattavasti tehokkaampi.

– XHOME™-puhdistushuolto poistaa homeitiöt, bakteerit, virukset ja muut mikrobit. Samalla se poistaa niille otollisen kasvuympäristön pumpun sisästä. Kyse on siis myös ennaltaehkäisevästä menetelmästä, mainitsee XHOME:n myyntipäällikkö **Janne Voutilainen**.

– Ilmalämpöpumppu toimii parhaiten silloin kun se on puhdas. Laitteistoon keraantunut kosteus, lika ja mikrobit heikentävät hyötysuhdetta, aiheuttavat hajuhaittoja ja pahimmillaan tekevät pumpusta tulevas-ta sisäilmasta epäterveellisen.

Mekaaninen puhdistus plus dekontaminointi

XHOME:n puhdistushuollossa ILP:n sisäyksikkö puhdistetaan perinpohjaisesti. Sisäyksikölle suoritetaan ensin mekaaninen puhdistus, jonka jälkeen sisäyksikkö dekontaminoidaan vetyperoksidikaasulla erityisen puhdistuskotelon sisällä. Kaikki tämä käy nopeasti – alle tunnissa – ja sisäyksikköä seinästä irrottamatta. Puhdistushuolto voidaan tehdä kaiken merkkisille ilmalämpöpumpuille.

Vetyperoksidi (H_2O_2) on luonnollinen vedyn oksidi, jonka desinfiointikyky on yleisesti tunnettu, tieteellisesti todennettu ja laajalti hyödynnetty. Vetyperoksidikaasu hajoo lopulta vedeksi ja hapeksi jättämättä mitään myrkyjämiä.

– Dekontaminointimenetelmä on itse kehittämämme, se on tarkoin testattu ja patentoitu, Janne Voutilainen toteaa.

– Dekontaminointi poistaa ILP:n uumenista kaikki homeet, hiivat, bakteerit ja virukset. Säännöllisen puhdistushuollon ansiosta sisäilman laatu pysyy hyvänä ja ILP:n käyttöikä pitenee.

Ilmalämpöpumpun käyttöasteesta riippuen XHOME:n ”syväpuhdistus” kannattaa suorittaa 1–2 kertaa vuodessa. Ympäristöisessä käytössä olevalle ILP:lle suositeltavia puhdistushuollon ajankohtia ovat lämmitys- ja viilennyskausien taitteet, eli kevät ja syksy.

– Lisäksi on syytä muistaa sisäyksikön suodattimen kuukausittainen imurointi, Janne Voutilainen lisää.

Sopimushuolto on vaivaton ratkaisu

XHOME palvelee myös ilmalämpöpumppujen jälleenmyyjiä, jotka voivat tarjota omille asiakkailleen XHOME:n huoltosopimusta.

– Säännöllinen huoltopalvelu meidän hoitamamme on vaivaton ratkaisu sekä ILP:n myyjälle että pumpun ostajalle



XHOME tarjoaa uutena palveluna ilmalämpöpumppujen perinpohjaista puhdistushuoltoa, jonka laitteistoa myyntipäällikkö Janne Voutilainen esittelee omakotitalokohteessa.

ja käyttäjälle, Voutilainen korostaa.

– Ryhdymme mielellämme pohjoiskarjalaisten ILP-myyjien kumppaniksi. Huoltokapasiteettia meillä jo on, ja sitä edelleen lisäämme. Tervetuloa tutustumaan XHOME-teknologiaan ja yhteistyön mahdollisuuksiin.

Askel pidemmälle kuin muut

Liperiläinen XHOME Oy vahvistaa jatkuvasti myös valtakunnallista verkostoaan tarjotakseen edistyksellisiä palveluitaan kautta maan.

Kaikki XHOME:n palvelutuotteet liittyvät asumisterveyden edistämiseen ja sisäilmaongelmien ennaltaehkäisyyn.

– Käytämme innovatiivista, uutta teknologiaa, jonka avulla haluamme luoda terveyttä ja turvallisuutta ihmisten päivittäiseen elämään, Janne Voutilainen tiivistää.

– Kaikkiin palveluihimme sisältyy ajatus askeleen verran pidemmälle menemisestä verrattuna perinteisiin menetelmiin. Avainasia on haitallisten mikrobin poistaminen. Ratkaisumme soveltuvat mitä moninaisimpien kohteiden puhdistamiseen ollen kuitenkin samalla hyvin kustannustehokkaita.

Palvelut kaikenlaisiin kohteisiin

Terveysvaikutusten ohella sisäilma on myös viihtyvyyskysymys. XHOME:n tarjoamalla ilmalämpöpumppujen ja ilmanvaihtokanavien puhdistus- ja dekontaminointipalveluilla saadaan aikaan miellyttävä ja puhdas ympäristö, olipa kyseessä sitten asuinrakennus, työpaikka, asiakas-tila, oppilaitos tai tuotantotila.

– Nykyaajan ihminen viettää lähes kaiken aikansa sisätiloissa, joten hyvälaatuinen sisäilma on milteiä hyvinvoinnin

elinehto, huomauttaa Voutilainen.

XHOME:n toiminta perustuu asiakaslähtöisyyteen ja mitattavissa olevaan työn laatuun.

– Laitteissamme on tarkat sensorit ja mittarit, joilla prosessia valvotaan alusta loppuun. Tämä pätee kaikkiin urakoit-sijaverkostomme yrityksiin. Asiakas saa tehdystä työstä huolellisen dokumentaation. Prosessissa käytettävän vetyperoksidin pitoisuus ja vaikutusaika on tarkoin optimoitu, jotta lopputulos olisi mahdollisimman tehokas.

Mittauksella oikeaa tietoa sisäilmaongelmien syistä

Sisäilmaongelmia epäiltäessä luonteva ensimmäinen vaihe on XHOME:n mittaus-palvelu sisäilman laadulle ja kiinteistön paine-eroille.

– Se on helposti toteutettava ja edullinen prosessi.

– Sijoitamme sensorin tutkittavaan tilaan, ja mitattavista tekijöistä riippuen 1–5 vuorokaudessa dataa on kertynyt tarpeeksi analyysia varten. Sensori mittaa yhdeksää ihmisen terveydelle tärkeää muuttujaa, kuvailee Janne Voutilainen.

Samalla kotimaisella teknologialla voidaan mitata myös paine-eroja, jotka ovatkin varsin yleinen syy sisäilmaoireisiin. Vanhoihin rakennuksiin jälkikäteen asennetut ilmanvaihtojärjestelmät voivat olla epätasapainossa ja aiheuttaa joihinkin huoneistoihin alipainetta, mikä puolestaan imee epäpuhtauksia sisälle.

– Monesti oireet häviävät, kun paine-ero korjataan ilmanvaihtoa parantamalla. Se on edullinen ratkaisu verrattuna siihen, että ryhdyttäisiin turhaan avaamaan rakenteita ja tekemään korjaustoimia.

XHOME:n palvelut pähkinänkuoressa

UUTTA! Ilmalämpöpumppujen puhdistushuolto

- Parantaa sisäilmaa, ennaltaehkäisee epäpuhtauksien syntymistä ja pidentää laitteiston elinkaarta

Ilmanvaihtokanavien puhdistus ja dekontaminointi

- Kaikenkokoisiin kohteisiin
- Dekontaminointi puhdistaa myös IV-koneen ja äänenvaimentimet
- Parempi sisäilma, energia- ja paloturvallisuus

Sisäilman laadun ja paine-erojen mittaus

- Ensiaskel rakennuksen sisäilman laadun parantamiseen
- Monipuolinen raportti

Tilojen ja kokonaisten kiinteistöjen dekontaminointi

- Poistaa pinnoilta ja ilmasta bakteerit, virukset, homeet ja hiivat
- Esim. homesaneerauksen tai jätevesivahingon jälkeinen puhdistus

Irtaimistojen dekontaminointi

- Ylämyllyn puhdistuslinjastolla
- Esim. käytettynä ostettujen huonekalujen puhdistaminen

Tuholaistorjunta

- Tuholaisten poisto + dekontaminointi

Otsonointi hajunpoistoon

- Erilaisiin kohteisiin autoista rakennuksiin ja irtaimistoihin



XHOME Oy

Sorvaajanpolku 6, Ylämylly
Avoinna sopimuksen mukaan



xhome.fi

Toimitusjohtaja **Mika Nykyri**
(XHOME-yrittäjäsopimusasiat)
mika.nykyri@xhome.fi | 0400 576 285

Myyntipäällikkö **Janne Voutilainen**
janne.voutilainen@xhome.fi | 050 443 5444

Yhteyspäällikkö **Emma Nykyri**
emma.nykyri@xhome.fi | 0440 576 285

Rotator Kuopio tarjoaa alan parhaat koneet ja ratkaisut

Konealan asiakaslähtöinen toimija

Vuonna 1954 perustettu Rotator on yksi kokeneimmista ja vakiintuneimmista koneiden maahantuonti- ja jälkipalveluyrityksistä Suomessa. Rotatorin pääkonttori on Pirkkalassa. Muut toimipisteet sijaitsevat Vantaalla, Kuopiossa, Seinäjoella, Oulussa, Rovaniemellä, Sotkamossa, Kemissä ja Liedossa. Henkilökuntaa yrityksessä on noin 170.

Rotatorin Kuopion toimipisteen tilat sijaitsevat Sorsasalossa, Lukkokuja 2:ssa. Toimitilojen ja kattavasti varusteltujen huoltoautojen avulla Rotator palvelee Savon ja Pohjois-Karjalan seudun asiakkaita.

- Kuopion toimipisteessä on konemyyntiä, koneiden vuokrausta sekä huolto- ja varaosamyntiä, Rotator Oy:n Itä-Suomen maanrakennuskonemyynnistä vastaava **Vesa Vartiainen** kertoo. Vartiainen lisäksi Kuopion toimipisteessä työskentelee korjaamopäällikkö **Jari Korhonen**, varaosamyyjä **Jukka Rusanen**, työnjohtaja **William Kähkönen** sekä viisi mekaanikkoa.

-Vallitsevasta maailman tilanteesta huolimatta tarjouskanta on hyvä ja koneita liikkuu entiseen malliin ja asentajilla on töitä, Vesa Vartiainen toteaa.

Yksi konekauppa, monta merkkiä

-Asiakaskuntamme koostuu muun muassa maarakentajista, infra-alasta, kaivosteollisuudesta, rakennusliikkeistä ja konevuokraamoista. Rotatorin toiminta lähtee aina asiakkaan tarpeesta. Kaikki edustamamme merkit ovat tehokkaita ja varmatoimisia ja soveltuvat hyvin Suomen vaativiin olosuhteisiin. Rotatorin edustamia merkkejä ovat muun muassa Hitachi, JLG, Bell, Merlo, Bomag, Metso, Furukawa ja HSC Cranes. Uusin edustuksemme on HC-trukit, Vartiainen mainitsee.

Vuokraamalla kalusto kuntoon ja kulut hallintaan

-Uusien koneiden lisäksi meidän kauttamme saa vuokrakoneet työhön kuin työhön nopeasti, luotettavasti ja joustavin ehdoin.

Vartiainen mukaan koneiden vuokraaminen tarjoaa yrittäjille useita etuja.

-Isot maarakennuskoneet sitovat paljon pääomaa. Vuokraamalla pääomat eivät sitoudu koneisiin,



Hitachi ZX135US-7

käytössä on viimeisintä tekniikkaa ja asiakkaalla on aina toimiva ja hyvin huollettu kalusto käytössä. Vuokraaminen antaa myös parhaan mahdollisuuden valita aina kuhunkin käyttökohteeseen parhaiten soveltuvat koneet ja laitteet. Maarakentamisen kausivaihtelu ja omien koneiden korjaustarve voivat myös synnyttää tilanteita, joissa yrittäjä tarvitsee nopeasti lisää konekapasiteettia käyttöönsä. Näihinkin tilanteisiin Rotator tarjoaa joustavan ja kustannustehokkaan ratkaisun maarakentajalle.

Rotator panostaa vahvasti jälkimarkkinointiin

Rotator Oy:n myyntijohtaja **Jani Kuitunen** sanoo, että jatkuvasti kehittyvien konemallien ja asiakkaiden erityistarpeiden vuoksi koneiden huolto- ja varustelu ovat keskeisessä asemassa Rotatorin toiminnassa.

-Tämä näkyy etenkin huoltosopimusten lisääntyneessä määrässä. Pelkän koneen hankinnan sijaan asiakkaat haluavat palvelukokonaisuuksia, jolloin heille jää enemmän aikaa oman ydinliiketoiminnan hoitamiseen.

-Rotatorin oma, koko Suomen kattava, varaosa- ja huoltotoiminta tukee yrityksen palvelu-

kokonaisuutta. Nykyaikaisten huoltokorjaamoiden lisäksi omat huoltoautot ja ammattitaitoiset sopimushuoltajat täydentävät huolto-toimintoja. Näin varmistamme, että asiakkaamme pystyvät työskentelemään koneellaan turvallisesti ja tehokkaasti, Vesa Vartiainen ja Jani Kuitunen toteavat.

Koneet varustellaan kustannustehokkaasti

-Koneiden monipuoliset ominaisuudet lisäävät käyttömahdollisuuksia. Varustelu pohjautuu vuosikymmenten kokemukseen suomalaisten asiakkaiden tarpeista ja eri lisälaitetoimittajien laitteista. Rotatorin tavoitteena on saada jokaiselle asiakkaalle juuri heidän tarpeisiinsa täydellisesti sopiva kone. Uudet koneet varustellaan Pirkkalan päätoimipisteellä ja Liedon toimipisteellä. Kun kone on hallissa, meidän myyjällä on mahdollisuus mennä asiakkaan kanssa Pirkkalan toimipisteeseen tapaamaan varustelun työnjohtaja ja tarvittaessa jopa koneen varustelija. Siinä tilanteessa voidaan käydä läpi

vielä lopulliset varusteluun liittyvät asiat ja tarkastaa että kaikki vastaa sovittua, Kuitunen taustoittaa.

-Uuden koneen toimituksen jälkeen keräämme myös uuden koneen toimitusprosessista asiakastytyväisyyskyselyn avulla, Kuitunen mainitsee.

Hitachi ZX7-sarja uudistuu

Hitachi Construction Machinery kertoo uusien ZX7-sarjan mallien tarjoavan täydellistä koneen hallintaa, parannettua turvallisuutta ja mukavuutta, sekä pienempiä kokonaiskuluja. ZX7-sarjan tuoteperheen uusimmat tulokkaat ZX130-7 ja ZX135US-7 ovat entistä taloudellisempia mm. pienemmän polttoaineenkulutuksen ja paremman tuottavuuden ansiosta.

-Hitachin 7-sarjassa on monia ominaisuuksia, joita koneen hankintaa harkitsevat yrittäjät pitävät arvossa, Jani Kuitunen kertoo ja jatkaa:

- Ohjaamon toteutukseen, kuljettajan työn sujuvuuteen ja viihtyvyyteen on kiinnitetty erikoishuomiota. Täysin uudistettu, ergonominen ja tilava ohjaamo tarjoaa kuljettajalle hyvät työolot, erinomaisen näkyvyyden kaikkiin suuntiin sekä rauhallisen ja hiljaisen työympäristön. Ohjaamon tärinävaimennusta on parannettu. Istuimeen on integroidut sivukonsolit, helpokäyttöinen 8” monitoiminäyttö ja koneesta löytyy lisäksi monipuolinen 270-asteen kamerajärjestelmä. Ohjaamossa on tuplasuodattimet. Esimerkiksi 50 tonnin kokoluokassa on paineistetut ohjaamot, joka pitää pölyn ulkopuolella, Kuitunen kuvaa.

Hydrauliikkaa uudistettu

Hitachin ZX7-sarjassa on kahdenlaista hydrauliijärjestelmää.

TRIAS III (ZX210LC-7 - ZX-

Kuopion toimipisteessä on konemyyntiä, koneiden vuokrausta sekä huolto- ja varaosamyntiä.



350LC-7) hydrauliijärjestelmän kolme korkeatuottoista muuttuvatilavuudesta aksiaalimäntäpumpppua takaavat jouhevat liikkeet pienemmällä polttoainekulutuksella. ZX130-7 ja ZX135US-7 malleissa hydrauliikan optimaalisesta tuotosta huolehtii HIOS V-hydrauliijärjestelmä. Käyttäjälle järjestelmä näkyy hyvin tarkkoina ja helposti hallittavina liikkeinä.

Kuitunen kertoo, että ylläpidon helpottamiseksi uusi Hitachi ZX135US-7 on varustettu vakiona moottori- ja hydrauliikkaöljyn laadunseuranta-antureilla.

-Hitachin patentoima ConSite Oil Sensor kerää tietoja kahdelta erikoisanturilta, jotka mittavat ja tarkkailevat jatkuvasti koneen moottori- ja hydrauliöljyn laatua, jotka ilmoittavat epäpuhtauksista tai poikkeavasta viskositeetista

-Polttoaineenkulutuksen tarkkailua edesauttaa uuteen kahdeksan tuuman näyttöön upotettu, taloudellisesta ajasta kertova ECO-mittari. Polttoaineen kulutuksen pienentäminen on aina myös ympäristön kannalta hyödyllinen asia.

Hitachin ZX7-sarja täyttää EU:n tason V päästö määräykset tuottavuudesta tinkimättä.

-Stage V-luokassa rajoitetaan haitallisten partikkelien kappalemäärää, Kuitunen selvittää.

Koneissa valmius Hitachin etäohjausjärjestelmille

Hitachin 7-sarjassa on sekä Owner's Site etä ConSite järjestelmät, joiden avulla kuljettaja tai omistaja voi seurata ja tarkastella koneen toimintaa, käyttöä, huoltoja ja tehokkuutta. Järjestelmä toimii internet-selaimen välityksellä. Owner's Site Online järjestelmästä on nähtävillä muun muassa koneiden käyttö tiedot, sijainti ja hälytykset. Lisäksi älypuhelimien ladattava sovellus, ConSite Pocket app antaa reaaliaikaisia hälytyksiä, jos häiriö kurittaa koneen tekniikkaa.



www.rotator.fi
www.rotarent.fi



Toimitilojen ja kattavasti varusteltujen huoltoautojen avulla Rotatorin Kuopion toimipisteen henkilökunta palvelee Savon ja Pohjois-Karjalan seudun asiakkaita.

Lähes 70 vuotta toiminut Rotator Oy tuo maahan ja myy maailman johtavien valmistajien koneita ja laitteita. Rotator edustaa tällä hetkellä 15 tehokasta ja varmatoimista tuotemerkkiä, jotka soveltuvat erinomaisesti Suomen vaativiin olosuhteisiin. Yritys tuo maahan, markkinoi, myy ja huoltaa maarakennuskoneita, maantiivistyskoneita, trukkeja, kurottajia, nostimia, nostureita, iskuvasaroita ja purkutyökaluja sekä kompakteja murskaus- ja seurlontalaitoksia. Lisäksi Rotatorin valikoimaan kuuluvat Rotarent Oy:n kautta vuokrattavissa olevat vuokrakoneet moniin eri tarpeisiin.

Maansiirtokoneiden varaosien maailman ykkösbrändi ITR rantautui Suomeen

Italialainen perheyrius Usco S.p.a otti ison askeleen perustaessaan Suomeen uuden tytäryhtiön ITR Hägglom Oy:n. Nyt suomalaisilla maansiirtokoneiden parissa työskentelevillä on vihdoon mahdollisuus ostaa varaosat suoraan valmistajalta.

ITR Hägglomin varasto ja valikoima on Suomen laajin. Valikoimassa vahvimmin on edustettuna telaston komponentit, kumitelat, kauhojen kulutusosat, moottoreiden varaosat sekä myös monet muut alaan kuuluvat tuoteryhmät.

-Olemme vahvasti varastoiva, nopeasti toimittava ja asiantunteva hyvän palvelun erikoisliike, Itä-Suomen kulutus- ja varaosa myynnistä vastaava kenttämyyjä

Frans Backman kertoo.

-Myyjillämme on erittäin laaja ja pitkä kokemus edustamistamme tuotteista sanoo Backman, joka tuntee hyvin asiakaskentän, koneet ja laitteet.

-Myyjänä on tärkeä tietää mahdollisimman paljon asiakkaan toimialasta, kalustosta sekä sen käyttökohteista. Asiakkainamme ovat maanrakennusyrietykset, kone-liikkeet, huoltokorjaamot sekä yh-



Oli tarpeesi suuri tai pieni, niin me olemme auttamassa juuri Sinua!"

den koneen yrittäjät eli käytännössä kaikki, jotka tarvitsevat maansiirtokalustoon liittyviä tuotteita.

-Varaosapuolella tekninen osaaminen merkitsee jatkuvaa panostusta erikoisosaamiseen. Nopea päätöksenteko ja reagointi asiakkaan muuttuviin tarpeisiin ovat meidän vahvuutemme, Backman korostaa.

Nopeat varaosatoimitukset

Backman kertoo, että ITR Hägglom on keskittynyt vain laadukkaisiin komponentteihin.

-Meillä on Kokkolassa iso keskusvarasto, josta löytyvät kaikki yleisimmät kulutusosakomponentit alavaunuihin, kauhoihin. Valikoimamme mahdollistaa myös nopeat toimitusajat. Mikäli tuote löytyy hyllystä, tavara lähtee asiakkaalle yleensä vielä saman päivän aikana, Frans Backman vakuuttaa. Tarvittaessa saamme Modenan päävarastolta tavaraa hyvinkin nopeasti, jos tarve niin vaatii.

Huollot myös paikan päällä

ITR Hägglom toimii tiiviissä yhteistyössä huolto- ja korjaamotoimintaa harjoittavien tahojen kanssa. Yksi tällainen luottokumppani on Korjaamo Salmela Oy Perhon Möttösen kylältä. Salmelalla on täysin varusteltu huoltoauto, joka mahdollistaa huoltojen ja korjausten teon asiakkaan luona. Kumppanuuden avulla saadaan

asiakkaalle tarjottua parasta mahdollista palvelua, jotta tuottavat koneet olisivat mahdollisimman tehokkaassa käytössä. Salmela palvelee asiakkaita ympäri Suomen.

Osaaminen keskiössä

Emoyhtiö Usco S.p.a:n myötä ITR Hägglom on saanut suoran yhteyden tuotteiden alkulahteelle eli niiden valmistukseen. Kukaan muu suomessa ei pysty tarjoamaan telaston ja kauhojen komponentteja, jotka on valmistettu omilla tehtaissa. Tämä avaa huikkeen mahdollisuuden osaamisen ja myös tarjonnan laajentamiseksi.

Nyt voimme esimerkiksi tarjota asiakkaalle komponentteja, jotka valmistetaan omilla tehtailla asiakkaan tarpeiden mukaisesti, mikäli niitä ei entuudestaan valikoimista löydy. Myös tuotteiden laadunvalvonta on omilla käsissä. Sanoo ITR Hägglom Oy:n toimitusjohtaja Markus Jansson.

Konsernitasolla voidaan puhua valtavasta vahvuudesta maansiirtokoneiden varaosabisneksessä.



Kokkolan varastossa tuotteita odottamassa asiakkaita. Italian päävarasto onkin sitten kokoluokkaa x 10 Kokkolan varastoa.

Usco S.p.a on globaali maansiirtokoneiden kulutus-, vara- ja alkuperäisosien valmistaja ja jakelija. Vuonna 1989 perustetun yhtiön kotipaikka on Italian Modenassa. Tällä hetkellä Usco S.p.a:lla on valmistusta useissa eri maissa sekä myynti- ja jakeluyhtiöitä kaikkiaan 40 kpl kaikilla eri mantereilla. Usco S.p.a työllistää globaalisti noin 2 000 työntekijää. Usco S.p.a konserniliiketoiminta vuonna 2022 tulee olemaan noin 900 M€.

Ketjupakettitarjous suoraan valmistajalta rahtivapaasti!

Ketjupaketti sisältää ketjut, telakenkien pulitit ja mutterit sekä vetopyörät.

Soita 0207 764 220

30-36 tn 48-lenkkinen

Hitachi / Doosan / Komatsu / Hyundai

Varastossamme myös hyvä valikoima telakenkiä 600/700/800 mm leveyksissä!

5590 €

alv 0%

**Nelosen ja kutosen ketjupaketeissa
päällä myös kova tarjous!
SOITA 0207 764 220**

50-lenkkinen

Volvo EC290/EC300

Kysy myös tarjous varastossamme olevista kengistä!

5390 €

alv 0%

Varaosamyyni
+358 207 764 220
myynti@itr-finland.com

Kokkola
Vasarakuja 21
67100 Kokkola

Espoo
Juvantasku 3
02920 Espoo

itr-finland.com



Hyvä kysyntä, huolena keho kannattavuus

Hyvä kysyntä ilahduttaa, mutta samanaikaisesti metsäalan kone- ja kuljetusyrittäjät ovat vakavasti huolissaan urakoinnin kannattavuuden kehityksestä. Urakoinnin kustannukset ovat nousseet ja se on kääntänyt yritysten kannattavuuden ennestäänkin alhaiselta tasolta alaspäin. Yrittäjiltä vaadittaisiin investointeja kalustoon, olemassa olevan työvoiman pitovoiman lisäämistä sekä uuden työvoiman rekrytointia. Nykyinen kannattavuuskehitys ei anna tähän kuitenkaan mahdollisuutta ja heikentää kone- ja autoyritysten elinvoimaisuutta.

- Asiakkaat metsäalalla ovat kyllä reagoineet varsin nopeasti kustannuskriisiin, mutta reagointi on koskenut eniten vain polttoainetta. Muutkin kustannukset ovat olleet voimakkaassa nousussa ja niiden saamisessa urakoinnin hintoihin riittävästi ja nopeasti on ollut yleisesti ottaen haasteellista, totesi Koneyrittäjien varatoimitusjohtaja **Simo Jaakkola**.

Huolestuttava kehitys on saanut yrittäjiä liikkeelle. Kuopioon kokoontui 5.10. merkittävä joukko puunkuljetus- ja metsäkonealojen yrittäjiä.

Alustuspuheenvuoroista tuli selkeästi esille metsäkone- ja kuljetusyritysten taloudellisesti tiukka tilanne sekä vaikeus löytää uutta työvoimaa. Toki alalta löytyy edelleen menestyjiä, mutta keskimäärin tilanne on haastava. Ei jäänyt epäselväksi, että yrittäjät ovat sängen tyytymättömiä yritystensä kannattavuuskehitykseen ja tulevaisuuden elin-



voimaan.

- Koneyrittäjiltä kysyttiin elokuussa, millainen motivaatio heillä on oman yritystoimintansa jatkoon suhteen. Selkeä enemmistö vastaajista tuntee motivaationsa olevan joko heikko tai korkeintaan välttävä. Tämä on huolestuttavaa huomioden, että metsäalalla näkymät kuitenkin ovat yleisesti ottaen varsin valoisat, Jaakkola sanoi.

- Puunkuljetuspuolella hanka-

la tilanne heijastuu lopettamisina sekä jo kolmatta vuotta jatkuvana investointilamana. Puunkuljetusautojen uusimisvauhti nykyisillä investointimäärillä on kymmenen vuotta, mikä on aivan liian pitkä aika, kuvasi Metsäalan Kuljetusyrittäjien toiminnanjohtaja **Kari Palojarvi**.

Tilaisuuden henkeä kuvasti lausahdus "Ei kuljettajia, ei uusia autoja, ei rahaa, eikä kohta enää yrittäjiäkään".

Kuljetusyritysten kasvun esteenä toiminnan heikko kannattavuus, osa hakee kuitenkin kasvua

Kustannusten nousu vaikuttaa rajusti kuljetusyritysten näkymiin. Lähes puolet SKAL Kuljetusbarometriin vastanneista yrityksistä kertoo, että kasvun tulppana on tällä hetkellä toiminnan heikko kannattavuus. Kuljetusbarometrin perusteella 26 prosenttia yrityksistä hakee lievää kasvua, jota voi haastavissa oloissa pitää rohkaisevana tuloksena.

SKALin toimitusjohtajan **Anssi Kujalan** mukaan kuljetusyritysten ahdinko on näkynyt kuluvana vuonna voimakkaasti. Ajoneuvoyhdistelmien kustannukset ovat nousseet pahimmillaan jopa 20 prosenttia vuodessa.

- Vaikka kevään kriisitunnelmista on tultu alas, kuljetusyritysten kustannuksia nostaa edelleen muun muassa korkea polttoaineen hinta. Suomen logistista takamatkaa viennin päämarkkina-alueesta pitäisi pystyä torjumaan nyt uusin keinoin. Nyt tarvitaan pitkäaikaisia ja systemaattisia toimia, joilla tavaroiden kulkeminen voidaan turvata, Kujala sanoo.

Yksi osaratkaisu on ammattidieselin käyttöönnotto

- Ammattidiesel vähentäisi kustannuspainetta kuljetusalalla. Lisäk-

si sillä parannetaan koko maan ja kotimaisten yritysten toimintaedellytyksiä. SKAL on pettynyt, että tämä hallitus ei saanut nyt ensimmäistä kertaa valmisteltua ammattidieselin lakiesitystä eduskunnan käsiteltäväksi, vaan se jää seuraavalle, Kujala sanoo.

Noin 90 prosenttia tavaraliikenteestä kulkee kumipyörillä. Logistiikan kustannuspaineet heijastuvat yhteiskuntaan, huoltovarmuuteen ja koko Suomen kilpailukykyyn. Huolimatta heikoista suhdannenäkymistä lähes puolet kuljetusyrittäjistä aikoo pitää toimintansa nykyisessä laajuudessaan, ja kasvumahdollisuuksiakin nähdään.

- Kuljetusyrityksissä on uskoa tulevaisuuteen, vaikka olosuhtedekijät ovat energiakriisin takia nyt poikkeuksellisia, Kujala toteaa lopuksi.

CAMSO
ROAD FREE COMPANY

Maahantuonti ja myynti:

CAMSO
-kumitelat hyllystä-

REOY
HAMRE

Mäkelänkankaantie 2
49490 NEUVOTON
05-3435666 (24h)
info@hamre.fi
www.hamre.fi

MAANSIIRTOTOIMITUKSET TÄSMÄLLISESTI PERILLE

- maansiirto- ja maanrakennustyöt
- kaivinkonetyöt
- sorajalostus ja kiviainestoimitukset
- multa- ja viheralueet, laatoitukset
- jätevesijärjestelmät, vesijohdot ja viemäryöt

www.judin.fi

**Huoltotie 4
80790 Kontionranta
Puh: 0500 278 878**



Clever-järjestelmä automatisoi pientarvikelogistiikan

Ferrometal Oy:n kehittämät Clever-ratkaisut on tarkoitettu yrityksille, jotka haluavat keskittyä ydinliike-toimintaansa ja ottaa kaiken hyödyn irti automatisoidusta tilaus-toimitusketjusta.

Täydennystilaukset lähtevät ennakoitavasti

Ainutlaatuinen suomalaisnno-vaatio hyödyntää keinoälyä ja vapauttaa resursseja. Ennakoiva tilausjärjestelmä tehostaa toimintaa, sillä se tilaa tavarantäydennykset ennen kuin tavara on loppu.

Kaikissa Clever-ratkaisujen sovelluksissa on älykäs lukijasilmä, joka tarkkailee tavaramääriä. Tavara voi olla ottolaatikossa, ja järjestelmä laskee myös kappaleita. Ei ole väliä, ovatko tavarat laatikoita, pulloja, kiekkoja, komponentteja tai vaikka kuormalavoja. Järjestelmä on myös paikkariippumaton ja toimii vaikka asennuspisteellä tai asennusautossa.

Kun tilauspiste alittuu, järjestelmä generoi ostotilauksen automaattisesti ERP-järjestelmään mobiiliyhteyden kautta. Ferrometal tai joku muu tavarantoimittaja toimittaa täydennyksen, ja hyllytys hoidetaan sovitusti.

Älyratkaisu eliminoi viiveet ja virheet

Kaikki tuotteet, joita tuotantoympäristössä voidaan imuohjauksella hallita, voidaan helposti liittää ennakoivan Clever-järjestelmän piiriin. Järjestelmä varmistaa, että tuotteita on riittävästi, mutta ei liikaa, konkretisoi Clever-järjestelmän etuja toimitusjohtaja **Mika Brandt**.

Ennakoivan järjestelmän ansiosta voidaan kaksilaatikko- tai monilaatikko-ohjauksesta siirtyä yksilaatikko- ja tilauspisteohjaukseen, jolloin säästyy tilaa. Samalla varastoarvo pienenee, koska suuria puskurivarastoja ei enää tarvitse ylläpitää.

Perinteisessä viivakoodiohjauksessa ja myös RFID-maailmassa on aina olemassa inhimillinen tekijä: jonkun pitää muistaa laittaa jotakin jonnekin tai lukea koodi. Clever-järjestelmässä inhimillisen

virheen mahdollisuus on minimoitu, Brandt korostaa.

Järjestelmää ohjataan etänä

Clever-järjestelmän monitorointi on hallinta- ja vuorovaikutustyökalu, jolla pystytään ohjelmoimaan sensoreita ja muuttamaan mittausetäisyyksiä. Monitorointi toimii yksinkertaisesti verkkoselaimessa selkeällä käyttöliittymällä.

Sensoreille voidaan määritellä kappaleiden kokoja, jolloin ne osaavat laskea kappaleiden lukumääriä ja niiden muutoksia. Kun tilauspiste alittuu, tilaus täydennys-erästä lähtee automaattisesti, Mika Brandt kertoo.

Monitoroinnissa voidaan asettaa raja-arvoja nopeasti ja hitaasti kiertäville tuotteille. Kertyvän datan pohjalta voidaan tarvittaessa muuttaa raja-arvoja ja asettaa varaston kierto halutunlaiseksi.

Mika Brandt huomauttaa, että oikeastaan termi ”monitorointi” ei enää aivan tarkasti kuvaa kaikkia ominaisuuksia, sillä Clever-järjestelmä on kehittynyt jo monitoroinnin käsitteen yli.

Monitorointi toimi, mutta lisäksi tulevat uusina, innovatiivisina ominaisuuksina vuorovaikutteisuus ja järjestelmän tarkka säätäminen etänä.

Sensorit ovat erittäin toimintavarmoja. Noin kahden vuoden aikana olemme tehneet satakunta asiakastoteutusta tuhansine sensoreineen. Tekniikka on toiminut moitteetta.

Järjestelmä räätälöidään asiakkaan tarpeisiin

Clever-järjestelmästä kiinnostuneet voivat ottaa yhteyttä Ferrometalin myyntiin (myynti@ferrometal.fi), josta löytyy aina asiantunteva ammattilainen viemään asiaa eteenpäin ja miettimään järjestelmän toteutusta yhteistyössä asiakkaan kanssa.



Ensin kartoitamme asiakkaan prosessin nykytilan, sen jälkeen lähemme suunnittelemaan optimoitu ratkaisua. On huomioitava, millaiseen layoutiin ja toimintaan asiakas haluaisi mennä, ja millaisia kiertotavoitteita nimikkeillä on. Selvitämme, mitkä ovat nykyiset pulonkaulat.

Yhdessä asiakkaan tuotannosta ja kehittämisestä vastaavien henkilöiden kanssa määrittelemme tavoitteet, suunnittelemme uuden toimintamallin ja sovimme sen jalkautuksesta hallitusti roadmapin avulla.

Huima kehitys vuodesta 2020

Ensiaskel vuonna 2020 oli älykään CleverBin-ottolaatikon lanseeraus. Siitä Ferrometal on menenyt aimo harppauksin eteenpäin ja rakentanut kokonaisen Clever-infrastruktuurin.

Internet of Things

– Ensin kartoitamme asiakkaan prosessin nykytilan, sen jälkeen lähemme suunnittelemaan optimoitu ratkaisua. On huomioitava, millaiseen layoutiin ja toimintaan asiakas haluaisi mennä, ja millaisia kiertotavoitteita nimikkeillä on. Selvitämme, mitkä ovat nykyiset pulonkaulat.

Yhdessä asiakkaan tuotannosta ja kehittämisestä vastaavien henkilöiden kanssa määrittelemme tavoitteet, suunnittelemme uuden toimintamallin ja sovimme sen jalkautuksesta hallitusti roadmapin avulla.

Asiakkaan asialla

Ferrometalin missiona on ensinnäkin toimittaa asiakkaille korkealaatuisia teollisuuskäyttöön soveltuvia kiinnitystarvikkeita ja pienkomponent-



Nopeus & ennakointi



Tarkkuutta tuotantoon



Toiminnan tehokkuus



Prosessin läpinäkyvyys



Pienemmät varastoarvot



Virheiden eliminointi

teja, mutta myös tarjota lisäarvoa tuottavia palveluratkaisuja.

Haluamme siten auttaa asiakkaitamme menestymään. Tavoittelemme pitkäaikaisia kumppanuuksia, jotta voimme yhdessä kehittyä, oppia ja onnistua. Meille on tärkeää, että asiakkaat luottavat meihin sekä tänään että vuosienkin kuluttua, Mika Brandt painottaa.

Vaikka ajat ovat nyt vaikeat globaaleilla hankintamarkkinoilla, olemme silti onnistuneet erittäin hyvin toimituksissamme asiakkaille. Meidät tunnetaan nopeana ja luotettavana kumppanina, ja Clever-järjestelmä entisestään korostaa vahvuusiamme.

Automaattiset ja tehokkaat prosessit ovat kilpailuetu

Ferrometal tekee omaa työtään, jotta suomalainen teollisuus pärjäisi mahdollisimman hyvin. Mika Brandtin mukaan automaatio on tärkeä tulevaisuuden menestystekijä kotimaiselle teollisuudelle ja kansalliselle kilpailukyvyille.

Meille ei riitä, että olemme toimittajana tehokkaita ns. asiakkaan lattialla, vaan meidän on oltava tehokkaita koko tilaus-toimitusketjussa lähtien valmistajalta aina asiakkaan tuotantoon saakka. Koko ketjun liinaaminen on kantava lähtövalaisuuden teema.

Tämä aika asettaa haasteita meille kaikille, mutta Ferrometal on yrityksenä valmistautunut hyvin. Tekemämme strategiset ratkaisut ovat osoittautuneet oikeiksi. Katsomme luottavaisina eteenpäin.



CleverBin soveltuu käyttöön myös varastoautomaateissa. Luenta lähtee suoraan automaateista.



KANBAN-AJATTELUN UUSI AIKAKAUSI



OTA YHTEYTTÄ. RAKENNETAAN TEIDÄN TARPEISIINNE PARAS KOKONAISUUS.

Ferrometal Oy, Karhutie 9, 01900 Nurmijärvi. p. 010 308 4500, myynti@ferrometal.fi. www.ferrometal.fi

Yritykset ennakoivat yhä kasvua – työvoimapula hidasteena

Tesin Kasvuyrityspulssin mukaan listaamattomilta yrityksiltä löytyy tulevaisuudenuskkoa ja kasvuhaluhaastavista ajoista huolimatta. Yritykset arvioivat sekä kuluvalle että tulevalle vuodelle kasvua. Tutkimuksen, tuotekehityksen ja investointien taso on vakaa. Voimakkaasti itsensä kasvuhakuisiksi arvioivat ja pääomasijoitetut yritykset erottuvat muiden joukosta erityisen positiivisesti. Työvoimapula koskee nyt entistä tasaisemmin eri aloja, ja on paitsi kasvun myös normaalityövoimallisuuden este.

Tesin selvitys tehtiin nyt kuudetta kertaa, ja se kattaa listaamattomat vähintään viiden henkilön yritykset talouden merkittävimmiltä toimialoilta.

Yritykset arvioivat vuodelle 2022 keskimäärin 8,5 %:n ja vuodelle 2023 viiden prosentin liikevaihdon kasvua, mikä vastaa suunnilleen Euroopan keskuspankin inflaatioennusteita. Voimakkaasti kasvuhakuisilla vastaavat kasvuarvot ovat moninkertaiset.

– Voimakkaasti kasvuhakuiset yritykset ovat loistaneet kyselytutkimustemme perusteella läpi kriisien, ja ne ovat myös kenneet realisoimaan odotukset vaikeassa ympäristössä. Tuosta valikoidusta joukosta löytynevät myös ne Suomen tulevaisuuden suuntaa määrittelevät helmet, jotka kykenevät uudistamaan kotimaista yrityskenttää ja kehittä-

mään korkeaa tuottavuutta, sanoo Tesin kehitys- ja tutkimustoiminnasta vastaava johtaja **Henri Hakamo**.

Kasvunäkymiä heikentää kuitenkin merkittävä työvoimapula. Selvityksen mukaan työvoimapulaa kärsii lähes 60 % yrityksistä. Heistä joka kuudennelle työvoimapula on normaalityövoimallisuuden este ja lähes joka toiselle kasvun este. Suurin pula on majoitus- ja ravitsemustoiminnassa. Kaikilla aloilla työvoimapulasta kärsii vähintään noin puolet yrityksistä ja noin joka kuudes yritys kertoo työvoimapulan leikkaavan yli kymmenyksen liikevaihdosta.

Pääomasijoitetut yhtiöt panostavat kasvuun investoinnein

Pääomasijoittajien omistamissa yhtiöissä suunnitellaan muita yrityksiä rohkeammin investointeja ja lisätään muita voimakkaammin myös T&K-panostuksia.

Investointien lisäämistä ennakoivat kaikista yrityksistä kolmannes, kun pääomasijoitettuja yrityksistä lähes 60 % suunnittelee investointien lisäämistä. Luvut ovat lähes viime vuoden tasolla.

T&K-toimintaa on kolmanneksella kaikista yrityksistä ja noin 80 %:lla pääomasijoitettuja yrityksistä. T&K-toimintaa aikoo lisätä joka viides kaikista yrityksistä ja yli puolet pääomasijoitettuja yrityksistä. Luvut

ovat samalla tasolla kuin vuosi sitten.

– Yritykset ovat kenneet mukauttamaan toimintaansa Suomessa ja luoviin läpi haastavien aikojen kiittävin arvostuksella. Tämä iso kuva välittyy kyselytutkimuksestamme. Pääomasijoitetut yritykset ovat pärjänneet hyvin ja näkymät ovat jopa yllättävänkin positiiviset, Henri Hakamo summaa.

Avainluvut

Liikevaihdon ennakoitaan kasvavan vuonna 2023 inflaation tahdissa. Kaikki yritykset +5 %, kasvuhakuiset +26 % ja pääomasijoitetut +24 %.

Käyttökäteen arvioidaan nousevan 2023 keskimäärin 2,7 prosenttiyksikköä noin 15 %:iin. Samaa 15 %:n tasoa ennakoitaan myös pääomasijoitetuissa yrityksissä.

Työvoimapulaa kärsii 57 % yrityksistä. Heistä 17 %:lle työvoimapula on normaalityövoimallisuuden este ja 47 %:lle kasvun este. Suurin pula on majoitus- ja ravitsemustoiminnassa (70 %).

Sähkönsäästötoimenpiteitä on tehnyt 50 % yrityksistä. 43 % tehnyt energiansäästöinvestointeja.

Investointien lisäämistä ennakoivat kaikista yrityksistä 32 % ja pääomasijoitettuja 57 %. Investointien osuudeksi liikevaihdosta arvioidaan keskimäärin 8 % ja pääomasijoitettui-

Henri Hakamo, Tesin Chief Digital Officer

sa yrityksissä 20 %.

T&K-toimintaa on 35 %:lla kaikista yrityksistä, 66 %:lla voimakkaasti kasvuhakuisista yrityksistä ja 81 %:lla pääomasijoitettuja yrityksistä. T&K-toimintaa aikoo lisätä 20 % kaikista yrityksistä, 40 % voimakkaasti kasvuhakuisista yrityksistä ja 54 % pääomasijoitettuja yrityksistä.

Kasvuyrityspulssi on Tesin yhdessä Taloustutkimuksen kanssa toteuttama pienille ja keskiuurille yrityksille suunnattu tutkimus, jossa selvitetään muun muassa kasvuun, kannattavuuteen, rahoitukseen, investointeihin, työvoimapulaan ja osaamiseen liittyviä asioita.

Teksti- ja kuvalähde
Suomen Teollisuussijoitus Oy



Digi- ja koulutusasioiden päällikkö Joonas Mikkilä, Suomen Yrittäjät.

Kuva: Johanna Erjonsalo

Korkeakoulujen ja yritysten yhteistyötä tarvitaan lisää

Korkeakoulujen ja yritysten yhteistyötä tarvitaan lisää liiketoiminnan kestävään uudistamiseen ja innovaatioiden lisäämiseen. Näin toteavat ammattikorkeakoulujen rehtorineuvosto Arene, Suomen yliopistojen rehtorineuvosto UNIFI ja Suomen Yrittäjät yhteisessä kannanotossaan.

Akuutti energiakriisi sekä vauhdilla etenevä digitaalinen ja vihreä siirtymä mullistavat yhteiskuntaa ja markkinoita. Myös pienten ja keskisuurten yritysten on uudistuttava. Korkeakoulujen ja yritysten tutkimus- ja kehittämisyhteis-

työ on tässä tärkeässä roolissa.

Samalla on huolehdittava siitä, että yrityksille ja TKI-tehtäviin on tarjolla korkeasti koulutettua työvoimaa. Jos yrityksillä ei ole riittävästi osaajia, jäävät kehittämispanostukset tekemättä ja

hyödyntämättä. Yrityksessä oleva TKI-osaaminen lisää kykyä ja uskallusta kehittää liiketoimintaa yhä kunnianhimoisemmissa tutkimus- ja innovaatiohankkeissa.

Organisaatiot pitävät tärkeänä, että maan seuraava hallitus sitoutuu kasvattamaan valtion tutkimus- ja kehittä-

mistoiminnan rahoitusta ja pitää kiinni tällä vaalikaudella parlamentaarisesti asetetusta tavoitteesta. Tavoite on, että julkisten ja yksityisten tutkimus- ja kehittämismenojen yhteenlaskettu määrä olisi neljä prosenttia bruttokansantuotteesta vuonna 2030 (2,9 %, 2020).

Arene, UNIFI ja Suomen Yrittäjät esittävät seuraavia toimia korkeakoulujen ja yritysten TKI-toiminnan ja -yhteistyön edistämiseksi:

- Edistetään korkeakoulujen ja yritysten TKI-yhteistyötä valtion tutkimus- ja kehittämistoiminnan rahoituksen pitkäaikaisen suunnitelman avulla.
- Vahvistetaan rahoituskanavia ja -instrumentteja, jotka tukevat korkeakouluja ja yrityksiä lisäämään TKI-yhteistyötä ja sen vaikuttavuutta.
- Parannetaan korkeakoulujen TKI-palveluiden ja ko-keilu- ja tutkimusympäristöjen tunnettua ja saavutettavuutta pk-yritysten piirissä. Tiivistetään TKI-toiminnan ja koulutuksen yhteyttä erityisesti korkeakoulujen pk-yrityksille suuntaamissa jatkuvan oppimisen palveluissa.
- Vahvistetaan korkeakoulujen perusrahoitusta, jotta korkeakouluilla on resurssit laadukkaaseen, uutta luovaan tutkimukseen, kehittämiseen ja innovointiin, myös yhteistyössä yritysten kanssa, sekä nuorten koulutustason nostamiseen ennakoitujen tarpeiden mukaisesti.
- Nostetaan ulkomaalaisten opiskelijoiden määrää suomalaisessa korkeakoulutuksessa ja huolehditaan korkeakoulujen ja yritysten kesken siitä, että kansainväliset opiskelijat kiinnittyvät työelämään jo opintojen aikana.

Ammattikorkeakoulujen rehtorineuvosto Arene, Business Finland, Suomen yliopistojen rehtorineuvosto UNIFI, Suomen Yrittäjät ja Vaikuttavuussäätiö järjestivät tiistaina 13. joulukuuta eduskunnan Pikkuparlamentin Kansalaisinfossa korkeakoulujen ja pk-yritysten TKI-toimintaa käsitelleen keskustelutilaisuuden. Tilaisuudessa kuultiin puheenvuoroja korkeakouluilta, rahoittajilta, yrityksiltä ja muilta työelämän edustajilta sekä kansanedustajilta, mukaan lukien parlamentaarisen TKI-työryhmän jäseniltä.



Pallotakaiskuventtiilit

Lisätietoja

Pallotakaiskuventtiilit ovat käytössä mm. kunnallistekniikassa, ja niiden tarkoituksena on estää takaisinvirtaus putkistossa.

Tarjoamme pallotakaiskuventtiileitä eri kokoisina suoraan varastostamme.



Pohjaventtiilit

Lisätietoja

Pohjaventtiilit estävät veden takaisinvirtauksen. Sihdin koko ja materiaali on valittavissa käyttökohteen vaatimusten mukaan.

Varastomme sisältää pohjaventtiileitä eri sihtivaihtoehtoin erilaisiin kohteisiin.



Kumiluistiventtiilit

Lisätietoja

Kumiluistiventtiilit ovat omiaan kohteisiin, joissa on matala paine, ja missä venttiiliin tulee kestää epäpuhtauksia.

Kumiluistiventtiilit voidaan varustaa sähköisellä tai pneumaattisella toimilaitteella. Jatkokaraa hyödyntämällä venttiiliä voidaan käyttää myös maanalaisessa putkistossa.

VENTTIILIT VEDENKÄSITTELYYN SUORAAN VARASTOSTA

MONIPUOLINEN VALIKOIMA VENTTILEITÄ VEDENKÄSITTELYYN

Vesilaitosten putkistot sisältävät paljon erilaisia venttiilityyppejä. Esimerkiksi kumiluistiventtiilit, pohjaventtiilit, läppäventtiilit, takaiskuventtiilit ja suodattimet ovat yleisesti käytössä.

Tarjoamme kaiken kattavan valikoiman venttiileitä vedenkäsittelyyn. Voimme myös varustaa venttiilit esimerkiksi toimilaitteella tai jatkokaralla. Toimilaitteventtiilien säätömahdollisuudet ovat miltei rajattomat ja jatkokaran kanssa venttiilin käyttö onnistuu myös maanalaisessa putkistossa.

KYSY AINA ENSIKSI MEILTÄ!



Econosto Oy, Lukkosalmentie 1, 70420 KUOPIO
Puh. +358 (0)17 2623 555, www.econosto.fi

Kauppakamarit julkaisivat yhteiset eduskuntavaalitavoitteensa Suomi takaisin pohjoismaiseksi hyvinvointivaltioksi

Keskuskauppakamari ja yhteensä 19 alueellista kauppakamaria eri puolilta Suomea julkaisivat juuri yhteiset eduskuntavaalitavoitteensa ”Tulevaisuuden ratkaisut”. Kauppakamarit muun muassa lisäisivät osaamisperusteista maahanmuuttoa merkittävästi nykyisestä, keventäisivät ansiotuloverotusta kaikissa tuloluokissa, mahdollistaisivat paikallisen sopimisen kaikissa yrityksissä ja nostaisivat liikenneinfran rahoituksen tasoa. Keskuskauppakamarin toimitusjohtaja Juho Romakkaniemen mukaan Suomi seisoo nyt vedenjakajalla, josta on noustava takaisin pohjoismaiseksi hyvinvointivaltioksi Ruotsin rinnalle.

Kauppakamarit julkaisivat juuri yhteiset eduskuntavaalitavoitteensa ”Tulevaisuuden ratkaisut”. Tavoitteet sisältävät neljä teemaa, joita kauppakamarit pitävät ratkaisevina Suomen kilpailukyyn ja menestymisen kannalta. Keskeisessä roolissa ovat osaaminen, vahva julkinen talous ja kannustava verotus, investointien ja vihreän siirtymän vauhdittaminen sekä Suomen saavutettavuus ja logistinen kilpailukyky.

Kauppakamarit muun muassa lisäisivät osaamisperusteista maahanmuuttoa merkittävästi nykyisestä, keventäisivät ansiotuloverotusta kaikissa tuloluokissa, mahdollistaisivat paikallisen sopimisen kaikissa yrityksissä ja uudistaisivat

sosiaaliturvan. Myös liikenneinfran rahoitustasoa nostettaisiin ja ulkomaisen työvoiman saatavuusharkinta poistettaisiin kokonaan.

Keskuskauppakamarin toimitusjohtaja Juho Romakkaniemen mukaan Suomi on ajautunut lähemmäksi eteläeurooppalaisia velkaantuneita valtioita, yhä kauemaksi pohjoismaisista verrokeistamme, kuten Ruotsista ja Tanskasta. Talouspolitiikkaa on hänen mukaansa ohjannut viime vuosina ajatus siitä, että vahva valtio hoitaa kaiken yleensä lisäämällä rahoitusta.

– Suomi seisoo nyt vedenjakajalla. Julkinen talous on kestävämmällä pohjalla ja sen seurauksena hyvinvointimme rahoitus pohja on uhattuna. Olemme tilan-

teessa, jossa Suomen taakkana on edelleen kasvava julkinen velka, valtion talouden paisuneet menot, edelleen ratkaisemattomat rakenteelliset ongelmat, heikko tuottavuuskehitys, kireä verotus ja ikääntyvä väestö, sanoo Romakkaniemi.

Romakkaniemen mukaan kauppakamarien eduskuntavaalitavoitteissa korostuu toimeliaisuuteen ja kasvuun kannustava toimintaympäristö, joka houkuttelee yrityksiä investoimaan, kasvamaan, innovoimaan ja työllistämään.

– Me tarjoamme ratkaisuja Suomelle. Suomella on kaikki edellytykset rakentaa käynnissä olevalla vuosikymmenellä uusi versio menestystarinastaan ja palata pohjoismaiseksi hyvinvointivaltioksi, Ruotsin rinnalle, sanoo Romakkaniemi.

Kauppakamarien tulevaisuuden ratkaisut:

- Osaaminen ratkaisee Suomen menestyksen
- Vahvistetaan julkisen talouden kestävyttä, lisätään työllisyyttä ja varmistetaan kannustava verotus
- Vauhditetaan investointeja ja vihreää siirtymää sujuvilla kaavoitus- ja luvitusprosesseilla
- Varmistetaan koko Suomen saavutettavuus ja logistinen kilpailukyky

Suomi tarvitsee lisää yritystoimintaa ja investointeja hyvinvointiyhteiskunnan rahoittamiseksi

Keskuskauppakamarin mukaan yrityksillä on merkittävä rooli hyvinvointiyhteiskunnan rahoittamisessa. Yritykset maksoivat yhteisöjen tuloveroa viime vuonna 7,3 miljardia euroa. Yritysten verojalanjälki on kuitenkin tyypillisesti jopa kymmenkertainen yhteisöjen tuloveron määrään nähden. Yritystoiminnan yhteydessä maksettavien ja tilitettävien verojen määrä nousee vuosittain kymmeneen miljardiin euroihin.

YRITYKSET MAKSAVAT ja tiittävät vuosittain veroja ja veronluonteisia maksuja kymmenien miljardien eurojen edestä. Vuonna 2021 yrityksen maksamien yhteisöverojen määrä nousi 7,3 miljardiin euroon. Keskuskauppakamari muis-

tuttaa, että yritystoiminnasta syntyy Suomeen muitakin merkittäviä verotuottoja kuin yhteisöverotuottoja.

– Yritysten maksamilla ja tiittämällä veroilla ja veronluonteisilla maksuilla kustannetaan hyvinvointiyhteiskunnan palveluja, kuten terveyden- ja sairaanhoitoa, koulutusta, sosiaaliturvaa ja liikenneverkostoa. Hyvinvointiyhteiskunnan ylläpitämisen kannalta on välttämätöntä, että Suomeen saadaan lisää yritystoimintaa ja investointeja, sanoo Keskuskauppakamarin johtava veroasiantuntija **Emmiliina Kujanpää**.

NOIN PUOLET yritystoiminnan synnyttämistä verovirroista liittyy suoraan työnantajana toimimiseen eli työllistämiseen.

– Mitä enemmän Suomessa on yrityksiä, jotka työllistävät ja investoivat, sitä enemmän valtio ja kunnat saavat verotuloja hyvinvointivaltion ylläpitämiseksi. Yritysten investointiedellytykset Suomessa



Keskuskauppakamarin johtava veroasiantuntija Emmiliina Kujanpää.

Kuva: Liisa Takala.

on turvattu. Kilpailukykyinen ja ennakoitava verotus on siinä tärkeässä asemassa, Kujanpää sanoo.

OSAN YRITYSTOIMINNAN yhteydessä kertyvistä veroista maksaa yritys, kuten yhteisöveron, ympäristöverot, kiinteistöveron ja työnantajan vakuutusmaksut. Osa veroista peritään asiakkailta osana tuotteiden hintaa, kuten arvonlisäverot ja valmisteverot, osa pidätetään työntekijöiden palkoista ja osa omistajille ja etuista osingoista.

– Vaikka kaikki yritysten maksamat ja tilittämät verot eivät jää yritysten kustannuksiksi, näitä verotuottoja ei syntyisi ilman yritystoimintaa, muistuttaa Kujanpää.

LUOTETTAVAT JA TOIMINNALLISESTI TEHOKKAAT VAROLAITTEET TURVAAVAT KOHTEESI JATKUVAN TOIMINNAN.

Tarjoamme laadukkaat ja monipuoliset varolaitteet erilaisiin käyttökohteisiin suoraan varastosta.

Säästämme resurssejasi säätämällä varolaitteet kohteeseesi sopivaksi ja huoleksesi jää ainoastaan tuotteen linjastoon asennus.

PAINEENALENTIMET höyrylle, vedelle, öljylle, ilmalle ja kemiallisille aineille. Säättävät käyttöpaineen prosessille sopivaksi.

VAROVENTTIILIT höyrylle, vedelle, öljylle, ilmalle ja kemiallisille aineille. Suojaavat laitteistoja ylipaineelta.

Jokainen varoventtiili mitoitetaan väliaineen ja prosessin mukaan. Kaikkia varoventtiilimalleja voidaan säätää kohteen vaatimaan paineeseen.

Katso laaja venttiili- ja säädinvalikoimamme skannaamalla oikein QR-koodi.

ECONOSTO OY | Lukkosalmentie 1, PL 1330, 70421 KUOPIO, Finland | Tel. +358 (0)17 262 3555 | www.econosto.fi

PRESSUHALLIT AMMATTIKÄYTTÖÖN

Myös talviasennukseen.



esim. 15x21x6

alkaen **1039€/kk**+ alv 24%, 60 kk leasing,
hinta yrityksille, asennettuna
Itä-Suomen alueelle.FINEST
HALL

FinEst-Hall Oy

Amerintie 1, 04320 Tuusula,

Puh. 040 551 4589

harri.moisander@finest-hall.com

www.pvc-halli.fi



Auktorisoitu tilitoimisto

KITEYTYS OY



*Paikallinen,
palveleva ja
ystävällinen
yrittäjän
kumppani
vuodesta 1995*

Rantakatu 26 B, 80100 Joensuu

info@kiteytys.fi

Puh. 0207 661 730

www.kiteytys.fi

Auktorisoitu
Taloushallintoliiton jäsen

Kun suru koskettaa

Palvelemme Teitä hienovaraisesti ja sydämellä
kaikissa käytännön asioissa mitkä liittyvät
hautajaisjärjestelyihin.

Kunnioitamme omaisten
ja vainajan vakaumusta ja
toiveita. Kunnioitukseen
kuuluu myös
vaitiolovelvollisuus.

Kuljemme surussa kanssasi
kappaleen matkaa.

AJANKOHTAISTA:

Siunauksia toimitetaan
koronaviruksesta huolimatta,
mutta seurakunnan ja valtion
määräämin ehdoin.

Tarkempia tietoja asiaan
liittyen toimistoltamme.

Joensuun Hautaustoimisto Vatanen

Yläsatamakatu 10, 80100 Joensuu

(013) 223 633 | ma-pe 9-17, muina aikoina sopimuksen mukaan

www.joensuunhautaustoimisto.fi

info@joensuunhautaustoimisto



UUDET IBEDAn TAKATULISUOJAT: GG, GT, TT

Enemmän
suorituskykyä

IBEDA kaasuturvatuotteiden edut

- KEVYEMPI – poltin on mukavampi käyttää
- PIENI – letkuliitaintöjen väliin jää enemmän tilaa
- OPTIMOITU MUOTOILU – suurempi virtausnopeus!

Toimitamme myös
DS1000 ja DS2000
takaiskusuojat



Maahantuonti ja markkinointi

Teknoexpertit Oy

Puh. 0207 597 999

www.teknoexpertit.fi