

Yrityσμαailma

Tavoittaa alueesi yrityspäättäjät



Savo



Joulukuu 2022



www.yritma.fi

WWW.TAITOTUOTE.FI

TERÄSRUNKOISET DESIGNPORTAAT JA LASIKAITEET



perttu.heiskanen@taitotuote.fi * p.040 538 3990

KATSO
S.7

Keskitä ammattipätevyystietojen hallinta ja kuljettajien ammattipätevyyskoulutukset verkkoon

Fleetskillsin verkkokoulutuksilla kuljettajat voivat suorittaa itsenäisesti kaikki tarvittavat ammattipätevyys-, ADR- ja työturvallisuuskorttikoulutukset suoraan järjestelmän sisällä – juuri silloin kun se parhaiten sopii.



FLEETSKILLS

Premium

59€/vuosi

Per kuljettaja

Fleetskills-ohjelma +
3 koulutuspolettia /
3 vuoden sopimuskausi

Kuljettaja voi käyttää Premium-palveluun kuuluvat kolme koulutuspolettia milloin tahansa sopimusjakson aikana.

fleetskills.com

Tilaa Fleetskills Premium

Varaa ilmainen esittely fleetskills.com tai juha.hiltunen@fleetskills.com puh. 040 187 8668

- Saat Fleetskills-ohjelman lisäksi 3 koulutuspolettia per kuljettaja
- Ammattipätevyyden jatkokoulutukset verkkokoulutuksena
- ADR-täydennyskoulutukset ja työturvallisuuskorttikoulutus monimuotokoulutuksena
- Premium-palvelun edut kuljetusyrittäjälle ovat kiistattomat

EduTec

kouluttaa osaajia teollisuusyrityksiin nopeasti ja tehokkaasti

Varkautelainen EduTec Oy on työelämän koulutuksiin erikoistunut uudentyyppinen koulutusyritys, joka vastaa yritysten tarpeisiin saada ammattitaitoisia työvoimaa nopeallakin aikataululla.

EduTec keskittyy teknologia-alan Rekry- ja TäsmäKoulutuksiin (ks. inforuutu) sekä täydennyskoulutuksiin. Koulutukset ovat valmiita avaimet käteen -paketteja, jotka räätälöidään asiakkaan tarpeisiin sopiviksi.

EduTec aloitti toimintansa syyskuussa 2021 ja on toistaiseksi toteuttanut jo kymmenkunta Rekry- ja TäsmäKoulutusta. Toimitusjohtaja **Harri Kilpeläinen** mukaan kokonaissaldo nousee kesään 2023 mennessä jo yli kahdenkymmenen.

– Olemme päässeet mukavaan nousukiitoon. Kysyntää toimintatavallemme selvästi on, tiedusteluita tulee yrityksiltä kaikkialta Suomesta.

– Vuodenvaihteen jälkeen aloitamme koulutuksia mm. Hanza Metalliset Oy:lle Heinävedellä ja Suomen Biathlon Oy:lle Liperissä sekä Pielisen Betoni Oy:lle Lieksassa sekä useampia eri alojen koulutuksia Pohjois- ja Etelä-Savon alueella, Kilpeläinen mainitsee.

Henkilöstöpalveluiden ammattitaitoa tarvitaan

EduTec tarjoaa kaiken, mitä teollisuusyritys tarvitsee ammatti-

taitoisten työntekijöiden rekrytoinnissa, henkilöstön osaamisen kehittämisessä ja pätevyyskysymyksen myöntämisessä.

Perusta onnistuneille koulutuksille luodaan yhteistyössä henkilöstöpalveluyritysten kanssa. Merkitävin kumppani on Osuma Henkilöstöpalvelut Oy.

– Henkilöstöpalveluyritykset ovat rekrytoinnin järjestämisen ja koulutuksen markkinoinnin ammattilaisia. Heidän ansiotaan saamme koulutukset sujuvasti liikkeelle ja koulutuksiin motivoituneita henkilöitä, Harri Kilpeläinen kertoo.

– RekryKoulutuksen suorittaneet ovat koulutuksen jälkeen yleensä kuusi kuukautta henkilöstöpalveluyrityksen kirjoilla. Koeajan jälkeen koulutuksen hankkinut yritys voi palkata heidät omiin riveihinsä.

Kouluttajat pitkän linjan ammattilaisia

EduTecin sopimuskouluttajien verkostoon kuuluu yli kaksikymmentä teknologia-alan ammattilaista, joilla on vankka kokemus ja todennettu pätevyys juuri niihin töihin, joihin he uusia osaajia kouluttavat.

Yksi EduTecin koulutusten valttikorteista on, että koulutus tapahtuu asiakasyrityksen omissa tiloissa ja yrityksen omilla laitteilla. Koulutettavat oppivat tuntemaan työ-

ympäristönsä ja hallitsemaan juuri ne välineet, jotka heidän täytyykin hallita. Vähintään 60 % koulutuksesta on lähiopetusta, jossa kouluttaja on läsnä paikan päällä. Ryhmäkoot ovat pieniä, 3–5 henkilöä per kouluttaja, jolloin opetus on intensiivistä. Lisäksi koulutusten kestot ovat sopivan lyhyitä, 2–4 kuukautta.

– Ekstraetunamme on, että kumppaneinamme on koneiden ja laitteiden maahantuojien edustajia. He tuovat koulutuksiin alansa uusinta tietämystä, Harri Kilpeläinen lisää.

Kiwa Inspectan, EduTecin ja EduTestin yhteinen palvelumalli

Yhden luukun palveluajatus kattaa nyt myös pätevyönnit. Syyskuun 2022 loppupuolella julkaistulla yhteistyösopimuksella Kiwa Inspecta, EduTec ja EduTest muodostivat hitsauksen koulutuksen, henkilöstösertifioinnin ja testauspalveluiden paletin, josta asiakasyritys voi valita tarvitsemansa osa-alueet.

Kiwa on yksi maailman suurimmista testaus-, tarkastus- ja sertifiointiyrityksistä. EduTest Oy puolestaan on tuore yritys, joka on perustettu tekemään hitsaavan teollisuuden henkilöstösertifiointia.

– Yhteistyömme vastaa hitsaavan teollisuuden tarpeisiin alkaen tulevan ammattilaisen ensimmäisestä puikon raapaisusta jatkuen

tehokkaan koulutuksen ja pätevyyskysymyksen hankkimisen kautta materiaalien koulutuksiin ja menetelmätestauksiin, Kilpeläinen kuvailee.

Vuonna 2023 Hasinmäen teollisuusalueelle Varkauteen valmistuu halli, johon muuttavat EduTec, EduTest sekä Kiwa Inspectan Varkauden toimipisteet painelaitetoimiala ja rikkovan aineen koulutuksen laboratorion toiminnot.

– Uusissa tiloissa pystymme tarjoamaan koulutusta ja muita asiantuntijapalveluita erittäin monipuolisesti.

Matala kynnyys palveluihin

Harri Kilpeläinen korostaa, että tarjolla oleviin palveluihin on helppo päästä käsiin vaikka yhdellä puhelinsoitolla.

– Yhteyttä voi ottaa esimerkiksi minuun tai Osuma Henkilöstöpalveluiden Jani Karhuseen. Siitä pyörä lähtee pyörimään.

– Jos henkilöstön koulutuksen jatkoksi tarvitaan kottikoulutuksia, pätevyyskysymyksiä tai vaativia testauspalveluita, nekin järjestyvät kauttamme. Usean eri kumppanin sijaan riittää nyt yksi, Kilpeläinen kiteyttää.

RekryKoulutus ja TäsmäKoulutus ovat TE-palveluiden konseptteja, ja koulutukset toteutetaan aina yhteistyössä paikallisten työ- ja elinkeinoviranomaisten kanssa.

– Hoidamme myös yhteydet viranomaisiin. Yhteistyömme ELY-keskusten ja TE-palveluiden kanssa on hyvin luontevaa, mikä onkin toimintamme edellytys. Viranomaisten suhtautuminen on positiivista ja käsittelyajat ovat nopeita, joten byrokratiaa ei tarvitse pelätä.

Tyytyväisiä sekä yritykset että koulutettavat

Harri Kilpeläinen kertoo, että EduTecin toteuttamissa Rekry-



Hitsaajien RekryKoulutus Ratesteel Oy:lle sujui kiitettävien lopputuloksien. Jatkoa seuraa 13.2.2023 alkavalla uudella RekryKoulutuksella.

Koulutuksissa osallistujien työllistytvyys on ollut lähes 100 %.

– Kaikista tähänastisista koulutuksista olemme saaneet kiitettävän arvostuksen sekä opiskelijoilta että yrityksiltä.

– RekryKoulutuksissa osallistujat ovat alanvaihtajia, työttömiä työnhakijoita tai työttömyysuhan alaisia. Heille sopii mainiosti lyhyt ja tehokas koulutus, sillä koulutuksen ajalta he eivät saa palkkaa yritykseltä, vaan koulutusajalta maksetaan työttömyysetuutta kulkorvauksella.

– Ensimmäisen RekryKoulutuksen jatkoksi monet asiakkaamme ovat ottamassa toista ja jopa kolmatta koulutusta. Esimerkiksi ammattitaitoisten hitsareiden tarve on suuri. Eräs toimitusjohtaja totesi, että varmaan tarvitaan vielä neljäs ja viideskin hitsareiden RekryKoulutus, Kilpeläinen kertoo.

Epävarmoina aikoina yrityksille on tärkeää saada keskittyä omaan ydintekemiseensä, mutta kuitenkin samalla luoda edellytyksiä hyvälle kilpailukyvyille.

– Asiakkaamme arvostavat sitä, että voivat jättää rekrytoinnin ja kouluttamisen luotettavien ammattilaisten tehtäväksi. Meihin kannattaa ilman muuta ottaa yhteyttä, jos näköpiirissä on koulutustarpeita. Katsotaan yhdessä, millainen ratkaisu olisi yrityksellenne toimivin.

RekryKoulutuksessa yrityksen osuus kustannuksista on vain 30 %

REKRYKOULUTUKSELLA yritys saa uusia, ammattitaitoisia työntekijöitä. RekryKoulutus on ns. yhteishankintakoulutus, jonka kokonaiskustannuksista ELY-keskus rahoittaa 70 % ja työnantajan osuus on 30 %. Koulutus räätälöidään yrityksen tarpeisiin ja sillä luodaan opiskelijoille ammatillinen osaaminen työtehtäviin. Koulutuksen hyväksytysti suorittaneet työllistyvät yritykseen tai vuokratyövoimaa tarjoavaan yritykseen.

TÄSMÄKOULUTUS puolestaan on yrityksessä jo työskentelevien työntekijöiden osaamisen päivittämistä yrityksen muutostilanteissa (myös määräaikaisesti lomautetuille). TäsmäKoulutuksen kokonaishinnasta työnantajan maksuosuus on 30–50 %.

Ismo Peuhkuri EduTestiltä tarkastamassa SP stainless Oy:n RekryKoulutettavien pätevyyskokeita.



EduTecin Antti Taavitsainen kouluttamassa Mika Savolaista Gebwell Oy:n hitsaajien RekryKoulutuksessa.



Heidi Korhonen hitsaamassa pätevyyskokeita SP stainless Oy:n hitsaajien RekryKoulutuksessa.

edutec.fi

facebook.com/edutec.fi

instagram.com/edutecoy

Harri Kilpeläinen, EduTec Oy,
040 539 6885, harri.kilpelainen@edutec.fi

Jani Karhunen, Osuma Henkilöstöpalvelut Oy,
050 371 5981, jani.karhunen@ohp.fi

Kari Särkkä, EduTest Oy,
044 493 6143, kari.sarkka@edutest.fi

Tommi Kirjavainen, Kiwa Inspecta,
050 432 4009, tommi.kirjavainen@kiwa.com



Mika Aaltola: Itä-Suomeen aktiivisuutta luodaan sijoittamalla rahaa alueelle

Ulkopoliittisen instituutin johtaja **Mika Aaltola** vertaa työssään jatkuvasti historiaan ja nykyhetken tapahtumia. Sitä hän suosittelee myös kaikille yrittäjille, koska historia antaa näkemystä bisnekseen.

Teksti ja kuvat Hanna Laukkanen

Mika Aaltola kertoi Yrittäjien juhlassa, kuinka hienoa yrittäjien on suunnitella yritystoimintaa vapaassa Suomessa.

Tulevaisuudessa Itä-Suomen merkitys ja aktiivisuus korostuu Suomessa, kertoi Mika Aaltola joulukuussa Nurmeksessa järjestetyssä Pohjois-Karjalan Yrittäjien maakunnallisessa Yrittäjä-juhlassa, jossa oli juhlapuhujana.

Kun Suomen ja Ruotsin Nato-prosessi etenee, Suomen ja Venäjän raja voi tulevaisuudessa olla myös Naton raja. Poliitikassa ymmärretään se, että yhä useampi maa on

Natossa ja EU:ssa ja niillä alueilla pitää pystyä kehittämään uusia elinkeinoja ja muita aktiviteetteja. Ei sen takia, että rajaseuduilla on taloudellisia haasteita ja hyvinvointihaasteita. Vaan siksi, että niillä alueilla on geopolittisia haasteita. Geopolittisesti ajateltuna Pohjois- ja Itä-Suomi ovat etulinjassa olevia paikkoja, Aaltola kommentoi. Aaltola kertoo esimerkin Baltiasta.

- Näin Nato-raja on usein määritelty muissakin maissa. Itäisen Viron eteen on tehty paljon töitä, jotta se on saatu linkitettyä osaksi muuta Viroa. Alueen vireänä pitäminen ei voi olla vain puolustusta, vaan ihmisillä pitää olla toimintaa ja töitä. Aluetta ei voi ajatella joutomaana, jossa järjestetään vain vanhuksille hoitopalveluita, Aaltola sanoo.

Aktiviteetteja luodaan sijoittamalla Itä-Suomeen rahaa ja resursseja. Sitä, jota aiemmin on sijoitettu poikkirajallisiin yhteyksiin, kun rakennettiin Itä-Suomea Venäjän yhteyksien varaan. Se Venäjän yhteyksien luomisen strategia petti Ukrainan sodan myötä, hän sanoo.

Bisnekselle hyötyjä historian tuntemisesta

Mika Aaltola suosittelee kaikille yrittäjille historian tapahtumiin perehtymistä ja niiden vertaamista nykyhetkeen. Sil-

loin jokainen yrittäjä pystyy paremmin suunnittelemaan yrityksen toimintaa ja bisnestä.

- Yhä enemmän talous on geopolitiikkaa. Parhaat aikakauslehdet ovat niitä, jossa talouden ja geopolitiikan rajapinta tulee esille. Ennen Ukrainan sotaa Suomessa ajateltiin toiveikkaasti Venäjästä, ja se suunnitelma ei toiminut. Siksi Venäjän kohdalla toteutui riskejä pienille, keskisuurille ja suurille yrityksille, hän sanoo.

Geopolitiikan perusasiat ja sanktiopoliitiikka on hyvä ymmärtää. Sanktioista voi tulla yrityksille riskejä, jos yritykset ovat yhteistyössä puolivalttiollisten isojen yritysten kanssa, kuten Kiinan intressejä toteuttavan Huawei tai Venäjän valtion korporation Rosatomin, Aaltola kertoo.

- Tiedetäänkö yrityksissä, kenen kanssa ollaan tekemisissä? Pitää tuntea asiakkaansa ja pitää tuntea myös asiakkaan asiakkaat, ettei toteudu riskejä. Vaatii hyvää intuitiota, jota voi kehittää lukemalla ja kysymällä asiantuntijoilta, hän kommentoi.

Väärät maat vuotavat

Yrittäjille saattaa jatkossa avautua monipuolisia mahdollisuuksia eri aloilla, Mika Aaltola analysoi. Jatkossa yhä tarkempaa huomiota kiinnitetään tuotantoketjuihin, jotka lyhenevät ja ovat lähempänä kuluttajaa.

- Ukrainan sodan jälkeen ei koita rau-

ha, vaan konflikti, joka poreilee. Sen lisäksi Kiinan toiminnasta emme tiedä. Tuotantoketjuissa ei jatkossa saa olla komponentteja vääristä maista, koska pelätään, että väärät maat vuotavat. Miten suomalaiset yrittäjät saavat omat komponenttinsa turvattuun tuotantoketjuihin? Alihankintaketjuissa on innovatiivista uutta toimintaa, hän pohtii.

Jatkossa myös siirrytään pois Venäjän hiilivedyistä. Siinäkin on hoksaaVILLE ihmisille paljon mahdollisuuksia, Aaltola sanoo.

- Markkinoiden syntyä pitää tukea otamalla mallia muualta maailmasta. Tuetaan innovatiivisia yrityksiä esimerkiksi kilpailujen kautta.

”Miten suomalaiset yrittäjät saavat omat komponenttinsa turvattuun tuotantoketjuihin? Alihankintaketjuissa on innovatiivista uutta toimintaa.



Mika ja Kirsi Aaltola ovat olleet naimisissa kolme vuotta. Kirsi on Haus-kehittämiskeskuksen kehittämisliiketoiminnan johtaja.

Suomen neljä eri geopolittista vaihetta

- Mika Aaltola kertoo, että Suomi on nyt siirtymässä neljälteen tasavaltaan.
- Tasavallat on numeroitu geopolittisten muutosten mukaan.
- Ensimmäinen tasavalta oli ennen toista maailmasotaa.
- Toinen tasavalta oli toisen maailmansodan jälkeen.
- Kolmas tasavalta syntyi kylmän sodan loppumisen ja EU:n liittymisen myötä.
- Neljäs tasavalta tarkoittaa Natoon liittynyttä Suomea.
- Neljännessä tasavallassa Suomi avautuu läntisessä sotilaallisessa liittoutumisessa ja silloin Suomeakin pitää ajatella eri tavalla, Mika Aaltola sanoo.
- Nato-prosessin myötä Suomi on kytkeyty länteen ensimmäistä kertaa sitten vuoden 1809, jolloin Venäjä valtasi Suomen Ruotsilta, Aaltola muistutti pitämässään juhlapuheessa Yrittäjien juhlassa

MIKA AALTOLA työskentelee viikottain 75 ulkopoliittikan asiantuntijan kanssa Ulkopoliittisessa Instituutissa. Hänen mukaansa Suomessa pitäisi perehtyä aiempaa enemmän Kiinaan ja Intiaan. Intia on maailman suurin demokratia, joka on tukkanuottasilla Kiinan kanssa. Tieto maista on tärkeää, koska kaikki maailman maat ovat keskenään riippuvaisia, se riippuvuus on aseistettavissa, Aaltola kommentoi.

- TUOTANTOKETJUT SIIRTYY pois Kiinasta Intiaan. Tästä seuraa tuotteiden hintojen nousua: Tänä vuonna uusin iPhone maksoi 2000 euroa, kun se viime vuonna maksoi tuhat euroa, hän sanoo.

DEMOKRAATTISET MAAT ovat solidaarisia toisilleen ja siksi Intian kanssa halutaan tehdä yhteistyötä. Intiaan luotetaan. Mitä vähemmän maan kulttuuria tuntee, sitä enemmän on yrityksen toimintaan liittyviä riskejä. Tunnettuihin paikkoihin kannattaa siirtää tuotantoa. Tuotanto siirtyy korkeamman rekulaation ja tuotantokustannusten maihin, mikä nostaa tuotteiden hintoja.

KIINAN RISKIT EI TOTEUDU yhdessä yössä, kuten Venäjä riski toteutui, Aaltola sanoo. Kiinan riskit liittyvät korkeimpaan teknologiaan, kuten mikrosiruihin. Se on suomalaisille yrityksille iso mahdollisuus, kun meillä on kykyä tuottaa teknologisia ratkaisuja, hän sanoo.

Yrityysmaailma

JULKAISIJA:
Joensuun Kustannus Oy
YRITYYSMAAILMA
Telitie 1D, 80100 Joensuu
info@yritma.fi | www.yritma.fi

**PÄÄTOIMITTAJA/
TOIMITUSJOHTAJA:**
Markku Oikarinen,
puh. 050 374 6280
markku.oikarinen@yritma.fi

SIVUNVALMISTUS:
Joensuun Kustannus Oy, Yrityysmaailma
Annika Käyhkö, ilmoitus.annika@yritma.fi

PAINO:
Suomalainen
Lehtipaino Oy, Kajaani

TOIMITTAJAT:
Eini Kettunen puh. 050 374 6294
Toni Valha puh. 050 531 4745
Pasi Liimatta puh. 050 408 8457
Virpi Kylmälä puh. 045 200 5441

ILMOITUKSET:
Rauno Härkönen puh. 050 374 6278
Jukka Keinänen puh. 044 561 6902

rauno.harkonen@yritma.fi
keinanenjukka@gmail.com

OSOITELÄHDE:
Joensuun Kustannus Oy Yrityysmaailma, markkinointirekisteri, puh. 050 374 6284

Jätä juttuvinkki nettisivuillamme:
www.yritma.fi



Suomi takaisin kasvu-uralle: nyt tarvitaan läpimurtopatentteja, innovaatioita ja kilpaillut markkinat

Uusien, erityisesti läpimurtoon johtavien patentoitavien ideoiden ja innovaatioiden luominen on heikentynyt ja se näkyy Suomen paikallaan polkevassa tuottavuudessa. Juuri julkaistun Etla Muistion mukaan innovaatioiden tuotanto putosi merkittävästi 2000-luvun taitteessa. Kehitys johti tuottavuus-



Tutkimusjohtaja Tero Kuusi.
Kuva: Matti Rajala/ETLA

den hidastumiseen seuraavalla vuosikymmenellä, ja pudotus oli erityisen raju ICT-alalla. Läpimurtoon johtavien innovaatioiden tunnistaminen voi jatkossa auttaa kohdentamaan politiikkatoimia ja näin parantamaan tuottavuutta. Lisäksi olisi tärkeää huolehtia kilpailullisista markkinoista.

Koronapandemia, Venäjän hyökkäyssota, ilmastomuutos ja viimeisimpänä energiakriisi ovat koetelleet yhteiskuntien resilienssiä eli kriisinsietokykyä. Yhteiskuntien selviäminen myös tulevaisuudessa vastaavanlaisten kriisien yli edellyttää paitsi investointeja kriisinsietokykyyn, myös innovaatioita tuottavuuskasvun kiihdyttämiseksi.

Suomessa tuottavuuskehitys on kuitenkin viime vuosina junnannut paikoillaan. Yritysten t&k-intensiteetti laski 2010-luvulla edelliseen vuosikymmeneen verrattuna.

Yksi heikkoa tuottavuuskasvua selittävä tekijä voi olla yhteiskuntien heikentynyt tarmo uusien innovaatioiden luomisessa. Erityisesti läpimurtoihin johtaneiden innovaatioiden tuotanto tipahti merkittävästi 2000-luvun taitteessa, todetaan tänään julkaistussa Etla Muistiossa. Pudotusta tapahtui varsinkin tieto- ja viestintäteknologioissa. 2000-luvun alkupuolen innovaatiotoiminnan hidastumisella on myös selvä ajallinen yhteys myöhempään tuottavuuden hidastumiseen 2010-luvulla.

Tutkimuksessa kohdistettiin huomio erityisesti eri alojen globaaleihin läpimurtopatentteihin. Yksittäinen läpimurtopatentti on yhteydessä noin kahden prosentin lisäykseen toimialan työn tuottavuudessa 10 vuoden ku-

luttua. Uusilla innovaatioilla on siis enemmän potentiaalia muuttaa yhteiskuntaa ja johtaa merkittävämpään tuottavuuden kasvuun, huomauttaa tutkimushanketta vetänyt Etlan tutkimusjohtaja **Tero Kuusi**.

- Suomi on menestynyt hyvin läpimurto-tekniologioiden käyttöönotossa. Erityisesti tällaisten läpimurtoihin johtavien innovaatioiden tunnistaminen voi auttaa jatkossa innovaatiopolitiikan kohdentamisessa, sillä läpimurto- ja kokevilla aloilla investoinnit t&k:hon voivat olla tuottavampia kuin muilla aloilla vielä pitkään läpimurron jälkeenkin, Etlan Kuusi arvioi.

Kilpailun puuttuminen vähentää kannusteita t&k-investointeihin

T&k-intensiteetti laski 2010-luvulla Nokian lisäksi pääosin toimialoilla, jotka olivat keskittyneitä ja joiden markkinoilla kilpailu oli heikkoa. Vastaavasti kilpailullisilla markkinoilla t&k-intensiteetti ei laskenut vaan jopa kasvoi. Hankkeessa saadut tulokset viittaavatkin siihen, että markkinoilla, joilla kilpailun aste on vähäinen ei ole riittäviä kannustimia tehdä t&k-investointeja.

- Markkinoiden kilpailuolosuhteisiin vaikuttavalla sääntelyllä ja kilpailupolitiikalla voidaan selvästi vaikuttaa suomalaisyritysten innovaatiotoimintaan. Terve kilpailu pakottaa yritykset uusiutumaan ja investoimaan tutkimukseen ja kehitykseen. Myös kilpailullisilla markkinoilla voidaan tarvita lisäkannustimia. Tehokkaita keinoja ovat esimerkiksi suorat tuet sekä verotuet ja osaavan työvoiman maa-



Tutkimusjohtaja Heli Koski.
Kuva: Matti Rajala/ETLA

hanmuuton edistäminen, toteaa Etlan tutkimusjohtaja **Heli Koski**.

Erityisesti läpimurtoihin johtaneiden innovaatioiden tuotanto tipahti merkittävästi 2000-luvun taitteessa, todettiin juuri julkaisussa Etla Muistiossa.



MAASEUDUN
TYÖNANTAJALIITTO



Maaseutuyrittäjälle
asiantuntevaa palvelua
työsuhdeasioissa

www.tyonantajat.fi
puh. 09 7250 4500

Alussa on idea®

Patentit tavaramerkit hyödyllisyysmallit mallit

Patenttikonsultointi Kangasmäki Oy

Web

Sähköposti

Puh/ Reijo Kangasmäki

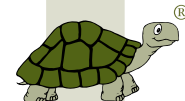
Puh/ Ville Pekkanen

Käyntiosoite

www.patenttikonsultointi.fi
info@patenttikonsultointi.com
0400 636475
040 6814645

Enqvistinkatu 7A
33400 Tampere

PATENTTIKONSULTOINTI
PATENTCONSULTING



Mittatilaustyöt ja erikoistuotteet joutuisasti Kumipörssistä

– Pystymme toimittamaan asiakkaan tarvitsemat tuotteet nopeasti ja joustavasti. Kiireellisiin tilauksiin reagoimme tarvittaessa välittömästi, kertoo Joensuun Kumipörssin toimitusjohtaja Tommi Lappalainen yrityksensä vahvuuksista.

Joensuun Kumipörssi on teknisten kumi- ja muovituotteiden ja kunnossapidon tarvikkeiden kauppa. Ripeän ja varman toimituksen lisäksi Kumipörssin toiminta perustuu laajaan tuotevalikoimaan, asiakaslähtöisiin ratkaisuihin ja vahvaan ammattitaitoon.

– Toimitamme asiakkaillemme heidän tarpeittensa mukaisesti jatkojalostettuja kumi- ja muovituotteita. Leikkaamme kumia sekä jyrsimme, sahaamme ja taivutamme muovia CNC-ohjatuilla koneilla ja muilla välineillä, **Tommi Lappalainen** sanoo.

– Konekantamme mahdollistaa tuotteiden monipuolisen valmistamisen asiakkaiden antamien mittojen mukaisesti. Viime aikoina olemme tehneet mm. koronasuojia kaappoihin.

Laaja valikoima

Erilaisia muovi- ja kumilaatuja on valtava määrä, mutta Kumipörssin henkilöstö osaa valita kulloiseenkin käyttötarkoitukseen sopivimman.

– Myyjillämme on vankka tietämys materiaalien ominaisuuksista. Suurimman osan käyttämästämme kumista maahantuomme itse Euroopasta, Kiinasta ja Intiasta, Lappalainen mainitsee.

– Meillä on varastossa laaja kirjo kumilevyjä ja -mattoja, muovilevyjä, letkuja, kiilahihnoja ja niin edelleen. Valikoimasta suuri osa on erikoistuotteita teollisuuden ja muiden alojen yritysasiakkaiden tarpeisiin.

Teollisuuden luotettava kumppani

Joensuun Kumipörssi palvelee teollisuutta, maataloutta, julkista sektoria, jälleenmyyjä ja yksityisasiakkaita. Tommi Lappalaisen mukaan tukkukauppa teollisuusasiakkaille muodostaa



Nuori maastohiihtäjä Lotta Kurttila opiskeli merkonomiksi oppisopimuksella Joensuun Kumipörssissä. Tommi Lappalainen on ollut mukana Lotan taustajoukoissa mm. auttamassa yhteistyökumppaneiden löytämisessä.

Kumipörssin toiminnan kivijalan.

– Pidämme omalta osaltamme suomalaisen teollisuuden pyöriä pyörimässä. Merkittäviä asiakkaitamme ovat konepajat ja muut tuotantolaitokset.

– Teollisuudelle teemme paljon myös asennustöitä. Ison osan toiminnastamme muodostaa kuljetinhihnojen asentaminen ja huolto-työt sekä kuljetinten tarvikemyynti.

– Asiakkaita meillä on kaikkialla Suomessa, vaikkakin asiakaskunnan painopiste on Itä-Suomessa. Asennuksia käymme teke-

mässä noin kahdensadan kilometrin säteellä, Lappalainen mainitsee.

Laadukkaat työvaatteet ammattilaisille

Työvaatteet, työkenkät ja suojaimet ovat tärkeä osa Kumipörssin tarjontaa Kuurnankadun myymälässä. Valikoima on kattava ja edustetut merkit laadukkaita.

– Esimerkiksi Snickersin työvaatteet ja Jalaksen turva-kenkät ovat kuuluneet valikoimaamme todella pitkään. Emme ole nähneet tarpeelliseksi vaihtaa kyseisiä valmistajia, sillä ne tekevät todella kestäviä tuotteita päivittäiseen ammattilaiskäyttöön, Tommi Lappalainen korostaa.

Osaavat ja kokeneet tekijät

Jämsän asiakaspalvelun ja toimivien ratkaisujen taustalla on osaava henkilökunta.

– Henkilöstötilanteemme on todella hyvä. Työntekijämme ovat taitavia ja kokeneita, pitkään Kumipörssissä työskennelleitä. Kaikki osaavat hommansa ja voivat tehdä päätöksiä itsenäisesti. Keskinäinen luottamus on meillä korkealla tasolla, Lappalainen sanoo.

– Myyntihenkilöstö tun-



Tommi Lappalainen on toiminut Joensuun Kumipörssin yrittäjänä isänsä Jarmon jälkeen vuodesta 2015.

tee tuotteet läpikotaisin ja osaa neuvoa asiakasta valitsemaan sopivimman vaihtoehdon. Joskus on nimittäin niin, että asiakas ei välttämättä osaa tarkkaan sanoa, minkä tuotteen tarvitsee, mutta osaa kuvailla, millaiseen tarpeeseen tuote tulisi. Sepä ammattitaitoisille myyjillemme riittääkin.

35 vuotta työtä asiakkaiden hyväksi

Joensuun Kumipörssin perusti Jarmo Lappalainen vuonna 1987. Yrityksen liiketoiminta siirtyi sukupolvenvaihdon myötä Tom-

mi Lappalaisen vetovastuulle vuonna 2015.

– Kehitämme toimintaamme suunnitelmallisesti ja hallitusti. Erityisesti olemme pyrkineet edistämään materiaalien jatkojalostuskykyä vastataksemme asiakkaiden tarpeisiin. Sitä varten olemme tehneet mitavia laitehankintoja.

– Tuotteiden jatkojalostusta kehitämme edelleen. Panostamme myös erikoistuotteisiin. Haluamme antaa asiakkaillemme kokemuksen tavoitettavissa olevasta, osaavasta ja opastavasta palvelusta, jollaista ei verkon kautta ole mahdollista tarjota.

Tuttu paikka Kuurnankadulla

Joensuun Kumipörssi sijaitsee vilkkaan Kuurnankadun varrella. Saapuminen asioimaan ja tuotteiden noutaminen on vaivatonta, piha-alueella riittää tilaa.

– Kuurnankatu 39:ssä olemme toimineet parikymmentä vuotta. Sukupolvenvaihdon jälkeen rakennutimme kiinteistöön laajennusosan. Teollisuuteen ja kunnossapitoon kytkeytyvälle yritykselle tämä sijainti on erinomainen, Tommi Lappalainen toteaa.

CNC-työstökeskus mahdollistaa tuotteiden valmistamisen asiakkaan toiveiden mukaisesti.



Joensuun Kumipörssistä mm.

- Koneenosat
- Kuljetushihnat
- Kuljetuspyörät
- Lasikuitutarvikkeet
- Letkut ja letkutarvikkeet
- Muoto- ja tiivistenaumat, tärinäneristimet
- Rullaketjut
- Suojaimet
- Tehonsiirtotuotteet
- Teipit, liimat ja pakkaustarvikkeet
- Tekniset muovit
- Tiivistemateriaalit
- Työ- ja turvajalkineet
- Työvaatteet
- Varastokalusteet



TERVETULOA PALVELTAVAKSI JOENSUUN KUMIPÖRSSIIN!

Palvelemme ma–pe 8–17
Kuurnankatu 39

Puh. vaihte 0400 426 426
myynti@joensuunkumiporssi.fi

kumiporssi.fi

facebook.com/kumiporssi

Turun toripaviljongeille Vuoden Teräsrakenne -palkinto

Vuoden Teräsrakenne -arkkitehtuuripalkinnon sai tänä vuonna Turun toripaviljongit. Palkintolautakuntaa miellyttivät Turun toripaviljongeissa etenkin sen esteettinen ”layer” ja osoitettavissa olevat arkkitehtuuriset arvot, jotka mahdollisti ainutlaatuinen teräksen käyttö. Palkinto julkistettiin Helsingissä 23.11. Teräsrakenne-päivässä.

Palkintolautakuntaa ihastutti paviljonkien keveys, joka syntyy oivaltavalla lasin, puun ja teräksen yhdistelyllä. Detaljeista lautakunta mainitsee esimerkkinä paviljonkien metalliset vetimet, joihin kävijöiden kannattaa kiinnittää huomionsa. Paviljongit edustavat hyvin myös kestävän kehityksen arvoja, sillä niiden ja koko torialueen lämmitys tapahtuu teräksisten energiapaalujen avulla.

Turun toripaviljonkien Schauman Arkkitehdit Oy:n ja Schauman & Nordgren Architects’in luoma kaupunkikuvallinen idea perustuu tavoitteeseen luoda pienempiä ihmisen mittakaavassa olevia tiloja ja Turun kauppatorille sekä liittää maanalainen pysäköintilaitos yllä olevaan kaupunkitilaan. Paviljonkirakennukset sijaitsevat kauppatorin reunoilla ja rajaavat torin suurta kaupunkitilaa pienempiin osakokonaisuuksiin. Paviljonkirakennukset nousevat maasta kuin puut ja liittävät toriparkin yllä olevaan toritilaan.

Toripaviljonkien arkkitehti-



suunnittelusta ovat vastanneet pääsuunnittelijana toiminut **Jari Tschernij** Schauman Arkkitehteista sekä työryhmä **Ted Schauman, Kristian Kontula** ja **Jonas Nordgren** Schauman & Nordgren Architects’istä.

Rakenteellisesti paviljongit ovat osa maanalaisen Toriparkki-paikotuslaitoksen betonirakennetta porrashuoneiden osalta, jotka nousevat paviljonkien sisällä toritasolle. Porrashuoneet, hormit, keittiöt ja muut tekniset tilat sijaitsevat umpinaisten puurunkojen sisällä. Paviljonkien kattorakenteet ovat jatkumo puurungoille ja toimivat kuten puiden latvusto, antaen suojaa pään päälle. Kattojen alle muodostuu viihtyisiä kohtaamispaikkoja, sekä sisä- että ulkotilassa. Toripaviljonkeihin sijoittuu porrashuo-

neiden ja teknisten tilojen lisäksi erilaisia ravintola- ja liiketiloja. Ravintolasalien kevyt ilme saatiin toteutumaan käyttäen hoikkia teräspilareita, jolloin näkymät saatiin maksimoitua.

Paviljonkirakennuksille leimallista on uniikki arkkitehtuuri, josta rakennesuunnittelijalle merkittävimmät haasteet loivat laajat lasitetut alueet ilman jäykistäviä rakenteita sekä pitkät räystäsulokkeet. Arkkitehtonisesti tavoitteena oli muodostaa selkeä ero massiivisen puujulkisivun ja kevyen lasijulkisivun välille. Liiketilojen julkisivu haluttiin toteuttaa mahdollisimman läpinäkyvänä, jolloin puupalkeilla vuorattu katto näyttäytyy isona ulokkeena ja puurungon orgaaninen muoto hahmottuu yhtenä kokonaisuutena.

Myös rakennuksen sivuille haluttiin pitkät räystäsulokkeet suojaamaan ulkotilan saavuttamiseksi. Lisäksi katolle, ja erityisesti räystäslinjalle, tavoiteltiin hoikkaa ja eleganttia visuaalista ilmettä, jotta kattorakenteesta ei tulisi liian raskas. Rakennuksen talotekniikka tuli myös saada mahtumaan pieneen tilaan katon kantavien rakenteiden väliin. Kaikkien näiden tavoitteiden toteuttamiseksi, valittiin rakennuksen pysty- ja vaakarakenteiden runkomateriaaliksi teräs.

Kunnianhimoiset arkkitehtoniset tavoitteet muodostivat erilaisia haasteita rakennesuunnitteluun, kuten esimerkiksi jäykistävät rakenteet ja kylmäsillat. Yhdessä eri suunnittelualojen ja urakoitsijan kanssa etsittiin aktiivisesti hyviä ja toteutuskelpoisia ratkaisuja

arkkitehtonisten tavoitteiden saavuttamiseksi. Yhteensovittamiseen käytettiin hyvin tarkkaa mallintamista.

Rakennesuunnittelusta on vastannut Swecon Turun toimisto. Uusiutuvaa energiaa hyödyntävän lämmitysjärjestelmän ytimenä ovat SSAB Europan toimittamat teräksiset energiapaalut, jotka valittiin kohteeseen suunnittelutoimiston nollaE:n tekemän energiaratkaisujen tehokkuuslaskelman pohjalta. Järjestelmässä ideana on varastoida kesällä lämpöä torin alapuoliseen maaperään, ja hyödyntää lämpöä talvella toriparkin, torialueen että toripaviljonkien lämmittämiseen.

Valinnan Vuoden Teräsrakenne -palkinnon voittajasta tekee riippumaton palkintolautakunta, johon nimittävät jäseniä mm. SAFA, RIL ja RIA, ja jonka puheenjohtaja edustaa edellisvuoden voittajan arkkitehteja. Tänä vuonna puheenjohtajana on siis toiminut Vuoden Teräsrakenne -palkinnon vuonna 2021 voittaneen Helsinki-Vantaan lentoaseman Terminaali 2:n laajennuksen suunnitteluryhmästä arkkitehti SAFA Juho Grönholm Arkkitehtitoimisto ALA Oy:stä.

Tekstilähde
Teräsrakenneyhdistys,
kuvaaja Pekka Vuola



HOIDAMME VALAISTUKSEN
UUSIMISEN TÄSMÄLLISESTI
JA TEHOKKAASTI

Valoremontti.fi

Valoremontti poistaa stressiä ja pimeyttä



Teemme Tehokkaasti

**Nopeat toimitusratkaisut pieniin ja isoihin kohteisiin,
sekä yksityisille että yrityksille.**

Vankkaa ammattitaitoa 15-vuoden kokemuksella.

- Valmistamme ja asennamme kantavat teräsrakenteet ja -kokoonpanot teollisuuden ja rakennusalan tarpeisiin.
- Valmistamme ja asennamme portaat, hoitotasot, kaiteet, käsijohteet ja luiskat.
- Toteutamme kattavasti teollisuusputkistoasennuksia ja -hitsauksia, teräsrakentamista, kunnossapitoa, sekä tarjoamme työvoimaa monipuolisesti teollisuuden huoltoseisokkeihin.

METALLITAITO

Nikkarintie 2, 70910 Vuorelan teollisuusalue, Siilinjärvi
+ 358 44 275 2718 | info@metallitaito.fi | www.metallitaito.fi

Näyttävät design-portaat sisä- ja ulkotiloihin

Asiakkaan toiveiden mukaan valmistetut metallirunkoiset sisä- ja ulkoportaat kruunaavat tilan käytännöllisyydestä ja turvallisuudesta tinkimättä. Taitotuotteen koko tuotanto on CE-merkittyä ja tuotteet valmistetaan Suomessa voimassa olevien rakentamismääräysten mukaan. Yhtiön tarjontaan kuuluvat myös yksilöllisesti suunnitellut terassi- ja parvekelasitukset sekä lasikatteet.

Tämän ajan ilmiönä ovat asiakkaat, jotka miettivät hyvin tarkasti mitä portaaltaan haluavat. Porraskaupassa on tullut nyt aiempaa enemmän toteutukseen liittyvää yksilöllistä ideointia asiakkaan suunnalta. Meillä on varsin hyvät valmiudet toteuttaa asiakaiden suunnalta tulevia villejäkin ideoita, taitotuotteen toimitusjohtaja Perttu Heiskanen kertoo.

Suosituimmat kaideratkaisut seuraavat sisustustrendejä

Kaideratkaisujen osalta ihmiset seurailevat Heiskasen mukaan kulloinkin voimassa olevia sisustustrendejä, jonka seurauksena suosituimmat kaidemallit vaihtelevat suhteellisen nopealla syklillä.

– Hetki sitten meni todella paljon ruostumattomia osia, mutta nyt käytetään taas enenevässä määrin värikkäiksi maalattuja osia, jotka sopivat sisustukseen.

Portaiden valaistus on tullut jäädäkseen

Heiskanen mainitsee, että portaiden valaistusratkaisuiden kysyntä on jatkuvasti hyvällä tasolla. Portaiden valaistus voidaan toteuttaa valaisemalla askelmat tai käsijohteet.

– Yleisin tyyli on asentaa askelman etureunaan koteloitu ledinauha, jossa on yleensä opaalikannella varustettu alumiinikotelo, joka hajottaa valoa tyylikkäästi. Tarjolla on myös pistemäisiä ratkaisuita. Portaiden valaistuksessa on vain mielikuvitus rajoittamassa erilaisia toteutusmahdollisuuksia.

Heiskanen muistuttaa, että olennainen osa ledeillä toteutettavaa porrasvalaistusta on himmennin, koska himmeimmätkin ledit ovat todella kirkkaita.

– Himmennimen ansiosta porrasvalaistuksen tehokkuutta saadaan säädettyä portaattomasti.

Askelmavaihtoehtoja runsaasti

Askelmissa käytetään Heiskasen mukaan pääsääntöisesti eurooppalaisia puulajeja, joista yleisin on koivu. Paljon kysyttyjä puulajeja ovat myös tammi, saarni ja pyökki. Tarjolla on erikoisempiakin puulajeja.

– Julkiskohteiden porrasaskelmiin toimitamme pääsääntöisesti vinyylipintoja, sillä ne

kestävät aitoa puupintaa paremmin jatkuvaa kulutusta. Noin kuusi millia paksu vinyylilankku liimataan puisen askelmarungon pintaan. Samalla materiaalilla voidaan toteuttaa tilan muutkin lattiat, jolloin kokonaisuudesta saadaan yhtenäinen. Vinyylillä päällystetyn askelman etureunaan tulee kulmalista, joka toimii samalla liukuesteenä. Askelmapintaan voidaan myös jyrsiä pinnoitemateriaalin paksuutta vastaava syvennys, jolloin perusaskelmapintaa jää hiukan näkymään reunoilta.

Heiskanen kertoo, että askelmien pinnoitukset ovat nostamassa päätään myös yksityispuolella.

Portaiden toimitukset hoidetaan kohteen aikataulun edellyttämällä tavalla. Mikäli kysessä on tarkasti aikataulutettu kohde, valmistetaan mittojen mukaiset portaat jo etukäteen ja asennus hoidetaan heti kun se on mahdollista.

Monipuoliset lasiliikkeen palvelut Varkauden alueella

Vuonna 2007 perustettu Taitotuote Oy on toiminut lasitustuotteiden kanssa tiiviisti heti toimintansa alusta lähtien, mutta pari vuotta sitten Taitotuotteen rinnalle perustettiin puhtaasti lasituksiin erikoistunut lasiliike.

– Meillä on lasiliikkeen puolella koko ajan peruslasit varastossa, lisäksi varastosta löytyvät laminoidut lasit, peilit, erilaiset muovit, akryylit ja polykarbonaatit. Valikoima täydentyy viikoittain, joten kaikki lasituotteet saadaan asiakkaalle varsin nopeasti. Käymme tarvittaessa myös asentamassa lasituotteet. Meiltä lähtee viikkotasolla aika paljon lasia mm. yrityksille, jotka valmistavat erilaisia tuotteita lasista. Parhaimmillaan saamme toimitettua varastolaatuiset lasit jo muutamassa tunnissa. Peruslasien lisäksi valikoimistamme löytyvät kattavasti lämpölasit sekä karkaistut turvalasit.

Lasiliikkeemme kautta saa myös alumiini- ja alumiinilasiovet sekä palo-ovet. Meiltä saa myös erikoisempia lasia, kuten älylaseja, Heiskanen mainitsee.

Älylasit tarjoavat uusia mahdollisuuksia sisustukseen ja tilojen käyttöön

Älylasissa kirkkaan karkaistun tai normaalin lasin väliin laminoidaan älykalvo,



Taitotuote on valmistanut asiakkaan tilauksesta mm. linja-autopysäkkejä. Mallistosta löytyy myös aurinkoenergiaa hyödyntäviä sähköpolkupyörien latauskatoksia.

joka pidetään kirkkaana sähkövirran avustamana. Kun lasiin johdettu sähkövirta katkaistaan, lasien välissä oleva älykalvo aktivoituu ja lasi muuttaa väriään. Erilaisia väri vaihtoehtoja on tarjolla tällä hetkellä vaalea, harmaa ja musta. Älylasia voidaan integroida vaikkapa WC:n ja kylpytilojen lasiseiniin, jolloin näköeste saadaan aktivoitua tarvittaessa.

– Näköesteohjaukset voidaan liittää esim. saunan kiukaan ohjaukseen, jolloin näköeste aktivoituu, kun sauna on päällä. Älylasiin voidaan laittaa myös lisäkatkaisin pesutiloihin, jolla näköeste saadaan aktivoitua vaikkapa suihkun ajaksi. Tarjolla on muitakin hyvin mielenkiintoisia lasituotteita, kuten piilopeililaseja, joita on mahdollista hyödyntää sisustuksessa hyvin monipuolisesti. Jatkossa älylaseille ja muillekin lasituotteille on tarkoitus järjestää erillinen tila, missä tuotteisiin pääsee tutustumaan käytännössä, Heiskanen mainitsee.

Terassilasituksen saa asennettua helposti itsekin

– Viime vuonna terassilasituksia toimitettiin enemmän kuin koskaan aiemmin. Terassilasituksiin liittyvä sesonki on ollut tyypillisesti alkukesä ja kesä, mutta viime vuonna lasituksia tuli paljon toimitukseen vielä joulukuun puolivälissä. Terassilasituksia voidaan tehdä hyvin myös talvella.

Heiskanen kertoo, että lasituksia käydään asentamassa asiakkaan kohteisiin lasiliikkeen toimesta, mutta erityisesti puitteellisten liukulasitusten asentaminen onnistuu helposti ja nopeasti lähes jokaiselta kotinikkarilta.

– Puitteelliset liukulasitukset on helppoa asentaa itsekin. Ensin asennetaan ylä- ja alakisko samaan linjaan. Tämän jälkeen nostetaan luukut paikoilleen yksitellen, viimeisenä asennetaan U-profiilit lasituksien päätyihin, joihin lasitus sulkeutuu. Mikäli asennusaukko on siisti ja tarkka, eivät kiskot tarvitse erillistä peitelistöitusta lainkaan.

Puitteellisten liukulasien lisäksi saatavilla on myös puitteetonta.

– Puitteettomat terassilasitukset ovat paksumpaa karkaistua lasia ja näin ollen se on puitteellista vaihtoehtoa kalliimpi ratkaisu. Toimitamme myös parvekelasitukset.

Meiltä saa kaikki tuotteet avaimet käteen -toteutuksin. Käymme tarvittaessa myös mitaamassa asiakkaan kohteen, jolla voimme varmistaa tuotteen täydellisen yhteensopivuuden.

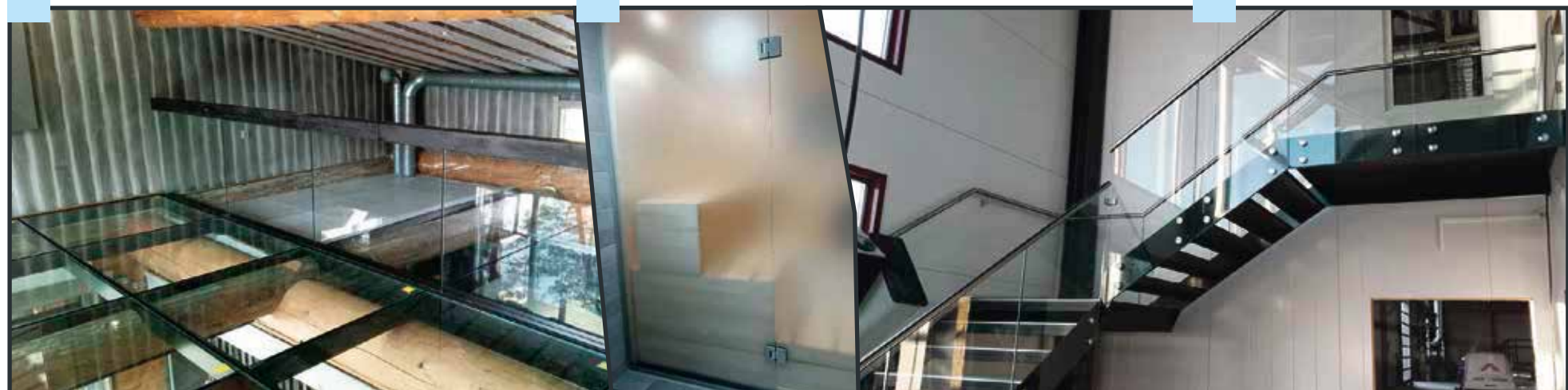
Yhteystiedot:
Taitotuote Oy
Perttu Heiskanen
p. 040 5383 990
perttu.heiskanen@taitotuote.fi

www.taitotuote.fi

Toimittamamme lasilattia ja tolpaton lasikaide. Lasilattiassa käytetään yleisesti karkaistua ja laminoitua lasia 3*10mm.

Saunan seinä on toteutettu optiwhite-lasilla, joka on oksidipuhallettu ja nanopinnoitettu. Pinnoite estää satiinipinnan kastumista ja lasin muuttumista laukukkaaksi kosteuden vaikutuksesta.

Tuotantoiltojen toimistoon johtava porras tolpatomalla lasikaiteella ja 1200 mm kulkeveydellä.



Uniikille paikalle Kuopion Maljalahden aallonmurtajalle nousee pienkerros- ja rivitalokoteja

Maljalahdessa olevalle aallonmurtajalle suunnitellaan yhdeksän asunon pienkerros- ja rivitaloa, jonka ennakkomarkkinoinnin Rakennusliike Lapti Oy käynnistää. Asuntojen rakentaminen on tarkoitus aloittaa alkuvuodesta 2023, jolloin asunnot ovat muuttovalmiita kesällä 2024.

Asunto Oy Kuopion Aallonmurtaja nousee kirjaimellisesti järven ympäröimälle aallonmurtajalle. Kyseessä on ainutlaatuinen paikka Kallaveden äärellä Kuopion satamassa lähellä keskustaa. Läheltä löytyy kattavasti palveluita ja monipuolisesti aktiviteetteja, ja alueen liikenneyhteydet ovat hyvät sekä julkisilla liikennevälineillä että omalla autolla. Vastapäiselle aallonmurtajalle rakennetaan uutta saunamaailmaa. Maljalahteen on noussut viime vuosina uusia asuinkerrostaloja, ja Kuopion Aallonmurtaja on viimeisin suunnitteilla oleva asuintalo alueella.

Pienkerros- ja rivitaloyhtiöön rakentuu yksi yksio, useita kolmioita ja neliöitä se-

kä yksi viiden huoneen asunto, joiden koot vaihtelevat 43,5–134,5 m². Kuopion Aallonmurtajassa ainutlaatuisesta sijainnista ja maisemasta otetaan kaikki irti: kaikissa asunnoissa on isot terassit ja isot ikkunat järvinäkymän. Uniikkisuus tulee sijainnin lisäksi isoimpien asuntojen mahdollisuudesta omaan poreammeeseen terassillaan.

– Maljalahti on kehittynyt viime vuosina halutuksi asuinalueeksi, ja Asunto Oy Kuopion Aallonmurtajassa ympäröivä järvinäköymin. Uniikkina kohteena Kuopion Aallonmurtaja onkin jo herättänyt paljon kiinnostusta, ja olemme saaneet runsaasti yhteydenottoja asunnoista jo ennen ennak-



komarkkinoinnin alkamista, kertoo Laptin Itä-Suomen aluejohtaja **Risto Pekkarinen**.

Teksti- ja kuvalähde Rakennusliike Lapti Oy



VUOKRAKONEET JA LAITTEET ELÄMISEN ERI VAIHEISIIN

PÄIVYSTYS

24/7

SOITA

0400 418 208

Martikaisen konevuokraamo on asiakkaan autotalli

Olemme palveleva konevuokraamo moneen tarpeeseen.

Jos emme ehdi vastata asiakkaan puheluun, soitamme aina takaisin.

Martikaisen Konevuokraamo Oy nimestään huolimatta myös myy laatutuotteita.

Tervetuloa tutustumaan ja asioimaan kanssamme!



Martikaisen Konevuokraamo Oy

KONEET – TELINEET – MUUTTOLAATIKOT – KANNONJYRSINTÄ
www.martikaisenkonevuokraamo.fi

Leppälammentie 1,
70420 KUOPIO

Puh. 017 465 3011

ma-pe klo 7.30-16.30
la klo 9.00-13.00



Erikoisovet yli 45 vuoden kokemuksella.

www.ovesta.fi

OVESTA

1977

2022



Rakennusteollisuus esittää eduskuntavaaleihin vaatimusten sijaan lupauksia

Ensi kevään eduskuntavaaleissa on kolme haastetta, jotka eivät voi odottaa: talous, turvallisuus ja vihreä siirtymä. Näistä myös riippuu ihmisten ja koko yhteiskunnan hyvinvointi ja näiden ratkaisemiseen haluamme osallistua, Rakennusteollisuus RT:n toimitusjohtaja Aleksi Randell sanoo.

Rakennusteollisuus RT on julkistanut eduskuntavaalitavoitteensa, rakennusteollisuuden lupaukset Suomelle. Ne sisältävät ratkaisuehdotuksia kriittisiin kysymyksiin, joihin hallituksen on löydettävä vastaukset seuraavalla vaalikaudella.

Maa- ja metsätalouden jännitteet ovat kiristyneet, energiapula on kiihdyttänyt inflaatiota huippulukemiin ja epävarmuus pysäyttänyt talouskasvun. Samalla vanhatkin haasteet ovat yhä ratkaisematta. Ilmastomuutoksen ja luontokadon hillitseminen vaativat kiireellisiä toimia. Julkisen talouden tulot ja menot on saatava tasapainoon, ja Suomeen kaivataan merkittävästi lisää osaavaa työvoimaa.

– Nyt pitää tehdä politiikkaa, joka mahdollistaa kannustavan ja vakaan investointiympäristön. Tarvitsemme investointeja etenkin kasvun ja innovaatioiden liikkeelle sysäämiseksi, mutta myös yhteiskunnan uudistamiseksi kestävämmäksi, RT:n toimitusjohtaja Aleksi Randell toteaa.

– Rajusti muuttuneessa toimintaympäristössä päätimme kääntää omat vaalitavoitteemme lupauksiksi. Tällä korostamme sitou-

tumistamme kriisinkestävän ja elinvoimaisen yhteiskunnan rakentamiseen. Lupaustemme toteuttamiseksi tarvitsemme konkreettisia tekoja myös päättäjiltä, Randell toteaa.

RT lupaa Suomelle järkevän hintaista ja tarpeita vastaavaa asumista, parempaa logistista saavutettavuutta ja ympäristövaikutusten vähentämistä.

– Kestävä kaupungistuminen edellyttää riittävää asuntotuotantoa ja energiaviisasta korjausrakentamista. Idän yhteyksien katketua Suomi on saari, jonka huoltovarmuus ja logistiikka on turvattava luomalla vahvat välilyhteydet länteen. Lisäksi meidän on leikkettava merkittävästi päästöjä ja edistettävä luonnon monimuotoisuutta, Randell sanoo.

RT:n uusi strategia ohjaa lupauksen toteuttamista

Rakennusteollisuus RT:n syyskokouksessa 1. joulukuuta vahvistettiin järjestön strategia vuosiksi 2023–2028. RT:n visiona on kestävästi kasvava ja turvallinen Suomi, jossa laadukkaiden elinympäristöjen ja rakentamisen merkitys hyvinvoinnin luojina ym-



märretään. Strategia kiteytyy kolmeen teemaan: osaava ja vastuullinen rakennusteollisuus, kasvun edellytykset ja toimivat markkinat sekä vihreän siirtymän mahdollisuudet.

– Vihreä siirtymä on strategiamme keskiössä, mutta sitä ei voi nostaa yli muiden teemojen. Sen toteutumisen mahdollistavat esimerkiksi uudenlainen osaaminen, kaikkeen tekemiseen ulottuva vastuullisuus, toimiva sääntely ja pitkäjänteinen kehittäminen. Vihreä siirtymä toteutuu parhaiten, kun koko

rakentamisen toimintaketju kumppaneineen etsii yhdessä ratkaisuja, sanoo Rakennusteollisuus RT:n puheenjohtajana aloittava Timo Vikström.

Timo Vikström on infrarakentamiseen erikoistuneen Kreate-konsernin toimitusjohtaja, ja hänet valittiin RT:n syyskokouksessa hallituksen puheenjohtajaksi seuraavalle kaksivuotiskaudelle.

KRUUNUAITA OY

**AITOJA
PUUAITOJA!**

LASKE AITASI HINTA
www.kruunuaita.fi

050 368 9797 ♦ myynti@kruunuaita.fi

Joensuun Laakerista

Laatumerkit ja laitteet!

SCHAEFFLER
TIMKEN
INA FAG
IR Ingersoll Rand
FESTO
metabo®
work. don't play.

OPTIMUM®
MASCHINEN - GERMANY

Unicraft®
Werkstattstechnik

KÄRCHER

FACOM

VERKKOKAUPPA 24/7
KATSO
JOENSUUNLAAKERI.FI

**JOENSUUN
LAAKERI**

Kuurnankatu 29 | www.joensuunlaakeri.fi

Stark, SRV ja L&T pilotoivat rakennustyömaan puutavaran uudelleen käytön mahdollisuuksia edistääkseen kiertotaloutta

Osana vastuullisuustyötään Stark pyrkii edistämään rakentamisen kiertotalouden uusia ratkaisuja ja aloittaa pilottiprojektin, jossa testataan puutavaran uudelleen käytön mahdollisuuksia. Pilottihanke toteutetaan yhteistyössä SRV:n ja L&T:n kanssa. Rakennustyömaalta kerätty käyttämättä jäänyt tai rakenteista purettava väliaikaisessa käytössä ollut puutavara ja vaneri toimitetaan Starkiin myytäväksi edelleen.

- Tämän pilotin kautta tutkimme mahdollisuutta kehittää pysyvä uudelleenkäytettävän puun myyntikonsepti. Tällä hetkellä rakennusmateriaalien uudelleenkäyttö ei ole isossa mittakaavassa mahdollista. Yhdessä SRV:n ja L&T:n kanssa haluamme olla edelläkävijöitä kiertotalousratkaisussa ja pilotoimme rakennustyömaan puutavaran uudelleen käytön konseptia, Stark Suomen toimitusjohtaja **Harri Päiväniemi** kertoo.

Väliaikaisessa käytössä ollutta puutavaraa tarjotaan vaihtoehtoksi neitseelliselle puutavaralle. Uudelleen käytettävä puutavara vähentää siis neitseellisten luonnonvarojen tarvetta ja ilmastopäästöjä.

Yhteistyötä kestävän kehityksen hyväksi

Pilotissa SRV vastaa uudelleen käytettävän puutavaran keräyksestä ja lajittelusta työmaalla. L&T laatii jäte- ja lajittelusuunnitelman ja hoitaa lajitteluopastuksen sekä häkkien noutamisen työmaalta ja toimittamisen jätelain mukaisesti Starkin Martinlaakson myymälään.

- Pilotti on erinomainen esimerkki yhteistyössä toteuttavasta vastuullisuushankkeesta, jossa arvoketjun eri toimijat työskentelevät yhdessä kestävän kehityksen ja rakennetun ympäristön uuden normaalin hyväksi. Rakennetulla ympäristöllä on kiertotaloudessa olennainen rooli, Päiväniemi kiteyttää.



SRV:n Kulttuurikasarmin työmaa Helsingin Lasipalatsin aukiolla.

Rakennusala aiheuttaa lähes puolet maailman jätteestä, ja Suomessa kiinteistö- ja rakennusala on toiseksi suurin jätteentuottaja.

- Uusiomateriaalien käyttöä kaikessa ra-

kentamisessa pitää ehdottomasti lisätä. Raaka-aineista on osittain pulaa, mikä tekee rakennusalan kiertotaloudesta riippuvaisen, ja kiertotalouden avulla aiemmin jätteik-

si luokitellut materiaalit saadaan uudelleen käyttöön, Starkin vastuullisuusjohtaja **Anne Koskinen** sanoo.

Pilotissa tutkitaan ja testataan puutavaran uusiokäytön mahdollisuuksia. Samalla vähennetään työmaalla syntyvän puujätteen määrää ja tarjotaan uusiokäyttöpuuta soveltuviin kohteisiin vaihtoehtona korvaamaan neitseellistä puutavaraa

Uusiokäyttöpuutavaran tunnistaa REWOOD-logosta

- Rakennustyömaalta kerätään käyttämättä jäänyttä tai väliaikaisessa käytössä ollutta puutavaraa ja vaneria myytäväksi edelleen seuraaviin kohteisiin, joihin uusiopuutavara on sopiva vaihtoehto. Kerättävälle puutavaralle ja vanerille on laadittu laatuvaatimukset. Uudelleen käytettävä puutavara eli REWOOD soveltuu käytettäväksi lukuisiin kohteisiin, esimerkkeinä sisustaminen, huonekalut sekä pienet nikkarointikohteet, Koskinen jatkaa.

Pilotin aikana REWOOD-puutavaraa myydään pääkaupunkiseudulla Starkin Martinlaakson myymälässä.

Teksti- ja kuvälähde Stark Suomi Oy

PRESSUHALLIT AMMATTIKÄYTTÖÖN

Myös talviasennukseen.



esim. 15x21x6
alkaen **1039€/kk**
+ alv 24%, 60 kk leasing,
hintaa yrityksille, asennettuna
Savon alueelle.

**FINEST
HALL**

FinEst-Hall Oy

Amerintie 1, 04320 Tuusula,

Puh. 040 551 4589

harri.moisander@finest-hall.com

www.pvc-halli.fi



HELPOSTI KASATTAVAT JA PURETTAVAT



BETONIPALIKKA

WWW.BETONIPALIKKA.FI

SEINÄELEMENTIT

Valmistamme ja toimitamme nopeasti kasattavia ja tarvittaessa helposti purettavia betonipalikkaseiniä, rakenteita ja kaarihalleja mm.

• RINNETALOJEN TUKIMUURIT • VARASTOT • SIILOT
• LIIKENTEEN OHJAUS • NÄKÖ- JA SUOJAMUURIT • BETONIPORSAAT

— Vain mielikuvitus on rajana —

Meiltä myös katokset ja **KAARIHALLIT**

Kun sinulla on visio, niin autamme myös suunnittelussa ja tarvittaessa myös toteutuksessa. Ota yhteyttä!



Katso
lisää koti-
sivuillamme!

Karjalan Betoni Oy

Puh. 0400 250 015 • **www.betonipalikka.fi**

Purettu kauppakeskusrakennus tarjolla uusiokäyttöön edullisesti

Tartu tilaisuuteen!

Espoonlahteen viisi vuotta sitten rakennettu kauppakeskus Pikkulaiva on purettu ja rakennus tai sen osat odottavat uutta käyttökohdetta. Suomen ensimmäisen pop-up kauppakeskuksen pinta-ala on noin 11 000 neliometriä ja purettu rakennus on mahdollista hyödyntää monin eri tavoin.



Pikkulaiva varmisti alueen palveluiden saatavuuden viiden vuoden ajan samalla kun Citycon rakennutti uuden ja suuremman kauppakeskuksen Espooseen.

Pikkulaiva sopii rakennuksena monenlaiseen käyttöön.

Sen jänneväli on suuri, yli 20 metriä. Rakenteissa on käytetty liimapuupalkkeja, julkisivussa Paroc-seinäelementtejä ja ikkunalasit ovat murronekestävät. Rakenteensa ja materiaaliensa osalta rakennus sopii erinomaisen hyvin esimerkiksi kaupaksi, toimistorakennukseksi, teollisuushalliksi tai maneesiksi.

– Ensisijaisena tavoitteenamme on löytää rakennukselle yksi tai kaksi ostajaa, kertoo Purkupihaan markkinointi- ja kehitysjohtaja **Kati Tuominen**.



Purettu kauppakeskus sopii hyvin esimerkiksi kaupaksi, toimistorakennukseksi, teollisuushalliksi tai vaikkapa maneesiksi.



Purkupiha on purkanut hieman yli hehtaarin suuruisen kauppakeskus Pikkulaivan Espoossa.



Rakennus voidaan myös viipaloida pienempiin kokonaisuuksiin, sen voi toteuttaa 11 x 1 000 neliömetrin osina. Massiivipurkuun ja rakennusmateriaalien kierrättämiseen erikoistunut Purkupiha on kesän ja syksyn aikana purkanut hieman yli hehtaarin suuruisen kauppakeskus Pikkulaivan Espoossa.

– Pikkulaiva on alun perinkin rakennettu kierrätyksessä, toteaa Tuominen ja jatkaa:

– Vastuullisesti toteutettu rakennus voidaan siirtää jopa yhtenä kokonaisuutena uudelle omistajalle. Käytetty rakennustekniikka mahdollisti sen, että purkaminen onnistui ehjänä.

Purettavan Pikkulaivan kierrättäminen uuteen käyttötarkoitukseen tuo ostajalle selviä säästöjä: rakennuksen hinnaksi tulee noin puolet sen alkuperäisestä hinnasta.

Rakennuksen kuljetukset ja uudelleen kasaamiset hoituvat tarvittaessa avaimet käteen -periaatteella

Purkupiha vastaa purkamisen lisäksi kierrätettävän rakennuksen kuljetuksista ja siirroista.

Kokenut yhteistyökumppani, rakennusliike Tekson on käytettävissä kaikissa rakennuksen uudelleen pystyttämiseen liittyvissä töissä, asiakkaan valinnan mukaan joko osittain tai kokonaan avaimet käteen -periaatteella.



Purkurakennuksen ikkunalasit ovat murronekestävää materiaalia.

Hallin rakentajille

Myydään uudelleenkäytettäviä rakennusosia

Runkotarvikkeet

Harja- ja pulpettikattotuolit
Teräslevy/RHS-ristikot
Pystypilarit
Fe-palkistoja

Siltanostureita

0,5tn – 40tn
Nosturiratoja

Tekniikka

IV-laitteistoja
Sähkökeskuksia

Halleja ja katoksia

useita eri kokoja 100 - 2000 m²

Kysy lisää!

p. 050 534 9419
purkutori.fi



Onko Pikkulaiva sinulle sopiva rakennus?

OTA YHTEYTTÄ PURKUPIHAAN!

Kysy lisätietoja asiantuntijaltamme:

Jaakko Thomander
puh. 050 534 9419

JM STEEL Metalliteollisuuden moniosaaja



Levyn leikkaus

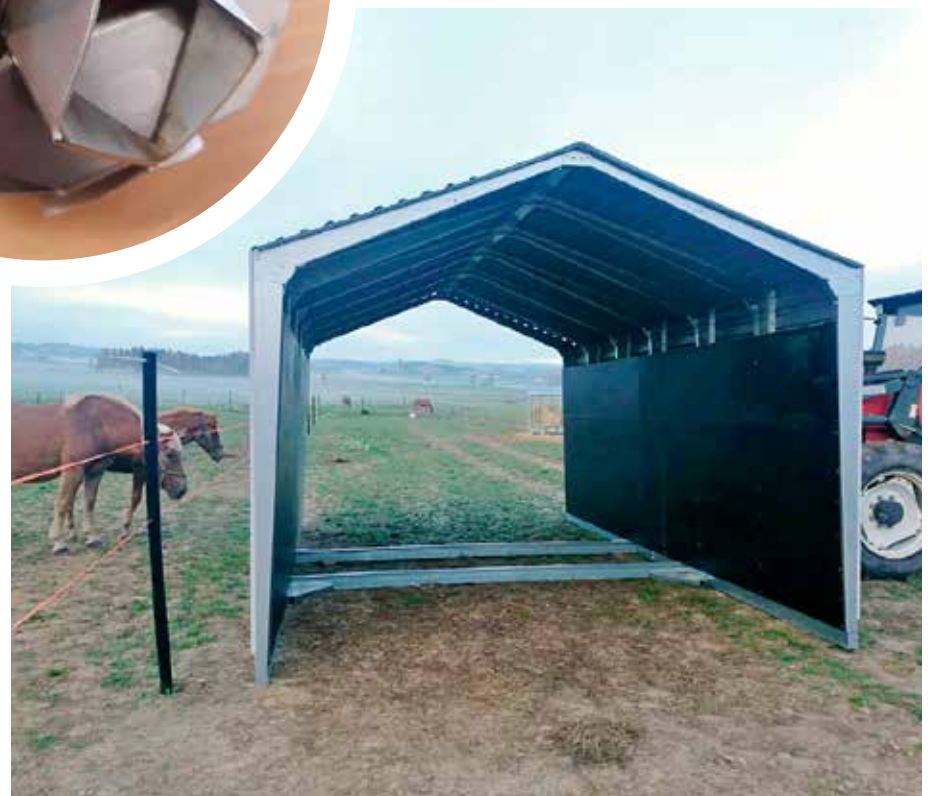
UUSI LASER: Leikkauskapasiteetti
0,2-16 mm (teräkset, alumiinit)



Putken leikkaus



Pihavarastot



Eläinsuojat

RAKENNUSPELTITYÖT | LASERLEIKKAUS | SÄRMÄYS

Raivaajantie 10, 80100 JOENSUU
puh. (013) 822 134 • 0400 375 756

www.jmsteel.fi

JM Steel

Vahva tilauskanta kannattelee toistaiseksi teknologiateollisuutta

Teknologiateollisuuden tilauskanta on edelleen vahva, mutta kysyntä on alkanut heikentyä syksyn edetessä. Alan tuotanto ja työllisyys pysyvät vielä loppuvuoden kohtalaisen hyvällä tasolla. Ensi vuoden alkupuoliskolla on kuitenkin odotettavissa muutos heikompaan. Myös hyvä työllisyyskehitys on vaarassa.

– Mitään rajua heikentymistä ei ole näillä näkymin edessä, mutta kasvun hiipuminen maailmalla ja euroalueen erittäin vaisu kehitys eivät voi olla vaikuttamatta teknologiateollisuuden ja Suomen vientinäkymiin, sanoo johtaja, pääekonomisti **Petteri Rautaporräs** Teknologiateollisuudesta.

Tiedot perustuvat Teknologiateollisuus ry:n tuoreeseen tilauskanta- ja henkilötiedusteluun.

Teknologiayritysten kolmas vuosineljännes oli edelleen hyvä. Yritysten saamien uusien tilausten arvo oli hivenen suurempi kuin edellisellä kvartaalilla ja 17 prosenttia suurempi kuin viime vuoden vastaavalla ajanjaksolla. Reaalisesti tilauskeräytymän kasvu oli vuodentakaisesta selvästi vaatimattomampi, sillä osa arvon kasvusta selittyi kohonneilla tuottajainnoilla. Tuottajainnot olivat kolmannella neljänneksellä noin 15 prosenttia korkeammat kuin vuosi sitten.

Heikkenevä suhdanne näkyy etenkin tarjouspyynnöissä. Kysyntätilannetta kuvaava saldoluku pai-

nui lokakuussa selvästi pakkaselle (-7), ja luku on nyt heikentynyt viisi perättäistä vuosineljänneksen. Saldoluku viestii heikentyneestä kysynnästä markkinoilla.

Teknologiayritysten tilauskannan arvo oli syyskuun lopussa kuusi prosenttia suurempi kuin kesäkuun lopussa ja 10 prosenttia suurempi kuin vuoden 2021 syyskuussa.

– On lähes varmaa, että euroalueen talous supistuu vuoden viimeisellä neljänneksellä. Tilanne on erityisen vaikea Suomen tärkeimmässä vientimaassa Saksassa. Tilannetta kuvaa sekin, että ostopäällykkeitä indeksien mukaan teollisuuden tilaukset euroalueella supistuvat nyt nopeinta tahtia sitten finanssikriisin 2009, jos korona-ajan pudotusta ei oteta huomioon, Rautaporräs sanoo.

– Myös Suomessa tilanteen odotetaan heikkenevän viimeistään alkuvuoden aikana. Vaikka nopeaa käännettä heikompaan ei olekaan odotettavissa, tuotannon kääntäminen laskuun ja työttömyysriskin lisääntyminen ovat ikäviä tosiasioita. Asetelma on taloudelle hyvin



– On upea saavutus, että suomalaiset teknologiayritykset ovat pärjänneet toistaiseksi verraten hyvin koko ajan hankalammassa markkinatilanteessa. Kasvusta ei saa kuitenkaan säästää tulevaisuudessakaan ja uusiin kasvumahdollisuuksiin kannattaa tarttua rohkeasti, toteaa Teknologiateollisuus ry:n toimitusjohtaja Jaakko Hirvola.

itse oikeutetusti asioita, joihin leikkuri ei saa iskeä vaan päinvastoin satsauksia tulee merkittävästi lisää, Hirvola painottaa.

– Jälleen kerran työmarkkinaratkaisut ovat erittäin keskeisessä roolissa. Vaikka inflaatio kurittaa, emme voi juosta sitä kiinni aiheuttamatta lisää ongelmia ja yhä kii-vaampaa hintarallia. Kilpailuky- vystä on pidettävä tässäkin tilanteessa huolta, jotta emme ainakaan omilla toimillamme turmele viime aikojen hyvää työllisyyskehitystä.

Vaikeasta taloustilanteesta huolimatta Suomelle on Hirvolan mukaan avautumassa paljon myös uusia mahdollisuuksia. Digivihreä siirtymä lisää koko ajan puhtaan teknologian kysyntää. Lyhyellä tähtäimellä erityisesti akuutin energiapulnan vaatimat energiatehokkuusratkaisut sekä tuleva NATO-jäsenyys lisäävät kysyntää ja mahdollisuuksia sekä puolustus- että siviiliteknologialle. Uusiin kasvumahdollisuuksiin kannattaa tarttua rohkeasti.

vaarallinen, sillä vahva työllisyys on kannatellut yksityistä kulutusta kovasta inflaatiosta huolimatta, Rautaporräs muistuttaa.

Jaakko Hirvola: Kasvusta ei saa säästää

Teknologiateollisuuden toimitusjohtaja Jaakko Hirvola kuultaa talouden kriisitietoisuutta, mutta samalla rohkeaa satsausta kasvuun. Talouden käyrät osoittavat huolestuttavalla tavalla alaspäin. Hirvolan mukaan onkin upea saavutus, että suomalaiset teknologiayritykset ovat pärjänneet toistaiseksi verraten hyvin koko ajan hankalammassa markkinatilanteessa.

– Päättäjien katse alkaa jo suuntautua tulevaan vaalikauteen, mutta istuvallakin hallituksella on mon-

ta haastetta selätettävänä. Yksi on energian korkea hinta, joka on saatava laskemaan kaikkialla Euroopassa. Aivan keskeinen toimi on komission valmistelussa oleva sähkömarkkinamalli. Siitä on saatava mahdollisimman markkinaehtoinen ja tehokas. Kallis sähkö koettelee niin kotitalouksia kuin yrityksiä, ja ennen pitkää tilanne uhkaa heijastua myös työllisyyteen, Hirvola muistuttaa.

Hirvola toivoo, että vaaleihin valmistautuvat puolueet miettivätkin paitsi säästötoimia myös talouskasvun vauhdituslistoja. Kasvusta ei saa säästää, vaikka menojen karsiminen on muuten välttämätöntä kiihtyvän velkaantumisen takia. Osaaminen sekä tutkimus-, kehitys- ja innovaatiotoiminta ovat

Renotech Oy
PALOSUOJATUOTTEIDEN AATELIA

www.renotech.fi

Ainutlaatuinen Firebreather®

"FB-venttiilit ovat paras valinta useastakin syystä. Ensinnäkin, FB-venttiili on maailman ainoa palosuoja-venttiili, joka ei päästä ensimmäistäkään liekkiä läpi paloluokitellun aikansa sisällä. Toisin kuin muut markkinoilla olevat tuotteet FB-venttiili aktivoituu välittömästi. Toiseksi, se on täysin passiivinen ratkaisu: siinä ei ole liikkuvia osia, jotka voivat juuttua, siinä ei ole toimintaa aktivoivia tunnistimia, ei johtoja, moottoria, ohjelmointia eikä sen toimintakykyä tarvitse säännöllisesti testata – se on pitkäikäinen ja sen toimivuuteen voi luottaa. FB-venttiilit eivät ruostu tai muuta muotoaan ajan myötä, toisin kuin liikkuvia osia sisältävät palosuojat. FB-venttiilien toimintakyky ei huonone, Bob Talling vakuuttaa."

-Savon yritys uutiset 05/2020

FB onteloventtiilillä varustetussa tuuletusraossa ilma virtaa vapaasti, mutta tulipalon sattuessa se pysäyttää liekit, tukkii tuuletusraon täydellisesti ja estää palon leviämisen jopa 90 minuuttia.

Firebreather-venttiilien ainutlaatuinen rakenne ei päästä liekkejä läpi ja pysäyttää palon leviämisen ilman viivettä.

MONOKOTE
SUOJAA BETONI- JA TERÄSRAKENTEET

Monokote® on ruiskutettava tuote, joka asettuu betonin tai teräksen päälle tasaiseksi kerrokseksi. Palon sattuessa se vapauttaa ensin kemiallisesti sitoutunutta vettä suojaaksi nousevaa lämpötilaa vastaan. Monokote on luokiteltu jopa neljän tunnin betonin lisäsuojaukseen. Se läpäisee lämpöä tasaisesti takanaan olevaan teräsbetoniin, joka alkaa päästää kidevettä hallitusti omasta koostumuksestaan, jolloin ei synny paljon pelättyä hallitsematonta teräsbetonin lohkeilua.

Paloneristeen takana on vakaa kehitystyö, jonka pohjalta tuotetta myydään maailman laajuisesti. Monokote-palolaastin ylivoimainen suorituskyky todistettiin Mestaritunneliprojektin yhteydessä: Monokote läpäisi kaikki Liikenneviraston ja pääurakoitsijan testit. Palonsuoja ei kuitenkaan ole Monokote-tuotteen ainoa hyvä ominaisuus. Se toimii myös akustisesti melua absorboivana materiaalina ja antaa erittäin hyvän akustisen suojan ajettuna ajotunnelin läpi.

Valikoimaamme kuuluvat myös:

- Kaikuaikaa lyhentävät Sonophone™ akustointilaastit
- MgO-levyt
- Palamattomat ja homehtumattomat kipsilevyt
- Palamattomat mineraaliliimat
- Kipsilistat, -pilarit, -seinä- ja kattopaneelit
- Materiaalialalyysit ja -mittaukset
- Kiertotalousratkaisut



Ruostumattomat putket, putkenosat ja putkisto-esivalmisteet

puh. 0207 940 430
tilaukset@spstainless.fi
www.spstainless.fi

Koneet, laitteet ja metallituotteet puskevat vielä ylöspäin

Muuta Eurooppaa selvästi rivakammin Suomessa kasvavat tänä vuonna koneiden ja laitteiden sekä metallituotteiden valmistus, todetaan tänään julkaistussa Etlan Toimialakatsauksessa. Koneissa ja laitteissa tuotanto nousi tammi-elokuussa vuoden takaisesta yli kymmenen prosenttia ja metallituotteissa liki viisitoista. Useiden toimialojen positiivisesta kehityksestä huolimatta laskusuhdanne on Suomessa jo alkanut ja talous ajautuu taantumaan hyvin pian, arvioi Etla.

Syksyn Suhdanne-ennusteessa Etla arvioi Suomen ajautuvan lievään taantumaaan kuluvaan vuoden lopussa ja ensi vuoden bkt:n kasvu jää nollan tuntumaan. Tekninen taantuma tarkoittaa bruttokansantuotteen su-

pistumista kahdella peräkkäisellä vuosineljänneksellä. Vuonna 2024 kasvua kertyy jälleen 1,7 prosenttia.

- Vaikuttaa siltä, että talouden laskusuhdanne on alkanut. Euroalueen talous kasvoi vielä loppukesästä, mutta sen todennäköinen

supistuminen vuoden lopussa aiheuttaa lisää ongelmia Suomelle. Samaan aikaan, inflaation myötä, kotitalouksien kulutuskysyntä vähenee. Kun tähän lisätään kysynnän väheneminen keskeisillä vientimarkkinoilla, meillä on aika hyvä käsitys



Toimialakatsauksesta vastaa Etlan ennusteryhmä: ennustepäällikkö Päivi Puonti (vas.) sekä tutkijat Birgitta Berg-Andersson ja Ville Kaitila.

siitä, miksi Suomi on vajoomassa taantumaan, toteaa Etlan ennustepäällikkö **Päivi Puonti**.

Suomen teollisuuden tuotos kasvaa vielä tänä vuonna liki neljä prosenttia ja ensi vuonnakin puolitoista prosenttia. Erityisesti koneiden ja laitteiden valmistus on noussut meillä muuta Eurooppaa rivakammin, ja tuotanto lisääntyi tammi-elokuussa 11 prosenttia vuoden takaiseen verrattuna. EU27-maissa lisäystä kertyi keskimäärin 4,6 prosenttia. Koneiden ja laitteiden vienti Suomesta Venäjälle laski arvoltaan neljänneksen viimevuotisesta.

Valoisat näkymät telakoilla ja autoteollisuudessa

Myös metallituotteissa Suomi on muuta Eurooppaa edellä. EU27-maissa

tuotanto lisääntyi reilun prosentin tammi-elokuussa, Suomessa taas liki viisitoista prosenttia. Kulkuneuvojen ja telakoiden osalta tilanne näyttää niin ikään positiiviselta.

- Ennustemme mukaan kulkuneuvojen viennin määrä kasvaa viiden prosentin tahtia kahden seuraavan vuoden ajan. Tosin moottoriajoneuvojen valmistus ja vienti vähenevät tilapäisesti tänä vuonna, kun mallit vaihtuvat. Telakoidenkin tilauskanta on hyvä, vaikkakin EU:n Venäjän vastaiset pakotteet pysäyttävät yhden tilauksen, kertoo Etlan tutkija **Birgitta Berg-Andersson**.

EU:ssa yli puolet uusista henkilöautoista on yhä bensiini- ja dieselautoja, mutta Uudenkaupungin autotehtaalla panostetaan jatkossa sähköautojen tuotantoon.

lä kuluvalle vuodelle, tosin näkymiä varjostavat jo saatavuusongelmat ja kasvavat kustannukset. Puutuoteteollisuuden ennennäkemättömän korkeat vientihinnat kääntyivät heinäkuussa laskuun, mutta olivat silti tammi-elokuussa 36 prosenttia viimevuotisesta korkeammalla. Toimialan viennin määrä on jo vähentynyt tuntuvasti.

Kemikaalien ja kemiallisten tuotteiden vientihinnat kohosivat tammi-elokuussa 46 prosenttia vuoden takaisesta, mutta kääntyivät puolitoista vuotta kestäneen voimakkaan nousun jälkeen laskusuuntaan elokuussa. Alan viennin määrä supistuu noin 5 prosenttia tänä vuonna.

Kansainvälinen matkustus ei ole toipunut koronapandemiasta

Yksityisten palvelualan tuotannon määrä kasvaa Etlan ennusteen mukaan tänä vuonna keskimäärin reilut kolme prosenttia eli vähemmän kuin viime vuonna. Ensi vuonna kasvu hidastuu vajaaseen kahteen prosenttiin – ennen uutta vahvistumista vuonna 2024.

Majoitus- ja ravitsemisala toipuu tänä vuonna koronapandemiasta, joskaan turismi Suomessa ei ole täysin elpynyt. Kansainvälisen matkustamisen palautuminen kestää vuoteen 2024 asti.

Kaupan ala on pandemian jälkeen, hintojen nousun ja saatavuusongelmien vuoksi sopeutunut tänä vuonna alaspäin. Uuteen kasvuun päästään vasta vuonna 2024.

Paperiteollisuutta painaa lakko ja Venäjän hyökkäyssota

Paperiteollisuuden (ml. kartonki ja sellu) viennin määrä supistuu tänä vuonna noin 13 prosenttia. Laskuun vaikuttaa pääosin alkuvuoden lakko, mutta myös Venäjän Ukrainassa aloittama hyökkäyssota näkyy vientiluvuissa. EU27-maissa paperiteollisuuden tuotanto kasvoi tammi-elokuussa, mutta Suomessa, Ruotsissa, Saksassa ja Ranskassa tuotantomäärät olivat laskussa. Sen sijaan puutavaraiteollisuuden tuotanto lisääntyi Suomessa 12 prosenttia vuodentakaisesta, vaikka useissa EU-maissa tuotantomäärät kääntyivät jo keväällä laskusuuntaan.

Sahatavaran kysyntää heikentää lähivuosina Euroopassa hitaasti kasvava rakentaminen. Suomessa rakennusalan viime vuoden hyvä kehitys kantaa vie-

TM
— TOIVALAN —
METALLI

Sähkökierto 1 | 70900 Toivala | toivalanmetalli.fi

ECONOSTO

LUOTETTAVAT JA TOIMINNALLISESTI TEHOKKAAT VAROLAITTEET TURVAAVAT KOHTEESI JATKUVAN TOIMINNAN.

Tarjoamme laadukkaita ja monipuoliset varolaitteet erilaisiin käyttökohteisiin suoraan varastosta.

Säästämme resurssejasi säätämällä varolaitteet kohteeseesi sopivaksi ja huoleksesi jää ainoastaan tuotteen linjastoon asennus.

PAINEENALENTIMET
höyrylle, vedelle, öljylle, ilmalle ja kemiallisille aineille. Säättävät käyttöpaineen prosessille sopivaksi.

VAROVENTTIILIT
höyrylle, vedelle, öljylle, ilmalle ja kemiallisille aineille. Suojaavat laitteistoja ylipaineelta.

Jokainen varoventtiili mitoitetaan väliaineen ja prosessin mukaan. Kaikkia varoventtiilimalleja voidaan säätää kohteen vaatimaan paineeseen.

Katso laaja venttiili- ja säädinvalikoimamme skannaamalla ohineen QR-koodi.

ECONOSTO OY | Lukkosalmentie 1, PL 1330, 70421 KUOPIO, Finland | Tel. +358 (0)17 262 3555 | www.econosto.fi

Asiantuntijat näkevät positiivisia signaaleja Suomen viennin tulevaisuudessa

Maaialmantalous on murroksessa ja kriisejä tulee eteen ehkä useammin kuin ennen. Toisaalta kriisit tarjoavat tilaisuuden uudistumiseen. Miltä Suomen vienti näyttää lähitulevaisuudessa? Miten vihreä siirtymä muuttaa toimialoja, ja missä ovat tulevaisuuden uudet vientimarkkinat? Mikä on rahoituksen rooli muutoksessa?



Näistä ajankohtaisista kysymyksistä keskusteltiin Finnveran viennin illan paneelissa 3.11.2022. Poikkeuksellisista viime vuosista huolimatta osallistujat näkivät myös positiivisia merkkejä edessä.

– Tätä vuotta on ollut mahdotonta ennustaa. Tavoitteemme on viedä yritystä sinne, missä mahdollisuudet ovat. Aina löytyy uusia markkinoita, sanoi Metso Outotecin talous- ja rahoitusjohtaja ja varatoimitusjohtaja **Eeva Sipilä**. Metso Outotec on Suomen suurimpia vientiyrityksiä, joka toimii globaalisti kaivos- ja metallisektorilla.

– Ajat ovat haastavat, mutta näemme silti valoa, totesi myös Kansainvälisen kauppakamarin ICC:n Suomen maajohtaja **Lenita Toivakka**.

Maaialmanlaajuinen pandemia alkaa olla takanapäin, mutta edessä saattaa olla toisenlainen taantuma, kuten paneelikeskustelua moderoinut Finnveran pääekonomisti **Mauri Kotamäki** totesi. Millainen on rahoittajan viesti vientiyrityksille ja markkinoille?

– Koronapandemia on ohi, mutta sen vai-

kutus talouteen tuntuu edelleen jossain määrin. On tärkeää pitää mielessä pitkän tähtäimen näkymä yli talouden syklien, sanoi Finnveran suuryritysten rahoituksesta vastaava liiketoimintajohtaja **Jussi Haarasilta**.

Yhä vahvempi paine vihreään siirtymään

Panelistit olivat yhtä mieltä siitä, että meillä oleva energiakriisi puskee yhä vahvemmin eteenpäin vihreää siirtymää.

– Energiakriisi voi ja se on jo puskenutkin eteenpäin siirtymää. Suomalaiset yritykset ovat investoineet vihreään siirtymään jo varhaisessa vaiheessa, meidän maineemme on hyvä, mutta voisimme tehdä enemmän. Suomalaisille yrityksille on tarjolla paljon liiketoimintamahdollisuuksia. Suomalaiseen teknologiaan ja osaamiseen luotetaan, Lenita Toivakka sanoi.

Toivakka on toiminut aiemmin Suomen ulkomaankauppaministerinä ja Global Compact Suomen pääsihteerinä. Hänen oppinsa vientiyrityksille ovat varautuminen riskeihin

ja toisaalta eri markkinoiden mahdollisuuksiin hyödyntäminen. Esimerkiksi, suomalaiset voisivat hyödyntää enemmän vapaakauppa-alueita eri puolilla maailmaa.

Toisaalta kilpailu vihreän siirtymän alueella on kovaa. Onko markkinoilla vielä tilaa? Kyllä on, uskoo Metso Outotecin Eeva Sipilä. Kilpailua on, mutta mahdollisuuksia edelläkävijyyteen on, kun löytää osuutensa markkinoista.

– Vastuullisuus ja kestävyys on strategiamme ytimessä. Suomalaisena yrityksenä kilpailukykyämme perustuu siihen, että tarjoamme teknologiaa, jolla vastata kestävyshaasteisiin.

– Vientitakuulaitoksilla on hyvät mahdollisuudet vauhdittaa muutosta. Me rahoitamme vientihankkeita, jotka liittyvät uuteen teknologiaan, ja Suomessa on hienoja yrityksiä, jotka luovat uusia innovatiivisia ratkaisuja, Jussi Haarasilta sanoi.

Suomi – ”läntisen maailman viimeinen pysäkki”

Nyt eletään hyvin erilaisessa maailmassa kuin vuosi sitten, jolloin tunnelma oli positiivinen kasvuhakuinen pandemian jälkeen. Suomelle aiemmin varsin tärkeä Venäjän vientimarkkina on poissa. Sillä on ollut konkreettisia vaikutuksia suomalaisiin viejiin, mutta vetäytyminen Venäjän-markkinoilta alkoi asteittain jo 2014, Lenita Toivakka huomautti.

– Meillä ei tule olemaan kauppaa Venäjän kanssa vuosikymmeniin, jotkut puhuvat monista sukupolvista. Mutta on muita markkinoita, meidän vain täytyy mennä sinne. Kään-

nytään länteen, Afrikkaan, Lähi-itään, Kaakkois-Aasiaan, hän listasi.

Vientitakuulaitoksen rooliin kuuluu kantaa riskiä ja taata kauppoja myös poliittisen riskin maihin. Miten poikkeuksellinen Venäjän aloittamasta sodasta seurannut tilanne seurauksineen on?

– Tilanne on varmasti poikkeuksellinen muttei ainutlaatuinen, jos katsotaan historiaa. Venäjän osuus Suomen viennistä oli 5 prosenttia vuonna 2021. Se on korvattavissa, Haarasilta sanoi.

Metso Outotecille vuosi on merkinnyt vetäytymistä Venäjän-markkinoilta.

– Olemme olleet yllättyneitä, miten nopeasti olemme löytäneet korvaavia markkinoita. Työ jatkuu vielä. Jokainen maa on erilainen, mutta pienenä maana me suomalaiset olemme yleensä neutraaleja. Se helpottaa toimintaa eri markkinoilla, Eeva Sipilä sanoi.

Suomen viennin menestyksen avain?

Pandemia vei läpi nopeasti yhteiskunnissa sellaisia uudistuksia, joista oli puhuttu vuosia. Seuraavien muutosten luulisi olevan helpompia. Mikä on ”avaintekijä”, jonka avulla Suomen vienti nousee talouden laskusuhdanteesta voittajana?

– Luottamus. Se on suomalaisten yritysten tärkein voimavara, Lenita Toivakka kiteytti.

– Se, että varaudumme sekä kriiseihin että mahdollisuuksiin. Kyky muuttua, keksiä itsensä uudelleen on avain, Jussi Haarasilta sanoi.

Teksti- ja kuvallähde: Finnvera



Laihian Levypala Oy
Polttoleikkauspalvelua mittatilaustyönä



LAADUKKAASTA LÄNSIMAISESTA LEVYSTÄ VALMISTETUT TERÄSTUOTTEET MEILTÄ! LEVYVAHVUUDET 1-160 MM.

VERKKOKAUPASTAMME LÖYDÄT:
KAUHANPUOLEN PIKAKIINNIKEET
-Volvo, JCB, S30-S60, GJ300
ROUTAPIIKIT
HUULILEVYT
TIENHOITOTERÄT



Tilaa pienet ja suuret erät - toimitukset koko Suomeen!
www.laihianlevypala.fi

Läntinentie 452, 66400 Laihia
p. 06 4777 900 | tilaukset@laihianlevypala.fi



**ROMUKAUPPAA
JA METALLIN-
KIERRÄTYSTÄ**

- Metallromun osto ja kierrätys
- Teräksen ja raudan myynti
- Autojen kierrätys- ja noutopalvelut (rekisteristä poistot ja romutustodistukset)
- Purkupalvelut
- Siirtolavapalvelut




ROMULIIKE TERÄSHAKA OY

Vanttitie 5, 70460 Kuopio
Puh. 040 485 8098 • kuopio@terashaka.fi
www.terashaka.fi

Clever-järjestelmä automatisoi pientarvikelogistiikan

Ferrometal Oy:n kehittämät Clever-ratkaisut on tarkoitettu yrityksille, jotka haluavat keskittyä ydinliiketoimintaansa ja ottaa kaiken hyödyn irti automatisoidusta tilaus-toimitusketjusta.

Täydennystilaukset lähtevät ennakoitavasti

Ainutlaatuinen suomalaisinnovaatio hyödyntää keinoälyä ja vapauttaa resursseja. Ennakoiva tilausjärjestelmä tehostaa toimintaa, sillä se tilaa tavarantäydennykset ennen kuin tavara on loppu.

Kaikissa Clever-ratkaisujen sovelluksissa on älykäs lukijasilmä, joka tarkkailee tavaramäärää. Tavara voi olla ottolaatikossa, ja järjestelmä laskee myös kappaleita. Ei ole väliä, ovatko tavarat laatikoita, pulloja, kiekkoja, komponentteja tai vaikka kuormalavoja. Järjestelmä on myös paikkariippumaton ja toimii vaikka asennuspisteellä tai asennusautossa.

Kun tilauspiste alittuu, järjestelmä generoi ostotilauksen automaattisesti ERP-järjestelmään mobiiliyhteyden kautta. Ferrometal tai joku muu tavarantoimittaja toimittaa täydennyksen, ja hyllytys hoidetaan sovitusti.

Älyratkaisu eliminoi viiveet ja virheet

Kaikki tuotteet, joita tuotantoympäristössä voidaan imuohjauksella hallita, voidaan helposti liittää ennakoivan Clever-järjestelmän piiriin. Järjestelmä varmistaa, että tuotteita on riittävästi, mutta ei liikaa, konkretisoi Clever-järjestelmän etuja toimitusjohtaja **Mika Brandt**.

Ennakoivan järjestelmän ansiosta voidaan kaksilaatikko- tai monilaatikko-ohjauksesta siirtyä yksilaatikko- ja tilauspisteohjaukseen, jolloin säästyy tilaa. Samalla varastoarvo pienenee, koska suuria puskurivarastoja ei enää tarvitse ylläpitää.

Perinteisessä viivakoodiohjauksessa ja myös RFID-maailmassa on aina olemassa inhimillinen tekijä: jonkun pitää muistaa laittaa jotakin jonnekin tai lukea koodi. Clever-järjestelmässä inhimillisen

virheen mahdollisuus on minimoitu, Brandt korostaa.

Järjestelmää ohjataan etänä

Clever-järjestelmän monitorointi on hallinta- ja vuorovaikutustyökalu, jolla pystytään ohjelmoimaan sensoreita ja muuttamaan mittausetäisyyksiä. Monitorointi toimii yksinkertaisesti verkkoselaimessa selkeällä käyttöliittymällä.

Sensoreille voidaan määritellä kappaleiden kokoja, jolloin ne osaavat laskea kappaleiden lukumääriä ja niiden muutoksia. Kun tilauspiste alittuu, tilaus täydennys-erästä lähtee automaattisesti, Mika Brandt kertoo.

Monitoroinnissa voidaan asettaa raja-arvoja nopeasti ja hitaasti kiertäville tuotteille. Kertyvän datan pohjalta voidaan tarvittaessa muuttaa raja-arvoja ja asettaa varaston kierto halutunlaiseksi.

Mika Brandt huomauttaa, että oikeastaan termi ”monitorointi” ei enää aivan tarkasti kuvaa kaikkia ominaisuuksia, sillä Clever-järjestelmä on kehittynyt jo monitoroinnin käsitteen yli.

Monitorointi toki toimii, mutta lisäksi tulevat uusina, innovatiivisina ominaisuuksina vuorovaikutteisuus ja järjestelmän tarkka säätäminen etänä.

Sensorit ovat erittäin toimintavarmoja. Noin kahden vuoden aikana olemme tehneet satakunta asiakastoteutusta tuhansine sensoreineen. Tekniikka on toiminut moitteetta.

Järjestelmä räätälöidään asiakkaan tarpeisiin

Clever-järjestelmästä kiinnostuneet voivat ottaa yhteyttä Ferrometalin myyntiin (myynti@ferrometal.fi), josta löytyy aina asiantunteva ammattilainen viemään asiaa eteenpäin ja miettimään järjestelmän toteutusta yhteistyössä asiakkaan kanssa.



Ensin kartoitamme asiakkaan prosessien nykytilan, sen jälkeen lähemme suunnittelemaan optimoitu ratkaisua. On huomioitava, millaiseen layoutiin ja toimintaan asiakas haluaisi mennä, ja millaisia kiertotavoitteita nimikkeillä on. Selvittämme, mitkä ovat nykyiset pulonkaulat.

Yhdessä asiakkaan tuotannosta ja kehittämisestä vastaavien henkilöiden kanssa määrittelemme tavoitteet, suunnittelemme uuden toimintamallin ja sovimme sen jalkautuksesta hallitusti roadmapin avulla.

Huima kehitys vuodesta 2020

Ensiaskel vuonna 2020 oli älykkään CleverBin-ottolaatikon lanseeraus. Siitä Ferrometal on menenyt aimo harppauksin eteenpäin ja rakentanut kokonaisen Clever-infrastruktuurin.

Internet of Things

– Ensin kartoitamme asiakkaan prosessien nykytilan, sen jälkeen lähemme suunnittelemaan optimoitu ratkaisua. On huomioitava, millaiseen layoutiin ja toimintaan asiakas haluaisi mennä, ja millaisia kiertotavoitteita nimikkeillä on. Selvittämme, mitkä ovat nykyiset pulonkaulat.

Yhdessä asiakkaan tuotannosta ja kehittämisestä vastaavien henkilöiden kanssa määrittelemme tavoitteet, suunnittelemme uuden toimintamallin ja sovimme sen jalkautuksesta hallitusti roadmapin avulla.

Asiakkaan asialla

Ferrometalin missiona on ensinnäkin toimittaa asiakkaille korkealaatuisia teollisuuskäyttöön soveltuvia kiinnitystarvikkeita ja pienkomponent-



Nopeus & ennakointi



Tarkkuutta tuotantoon



Toiminnan tehokkuus



Prosessin läpinäkyvyys



Pienemmät varastoarvot



Virheiden eliminointi

teja, mutta myös tarjota lisäarvoa tuottavia palveluratkaisuja.

Haluamme siten auttaa asiakkaitamme menestymään. Tavoittelemme pitkäaikaisia kumppanuuksia, jotta voimme yhdessä kehittyä, oppia ja onnistua. Meille on tärkeää, että asiakkaat luottavat meihin sekä tänään että vuosienkin kuluttua, Mika Brandt painottaa.

Vaikka ajat ovat nyt vaikeat globaaleilla hankintamarkkinoilla, olemme silti onnistuneet erittäin hyvin toimituksissamme asiakkaille. Meidät tunnetaan nopeana ja luotettavana kumppanina, ja Clever-järjestelmä entisestään korostaa vahvuusiamme.

Automaattiset ja tehokkaat prosessit ovat kilpailuetu

Ferrometal tekee omaa työtään, jotta suomalainen teollisuus pärjäisi mahdollisimman hyvin. Mika Brandtin mukaan automaatio on tärkeä tulevaisuuden menestystekijä kotimaiselle teollisuudelle ja kansalliselle kilpailukyvyllä.

Meille ei riitä, että olemme toimittajana tehokkaita ns. asiakkaan lattialla, vaan meidän on oltava tehokkaita koko tilaus-toimitusketjussa lähtien valmistajalta aina asiakkaan tuotantoon saakka. Koko ketjun liinaaminen on kantava lähitulevaisuuden teema.

Tämä aika asettaa haasteita meille kaikille, mutta Ferrometal on yrityksenä valmistautunut hyvin. Tekemämme strategiset ratkaisut ovat osoittautuneet oikeiksi. Katsomme luottavaisina eteenpäin.



CleverBin soveltuu käyttöön myös varastoautomaateissa. Luenta lähtee suoraan automaateista.



KANBAN-AJATTELUN UUSI AIKAKAUSI



OTA YHTEYTTÄ. RAKENNETAAN TEIDÄN TARPEISIINNE PARAS KOKONAISUUS.

Ferrometal Oy, Karhutie 9, 01900 Nurmijärvi. p. 010 308 4500, myynti@ferrometal.fi. www.ferrometal.fi

Suomi tarvitsee lisää yritystoimintaa ja investointeja hyvinvointiyhteiskunnan rahoittamiseksi

Keskuskauppakamarin mukaan yrityksillä on merkittävä rooli hyvinvointiyhteiskunnan rahoittamisessa. Yritykset maksoivat yhteisöjen tuloveroa viime vuonna 7,3 miljardia euroa. Yritysten verojalanjälki on kuitenkin tyypillisesti jopa kymmenkertainen yhteisöjen tuloveron määrään nähden. Yritystoiminnan yhteydessä maksettavien ja tilittävien verojen määrä nousee vuosittain kymmeneen miljardiin euroihin.

YRITYKSET MAKSAVAT ja tilittävät vuosittain veroja ja veronluonteisia maksuja kymmenien miljardien eurojen edestä. Vuonna 2021 yrityksen maksamien yhteisöverojen määrä nousi 7,3 miljardiin euroon. Keskuskauppakamari muis-

tuttaa, että yritystoiminnasta syntyy Suomeen muitakin merkittäviä verotuloja kuin yhteisöverotuloja.

– Yritysten maksamilla ja tilittämällä veroilla ja veronluonteisilla maksuilla kustannetaan hyvinvointiyhteiskunnan palveluja, kuten terveyden- ja sairaanhoitoa, koulutusta, sosiaaliturvaa ja liikenneverkostoa. Hyvinvointiyhteiskunnan ylläpitämisen kannalta on välttämätöntä, että Suomeen saadaan lisää yritystoimintaa ja investointeja, sanoo Keskuskauppakamarin johtava veroasiantuntija **Emmiliina Kujanpää**.

NOIN PUOLET yritystoiminnan synnyttämistä verovirroista liittyy suoraan työnantajana toimimiseen eli työllistämiseen.

– Mitä enemmän Suomessa on yrityksiä, jotka työllistävät ja investoivat, sitä enemmän valtio ja kunnat saavat verotuloja hyvinvointivaltion ylläpitämiseksi. Yritysten investointiedellytykset Suomessa on turvattava. Kilpailukyky-



Keskuskauppakamarin johtava veroasiantuntija Emmiliina Kujanpää.

Kuva: Liisa Takala.

nen ja ennakoitava verotus on siinä tärkeässä asemassa, Kujanpää sanoo.

OSAN YRITYSTOIMINNAN yhteydessä kertyvistä veroista maksaa yritys, kuten yhteisöveron, ympäristöverot, kiinteistöveron ja työnantajan vakuutusmaksut. Osa veroista peritään asiakkailta osana tuotteiden hintaa, kuten arvonlisäverot ja valmisteverot, osa pidätetään työntekijöiden palkoista ja osa omistajille ja etuista osingoista.

– Vaikka kaikki yritysten maksamat ja tilittämät verot eivät jää yritysten kustannuksiksi, näitä verotuloja ei syntyisi ilman yritystoimintaa, muistuttaa Kujanpää.

VENTTIILIT VEDENKÄSITTELYYN SUORAAN VARASTOSTA

MONIPUOLINEN VALIKOIMA VENTTILEITÄ VEDENKÄSITTELYYN

Vesilaitosten putkistot sisältävät paljon erilaisia venttiilityyppejä. Esimerkiksi kumiluistiventtiilit, pohjaventtiilit, läppäventtiilit, takaiskuventtiilit ja suodattimet ovat yleisesti käytössä.

Tarjoamme kaikenkattavan valikoiman venttiileitä vedenkäsittelyyn. Voimme myös varustaa venttiilit esimerkiksi toimilaitteella tai jatkokaralla. Toimilaitteventtiilien säätömahdollisuudet ovat miltei rajattomat ja jatkokaran kanssa venttiilin käyttö onnistuu myös maanalaisessa putkistossa.

KYSY AINA ENSIKSI MEILTÄ!



Econosto Oy, Lukkosalmentie 1, 70420 KUOPIO
Puh. +358 (0)17 2623 555, www.econosto.fi



Pallotakaiskuventtiilit
Lisätietoja

Pallotakaiskuventtiilit ovat käytössä mm. kunnallistekniikassa, ja niiden tarkoituksena on estää takaisvirtaus putkistossa.

Tarjoamme pallotakaiskuventtiileitä eri kokoisina suoraan varastostamme.



Pohjaventtiilit
Lisätietoja

Pohjaventtiilit estävät veden takaisvirtauksen. Sihdin koko ja materiaali on valittavissa käyttökohteen vaatimusten mukaan.

Varastomme sisältää pohjaventtiileitä eri siirtivaihtoehdoin erilaisiin kohteisiin.



Kumiluistiventtiilit
Lisätietoja

Kumiluistiventtiilit ovat omiaan kohteisiin, joissa on matala paine, ja missä venttiiliin tulee kestää epäpuhtauksia.

Kumiluistiventtiilit voidaan varustaa sähköisellä tai pneumaattisella toimilaitteella. Jatkokaraa hyödyntämällä venttiiliä voidaan käyttää myös maanalaisessa putkistossa.

Eurooppalaiset

VENTTIILIT

prosessi- ja energiateollisuuteen



STAR LINE

Pekos
VALVES

RICHTER
Process Pumps & Valves

AIR TORQUE

TV
Valves & Technology

CMO VALVES

IA
InterApp

Controls

ROTECH
SYSTEMKOMPONENTEN

SAFI
THERMOPLASTIC VALVE SOLUTIONS

Nacional
SAFETY VALVES

STAR LINE

Starline Valves Oy

Varastoiva Venttiilitalo Vantaalla

www.starline.fi

Yrityksiä huolestuttaa vastavalmistuneiden ammattiosaaminen

Pohjois-Savossa elinkeinoelämän ja oppilaitosten tiivis yhteistyö ja korkea osaaminen takaa maakunnan menestymisen.

Kauppakamarikyselyn mukaan lähes puolet yrityksistä kokee vastavalmistuneiden ammattiosaamisen heikentyneen ja hieman yli 60 prosenttia kokee, että oppilaitokset eivät tuota tarpeeksi osaajia yritysten tarpeisiin.

Osaavan työvoiman saatavuuden varmistamiseksi yritykset tiivistäisivät oppilaitosten ja yritysten yhteistyötä sekä kehittäisivät koulutuksen sisältöjä vastaamaan paremmin työelämän tarpeisiin. Jos ammattiosaaminen rapautuu, on se huolestuttavaa Suomen kilpailukyvyn kannalta.

Kauppakamarit näkevät tarpeelliseksi selvittää ilmiötä tarkemmin kansallisella tasolla, sillä korkea osaaminen on Suomelle tärkeä kilpailukykytekijä.

– Yritysten kokemus vastaavalmistuneiden ammattiosaamisen heikentymisestä on todella huolestuttava uutinen. Tarvitsemme enemmän tietoa ilmiöstä, sen laajuudesta ja syvyydestä. Jos ammattiosaamisen lasku ilmenee myös tarkemmista tutkimuksista, pitää korjaavien liikkeiden tapahtua nopeasti. Kauppakamarikyselyn tuloksien perusteella hälytyskellojen tulisi soida, sillä

Suomella ei ole varaa siihen, ettei koulutusjärjestelmämme enää tuottaisi yhtä hyvää ammattiosaamista, kuin aiemmin, sanoo Keskuskauppakamarin johtava asiantuntija **Mikko Valtonen** Keskuskauppakamarin marraskuun tiedotteessa.

Yritysyhteistyötä on syytä syventää

Kauppakamarikyselyn mukaan noin 70 prosenttia yrityksistä ilmoittaa, että heillä on pulaa tai paljon pulaa osaavasta työvoimasta. Kun yrityksiltä kysytään keinoja osaavan työvoiman saatavuuden turvaamiseksi, nousee kärkeen kaksi asiaa. Hieman yli 70 prosenttia piti tärkeänä tai erittäin tärkeänä yritysten ja oppilaitosten yhteistyön tiivistämistä ja hieman alle 70 prosenttia koulutuksen sisältöjen kehittämistä vastaamaan paremmin työelämän tarpeita.

– Yritykset ja oppilaitokset tekevät jo nyt yhteistyötä, mutta kauppakamarikyselyn tulokset osoittavat selvästi, että yhteistyötä on vielä syytä syventää. Oppilaitokset eivät voi elää tyhjiössä, vaan niiden on palveltava myös elinkeinoelämän tarpeita. Siksi aktiiviset ja mutkattomat suhteet

alueen yrityksiin ovat välttämättömiä, korostaa Valtonen.

Korkea osaaminen takaa Pohjois-Savon menestyksen

– Pohjois-Savossa elinkeinoelämän ja oppilaitosten yhteistyö on todella tiivistä ja mutkatonta. On ilo saada tehdä pitkäjänteisesti yhteistyötä ja olla mukana kehittämässä koulutusta palvelemaan yritysten osaajatarpeita. Hienoja esimerkkejä tästä ovat uudet koulutusvastuut Itä-Suomen yliopistossa DI- koulutuksessa ja Savonia ammattikorkeakoulussa tietojenkäsittelyn ja tuotantotalouden koulutuksessa. Silti meidän pitää pysyä vielä nopeammin ja ketterämmin niin yrityksissä ennakoimaan tulevia osaamistarpeita kuin oppilaitoksissa muokkaamaan opetus sisältöjä. Korkea ja monipuolinen osaaminen takaa maakuntamme menestymisen, korostaa Kuopion alueen kauppakamarin toimitusjohtaja **Kaija Savolainen**.

Keskuskauppakamarin mukaan yksi keskeinen keino vastata osaajapulaan tulevaisuudessa on varmistaa riittävät koulutusmäärät ala- ja aluekohtaisten tarpeiden mukaan. Kauppakamarikyselyn mukaan hieman yli 60 prosent-



tia kokee, että oppilaitokset eivät kouluta tarpeeksi osaajia yritysten tarpeisiin. Valtonen muistuttaa, että koulutusmäärien kasvattaminen vaatii myös riittävän rahoituksen, jotta koulutuksen laatu ei kärsi.

Yrityksillä on vaihtelevat kokemukset oppilaitosten tuottaman koulutuksen sisältöjen vastaavuudesta yritysten tarpeisiin.

– Tilanne, ei ole huono, mutta parannettavaa löytyy. Tarvitsemme lisää joustavuutta koulutusjärjestelmään, jotta oppilaitokset ja

yritykset voivat yhteistyössä suunnata alueen koulutustarjontaa tarpeen mukaan. Olemme esittäneet koulutusvastuiden ja koulutusmäärien sääntelyn keventämistä, jotta koulutusjärjestelmän reagoitokykyä ja -nopeutta voidaan parantaa, sanoo Valtonen.

Teksti- ja kuvälähde
Kuopion alueen Kauppakamari

Kuopion alueen kauppakamarin uusi puheenjohtaja on Petteri Heimonen

Kuopion alueen kauppakamarin uudeksi hallituksen puheenjohtajaksi on valittu PetterSteel Oy:n toimitusjohtaja **Petteri Heimonen**. Uusi puheenjohtaja valittiin kauppakamarin syyskokouksessa 8.12.2022.

Kauppakamarin jäsenistö valitsi syyskokouksessaan uudeksi puheenjohtajaksi Petteri Heimosen. Heimonen tunnetaan PetterSteel Oy:n perustajana ja aktiivisena elinkeinoelämän toimijana. Hän on toiminut aiemmin Kuopion alueen kauppakamarin hallituksen varapuheenjohtajana, Kuopion kauppakamariosaston hallituksen puheenjohtajana sekä teollisuusvaliokunnan puheenjohtajana.

– Edessä olevat ajat ovat varmasti haasteellisia, mutta yhteistyötä ja aktiivista vuoropuhelua ylläpitämällä luomme yhdessä entistä paremmat edellytykset yrittäjä ja onnistua. Kuopion alueen Kauppakamarilla on erinomainen strategia, ja sen eteen tulemme tekemään kovasti töitä myös jatkossa. Investoinnit, osaava työvoima ja saavutettavuus ovat varmasti vaikuttamisen keskiössä myös jatkossa. Nämä asiat tulee ratkaista, sillä maakunnassa on valtavasti kasvupotentiaalia ja yrityksillä halua investoida. Kuopi-

on alueen kauppakamari tulee myös jatkossa olemaan liikkeellepaneva voima kasvulle ja elinvoimaisuudelle, uusi puheenjohtaja Petteri Heimonen taustoitaa.

Uusi puheenjohtaja ja Kuopion alueen kauppakamari kiittävät suuresti väistyvää puheenjohtajaa **Jere Räisästä** hänen tekemästään työstä kauppakamarin eteen ja toivottavat kaikkea hyvää sekä parhainta menestystä jatkoon. Räisänen asuu parhaillaan perheineen Ruotsin Örebrossa Elcolinen ke-

väällä toteuttamien yrityskäyttöjen vuoksi.

– Kuluneen kahden vuoden aikana on ollut hienoa olla puheenjohtajana mukana sparraamassa huippu tiimiä, joka on tehtävässään onnistuneesti saavuttanut tärkeitä tuloksia ja kehittänyt alueen elinkeinoelämää ja vetovoimaisuutta. Uusi puheenjohtaja laittaa taas lisää puita uuniin, Räisänen summaa kulunutta kaksivuotiskauttaan.

Tekstilähde Kuopion alueen kauppakamari

myynti@vedsys.com www.kosteusmittarit.com

mittarit, mittalaitteet, mittapäät, lokkerit, lämpökamerat
ilmaisimet, lämmittimet, puhaltimet, huolto, varaosat

DELHORST GANN MERLIN TROTEC

Ved Systems Oy Engineering puh. 040 7676 486

PUMPUT TEOLLISUUDEN TARPEISIIN

bpi-chempump.fi

BPI-CHEMPUMP



Puh. 09 272 6017
bpi@bpi-chempump.fi

Spjutsundintie 46
01190 SIPOO

Metsäkonealan kustannukset hypähtivät 4,1 prosenttia kuukaudessa

Metsäalan konekustannukset hypähtivät lokakuussa jälleen reippaasti ylöspäin. Metsäkonealan kustannukset ovat nyt 16,7 prosenttia korkeammalla kuin viime vuoden lokakuussa. Haketuksessa indeksi näyttää 20,3 prosentin nousua. Kustannusindeksejä ylläpitää Tilastokeskus. Vuoden 2020 perusvuodesta puunkorjuun kustannukset ovat nousseet 27,1 prosenttia ja haketuksen 31,6 prosenttia.

Konekustannusten nousu johtuu eniten polttoainoiden hintojen noususta. Metsäkoneissa käytettävä polttoöljy on Tilastokeskuksen kustannusindeksin mukaan nyt toiseksi korkeimmalla tasolla ikinä. Koneissa käytettävä moottoripolttoöljy oli lokakuussa keskimäärin 1,6 kertaa kalliimpaa kuin vuosi sitten. Parissa vuodessa polttoöljyn keskihinta on noussut lähes 2,4-kertaiseksi. Vertailun vuoksi todettakoon, että dieselin hinta ei ole kustan-

nusindeksin mukaan nousut parissa vuodessa kuin 1,8-kertaiseksi. Sekin toki on iso nousu.

Muista kustannuksista eniten on noussut korokustannus. Se on noussut vuodessa 79 prosenttia. Myös koneiden huoltojen ja korjausten sekä siirtokuljetusten kustannukset ovat reippaassa 15–16 prosentin nousussa.

Metsäalalla työnantajat ovat velvollisia järjestämään työntekijöiden kulkemiset työmailla. Yleistä



onkin, että koneenkuljettajat ajavat työmailla työnantajan järjestämällä autolla. Polttoaineen hinnannousut ovat nostaneet myös näiden kulkemisten kustannuksia reippaasti.

- Valitettavasti työntekijöiden kulkemisen kustannusten nousu ei näy Tilastokeskuksen kustannusindekseissä tällä hetkellä. Kulkemiskustannusten seurannan tietolähteenä käytetään metsäkonealan työ-

ehtosopimuksen mukaisia km-korvauksia ja ne tarkistetaan vain kerran vuodessa. Ne eivät ole muuttuneet sitten viime tammi-kuun tarkistuksen. Tosiasiassa kulkeminen on kallistunut polttoainoiden hintojen nousun tahdissa. Se ei vain näy missään virallisesti. Tämäkin on ihan merkittävä kustannuserä puunkorjuutyössä, toteaa Koneyrittäjien varatoimitusjohtaja **Simo Jaakkola**.

Kotimaiset PTE kuormavaat traktoreihin, trukkeihin ja pyöräkuormaajiin edullisesti ja nopeasti.



www.ptetekniikka.fi • info@pte.fi • Puh. +358 10 229 2315

NextOil Oy

Myllyharjuntie 20, 42300 Jämsänkoski

Noudamme veloituksetta teollisuudesta ja elintarvike- ja ravintola alalta syntyneet käytetyt voiteluöljyt ja kasvipohjaiset öljyt.

Hyvitämme isot erät!

Lisätiedot: info@nextoil.fi | 050 377 8859

Käytetyt öljyt kierrätämme uusioöljyjen raaka-aineiksi vastuullisesti ja ympäristöä kunnioittaen.

Tuotteemme valmistetaan metsäteollisuuden voiteluaineiksi.

METSURI **NextBio** **PRO Moto**

Hyvälaatuisia käytettyjä öljyjä ovat:

- Hydraulikkaöljyt
- Vaihteistoöljyt
- Voimansiirtoöljyt
- Kiertovoiteluöljyt
- Kirkkaat käytetyt öljyt
- Kompessorioöljyt
- Turbiiniöljyt
- Rypsi- ja rapsiöljyt
- Muut hyvälaatuiset juoksevat kasviöljyt
- Bioöljypohjaiset voiteluaineet

Yksityisteiden valtionavustuksiin reilu korotus 1.1.2023

Valtioneuvoston on vahvistanut yksityistieasetuksen muutoksen vuosille 2023–2025.

Yksityisteiden perusparannusavustus nousee 20 %-yksikköä 50 %:sta 70 %:iin.

VALTIONAVUSTUKSEN ENIMMÄISMÄÄRÄT nousevat seuraavasti:

- tavanomaiset tien parantamiskohteet 50 % → 70 %
- merkittävimmät siltakohteet 75 % → 85 %
- luonnonolosuhteiden aiheuttamat yllättävät korjauskohteet 75 % → 85 %
- lautapaikka ja vuosittain purettava silta 80 % → 85 %, vähintään 80 %
- talvitie 65 % → 70 %

TIEYHDISTYS PITÄÄ esitettyjä korotuksia erittäin tervetulleina ja toivoo muutoksen toteutuvan esitetyllä tavoin. Kuluvalle hallituskaudella yksityistieavustuksiin on osoitettu hyvin määrärahoja, mutta suuri omarahoitusosuus on vähentänyt avustusten käyttämistä.

- **KUSTANNUSTASON NOUSU** on laittanut monet tiekunnat hankalaan asemaan, koska teiden ja siltien korjaustarve on suuri, mutta kustannusten nousu on ollut ongelma tieosakkaille. Tieosakkaat maksavat aina merkittävän osan kustannuksista valtionavustuksen jälkeenkin, muistuttaa **Simo Takalammi** Tieyhdistyksestä.

JR DIESEL

T:mi Jorma Ritvanen

*** DIESEL-LAITEHUOLTO**

*** dieselmoottorikorjaukset**

*** ruiskupumppujen korjaukset**

*** diesel varaosat**



Vanha Jyväskylätie 8, PIEKSÄMÄKI
puh./fax (015) 341 490, gsm 040 501 4792

www.jrdiesel.fi

Romun noudot ja ostot Kaatopaikantie 316.

Noudot nosturiautolla.

Puh. 0400 910 606

www.metallivalitys.fi

Metallivälitys Räsänen Oy

Varasto: Kuopio, Kaatopaikantie 316

Sivakkalava Oy

Kertakäyttöiset kuormalavat, puupakkaukset ja lavakaulukset

Puhdistamontie 1, 73500 JUANKOSKI

Puh. 040 583 5682

toimisto@sivakkalava.fi • www.sivakkalava.fi

Dieselkorjaamo Kuopiossa

- Rivi- ja jakajapumput
- Ruiskutussuuttimet, myös commonrail
- Commonrail ja VP pumput
- Pumppusuuttimet
- DPF pesut
- Varaosat



KUOPION AUTO-DIESEL OY

Mestarinkatu 6, 70700 Kuopio
Puh: 044 7638 400 / Jukka Mankinen
dieselmoottori@gmail.com

Avoinna arkisin
8.00 – 16.30
(tai sop. mukaan)

www.dieselmoottori.fi

Kuljetusyritysten kasvun esteenä toiminnan heikko kannattavuus, osa hakee kuitenkin kasvua

Kustannusten nousu vaikuttaa rajusti kuljetusyritysten näky-miin. Peräti 48 prosenttia SKAL Kuljetusbarometriin vastanneis-ta yrityksistä kertoo, että kasvun tulppana on tällä hetkellä toi-minnan heikko kannattavuus. Kuljetusbarometrin perusteella kuitenkin 26 prosenttia hakee lievää kasvua, jota voi haastavis-sa oloissa pitää rohkaisevana tuloksena.

SKALin toimitusjohtajan **Anssi Kujalan** mukaan kuljetusyritysten ahdinko on näky-nyt kuluvana vuonna voimakkaasti. Venä-jän hyökkäys Ukrainaan ja siihen liittyvät pakotetoinnot nostivat polttoaineen hintaa. Ajoneuvoyhdistelmien kustannukset ovat nousseet pahimmillaan jopa 20 prosenttia vuodessa.

– Vaikka kevään kriisitunnelmista on tul-tu alas, kuljetusyritysten kustannuksia nos-taa edelleen muun muassa korkea polttoai-neen hinta. Suomen logistista takamatkaa viennin päämarkkina-alueesta pitäisi pys-tyä torjumaan nyt uusin keinoin. Nyt tar-vitaan pitkäaikaisia ja systeemisiä toimia, joilla tavaroiden kulkeminen voidaan tur-vata, Kujala sanoo.

Yksi osaratkaisu on ammattidieselin käyttöönnotto

– Ammattidiesel vähentäisi kustannus-painetta kuljetusalalla. Lisäksi sillä paran-netaan koko maan ja kotimaisten yritysten toimintaedellytyksiä. SKAL on pettynyt, et-tä tämä hallitus ei saanut nyt ensimmäistä

kertaa valmisteltua ammattidieselin lakiesi-tystä eduskunnan käsiteltäväksi, vaan se jää seuraavalle, Kujala sanoo.

Noin 90 prosenttia tavaraliikenteestä kul-kee kumipyörillä. Logistiikan kustannuspai-neet heijastuvat yhteiskuntaan, huoltovar-muuteen ja koko Suomen kilpailukykyyn. Huolimatta heikoista suhdannenäkymistä lähes puolet kuljetusyrittäjistä aikoo pitää toimintansa nykyisessä laajuudessaan, ja kasvumahdollisuuksiakin nähdään.

– Kuljetusbarometrin perusteella 26 pro-senttia hakee lievää kasvua. Näissä oloissa tätä voi pitää rohkaisevana tuloksena. Kul-jetusyrityksissä on uskoa tulevaisuuteen, vaikka olosuhdetekijät ovat energiakriisin takia nyt poikkeuksellisia, Kujala toteaa.

SKALin Kuljetusbarometriin 3/22 vasta-si 603 kuljetusyrittäjää. Määrä vastaa noin runsasta viittä prosenttia kaikista maantei-den tavaraliikenteen yrityksistä. Vastaajat edustavat kaikkia SKAL ry:n erikoisjär-jestöjä ja toimialoja. Sähköinen kysely to-teutettiin noin 4 200 jäsenyrittäjälle 26.8-8.9.2022.

**Valmistamme TS-kauhat,
trukki- ja routapiikit
sekä asfaltti-
leikkurit
kaivin-
koneeseesi.**

Tilaukset:

02 865 3333
info@turasteel
tai
www.turasteel.fi



TuraSteel Oy

Turajärventie 48, 27510 Eura

STARK/Lametal Oy

Laadukkaita työlaitteita aurakseen, hiekoittamiseen, kaivamiseen ja harjaukseen



Laadukkaat STARK-työlaitteet liitetään osaksi peruskonetta, joka voi olla traktori, kiinteistöhuoltokone, pyöräkuormaaja tai kaivuri.

Lametal Oy on perinteikäs, vuosikymmenien kokemuksella toimiva yritys, joka suunnittelee, valmistaa ja markkinoi STARK-työlaitteita pyöräkuormaajiin, kiinteistöhoitokoneisiin, traktoreihin ja kaivukoneisiin. Päätuotteita ovat erilaiset lumityö- ja harjalaitteet kiinteistöjen ja taa-
jamien hoitoon. Erityisen tunnetuksi Lapinlahdella toimiva yritys on tullut U-auroistaan ja tärkeästä Relax-teränlaukaisumekanismipatentistaan. Laajan myyntiverkoston ansiosta laadukas tuotevalikoima löytyy Suomen lisäksi myös kansainvälisiltä markkinoilta.

- Kaikki STARK – tuotteet on suunniteltu ja valmistettu Suomessa jo yli 40 vuoden ajan. Kattava STARK -myyntiverkosto ulottuu Suomen lisäksi muun muassa Pohjoismaihin ja Baltiaan, sanoo myyntijohtaja **Pauli Smolander**.

Ammattitaito ja pitkä alan kokemus

STARK –tuotteet ovat saaneet alkunsa 1980 –luvun alkupuolella, jolloin niiden kehityksen ja valmistuksen aloitti PK – Peltosalmi Oy. Ensimmäinen STARK –tuote oli traktorin etunostolaite, joka sai pian seurakseen puskulevyn, avoharjan ja alueauran. Vuonna 1987 tuoteoikeudet siirtyivät Lapinlahden Metallityölle, joka myöhemmin muutti nimensä Lametal Oy:ksi. 1990 –luvulla tuotevalikoima laajentui käsittämään myös nivelaureita, keräävät harjakoneet, hiekoittimet ja siipilumikauhat. 2000-luvulla yrityksen markkina-alue kasvoi vahvasti myös Suomen rajojen ulkopuolelle moniin Euroopan maihin.

- Nykyisin tuoteperheeseen kuuluu laaja valikoima erilaisia auroja, harjoja, hiekoittimia, lumikauhoja ja tielanoja. Lametal Oy on kasvanut erikoisosajaksi ja merkittäväksi toimijaksi koko alalla. Suomen mittakaavassa se on alan suurin toimija ja oman toimialueensa merkittävä työllistäjä, yhteensä yli 30 henkilöä, korostaa Smolander.

Stark – merkki laadusta ja kestävydestä

Stark-tuotteet ovat alan johtavien urakoitsijoiden valinta, kun tarvitaan laadukkaita työlaitteita aurakseen, hiekoittamiseen, kaivamiseen ja harjaukseen. Ne ovat kuuluisia toimivuudestaan, kestävyystään sekä teknisistä ominaisuuksistaan. Stark-työlaitteet liitetään osaksi peruskonetta, joka voi olla traktori, kiinteistöhuoltokone, pyöräkuormaaja tai kaivuri. Työntuottavuus riippuu paljon siitä, millaiset työlaitteet peruskoneeseen liitetään.

- Tuotteemme on suunniteltu kovanluokan ammattikäyt-

töön. Suunnittelun lähtökohtina ovat ensiluokkainen toimivuus, kestävyys ja helppo liitettävyyden peruskoneisiin. Kotimaisuus on myös tärkeä osa Stark-työlaitteita. Kaikki suunnittelu ja valmistus tapahtuu Suomessa.

Varaosat ja lisälaitteet nopeasti suoraan tehtaalta

STARK-työlaitteet on suunniteltu kestämaan kovaa käyttöä, mutta säännöllinen huolto on tarpeen niiden ylläpitämiseksi ja kuluvat osat tulee vaihtaa hyvissä ajoin vahinkojen estämiseksi.

- Meiltä saa kaikkien STARK -työlaitteiden osat nopeasti suoraan tehtaalta, kuluvat osat ja kauden varaosat heti tehtaan varastosta. Myös yleisimmät sovitteet heti varastosta, erikoisemmat sovitteet ja erilaiset lisälaitteet valmistamme tilauksesta. Kannattaa ottaa meihin yhteyttä, niin kerromme lisää, sanoo Smolander lopuksi.

**TUNNEMME OLOSUHTEET,
TUNNEMME LAITTEET
– VALITSE VAHVA STARK**



STARK
VAHVASTI VALITTU
VUODESTA 1980

STARK kehittää asiakaskokemusta

KUN OMISTAMASI TYÖLAITTEEN yksilöllinen sarjanumero löytyy tietokannastamme, pystymme parantamaan tuotekohtaista asiakasneuvontaa ja varmistamaan oikeiden huolto-osien nopeamman löytämisen. Rekisteröinnin ansiosta myös takuuasioiden hoitaminen sujuu vaivattomasti.

LIITTYMÄLLÄ STARK-PERHEESEEN varmistat samalla, että saat tiedon tuoteuutuuksista ja uusista STARK-innovaatioista ensimmäisten joukossa. Asiakkaanamme sinulla on mahdollisuus olla mukana suomalaisen lisälaitevalmistajan jatkuvassa kehitystyössä. Yhteistyön ja käyttäjäkokemusten ansiosta voimme valmistaa entistä tehokkaampia, pidemmälle kehitettyjä ja kestävämpiä lisälaitteita ammattilaisten käyttöön.

www.stark.fi



Hyvä kysyntä, huolena kehno kannattavuus

Hyvä kysyntä ilahduttaa, mutta samanaikaisesti metsäalan kone- ja kuljetusyrittäjät ovat vakavasti huolissaan urakoinnin kannattavuuden kehityksestä. Urakoinnin kustannukset ovat nousseet ja se on kääntänyt yritysten kannattavuuden ennestäänkin alhaiselta tasolta alaspäin. Tyrehtynyt puun tuonti edellyttäisi kotimaassa puunkorjuun ja -kuljetusten lisäämistä eli yrittäjiltä investointeja kalustoon, olemassa olevan työvoiman pitovoiman lisäämistä sekä uuden työvoiman rekrytointia. Nykyinen kannattavuuskehitys ei anna tähän mahdollisuutta ja

heikentää kone- ja autoyritysten elinvoimaisuutta. Tämä tuli selkeästi esille Kuopiossa 5.10.2022 järjestetyssä Metsäalan kustannusriihessä.

- Asiakkaat metsäalalla ovat kyllä reagoineet varsin nopeasti kustannuskriisiin, mutta reagointi on koskenut eniten vain polttoainetta. Muutkin kustannukset ovat olleet voimakkaassa nousussa ja niiden saamisessa urakoinnin hintoihin riittävästi ja nopeasti on ollut yleisesti ottaen haasteellista, totesi Koneyrittäjien varatoimitusjohtaja **Simo Jaakkola**.

Huolestuttava kehitys on saanut yrittäjiä



liikkeelle. Kuopioon kokoontui 5.10. merkittävä joukko puunkuljetus- ja metsäkonealojen yrittäjiä. Yritysjoukosta enemmistö oli metsäalan yrityksiä ja osallistujien yhteenlaskettu liikevaihto viime vuonna oli vähintään 100 miljoonaa euroa. Se vastaa noin 1/7 koko puunkorjuualan liikevaihdosta.

Alustuspuheenvuoroista tuli selkeästi esille metsäkone- ja kuljetusyritysten taloudellisesti tiukka tilanne sekä vaikeus löytää uutta työvoimaa. Toki alalta löytyy edelleen menestyjiä, mutta keskimäärin tilanne on haastava. Tilastojen ja kyselyiden avulla luotu kuva vastasi sangen hyvin yrittäjien keskustelussa esille tuomia kokemuksia. Ei jäänyt epäselväksi, että yrittäjät ovat sangen tyytymättömiä yritystensä kannattavuuskehitykseen ja tulevaisuuden elinvoimaan.

- Koneyrittäjiltä kysyttiin elokuussa, millainen motivaatio heillä on oman yritystoimintansa jatkoon suhteen. Selkeä enemmistö vastaajista tuntee motivaationsa olevan joko heikko tai korkeintaan välttävä. Tämä on huolestuttavaa huomioiden, että metsäalalla näkymät kuitenkin ovat yleisesti ottaen varsin valoisat, Jaakkola sanoi.

- Puunkuljetuspuolella hankala tilanne heijastuu lopettamisina sekä jo kolmatta vuotta jatkuvana investointilamana. Puunkuljetusautojen uusimisvauhti nykyisillä investointimäärillä on kymmenen vuotta, mikä on aivan liian pitkä aika, kuvasi Metsäalan Kuljetusyrittäjien toiminnanjohtaja **Kari Palojärvi**.

Tilaisuuden henkeä kuvasti lausahdus "Ei kuljettajia, ei uusia autoja, ei rahaa, eikä kohta enää yrittäjiäkään".



Työkoneiden kenttähuoltoa

040 178 7383 • 040 178 7384 • 040 178 3329

WWW.KONETERAPIA.COM



HUOLLAMME JA KORJAAMME

HUOLLAMME JA KORJAAMME

- traktorit
- maansiirtokoneet
- maatalouskoneet ja paljon muuta

MYYMME JA ASENNAMME

Kleen Oil
öljynpuhdistusjärjestelmät



Tr-Motors

Tapio Leinonen, Kiteentie 324, Tohmajärvi p.0400 278 565



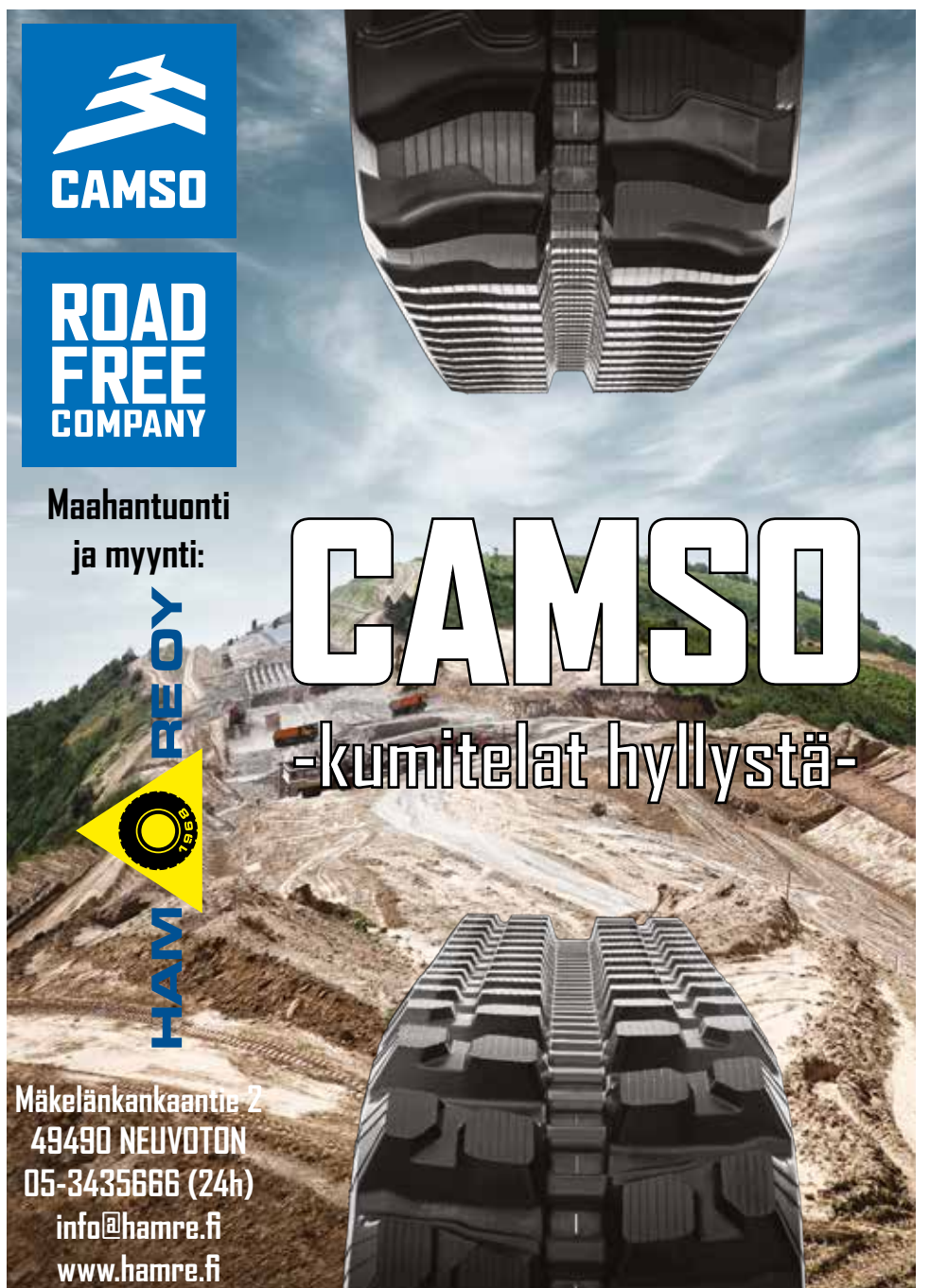
Maahantuonti
ja myynti:



CAMSO

-kumitelat hyllystä-

Mäkelänkankaantie 2
49490 NEUVOTON
05-3435666 (24h)
info@hamre.fi
www.hamre.fi





Kuopion Vuokrakonsultti

palvelee yli 20 vuoden kokemuksella niin asunnon omistajaa kuin vuokraajaakin

KUOPION VUOKRAKONSULTTI on kuopiolainen aluehallintoviraston (AVI) rekisterissä oleva asuntojen vuokrausalan yritys, joka on keskittynyt ainoastaan asuntojen vuokraukseen. Näin toimiessamme asunnon omistaja ei jää eriarvoiseen asemaan.

Oheisin kilpailukykyisin hinnoin

YKSIÖ	410 €
KAKSIO	420 €
KOLMIO	430 €

**OTA
ROHKEASTI
YHTEYTTÄ!**

Neuvotellaan juuri sinulle sopiva ratkaisu asunnon vuokraamiseen liittyvissä asioissa.



Savonkatu 25, 70100 Kuopio

• Avoinna ma-to 9-16.30, pe 9-14 Puh. 040 700 9865
• vkinfo@vuokrakonsultti.com • www.vuokrakonsultti.com



**Niemen® uusi normaali:
se vanha tuttu vanha normaali.
KAIKKI PALVELUMME
pyörivät täysillä.**

Kotimuutot, yritysmuutot,
palvelut omatoimimuuttajille,
paketointi- ja suojauspalvelut,
lyhyt- ja pitkäaikaisvarastoinnit,
vanhojen asiakirjojen ja muiden
tietoaaineistojen turvatuhoamiset,
kaikki tämä tietysti aivan normaalisti:
kerkeästi ja valppaasti.

Pyydä edustajamme ilmaiselle arviokäynnille:
puh. 020 554 5680 | myyntikuopio@niemi.fi



Niemi Kuopio
Kartanonkatu 4
70700 Kuopio



Hydraulisyylinteri rikki ja kone seisoo?

Me autamme nopeasti!

Teemme hydraulisyylinteristäsi toimintakuntoisen alkuperäisestä valmistajasta riippumatta!

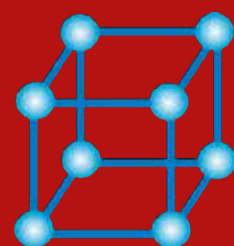
Osaava huoltopalvelumme jatkaa käytetyn hydraulisyylinterin elinkaarta uuden hankintaa edullisemmin ja nopeammin.

Ja taas toimii!

Vuorela
+358 17 265 7090
Katekuja 9, Ovi S1
70910 Vuorela
service@hydroline.fi

Hämeenlinna
+358 3 345 4320
Konepajantie 9
13300 Hämeenlinna
service_hml@hydroline.fi

www.hydrolineservices.fi | service@hydroline.fi



Hilamet
KARKAISIMO

KOVAA AMMATTITAITOA JA PALVELUA VUODESTA 1986!



**KAUHAVAN YKSIKKÖ
TARJOAA MONIPUOLISESTI
KÄSITTELYITÄ**

- hiiletyskarkaisu
- nuoritus
- työkalukarkaisu
- induktiokarkaisu
- hehkutukset
- hiilitypetys eli nitraus
- asiantuntijapalvelut

**HÄMEENKYRÖN YKSIKÖSSÄ
OLEMME ERIKOISTUNEET
INDUKTIOKARKAISUUN.**

Lisäksi tarjoamme
jännitystenpoistohehkutusta
ja asiantuntijapalvelua.

Olemme aito kumppanisi myös tuotekehityksessä!

KAUHAVA Leinosentie 27, 62375 Ylihärmä
HÄMEENKYRÖ Tippavaarantie 2, 39200 Kyröskoski

Lisätietoja ja yhteystiedot kotisivuiltamme: www.hilamet.fi